

Интернет-трейдинг «удачает» торгов

Система интернет-трейдинга eTrade.kz существует в Казахстане уже почти семь лет. Однако за все это время торговый оборот по операциям с акциями, совершаемому интернет-клиентами, не превышает одного процента от общего числа сделок на Казахстанской фондовой бирже. По мнению экспертов, для активного развития виртуальных торгов необходимо увеличение емкости фондового рынка.

Услуги интернет-трейдинга eTrade.kz введены на Казахстанском фондовом рынке в июне 2002 года.

Как рассказала «Ж» коммерческий директор TOO «eTrade.kz» Адамь Иркыгулова, система электронных торгов предоставляет инвесторам дополнительные возможности при операциях покупки/продажи ценных бумаг.

Схема распространения специализированного программного обеспечения для удаленного участия в торгах является простой. Участник торгов на KASE, а именно компания, имеющая лицензию на брокерскую деятельность, подписывает соответствующий договор с TOO «eTrade.kz» - дочерней организацией KASE (далее - eTrade.kz), после чего получает право предоставлять услуги интернет-трейдинга, используя программное обеспечение eTrade.kz, своим клиентам - физическим и юридическим лицам, заинтересованным в самостоятельном инвестировании средств на фондовом рынке.

Программное обеспечение устанавливается непосредственно на персональный компьютер клиента, с которого он может подавать необходимые заявки брокеру на совершение тех или иных операций в тор-

говой системе KASE. Любое лицо, заинтересованное в проведении торговых операций посредством интернет-трейдинга, может обратиться к брокеру, предлагающему подобную услугу, и получить необходимую информацию.

Адамь Иркыгулова отмечает, что данная схема распространения касается программного обеспечения eTrade.kz. Брокеры также могут иметь собственное программное обеспечение для организации систем интернет-трейдинга своим клиентам.

На сегодняшний день, по данным ИФА «ResPlus», около 70-80% компаний, имеющих лицензию на осуществление брокерской и дилерской деятельности, предоставляют услуги eTrade своим клиентам.

Ключом для активации специализированного программного обеспечения eTrade.kz может быть стенография на диске или токэн-карточка. Как сообщила «Ж» начальник управления терминалов АО «Финансовая компания «Real-Invest.kz» Сергей Дон, стоимость ключа на диске составляет 10 МРП. Кроме того, услуги центра сертификации повлекут дополнительные затраты в размере 5 МРП плюс годовую абонентную плату в 5 МРП. Стоимость ключа на токэн IKey1000 - 18 МРП (включая 8 МРП), а услуги центра сертификации 5 МРП + годовую абонентную плату 5 МРП.

eTrade.kz имеет собственную систему безопасности. Информацию, передаваемую через торговую систему фондовой биржи, защищают специальными криптографическими средствами и вся информация, поступающая от пользователя к брокеру и в обратном порядке из торговой системы биржи, является защищенной и

непроницаемой. Для работы с торговой системой биржи необходимо сгенерировать собственную электронную ключевую информацию. Ключевая информация состоит из открытого и закрытого ключей. Закрытый (секретный) ключ служит для подписи и шифрования информации, передаваемой через общедоступные каналы связи. Открытый ключ служит для чтения и проверки целостности данной информации принимающей стороной.

Важно, чтобы доступ к закрытому ключу не имелось посторонние лица, поскольку в противном случае защита передаваемой и получаемой информации не гарантируется.

Как видно из графика 1, наиболее активно рост числа интернет-клиентов начался с 2006 года, что можно связать с динамичным развитием казахстанского фондового рынка в целом.

Из приведенных графиков видно, что, несмотря на снижение общего оборота торговых сделок в 2008 году, число интернет-клиентов, использующих программное обеспечение eTrade.kz, продолжает расти. При этом тор-

говый оборот по сделкам с акциями, совершаемому интернет-клиентами, пока не очень высокий - не превышает одного процента от общего оборота с акциями на KASE, сообщает коммерческий директор TOO «eTrade.kz».

По словам Адамь Иркыгуловой, динамика роста количества и объемов совершаемых интернет-клиентами сделок с ценными бумагами, напрямую зависит от таких факторов, как общий активный капитал на рынке ценных бумаг, ликвидность тех или иных акций, тенденция к росту или падению цен и наличие выбора финансовых инструментов, необходимых инвесторам для диверсификации своего инвестиционного портфеля.

Таким образом, чем эффективнее будет функционировать рынок ценных бумаг, тем выше станет интерес инвесторов к интернет-трейдингу в целом и к предлагаемому продукту eTrade.kz в частности, предлаживает коммерческий директор TOO «eTrade.kz».

Кроме того, отмечает он, для развития интернет-трейдинга в Казахстане необходимо активное участие брокеров и членов KASE в

развитии данного направления. На примере зарубежных развитых рынков видно, что традиционно брокеры являются основной движущей силой в продвижении данного вида услуг.

На сегодняшний день емкость казахстанского рынка, по всей видимости, не позволяет брокерам успешно развивать данное направление. Возможно, предложит эксперт «eTrade.kz», с ростом ликвидности рынка можно будет ожидать появления собственных брокерских программных решений для организации систем интернет-трейдинга.

«Однако в настоящее время брокеры не инвестируют средства в данный бизнес и не приобретают собственных программных решений для организации систем интернет-трейдинга», - сообщает коммерческий директор TOO «eTrade.kz».

В связи с появлением интернет-трейдинга расходы на обслуживание клиентов для брокерских компаний уменьшаются, поэтому биржа становится доступнее для мелких инвесторов, считает Сергей Дон.

«В последнее время появились большое количе-

ство инвесторов с небольшими суммами денег, желающих самостоятельно управлять своим капиталом», - добавила эксперт. Вероятнее всего, считает специалист по работе с клиентами департамента продаж и дистрибуции АО «Инвестиционный финансовый дом «ResPlus» Наталья Аудакына, в будущем программное обеспечение eTrade.kz будет вызывать все больший интерес со стороны клиентов брокерских компаний, так как эта услуга помогает значительно сэкономить время клиента, что является одним из решающих факторов для игроков на фондовой бирже. Подача приказа с помощью этой программы становится возможной одним нажатием клавиши, а значит, увеличивается шанс приобрести нужные бумаги по интересной цене. Кроме того, возможность в реальном времени просматривать весь статус заявки на ценные бумаги поможет принять решение по установлению цены на покупку/продажу ценных бумаг, добавила эксперт ИФА «ResPlus».

Для проведения операций на фондовом рынке посред-

ством интернет-трейдинга пользователь должен иметь определенные навыки работы на персональном компьютере. «Самостоятельное инвестирование на рынке ценных бумаг требует знаний, касающихся законов рынка, правил инвестирования. Также нужно иметь время для отслеживания котировок и выстраивания своих приказов на рынок», - предупреждает Адамь Иркыгулова.

Налицо ряд преимуществ удаленных торгов. В режиме реального времени клиент всегда получает оперативный доступ к торгам, в любое торговое время может купить или продать финансовые инструменты. посредством программного обеспечения eTrade инвестор может оперативно реагировать на любые изменения рыночной конъюнктуры, самостоятельно выставлять и изменять котировки.

Кроме того, говорит начальник управления трейдинга «Real-Invest.kz» нет необходимости заполнять клиентский заказ на совершение операции перед сделкой, отправлять приказ по факсу, электронной почте,

звонить брокеру, уточнять цены на инструменты для формирования заказа, статус исполнения заявки. Для удаленных участников это является существенным преимуществом.

Однако есть и недостатки. Клиент пока не может работать в полном объеме от брокера.

Во-первых, чтобы начать дистанционно торговать, инвестору необходимо приехать в офис брокерской компании, заключить договор на брокерское обслуживание. Только после этого инвестору будет открыт счет, на который необходимо зачислить деньги на проведение операций, получить ключ и торговую систему.

Во-вторых, необходимо вносить плату за каждую сделку и в течение двух-трех дней предоставлять оригиналы клиентских заказов с «живыми» подписями, чтобы участвовать в торговле. Кроме того, говорит начальник управления трейдинга «Real-Invest.kz», нет необходимости заполнять клиентский заказ на совершение операции перед сделкой, отправлять приказ по факсу, электронной почте,

График 1. Динамика роста числа интернет-клиентов

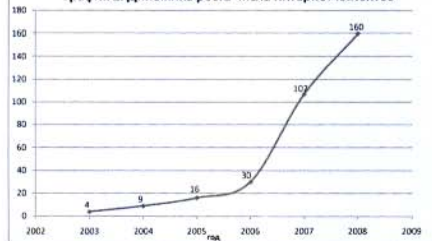


График 2. Торговый оборот по сентам интернет-клиентов, млрд. тенге

