ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ КОНТРАКТНАЯ КОРПОРАЦИЯ
АЗЫҚ-ТҮЛІК КЕЛІСІМ ШАРТ КОРПОРАЦИЯСЫ
FOOD CONTRACT CORPORATION

2022 ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

АО «НК ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

ПРОФИЛЬ КОМПАНИИ

АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» – национальная компания, реализующая государственную политику в зерновой отрасли РК.

В соответствии с законодательством Республики Казахстан Продкорпорация является оператором по зерновому рынку в функции которого входит:

- **участие в реализации государственной политики в области зернового рынка;**
- **обеспечение поддержания резервного запаса зерна;**
- **осуществление закупа зерна;**
- **обеспечение поставок продовольственного зерна мукомольным организациям в целях регулирующего воздействия на внутренний рынок;**
- **участие в формировании семенного и фуражного фондов;**
- **содействие формированию региональных стабилизационных фондов продовольственных товаров путем закупа и поставки продовольственного зерна.**

В рамках данных функций Продкорпорация участвует в решении вопросов обеспечения продовольственной безопасности и стабилизации внутреннего зернового рынка, а также осуществляет финансовую поддержку субъектов АПК через программу форвардного закупа зерна.

Продкорпорация представляет интересы государства на внешних рынках зерна через участие в международных организациях и проектах, взаимодействие и укрепление долгосрочных торговых связей с государственными компаниями стран-импортеров, организацию внешнеторговой деятельности на перспективных рынках сбыта в целях развития экспортного потенциала казахстанского зерна.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

РЕАЛИЗАЦИЯ ЗЕРНА НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ, ТЫС. ТОНН

РЕАЛИЗАЦИЯ ЗЕРНА НА ЭКСПОРТ, ТЫС. ТОНН

ЗАКУП ЗЕРНА, ТЫС. ТОНН

РЕЗЕРВНЫЙ ЗАПАС ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО ЗЕРНА НА КОНЕЦ ГОДА, ТЫС. ТОНН

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ЗА ГОД, МЛРД ТЕНГЕ

АКТИВЫ НА КОНЕЦ ГОДА, МЛРД ТЕНГЕ

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ОТЧЕТНОГО ГОДА

Продолжение развития программы форвардного закупа

– В январе 2022 года сумма весенне-летнего авансирования в рамках программы форвардного закупа была увеличена с 40 млрд тенге до 80 млрд тенге по сравнению с предыдущим отчетным периодом. С учетом осенней доплаты производителям после фактической поставки зерна общая сумма закупа составила 125,9 млрд тенге (против 63,3 млрд тенге в 2021 году) за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала.
– В июне 2022 года стартовало авансирование сельхозтоваропроизводителей (далее – СХТП) на формирование фуражного фонда на сумму 8,4 млрд тенге. В рамках форвардного закупа для формирования фуражного фонда общая сумма закупа составила 12 млрд тенге как за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала, так и за счет средств республиканского бюджета.
– В 2022 году по итогам пролонгации обязательств по договорам форвардного закупа 2021 года на сумму 2,9 млрд тенге в соответствии с Протоколом заседания Государственной комиссии по вопросам модернизации экономики Республики Казахстан от 29 ноября 2021 год в результате засухи и снижения урожая, с учетом осенней доплаты производителям после фактической поставки зерна сумма закупа составила 7 млрд тенге за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала.

Участие в распределении количественных ограничений (квот) на вывоз пшеницы с территории Республики Казахстан

Ввиду введения количественных ограничений на вывоз с территории Республики Казахстан в третьи страны и в страны ЕАЭС пшеницы, во исполнение Приказа МСХ, Корпорация, определенная оператором по зерновому рынку в соответствии с Приказом Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 25 февраля 2021 года № 54, осуществила прием зерна от экспортеров. Согласно Правилам распределения количественных ограничений (квот), утвержденных приказом Министра сельского хозяйства от 16 апреля 2022 года №110, к распределению квоты на вывоз товаров с территории Республики Казахстан допускаются заявители, реализовавшие 10 (десять) процентов от заявленного на экспорт объема товаров по фиксированной цене Оператору.
В результате участия в распределении количественных ограничений (квот) на вывоз пшеницы с территории Республики Казахстан, Корпорацией было закуплено зерно на сумму 12 млрд тенге, в том числе для формирования фуражного фонда на сумму 4 млрд тенге.

Привлечение инвестиций на рынке капитала

В целях реализации отраслевых и текущих задач, в том числе для обеспечения программы форвардного закупа зерна, Продкорпорацией в 2022 году были привлечены займы в финансовых институтов в размере 100,2 млрд тенге (в том числе от АО «Евразийского банка развития», АО «Народный Банк Казахстана», АО «Ситибанк Казахстан») и путем размещения облигаций Продкорпорации среди институциональных и частных инвесторов на сумму порядка 40 млрд тенге, всего были привлечены денежные средства на общую сумму 140,2 млрд тенге.

Стабилизация цен на муку и социальный хлеб

В целях стабилизации цен на муку и социальный хлеб Продкорпорация в 2022 году реализовала зерноперерабатывающим предприятиям 249,5 тыс. тонн зерна из своих ресурсов по фиксированным ценам.

Сдерживание цен на конечную продукцию птицеводческих и животноводческих хозяйств

В рамках обеспечения потребности внутреннего рынка в кормах Продкорпорация поставила 126,7 тыс. тонн зерна птицеводческим и 21,3 тыс. тонн животноводческим хозяйствам.

Обращение Председателя Правления

Председатель Правления
АО «НК «Продкорпорация»
ДЖУВАШЕВ АСЫЛХАН БОЛАТОВИЧ

Уважаемые коллеги, партнеры и читатели!

АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» представляет Вашему вниманию отчет о деятельности за 2022 год, в котором мы постарались максимально полно и доступно раскрыть основные результаты нашей работы.

Прошлый год ознаменовался увеличением сумм поддержки сельхозтоваропроизводителей в период весенне-полевых работ. Финансирование в рамках программы форвардного закупа было увеличено с 40 млрд тенге до 80 млрд тенге. С учетом осенней доплаты фермерам после фактической поставки зерна общий объем закупа составил 125,9 млрд тенге (против 63,3 млрд тенге в 2021 году) за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала.

Кроме того, в июне 2022 года стартовало авансирование сельхозтоваропроизводителей для формирования фуражного фонда на 8,4 млрд тенге. С учетом форвардного закупа сумма достигла порядка 12 млрд тенге, в том числе за счет средств Республиканского бюджета.

Ввиду введения количественных ограничений на вывоз пшеницы с территории Республики Казахстан в третьи страны и в страны ЕАЭС, Корпорация, как оператор зернового рынка, осуществила прием зерна от отечественных экспортеров. В результате участия в распределении квот, Корпорацией было закуплено зерно на сумму 12 млрд тенге, в том числе для формирования фуражного фонда на 4 млрд тенге.

Также хочется отметить, что в целях реализации отраслевых и текущих задач, в том числе для обеспечения программы форвардного закупа зерна, Продкорпорацией в 2022 году были привлечены займы в финансовых институтов в размере 100,2 млрд тенге (в том числе от АО «Евразийского банка развития», АО «Народный Банк Казахстана», АО «Ситибанк Казахстан») и путем размещения облигаций Продкорпорации среди институциональных и частных инвесторов на сумму порядка 40 млрд тенге, всего были привлечены денежные средства на общую сумму 140,2 млрд тенге.

Вместе с тем, в целях стабилизации цен на муку и социальный хлеб Корпорация в 2022 году реализовала зерноперерабатывающим предприятиям 249,5 тыс. тонн зерна за счет собственных ресурсов по фиксированным ценам.

В рамках обеспечения потребности внутреннего рынка в кормах Корпорация поставила 126,7 тыс. тонн зерна птицеводческим и 21,3 тыс. тонн животноводческим хозяйствам.

В этом направлении, требуется еще большая концентрация усилий Корпорации по выполнению своих функций как государственного оператора, направленных на стабилизацию внутреннего рынка страны.

По итогам 2022 года уставной капитал Корпорации составил 125,8 млрд тенге и собственный капитал – 79,6 млрд тенге. Активы компании достигли 268,6 млрд тенге.

К сожалению, сложная геополитическая ситуация, затронувшая экономики многих стран, сказалась и на деятельности Корпорации. В прошлом году убыток компании составил 15,9 млрд тенге. Причинами стали внешние факторы, на которые повлиять Корпорация не может. В частности, произошло колебание курсов валют, что негативно отразилось на рублевых займах компании. На убытки повлияло также снижение цен на зерновые. Как итог, зерно на балансе Корпорации было переоценено по рыночной стоимости.

Однако, несмотря на экономические вызовы прошлого года, операционная прибыль Продкорпорации составила 6,6 млрд тенге, что подтверждает текущую положительную основную деятельность.

Я уверен, что профессионализм и самоотверженный труд нашего коллектива, доверительные и честные отношение с партнерами и инвесторами позволят нам справиться с самыми сложными задачами и преодолеть любые трудности.

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ I. О ПРОДКОРПОРАЦИИ 12

Общие сведения ... 13
История Продкорпорации ... 14
Бизнес-модель ... 16
Товарная линейка ... 18
Дочерние и зависимые организации ... 20
География деятельности ... 24

РАЗДЕЛ II. ПЛАН РАЗВИТИЯ 26

Миссия и видение ... 26
Стратегические цели и задачи на 2021–2030 годы ... 28
Плановые значения ключевых показателей деятельности на 2021–2030 годы ... 29
Выполнение ключевых показателей деятельности в отчетном году ... 30

РАЗДЕЛ III. ОТЧЕТ О РЕЗУЛЬТАТАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 32

Макроэкономические условия ... 33
Обзор тенденций отрасли ... 39
Рыночная ниша Продкорпорации ... 42
Маркетинговая деятельность, сбытовая и ценовая политики ... 44
Операционные результаты ... 44
Финансовые результаты ... 48
Ключевые операционные и финансовые показатели дочерних и зависимых организаций ... 53
Практика закупок ... 60

РАЗДЕЛ IV. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ 62

Система корпоративного управления ... 63
Организационная структура Продкорпорации ... 64
Структура корпоративного управления ... 66
Информация о Единственном акционере ... 67
Выплата дивидендов ... 67
Информационная политика ... 67
Совет директоров ... 69
Правление ... 79
Вознаграждение ключевого управленческого персонала ... 85
Корпоративный секретарь ... 85
Корпоративная этика ... 85
Внутренний аудит и внутренний контроль ... 86
Противодействие коррупции ... 87
Внешний аудит ... 89
Независимый регистратор ... 89

РАЗДЕЛ V. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ 90

Система управления рисками ... 91
Основные риски ... 92

РАЗДЕЛ VI. УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ 96

Кадровая политика ... 97
Взаимодействие с заинтересованными сторонами ... 101
Политика в области охраны окружающей среды ... 102
Спонсорство и благотворительность ... 107

ПРИЛОЖЕНИЯ 108

Приложение 1. Границы Отчета ... 110
Приложение 2. Индекс GRI ... 112
Приложение 3. Аудированная консолидированная финансовая отчетность за 2022 год ... 120
Приложение 4. Глоссарий ... 196
Контактная информация ... 197

01
О ПРОДКОРПОРАЦИИ

АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» (Продкорпорация) – национальная компания, реализующая государственную политику в зерновой отрасли РК через активное участие в обеспечении продовольственной безопасности, стабилизации внутреннего зернового рынка, а также реализацию мер финансовой поддержки субъектов АПК.

Общие сведения

Продкорпорация реализует ряд функций по системной поддержке сельскохозяйственных производителей (форвардный и прямой закуп зерна), защите и стабилизации внутреннего зернового рынка (формирование и хранение резервного запаса зерна, реализация зерна зерноперерабатывающим предприятиям, реализация фуражного зерна животноводческим и птицеводческим хозяйствам). Компания также предоставляет коммерческие услуги по хранению зерна и осуществляет его поставки на экспорт.

Зарубежными покупателями зерна выступают как крупные частные компании из стран-импортеров, так и государственные компании, сотрудничество с которыми осуществляется в рамках межгосударственных договоренностей о поставках зерна.

В число партнеров Продкорпорации входят китайские государственные компании COFCO и Sinopharm, Правительственная Торговая Корпорация Ирана «GTC», Агентство государственных материальных резервов Таджикистана, Фонд государственных материальных резервов Кыргызстана, а также частные компании Freedom Sky, Fawakeh Trading Co., Behdis Tejarat Alborz Co., Energy Saz Co. (Иран), Axford FZE (Турция), ООО «Бакинский Зерновой Терминал» и др.

Для финансирования своей деятельности Продкорпорация привлекает средства на фондовых рынках и займы у казахстанских и зарубежных банков в рамках кредитных линий.

Головной офис Продкорпорации расположен в г. Астана, компания имеет представительства в Акмолинской, Костанайской, Восточно-Казахстанской и Северо-Казахстанской областях, а также в КНР (г. Пекин).

ИСТОРИЯ ПРОДКОРПОРАЦИИ

История Продкорпорации неразрывно связана с историей казахстанской системы хлебозаготовок, появившейся более века назад. В октябре 1920 года на съезде, Советов Казахской автономии был создан Народный комиссариат по продовольствию (Наркомпрод), включавший в себя систему хлебозаготовок молодого государственного образования. Впоследствии Наркомпрод многократно реформировался и переименовывался. Он поочередно назывался Управлением Комитета заготовок по Казахской АССР, Министерством хлебопродуктов Казахстана, Министерством заготовок. С момента создания ведомство неизменно выполняло свою главную функцию – обеспечение продовольственной безопасности государства.

1995

История Продкорпорации в ее современном виде началась в 1995 году, когда в целях обеспечения закупки в государственные ресурсы зерна урожая и совершенствования кредитного и платежного механизма в агропромышленном комплексе постановлением Кабинета министров Республики Казахстан от 21 марта 1995 года № 309 была создана Государственная продовольственная контрактная корпорация.

1997

В феврале 1997 года в целях совершенствования системы закупок зерна и продуктов его переработки в государственные ресурсы Государственная продовольственная контрактная корпорация была реорганизована в закрытое акционерное общество «Продовольственная контрактная корпорация» со стопроцентным участием государства в его уставном капитале постановлением Правительства Республики Казахстан от 24 февраля 1997 года № 260.

2006

В 2006 году пакет акций АО «Продовольственная контрактная корпорация» был передан АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» (постановление Правительства Республики Казахстан от 23 декабря 2006 года № 1247).

2007

5 июля 2007г.
АО «Продовольственная контрактная корпорация» присвоен статус «Национальная компания».

2020

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 27 мая 2020 года № 326 все акции Продкорпорации переданы в республиканскую собственность, а право владения и пользования государственным пакетом акций Продкорпорации передано Министерству сельского хозяйства Республики Казахстан.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Основные направления операционной деятельности		Описание	Подразделения, участвующие в операционной деятельности
Закуп сельхозпродукции	Форвардный закуп	Финансирование субъектов АПК для проведения весенне-полевых и уборочных работ посредством форвардного закупа.	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
	Прямой закуп	Прямой (осенний) закуп зерна для дальнейшей реализации на внутреннем рынке и экспортных отгрузок	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
Реализация сельхозпродукции	Внутренний рынок/ Стабилизация внутреннего зернового рынка	Реализация зерна для обеспечения потребностей внутреннего рынка в сырье и продуктах переработки, в том числе: – Реализация зерна зерноперерабатывающим предприятиям – Реализация фуражного зерна животноводческим и птицеводческим хозяйствам	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
	Экспорт	Экспортная отгрузка зерна	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
Хранение сельхозпродукции	Коммерческое зерно	Организация хранения, учет и контроль качества закупленного зерна	Департамент учета и хранения сельхозпродукции
	Резервный запас зерна/ Обеспечение продовольственной безопасности	Формирование, освежение, хранение и управление резервным запасом зерна для обеспечения потребностей населения при возникновении ЧС	Департамент учета и хранения сельхозпродукции

ТОВАРНАЯ ЛИНЕЙКА

Пшеница мягкая 3 класса

Пшеница мягкая 3 класса является основным видом сельскохозяйственной продукции в товарной линейке Продкорпорации, пользующимся наибольшим спросом на внутреннем и внешнем рынках. Из пшеницы 3 класса формируется резервный запас продовольственного зерна, этот вид зерновой продукции поставляется по договорам отечественным мукомольным предприятиям и другим участникам внутреннего рынка, а также является главным зерновым товаром, поставляемым на экспорт.

Пшеница твердая 3 класса

Твердые сорта считаются наиболее ценными сортами пшеницы в силу более высокого содержания белка и более высокой питательной ценности. Мука из пшеницы твердых сортов востребована пищевой промышленностью различных стран, в силу чего спрос на пшеницу твердых сортов на мировом рынке постоянно растет.

Пшеница 4 класса

В основном пшеница 4 класса ориентирована на обеспечение потребностей внутреннего рынка в фуражном зерне. Как правило, поставляется птицеводческим и животноводческим предприятиям, согласно поданным заявкам. Кроме того, пшеница 4 класса отгружается на экспорт в страны Средней Азии, в силу чего закуп и формирование запаса зерна этой категории осуществляется исходя из спроса на внутреннем и внешнем рынках.

Пшеница класса HI-Pro

Пшеница высокого класса ценности, выступающая отдельной категорией товарной линейки. Целевым рынком сбыта является Китай, в связи с этим закупается Продкорпорацией под исполнение заключенных экспортных контрактов с партнерами из КНР. Вместе с тем, в последние годы китайские компании проявляют интерес и к пшенице с низким качеством клейковины в отличие от пшеницы класса HI-Pro.

Ячмень 2 класса

Как и пшеница 4 класса, ячмень 2 класса используется как фуражное зерно, поэтому пользуется спросом со стороны казахстанских птицеводческих и животноводческих хозяйств. Кроме того, ячмень пользуется устойчивым спросом на внешних рынках и в последние годы является основным экспортным товаром Продкорпорации при отгрузках в Каспийском направлении.

Овес

Овес является важной продовольственной и кормовой культурой, зерно овса используется как сырье в фармацевтической промышленности. Культура стала закупаться Продкорпорацией в 2021 году.

Гречиха

Гречиха является ценной крупяной культурой, зерно которой используется для производства гречневой крупы. В 2020 году гречиха была включена в линейку зерновых товаров, закупаемых Продкорпорацией, с целью удовлетворения спроса на внутреннем рынке.

Подсолнечник

Подсолнечник является масличной культурой, которая используется для производства подсолнечного масла. В 2020 году подсолнечник был включен в число товаров, закупаемых Продкорпорацией, с целью удовлетворения спроса на внутреннем рынке.

Семена льна масличного

Лен масличный является ценной сельскохозяйственной и технической культурой. Льняное масло обладает уникальными диетическими и лечебными свойствами, а также используется во многих отраслях промышленности. Жмых и шрот являются высокобелковыми кормами. Солома льна используется для производства волокон, бумаги, строительных материалов. В 2021 году семена льна были включены в перечень закупаемых Продкорпорацией культур.

Рапс

Рапс – одна из самых распространенных масличных культур в мире, имеет техническое, продовольственное и кормовое значения. Рапс закупается Продкорпорацией с 2021 года.

Соя

Соя – самая распространённая среди зернобобовых и масличных культур. Она служит сырьем для широкого спектра пищевых продуктов, а высокое содержание белка и ценных пищевых компонентов позволяет использовать её в качестве недорогого и полезного заменителя мяса. Культура закупается Продкорпорацией с 2021 года.

Кукуруза

Кукуруза является ценной продовольственной и кормовой культурой, широко востребованной на мировом рынке. Продкорпорация впервые осуществила прямой закуп зерна кукурузы в декабре 2021 года.

ДОЧЕРНИЕ И ЗАВИСИМЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

В структуру АО «НК «Продкорпорация» входят дочерние организации: АО «Ак Бидай-Терминал», ТОО «Астық қоймалары», ТОО «ЭкспАгро», а также зависимая организация ТОО «Агрофирма «NurAgro».

АО «Ак Бидай-Терминал» владеет 50%-ми долями участия в двух совместных предприятиях: ООО «Бакинский зерновой терминал» (Азербайджан), ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» (Иран) и 49% долей участия в ТОО «Marine Logistics Center».

ДОЧЕРНИЕ И ЗАВИСИМЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 ЯНВАРЯ 2022 ГОДА

Дочерние организации Продкорпорации

АО «Ак Бидай-Терминал»

Зерновой терминал

Доля участия 75%

ТОО «Астық қоймалары»

Хранение и обработка зерна

Доля участия 100%

ТОО «ЭкспАгро»

Экспертиза бизнеса, изучение конъюнктуры рынка

Доля участия 100%

Дочернее предприятие ТОО «ЭкспАгро»

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

Производство, переработка и хранение сельскохозяйственной продукции

Доля участия 99,9%

Совместные предприятия АО «Ак Бидай - Терминал»

ООО «Бакинский зерновой терминал»

Зерновой терминал, мельничный комплекс

Доля участия 50%

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

Зерновой терминал

Доля участия 50%

ТОО «Marine Logistics Center»

Предоставление транспортно-экспедиторских услуг и услуг по перевалке зерновых грузов

Доля участия 49%

АО «Ак Бидай - Терминал»

АО «Ак Бидай-Терминал» – зерновой терминал на восточном побережье Каспийского моря в морском порту Актау. АО «Ак Бидай – Терминал» оказывает услуги по перевалке казахстанского зерна в морские сухогрузы (перегрузка грузов, помещенного под таможенную процедуру экспорта, с одного вида транспорта на другой, в том числе зерна).

Терминал обладает пропускной способностью до 400 тыс. тонн зерна в год. В его состав входят 11 силосов для временного хранения зерна общим объемом 22,5 тыс. тонн. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет до 350 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать до 3 тыс. тонн зерна в сутки из железнодорожных вагонов и погружать на морские суда до 4 тыс. тонн зерна в сутки. Терминал работает в круглосуточном режиме, оснащен системой активной вентиляции, высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.

Продкорпорация владеет 75% акций АО «Ак Бидай – Терминал» (100% голосующих акций) и 25% акций находится в распоряжении АО «Ак Бидай – Терминал».

ТОО «Астық қоймалары»

ТОО «Астық қоймалары» – организация, управляющая сетью хлебоприемных предприятий (хлебные базы) в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях. Совокупная емкость хранения четырех хлебоприемных предприятий ТОО «Астық қоймалары» составляет 492 тыс. тонн зерна.

Основной целью деятельности ТОО «Астық қоймалары» является обеспечение количественно-качественной сохранности зерна, находящегося на ответственном хранении. Элеваторы ТОО «Астық қоймалары» обеспечивают полную количественно-качественную сохранность зерна, что служит хорошей репутацией на рынке хранения зерна. ТОО «Астық қоймалары» входит в перечень организаций, которым доверено осуществление хранения зерна, собственником которого является Продкорпорация.

Продкорпорация является единственным участником ТОО «Астық қоймалары» со 100%-ной долей участия.

ООО «Бакинский зерновой терминал»

Предприятие ООО «Бакинский зерновой терминал» было зарегистрировано в марте 2006 года, его учредителями стали ООО «PLANET-L» (Азербайджан, 50%) и АО «Ак Бидай-Терминал» (Казахстан, 50%). Размер казахстанских инвестиций составил 925 млн тенге.
В рамках реализации инвестиционного проекта «Строительство и оснащение зернового терминала в г. Баку» строительство терминала было завершено в апреле 2007 года, на его торжественном открытии присутствовали Президент Азербайджана и Премьер-министр Республики Казахстан, которые высоко оценили значимость данного терминала не только для развития двухсторонних экономических отношений, но и для всего Прикаспийского региона в целом.

Также в рамках исполнения инвестиционного проекта «Строительство мельницы в порту Баку» в декабре 2009 года на территории терминала было завершено строительство мельничного комплекса производительностью 150 тонн в сутки и мощностью переработки до 50 тыс. тонн в год. Мельничный комплекс обладает самым современным и высокотехнологичным оборудованием немецкой фирмы «Бюлер».

Терминал имеет 5 силосов для временного хранения зерна общим объемом 15 тыс. тонн. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет 250–300 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать из морских судов и отгружать в железнодорожные вагоны до 2 тыс. тонн зерна в сутки.

Терминал и мельница способны работать в круглосуточном режиме, оснащены автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

Предприятие ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» было создано в октябре 2007 года. Его учредителями стали ООО «Бехдиз Теджерат Альборз» (Иран, 50%) и АО «Ак Бидай-Терминал» (Казахстан, 50%). Размер казахстанских инвестиций составил 1 231,2 млн тенге.

Строительство зернового терминала в порту Амирабад с пропускной способностью до 1 млн тонн зерна в год завершилось 25 декабря 2009 года, а 19 июня 2010 года состоялось его торжественное открытие с участием официальных лиц Казахстана и Ирана.

Терминал имеет 14 силосов для временного хранения зерна общим объемом 53 тысячи тонн и оснащен современным оборудованием от ведущих мировых производителей. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет до 500 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать из морских судов и отгружать в железнодорожные вагоны и автомобильный транспорт до 4 тыс. тонн зерна в сутки. Терминал способен работать в круглосуточном режиме, оснащен высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.

ТОО «Marine Logistics Center»

Для организации полного спектра услуг по принципу «Единое окно», включающего осуществление перевалочных работ и экспедирование грузов в целях оптимизации логистической системы, повышения конкурентоспособности АО «Ак Бидай-Терминал» и дальнейшего развития экспортного потенциала казахстанского зерна в Каспийском направлении, в 2021 году учреждено ТОО «Marine Logistics Center», г. Актау. Участниками Товарищества являются АО «Ак Бидай-Терминал» (49%) и АО «АСТЫК ТРАНС» (51%). Основными видами деятельности ТОО «Marine Logistics Center» являются транспортно-экспедиционные услуги.

ТОО «Экспертная аграрная компания»

ТОО «Экспертная аграрная компания» создано в октябре 2004 года. АО «НК «Продкорпорация» является единственным учредителем ТОО «Экспертная аграрная компания» со 100% долей в уставном капитале.

Основным видом деятельности является реализация инвестиционных проектов в агропромышленном комплексе, а также производство, хранение, переработка и реализация плодоовощной продукции для извлечения дохода.

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

В декабре 2010 года принято решение о создании юридического лица в Алматинской области для дальнейшей реализации инвестиционного проекта «Развитие производства плодоовощных культур с применением технологии капельного орошения в южных регионах страны». 2 марта 2011 года ТОО «Агрофирма «NurAgro» было преобразовано в самостоятельное юридическое лицо из Алматинского филиала ТОО «Агрофирма «Жана Ак Дала» в целях участия в создании и дальнейшем поддержании системы продовольственного пояса вокруг города Алматы для обеспечения социально-экономического благосостояния населения города Алматы и Алматинской области.

Деятельность компании направлена на обеспечение населения Казахстана качественными, экологически чистыми продуктами питания отечественного производства.

ГЕОГРАФИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

АО «НК «Продкорпорация»
(центральный аппарат, г. Астана)

Акмолинское областное представительство
(г. Кокшетау)
Костанайское областное представительство
(г. Костанай)
Северо-Казахстанское областное представительство
(г. Петропавловск)
Представительство АО «НК «Продкорпорация»
по Восточно-Казахстанской области
(г. Усть-Каменогорск)
Представительство АО «НК «Продкорпорация» в КНР
(г. Пекин)

АО «Ак Бидай-Терминал» г. Актау

ООО «Бакинский зерновой терминал»
(п. Говсаны, Азербайджанская Республика)
ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»
(о. Киш, Исламская Республика Иран)
ТОО «Marine Logistics Center», г. Актау

ТОО «Астық қоймалары» (центральный аппарат, г. Астана)

Представительства ТОО «Астық қоймалары»:

«Хлебная база No 1» – Аккольский район, г.Акколь, ул.Бегельдинова, 58
«Хлебная база No 2» – Северо-Казахстанская область, район им. Г. Мусрепова, пос. Новоишимский
«Хлебная база No 5» – Акмолинская область, Жаркаинский район, станция Кенская
«Хлебная база No 7» – Северо-Казахстанская область, Акжарский район, п. Даут

ТОО «ЭкспАгро»

(г. Астана, ул. Московская 29, н.п.6, кв.19г.)
ТОО «Агрофирма «NurAgro»
(Алматинская область, г. Капшагай, мкрн. 2, д. 37-21

Миссия и видение

МИССИЯ

Участие в обеспечении продовольственной безопасности и содействие развитию зерновой отрасли Республики Казахстан через выполнение функции оператора по зерновому рынку.

ВИДЕНИЕ

Финансово устойчивая, стабильно развивающаяся операционная компания, реализующая политику государства на рынке зерна и отвечающая высоким стандартам корпоративного управления.

План развития Продкорпорации на 2021–2030 годы был утвержден постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2020 года № 945. В Плане развития сформулированы миссия и видение Продкорпорации, цели и задачи, а также указаны ключевые показатели деятельности (КПД) для оценки успешности достижения стратегических целей.

02

ПЛАН РАЗВИТИЯ

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ НА 2021–2030 ГОДЫ

Стратегические направления	Цели	Задачи
1. Участие в обеспечении продовольственной безопасности и стабилизации рынка зерна	Цель 1. Поддержание резервного запаса зерна	Задача 1. Закуп, хранение, освежение и использование резервного запаса зерна
	Цель 2. Участие в стабилизации цен на зерно и социально значимые продовольственные товары (СЗПТ)	Задача 1. Интервенции на рынке зерна (при необходимости)
		Задача 2. Формирование фондов СЗПТ и содействие формированию стабилизационных фондов регионов
2. Содействие диверсификации посевных площадей и финансовой поддержке субъектов АПК	Цель 1. Стимулирование производства приоритетных сельскохозяйственных культур	Задача 1. Форвардный закуп сельскохозяйственных культур
3. Содействие повышению качества и урожайности сельскохозяйственных культур	Цель 1. Удовлетворение потребностей внутреннего рынка в высококачественных семенах зерна	Задача 1. Формирование и управление семенным фондом
4. Содействие созданию устойчивой кормовой базы АПК	Цель 1. Удовлетворение потребностей внутреннего рынка в кормах	Задача 1. Формирование и управление фуражным фондом
5. Содействие развитию экспорта зерна	Цель 1. Рост объемов экспорта зерна и закрепление на внешних рынках сбыта	Задача 1. Стабилизация поставок и диверсификация экспортных операций
		Задача 2. Консолидация экспортных партий
		Задача 3. Реализация агентских функций в рамках Исламской организации по продовольственной безопасности (при необходимости)
6. Повышение эффективности деятельности Продкорпорации	Цель 1. Обеспечение финансовой устойчивости	Задача 1. Повышение эффективности использования собственного капитала и активов
	Цель 2. Повышение эффективности системы корпоративного управления	Задача 1. Внедрение лучшей практики корпоративного управления.
		Задача 2. Развитие человеческого капитала

ПЛАНОВЫЕ ЗНАЧЕНИЯ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА 2021–2030 ГОДЫ

№	КПД	Ед. изм.	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
1	**Объем резервного запаса продовольственного зерна на 31 декабря соответствующего года**	тыс. тонн	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500
2	**Объем закупа сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ**	тыс. тонн	330	335	340	345	350	355	360	365	370	375
3	**Посевные площади, профинансированные по программам форвардного закупа**	млн га	2,7	2,8	2,9	3,0	3,1	3,2	3,3	3,4	3,5	3,6
4	**Объем высококачественных семян, закупленных СХТП по программам Продкорпорации**	тыс. тонн	5,0	5,5	6,0	6,5	7,0	7,5	8,0	8,5	9,0	10
5	**Объем фуражного зерна, поставленный птицеводческим, животноводческим предприятиям и субъектам рыбного хозяйства**	тыс. тонн	90	100	110	120	130	140	150	160	170	180
5.1	**Объем фуражного фонда на 31 декабря соответствующего года**	тыс. тонн		200	200	200	200	200	200	200	200	200
6	**Минимальный объем отгрузок зерна на стратегические рынки сбыта, в том числе:**	тыс. тонн	≥ 150	≥ 175	≥ 190	≥ 205	≥ 220	≥ 235	≥ 250	≥ 265	≥ 280	≥ 295
	КНР		≥ 50	≥ 55	≥ 60	≥ 65	≥ 70	≥ 75	≥ 80	≥ 85	≥ 90	≥ 95
	Центральная Азия		≥ 20	≥ 35	≥ 40	≥ 45	≥ 50	≥ 55	≥ 60	≥ 65	≥ 70	≥ 75
	Иран		≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50
	Закавказье		≥ 30	≥ 35	≥ 40	≥ 45	≥ 50	≥ 55	≥ 60	≥ 65	≥ 70	≥ 75
7	**ROE**	%	≥ 0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5	≥0,5
8	**Инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации**	млн тенге	504	518	582	543	515	557	572	581	581	588
9	**Производительность труда на производственных объектах Продкорпорации**	тыс. тенге на 1 работ-ника	6 071	6 252	6 451	6 669	6 909	7 176	7 475	7 811	8 193	8 630
10	**Оценка корпоративного управления**	%	78			85			90			93
11	**Доля женщин на руководящих должностях Продкорпорации**	%			7	7	7	15	15	15	30	30

Планом развития также предусмотрены внутренние стратегические цели, задачи и КПД, реализация которых направлена на обеспечение финансовой устойчивости Корпорации и повышение эффективности системы корпоративного управления.

ВЫПОЛНЕНИЕ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОТЧЕТНОМ ГОДУ

№	КПД	Ед. изм.	Запланированное значение	Фактическое значение	Комментарий
1	**Объем резервного запаса продовольственного зерна на 31 декабря соответствующего года**	тыс. тонн	500	500	Отчет о наличии резервного запаса зерна, сформированного Продкорпорацией в объеме 500 000 тонн направлен в МСХ РК.
2	**Объем закупа сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ**	тыс. тонн	335	1 037,4	В рамках программы форвардного закупа 2022 года в перечень закупаемой сельхозпродукции вошли следующие культуры, являющиеся сырьем для СЗПТ: пшеница мягкая, гречиха, подсолнечник (исполнение на 309%).
3	**Посевные площади, профинансированные по программам форвардного закупа**	млн га	2,8	3,12	Координационными советами Акмолинской, Карагандинской, Костанайской, Павлодарской и Северо-Казахстанской областей утверждено 436 заявок. Общая посевная площадь по данным заявкам по информации Координационных советов составила 3,12 млн га.
4	**Объем высококачественных семян, закупленных СХТП по программам Продкорпорации**	тыс. тонн	5,5	3,2	На основании представленных подтверждающих документов по состоянию на 31.12.22г. объем приобретенных семян СХТП в 2022г. составил 3,2 тыс. тонн, КПД 4 исполнен всего на 58% в связи с дефицитом оборотных финансовых средств. По всем заключенным договорам на финансирование приобретения семян СХТП возврат товарным зерном от суммы финансирования составил 100%.
5	**Объем фуражного зерна, поставленный на внутренний рынок по фиксированной цене**	тыс. тонн	100	148	По состоянию на 31.12.2022 г. Корпорацией реализовано 148 007,7 тонн фуражного зерна на внутренний рынок, в том числе: 1)Птицеводческим предприятиям – 126 738,9 тонн зерна; 2)Животноводческим предприятиям – 21 268,85 тонн зерна. Реализация зерна осуществлялась по фиксированным ценам (ниже рыночных).
5.1	**Объем фуражного фонда на 31 декабря соответствующего года**	тыс. тонн	200	234	По состоянию на 31 декабря 2022 года фуражный фонд сформирован в объеме 234,4 тысяч тонн, в связи с чем, КПД 5.1 исполнен на 117%: - 101,5 тыс. тонн – возврат по форварду; - 94,6 тыс. тонн – прямой закуп; - 38,2 тыс. тонн – поступление по квоте.
6	**Минимальный объем отгрузок зерна на стратегические рынки сбыта, в том числе:**	тыс. тонн	≥ 175	7,9	Неисполнение индикаторов по экспортной отгрузке связано с тем, что в начале 2022 года было поручение МСХ РК по направлению основного объема зерна на внутренний рынок страны для стабилизации цен на СЗПТ.
	КНР	тыс. тонн	≥ 55	0,0	Так в соответствии с поручениями Правительства РК (протоколы от 19.03.2022 г. №Б-183, от 26.03.2022 г. №Б-193) и МСХ РК (протоколы от 05.01.2022г. №01-8/1, от 21.04.2022г. №01-8/16), для стабилизации цен на СЗПТ реализация зерна, находящегося в собственности Корпорации, осуществлялась на внутренний рынок. Кроме того, начиная с апреля 2022 года до сентября МСХ РК вводились ограничения по экспортным отгрузкам, в соответствии с приказами МСХ РК от 16 апреля 2022 года № 110 «О некоторых вопросах вывоза отдельных товаров с территории РК» и от 5.07.2022 года № 215 «О некоторых вопросах вывоза отдельных товаров с территории РК» (квотирование экспортных отгрузок и т.д.). Количественные ограничения на вывоз пшеницы, муки пшеничной и пшенично-ржаной вводились в целях обеспечения продовольственной безопасности республики. С конца 2-го квартала по 3 квартал 2022г. экспортная реализация Корпорацией не осуществлялась. Также в 4 квартале отчетного года дополнительными факторами, сдерживавшими экспорт зерна Корпорации явилось присутствие на внутреннем рынке дешевого российского зерна и проблемы транспортной логистики. Таким образом, мероприятие не исполнено.
	Центральная Азия		≥ 35	1,0	
	Иран		≥ 50	0,0	
	Закавказье		≥ 35	6,9	
7	**ROE**	%	≥ 0,5	-20,2	Согласно данным консолидированной финансовой отчетности Корпорации на 31 декабря 2022 года: 1)среднегодовая сумма собственного капитала составил 78,7 млрд тенге; 2) Корпорацией получен убыток в сумме 15,9 млрд тенге. Основная причина полученного убытка связана с реализацией валютного риска: обесценение тенге к российскому рублю, по которому привлечена существенная сумма займов Корпорации.
8	**Инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации**	млн тенге	518	528,4	По информации ТОО «Астық қоймалары» за 2022г. осуществлены капитальные вложения на сумму 341,5 млн тенге или 103% от годового плана (КПД Стратегии развития ТОО «Астық қоймалары» на 2021-2030 годы). На производственных объектах произведены ремонтные работы, реконструкция и модернизация оборудования, завершены монтажные работы, которые осуществляются подрядным способом (требующие особой квалификации и разрешения на работу). По информации АО «Ак Бидай-Терминал» за 2022г. осуществлены капитальные вложения на сумму 186,9 млн тенге или 101% от годового плана (КПД Плана развития АО «Ак Бидай-Терминал» на 2021-2030 годы.). Осуществлена замена элементов, агрегатов технологического оборудования терминала с целью поддержания проектной мощности. Таким образом, за 2022г. инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации составили 528,4 млн тенге, КПД исполнен на 102 %.
9	**Производительность труда на производственных объектах Продкорпорации**	тыс. тенге	6 252	5 986	Производительность труда на производственных объектах Корпорации за 2022 г. составила 5 986 тыс. тенге на 1 работника или 96% от годового значения (доход от основной деятельности 2 226 898 тыс. тенге/фактическая численность 372). Данный показатель формируется на основании информации от дочерних организаций Продкорпорации (КПД декомпозирован в Стратегиях развития ТОО «Астық қоймалары» и АО «Ак Бидай-Терминал» на 2021-2030 годы). По информации АО «Ак Бидай-Терминал» производительность труда: доход от основной деятельности (перевалка) 686 659 тыс. тенге/ штатная численность 47 ед. = 14 610 тыс. тенге на человека или 117% от плана. По информации ТОО «Астық қоймалары» производительность труда: доход от основной деятельности 1 540 239 тыс. тенге / штатная численность 325 ед. = 4 739 тыс. тенге на человека или 92 % от плана. Таким образом, КПД 9. не достигнут из-за неисполнения производственной программы ТОО «Астық қоймалары», в том числе по следующим причинам: - поступление сухого зерна урожая 2022 года (не исполнены планы по доходам от сушки зерна); - заполненные емкости элеваторов Хлебных баз №2 и №5; - низкие объемы отгрузки зерна из-за отсутствия подачи вагонов для отгрузки.

03 ОТЧЕТ О РЕЗУЛЬТАТАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

Ситуация на мировом зерновом рынке

По данным USDA мировое потребление пшеницы оценивается в 788 млн тонн. При этом конечные запасы пшеницы на конец сезона 2022/23 года снизятся до 267,1 млн тонн за счет увеличения продаж зерна.
Наиболее крупные запасы останутся в Китае и Индии, на долю которых в совокупности приходится 55% глобального показателя.

Несмотря на сокращение урожая в некоторых ключевых странах-производителях, мировое производство пшеницы достигло нового исторического максимума в 2022/23 МГ.

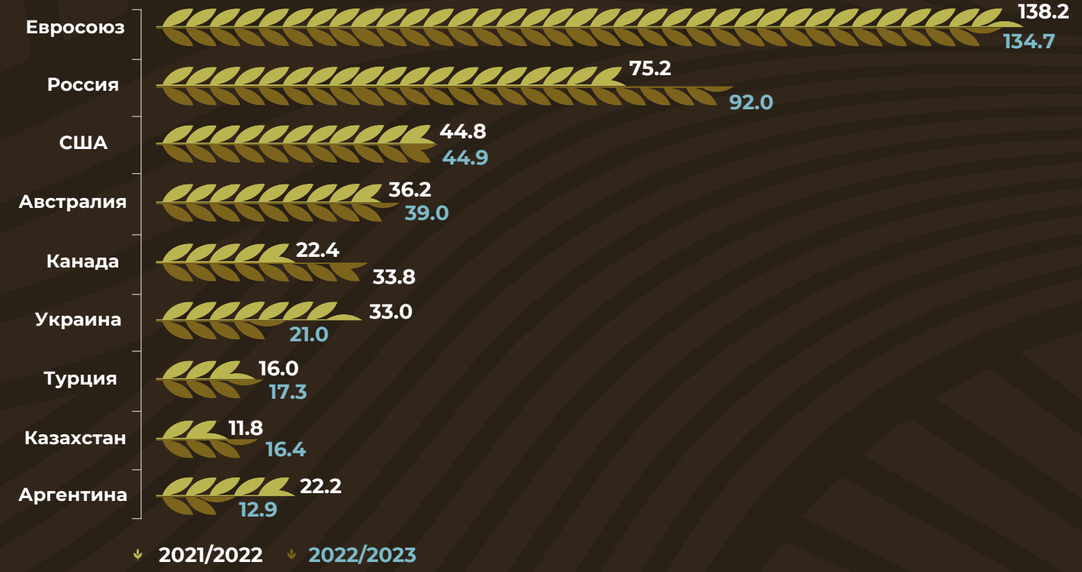
ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ МИРОВОГО РЫНКА ПШЕНИЦЫ ПО ОЦЕНКЕ USDA, МЛН ТОНН

Кроме того, ожидается увеличение конечных запасов в ЕС, России и Казахстане за счет увеличения валового сбора.

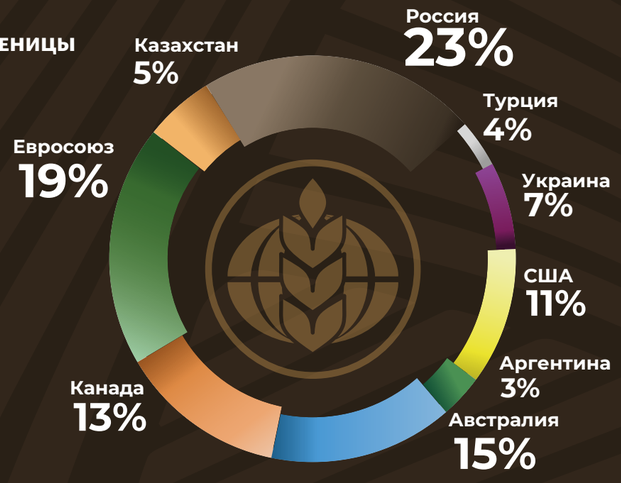
Мировая торговля в 2022/23 сезоне (июль/июнь) увеличится до 213,9 млн тонн на фоне высокого спроса на поставки из Австралии и Черноморского региона, благодаря привлекательным ценам. Кроме того, поставки пшеницы из России в Казахстан стали более активными, что приведут к увеличению поставок в страны СНГ.

В связи с высоким спросом в регионе, потенциал экспорта для Казахстана повышен до 10,5 млн тонн, в сравнении с предыдущим сезоном, где объем экспорта составлял 8,1 млн тонн. Одновременно, отгрузка пшеницы из Украины сократится с 18,5 млн тонн в предыдущем сезоне до 13,5 млн тонн в нынешнем.

ПРОГНОЗ USDA ПО УРОЖАЮ ПШЕНИЦЫ В СТРАНАХ – КРУПНЕЙШИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЯХ В 2021/2022 И 2022/23 МГ, МЛН ТОНН



СТРУКТУРА МИРОВОГО ЭКСПОРТА ПШЕНИЦЫ В РАЗРЕЗЕ СТРАН-ЭКСПОРТЕРОВ В 2022/23 МАРКЕТИНГОВОМ ГОДУ (ОЦЕНКА USDA)



ПРОГНОЗ НА 2023–2024 ГГ.

В новом сезоне мировые запасы будут незначительно ниже рекордного уровня, достигнутого в 2022/23 году, в связи с обширными переходящими запасами. При этом запасы основных экспортеров, как ожидается, упадут ниже среднего уровня.

Международный совет по зерну (МСЗ) прогнозирует, что после четырех последовательных приростов в годовом исчислении мировой урожай снизится на 2% в 2023/24 году.

В 2023/24 году ожидается еще один крупный мировой урожай пшеницы на уровне 787 млн тонн, что примерно на 2% больше, чем в среднем. Совокупное производство в восьми основных экспортных странах ожидается на 14 млн тонн меньше, чем в прошлом году, и составит 387 млн тонн. В РФ в связи с сокращением посевных площадей и возвращением к трендовой урожайности общий объем производства, по прогнозам, сократится до 82,8 млн тонн (-13%). В Украине, учитывая неопределенность в отношении посевных площадей на неподконтрольных территориях, прогноз производства МСЗ в размере 20,2 млн тонн (-20%) является весьма предварительным.

Прогнозируется небольшое увеличение потребления, в основном связанное с расширением потребления продуктов питания. Продолжающийся рост населения может привести к тому, что глобальное потребление продуктов питания в 2023/24 году увеличится почти в среднем на 1,4% до 552 млн тонн. Основной годовой прирост ожидается в Азии, особенно в Индии, Иране, Пакистане и Китае, при этом ожидается, что в последнем сохранится переход на продукты на основе пшеницы.

С учетом ожиданий увеличения мировых запасов фуражного зерна ожидается, что кормление пшеницей сократится на 2 млн тонн в год до 148 млн тонн. Большая часть снижения ожидается в ЕС, где ожидается восстановление производства кукурузы, в то время как потребление в некоторых странах-нетто-импортерах кормов в Азии также может немного снизиться по сравнению с прошлым годом.

Сокращение запасов зерна у основных черноморских экспортеров может привести к снижению поставок в Европу и некоторые части СНГ по сравнению с повышенными уровнями предыдущего года. Из-за ожидаемого рекордного урожая импорт **Китая**, в основном для смешивания с местными поставками, прогнозируется на пятилетнем минимуме в размере 6,5 млн тонн. И наоборот, ожидается, что урожай ниже среднего и растущий местный спрос будут поддерживать потребности в импорте в других странах, в том числе в Алжире, Турции и Пакистане.

Ожидается, что при экспортном потенциале 42,0 млн тонн **Россия** останется крупнейшим экспортером в мире, при этом поставки поддерживаются значительными переходящими запасами с предыдущего года. Более жесткие ограничения поставки из Австралии, Казахстана и Украины, экспорт последней из которых находится на самом низком уровне за десятилетие.

Ожидаемый мировой урожай пшеницы в 2023/24 году

ПЯТИЛЕТНИЙ ПРОГНОЗ IGC ПО ОБЪЕМАМ ЭКСПОРТА СТРАН ИЗ СТРАН – ВЕДУЩИХ ЭКСПОРТЕРОВ

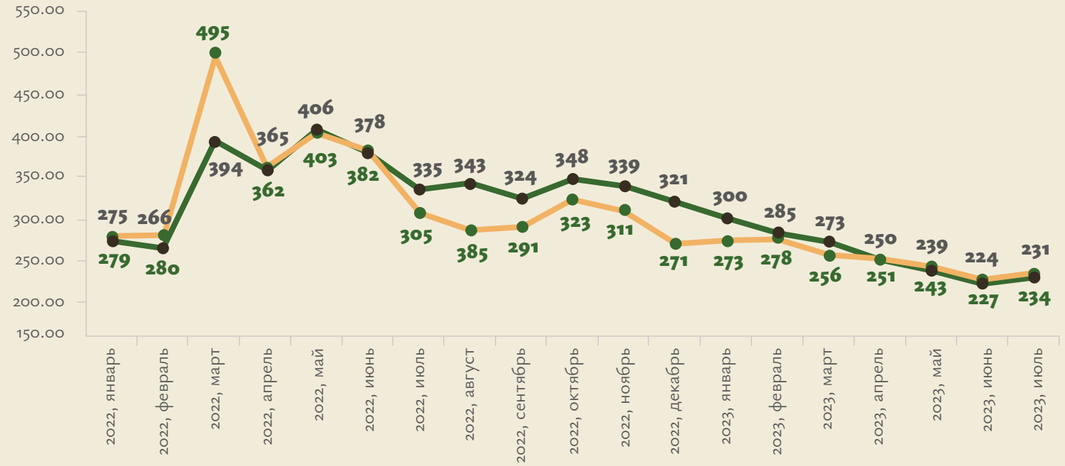
млн тонн

	2020/2021	2021/2022	2022/2023	2023/2024	2024/2025	2025/2026
	факт			прогноз		
Аргентина	13,6	14,2	15,0	15,0	15,5	15,5
Австралия	18,5	16,3	16,4	16,5	16,8	17,0
Канада	25,2	25,0	25,5	25,8	26,0	26,5
ЕС	24,8	28,0	28,5	28,5	29,0	29,0
Казахстан	6,8	6,8	7,0	7,1	7,0	7,0
Россия	38,8	35,7	36,5	37,8	39,2	40,2
Украина	17,0	18,0	18,5	19,0	19,8	20,3
США	27,2	26,0	25,0	24,5	24,0	23,8
Восемь крупнейших экспортеров	172,0	170,0	172,4	174,2	177,3	179,3
Другие экспортеры	14,0	13,1	14,0	14,3	14,1	14,4
Мировой экспорт, всего	**186,0**	**183,1**	**186,4**	**188,5**	**191,4**	**193,7**

Источник: IGC

Пшеничные фьючерсы на Чикагской бирже (CME) снизились до 682 центов за бушель или 250,7 долл. США/тонна, фьючерсы на Европейской бирже составили 254 евро/тонна или 276 долл. США/тонна.

СРЕДНЕМЕСЯЧНЫЕ БИРЖЕВЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ СОРТА ПШЕНИЦЫ В 2022 И 2023 ГОДАХ



Источник: МСЗ

Ситуация на российском рынке:

В 2022 году в России собран рекордный урожай пшеницы, по данным «ИКАР» г. Москва около 104,2 млн тонн, что позволит нарастить экспорт пшеницы до 46 млн тонн.

ПРОИЗВОДСТВО И ЭКСПОРТ ПШЕНИЦЫ В РФ ПО ДАННЫМ АГЕНТСТВА «ИКАР», МЛН ТОНН

МГ	2019/20	2020/21	2021/22	2022/23* (прогноз)
Производство	74,4	85,9	76,0	104,2
Экспорт	34,8	39,4	32,6	46,0

Россия сейчас активно отгружает пшеницу на экспорт, и объемы экспорта уже опережают темпы прошлого сезона.

По данным «ИКАР» г. Москва с начала 2022/23 сезона (июль 2022) по 14 марта 2023 года экспорт пшеницы из РФ составил 35,6 млн тонн, или 77% от экспортного потенциала в размере 46,0 млн тонн.

В т.ч. экспорт российской пшеницы в Казахстан с июля 2022 года по февраль 2023 года составил 2,3 млн тонн, в прошлом году на эту дату экспорт составлял 2,1 млн тонн.

В России, несмотря на хорошие темпы экспорта на окончание сезона останутся существенные переходящие запасы пшеницы в размере до 17,9 млн тонн, при среднем уровне от 8 до 9,6 млн тонн.

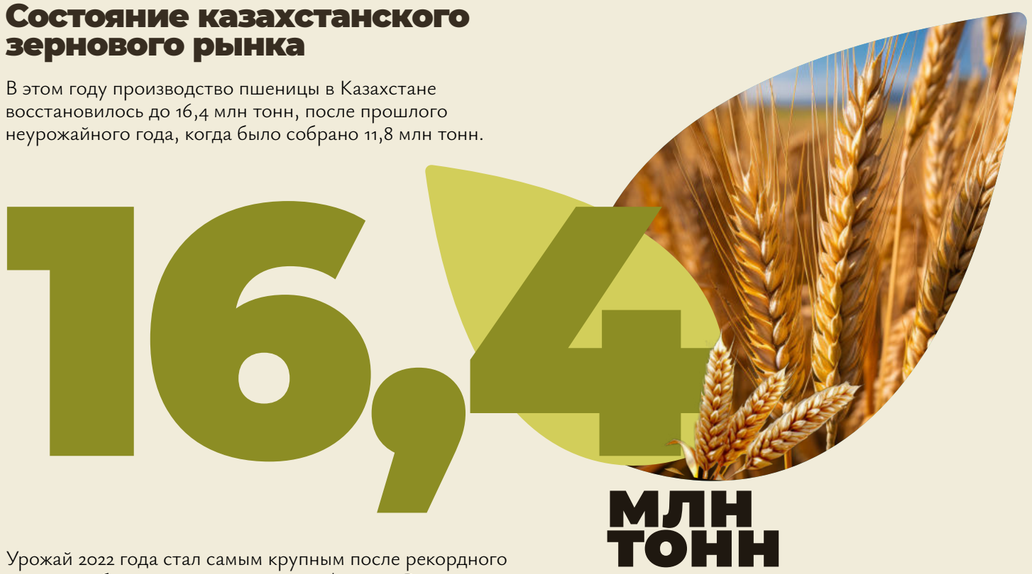
Накопление переходящих запасов в приграничных областях РФ может спровоцировать активизацию поставок российского зерна на казахстанский рынок, также и транзитом в страны Центральной Азии.

Удаленность регионов Урала и Сибири от экспортных рынков и портов на Черном и Азовском морях, с учетом влияния экспортных пошлин будет вынуждать эти регионы отгружать излишки зерна в страны Евразийского таможенного союза.

ОБЗОР ТЕНДЕНЦИЙ ОТРАСЛИ

Состояние казахстанского зернового рынка

В этом году производство пшеницы в Казахстане восстановилось до 16,4 млн тонн, после прошлого неурожайного года, когда было собрано 11,8 млн тонн.



Урожай 2022 года стал самым крупным после рекордного урожая в объеме 22,7 млн тонн в 2011/12 году. Рост производства позволит увеличить экспорт отечественной пшеницы до 10,5 млн тонн, что на 2 млн тонн больше, чем в предыдущем году.

ПШЕНИЧНЫЙ БАЛАНС КАЗАХСТАНА В 2020/2021–2022/2023 МАРКЕТИНГОВЫХ ГОДАХ, В ТЫС. ТОНН

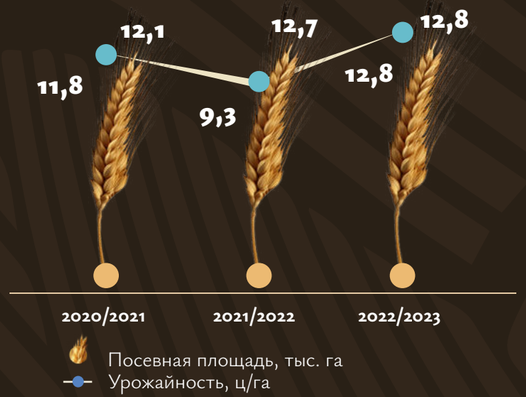
Ресурсы (предложение)

Использование (спрос)

Источник: USDA от 10 марта 2023 года

При, практически прежнем размере посевных площадей – 12,7-12,8 млн га, за счет роста урожайности пшеницы 2022 года до 12,8 ц/га, валовый сбор увеличился до 164 млн тонн.

ПОСЕВНЫЕ ПЛОЩАДИ ПОД ПШЕНИЦУ И УРОЖАЙНОСТЬ ПШЕНИЦЫ В 2020–2023 ГОДАХ



Источник: МСХ РК

Казахстан является крупным поставщиком пшеницы и муки в Среднюю Азию, захватив почти 100% доли рынка в Узбекистане, другие страны по убыванию импорт - Таджикистан и Туркменистан.

Соседний Узбекистан является крупнейшим потребителем Казахстанской пшеницы, которая дополняет ее отечественного производства с казахстанскими поставками.

Казахстан также конкурирует с Россией за рынки сбыта в Иране и Азербайджане. Пока в этом торговом году Казахстан отгрузил большие объемы зерна пшеницы и муки в эти традиционные направления, экспортируя более 1,0 млн тонн в месяц в период с октября и декабрь 2022 г. В период с июля по декабрь экспорт по основным направлениям увеличился на 600 тыс. тонн, отмечается наибольший прирост поставок в Афганистан и Азербайджан.

Учитывая активные поставки как из Казахстана, так и из России, импорт для Афганистана, Азербайджана, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана пересмотрен в сторону повышения.

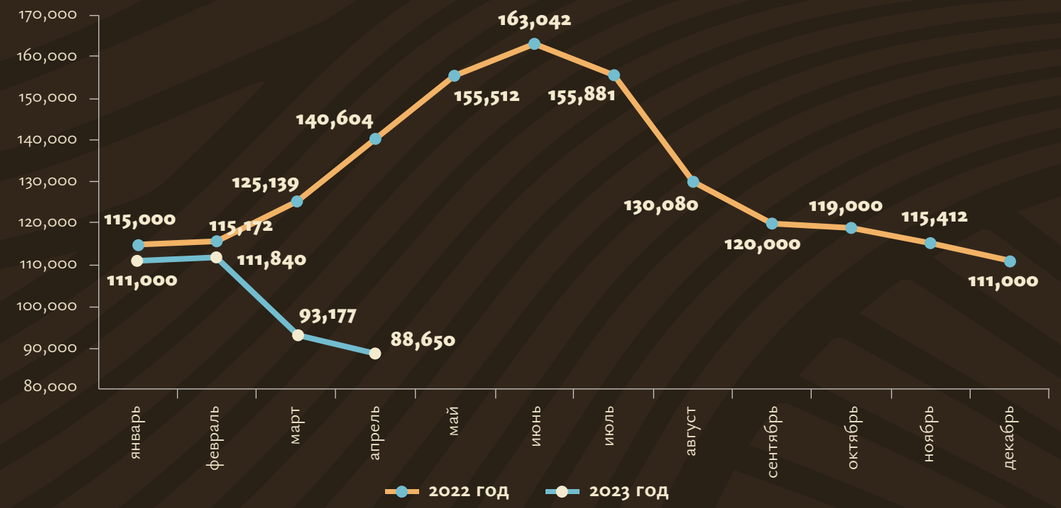
Кроме того, в 2022/23 сезоне ожидается, что Казахстан импортирует из России около 2 млн тонн пшеницы за счет приграничной торговли.

К началу сезона (сентябрь 2022г.) цены на пшеницу на казахстанском рынке снизились до 123-128 тыс. тенге за тонну с НДС.

Ожидания роста цен под влиянием экспортного спроса со стороны стран Средней Азии в последующие месяцы не произошло, из-за транспортных проблем, из-за чего трейдеры снизили закупки зерна.

Снижение спроса на внутреннем рынке, наряду с большими запасами зерна, и неконтролируемом завозе дешевой российской пшеницы, повлияли на то, что цены с начала сезона постоянно снижались до 89-92 тыс. тенге за пшеницу 3 класса стандартного качества.

ДИНАМИКА ЗАКУПОЧНЫХ ЦЕН НА ПШЕНИЦУ 3 КЛАССА НА КАЗАХСТАНСКОМ РЫНКЕ, ТЕНГЕ ЗА ТОННУ С УЧЕТОМ НДС



По предварительным прогнозам МСЗ мировое производство пшеницы в новом 2023/24 сезоне снизится незначительно и будет выше среднемноголетних показателей, и в целом баланс может оказаться профицитным, как следствие ожидается снижение мировых цен.

В России в 2023 году производство пшеницы останется на высоком уровне до 85 млн тонн, экспортный потенциал составит - 40,5 млн тонн, по сравнению с 104,0 млн тонн и 43,7 млн тонн в этом 2022/23 сезоне.

Согласно прогнозу Международного совета по зерну производство пшеницы в Казахстане в 2023 году может составить - 14,5 млн тонн. Это достаточно хороший показатель сбора урожая, что также окажет давление на внутренние цены к сентябрю 2023 года.

С другой стороны, в этом году не стоит исключать повторения засушливых условий в летний период - ранняя весна, высокие температуры на всей территории Азии. В этом случае валовый сбор пшеницы сократится, что окажет поддержку ценам на пшеницу нового урожая.

На региональном уровне, на формирование цен в летний период 2023 года будут оказывать влияние - оценки сбора собственного урожая, прогнозы сбора урожая в странах Центральной Азии.

Помимо фундаментальных факторов, на ценообразование на казахстанском рынке будет влиять изменение курса валют (тенге, рубля) к доллару США.

ОБЗОР РЕГУЛЯТОРНОЙ СРЕДЫ ОТРАСЛИ

Основным нормативным правовым актом в деятельности Продкорпорации является Закон Республики Казахстан «О зерне», который регулирует отношения, возникающие в процессе производства, хранения и реализации зерна в Республике Казахстан.

В соответствии с Законом Республики Казахстан «О зерне» и приказом Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 25 февраля 2021 года №54 Продкорпорация определена оператором по зерновому рынку.

31 декабря 2021 года принят Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственного управления, совершенствования залоговой политики банков второго уровня, регулирования оценочной деятельности и исполнительного производства».

Законом предусмотрено:

Субсидирование возмещения расходов, понесенных национальной компанией в сфере АПК при реализации зерна для регулирования внутреннего рынка;

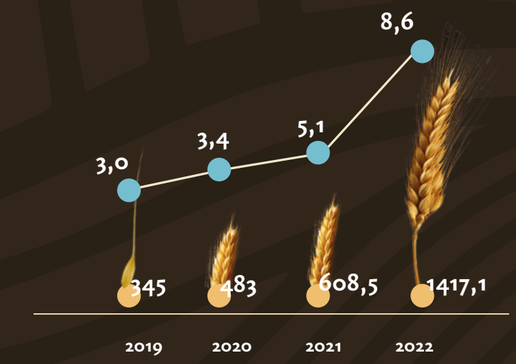
Предоставление национальной компании в сфере АПК бюджетных кредитов без обеспечения исполнения обязательств в целях обеспечения продовольственной безопасности посредством закупа сельскохозяйственной продукции.

РЫНОЧНАЯ НИША ПРОДКОРПОРАЦИИ

В 2022 году Продкорпорация в 2,3 раза увеличила закуп зерна и масличных культур по сравнению с предыдущим годом и довела его до 1 417,1 тыс. тонн. Если в 2021 году закуп зерна составлял 5,1% от его валового сбора в стране, то в 2022 году этот показатель вырос до 8,6%.

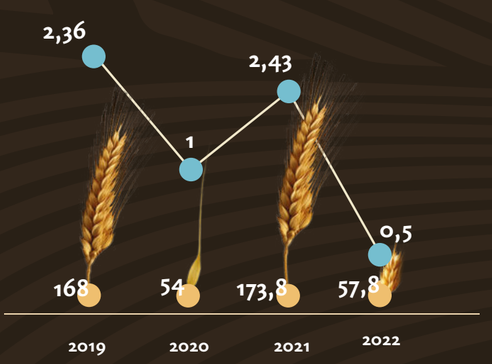
В 2022 году наблюдалось существенное падение объема экспортных поставок Продкорпорации. Падение объема экспорта связано с введением Министерством сельского хозяйства РК квот на экспортные отгрузки (приказ МСХ РК от 16.04.2022 года № 110 «О некоторых вопросах вывоза отдельных товаров с территории Республики Казахстан» и приказ МСХ РК от 5.07.2022 года № 215 «О некоторых вопросах вывоза отдельных товаров с территории Республики Казахстан»). Вместе с тем, согласно поручению МСХ РК основные объемы направлялись на внутренний рынок страны для стабилизации цен

ЗАКУП ЗЕРНА ПРОДКОРПОРАЦИЕЙ



Закуп зерна, тыс. тонн
Закуп зерна в % от валового сбора

ЭКСПОРТ ЗЕРНА ПРОДКОРПОРАЦИЕЙ



Экспорт Продкорпорации, тыс. тонн
Доля Продкорпорации в казахстанском экспорте, %

Деятельность по закупу зерна на внутреннем рынке с последующей отгрузкой на экспорт наряду с Продкорпорацией осуществляют некоторые частные трейдерские компании, в число которых входят АО «Атамекен-Агро», ТОО «Olzha Grain», ТОО «АЗК Мирас», ТОО «Логос Грейн», ТОО «ВКЗ-АГРО», ТОО «Содружество Казахстан», ТОО «COFCO International Kazakhstan», ТОО «Grain Pool», ТОО «Grain Agro Trade», ТОО «Астана Трейд Агро», ТОО «Enrichment Trade», ТОО «Вилмар» и пр.

Как правило, при определении закупочных цен частные трейдерские компании ориентируются на ценовую политику Продкорпорации. Таким образом, Продкорпорация устанавливает справочные цены и определяет ценовую конъюнктуру на внутреннем рынке.

По сравнению с частными трейдерскими компаниями, функционирующими на казахстанском зерновом рынке, Продкорпорация имеет ряд конкурентных преимуществ:

- статус национальной компании, который дает возможность рассчитывать на государственную поддержку и развивать партнерские отношения с аналогичными государственными компаниями-регуляторами в странах-импортерах;
- многолетний опыт деятельности на сельскохозяйственном (зерновом) рынке, долгосрочные партнерские отношения с его участниками;
- наличие развитой инфраструктуры хранения и экспорта зерна;
- наличие широкой сети представительств в регионах Казахстана, а также зарубежного представительства в Китае;
- успешный опыт оперирования крупными объемами зерна, влияние на рыночную конъюнктуру через установление цен закупа и реализации зерна;
- долгосрочные взаимоотношения с широкой сетью партнерских хлебоперерабатывающих предприятий, расположенных в основных зерносеющих регионах страны и позволяющих диверсифицировать структуру хранения и издержки экспорта продукции.

В то же время статус государственного оператора зернового рынка накладывает на Продкорпорацию некоторые ограничения. Так, выполнение функций по стабилизации зернового рынка и формированию государственного резерва зерна в некоторых случаях может ограничивать возможность для максимизации прибыли и выручки Продкорпорации.

МАРКЕТИНГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, СБЫТОВАЯ И ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКИ

Закуп зерна Продкорпорацией осуществляется по ценам, которые устанавливаются с учетом текущих и прогнозируемых рыночных цен.

Источниками для определения цен являются, как правило, цены сделок, заключенных на товарной бирже, информационные источники специализированных аналитических организаций и данные мониторинга цен областных представительств Продкорпорации. А также цены определяются на основе субъективных и объективных методов прогнозирования продаж, в том числе на основе метода ожидания потребителей, основанного на мнениях и прогнозах казахстанских экспортеров и мукомольных организаций, а также импортеров основных рынков сбыта казахстанского зерна.

Формирование цен, по которым Продкорпорация реализует сельскохозяйственную продукцию, осуществляется, прежде всего, в зависимости от рыночной конъюнктуры, как на внутреннем, так и на мировом рынке зерна. Для изучения текущей рыночной ситуации Продкорпорацией на постоянной основе проводится мониторинг цен на мировых товарных биржах и на мировом наличном рынке поставок зерна. Изучаются данные по проводимым тендерам по закупу пшеницы на рынках импортеров. Учитывается величина транспортных расходов при перевозке зерна до станции назначения, либо при доставке до морских портов, отслеживается информация по фрахтовым ставкам морских перевозок по требуемым экспортным направлениям.

На основании собранной аналитической информации о состоянии рыночных цен, с учетом фактической себестоимости имеющегося в наличии зерна, уполномоченным органом Продкорпорации определяется цена реализации зерна Продкорпорацией.

ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Основным видом деятельности Продкорпорации является проведение операций по закупу пшеницы и иных зерновых культур и реализации их мукомольным предприятиям страны и на экспорт. При реализации зерна на внутреннем рынке в целях стабилизации цен на хлеб Компания координирует свою деятельность с региональными органами исполнительной власти. Цены реализации устанавливаются с учетом рыночной конъюнктуры как внутри Казахстана, так и на мировом рынке.

ЗАКУП СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ

В 2022 году Продкорпорацией было закуплено 1 417,1 тыс. тонн зерна, в том числе:

- по договорам форвардного закупа сельскохозяйственной продукции поставлено 1 030,4 тыс. тонн зерна, в том числе 927,8 тыс. тонн пшеницы, 70,1 тыс. тонн ячменя, 10,4 тыс. тонн подсолнечника, 1,6 тыс. тонн гречихи, 17,5 тыс. тонн льна, 0,7 тыс. тонн овса и 2,3 тыс. тонн рапса;
- по договорам форвардного закупа зерна для формирования фуражного фонда поставлено 101,5 тыс. тонн зерна, в том числе 96,8 тыс. тонн пшеницы, 4,7 тыс. тонн ячменя;
- по пролонгированным обязательствам по договорам форвардного закупа сельскохозяйственной продукции 2021 года поставлено 76,1 тыс. тонн зерна, в том числе 71,5 тыс. тонн пшеницы, 3,2 тыс. тонн ячменя, гречиха 191 тонн, лен 187 тонн и 1,0 тыс. тонн подсолнечника;
- по программе форвардного закупа пшеницы и ячменя путем предварительной оплаты субъектам АПК на приобретение семян пшеницы, ячменя и сортовых семян поставлено 6,3 тыс. тонн;
- по программе закупа на условиях оплаты по факту поставки (прямой осенний закуп) поставлено 98,8 тыс. тонн зерна;
- в рамках участия в распределении количественных ограничений (квот) на вывоз пшеницы с территории Республики Казахстан закуплено 104 тыс. тонн зерна.

Основной объем зерна поступил в рамках реализации Программы форвардного закупа сельхозпродукции под гарантию Социально-предпринимательских корпораций, которую Продкорпорация возобновила в 2020 году в рамках исполнения поручения Главы государства от 31 марта 2020 года. Продкорпорация успешно продолжает развитие программы форвардного закупа.

Программа форвардного закупа Продкорпорации на сегодняшний день является наиболее востребованным сельхозпроизводителями видом финансовой поддержки. Программа направлена на содействие проведению посевных работ и обеспечение гарантированного сбыта сельхозпроизводителями своей продукции. В январе 2022 года сумма весенне-летнего авансирования в рамках программы форвардного закупа была увеличена с 40 млрд тенге до 80 млрд тенге по сравнению с предыдущим отчетным периодом. С учетом осенней доплаты производителям после фактической поставки зерна общая сумма закупа составила 125,9 млрд тенге (против 63,3 млрд тенге в 2021 году) за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала.

РЕАЛИЗАЦИЯ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ

В целях стабилизации внутреннего рынка Продкорпорация в 2022 году реализовала на внутреннем рынке 592,0 тыс. тонн зерна и иных сельскохозяйственных культур на сумму 63,4 млрд тенге. Основными направлениями реализации стали:

- продажа мукомольным предприятиям – 295,0 тыс. тонн;
- продажа птицеводческим хозяйствам – 126,7 тыс. тонн;
- продажа животноводческим хозяйствам – 21,3 тыс. тонн;
- свободная реализация в объеме – 149,0 тыс. тонн.

В рамках содействия стабилизации цен на СЗПТ Продкорпорацией в 2022 году было закуплено 15 883 тонн сахара и реализовано 12 431 тонн сахара на внутреннем рынке.

На начало 2022 года у Продкорпорации имелся один действующий экспортный контракт на поставку муки в Афганистан.

В 2022 году было заключено 3 экспортных контракта на поставку зерна в Азербайджан, Турцию, а также контракт с Фондом госматрезервов Кыргызстана на поставку семян пшеницы в объеме 1 000 тонн в рамках гуманитарной помощи со стороны Правительства РК.

ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ ПШЕНИЦЫ В РАЗРЕЗЕ НАПРАВЛЕНИЙ В 2022 ГОДУ

Направление экспорта	Запланированный объем поставок, тыс. тонн	Фактический объем поставок, тыс. тонн	Фактический объем поставок, в % от запланированного объема
Китай	55,0	0,0	0,0%
Страны Прикаспийского региона	50,0	0,0	0,0%
Закавказье	35,0	6,9	19,62%
Центральная Азия	35,0	1,0	2,86%
Турция	0,0	49,9	-
Всего	**175,0**	**57,8**	**33,03%**

В 2022 году был заключен контракт на поставку пшеницы в Турцию, не входящий в планы на 2022 год. По данному контракту было поставлено в Турцию 49,9 тыс. тонн пшеницы.

Совокупная выручка Продкорпорации от реализации сельскохозяйственных культур составила в 2022 году 86,6 млрд тенге, из которых 92,49% приходится на внутренний казахстанский рынок. По итогам отчетного года наиболее важным направлением экспорта стали Турция и Азербайджан.

ВЫРУЧКА ОТ РЕАЛИЗАЦИИ НА ОТДЕЛЬНЫХ РЫНКАХ ПО ИТОГАМ 2022 ГОДА

	Сумма в млрд тенге	% к совокупной выручке
Реализация на внутреннем рынке	80,1	92,49%
Реализация на экспорт, в т. ч.:	6,5	7,51%
Азербайджан	0,8	0,92
Турция	5,5	6,35
Кыргызстан	0,2	0,23
Совокупная выручка	86,6	100,0%

ФОРМИРОВАНИЕ И ХРАНЕНИЕ РЕЗЕРВНОГО ЗАПАСА ЗЕРНА

В соответствии с решением Правления Продкорпорации от 16 сентября 2021 года № 51 на 1 января 2022 года был сформирован резервный запас зерна в объеме 500 тыс. тонн. Резервный запас зерна хранится на хлебоприемных предприятиях, состоящие в списке для хранения зерна Продкорпорации.

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Основные финансовые показатели

Балансовая стоимость активов Продкорпорации выросла в 2022 году на 68,16% и составила на конец года 268,6 млрд тенге. Основным фактором роста активов стал рост оборотных активов с 109,5 до 209,1 млрд тенге.

Совокупные обязательства выросли за год на 131% и составили 189,04 млрд тенге. Рост совокупных обязательств Компании был обусловлен привлечением средств на казахстанском рынке, а также заемного финансирования от АО «Ситибанк Казахстан», АО «Народный Банк Казахстана», Евразийского банка развития на проведение закупа зерна и других запасов.

Собственный капитал Компании вырос на 2,13% и составил на 2022 год 79,5 млрд тенге. Совокупный убыток Компании по состоянию на 2022 год составил 15,9 млрд тенге. Сумма сформировалась по двум внешним факторам: волатильность курса валют, в основном по рублевым займам, а также снижение цен на зерновые. Оба фактора связаны со сложной геополитической обстановкой в мире.

Однако, следует отметить, что операционная прибыль составила 6,6 млрд тенге, что подтверждает текущую положительную основную деятельность.

Показатель	2021 год	2022 год	Изменение
1. Структура баланса на конец периода (на консолидированной основе)			
Активы, тыс. тенге	159 715 519	268 580 113	68,16%
Обязательства, тыс. тенге	81 833 754	189 040 428	131,0%
Собственный капитал, тыс. тенге	77 881 765	79 539 685	2,13%
Собственный капитал к активам	0,5	0,3	
Обязательства к активам	0,5	0,3	
Обязательства к собственному капиталу	1,1	2,4	
2. Доходы и прибыль за период (на консолидированной основе), тыс. тенге			
Доходы	64 970 598	85 815 305	32,08%
доход от реализации	59 403 325	78 322 100	31,85%
Расходы до налогообложения	60 463 416	102 970 322	70,3%
себестоимость	44 809 352	68 072 342	51,9%
административные расходы	1 592 844	1 675 301	5,18%
Прибыль до налогообложения	4 507 182	-17 155 017	-290,6%
Корпоративный подоходный налог	1 051 938	1 295 656	23,17%
Прибыль за год	3 455 244	-15 859 361	-358,99%
3. Коэффициенты рентабельности			
Рентабельность собственного капитала (ROE)	0,045	-0,20	-
Рентабельность активов (ROA)	0,027	-0,074	-

Анализ расхождения фактических и запланированных финансовых результатов

По итогам 2022 года доходы получены в сумме 85,8 млрд тенге из запланированных 98,3 млрд тенге, что составляет 87% от плана.

Доходы от реализации товаров и услуг сложились на уровне 78,3 млрд тенге, при плане 85,5 млрд тенге, ввиду невыполнения плана по экспорту. Новые экспортные контракты не заключались в связи с тем, что было введено квотирование экспорта, и Корпорацией выделилось лишь 50 тыс. тонн, которые были использованы по контракту на Турцию. А также, согласно протоколам №01-8/1 от 05.01.2022г., №01-8/16 от 21.04.2022г., №Б-183 от 19.03.2022г., №Б-193 от 26.03.2022г. Корпорации поручено осуществлять реализацию зерна на внутренний рынок РК.

Финансовые доходы сложились выше запланированных и составили 16,35 % в силу получения незапланированных процентных доходов по вкладам в банках и приобретенным ценным бумагам.

Себестоимость реализованной продукции и услуг сложилась на уровне 1,33% ниже запланированного в силу снижения объемов реализации зерна на внутреннем рынке. По аналогичной причине фактический уровень расходов по реализации был ниже запланированного на 10,4%.

Фактические общие и административные расходы выше запланированных на 1,8%.

СРАВНЕНИЕ ПЛАНОВЫХ И ФАКТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» ЗА 2022 ГОД (НА КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ОСНОВЕ)

	План, тыс. тенге	Факт, тыс. тенге	Отклонение от плана, %
Совокупный доход	**98 346 475**	**85 815 305**	**-12,74%**
Доход от реализации продукции и оказания услуг	85 508 752	78 322 100	-8,4%
Финансовые доходы	6 063 340	5 511 560	16,35%
Прочие доходы	4 737 201	1 981 645	-75,54%
Совокупные расходы	**114 915 112**	**102 970 322**	**-10,4%**
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	68 992 301	68 072 342	-1,33%
Общие и административные расходы	1 645 686	1 675 301	1,8%
Расходы по реализации	9 845 898	1 956 392	-80,13%
Финансовые расходы	4 737 201	5 511 560	-1,85%
Прочие расходы	8 100 522	14 037 124	-16,83%
Прибыль до налогообложения	**-16 568 637**	**-17 155 017**	**3,5%**
Корпоративный подоходный налог	**128 854**	**-1 295 656**	**-905,52%**
Чистая прибыль	**-16 697 491**	**-15 859 361**	**5,02%**

Анализ динамики финансовых результатов

В 2022 году наблюдался существенный рост доходов от реализации, себестоимости реализации, который был обусловлен ростом цен на зерно. В 2022 году Продкорпорация сформировала портфель ценных бумаг, что привело к увеличению финансовых доходов.

Финансовые расходы выросли вследствие привлечения средств на казахстанском и российском рынках капитала, а также фактически сложившихся убытков от курсовой разницы по привлеченным банковским займам.

ДИНАМИКА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» (НА КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ОСНОВЕ), ТЫС. ТЕНГЕ

	2020	2021	2022
Совокупный доход	**23 507 316**	**64 970 598**	**85 815 305**
Доход от реализации продукции и услуг	18 008 152	59 403 325	78 322 100
Финансовые доходы	2 286 626	3 571 550	5 511 560
Прочие доходы	3 212 538	1 995 723	1 981 645
Совокупные расходы	**21 942 478**	**60 463 416**	**102 970 322**
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	13 281 462	44 809 352	68 072 342
Общие и административные расходы	1 470 170	1 592 844	1 675 301
Расходы по реализации	3 440 000	5 596 624	1 956 392
Финансовые расходы	882 879	5 192 525	17 229 163
Прочие расходы	2 867 966	3 272 071	14 037 124
Прибыль до налогообложения	**1 564 839**	**4 507 182**	**-17 155 017**
Корпоративный подоходный налог	**351 997**	**1 051 938**	**-1 295 656**
Чистая прибыль	**1 212 842**	**3 455 244**	**-15 859 361**

Информация о показателях ликвидности

№	Наименование коэффициентов	Формула расчета коэффициентов	Нормативное значение	Факт консолид/ отд
1	коэффициент текущей ликвидности	текущие активы/ текущие обязательства (до 1 года включительно)	не менее 1	1,76
2	коэффициент краткосрочной ликвидности	Краткосрочные активы/ краткосрочные обязательства (до 3 мес. включительно)	не менее 0,5	1,13

В отношении операций со связанными сторонами компания раскрывает характер взаимоотношений между связанными сторонами и информацию о характере указанных операций.

Задолженность по займам, выданным ООО «Бакинский Зерновой Терминал», находящемуся под совместным контролем Компании по состоянию на 31 декабря 2022 года составила 136,164 тыс. тенге. Займы, выданные ООО «Бакинский Зерновой Терминал» имеют срок погашения в 2022 году и ставку процента 0% годовых.

По состоянию на 31 декабря 2022 года отсутствует торговая дебиторская задолженность от ООО «Бакинского Зернового Терминала».

Продажи связанным сторонам за 2022 год от ООО «Бакинского Зернового Терминала» не производились.

По состоянию на 31 декабря 2022 года Компания приобрела ценные бумаги Министерства финансов Республики Казахстан на сумму 11 609 552 тыс. тенге, ценные бумаги АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» на сумму 8 600 024 тыс. тенге, классифицированные в качестве ценных бумаг, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Процентный доход, признанный Компанией по ценным бумагам организаций, связанных с государством за 2022 год составил 1 405 906 тыс. тенге (за 2021 год: 318 155 тыс. тенге).

В 2022 году общая сумма полученных Компанией государственных субсидий составила 7 574 729 тыс. тенге (в 2021 году: 1 004 647 тыс. тенге).

ПРОГНОЗ ДОХОДОВ НА 2021-2025 ГОД ПРОДКОРПОРАЦИИ И ДОЧЕРНИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Прогноз основных неконсолидированных показателей АО «НК «Продкорпорации»

На 2023 год:
Доходы планируются в сумме 161 408 271 тыс. тенге, в том числе:

- доход от реализации продукции и оказания услуг 154 352 073 тыс. тенге;
- доходы по вознаграждениям 4 713 251 тыс. тенге;
- доход по дивидендам 454 999 тыс. тенге;
- прочие доходы 1 887 948 тыс. тенге.

Чистый доход планируется в сумме 1 852 546 тыс. тенге.

С 2024 по 2025 год планируется получить чистый доход на общую сумму 3 903 413 тыс. тенге.

Прогноз основных неконсолидированных показателей дочерних и зависимых организации АО «НК «Продкорпорация»:

АО «Ак Бидай – Терминал»

На 2023 год

- Доходы планируются в сумме 7 515 911 тыс. тенге.
  Расходы планируются в размере 6 934 330 тыс. тенге;
  КПН – 75 887 тыс. тенге.

Чистый доход планируется в сумме 505 694 тыс. тенге.

С 2024 по 2025 годы ожидается получить чистый доход на общую сумму 601 347 тыс. тенге.

ТОО «ЭкспАгро»
На 2023 год

- Доходы планируются в сумме 38 484 тыс. тенге;
- Расходы планируются в размере 38 443 тыс. тенге;
- КПН – 8 тыс. тенге.

Чистый доход планируется в сумме 33 тыс. тенге.

ТОО «Астық қоймалары»

На 2023 год

- Доходы планируются в сумме 2 371 001 тыс. тенге;
- Расходы планируются в размере 2 190 622 тыс. тенге;
- КПН – 36 076 тыс. тенге.

Чистый доход планируется в сумме 144 304 тыс. тенге.

С 2024 по 2025 годы ожидается получить чистый доход на общую сумму 304 335 тыс. тенге.

КЛЮЧЕВЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДОЧЕРНИХ И ЗАВИСИМЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

АО «Ак Бидай-Терминал»

В 2022 году перевалка составила 400 618 тонн зерна, исполнение 100% к плану 2022 года, 84% к факту 2021 года. По итогам 2022 года чистая прибыль составила 433 916 тыс. тенге.

Показатель	Ед. изм.	2021	2022	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс. тонн	480	401	84%
Хранение зерна	тыс. тонно-дней	2 927	2 955	101%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	5 746 245	4 800 564	84%
Обязательства	тыс. тенге	1 280 652	115 347	9%
Собственный капитал	тыс. тенге	4 465 593	4 685 217	105
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	2 854 836	2 738 552	96%
доход от реализации	тыс. тенге	2 072 522	720 120	35%
Расходы	тыс. тенге	2 544 067	2 240 099	88%
себестоимость	тыс. тенге	1 280 492	401 156	31%
административные расходы	тыс. тенге	172 146	155 849	91%
Прибыль до налогообложения	тыс. тенге	310 769	498 453	160%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	4 638	64 537	1 391%
Прибыль за год	тыс. тенге	306 131	433 916	142%
Рентабельность				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	9,65	9,5	98,4%
Рентабельность активов (ROA)	%	5,46	8,23	150,7%

ООО «Бакинский зерновой терминал»

На 2022 год была запланирована перевалка зерна в объеме 36 тыс. тонн и реализация готовой продукции в объеме 36 тыс. тонн.

В связи с неблагоприятной ситуацией на зерновых рынках Казахстана, Азербайджана, России и Исламской Республики Иран по итогам отчетного периода ООО «Бакинский зерновой терминал» перевалка составила 12,7 тыс. тонн, реализовано 12,7 тыс. тонн готовой продукции, исполнение по данным показателям составило 24%.

Показатель	Ед. изм.	2021	2022	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс. тонн	31	13	42%
Реализация готовой продукции	тыс. тонн	29	13	45%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	1 692 837	1 987 310	117%
Обязательства	тыс. тенге	712 136	1 034 160	145%
Собственный капитал	тыс. тенге	980 701	953 150	97%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	1 944 980	1 157 426	60%
доход от реализации	тыс. тенге	1 663 109	1 126 037	68%
Расходы	тыс. тенге	1 923 920	1 253 478	65%
себестоимость	тыс. тенге	1 834 903	1 144 006	62%
административные расходы	тыс. тенге	52 987	56 126	106%
Прибыль/убыток до налогообложения	тыс. тенге	21 060	(96 052)	-456%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	5 795	1 509	26%
Прибыль/убыток за год	тыс. тенге	15 265	(97 561)	-639%

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

На 2022 год Производственной программой ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» была запланирована перевалка зерна в объеме 250 тыс. тонн.

По итогам отчетного периода перевалка составила 133 тыс. тонн (53% от плана).

Первой причиной неисполнения плана перевалки является сложный и долгий процесс выделения Центральным Банком Исламской Республики Иран валютных средств для импорта зерна и отменой выделения первичного государственного курса на товары первой необходимости, где цены на все виды зерновых культур рассчитываются на основании вторичного курса, который в 8 и более раз выше государственного, что в свою очередь существенно повышает цены импортных зерновых культур.

Второй причиной является специфика работы администрации всех портов, находящихся в Исламской Республике Иран, где терминал разгрузки зерна определяет не владелец груза, а администрация портов.

Показатель	Ед. изм.	2021	2022	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс. тонн	213	133	62%
Хранение зерна	тыс. тонно-дней	8 771	7 389	84%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	3 791 404	3 732 269	98%
Обязательства	тыс. тенге	1 276 787	1 532 615	120%
Собственный капитал	тыс. тенге	2 514 617	2 199 654	87%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	1 060 719	1 102 002	104%
доход от реализации	тыс. тенге	764 559	775 057	101%
Расходы	тыс. тенге	373 340	581 419	156%
себестоимость	тыс. тенге	222 984	285 790	128%
административные расходы	тыс. тенге	150 349	231 032	154%
Прибыль/убыток до налогообложения	тыс. тенге	687 379	520 583	76%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	79 733	56 426	71%
Прибыль/убыток за год	тыс. тенге	607 646	464 157	76%
Рентабельность				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	24,16	21,1	87,3
Рентабельность активов (ROA)	%	16,03	12,43	77,6

ТОО «Marine Logistics Center»

На 2022 год запланировано получение чистой прибыли в сумме 31 891 тыс. тенге, из них по доле (49%), сумма - 15 627 тыс. тенге.

Показатель	Ед. изм.	2021	2022	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс.тонн	2 993	34 849	1165%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	26 687	18 852	71%
Обязательства	тыс. тенге	6 258	6 808	109%
Собственный капитал	тыс. тенге	20 429	12 044	59%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	133 880	19 203	14%
доход от реализации	тыс. тенге	133 807	19 017	14%
Расходы	тыс. тенге	110 279	22 227	20%
себестоимость	тыс. тенге	94 585	3	0%
административные расходы	тыс. тенге	15 252	22 224	146%
Прибыль до налогообложения	тыс. тенге	23 601	-3 024	-13%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	5 132	2 704	53%
Прибыль (убыток) за год	тыс. тенге	18 469	-5 728	-31%

ТОО «Астық қоймалары»

В 2022 году объемы приемки, отгрузки и хранения зерна выросли по сравнению с 2021 годом, однако плановые показатели 2022 года по производственной программе не исполнены, в связи с полностью заполненными емкостями Хлебных баз №2, №5, отсутствием подачи вагонов для отгрузки зерна и поступлением зерна с низким уровнем влажности.

По итогам 2022 года ТОО «Астык коймалары получило чистую прибыль в размере 174 313 тысяч тенге, за счет получения прочих доходов (сдача складов на Хлебной базе №2 под сахар ПКК, доходы по финансовым инструментам, списание резервов по сомнительным требованиям) и предпринятых мер экономии расходов ТОО «Астык коймалары».

Показатель	Ед. изм.	2021	2022	Изменение
Операционные показатели				
Приемка	тыс. тонн	183	298	163%
Отгрузка	тыс. тонн	198	201	102%
Хранение	тыс. тонно-месяц	2 705	2 898	107%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	3 318 888	3 478 425	105%
Обязательства	тыс. тенге	92 574	424 684	459%
Собственный капитал	тыс. тенге	2 879 428	3 053 741	106%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	2 491 315	1 872 495	75%
доход от реализации	тыс. тенге	1 259 206	1 540 240	122%
Расходы	тыс. тенге	2 821 760	1 654 828	59%
себестоимость	тыс. тенге	1 023 864	1 234 397	121%
административные расходы	тыс. тенге	331 152	349 717	106%
Прибыль до налогообложения	тыс. тенге	(-326 083)	217 666	-
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	(-20 367)	43 350	-
Прибыль за год	тыс. тенге	(-346 450)	174 316	-
Рентабельность				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	-10,4	5	-
Рентабельность активов (ROA)	%	-12	5,7	-

ТОО «Экспертная аграрная компания»

Во исполнение стратегического направления «Повышение эффективности деятельности Продкорпорации, определенного Стратегией развития на 2021-2030 годы, утвержденной Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2020 года № 945, в рамках проводимой работы по высвобождению от непрофильных функции и видов деятельности запланирована процедура ликвидации ТОО «Экспертная аграрная компания». В данной связи в ТОО «Экспертная аграрная компания» нет производственной деятельности.

Показатели	Ед. изм.	2021 год	2022 год
Структура баланса на конец года			
Активы	тыс. тенге	3 778 066	3 724 314
Обязательства	тыс. тенге	4 285 106	4 191 987
Собственный капитал	тыс. тенге	- 507 040	-467 673
Доходы и прибыль за год			
Доходы	тыс. тенге	159 586	184 885
доход от реализации	тыс. тенге		
Расходы	тыс. тенге	455 302	145 517
себестоимость	тыс. тенге		
административные расходы	тыс. тенге	63 177	76 489
Прибыль до налогообложения	тыс. тенге	(-295 716)	39 368
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	0	
Прибыль за год	тыс. тенге	(-295 716)	39 368

ТОО «Агрофирма «NurAgro»

Во исполнение стратегического направления «Повышение эффективности деятельности Продкорпорации, определенного Стратегией развития на 2021-2030 годы, утвержденной Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2020 года № 945, в рамках проводимой работы по высвобождению от непрофильных функции и видов деятельности запланирована процедура передачи в конкурентную среду ТОО «Агрофирма «NurAgro».

Производственные показатели ТОО «Агрофирма «NurAgro» за 2022 год:

Наименование	Ед. изм.	2022 год
Засеяно (план)		
Репчатый лук	га	60
Прогнозная себестоимость по репчатому луку	тыс. тенге	129 105
Яблоневый сад	га	100
Прогнозная себестоимость по саду	тыс. тенге	58 426
Собрано:		
Репчатый лук	тонн	2 171,67
Яблоки	тонн	67, 32
Реализовано		
Репчатый лук	тонн	1334, 48
Реализация репчатого лука	тыс. тенге	184 353
Яблоки	тонн	67, 32
Реализация яблок	тыс. тенге	5 515
Списание репчатого лука (шелуха, мусор)	тонн	277, 32
Усушка репчатого лука 15%	тонн	325, 75
Остаток репчатого лука урожая 2022 года без учета рефакций (мусор, шелуха и усушки) по состоянию на 21.04.23 г.		234, 12

В 2022 году в ТОО «Агрофирма «NurAgro» улучшились финансовые показатели. По итогу 2022 года прибыль и рентабельность предприятия продемонстрировали существенный рост:

Показатели	Ед. изм.	2021 год	2022 год	Изменение
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	1 586 068	1 683 387	97 %
Обязательства	тыс. тенге	465 698	688 191	-197 %
Собственный капитал	тыс. тенге	995 196	995 196	0, %
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	29 308	90 877	310%
доход от реализации	тыс. тенге	20 404	43 291	212%
Расходы	тыс. тенге	93 568	202 864	216,8%
себестоимость	тыс. тенге	93 562	43 207	46%
административные расходы	тыс. тенге	104 835	43 084	41%
Прибыль до налогообложения	тыс. тенге	(-148 691)	(-111 986)	(-37)
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	0		-
Прибыль за год	тыс. тенге	(-148 691)	(111 986)	(-37)
Рентабельность				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	-0,05	-0,03	-
Рентабельность активов (ROA)	%	-0,05	-0,03	-

ПРАКТИКА ЗАКУПОК

В 2022 году Продкорпорация и ее дочерние организации осуществляли закупки товаров, работ и услуг на Евразийском электронном портале в соответствии с Законом Республики Казахстан «О закупках отдельных субъектов квазигосударственного сектора» (далее – Закон) и Правилами осуществления закупок отдельными субъектами квазигосударственного сектора, за исключением Фонда национального благосостояния и организаций Фонда национального благосостояния, утвержденными приказом Министра финансов Республики Казахстан от 30 ноября 2021 года № 1253 (далее – Правила). Закупки осуществлялись путем проведения тендеров, запроса ценовых предложений, из одного источника по итогам несостоявшихся закупок и из одного источника путем прямого заключения договора в случаях, предусмотренных Законом и Правилами.

Объем закупок Продкорпорации и ее дочерних организаций в 2022 году составил 1,818 млрд тенге, в том числе закупки товаров – 764,742 млн тенге, закупки работ – 242,898 млн тенге, закупки услуг – 810,508 млн тенге.

ОБЪЕМ ЗАКУПОК АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» И ЕГО ДОЧЕРНИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В 2022 ГОДУ

млн тенге

	Совокупный объем закупок	в том числе:		
		Закупки товаров	Закупки работ	Закупки услуг
АО «НК Продкорпорация»	600,738	46,611	28,193	525,935
АО «Ак Бидай-Терминал»	325,676	220,053	25,071	80,552
ТОО «Астык Коймалары»	889,461	498,078	189,635	201,748
ТОО «ЭкспАгро»	2,272	0,000	0,000	2,272
АО «НК «Продкорпорация» с учетом закупок дочерних организаций	1818,148	764,742	242,898	810,508

Доля местного содержания в закупках Продкорпорации и ее дочерних организаций в 2022 году составила 59,51% (закупки товаров – 5,11%, закупки работ – 100%, закупки услуг – 98,71%).

ДОЛЯ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ В ЗАКУПКАХ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» И ЕГО ДОЧЕРНИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В 2022 ГОДУ, %

	Закупки товаров, работ и услуг	Закупки товаров	Закупки работ	Закупки услуг
АО «НК «Продкорпорация»	93,68	40,98	100,00	98,02
АО «Ак Бидай-Терминал»	32,43	0,00	100,00	100,00
ТОО «Астык Коймалары»	46,25	4,01	100,00	100,00
ТОО «ЭкспАгро»	100,00	0,00	0,00	100,00
АО «НК «Продкорпорация» с учетом закупок дочерних организаций	59,51	5,11	100,00	98,71

Доля местного содержания в закупках

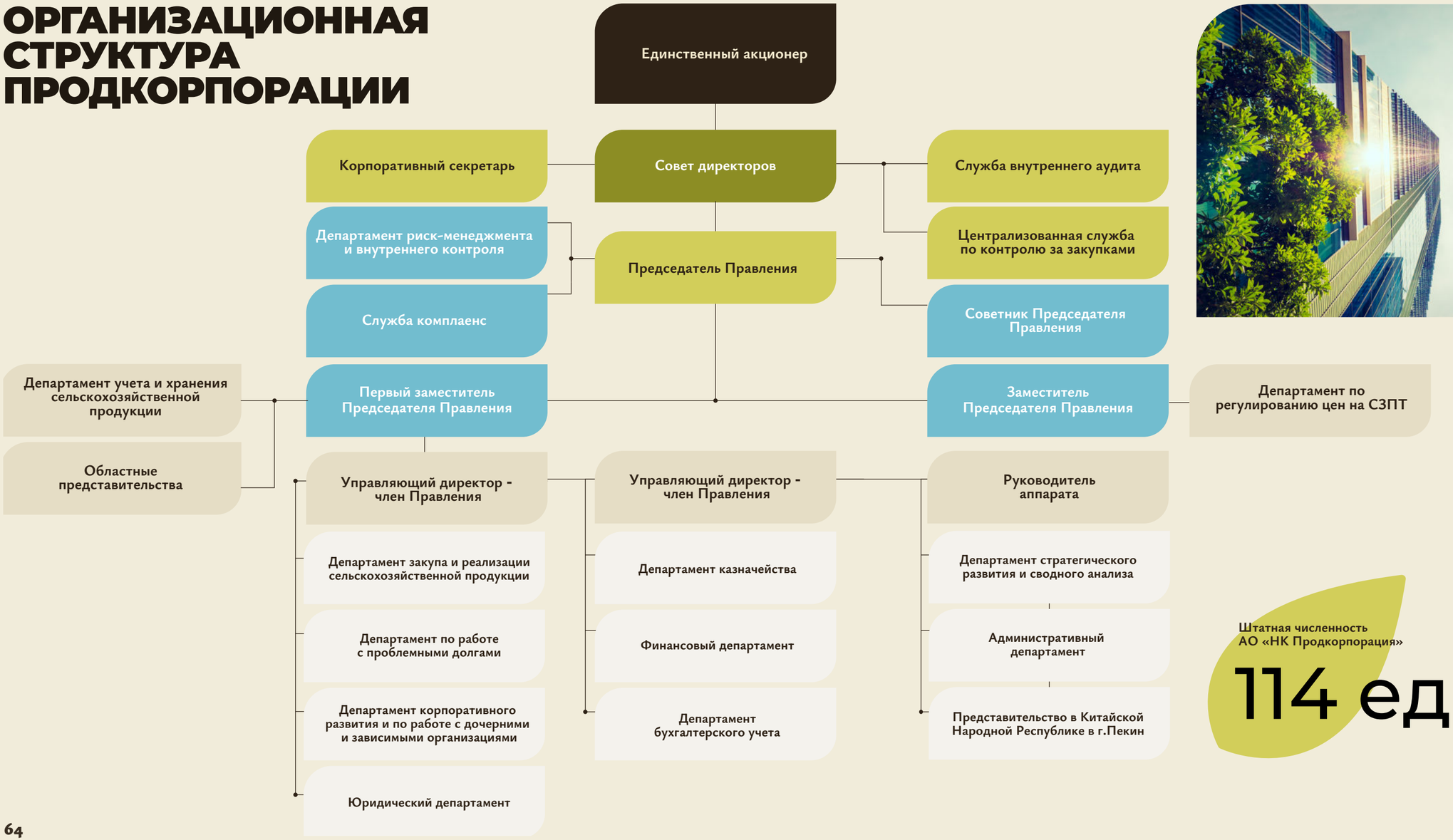
59,51%

04 КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

СИСТЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Продкорпорация рассматривает корпоративное управление как средство повышения эффективности деятельности, обеспечение транспарентности и подотчетности, укрепления репутации и снижения затрат на привлечение капитала. Надлежащая система корпоративного управления воспринимается Продкорпорацией как вклад в обеспечение верховенства Закона в Республике Казахстан и как фактор, определяющий место Компании в современной экономике и в обществе в целом. Система принятия решений в Продкорпорации основана на принципах современной корпоративной системы управления, включающей эффективное взаимодействие между Единственным акционером, Советом директоров, Правлением и иными органами Компании. Корпоративное управление Продкорпорации строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных сторон.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ПРОДКОРПОРАЦИИ



Штатная численность АО «НК Продкорпорация»

114 ед

Продкорпорация придерживается следующих основополагающих принципов корпоративного управления:

- разграничения полномочий;
- защита прав и интересов Единственного акционера;
- эффективное управление Продкорпорацией Советом директоров и Правлением;
- устойчивое развитие;
- управления рисками, внутренний контроль и аудит;
- регулирования корпоративных конфликтов и конфликта интересов;
- прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Продкорпорации.

Продкорпорация соответствует практике корпоративного управления и принципам Кодекса корпоративного управления. В 2021 году была проведена независимая оценка корпоративного управления, по результатам которой решением Совета директоров Продкорпорации был утвержден Отчет. Согласно отчету Продкорпорация следует на практике принципам корпоративного управления. По результатам диагностики корпоративного управления оценка составила 83%.

Проведена независимая оценка корпоративного управления в дочерних организациях за 2022 год, по результатам которой оценка в АО «Ак Бидай – Терминал» составила 80,4%, в ТОО «Астык коймалары» 60%.

Областные и зарубежные представительства Продкорпорации:

- Акмолинское областное представительство (11 ед.);
- Представительство по Восточно-Казахстанской области (4 ед.);
- Костанайское областное представительство (11 ед.);
- Северо-Казахстанское областное представительство (11 ед.);

Зарубежное представительство Продкорпорации:

- Представительство в КНР в г.Пекин (1 ед.).

СТРУКТУРА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

В структуру корпоративного управления Продкорпорации входят:

1. Единственный акционер – высший орган Продкорпорации.
2. Совет директоров – орган управления, отвечающий за разработку стратегии Продкорпорации, общее руководство ее деятельностью и контроль деятельности Правления.
3. Правление – коллегиальный исполнительный орган Продкорпорации, руководящий текущей деятельностью и реализующий стратегию развития и план развития Продкорпорации.
4. Служба внутреннего аудита – осуществляет оценку и оказывает содействие совершенствованию системы внутреннего контроля, управления рисками и корпоративного управления Продкорпорации.
5. Служба комплаенс – обеспечивающая организацию и осуществление комплаенс-контроля в Обществе.
6. Департамент риск менеджмента и внутреннего контроля.

Система корпоративного управления в Продкорпорации обеспечивает:

1) наличие системы управления в группе, разграниченных полномочий и процесса принятия решений, отсутствие дублирования функций и процессов;
2) единые стандарты, политики и процессы, в том числе в части определения единых подходов к планированию, мониторингу и контролю, оценке результативности и применению корректирующих действий;
3) доступ к качественной информации в отношении деятельности группы;
4) надлежащее управление рисками группы.

Продкорпорация может принимать другие возможные механизмы управления группой, включающих централизацию некоторых функций.

Система корпоративного управления и процесс принятия решений в Корпорации регламентируются в Уставе и внутренних документах, как Продкорпорации, так и дочерних организаций, входящих в ее группу.

ИНФОРМАЦИЯ О ЕДИНСТВЕННОМ АКЦИОНЕРЕ

4 июня 2020 года 100% доля участия в Продкорпорации была безвозмездно передана в республиканскую собственность в соответствии с постановлением Правительства Республики Казахстан № 326 от 27 мая 2020 года. Единственным акционером Продкорпорации по состоянию на 31 декабря 2022 года является Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан и Комитет государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

ВЫПЛАТА ДИВИДЕНДОВ

В соответствии с решением Единственного акционера от 31 мая 2022 года, Продкорпорация объявила дивиденды за 2021 год в размере 2 418,67 млн тенге или 22,86 тенге за одну простую акцию. По состоянию на 31 декабря 2022 года объявленные дивиденды были выплачены.

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА

Информационная политика Продкорпорации отражена в Правилах раскрытия информации о деятельности и обеспечения сохранности коммерческой и служебной тайны АО «НК «Продкорпорация».

Правила определяют:

- цели, порядок и подходы к раскрытию информации;
- перечень информации, подлежащей раскрытию заинтересованным сторонам, способы и сроки раскрытия информации;
- перечень информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации;
- порядок предоставления на периодической основе информации внутренним и внешним пользователям.

Целями раскрытия информации являются:
1) повышение информационной открытости и прозрачности Корпорации;
2) своевременное предоставление информации заинтересованным сторонам;
3) выстраивание четкого информационного потока между Корпорацией и заинтересованными сторонами;
4) определение механизмов раскрытия информации в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан;
5) установление общих норм об информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации, а также мер, направленных на ее охрану от незаконного разглашения.

Основными принципами раскрытия информации о Продкорпорации являются:

1) принцип регулярности и своевременности раскрытия информации означает ответственность Корпорации в отношении соблюдения сроков и системности предоставления информации, предусмотренной законодательством и внутренними нормативными документами Корпорации. Корпорация осознает значение регулярного предоставления информации заинтересованным сторонам как необходимое условие понимания ими деятельности Корпорации в целом. Информация предоставляется в соответствии с фактом наступления события по степени его значимости и с

учетом своевременности его публичного раскрытия;

2) принцип открытости и доступности информации означает выбор Корпорацией таких каналов распространения информации, доступ к которым является свободным, необременительным и малозатратным, а также намерение Корпорации обеспечить максимальную прозрачность информации о своей деятельности с учетом соблюдения режима конфиденциальности по отношению к информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации;

3) принцип достоверности и полноты означает ответственность Корпорации в предоставлении заинтересованным сторонам информации, соответствующей действительности и достаточной для понимания в полном объеме раскрываемого факта или события. Корпорация следит за тем, чтобы предоставляемая информация не была искажена третьими лицами, и в случае обнаружения подобного факта принимает меры по исключению искажений и ошибок.

Корпорация не уклоняется от раскрытия негативной информации о себе, если такая информация не является коммерческой и служебной тайной и способна повлиять на принятие инвестиционных и других решений заинтересованными сторонами;

4) принцип сбалансированности означает обеспечение Корпорацией разумного баланса открытости и прозрачности, с одной стороны, и конфиденциальности – с другой, в целях обеспечения максимальной реализации прав заинтересованных сторон на получение информации, но при условии строгого соблюдения интересов Корпорации, ее Единственного акционера в части ограничения доступа к информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации.

Корпорация раскрывает информацию следующими способами:

1) Корпорация обеспечивает всем заинтересованным сторонам доступ к общедоступной информации по месту нахождения Правления Корпорации;

2) Корпорация размещает и периодически актуализирует общедоступную информацию в электронном виде на государственном и/или русском языках, в том числе на следующих ресурсах:

- интернет-ресурс депозитария финансовой отчетности;
- интернет-ресурс фондовой биржи;
- корпоративный интернет-ресурс;
- интернет-портал открытых данных.

3) Корпорация в рамках своей компетенции предоставляет ответы на поступающие обращения на блог-платформе руководителей государственных органов (далее – ГО) и организаций квазигосударственного сектора на интернет-портале «Открытый диалог»;

4) Корпорация по своему усмотрению публикует общедоступную информацию на государственном и/или русском языках в средствах массовой информации и в социальных сетях;

5) Корпорация на периодической основе предоставляет информацию внешним пользователям в соответствии с Картой периодической отчетности;

6) Корпорация на периодической основе предоставляет информацию внутренним пользователям в соответствии с Картой управленческой отчетности.

Члены Совета директоров Корпорации и его Комитетов вправе официально комментировать вопросы, рассмотренные на заседаниях Совета директоров (Комитетов) Корпорации, а также решения, принятые на заседании Совета директоров (Комитетов) Корпорации, с учетом соблюдения требований по обеспечению сохранности коммерческой и служебной тайны Корпорации.

Председатель Правления и члены Правления Корпорации (в пределах своей компетенции) обладают исключительным правом публично выступать по вопросам, связанным с деятельностью Корпорации.

Указанные лица путем письменных поручений вправе делегировать работникам Корпорации право публично выступать (предоставлять информацию) от имени Корпорации на проводимых в стране и за рубежом конференциях, совещаниях, семинарах, на заседаниях рабочих органов государственных органов Республики Казахстан, иных общественных мероприятиях, участвовать в пресс-конференциях, телефонных и видеоконференциях, давать интервью, выступать с комментариями для казахстанских и зарубежных средств массовой информации, финансовых и инвестиционных компаний с учетом соблюдения требований по обеспечению сохранности коммерческой и служебной тайны Корпорации. Работники, не уполномоченные в установленном порядке публично выступать от имени Корпорации, не имеют права давать комментарии и ответы на вопросы и запросы, касающиеся деятельности Корпорации.

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

В Совет директоров Продкорпорации входят 7 человек, включая представителя уполномоченного органа соответствующей отрасли – Вице-министра сельского хозяйства Республики Казахстан, представителя уполномоченного органа по государственному имуществу, четырех независимых директоров и Председателя Правления.

Поиск, отбор и избрание кандидатов в члены Совета директоров состоят из следующих этапов:

1) определение потребности в подборе директоров в состав Совета директоров;

2) поиск кандидатов, соответствующих квалификационным требованиям и критериям независимости;

3) предварительная оценка кандидатов на соответствие квалификационным требованиям;

4) рассмотрение и избрание кандидатов Единственным акционером.

При отборе независимых директоров по итогам предварительной квалификационной оценки ответственное структурное подразделение оформляет список кандидатов, соответствующих квалификационным требованиям и критериям независимости. Единственный акционер рассматривает соответствующего кандидата для избрания в состав Совета директоров,

В соответствии с законом Республики Казахстан об акционерных обществах и Положением о Совете директоров Продкорпорации, утвержденным решением Единственного Акционера – Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 26 апреля 2021 года № 141, по итогам рассмотрения кандидатов Единственный акционер вправе принять решение об их зачислении в резерв либо об их избрании в члены Совета директоров.

СОСТАВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ПО СОСТОЯНИЮ НА КОНЕЦ 2022 ГОДА

ТАМАБЕК Әбілхайыр Ғалымұлы

Председатель Совета директоров АО «НК «Продкорпорация», Вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстан, представитель уполномоченного органа соответствующей отрасли.

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 05.07.1994 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Высшая школа бизнеса - национальный университет Луиса, WSB-NLU, Польша по специальности «Менеджмент» в 2015 году;
Академию государственного управления при Президенте Республики Казахстан в 2019 году.

Трудовой стаж:

Инспектор отдела кадров ТОО «Даке барлау», г. Алматы (2011);

Эксперт, руководитель службы управления персоналом и документооборота комитета по государственным материальным резервам Министерства оборонной и аэрокосмической промышленности РК;

Руководитель службы управления персоналом и документооборота комитета по государственным материальным резервам Министерства цифрового развития, оборонной и аэрокосмической промышленности РК;

Руководитель службы управления персоналом и документооборота комитета по государственным материальным резервам Министерства национальной экономики РК;

Главный эксперт Управления кадровой работы Департамента управления человеческими ресурсами Министерства цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности Республики Казахстан (11.2019-01.2020);

01.2022-02.2022 гг.- Руководитель управления - главный государственный инспектор Управления по контролю за использованием и охраной земель акимата Жамбылской области;

02.2022-04.2022 гг. - Руководитель департамента по Управлению земельными ресурсами по Жамбылской области Комитета по управлению земельными ресурсами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан - главный государственный инспектор по использованию и охране земель;

с 25.04.2022 г. - Вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстана;

с 27.07.2022г. - Председатель Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

АХМЕТОВ Ербол Сабыржанович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация», Руководитель Управления по работе с негосударственными юридическими лицами с государственным участием Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан, представитель уполномоченного органа по государственному имуществу.

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12.07.1980 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Акмолинский аграрный университет имени С. Сейфуллина (2002) по специальности экономист – менеджер;

Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова (2004) – «Юриспруденция».

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал с 2003 года в должности младшего научного сотрудника отдела криминологической экспертизы ЗАО «Институт законодательства Республики Казахстан».

С 2005 – 2007 гг. занимал должности экономиста, начальника отдела в ТОО «Корпорация «АБК-Курылыс», ведущего и главного экономиста, начальника отдела в ТОО «АБК Строительно-монтажное управление-3» города Астаны.

С 12 января 2005 по 2 апреля 2010 года занимал должность управляющего директора по экономике и финансам Холдинга «BI-Group» в городе Астана.

С 21июля 2010 года по 14 сентября 2012 года занимал должность заместителя акима Тарановского района Костанайской области.

С 17 сентября 2012 года по 28 июня 2013 года был Акимом Камыстинского района Костанайской области.

С 18 ноября 2013 года был назначен руководителем Костанайского департамента государственного имущества и приватизации Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

С 13 сентября 2016 года по 26 июня 2020 года был руководителем Департамента государственного имущества и приватизации города Астаны Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

С 26 июня 2020 года по настоящее время занимает должность заместителя председателя Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

За трудовую деятельность 29 ноября 2019 года был награжден Орденом «Құрмет», в 2018 году был поощрен Почетной грамотой Министерства финансов Республики Казахстан, 9 декабря 2019 года Почетной грамотой Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

ДАЙРАБАЕВ Жигули Молдакалыкович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 29.10.1954 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Казахский сельскохозяйственный институт им. Турара Рыскулова;
Высшая школа агропромышленного комплекса, «Ученый агроном».

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1974 году в качестве секретаря комитета комсомола колхоза «Путь к коммунизму» Луговского района Жамбылской области. В 1977 году был назначен инструктором Луговского районного комитета комсомола Жамбылской области.

В последующем занимал такие должности, как Председатель профсоюза комитета комсомола колхоза «Путь к коммунизму», Председатель Каменского сельского исполкома, Секретарь парткома овцесовхоза «Алгабас», Председатель колхоза им. Джамбула Луговского района Жамбылской области, начальник Управления сельского хозяйства района им. Т. Рыскулова Жамбылской области, Директор совхоза «Корагаты».

В период с 2001 по 2015 годы работал в коммерческих структурах, был начальником предприятия «Бирлик», начальником предприятия «Казексим-Мерке», а также директором ТОО «MOLBAL».

С 2015 по 2019 годы работал председателем Жамбылского областного филиала Республиканского общественного объединения «Союз фермеров Казахстана».

В декабре 2019 года избран Председателем Правления Объединения юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в форме ассоциации «Ассоциация фермеров Казахстана».

07.10.2020 - член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден медалью «10 лет Независимости Республики Казахстан», «25 лет Независимости Республики Казахстан», «30 лет Независимости Республики Казахстан».

Отмечен нагрудным знаком «ҚР Еңбек ардагері», нагрудным знаком «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі», Почетный гражданин района им. Т.Рыскулова Жамбылской области, Почетный гражданин Жамбылской области.

Распоряжением Премьер-Министра Республики Казахстан от 7 февраля 2022 года № 24-р включен в Состав Совета отечественных предпринимателей при Правительстве Республики Казахстан.

БИРТАНОВ Есжан Амантаевич

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 01.07.1975 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Университет Анкары, Турция, по специальности «Турецкий язык и литература», 1992-1993 гг.;

Казахский национальный университет имени аль-Фараби, по специальности «Экономика и управление» (специалист), 1993-1997 гг.;

Казахский национальный университет имени аль-Фараби, по специальности «Экономика и управление» (магистр), 1997-1998 гг.;

Университет «Туран» по специальности «Юриспруденция», 1997-2002 гг.;

Казахский национальный университет им. аль-Фараби, аспирантура (аспирант), 1999-2002 гг.;

Московский государственный университет им. М. Ломоносова, специализация «Управленческий менеджмент» (повышение квалификации), январь-сентябрь 2014 г.

Трудовой стаж:

До 2016 года занимал руководящие должности в сфере регулирования и предоставления финансовых услуг.

2016-2017 гг., член совета директоров, председатель правления АО «Национальная инвестиционная корпорация Национального банка КР»;

2018-2019 гг., управляющий директор АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»;

2019-2021 гг., Заместитель Председателя УМ «Национальный Банк Республики Казахстан»;

2021-2022 гг., заместитель председателя - руководитель постоянного представительства Национального Банка Республики Казахстан в г.Алматы.

27.07.2022 - член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден медалями «Қазақстан Республикасының тәуелсіздігіне 20 жыл», «30 лет Независимости Республики Казахстан», «Қазақстан Республикасының тәуелсіздігіне 25 жыл», «Ерең еңбегі үшін». Отмечен нагрудным знаком «Заслуженный работник НБРК».

ЕНКЕБАЕВ Досым Кобейулы

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12.05.1976 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Казахский государственный национальный университет им. Аль-Фараби, г. Алматы, экономист, специалист в области мировой экономики, 1997 г.;

Казахская государственная юридическая академия, г. Алматы, юриспруденция, юрист, 2001 г.;

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, г. Москва. 2019 г. -

Executive MBA «Евроменеджмент» – Мастер делового администрирования для руководителей». Мастер делового администрирования - Master of Business Administration (MBA).

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1998 году в должности ведущего специалиста отдела экономики и рыночной экономики, далее работал главным специалистом отдела экономики и рыночных отношений и ведущим специалистом отдела развития и поддержки предпринимательства в аппарате Акима Медеуского района г. Алматы.

В последующем, в период с 1999 по 2000 годы, работал специалистом 2 и 1 категории и и.о. начальника отдела по управлению ликвидностью Управления активных и пассивных операций Казначейства АО «Казагропромбанк».

В период 2001 по 2010 годы трудовую деятельность начал в АО «БТА Банк» в должности ведущего специалиста отдела розничного кредитования Управления розничного бизнеса. Затем занимал должности главного специалиста, начальника отдела розничного кредитования Управления розничного бизнеса, начальника Управления методологии розничного кредитования, начальника управления постпродажного обслуживания, начальника Управления кредитования Департамента розничных продаж.

С 2010 по 2012 годы работал начальником административного отдела ТОО «СК-Фармация».

С 2012 по 2013 годы был начальником управления розничного кредитования ДРБ АО «БТА Банк».

С 2013 по 2014 годы был главным менеджером Департамента управления активами и корпоративного развития АО НУХ «Байтерек».

С 2014 по 2020 годы работал Управляющим директором и заместителем Председателя Правления АО «Жилстройсбербанк Казахстана».

С 2020 по 2021 годы работал Управляющим директором НАО «Фонд социального медицинского страхования».

С сентября 2021 года по июнь 2022 года работал финансовым директором Дирекция «ТелекомКомплект» филиал АО «Казахтелеком».

27.07.2022 г. - член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

ОРАЗАЕВ Курмет Чаймординович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 20.07.1974 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Восточно-Казахстанский государственный университет, специальность экономика, 1996г.;

Московская сельскохозяйственная академия им. К. Тимирязева, специальность экономика и управление на предприятии АПК, 2007г.

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1999 году в должности коммерческого директора ТОО «Агрофирма «Восток-Май» в г. Усть-Каменогорск.

С апреля 2000 по декабрь 2000 года работал коммерческим директором Восточно-Казахстанского представительства ТОО «Алтын-Бидай».

С 2000 по 2002 годы был заместителем директора ТОО «УК УГХ» ОАО «Алаутрансгаз» в г. Усть-Каменогорск.

С 2002 по 2003 годы занимал должность исполнительного директора ТОО «Астана-Бизнес» в г. Усть-Каменогорск.

С 2003 по 2005 годы работал директором Восточно-Казахстанского филиала АО «Казпочта».

С 2005 по 2006 годы был управляющим директором АО «Казпочта» в г. Алматы.

С 2006 по 2007 годы работал в должности главного эксперта группы по управлению коммуникационными активами АО «Холдинг «Самрук».

С 2007 по 2009 годы был первым заместителем Председателя Правления АО «Казпочта».

С 2009 по настоящее время работает Председателем Правления АО «Товарная биржа «Евразийская Торговая Система», так же с ноября 2011 года является Председателем Комитета по товарным рынкам при Международной Ассоциации бирж СНГ.

27.07.2022 г. - член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

ДЖУВАШЕВ Асылхан Болатович

Член Совета директоров - Председатель Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 31.01.1981 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

Казахский экономический университет им. Т.Рыскулова по специальности «Финансы и кредит», квалификация – экономист.

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 2002 году в АО «АТФБанк», в котором проработал до 2009 года на различных должностях.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2009-2018 гг. - начальник Управления кредитования и лизинга, управляющий директор - член Правления, заместитель Председателя Правления АО «КазАгроФинанс»;

2018-2021 гг. – управляющий директор – член Правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

март-сентябрь 2021 гг. - управляющий директор - член Правления АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства»;

2021-2022 гг. - заместитель Председателя Правления АО «Аграрная кредитная корпорация»;

С 19 августа 2022 года избран Председателем Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден государственной наградой - медаль «Ерен еңбегі үшін».

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ В 2022 ГОДУ

В 2022 году было проведено 20 заседаний Совета директоров Продкорпорации, в том числе 18 в очной и 2 в заочной форме. В ходе проведенных заседаний Советом директоров было рассмотрено в общей сложности 148 вопросов, касающихся ключевых аспектов деятельности Продкорпорации, в том числе:

- предварительное утверждение и вынесение на рассмотрение Единственного акционера вопроса об утверждении годовой финансовой отчетности Продкорпорации за 2021 год;
- утверждение годовой финансовой отчетности и порядка распределения чистого дохода дочерних и зависимых организаций Продкорпорации;
- заключение Продкорпорацией сделок, в совершении которых имеется заинтересованность;
- увеличение обязательств Продкорпорации на сумму, составляющую 10 (десять) и более процентов размера собственного капитала;
- утверждение внутренних нормативных документов Продкорпорации и ее дочерних и зависимых организаций;
- утверждение Плана развития Продкорпорации и отчета по его исполнению;
- утверждение документов системы управления рисками и внутреннего контроля;
- утверждение штатной численности Продкорпорации;
- ряд других вопросов, входящих в компетенцию Совета директоров.

КОМИТЕТЫ ПРИ СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ

При Совете директоров Продкорпорация функционируют три Комитета.

Комитет Совета директоров по аудиту создан в целях проведения детального анализа и предоставления Совету директоров рекомендаций по вопросам аудита, в том числе:

- предварительное утверждение годовой финансовой отчетности, а также предварительного анализа заключения аудиторской организации перед представлением ее Совету директоров и Единственному акционеру;
- вынесение предложений Единственному акционеру Продкорпорации о порядке распределения чистого дохода Общества за истекший финансовый год и размере дивиденда за год на одну простую акцию;
- утверждение учетной политики, налоговой политики;
- определение размера оплаты услуг аудиторской организации за аудит финансовой отчетности;
- утверждение положения о Службе внутреннего аудита Продкорпорации (СВА) и иных нормативных документов, регулирующих деятельность СВА Продкорпорации, рассмотрения аудиторских отчетов СВА и по иным вопросам в сфере внутреннего аудита, входящим в компетенцию Совета директоров Продкорпорации;
- управление рисками и внутренний контроль;
- утверждение Политики управления рисками, Политики системы внутреннего контроля и иных нормативных документов, регулирующих деятельность Департамента риск-менеджмента и внутреннего контроля;
- утверждение отчетов о состоянии принятых рисков и системе внутреннего контроля, карты рисков, реестра рисков, риск-аппетита;
- утверждение Плана работы Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» на 2023 год;
- внесение изменения и дополнений в Учетную политику АО «НК «Продкорпорация;
- утверждение Стратегического плана Службы внутреннего аудита АО «НК «Продкорпорация» на 2023-2025 годы;

- утверждение годового аудиторского плана Службы внутреннего аудита АО «НК «Продкорпорация» на 2023 год;
- утверждение карты областей аудита Службы внутреннего аудита АО «НК «Продкорпорация» на 2023 год.

В 2022 году было проведено 11 заседаний Комитета Совета директоров по аудиту, на которых было рассмотрено 45 вопросов в рамках компетенции Комитета и представлены соответствующие рекомендации Совету директоров.

СОСТАВ КОМИТЕТА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ПО АУДИТУ:

Биртанов Е.А.	Председатель Комитета Совета директоров по аудиту
Енкебаев Д.К.	Член Комитета Совета директоров по аудиту
Оразаев К.Ч.	Член Комитета Совета директоров по аудиту
Дайрабаев Ж.М.	Член Комитета Совета директоров по аудиту

Комитет Совета директоров по стратегическому планированию представляет Совету директоров рекомендации по вопросам стратегического планирования, включая:

- одобрение Стратегии развития, утверждение Плана развития;
- утверждение внутренних нормативных документов, регламентирующих процессы стратегического планирования;
- определение приоритетных направлений деятельности Продкорпорации, определения стратегических решений;
- утверждение условий закупа сельскохозяйственной продукции за счет бюджетных средств, правил формирования, освежения, использования и хранения резервного запаса зерна;
- оценка эффективности корпоративного управления, системы корпоративного управления;
- утверждение Плана мероприятий АО «НК «Продкорпорация» на 2021-2025 годы»;
- утверждение Правил раскрытия информации о деятельности и обеспечения сохранности коммерческой и служебной тайны АО «НК «Продкорпорация» в новой редакции»;
- утверждение Плана мероприятий АО «НК «Продкорпорация» на 2021-2025 годы;
- утверждение иных внутренних нормативных документов и опросов, связанных со стратегическим планированием.

В 2022 году было проведено 15 заседаний Комитета Совета директоров по стратегическому планированию, на которых было рассмотрено 47 вопроса в рамках компетенции Комитета и представлены соответствующие рекомендации Совету директоров.

СОСТАВ КОМИТЕТА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ПО СТРАТЕГИЧЕСКОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ

Енкебаев Д.К.	Председатель Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
Оразаев К.Ч.	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
Дайрабаев Ж.М.	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию

Комитет Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям осуществляет деятельность по разработке и предоставлению рекомендаций по вопросам в социальной сфере, кадровой политике и вознаграждению сотрудников в рамках компетенции Совета директоров Продкорпорации.

В 2022 году было проведено 14 заседаний Комитета по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям, рассмотрено 39 вопросов и представлены соответствующие рекомендации:

- о вынесении на рассмотрение Единственного акционера вопроса «Об утверждении Положения о Совете директоров АО «НК «Продкорпорация»;
- об утверждении Кадровой политики Продкорпорации;
- об определении количественного состава членов Правления Продкорпорации и размеров должностных окладов;
- по другим вопросам в социальной сфере, кадрам и вознаграждениям;
- «Об утверждении Карт ключевых показателей деятельности Председателя и членов Правления АО «НК «Продкорпорация» на 2022 год;
- «Об избрании членов Совета директоров АО «Ак Бидай – Терминал» и определение срока их полномочий»;
- по другим вопросам в социальной сфере, кадрам и вознаграждениям.

СОСТАВ КОМИТЕТА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ПО СОЦИАЛЬНЫМ ВОПРОСАМ, КАДРАМ И ВОЗНАГРАЖДЕНИЯМ

Оразаев К.Ч.	Председатель Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям
Биртанов Е.А.	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям
Дайрабаев Ж.М.	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям

ПРАВЛЕНИЕ

Правление является коллегиальным органом, осуществляющим руководство текущей деятельностью Продкорпорации. Правление вправе принимать решения по любым вопросам деятельности Продкорпорации, не отнесенным законодательством и ее Уставом к компетенции других органов и должностных лиц Продкорпорации.

Правление должно состоять не менее чем из 3 человек. Правление возглавляет Председатель Правления, который назначается решением Единственного акционера. Члены Правления избираются по представлению Председателя Правления на срок до 3 лет. Избрание членов Правления, а также досрочное прекращение их полномочий считается состоявшимся с момента принятия соответствующего решения Советом директоров в соответствии с законодательством и/или Уставом Продкорпорации. Членом Правления не может быть избрано лицо, ранее совершившее коррупционное преступление.

В 2022 году было проведено 45 заседаний Правления, на которых:

- утверждены либо переутверждены 33 внутренних нормативных документов Продкорпорации;
- принято 21 решение о заключении сделок или совокупности взаимосвязанных между собой сделок, в результате которых Продкорпорацией приобретается или отчуждается (может быть приобретено или отчуждено) имущество, стоимость которого составляет менее 10 (десяти) процентов от общего размера стоимости активов Продкорпорации;
- утверждены организационная структура Продкорпорации и штатные расписания центрального аппарата и представительств АО «НК «Продкорпорация» в новой редакции;
- приняты иные решения по вопросам деятельности Продкорпорации, не отнесенные законодательством и Уставом к компетенции других органов Корпорации и его должностных лиц.

СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ ПО СОСТОЯНИЮ НА КОНЕЦ 2022 ГОДА

ДЖУВАШЕВ Асылхан Болатович

Председатель Правления
АО «НК «Продкорпорация» -
Член Совета директоров

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 31.01.1981 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахский экономический университет им. Т.Рыскулова по специальности «Финансы и кредит», квалификация – экономист.

Трудовой стаж:
Трудовую деятельность начал в 2002 году в АО «АТФБанк», в котором проработал до 2009 года на различных должностях.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2009-2018гг. - начальник Управления кредитования и лизинга, управляющий директор - член Правления, заместитель Председателя Правления АО «КазАгроФинанс»;

2018-2021гг. – управляющий директор – член Правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

март-сентябрь 2021гг. - управляющий директор - член Правления АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства»;

2021-2022гг. - заместитель Председателя Правления АО «Аграрная кредитная корпорация»;

С 19 августа 2022 года избран Председателем Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:
Награжден государственной наградой - медаль «Ерен еңбегі үшін».

ДАУТОВ Дархан Алтаевич

Первый заместитель Председателя Правления
АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 19.04.1980 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахская государственная академия управления по специальности «Международная экономика», квалификация – экономист-международник;

Казахстанский институт менеджмента, экономики и планирования при Президенте Республики Казахстан с присвоением степени Master of Business Administration;

Корейский Институт Развития, Южная Корея, с присвоением степени Master of Public Policy.

Трудовой стаж:
Трудовую деятельность начал в 2002 году в АО «АТФ Банк».

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2003-2006 гг. - андеррайтер Департамента андеррайтинга;

АО «Государственная страховая корпорация по страхованию экспортных кредитов и инвестиций»;

2008-2011гг. - советник Заместителя Премьер-Министра Республики Казахстан;

2011-2012гг. - заместитель акима г. Аксу Павлодарской области;

2012-2013гг. - заместитель акима г. Павлодар Павлодарской области;

2013-2018гг. - Председатель Правления АО «Казагромаркетинг»;

2018-2019гг. - советник Первого Заместителя Премьер-Министра Республики Казахстан, заместитель заведующего отделом регионального развития, заместитель заведующего отделом индустриально-инновационного развития Канцелярии Премьер-Министра Республики Казахстан;

2019-2022гг. - управляющий директор АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»;

С 22 августа 2022 года избран заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».

С 3 октября 2022 года избран Первым заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.

ТЕНЬБАЕВ Самат Тлеубекович

Заместитель Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 01.11.1982 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова по специальности «Финансы и кредит», квалификация – экономист.

Трудовой стаж:
Трудовую деятельность начал в 2003 году в ЗАО «Продкорпорация», в котором проработал до 2009 года.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2009-2011гг. - менеджер по развитию бизнеса и кредитованию ДБ АО «HSBC Банк Казахстан»;

2011-2012гг. - начальник финансово-экономического отдела АО «Астана-Өнім» Управления делами Президента Республики Казахстан;

2012-2017гг. - вице-президент, заместитель генерального директора АО «Инженерно-технический центр»;

2017-2019гг. - директор РГП «Инженерный центр Управления материально-технического обеспечения» Управления делами Президента Республики Казахстан;

2019-2022гг. - заместитель руководителя ГУ «Управление материально-технического обеспечения» Управления делами Президента Республики Казахстан;

С 3 октября 2022 года избран заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.

АШИМОВ Азат Аркинович

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 24.09.1986 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова по специальности «Финансы», квалификация – бакалавр финансов;

Международная образовательная корпорация «Казахстанско-Американский Университет» по специальности «Юриспруденция», квалификация – бакалавр юриспруденции.

Трудовой стаж:
Трудовую деятельность начал в 2007 году в АО «Темірбанк», в котором проработал до 2014 года на различных должностях, в том числе с 2011 года в должности начальника отдела развития малого и среднего бизнеса Департамента корпоративного бизнеса.

Позже в различные годы занимал следующие должности:

2014г. – начальник отдела методологии и продуктов Департамента малого и среднего бизнеса АО «АТФ Банк»;

2014-2016гг. – менеджер Департамента субсидирования АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»;

2016-2019гг. - директор Департамента правового обеспечения АО «Фонд гарантирования жилищного строительства»;

2019-2020гг. – комплаенс-менеджер АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

2020-2022гг. - заместитель директора Департамента информационной безопасности, заместитель директора Центра по обеспечению первым жильем АО «Жилищный строительный сберегательный банк Казахстана»,
АО «Отбасы банк»;

С 1 сентября 2022 года избран управляющим директором - членом Правления АО «НК «Продкорпорация».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.

КАРНАКОВА Назгуль Шолпанкуловна

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 27.12.1978 г.

Образование, специальность (квалификация), лицензии:
Таразский Государственный университет имени М.Х. Дулати по специальности «Экономика и менеджмент на предприятиях строительства», квалификация – экономист – менеджер, 2002г.

Трудовой стаж:
Трудовую деятельность начала в 1999 году в ЗАО «Эйр Казахстан».

Позже в различные годы занимала следующие должности:

2003г. – финансовый аналитик СП ТОО «Медикус Центр»;

2003-2007гг. – главный специалист, заместитель директора Финансового департамента АО «Государственная страховая корпорация по страхованию экспортных кредитов и инвестиций»;

2007г. – заместитель директора Департамента экономики и финансов, заместитель директора Финансового департамента АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

2007-2008гг. – начальник Управления планирования, директор Финансового департамента АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства» (с июля 2007 года по февраль 2008 года избрана членом Правления);

2008г. – управляющий директор АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

2008-2012гг. – заместитель Председателя Правления АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства»;

2012-2014гг. – управляющий директор, финансовый директор ТОО «Институт нефтегазового инжиниринга и информационных технологий КБТУ»;

2014-2018гг. – директор Финансово-экономического департамента, директор Департамента бюджетного планирования, экономического анализа и стратегии АО «Казахстанско-Британский технический университет»;

2018г. – директор Департамента бюджетного планирования, управляющий директор – член Правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»;

2019-2022гг. - управляющий директор, Заместитель Председателя Правления АО «КазАгроФинанс»;

2022г. - заместитель Председателя Правления АО «Аграрная кредитная корпорация»;

С 01.12.2022г. - управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ КЛЮЧЕВОГО УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА

Ключевой управленческий персонал Корпорации по состоянию на 31 декабря 2022 года включает в себя членов Совета директоров в количестве 4 человек и Правления Компании в количестве 5 человек.

Размер вознаграждения ключевого управленческого персонала определяется в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан и внутренними нормативными актами Продкорпорации.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу Корпорации за 2022 год, составило 7 400 тыс. тенге членам Совета директоров и 142 040 тыс. тенге членам Правления Компании и включает заработную плату и соответствующие налоги.

КОРПОРАТИВНЫЙ СЕКРЕТАРЬ

Корпоративный секретарь назначается Советом директоров в целях эффективной организации взаимодействия Совета директоров, Правления и Акционера. Корпоративный секретарь должен обладать знаниями, опытом и квалификацией, достаточными для выполнения возложенных на него обязанностей, а также добросовестной деловой репутацией. Основными функциями корпоративного секретаря являются:

- помощь Председателю Совета директоров по вопросам плана работы Совета директоров, планирования и проведения заседаний Совета директоров и его комитетов;
- предоставление членам Совета директоров актуальной и своевременной информации, достаточной для принятия решений по вопросам повестки дня;
- протоколирование заседаний Совета директоров и Комитетов.

КОРПОРАТИВНАЯ ЭТИКА

Решением Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» от 23 ноября 2021 года № 18 был утвержден Кодекс деловой этики АО «НК «Продкорпорация». Целью Кодекса является развитие корпоративной культуры в Корпорации и построение эффективного взаимодействия с заинтересованными лицами путем применения лучшей практики делового поведения.

Согласно положениям Кодекса, к основным корпоративным ценностям Общества относятся:

1) меритократия – справедливая и объективная оценка индивидуальных усилий, способностей и достижений каждого работника;

2) ответственность – выполнение поставленных задач, достижение целей с высокой степенью ответственности, неукоснительное исполнение взятых на себя обязательств, требований законодательства Республики Казахстан, договорных отношений и соблюдение морально-нравственных принципов;

3) профессионализм и развитие – глубокое знание

своей специальности, своевременное и качественное выполнение поставленных задач, постоянное совершенствование профессиональных знаний и умений;

4) инициативность – самостоятельное и активное стремление работников в оптимизации производственного процесса;

5) взаимное уважение и доверие – доверие, доброжелательность и сотрудничество в процессе решения поставленных задач;

6) честность и открытость – вся работа в Корпорации строится на принципах честности и открытости. Честность внутри Корпорации и к своим партнерам. Открытость к контактам и партнерам;

7) командный дух – сотрудничество для достижения высоких результатов от совместной деятельности и единых намерений.

Работниками Корпорации в отчетном году было обеспечено соблюдение норм и требований Кодекса деловой этики. Жалоб физических и юридических лиц на нарушение требований Кодекса деловой этики в Корпорацию не поступало.

ВНУТРЕННИЙ АУДИТ И ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ

Основной целью деятельности СВА является предоставление Совету директоров независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на совершенствование систем управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления.

Миссия внутреннего аудита заключается в сохранении и повышении стоимости организации посредством проведения объективных внутренних аудиторских проверок на основе риск-ориентированного подхода, предоставления рекомендаций и обмена знаниями.

СВА непосредственно подчиняется Совету директоров, а также отчитывается перед ним о своей работе на периодической основе.

В своей деятельности СВА применяет, в том числе Кодекс профессиональной этики, международные профессиональные стандарты внутреннего аудита, установленные Международным институтом внутренних аудиторов (The Institute of Internal Auditors).

Согласно Годовому аудиторскому плану, утвержденному Советом директоров, в 2022 году были проведены аудиты соблюдения лимитов отдельных видов административных расходов, реализации программы форвардного закупа, исполнения стратегических и индивидуальных КПД членов Правления, оценки финансовых обязательств и оценки функционирования комплаенс системы.

По результатам проведенных аудитов СВА выданы 40 рекомендаций, направленных на минимизацию рисков и повышение эффективности внутреннего контроля Корпорации, структурными подразделениями разработаны и утверждены Правлением Продкорпорации Планы корректирующих и/или предупреждающих действий.

В Продкорпорации решением Совета директоров № 11 от 21.10.2020 утверждена Политика системы внутреннего контроля.

Контроль рисков является одним из направлений системы внутреннего контроля Корпорации и обеспечивает контроль соблюдения установленных процедур управления рисками и ограничений уровня принимаемых рисков. Контроль рисков осуществляется по Корпорации в целом, на всех уровнях и во всех структурных подразделениях Корпорации.

Корпорация осуществляет мониторинг эффективности системы управления рисками (включая существующие методы управления и средства контроля над рисками) и, по необходимости, ее модификацию и усовершенствование. Мониторинг проводится на регулярной основе, не реже одного раза в год, а также текущий мониторинг осуществляется в ходе обычной управленческой деятельности.

Основные результаты и выводы процесса управления рисками в Корпорации отображаются в форме отчетности по рискам и мероприятиям по управлению рисками. На основании отчетности по рискам в Корпорации ведется контроль за текущими рисками и исполнением мероприятий по управлению рисками.

Контроль рисков обеспечивается посредством периодических аудиторских проверок. Периодические аудиторские проверки концентрируются непосредственно на эффективности всего процесса управления рисками. Объем и частота проверок зависят главным образом от предварительных оценок уровня рисков и эффективности текущего мониторинга.

Правление Корпорации обеспечивает разработку и документирование контрольных процедур по трем ключевым областям (операционная деятельность, подготовка финансовой отчетности и соблюдение нормативных и законодательных требований), направленных на:

1) снижение вероятности возникновения возможных рисков;

2) предотвращение возникновения ошибок и/или определение ошибок после их совершения;

3) выявление и устранение дублирующих и избыточных операций;

4) выявление недостатков и областей для улучшения;

5) дальнейшее совершенствование системы внутреннего контроля.

Совет директоров совместно с Правлением Корпорации обеспечивает создание Контрольной среды, выражающей и демонстрирующей структурным подразделением Корпорации существенность, важность и необходимость внутреннего контроля и соблюдения этических норм на всех уровнях деятельности, а также выполняет иные функции по управлению системы внутреннего контроля, предусмотренные законодательством Республики Казахстан и внутренними нормативными документами. Совет директоров и Правление Корпорации несут ответственность по организации и обеспечению эффективного функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля.

Совет директоров Корпорации является ответственным за оценку эффективности системы внутреннего контроля Корпорации с применением риск-ориентированного подхода и уделяет особое внимание организации и надзору за эффективным функционированием системы управления рисками и внутреннего контроля.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ

Деятельность Корпорации и дочерних организаций строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма, компетентности и в строгом соответствии с законодательством Республики Казахстан, общепринятыми принципами деловой этики, Уставом и своими договорными обязательствами.

В связи с введением службы комплаенс, а также в рамках противодействия коррупции в деятельности Корпорации решением Совета директоров Корпорации от 28 февраля 2019 года № 2 утверждены внутренние нормативные документы, в том числе:

- положение о службе комплаенс;
- комплаенс-политика;
- политика противодействию коррупции;
- антикоррупционные стандарты;

Советом директоров Корпорации был утвержден План деятельности службы комплаенс, который предусматривает мероприятия по противодействию коррупции в деятельности Корпорации и ее дочерних организаций, включая:

1) формирование антикоррупционной культуры (введение в договоры, заключаемые Корпорацией, антикоррупционной оговорки, разработка и внедрение контактных данных, информационных сообщений (обои рабочего стола компьютера), разъяснение по «линии инициативного информирования», разработка и размещение специального раздела на интернет-ресурсе Корпорации по противодействию коррупции, проведение разъяснительной работы по вопросу предупреждения и пресечения фактов коррупции и конфликтов интересов, ознакомление новых работников с положениями Антикоррупционных стандартов, информирование членов Совета директоров о выявленных комплаенс-рисках, дополнительные меры по противодействию коррупции в Корпорации, представительствах и дочерних и зависимых организациях);
2) проведение антикоррупционного мониторинга (прием и анализ жалоб на неправомерные действия сотрудников Корпорации и ее дочерних организаций, а также контроль за организацией работы по рассмотрению жалоб клиентов);

3) анализ коррупционных рисков (анализ рисков коррупции при найме, оценке, продвижении и увольнении персонала Корпорации);
4) предотвращение иных комплаенс-рисков (контроль за обеспечением своевременного исполнения Плана мероприятий по устранению выявленных недостатков Счетным комитетом, а также предписания Счетного комитета).

Формирование антикоррупционной культуры. В целях противодействия коррупции и введения комплаенс-культуры всем руководителям структурных подразделений Компании направлено письмо о необходимости в обязательном порядке предусмотреть пункт антикоррупционной оговорки во всех договорах, заключаемых Корпорацией.

В целях пресечения возникновения предпосылок для коррупционных правонарушений, неправомерных действий работников при исполнении ими своих обязанностей, а также неэтичного поведения работников Компании разработан цветной постер с указанием каналов получения сообщений по линии инициативного информирования (с указанием телефона доверия горячей линии, электронного адреса горячей линии, интернет-блога руководителя, а также почтового адреса для направления обращений). Этот постер размещен на стендах в офисах областных представительств, а также в дочерних и зависимых организациях.

Была разработана и утверждена памятка для клиентов, содержащая рекомендации по направлению жалобы с указанием телефонов доверия. Памятка была утверждена на совещании под председательством Управляющего директора – члена Правления Т. Е. Омарова для размещения на корпоративном интернет-ресурсе, а также на информационной доске в центральном аппарате и в офисах областных представительств.

В целях предупреждения жалоб, влекущих финансовые, имиджевые и репутационные риски при прекращении трудовых отношений с работником, службы комплаенс Корпорации до заполнения обходного листа проводится беседа с работниками Корпорации на предмет наличия признаков ущемления законных прав и (или) нарушения норм трудового законодательства

В целях противодействия коррупции на предупреждение и внедрения комплаенс-культуры в Компании был разработан и размещен на ее интернет - ресурсе специальный раздел «Противодействие коррупции». Раздел содержит информацию о каналах инициативного информирования, а также внутренние нормативные документы по противодействию коррупции (Политика по противодействию коррупции, Антикоррупционные стандарты и Политика уведомления о нарушениях). Кроме того, на главной странице в информационном окне «контакты» корпоративного интернет-ресурса размещен телефон доверия Компании.

За отчетный период 2022 года отсутствовали какие-либо комплаенс-риски, которые непосредственно могли бы повлечь материальные потери в деятельности Корпорации (риски возникновения расходов/убытков, применения административных штрафов и т.д. и т.п.), санкции со стороны надзорных и контрольных органов (применение санкций к должностным лицам Корпорации, запрет осуществления операций по счетам, признание сделок, совершенные Корпорацией недействительными, совершение коррупционного правонарушения и т.д.).

Проведение антикоррупционного мониторинга. В целях снижения вероятности реализации коррупционных рисков службы комплаенс Компании на постоянной основе проводит прием, рассмотрение и анализ жалоб.

За отчетный период (2022 год) жалоб на любые нарушения законодательства Республики Казахстан, в том числе о фактах коррупции, мошенничества, неэтичного поведения сотрудников Корпорации на электронную почту «горячей линии» и телефон доверия «горячей линии» не поступало.

Анализ коррупционных рисков. В целях предупреждения возможных коррупционных рисков при найме, оценке, продвижении и увольнении персонала Корпорации проведен внутренний анализ коррупционных рисков, результаты которого были доведены до Председателя Правления. В рамках этой работы был проведен анализ внутренней нормативной базы в сфере закупа и реализации зерна, результаты которого были направлены Председателю Правления в форме аналитической справки. В рамках мероприятия был проведен анализ следующих внутренних нормативных актов.

Анализ вышеуказанных нормативных документов не выявил коррупционных рисков или коррупциогенных норм.

Антикоррупционные ограничения. Нормы Закона Республики Казахстан «О противодействии коррупции» предусматривают принятие на себя антикоррупционных ограничений лицом, исполняющим управленческие функции в компаниях квазигосударственного сектора. В соответствии с п. 3 ст. 12 Закона согласие на принятие антикоррупционных ограничений фиксируется службами управления персоналом (кадровыми службами) соответствующих организаций в письменной форме. Согласно п. 4 ст. 12 Закона, непринятие антикоррупционных ограничений влечет отказ в приеме на должность либо увольнение с должности (освобождение от должности). В этой связи, при избрании членов Продкорпорации в обязательном порядке требуется согласие на принятие антикоррупционных ограничений Председателем Правления, членами исполнительных органов дочерних организаций.

ВНЕШНИЙ АУДИТ

Приказом Министра сельского хозяйства Республики Казахстан № 68 от 20 февраля 2023 года ТОО «Эрнст энд Янг» (Ernst & Young) было определено аудиторской организацией, осуществляющей аудит финансовой отчетности Корпорации за 2022 год.

Выбор аудиторской организации Продкорпорации осуществляется в соответствии с Правилами организации и проведения аудита и/или обзора финансовой отчетности. Правила утверждаются решением Правления Продкорпорации. Основными критериями, определяющими выбор аудиторской организации, являются качество и стоимость услуг.

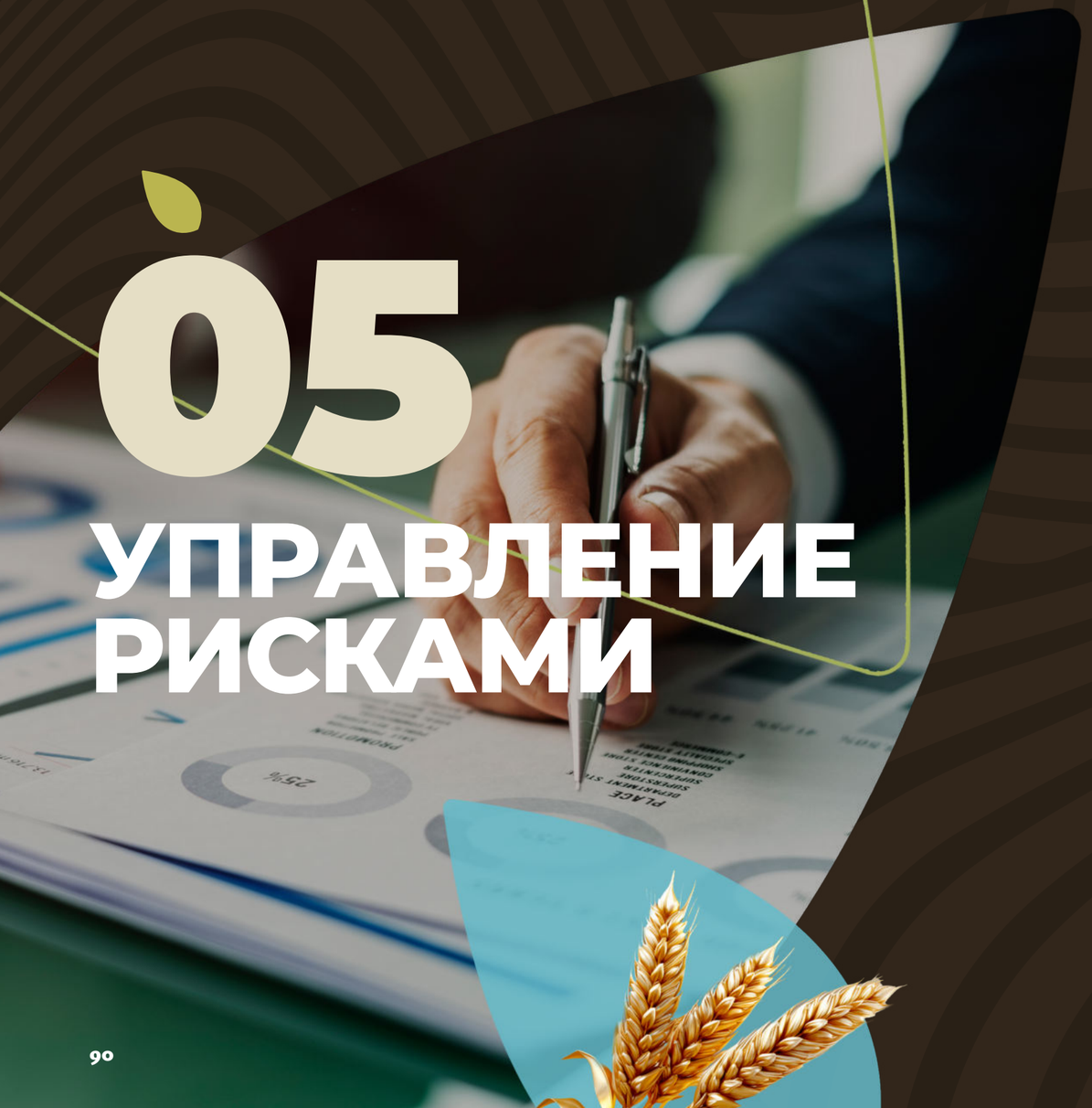
В рамках данных Правил не допускается привлечение в качестве аудиторской организации к проведению аудита и/или обзора в случаях, если:
- аудиторская организация или ее работники, осуществляющие аудит и/или обзор (далее – исполнители), являются кредиторами Продкорпорации;
- аудиторской организацией за последние три года были предоставлены услуги Продкорпорации по профилю ее деятельности по восстановлению, в том числе ведению бухгалтерского учета и составлению финансовой отчетности;
- исполнители аудиторской организации состоят в трудовых отношениях или являются близкими родственниками или свойственниками должностных лиц Продкорпорации;
- исполнители аудиторской организации имеют личные имущественные интересы в Продкорпорации;
- у аудиторской организации имеются денежные обязательства перед Продкорпорацией или у Продкорпорации перед ней, за исключением обязательств по договору закупок услуг;
- возникает конфликт интересов Продкорпорации и аудиторской организации или создается угроза возникновения такого конфликта, за исключением обязательств, возникающих из заключенных публичных договоров.

Не допускается в рамках проведения закупок услуг аудита и/или обзора участие партнеров и старшего персонала аудиторской организации, ответственного за аудит и/или обзор финансовой отчетности, более пяти лет подряд.

НЕЗАВИСИМЫЙ РЕГИСТРАТОР

Акционерное общество «Центральный депозитарий ценных бумаг» создано решением учредительного собрания от 16 мая 1997 года и зарегистрировано 18 июля 1997 года в форме акционерного общества закрытого типа (свидетельство о государственной регистрации от 18 июля 1997 года № 12301-1910-АО, выданное Управлением юстиции г. Алматы).

Основной целью АО «Единый регистратор ценных бумаг» является осуществление деятельности по ведению системы реестров держателей ценных бумаг и иной деятельности, подлежащей осуществлению в соответствии с законодательством Республики Казахстан о рынке ценных бумаг. Единый регистратор начал оказывать услуги по своей деятельности с 1 февраля 2012 года. С 1 января 2019 года реорганизован путем присоединения к акционерному обществу «Центральный депозитарий ценных бумаг».



05 УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

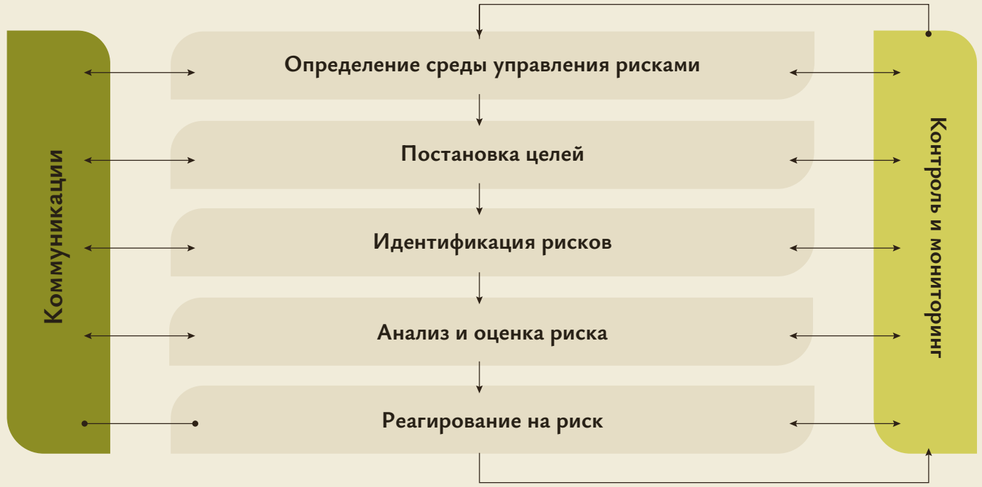
В Продкорпорации действует Корпоративная система управления рисками (КСУР), в рамках которой четко определены роли и обязанности, а также распределена ответственность между Единственным акционером, Советом директоров, Правлением, структурным подразделением, осуществляющим риск-менеджмент и внутренний контроль, Службой внутреннего аудита и структурными подразделениями (владельцами рисков). Управление рисками осуществляется на трех уровнях с определением основных функций каждого органа/ структурного подразделения Корпорации, а также распределение вертикальных и горизонтальных информационных потоков.

ИНФОГРАФИКА:

Первый уровень КСУР	Совет директоров Корпорации
Второй уровень КСУР	Правление Корпорации
Третий уровень КСУР	Структурные подразделения – владельцы рисков

Организация вертикальных информационных потоков позволяет Совету директоров и Правлению Продкорпорации получать полную и актуальную информацию о принимаемых рисках, их оценке, методах управления ими и реагирования на них. В свою очередь, структурные подразделения, являющиеся владельцами рисков, в полной мере осведомляются о стратегических целях и поставленных задачах. КСУР также предусматривает горизонтальный обмен информацией между структурными подразделениями, который координируется подразделением риск-менеджмента и внутреннего контроля.

СХЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ



ОСНОВНЫЕ РИСКИ

Стратегические риски

Деятельность Корпорации осуществляется в условиях влияния внешних факторов, среди которых наиболее существенными являются:

- погодно-климатический;
- демографический;
- экономический;
- технологический.

Негативное влияние погодно-климатического фактора для Корпорации может грозить неисполнением контрагентами обязательств по поставке зерна по заключенным договорам форвардного закупа, ростом проблемной дебиторской задолженности, снижением качества поступающего зерна, отсутствием заявок для участия в программах прямого (осеннего) закупа.

Корпорация как активный участник зернового рынка также зависит от качественного предоставления услуг хлебоприемным предприятиям. На постоянной основе присутствуют высокие риски хищения/порчи зерна Корпорации.

Рост рынков потребления открывает новые возможности для организаций, функционирующих в сфере производства и экспорта продуктов питания и сырьевых продовольственных товаров. Фактор естественного прироста мирового населения и связанного с этим роста потребления продовольствия позволяет Корпорации, а также частным отечественным экспортерам строить долгосрочные планы по развитию экспортного потенциала казахстанского зерна.

Как и другие казахстанские компании, Корпорация находится под влиянием экономического фактора и несет финансовые риски при изменениях условий привлечения кредитов на рынках капитала, колебаниях валютных курсов, росте себестоимости закупаемой сельхозпродукции в связи с увеличением цен на средства производства, повышении транспортных тарифов, падении мировых цен и снижении спроса на экспортных рынках, снижении покупательской способности при реализации своей продукции на внутреннем рынке.

Низкие темпы модернизации сельского хозяйства сказываются на возможностях отечественных сельхозпроизводителей стабильно наращивать объемы производства и обеспечивать качество продукции. Этот фактор влияет на операционную деятельность Корпорации, реализацию планов по стабилизации экспортных поставок и закреплению позиций казахстанского зерна на мировом рынке.

Ценовые риски

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Корпорацией. Управление ценовыми рисками Корпорации связано с предотвращением, оптимизацией или принятием риска. Предотвращение возможности возникновения ценовых рисков предполагает отказ от действий или внедрения мероприятий по минимизации возникновения эффектов, которые могут сопровождаться ценовым риском и вызвать потерю прибыли.

Финансовые риски

Для обеспечения операционной деятельности Корпорация привлекает финансовые средства из республиканского бюджета, а также заимствования на рынках капиталов. Как показывает практика, значительное влияние на финансовую устойчивость Компании оказывает нестабильность отечественного банковского сектора. Корпорация также имеет долгосрочные партнерские отношения с казахстанскими и международными финансовыми институтами.

Корпорация осуществляет мониторинг риска ликвидности, связанного со всеми финансовыми инструментами. Одним из инструментов управления риском ликвидности является планирование текущей ликвидности. Этот инструмент учитывает планируемые поступление и выбытие денежных средств от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности Корпорации. Задача Корпорации в рамках управления ликвидностью заключается в поддержании баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью за счет привлечения займов и размещения средств в ликвидные активы, которые могут быть быстро реализованы в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

Политические риски

Корпорация является юридическим лицом, созданным в форме акционерного общества со 100-процентным государственным участием, осуществляет свою производственную и финансовую деятельность на основе хозяйственной самостоятельности и может рассчитывать на получение поддержки со стороны государства. Вероятность реализации рисков, связанных с изменением политической ситуации в стране, находится на довольно низком уровне. С учетом увеличения капитализации Корпорации за счет бюджетных инвестиций, а также законодательного придания Корпорации статуса оператора на рынке зерна вероятность реализации рисков, связанных с ее ликвидацией либо реорганизацией, находится на низком уровне.

Экологические риски

Наиболее значимым в этой группе рисков является риск ухудшения состояния почвы. Казахстан относится к числу засушливых регионов, где в последнее время заметно усилились процессы эрозии, уменьшилось содержание гумуса. В то же время только небольшая часть территории республики относится к сельскохозяйственным землям, пригодным для растениеводства. В настоящее время большое внимание уделяется проблеме ухудшения плодородия земель.

Описание риска и возможных последствий	Меры, принимаемые для снижения риска и управления риском
Риски усиления конкуренции, снижение объемов закупа и реализации	1. Проведение эффективной ценовой политики; 2. Регулярный мониторинг цен на рынке, прогнозирование изменения цен; 3. Проведение маркетинговой деятельности по реализации; 4. Обеспечение своевременного закупа зерна урожая 2023 года, в т. ч. форвардного закупа.
Отраслевые риски, невыполнение стратегических задач (риски возникновения убытков вследствие изменения региональной конъюнктуры, отраслевого спада и других внешних факторов)	Проведение анализа изменений в отрасли и их учет при принятии решений по закупу и реализации сельхозпродукции.
Кредитный риск, связанный с форвардом (риски возникновения расходов (убытков), вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения должником финансовых обязательств перед Корпорацией в соответствии с условиями договора)	Процедура проверки возможности исполнения обязательств, а также предоставление гарантий региональных социально-предпринимательских корпораций, банков второго уровня, принятие залогового обеспечения.
Риск утраты зерна на ХПП (в т. ч. ухудшение качества зерна на ХПП)	Проведение плановых и внеплановых проверок хлебоприемных пунктов, включая экспертизу качества зерна.
Ценовой риск (риск возникновения расходов (убытков) вследствие изменения цены активов Корпорации, приносящих доход, возникающего при изменении рыночных условий)	1. Реализация зерна по цене не ниже минимальной расчетной реализационной цены (лимитирование); 2. Внутреннее страхование ценовых рисков; обеспечение компенсации возможных финансовых потерь за счет системы штрафных санкций, которые предусматривают включение в условия договоров необходимых уровней штрафов, пени, неустоек и других финансовых санкций в случае нарушения покупателями/поставщиками обязательств.

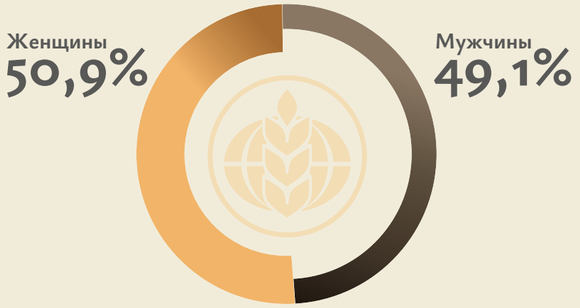
06 УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

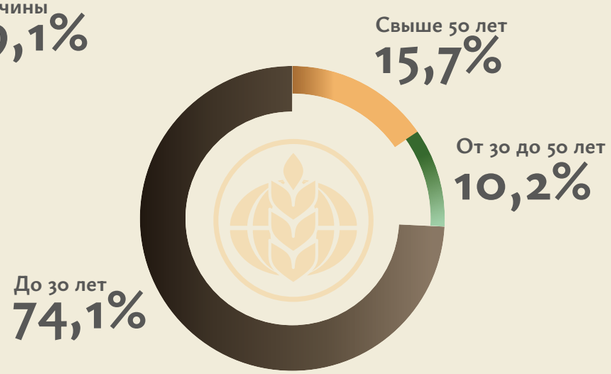
КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА

Состав персонала

Среднесписочная численность персонала Продкорпорации в 2022 году составила 103 штатных единиц, в компании трудятся 50 мужчин и 53 женщины. 10 сотрудников представляют возрастную группу младше 30 лет, 75 сотрудников входят в возрастную группу от 30 до 50 лет, 18 сотрудников перешагнули 50-летний рубеж. Базовая ставка оплаты труда не зависит от пола и возраста, жалоб на дискриминацию сотрудников по гендерному признаку в отчетном периоде не поступало.

СТРУКТУРА ПЕРСОНАЛА





Уровень текучести кадров в 2022 году составил 30%. Основными причинами увольнения сотрудников являлось расторжение трудового договора по инициативе работников и по соглашению сторон.

В 2022 году два работника вышли на работу из отпусков по уходу ребенком.

Компания принимает меры по развитию персонала, в том числе по повышению квалификации работников. В Компании утверждены и действуют кадровая и социальная политики, внутренние документы, регулирующие вопросы управления персоналом, трудового распорядка и командирования, оплаты труда, материального поощрения и социального обеспечения.

В соответствии с требованиями Трудового кодекса Республики Казахстан Компания обеспечивает работников гарантиями и компенсационными выплатами при потере работы, выезде в командировки, в период временной нетрудоспособности и т. д.

СИСТЕМА ОЦЕНКИ И МОТИВАЦИИ

Продкорпорация уделяет особое внимание мотивации сотрудников и увеличению производительности их труда. С этой целью в Компании широко применяются материальные и нематериальные стимулы: премии, материальная помощь, объявление благодарности, награждение грамотами и др. В честь празднования Национального праздника Дня республики и профессионального праздника Дня работников сельского хозяйства производственный персонал дочерних организаций Продкорпорации был поощрен государственной наградой Республики Казахстан медалью «Ерен еңбегі үшін», нагрудными знаками «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі» и Почетными грамотами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

В целях мотивации персонала осуществляются премиальные выплаты и применяются меры социальной поддержки, предусмотренные постановлением Правительства Республики Казахстан от 2 декабря 2014 года № 1266.

Для оценки и мотивации работников Корпорации предусмотрена система премирования за отчетный период в соответствии с оценкой степени достижения ключевых показателей деятельности для каждого работника, а также премия за разработку и внедрение мероприятий, направленных на экономию затрат, повышение доходности и внесение инновационных решений и рационализаторских предложений. Система премирования обеспечивает повышение эффективности выполнения поставленных задач каждым работником в рамках успешной реализации Стратегии Продкорпорации.

При предоставлении ежегодного оплачиваемого трудового отпуска работникам, выплачивается пособие на оздоровление в размере двух должностных окладов пропорционально отработанному в Корпорации времени.

В Корпорации предусмотрена система выплат материальной помощи при рождении, усыновлении или удочерении детей, бракосочетании, тяжелых формах заболеваний, смерти работника или близких родственников. В 2022 году материальная помощь была предоставлена 12 работникам: в связи с рождением детей – 9 работникам, в связи с бракосочетанием – 1, в связи со смертью близких родственников – 2.

В Продкорпорации применяется система предоставления социальных отпусков работникам, которые необходимы им для получения образования без отрыва от работы и для иных социальных целей, в виде отпусков без сохранения заработной платы, учебного отпуска либо в связи с рождением ребенка (детей), усыновлением (удочерением) новорожденного ребенка (детей). В 2022 году отпуск без сохранения заработной платы предоставлен 26 работникам.

В целях обеспечения социальных гарантий работникам Продкорпорацией и ОО «Профсоюз работников Продкорпорации» (ОО «Береке АТК») заключен коллективный договор, регулирующий социально-трудовые отношения.

В рамках реализации социальной политики в Корпорации проводится страхование гражданско-правовой ответственности работодателя за причинение вреда жизни и здоровью работника при исполнении им трудовых обязанностей, а также добровольное медицинское страхование работников за счет средств Продкорпорации.

ОБУЧЕНИЕ И ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ РАБОТНИКОВ

Сотрудники Продкорпорации проходят различные курсы повышения квалификации в соответствии с годовым календарным планом обучения и профессионального развития работников. В 2022 году плановое обучение прошли 16 сотрудника, в том числе 5 сотрудников центрального аппарата и 11 сотрудников представительств. Обучение проводилось по следующим темам:

- «Зерновые и масличные культуры. Прием, переработки и отгрузка, анализ»;
- «Особенности зерна и семян, основные принципы их обработки, хранения и обработки. Зерноведение и методы оценки качества зернопродуктов»;
- «CIA Часть I «Основы внутреннего аудита»;
- «Лучшие практики по написанию аудиторского отчета»;
- «Финансовый анализ 1. Инструменты финансового анализа и примеры их применения»;
- «Все об СНТ и Виртуальном складе. Новое в оформлении СНТ, ЭСФ на 2022 год»;
- «МСФО, налоги, изменения в заработной плате и основных средствах. Бюджетирование»;
- «Новое в налоговом законодательстве РК на 2022 год. Правила исчисления средней заработной платы. Налоговый учет дохода работников. Все новое по исчислению ИПН, СО, ОПВ, ОСМС в 2022 году. Изменение в МСФО и прочие поправки»;
- «Управление проектными рисками» и др.

Средняя продолжительность обучения одного работника Продкорпорации, принимавшего участие в повышении квалификации, составила в 2022 году 32,9 академических часа, в том числе сотрудников центрального аппарата – 20 часов, представительств – 38 часов. Сотрудники женского пола обучались в среднем 33 академических часа, мужчины – 32 часа.

Прохождение обучения и профессиональной переподготовки работниками способствует их профессиональному развитию, обновлению их теоретических и практических знаний, умений и навыков в сфере профессиональной и управленческой деятельности для эффективного выполнения ими своих должностных обязанностей и решения задач, определяемых в соответствии со Стратегией развития Продкорпорации.

ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ БЕЗОПАСНОСТИ И ОХРАНЫ ТРУДА

Соблюдение требований законодательства в области охраны труда работников Компании постоянно находится в центре внимания руководства и является важной и неотъемлемой частью общей системы управления деятельностью Продкорпорации. В Продкорпорации утверждена и применяется Инструкция по безопасности и охране труда работников, в которой четко регламентированы общие требования безопасности и охраны труда сотрудников перед началом, во время работы и по ее завершении, а также при аварийных ситуациях.

При приеме на работу сотрудники в обязательном порядке знакомятся с правилами по безопасности и охране труда, проходят первичный инструктаж на предмет знания и эксплуатации используемого оборудования, персональных компьютеров и копировально-множительных аппаратов.

Для обеспечения пожарной безопасности сотрудников на своем рабочем месте здание центрального аппарата Продкорпорации оборудовано системой пожарной сигнализации и средствами пожаротушения. Система пожарной сигнализации и поддержка ее работоспособности контролируются на основании ежегодно заключаемого договора. В 2022 году случаев возгорания не было.

В 2022 году среди сотрудников Продкорпорации не было зарегистрировано случаев травмирования, несчастных случаев и профессиональных заболеваний.

ПРАКТИКА ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ И РАЗРЕШЕНИЯ ТРУДОВЫХ СПОРОВ

Возникающие трудовые споры рассматриваются Согласительной комиссией в порядке, установленном трудовым законодательством. При возникновении трудового спора работники имеют возможность обратиться в названную комиссию с соответствующим заявлением, в котором излагается существо трудового спора. Заявление может быть передано лично или отправлено посредством электронной почты, почтовой связи и факсом.

В отчетном периоде жалоб в Согласительную комиссию не было.

Корпорация не допускает использования детского и принудительного труда, а также выполнения молодыми работниками опасной работы.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ

Продкорпорация уделяет большое внимание процессу взаимодействия со стейкхолдерами и всегда открыта к диалогу. Выявление ключевых заинтересованных сторон осуществлялось исходя из оценки двух факторов: степени воздействия Продкорпорация на соответствующие заинтересованные стороны, и степени воздействия заинтересованных сторон на деятельность Корпорации. Ожидания ключевых заинтересованных сторон учитываются при раскрытии информации, а также при принятии решений в Продкорпорации.

Заинтересованные стороны	Ожидания	Процесс взаимодействия
Клиенты	Предоставление приемлемых условий сотрудничества	Проведение переговоров, встреч, формы обратной связи
Поставщики	Сохранение долгосрочных партнерских отношений, соблюдение деловой этики	Проведение тендеров, встреч
Государственные органы	Соблюдение законодательства, рост платежей в бюджет, эффективная деятельность в рамках государственных программ развития	Обращения, проверки со стороны надзорных органов, проведение встреч
Партнеры	Сохранение долгосрочных партнерских отношений, соблюдение норм деловой этики, соблюдение законодательства и международных норм	Проведение деловых встреч, обсуждения и переговоры в рамках деловых мероприятий
Единственный акционер	Развитие Компании, развитие корпоративного управления, эффективная реализация поставленных задач	Отчеты, проведение встреч, совместных обсуждений, работа Совета директоров и Комитетов
Работники	Обеспечение хороших условий труда, своевременная выплата заработной платы, социальный пакет, возможности карьерного роста	Внутрикорпоративное взаимодействие, работа профсоюза
СМИ, общественность	Раскрытие информации, прозрачность	Ответы на запросы СМИ, проведение PR- и маркетинговых мероприятий

ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Используемые материалы

Продкорпорация и ее дочерние структуры не осуществляют экологически опасных видов хозяйственной деятельности, не загрязняют окружающую среду и проводят необходимые мероприятия, направленные на снижение экологических рисков.

Продукция и услуги

Основным видом деятельности Продкорпорации и ее дочерних структур являются закуп, реализация, хранение, приемка, взвешивание, сушка, очистка, отгрузка, переработка и перевалка в морские сухогрузы для отправки на экспорт зерна. Зерно является экологически чистым растительным сырьем, поступает на зернохранилище и терминал в сухом и очищенном виде, готовым для поставки на внутренний рынок и в зарубежные страны

УПРАВЛЕНИЕ ОТХОДАМИ

АО «Ак Бидай-Терминал».
Установленный размер санитарно-защитной зоны составляет 100 м. В АО «Ак Бидай – Терминал» используется технологическое оборудование зарубежного производства, надежное в эксплуатации и отвечающее современному уровню развития производства. За отчетный период фактов негативного воздействия на окружающую среду, персонал, сторонние предприятия и население, проживающее вблизи объектов АО «Ак Бидай – Терминал», не зарегистрировано.
Деятельность АО «Ак Бидай – Терминал» строится на базе строгого соблюдения норм Экологического кодекса Республики Казахстан в части бережного природопользования и недопущения случаев отрицательного воздействия на здоровье персонала.
Выбросы загрязняющих веществ в атмосферу минимизированы посредством использования современного аспирационного оборудования, позволяющего предотвращать пылевыделение в процессе перевалки зерна. Операции, связанные с отходами производства, регламентированы требованиями казахстанского экологического законодательства.
Объем образовавшихся твердых бытовых отходов за 2022 год составил 160 м3. Данные отходы были переданы специализированной организации для транспортировки на полигон захоронения отходов производства и потребления.

ТОО «Астык қоймалары».
Всеми Хлебными базами заключены договоры со сторонними организациями на вывоз мусора и отходов с их территорий. В отчетном периоде совокупный объем зерноотходов по ТОО «Астык қоймалары» составил 6 441 тонн.

ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДЫ

АО «Ак Бидай-Терминал».
В 2022 году объем потребления воды составил 481 м^3. Снабжение питьевой водой, осуществляется на договорной основе посредством инфраструктуры АО «НК «Актауский Морской Торговый Порт» на территории зернового терминала.
В условиях отсутствия в регионе природных источников пресной воды в г. Актау с 1963 г. осуществляется промышленное производство питьевой воды путем опреснения воды Каспийского моря.

ТОО «Астык Коймалары».
В 2022 году объем потребления воды составил 3,37 тыс. м^3 из централизованных источников водоснабжения сторонних организаций. Повторное использование воды не производится, и потребление на источники воды не влияет.

ТОО «Агрофирма «NurAgro»
В 2022 году объем потребления по подаче поливной воды составил 1264,86 м^3. Снабжение подачи поливной водой осуществляется на договорной основе посредством инфраструктуры РГП «Казводхоз» Комитета водных ресурсов Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан на территории ТОО «Агрофирма «NurAgro».

ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЕ И ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ

АО «Ак Бидай-Терминал».
Суммарное потребление электричества в 2022 году составило 322 тыс. кВт, из которых 14,3 тыс. кВт было использовано арендаторами, а 45,8 тыс. кВт использовано на собственные нужды, не связанные с перевалкой. На перевалку зерновых было затрачено в общей сложности 261,9 тыс. кВт (400 617 тонны при среднем расходе 0,65 кВт на перевалку одной тонны). В АО «Ак Бидай-Терминал» ведется постоянная работа по модернизации оборудования для сокращения потребления электроэнергии. АО «Ак Бидай – Терминал» полностью отказалась от люминесцентных ламп, перейдя на более экономичные и экологичные светодиодные элементы.

ТОО «Астык Коймалары».
В 2022 году потребление электроэнергии составило 3,8 млн кВт. Наиболее ощутимые положительные результаты экономии электроэнергии достигаются посредством совершенствования технологических процессов производства, автоматизации, повышения качества ремонта технологического, транспортного и энергетического оборудования, правильным подбором электродвигателей (по мощности) машин, работающих на элеваторе. В целях энергосбережения на представительствах товарищества ежегодно производится замена энергосберегающих ламп.
Ежегодно проводится закуп услуги по проведению профилактического испытания энергоустановок с выдачей экспертного заключения.

ТОО «Агрофирма «NurAgro».
Суммарное потребление электричества за период 1 апреля по 1 октября 2022 года составило 228,7 тыс. кВт, из них 160,1 тыс. кВт было использовано арендаторами в овощехранилище, на собственные нужды использовано 68,6 тыс. кВт.

АВАРИЙНЫЕ И НЕРЕГУЛЯРНЫЕ СБРОСЫ ЗАГРЯЗНЯЮЩИХ ВЕЩЕСТВ

В АО «Ак Бидай – Терминал» осуществляются необходимые мероприятия по поддержанию в технически исправном состоянии технологического оборудования и аспирационной системы, что позволяет исключать возникновение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу. Причинами выбросов могут быть: разгерметизация технологического оборудования, промышленная авария, отказ оборудования. В 2022 году данных фактов не зафиксировано.

ТОО «Астык коймалары» проводит работу по предотвращению несанкционированных и сверхнормативных выбросов в атмосферный воздух, улучшают систему менеджмента в области охраны окружающей среды. В 2022 году фактов аварийных и залповых выбросов загрязняющих веществ не зафиксировано.

СБРОСЫ СТОЧНЫХ ВОД

АО «Ак Бидай-Терминал».
Отвод сточных вод осуществляется на договорной основе посредством инфраструктуры АО «НК «Актауский Морской Торговый Порт» на территории зернового терминала. Объем сбросов (отвода) сточных вод за период 2022 года составил 481 м3.

ТОО «Астык Коймалары».
Водоотведение в ТОО «Астык коймалары» осуществляется в канализационные системы (заключены соответствующие договоры).

ВЫБРОСЫ ПАРНИКОВЫХ ГАЗОВ И ДРУГИХ ЗАГРЯЗНЯЮЩИХ ВЕЩЕСТВ В АТМОСФЕРУ

АО «Ак Бидай-Терминал»:
По результатам государственной экологической экспертизы Управлением природных ресурсов и регулирования природопользования Мангистауской области было выдано Разрешение на эмиссии в окружающую среду от 21 июля 2021 года, со сроком действия до 2028 года. Выбросов парниковых газов и иных загрязняющих веществ в атмосферу не зафиксировано.

ТОО «Астык Коймалары».
ТОО «Астык коймалары» осуществлена плата за эмиссии в окружающую среду за 2022 год в размере 9 953 829 тенге, источники загрязнения бензин, дизтопливо и т.д. – 3 286,81 тонн. Согласно решения Министерства экологии, геологии и природных ресурсов РК РГУ «Департамент экологии по Акмолинской и Северо-Казахстанской областям» от 13.09.2021 года элеваторам Представительств Товарищества определена 3 категория объекта, оказывающего негативное воздействие на окружающую среду. В результате изменения категории Представительства ТОО «Астык коймалары» сдают только декларацию по эмиссии в окружающую среду.

ТОО «Агрофирма «NurAgro» осуществлена плата за эмиссии в окружающую среду за 2022 год в размере 85 990 тенге, источники загрязнения бензин, дизтопливо и т.д. – 23,2 тонн.

ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

АО «Ак Бидай-Терминал».
АО «Ак Бидай-Терминал» предоставляет услуги по перевалке зерна. Осознавая свою ответственность за влияние производственных процессов на окружающую среду, АО «Ак Бидай-Терминал» приняло на себя следующие обязательства:

- соблюдение требований природоохранного законодательства Республики Казахстан и других принятых организацией требований, которые связаны с экологическими аспектами деятельности;
- рациональное использование природных ресурсов;
- принятие управленческих решений на основе результатов экологического мониторинга и анализа воздействия производственной деятельности предприятия на состояние окружающей среды;
- совершенствование существующих и внедрение новых технологий с учетом экологической безопасности;
- своевременное выявление экологических аспектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, и снижение риска возникновения аварийных ситуаций, связанных с этими аспектами, путем выполнения предупреждающих и корректирующих мероприятий;
- предупреждение загрязнения окружающей среды;
- открытость и прозрачность информации о природоохранной деятельности предприятия.

На период 2021–2028 годов АО «Ак Бидай-Терминал» получило заключение государственной экологической экспертизы от 21 июля 2021 года № KZ67VDD00169989 на Проект разрешения на эмиссии в окружающую среду.

АО «Ак Бидай-Терминал» сдана Декларация о воздействии на окружающую среду в Управление природных ресурсов и регулирования природопользования, также получено решение по определению категории объекта, оказывающего незначительное воздействие на окружающую среду.

В АО «Ак Бидай-Терминал» разработан и утвержден План ликвидации аварийных ситуаций на зерновом терминале, ведутся паспорта опасных отходов. В 2022 году превышения предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ не зафиксировано.

АО «Ак Бидай-Терминал» руководствуется принципами поддержки процесса непрерывного устранения потерь, то есть устранения любых действий, которые потребляют ресурсы. Вследствие концепции бережливого производства было выделено множество элементов, каждый из которых представляет собой определенный метод. Производственные мощности терминала оснащены системой активной вентиляции, высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг. Таким образом, учитывая специфику производства, основным методом экономии в АО «Ак Бидай – Терминал» является всеобщий уход за оборудованием.

ТОО «Астық қоймалары».
Природоохранная деятельность ТОО «Астық қоймалары» осуществляется в соответствии с Экологическим кодексом Республики Казахстан и другими нормативными правовыми актами Республики Казахстан в области охраны окружающей среды.

Основными направлениями политики ТОО «Астык коймалары» в области охраны окружающей среды является предотвращение несанкционированных и сверхнормативных выбросов в атмосферный воздух, улучшение системы менеджмента в области охраны окружающей среды.

На хлебных базах в плановом порядке проводится работа по охране окружающей среды. Повышается эффективность работы аспирационных сетей всех производственных объектов. Производятся ежегодный ремонт и реконструкция.

СООТВЕТСТВИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИМ ТРЕБОВАНИЯМ

АО «Ак Бидай-Терминал».
Деятельность АО «Ак Бидай – Терминал» соответствует требованиям экологического законодательства Республики Казахстан. Организация сдает в природоохранные органы всю необходимую отчетность. Каких-либо ограничительных мер, жалоб, штрафов, сбросов загрязняющих веществ за отчетный период не зафиксировано. Экологическую ситуацию на производственном объекте АО «Ак Бидай – Терминал» контролирует аккредитованная экологическая лаборатория при помощи поверенных газоанализаторов в соответствии с национальными ГОСТами и стандартами в сфере экологического аудита и мониторинга.

Для снижения экологической нагрузки на окружающую среду в АО «Ак Бидай – Терминал» предусмотрены следующие мероприятия:

- контроль работоспособности и поддержание в технически исправном состоянии аспирационной системы;
- осуществление мероприятий по промышленной санитарии производственного объекта;
- ежеквартальное осуществление расчетов выбросов загрязняющих веществ в атмосферу;
- полив зеленых насаждений;
- контроль за сбором отходов и вывозом отходов производства сторонними организациями.

Прямые источники горения отсутствуют. Электропитание централизованное, таким образом, полностью исключается вероятность выбросов в окружающую среду вредных веществ.

Здоровье и безопасность потребителя обеспечиваются посредством эксплуатации исправного технологического оборудования, соблюдением правил и норм законодательства Республики Казахстан по пожарной безопасности, охране труда и технике безопасности, обеспечением проведения анализов зерна на зараженность, регламентированными процессами приема и отгрузки зерна на экспорт.

ТОО «Астық қоймалары».
Согласно требованиям Экологического кодекса Республики Казахстан ТОО «Астык коймалары» заключены договоры на эмиссию выбросов в окружающую среду, предельно допустимые выбросы, на проведение производственно-экологического контроля (атмосферного воздуха). Разработаны паспорта учета источников выбросов парниковых газов в атмосферу и потребления разрушающих озон веществ.

В течение 2022 года проведены работы по санитарной очистке, озеленению, облагораживанию территорий представительств. Образовавшиеся твердые бытовые отходы и другие производственные отходы своевременно вывозятся. Сдача опасных отходов (люминесцентные лампы и др.) осуществляется в специализированные точки приема.

Хлебные базы ТОО «Астық қоймалары» имеют значительный срок эксплуатации, в связи с чем, большое внимание уделяется их модернизации и ремонту.

В 2021 году в Представительстве «Хлебная база №2» проведены работы по установке газового оборудования, завершен 1 этап газификации.

В дальнейшем ТОО «Астык коймалары» планирует постепенное газифицирование всех Хлебных баз.

БИОЛОГИЧЕСКОЕ РАЗНООБРАЗИЕ

Деятельность Продкорпорации и ее дочерних организаций не оказывает негативного влияния на биологическое разнообразие, так как в ней используются экологически чистое сырье и высокотехнологичное оборудование.

СПОНСОРСТВО И БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

Продкорпорация уделяет большое внимание вопросам оказания благотворительной помощи различным организациям и физическим лицам. Компания периодически оказывает помощь детским учреждениям, ветеранам Великой Отечественной войны, инвалидам, лицам, достигшим пенсионного возраста и проработавшим в Продкорпорации более 8 лет, а также другим организациям. В 2022 году на благотворительную помощь Продкорпорация направила 3,6 млн тенге, в частности:

- сотрудникам Компании, ранее работавшим в течение восьми и более лет в Корпорации и вышедшим на пенсию, в честь празднования Дня работника сельского хозяйства выплачено в общей сложности 1 000 тыс. тенге;
- оказана благотворительная помощь 2 работникам Корпорации на общую сумму 2 600 тыс. тенге.

ПРИЛОЖЕНИЯ

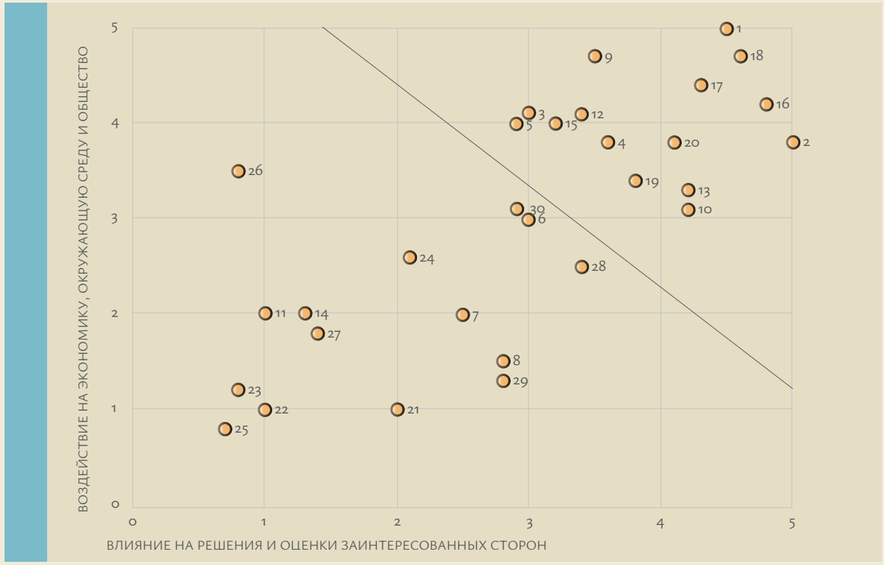
ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ГРАНИЦЫ ОТЧЕТА

Настоящий Годовой отчет АО «НК «Продкорпорация» призван раскрыть существенную информацию о деятельности Компании для широкого круга заинтересованных сторон. Содержание Отчета охватывает период с 1 января по 31 декабря 2022 года. Показатели не были изменены в сравнении с прошлым годом и сопоставимы с данными, приведенными в предыдущих годовых отчетах Продкорпорации. Информация о деятельности в области устойчивого развития не проходит внешнее заверение.

При подготовке Отчета были учтены нормы казахстанского законодательства, требования Казахстанской фондовой биржи, а также лучшие казахстанские и мировые практики. Информация об устойчивом развитии в Отчете раскрыта в соответствии с международными стандартами GRI (базовый вариант соответствия).

В соответствии с принципом существенности в раскрытии информации настоящий Годовой отчет отражает только наиболее важные аспекты (темы) деятельности Компании. Для определения существенности все аспекты деятельности были проанализированы по двум критериям: по степени влияния на решения и оценки заинтересованных сторон и по значимости воздействия со стороны Компании. Оценки по этим двум критериям выставлялись по десятибалльной шкале, где «5» означает максимальное влияние, а «1» – минимальное. На основании полученных оценок была сформирована матрица существенности, визуализирующая значимость тем. Темы, признанные наиболее значимыми Компанией и представителями заинтересованных сторон, отмечены в правом верхнем углу матрицы.

МАТРИЦА СУЩЕСТВЕННОСТИ



Список тем (цветом выделены темы, признанные значимыми):

Экономические темы	
Экономические результаты	1
Присутствие на рынке	2
Косвенное экономическое воздействие	3
Практика закупок	4
Противодействие коррупции	5
Неконкурентное поведение	6
Налогообложение	7

Экологические темы	
Материалы	8
Энергия	9
Вода	10
Биоразнообразие	11
Выбросы	12
Отходы	13
Экологическая оценка поставщиков	14

Социальные темы	
Наем сотрудников	15
Практика трудовых отношений	16
Здоровье и безопасность на рабочем месте	17
Обучение и образование	18
Разнообразие и равные возможности	19
Противодействие дискриминации	20
Свобода ассоциации и ведения коллективных переговоров	21
Детский труд	22
Принудительный или обязательный труд	23
Практика обеспечения безопасности	24
Права местных сообществ	25
Оценка социального воздействия поставщиков	26
Государственная (публичная) политика	27
Здоровье и безопасность потребителя	28
Маркировка продукции и услуг	29
Неприкосновенность частной жизни потребителя	30

ПРИЛОЖЕНИЕ 2. ИНДЕКС GRI

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
GRI 1: Основы			
GRI 2: Общая информация 2021 года			
2-1 Профиль организации			
2-1 a	Название организации	Профиль Компании; Общие сведения	2 13
2-1 b	Характер собственности и организационно-правовая форма	Профиль Компании; Общие сведения	2 13
2-1 c	Местонахождение штаб-квартиры	Общие сведения; География деятельности	13 24
2-1 d	Местонахождение осуществления деятельности	Общие сведения; География деятельности	13 24
2-2 Субъекты, входящие в отчетность организации по устойчивому развитию			
2-1 a	Юридические лица, которые организация контролирует или в которых имеет долю, включенные в отчет об устойчивом развитии	Дочерние и зависимые организации	20
2-1 b	Юридические лица, отчетность которых была включена в отчетность организации	Дочерние и зависимые организации; Приложение 3	20 120
2-3 Отчетный период, периодичность и контактный пункт			
2-3 a	Отчетный период и периодичность	Приложение 1	110
2-3 b	Отчетный период и периодичность финансовой отчетности	Приложение 3	120
2-3 c	Дата публикации отчета	Приложение 1	110
2-3 d	Контактное лицо, к которому можно обратиться с вопросами относительно данного отчета	Контактная информация	197
2-4 Повторное изложение информации			
2-4 a	Повторное изложение информации, сделанное за предыдущие отчетные периоды (перерасчеты)	Перерасчет показателей не осуществлялся	
2-5 Внешнее заверение			

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
2-5 a	Политика и практика организации в отношении обеспечения внешнего заверения отчетности	Внешний аудит	89
2-6 Деятельность, цепочка создания стоимости и другие деловые отношения			
2-6 a	Секторы (государственный, частный / финансовый или другой) на которых работает организация	Бизнес-модель; Операционные результаты	16 44
2-6 b	Цепочка создания стоимости	Бизнес-модель	16
2-7 Сотрудники			
2-7 a	Общее количество сотрудников, разбивка по полу, по региону	Состав персонала	97
2-7 b	Общее количество постоянных, временных, штатных сотрудников в разбивке по полу и региону, а также общее количество сотрудников, занятых на неполный рабочий день, негарантированные часы работы	Состав персонала	97
2-9 Структура и состав руководства			
2-9 a	Структура руководства, включая комитеты высшего руководства	Структура корпоративного управления Совет директоров; Правление	66 69 79
2-9 b	Комитеты высшего руководящего органа, ответственные за принятие решений и надзор за управлением воздействием организации на экономику, окружающую среду и социальную среду	Комитеты Совета директоров	77
2-9 c	Состав высшего органа управления и его комитетов	Состав Совета директоров; Комитеты Совета директоров	70 77
2-10 Назначение и выбор высшего руководящего органа			
2-10 a	Процессы выдвижения и отбора в высший руководящий орган и его комитеты	Совет директоров	69
2-10 b	Критерии, используемые для выдвижения и выбора высшего руководящего органа	Совет директоров	69
2-11 Председатель высшего руководящего органа			
2-11 a	Председатель высшего руководящего органа	Совет директоров	69

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
2-11 b	Функции Председателя высшего руководящего органа в рамках организации	Совет директоров	69
2-12 Роль высшего руководящего органа в надзоре за управлением воздействиями			
2-12 a	Роль высшего руководящего органа и руководителей высшего звена в разработке, утверждении и обновлении целей, ценностей или миссии организации. Заявления, стратегии, политика и цели, связанные с устойчивым развитием	Совет директоров; Правление; Устойчивое развитие	69 79 96
2-12 b	Роль высшего руководящего органа в надзоре за процессами по выявлению и управлению влиянием организации на экономику, окружающую среду и социальную среду	Совет директоров	69
2-12 c	Роль высшего руководящего органа в анализе эффективности процессов организации (2-12 a, 2-12 b), частота рассмотрения	Совет директоров	69
2-15 Конфликты интересов			
2-15 a	Процессы организации по предотвращению конфликта интересов высшим руководящим органом	Система корпоративного управления; Корпоративная этика	63 85
2-16 Сообщение о важнейших проблемах			
2-16 a	Процесс доведения критических проблем до сведения высшего руководящего органа	Система корпоративного управления	63
2-18 Оценка деятельности высшего руководящего органа			
2-18 a	Процессы оценки деятельности высшего руководящего органа	В отчетном периоде оценка не проводилась	
2-18 b	Независимость оценки, периодичность оценки		
2-18 c	Действия, предпринятые в ответ на оценки		
2-19 Политика вознаграждения			
2-19 a	Политика вознаграждения членов высшего руководящего органа и руководителей высшего звена	Вознаграждение ключевого управленческого персонала	85
2-22 Отчет о стратегии устойчивого развития			
2-22 a	Отчет заявление высшего руководящего органа или самого старшего руководителя организации об актуальности устойчивого развития для организации и ее стратегии содействия устойчивому развитию	Устойчивое развитие	96
2-29 Подход к взаимодействию с заинтересованными сторонами			
2-29 a	Подход к взаимодействию с заинтересованными сторонами, включая категории заинтересованных сторон, с которыми он взаимодействует, и как они идентифицируются; цель взаимодействия с заинтересованными сторонами; значимое взаимодействие с заинтересованными сторонами	Взаимодействие с заинтересованными сторонами	101
GRI 3: Существенные вопросы 2021			
3-1 Процесс определения существенных вопросов			
3-1 a	Процесс определения существенных тем, включая выявление фактического и потенциального, негативного и позитивного воздействия на экономику, окружающую среду и социальную среду в рамках своей деятельности и деловых отношений; определение приоритетности воздействий для отчетности на основе их значимости.	Приложение 1	110
3-1 b	Заинтересованные стороны и эксперты, мнения которых повлияли на процесс определения существенных тем	Приложение 1	110
3-2 Список существенных вопросов			
3-2 a	Список существенных вопросов	Приложение 1	110
3-3 Управление существенными вопросами			
3-3 a	Фактическое и потенциальное, негативное и позитивное воздействие на экономику, окружающую среду и социальную среду	Бизнес-модель; Плановые значения ключевых показателей деятельности; Рыночная ниша Продкорпорации; Операционные результаты; Устойчивое развитие	16 4 42 44 96
GRI 201: Экономические показатели 2016			
201-1 Прямая экономическая ценность, создаваемая и распределяемая			
201-1 a	Прямая экономическая стоимость, создаваемая и распределяемая на основе начислений, включая основные компоненты для глобальных операций организации	Финансовые результаты	48
201-1 b	Прямая экономическая стоимость на уровне страны, региона или рынка, а также о критериях, используемых для определения значимости	Рыночная ниша Продкорпорации; Операционные результаты	42 44
201-2 Финансовые последствия и другие риски и возможности, связанные с изменением климата			
201-2	Риски и возможности, связанные с изменением климата, которые потенциально могут привести к существенным изменениям в операциях, доходах или расходах	Управление рисками	90

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
201-3 Обязательства по плану с установленными выплатами и другие пенсионные планы			
201-3 a	Оценочная стоимость обязательств, которые покрываются за счет общих ресурсов организации	Отчисления в пенсионный фонд, фонды медицинского и социального законодательства производятся в соответствии с требованиями законодательствапри выплате заработной платы сотрудникам.	
201-3 b	Фонд для оплаты пенсионных обязательств		
201-3 c	Покрытие фондом пенсионных обязательств		
201-3 d	Процент от заработной платы, внесенной работником или работодателем		
201-3 e	Уровень участия в обязательных и добровольных, региональных или страновых пенсионных схемах или схемах, оказывающих финансовое воздействие		
201-4 Финансовая помощь, полученная от правительства			
201-4 a	Общая денежная стоимость финансовой помощи, полученной организацией от любого правительства в течение отчетного периода	В отчетном периоде Продкорпорация не получала финансовой помощи от Правительства Казахстана либо правительств других стран	
201-4 b	Информация в 201-4-a по странам		
201-4 c	Присутствие какого-либо правительства в структуре акционеров, степень присутствия	Информация об акционере	67
GRI 202: Присутствие на рынке 2016			
202-2 Доля высшего руководства, нанятого из местного сообщества		Все руководящие работники Продкорпорации являются гражданами Казахстана	
202-2 a	Процентная доля высшего руководства в важных местах деятельности, нанятого из местного сообщества		
GRI 203: Косвенное экономическое воздействие 2016			
203-1	Поддерживаемые инвестиции в инфраструктуру и услуги	Общие сведения; Бизнес-модель; Результаты операционной деятельности	13 16 44
203-2	Значительные косвенные экономические последствия	Результаты операционной деятельности	44
GRI 204: Практика закупок 2016			
204-1	Доля расходов на местных поставщиков	Практика закупок	60
GRI 205: Борьба с коррупцией 2016			
205-1	Операции, оцененные на предмет рисков, связанных с коррупцией	Противодействие коррупции	87

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
205-2	Информирование и обучение по вопросам антикоррупционной политики и процедур	Противодействие коррупции	87
205-3	Подтвержденные случаи коррупции и принятые меры	В отчетном периоде подтвержденных случаев коррупции не было	
GRI 206: Антиконкурентное (антимонопольное) поведение 2016			
206-1	Судебные иски за антиконкурентное поведение, антимонопольную и монопольную практику	В отчетном периоде исков за антиконкурентное поведение и монопольную практику не было	
GRI 301: Материалы 2016			
301-1	Материалы, используемые по весу или объему	Используемые материалы	102
GRI 302: Энергия 2016			
302-1	Потребление энергии внутри организации	Энергопотребление и энергоэффективность	103
302-2	Потребление энергии за пределами организации	Энергопотребление и энергоэффективность	103
302-3	Энергоемкость	Энергопотребление и энергоэффективность	103
302-4	Снижение энергопотребления	Энергопотребление и энергоэффективность	103
302-5	Снижение энергопотребления продуктов и услуг	Энергопотребление и энергоэффективность	103
GRI 303: Вода и сточные воды 2018			
303-1	Взаимодействие с водой как общим ресурсом	Потребление воды	103
303-4	Сброс воды	Сбросы сточных вод	104
303-5	Потребление воды	Потребление воды	103
GRI 304: Биоразнообразие 2016			
304-1	Эксплуатационные участки, находящиеся в собственности, аренде, управлении в охраняемых районах или рядом с ними, а также в районах с высокой биологической ценностью за пределами охраняемых районов	Биологическое разнообразие	107
GRI 305: Выбросы 2016			

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
305-4	Интенсивность выбросов парниковых газов	Выбросы парниковых газов и иных загрязняющих веществ в атмосферу	104
305-6	Выбросы озоноразрушающих веществ (ОРВ)	Деятельность организации не связана с выбросами озоноразрушающих веществ, оксидов серы и азота в атмосферу	
305-7	Оксиды азота (NOx), оксиды серы (SOx) и другие значительные выбросы в атмосферу		
GRI 306: Отходы 2020			
306-3	Образующиеся отходы	Управление отходами	102
306-5	Отходы, направленные на утилизацию	Управление отходами	102
GRI 401: Трудоустройство 2016			
401-1	Набор новых сотрудников и текучесть кадров	Состав персонала	97
401-3	Отпуск по уходу за ребенком (Декретный отпуск)	Состав персонала	97
GRI 402: Трудовые/Управленческие отношения 2016			
402-1	Минимальные сроки уведомления об изменениях в работе	Практика трудовых отношений и разрешение трудовых споров	100
GRI 403: Охрана труда и техника безопасности 2018			
403-1	Система управления охраной труда и промышленной безопасностью	Политика в области безопасности и охраны труда	100
403-5	Обучение работников по вопросам охраны труда и техники безопасности	Политика в области безопасности и охраны труда	100
403-8	Работники, охваченные системой управления охраной труда и промышленной безопасностью	Политика в области безопасности и охраны труда	100
403-9	Травмы, связанные с работой	Политика в области безопасности и охраны труда	100
403-10	Плохое состояние здоровья, связанное с работой	Политика в области безопасности и охраны труда	100
GRI 404: Обучение и Образование 2016			
404-1	Среднее количество часов обучения в год на одного сотрудника	Обучение и повышение квалификации работников	99
404-2	Программы повышения квалификации сотрудников и программы помощи в переходный период	Обучение и повышение квалификации работников	99

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий	Стр.
GRI 405: Разнообразие и равные возможности 2016			
405-1	Разнообразие руководящих органов и сотрудников	Состав персонала	97
GRI 406: Недискриминация 2016			
406-1	Случаи дискриминации и принятые меры по исправлению положения	Состав персонала	97
GRI 408: Детский труд 2016			
408-1	Операции и поставщики, подверженные значительному риску случаев использования детского труда	Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров	100
GRI 409: Принудительный или Обязательный труд 2016			
409-1	Операции и поставщики, подверженные значительному риску случаев принудительного или обязательного труда	Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров	100
GRI 416: Здоровье и безопасность клиентов 2016			
416-1	Оценка воздействия категорий товаров и услуг на здоровье и безопасность	Политика в области охраны окружающей среды	102
GRI 417: Маркетинг и Маркировка 2016			
417-1	Требования к информации и маркировке продуктов и услуг	Политика в области охраны окружающей среды	102

Продовольственная контрактная корпорация
Азық-түлік келісім шарт корпорациясы
Food Contract Corporation

2022

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЁТНОСТЬ

С АУДИТОРСКИМ ОТЧЁТОМ
НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

СОДЕРЖАНИЕ

Консолидированный отчёт о финансовом положении 128-129

Консолидированный отчёт о совокупном доходе 130

Консолидированный отчёт о движении денежных средств 131-132

Консолидированный отчёт об изменениях в капитале 133

Примечания к консолидированной финансовой отчётности 134-195

«Эрнст энд Янг» ЖШС
Әл-Фараби д-лы, 77/7
«Есентай Тауэр» ғимараты
Алматы қ., 050060
Қазақстан Республикасы
Тел.: +7 727 258 59 60
Факс: +7 727 258 59 61
www.ey.com

ТОО «Эрнст энд Янг»
пр. Аль-Фараби, д. 77/7
здание «Есентай Тауэр»
г. Алматы, 050060
Республика Казахстан
Тел.: +7 727 258 59 60
Факс: +7 727 258 59 61
www.ey.com

Ernst & Young LLP
Al-Farabi ave., 77/7
Esentai Tower
Almaty, 050060
Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 727 258 59 60
Fax: +7 727 258 59 61
www.ey.com

Аудиторский отчёт независимого аудитора

Акционеру и Совету директоров АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчётности АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» и его дочерних организаций (далее - «Группа»), состоящей из консолидированного отчёта о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2022 года, консолидированного отчёта о совокупном доходе, консолидированного отчёта об изменениях в собственном капитале и консолидированного отчёта о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчётности, включая краткий обзор основных положений учётной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчётность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2022 года, а также её консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчётности» нашего отчёта. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с принятым Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров (СМСЭБ) Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчётности в Республике Казахстан, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита - это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчётности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчётности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчётности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам. В отношении указанного ниже вопроса наше описание того, как данный вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита, приводится в этом контексте.

A member firm of Ernst & Young Global Limited

Мы выполнили обязанности, описанные в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчётности» нашего отчёта, в том числе по отношению к этому вопросу. Соответственно, наш аудит включал выполнение процедур, разработанных в ответ на нашу оценку рисков существенного искажения консолидированной финансовой отчётности. Результаты наших аудиторских процедур, в том числе процедур, выполненных в ходе рассмотрения указанного ниже вопроса, служат основанием для выражения нашего аудиторского мнения о прилагаемой консолидированной финансовой отчётности.

Ключевой вопрос аудита	Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита
Оценка стоимости запасов зерна	
У Группы имеются существенные остатки зерна в составе товарно-материальных запасов и неснижаемых запасов зерна. В силу существенности запасов зерна, которые составляли 63% от общей суммы активов Группы, а также использованных руководством суждений, оценка стоимости данных запасов представляла собой ключевой вопрос аудита. Информация о запасах зерна представлена в Примечании 3, Примечании 18 и Примечании 20 к консолидированной финансовой отчётности.	Мы проанализировали учётную политику Группы по учёту запасов зерна на соответствие требованиям МСФО (IAS) 2 «Запасы». Мы рассмотрели выбранные методы учёта запасов зерна, включая неснижаемые запасы зерна, и последовательность применения выбранной учётной политики. Мы протестировали, на выборочной основе, оценку стоимости запасов зерна по наименьшей из чистой цены реализации и себестоимости. Мы сравнили данные, использованные руководством Группы при оценке чистой цены реализации запасов зерна с информацией, доступной на рынке. Мы провели анализ стоимости запасов зерна, находящихся без движения, на основании тестирования соответствующей документации, отражающей качественные и количественные характеристики зерна.

Прочая информация, включенная в годовой отчёт Группы за 2022 год

Прочая информация включает информацию, содержащуюся в годовом отчёте Группы за 2022 год, но не включает консолидированную финансовую отчётность и наш аудиторский отчёт о ней. Ответственность за прочую информацию несёт руководство. Годовой отчёт Группы за 2022 год, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского отчёта.

A member firm of Ernst & Young Global Limited

Наше мнение о консолидированной финансовой отчётности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчётности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчётностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных существенных искажений.

Ответственность руководства и Совета директоров за консолидированную финансовую отчётность

Руководство несёт ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчётности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчётности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчётности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчётности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить её деятельность или когда у руководства нет реальной альтернативы таким действиям.

Совет директоров несёт ответственность за надзор за процессом подготовки консолидированной финансовой отчётности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчётности

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчётность в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчёта, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведённый в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могли бы повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчётности.

A member firm of Ernst & Young Global Limited

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчётности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибок, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искажённое представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учётной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и раскрытия соответствующей информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, и, на основании полученных аудиторских доказательств, вывод о том, имеется ли существенная неопределённость в связи с событиями или условиями, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределённости, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчёте к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчётности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчёта. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчётности в целом, её структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчётность лежащие в её основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.
- получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства в отношении финансовой информации организаций и хозяйственной деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчётности. Мы отвечаем за общее руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы являемся единолично ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с Советом директоров, доводя до его сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объёме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

A member firm of Ernst & Young Global Limited

Мы также предоставляем Совету директоров заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали его обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях - о действиях, осуществлённых для устранения угроз, или принятых мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Совета директоров, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчётности за текущий период и которые, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском отчёте, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчёте, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от её сообщения.

Руководитель, ответственный за проведение аудита, по результатам которого выпущен настоящий аудиторский отчёт независимого аудитора, - Ольга Хегай.

ТОО „Эрнст энд Янг"

Ольга Хегай
Аудитор / и. о. генерального директора
ТОО «Эрнст энд Янг»

Квалификационное свидетельство аудитора
№МФ-0000286 от 25 сентября 2015 года

Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью на территории Республики Казахстан: серия МФЮ-2, № 0000003, выданная Министерством финансов Республики Казахстан 15 июля 2005 года

050060, Республика Казахстан, г. Алматы
пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр»

15 мая 2023 года

A member firm of Ernst & Young Global Limited

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

По состоянию на 31 декабря 2022 года

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)*	1 января 2021 года (пересчитано)*
Активы				
Внеоборотные активы				
Основные средства и активы в форме права пользования	7	**3.633.244**	3.400.748	3.973.903
Гудвил		**41.300**	41.300	41.300
Инвестиции в совместные предприятия	9	**3.164.848**	3.444.263	3.111.602
Неснижаемые запасы зерна	20	**48.091.376**	40.682.328	33.388.369
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	33	**1.442.213**	–	39.445
Займы выданные	11	**55.221**	57.484	87.932
Торговая и прочая дебиторская задолженность	12	**790.625**	975.278	605.010
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	13	**815.812**	714.942	750.823
Прочие внеоборотные активы	14	**1.425.579**	521.803	347.389
Итого внеоборотные активы		**59.460.218**	49.838.146	42.345.773
Оборотные активы				
Товарно-материальные запасы	18	**121.858.941**	41.125.041	28.273.537
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	19	**19.812.430**	9.786.607	6.212.160
Предоплата по корпоративному подоходному налогу		**890.760**	415.671	438.754
Торговая и прочая дебиторская задолженность	12	**10.564.387**	5.556.746	4.565.159
Товарные кредиты	17	**–**	391.018	485.568
Авансы выплаченные	10	**2.976.561**	7.847.621	818.956
Займы выданные	11	**136.164**	193.393	258.047
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	13	**42.367.378**	33.937.906	–
Средства в финансовых организациях	15	**34.648**	7.868.081	2.525.941
Денежные средства и их эквиваленты	16	**10.451.320**	2.378.055	9.554.644
		209.092.589	109.500.139	53.132.766
Активы, предназначенные для продажи	8	**27.306**	377.234	2.360.220
Итого оборотные активы		**209.119.895**	109.877.373	55.492.986
Итого активы		**268.580.113**	159.715.519	97.838.759

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

(продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)*	1 января 2021 года (пересчитано)*
Капитал и обязательства				
Капитал				
Уставный капитал	20	**125.809.548**	105.809.548	105.809.548
Резерв по пересчёту валюты отчётности		**365.455**	429.503	333.947
Накопленный убыток		**(46.636.149)**	(28.358.117)	(30.964.372)
Капитал, приходящийся на акционера материнской компании		**79.538.854**	77.880.934	75.179.123
Неконтролирующие доли участия		**831**	831	831
Итого капитал		**79.539.685**	77.881.765	75.179.954
Обязательства				
Долгосрочные обязательства				
Выпущенные долговые ценные бумаги	22	**55.045.854**	14.056.071	–
Обязательства по аренде		**6.091**	9.326	13.674
Займы полученные	21	**15.000.000**	–	7.377.446
Обязательства по договорам с покупателями		**11.202**	–	–
Обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу	33	**193.771**	142.855	173.093
Итого долгосрочные обязательства		**70.256.918**	14.208.252	7.564.213
Краткосрочные обязательства				
Займы полученные	21	**115.466.900**	64.818.641	13.811.992
Обязательства по договорам с покупателями		**418.775**	1.013.006	97.419
Торговая и прочая кредиторская задолженность	23	**1.096.461**	1.311.132	1.011.912
Обязательства по аренде		**4.367**	3.811	1.159
Корпоративный подоходный налог к уплате		**–**	–	15.329
Прочие налоги к уплате		**74.853**	74.564	80.064
Краткосрочные оценочные обязательства		**101.584**	70.091	76.717
Выпущенные долговые ценные бумаги	22	**1.620.570**	334.257	–
Итого краткосрочные обязательства		**118.783.510**	67.625.502	15.094.592
Итого обязательства		**189.040.428**	81.833.754	22.658.805
Итого капитал и обязательства		**268.580.113**	159.715.519	97.838.759
Балансовая стоимость одной простой акции, тенге	20	**631,61**	735,31	709,71

** Некоторые суммы, приведённые в этом столбце, не согласуются с консолидированной финансовой отчётностью за 2021 и 2020 годы, поскольку отражают произведённые изменения в презентации, подробная информация о которых приводится в Примечании 5.*

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

За год, закончившийся 31 декабря 2022 года

В тысячах тенге	Прим.	2022 год	2021 год (пересчитано)*
Выручка по договорам с покупателями	24	**78.322.100**	59.403.325
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	25	**(68.072.342)**	(44.809.352)
Валовая прибыль		**10.249.758**	14.593.973
Расходы по реализации	26	**(1.956.392)**	(5.596.624)
Общие и административные расходы	27	**(1.675.301)**	(1.592.844)
Операционная прибыль		**6.618.065**	7.404.505
Финансовый доход	28	**5.511.560**	3.571.550
Финансовые расходы	28	**(17.229.163)**	(5.192.525)
Доля в прибыли совместных предприятий	9	**379.338**	622.911
Чистые расходы по операциям с иностранной валютой		**(11.177.652)**	(1.078.685)
Чистый (убыток)/прибыль от операций с активами, оцениваемыми по справедливой стоимости через прибыль или убыток	13	**(2.679.750)**	55.449
Доходы / (расходы) по кредитным убыткам	31	**336.163**	(1.005.850)
Прочие доходы / (расходы) от обесценения и создания резервов	32	**396.227**	(31.552)
Прочие доходы	29	**869.917**	568.651
Прочие расходы	30	**(179.722)**	(407.272)
(Убыток) / прибыль до налогообложения		**(17.155.017)**	4.507.182
Экономия / (расходы) по корпоративному подоходному налогу	33	**1.295.656**	(1.051.938)
(Убыток) / прибыль за год		**(15.859.361)**	3.455.244
Приходящаяся на:			
Акционера материнской компании		**(15.859.361)**	3.455.244
Неконтролирующие доли участия		**–**	–
		(15.859.361)	3.455.244
Прочий совокупный (убыток) / доход			
Прочий совокупный доход, подлежащий переклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах			
Пересчёт валюты отчётности зарубежных подразделений	9	**(64.048)**	95.556
Прочий совокупный (убыток) / доход за год, за вычетом налогов		**(64.048)**	95.556
Итого совокупный (убыток) / доход за год, за вычетом налогов		**(15.923.409)**	3.550.800
Приходящийся на:			
Акционера материнской компании		**(15.923.409)**	3.550.800
Неконтролирующие доли участия		**–**	–
		(15.923.409)	3.550.800
(Убыток) / прибыль на акцию в тенге			
Базовый (убыток) / прибыль за год, приходящийся на держателей простых акций материнской компании		**(136,94)**	32,66

** Некоторые суммы, приведённые в этом столбце, не согласуются с консолидированной финансовой отчётностью за 2021 год, поскольку отражают произведённые переклассификации, подробная информация о которых приводится в Примечаниях 5,6.*

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

За год, закончившийся 31 декабря 2022 года

В тысячах тенге	Прим.	2022 год	2021 год (пересчитано)*
Операционная деятельность			
Поступления от реализации товаров		**81.424.094**	62.847.587
Платежи поставщикам за товары сельскохозяйственной продукции		**(171.996.606)**	(75.669.252)
Платежи поставщикам за услуги по хранению сельскохозяйственной продукции		**(2.884.924)**	(2.184.323)
Платежи поставщикам за прочие товары, работы и услуги		**(2.795.393)**	(6.324.511)
Выплаты по заработной плате		**(1.675.491)**	(1.569.923)
Проценты полученные		**4.417.210**	2.443.884
Проценты уплаченные		**(13.794.256)**	(3.179.552)
Корпоративный подоходный налог уплаченный		**(610.111)**	(923.671)
Прочие обязательные платежи в бюджет		**(1.811.140)**	(1.082.463)
Чистый реализованный убыток по операциям с иностранной валютой		**(780.703)**	(1.013.842)
Государственные субсидии по возмещению себестоимости реализованной продукции	25	**6.417.569**	–
Государственные субсидии по возмещению расходов на хранение неснижаемых запасов зерна	26	**2.066.128**	1.125.205
Прочие поступления		**1.518.763**	759.126
Прочие выплаты		**(781.494)**	(632.802)
Чистые денежные потоки, использованные в операционной деятельности		**(101.286.354)**	(25.404.537)
Инвестиционная деятельность			
Размещение средств в финансовых организациях	15	**(1.053.561)**	(41.173.046)
Погашение средств в финансовых организациях	15	**9.194.828**	36.251.836
Поступления от продажи основных средств		**313.465**	–
Приобретение основных средств и нематериальных активов		**(290.927)**	(276.851)
Приобретение ценных бумаг		**(24.534.777)**	(38.832.897)
Поступления от продажи ценных бумаг		**17.043.605**	5.589.885
Поступление от выкупленных инвестиционных ценных бумаг эмитентом	13	**36.680**	157.617
Поступления от продажи дочерней организации, за вычетом выбывших денежных средств		**–**	593.720
Дивиденды полученные		**71.954**	–
Прочие поступления		**99.453**	573.564
Прочие выплаты		**–**	–
Чистые денежные потоки, полученные от / (использованные в) инвестиционной деятельности		**880.720**	(37.116.172)

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
(продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	2022 год	2021 год (пересчитано)*
Финансовая деятельность			
Поступление от увеличения акционерного капитала	20	**20.000.000**	–
Выплата неосвоенных целевых денежных средств акционеру		**–**	–
Поступление от выпуска долговых ценных бумаг	36	**39.398.363**	13.760.607
Поступление средств, полученных от кредитных организаций	36	**100.210.354**	84.625.919
Погашение средств, полученных от кредитных организаций	36	**(48.475.602)**	(42.522.496)
Выплата дивидендов	20	**(2.418.671)**	(848.989)
Прочие поступления		**–**	26.420
Прочие выплаты		**–**	(2.754)
Чистые денежные потоки, полученные от финансовой деятельности		**108.714.444**	55.038.707
Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов		**8.308.810**	(7.482.002)
Влияние изменения обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты		**(232.985)**	305.145
Влияние изменений ожидаемых кредитных убытков на денежные средства и их эквиваленты	16	**(2.560)**	268
Денежные средства и их эквиваленты, на начало периода		**2.378.055**	9.554.644
Денежные средства и их эквиваленты, на конец периода	16	**10.451.320**	2.378.055
Прочие операции			
Выплата ограниченных в использовании средств в финансовых организациях акционеру		**–**	–

** Некоторые суммы, приведённые в этом столбце, не согласуются с консолидированной финансовой отчётностью за 2021 год, поскольку отражают произведённые переклассификации, подробная информация о которых приводится в Примечаниях 5,6.*

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ
За год, закончившийся 31 декабря 2022 года

	Приходится на акционера материнской компании					
В тысячах тенге	Уставный капитал	Резерв по пересчёту валюты отчётности	Накопленный убыток	Итого	Неконтролирующие доли участия	Итого
На 1 января 2021 года	105.809.548	333.947	(30.964.372)	75.179.123	831	75.179.954
Чистая прибыль за год	–	–	3.455.244	3.455.244	–	3.455.244
Прочий совокупный доход за год	–	95.556	–	95.556	–	95.556
Итого совокупный доход за год	**–**	**95.556**	**3.455.244**	**3.550.800**	**–**	**3.550.800**
Дивиденды объявленные (Примечание 20)	–	–	(848.989)	(848.989)	–	(848.989)
На 31 декабря 2021 года	**105.809.548**	**429.503**	**(28.358.117)**	**77.880.934**	**831**	**77.881.765**
На 1 января 2022 года	**105.809.548**	**429.503**	**(28.358.117)**	**77.880.934**	**831**	**77.881.765**
Чистый убыток за год	**–**	**–**	**(15.859.361)**	**(15.859.361)**	**–**	**(15.859.361)**
Прочий совокупный убыток за год	**–**	**(64.048)**	**–**	**(64.048)**	**–**	**(64.048)**
Итого совокупный убыток за год	**–**	**(64.048)**	**(15.859.361)**	**(15.923.409)**	**–**	**(15.923.409)**
Увеличение акционерного капитала (Примечание 20)	**20.000.000**	**–**	**–**	**20.000.000**	**–**	**20.000.000**
Дивиденды объявленные (Примечание 20)	**–**	**–**	**(2.418.671)**	**(2.418.671)**	**–**	**(2.418.671)**
На 31 декабря 2022 года	**125.809.548**	**365.455**	**(46.636.149)**	**79.538.854**	**831**	**79.539.685**

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ЗАО «Продовольственная контрактная корпорация» (далее – «Компания») было учреждено в результате реализации Постановления Правительства Республики Казахстан (далее – «Правительство») от 24 февраля 1997 года с 100% участием Правительства в его уставном капитале. 17 июня 2004 года Компания была перерегистрирована в АО «Продовольственная контрактная корпорация». 5 июля 2007 года АО «Продовольственная контрактная корпорация» был присвоен статус «Национальная компания».

17 апреля 2007 года 100% доля участия в Компании была передана АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» (далее – «КазАгро»). Единственным акционером КазАгро являлось Правительство в лице Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

4 июня 2020 года 100% доля участия в Компании была безвозмездно передана в республиканскую собственность в соответствии с Постановлением Правительства Республики Казахстан № 326 от 27 мая 2020 года. Единственным собственником 100% акций Компании является Комитет государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан. Контролирующей стороной Компании по состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов является Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан.

Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: Республика Казахстан, город Астана, улица Московская, 29/3.

Основной деятельностью Компании является реализация стабилизационной функции на зерновом рынке, предусматривающей поддержку сельхозтоваропроизводителей путём закупа, организации хранения и реализации зерновых культур и продуктов её переработки на внутреннем и внешнем рынках, а также поддержание резервного запаса зерна в целях гарантированного обеспечения страны продовольственным зерном при возникновении чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

Информация о дочерних организациях Компании указана в Примечании 37. Компания и её дочерние организации (далее вместе – «Группа»), помимо прочего, осуществляют коммерческую деятельность, связанную с хранением, перевалкой, производством и реализацией зерна и прочей сельскохозяйственной продукции на зарубежных и внутренних рынках.

Консолидированная финансовая отчётность Группы за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, была утверждена к выпуску Председателем Правления и Главным бухгалтером Компании 15 мая 2023 года.

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ

Настоящая консолидированная финансовая отчётность Группы была подготовлена на основе первоначальной стоимости, за исключением операций, раскрытых в учётной политике, и примечаниях к данной консолидированной финансовой отчётности. Консолидированная финансовая отчётность представлена в казахстанских тенге (далее – «тенге»). Все значения в данной консолидированной финансовой отчётности округлены до целых тысяч, за исключением специально оговорённых случаев.

Заявление о соответствии

Настоящая консолидированная финансовая отчётность Группы подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности («МСФО») в редакции, опубликованной Советом по Международным стандартам финансовой отчётности («Совет по МСФО»).

Подготовка консолидированной финансовой отчётности в соответствии с МСФО требует применения определённых критичных учётных оценок, а также суждений по допущениям в ходе применения учётной политики. Сферы применения, включающие в себя повышенный уровень сложности или применения допущений, а также области, в которых применение оценок и допущений является существенным для консолидированной финансовой отчётности, раскрыты в Примечании 4.

Основа консолидации

Дочерние организации, то есть компании, контроль над деятельностью которых осуществляет Группа, консолидируются. Контроль осуществляется в том случае, если Группа подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, а также возможность влиять на этот доход путём реализации своих полномочий в отношении объекта инвестиций. В частности, Группа контролирует объект инвестиции только в том случае, если выполняются следующие условия:

• Наличие у Группы полномочий в отношении объекта инвестиций (т.е. существующие права, обеспечивающие текущую возможность управлять значимой деятельностью объекта инвестиций);

• Наличие у Группы подверженности риску изменения доходов от участия в объекте инвестиций или прав на получение таких доходов;

• Наличие у Группы возможности использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций для влияния на величину доходов.

Как правило, предполагается, что большинство прав голоса обуславливает наличие контроля. Для подтверждения такого допущения и при наличии у Группы менее большинства прав голоса или аналогичных прав в отношении объекта инвестиций, Группа учитывает все значимые факты и обстоятельства при оценке наличия полномочий в отношении данного объекта инвестиций:

• Соглашение(я) с другими держателями прав голоса в объекте инвестиций;

• Права, предусмотренные другими соглашениями;

• Права голоса и потенциальные права голоса, имеющиеся у группы.

Консолидация дочерних организаций начинается с даты перехода к Группе контроля над ними и прекращается с даты утраты контроля. Все внутригрупповые операции, остатки и нереализованные прибыли по таким операциям исключаются полностью; нереализованные убытки также исключаются, кроме случаев, когда соответствующая операция свидетельствует об обесценении передаваемого актива. При необходимости в учётную политику дочерних организаций вносятся изменения для приведения её в соответствие с учётной политикой Группы.

Изменение доли участия в дочерней организации без утраты контроля учитывается как операция с собственным капиталом. Убытки дочерней организации относятся на неконтролирующие доли участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо.

Если Группа утрачивает контроль над дочерней организацией, она прекращает признание активов и обязательств дочерней организации (в том числе относящегося к ней гудвила), балансовой стоимости неконтролирующих долей участия, накопленных курсовых разниц, отраженных в собственном капитале; признаёт справедливую стоимость полученного возмещения, справедливую стоимость оставшейся инвестиции, образовавшийся в результате операции излишек или дефицит в составе прибыли или убытка; реклассифицирует долю материнской организации в компонентах, ранее признанных в составе прочего совокупного дохода, в состав прибыли или убытка.

Влияние пандемии COVID-19

11 марта 2020 года Всемирная организация здравоохранения объявила вспышку Covid-19 пандемией. В последние месяцы пандемия Covid-19 продемонстрировала значительные признаки ослабления, поскольку в целом были сняты запреты на поездки, сняты блокировки. И смягчение карантинных мер. Многие правительства также отменили или объявили о сокращении мер по обеспечению финансовой и нефинансовой помощи пострадавшим организациям. Тем не менее, Covid-19 может по-прежнему влиять на компании и экономики, и предприятия могут по-прежнему сталкиваться со снижением доходов, нарушением цепочек поставок и потерей рабочих мест.

Геополитическая ситуация

В результате конфликта между Российской Федерацией и Украиной многие страны ввели и продолжат вводить новые санкции против отдельных российских юридических лиц и российских граждан. Санкции были также введены в отношении Республики Беларусь.

Волатильность на фондовых, валютных и товарных рынках, ограничения импорта и экспорта, доступность местных ресурсов, материалов и услуг напрямую повлияют на компании, которые ведут активную деятельность или имеют существенные связи с Российской Федерацией, Республикой Беларусь или

Украиной. Однако последствия сложившейся ситуации прямо или косвенно могут повлиять не только на компании, имеющие непосредственное отношение к странам-участницам конфликта.

Данная ситуация повлияла на транспортную логистику и привела к повышению ставок на перевозки, что замедлило темпы роста экспорта казахстанской продукции. При этом, традиционно казахстанский экспорт зерна через территорию Российской Федерации оценивается минимальными обьемами, так как основной экспорт зерна сосредоточен в Центрально-Азиатском направлении, Закавказье, Китае и других странах. Существенное влияние на казахстанский рынок оказал массовый переток российского зерна, что привело к снижению цен на внутреннем рынках Казахстана и Центральной Азии в конце 2022 года.

В 2022 году Группа переоценила запасы зерна до чистой возможной цены продажи на общую сумму 8.648.192 тысяч тенге в соответствии с МСФО (IAS) 2 «Запасы» (Примечание 18, 20).

Инфляция и текущие экономические условия

Воздействие макроэкономической и геополитической среды усугубило инфляционное давление почти во всех экономиках по всему миру. Высокие и растущие цены на энергоносители оказывают негативное влияние на стоимость других товаров и услуг, что приводит к значительному росту потребительских цен во многих странах.

Цены на многие товары, в том числе на продукты питания, остаются высокими. В соответствии с данными Национального Банка Республики Казахстан в 2022 году инфляция в Казахстане составила 20,3%.

В связи с ростом геополитической напряженности в 2022 году, наблюдается существенный рост волатильности на фондовых и валютных рынках, а также значительное снижение курса тенге по отношению к доллару США и евро.

6 декабря 2022 года Комитет по денежно-кредитной политике Национального Банка Республики Казахстан (далее – «НБРК») принял решение о повышении базовой ставки до 16,75% годовых с процентным коридором +/- 1 процентных пунктов.

Пересчёт иностранной валюты

Функциональная валюта и валюта представления
Консолидированная финансовая отчётность представлена в тенге, который является функциональной валютой Компании. Каждая дочерняя организация и совместные предприятия Группы определяет свою собственную функциональную валюту, и статьи, включенные в финансовую отчётность каждого предприятия, измеряются с использованием той или иной функциональной валюты.

Операции и сальдо счетов
Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по курсу, действующему на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по курсу функциональной валюты, действующему на отчётную дату. Все курсовые разницы от такого пересчёта включаются в консолидированный отчёт о совокупном доходе.

Курсы обмена валют
В качестве официальных обменных курсов в Республике Казахстан используются средневзвешенные валютные курсы, установленные на Национальным Банком Республики Казахстан (далее – «НБРК»).

Официальный курс казахстанского тенге к доллару США на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года составлял 462,65 и 431,67 тенге, соответственно.

Дочерние организации
Доходы, убытки и финансовое положение всех дочерних организаций Группы (ни одно из которых не оперирует в валютах гиперинфляционных экономик), функциональная валюта которых отличается от валюты представления, пересчитываются в валюту представления следующим образом:

- Активы и обязательства по каждому из представленных отчётов о финансовом положении пересчитываются по курсам закрытия на отчётные даты;
- Доходы и расходы по каждому из отчётов о совокупном доходе пересчитываются по средним курсам (кроме случаев, когда средний курс не является разумным приближением совокупного эффекта курсов на дату осуществления операции; в этом случае доходы и расходы пересчитываются по курсу на дату осуществления операции);
- Все курсовые разницы признаются в составе прочего совокупного дохода;
- Общая отсроченная сумма, признанная в составе прочего совокупного дохода и относящаяся к конкретной дочерней организации, при выбытии признаётся в консолидированном отчёте о совокупном доходе;
- Статьи капитала и инвестиций, которые измеряются по исторической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по историческому курсу.

3. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ

Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Учётная политика, принятая при составлении консолидированной финансовой отчётности за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, соответствует учётной политике, применявшейся в предыдущем отчётном году, за исключением принятых введённых ниже новых редакций стандартов, вступивших в силу 1 января 2022 года. В 2022 году были впервые применены некоторые поправки к стандартам, которые не оказали влияния на консолидированную финансовую отчётность Группы. Группа не применяла досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

Поправки к МСФО (IAS) 37 – «Обременительные договоры: затраты на исполнение договора»
Обременительный договор — это договор, по которому неизбежные затраты на выполнение обязательств (т. е. затраты, которых Группа не может избежать, поскольку она связана договором) превышают ожидаемые от его исполнения экономические выгоды.

Поправки уточняют, что при оценке того, является ли договор обременительным или приносящим убытки, организации необходимо включить затраты, непосредственно связанные с производством товаров или услуг по такому договору, в том числе дополнительные затраты (например, непосредственные трудозатраты и стоимость материалов) и распределение затрат, непосредственно связанных с деятельностью по договору (например, амортизация оборудования, используемого для исполнения договора, и стоимость управления и надзора за исполнением договора). Общие и административные затраты не связаны непосредственно с договором и исключаются из оценки, если только они не возлагаются явным образом на контрагента по договору.

Эти поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Поправки к МСФО (IFRS) 3 — Ссылки на Концептуальные основы

Поправки заменяют ссылку на предыдущую версию «Концептуальных основ» МСФО ссылкой на текущую версию, выпущенную в марте 2018 г., без внесения значительных изменений в требования стандарта.

Поправки добавляют исключение из принципа признания по МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов», чтобы избежать возникновения потенциальных прибылей или убытков «2-го дня» для обязательств и условных обязательств, которые относились бы к сфере применения МСФО (IAS) 37 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» или Разъяснения КРМФО (IFRIC) 21 «Обязательные платежи», если бы они возникали в рамках отдельных операций. Исключение требует от организаций определять, существует ли текущее обязательство по состоянию на дату приобретения, применяя критерии МСФО (IAS) 37 или Разъяснения КРМФО (IFRIC) 21, соответственно, вместо применения положений Концептуальных основ.

Поправки также добавляют новый абзац в МСФО (IFRS) 3, разъясняющий, что условные активы не подлежат признанию на дату приобретения.

В соответствии с переходными положениями Группа применяет поправки перспективно, т. е. к объединениям бизнесов, которые произойдут после начала отчетного года, в котором она впервые применяет поправки (дата первого применения).

Эти поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, поскольку у Группы в течение отчетного периода не возникло никаких условных активов, обязательств или условных обязательств, попадающих под действие таких поправок.

Поправки к МСФО (IAS) 16 «Аренда» – «Основные средства: поступления до использования по назначению»
Поправки запрещают организациям вычитать из первоначальной стоимости объекта основных средств какие-либо поступления от продажи изделий, произведенных в процессе доставки этого объекта до местоположения и приведения его в состояние, которые требуются для его эксплуатации в соответствии с намерениями руководства. Вместо этого организация

признает поступления от продажи таких изделий, а также стоимость производства этих изделий в составе прибыли или убытка.

В соответствии с переходными положениями Группа применяет поправки ретроспективно исключительно к тем объектам основных средств, которые стали доступными для использования на дату начала (или после нее) самого раннего из представленных в финансовой отчетности периода, в котором организация впервые применяет данные поправки.

Эти поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, поскольку Группа не продавала такие изделия, произведенные в процессе приведения основных средств в состояние, которое пригодно для использования с начала наиболее раннего отраженного периода.

МСФО (IFRS) 1 «Первое применение международных стандартов финансовой отчетности» — «Дочерняя организация, впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчетности»
Поправка позволяет дочерней компании, решающей применять положения пункта D16(a) МСФО (IFRS) 1, оценивать накопленные курсовые разницы от пересчета валюты, используя суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности материнской организации, исходя из даты перехода материнской организации на учет по МСФО, если в связи с процедурами консолидации и объединения бизнесов, в рамках которого материнская организация приобрела дочернюю компанию, не происходило никаких корректировок. Эта поправка также распространяется на ассоциированные организации или совместные предприятия, которые принимают решение применять положения пункта D16(a) МСФО (IFRS) 1.

Эти поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы, поскольку Группа не применяет международные стандарты финансовой отчетности впервые.

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» — «Комиссионное вознаграждение при проведении «теста 10%» в случае прекращения признания финансовых обязательств»
Поправка уточняет суммы комиссионного вознаграждения, которые организация учитывает при оценке того, являются ли условия нового или модифицированного финансового обязательства существенно отличающимися от условий первоначального финансового обязательства. К таким суммам относятся только суммы, которые были выплачены или получены между определенным кредитором и заемщиком, включая комиссионное вознаграждение, выплаченное или полученное кредитором или заемщиком от имени другой стороны. Аналогичные поправки в МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: Признание и оценка» не предлагались.

В соответствии с переходными положениями Группа применяет поправки к финансовым обязательствам, которые были модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчетного периода, в котором она впервые применяет данную поправку (дата первого применения).

Эти поправки не оказали существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» – налогообложение при оценке справедливой стоимости
Поправка исключает требование в пункте 22 МСФО (IAS) 41 о том, что организации не включают в расчет денежные потоки, связанные с налогообложением, при оценке справедливой стоимости активов, относящихся к сфере применения МСФО (IAS) 41.

Эти поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу

Ниже приводятся новые стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу на дату выпуска консолидированной финансовой отчётности Группы. Группа намерена применить эти стандарты, поправки и разъяснения, если применимо, с даты их вступления в силу:

МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»
В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования», новый всеобъемлющий стандарт финансовой отчётности для договоров страхования, который рассматривает вопросы признания и оценки, представления и раскрытия информации. Когда МСФО (IFRS) 17 вступит в силу, он заменит собой МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования», который был выпущен в 2005 году. МСФО (IFRS) 17 применяется ко всем видам договоров страхования (т.е. страхование жизни и страхование, отличное от страхования жизни, прямое страхование и перестрахование) независимо от вида организации, которая выпускает их, а также к определённым гарантиям и финансовым инструментам с условиями дискреционного участия.

Имеется несколько исключений из сферы применения стандарта. МСФО (IFRS) 17 вводит новые учетные требования для банковских продуктов с характеристиками договоров страхования, что может повлиять на определение того, какие инструменты или их компоненты будут относиться к сфере применения МСФО (IFRS) 9 или МСФО (IFRS) 17.

Кредитные карты и аналогичные продукты, которые предоставляют страховое покрытие: большинство эмитентов таких продуктов смогут продолжать применять существующий порядок учета и учитывать их в качестве финансовых инструментов согласно МСФО (IFRS) 9. МСФО (IFRS) 17 исключает из своей сферы применения договоры кредитных карт (или аналогичные договоры, которые закрепляют кредитные соглашения или соглашения об обслуживании платежей), которые отвечают определению договора страхования, в том и только в том случае, если организация не отражает оценку страхового риска, связанного с отдельным клиентом, при определении цены договора с этим клиентом.

Когда страховое покрытие предоставляется в рамках договорных условий кредитной карты, эмитент должен:

- Отделить компонент страхового покрытия и применять к нему МСФО (IFRS) 17;
- Применять другие стандарты (например МСФО (IFRS) 9, МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» или МСФО (IAS) 37 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы») к прочим компонентам.

Договоры займа, которые отвечают определению договора страхования, но ограничивают сумму компенсации по страховым случаям суммой, которая в противном случае потребовалась бы для урегулирования обязанности держателя полиса, созданной этим договором: эмитенты таких займов (например, займов, предусматривающих освобождение от их погашения в случае смерти заемщика) имеют право выбора применять МСФО (IFRS) 9 или МСФО (IFRS) 17. Такое решение принимается на уровне портфеля и не подлежит пересмотру.

МСФО (IFRS) 17 вступает в силу в отношении отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, при этом требуется представить сравнительную информацию. Допускается досрочное применение при условии, что организация также применяет МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 на дату первого применения.

Группа не ожидает существенного влияния на свою консолидированную финансовую отчетность.

Поправки к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных»
В январе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к пунктам 69-76 МСФО (IAS) 1, в которых поясняются требования в отношении классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных. В поправках разъясняется следующее:

- Что понимается под правом отсрочить урегулирование обязательств;
- Право отсрочить урегулирование обязательств должно существовать на конец отчетного периода;
- На классификацию обязательств не влияет вероятность того, что организация исполнит свое право отсрочить урегулирование обязательства;
- Условия обязательства не будут влиять на его классификацию, только если производный инструмент, встроенный в конвертируемое обязательство, сам по себе является долевым инструментом.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты, и применяются ретроспективно. Группа не ожидает существенного влияния на свою консолидированную финансовую отчетность.

Поправки к МСФО (IAS) 8 – «Определение бухгалтерских оценок»
В феврале 2021 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 8, в которых вводится определение «бухгалтерских оценок». В поправках разъясняется отличие между изменениями в бухгалтерских оценках и изменениями в учетной политике и исправлением ошибок. Кроме того, в документе разъясняется, как организации используют методы измерения и исходные данные для разработки бухгалтерских оценок.

Поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, и применяются к изменениям в учетной политике и изменениям в бухгалтерских оценках, которые происходят на дату начала указанного периода или после

нее. Допускается досрочное применение при условии раскрытия этого факта.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на консолидированную финансовую отчётность Группы.

Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО «Раскрытие информации об учетной политике»

В феврале 2021 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО «Формирование суждений о существенности», которые содержат руководство и примеры, помогающие организациям применять суждения о существенности при раскрытии информации об учетной политике. Поправки должны помочь организациям раскрывать более полезную информацию об учетной политике за счет замены требования о раскрытии организациями «значительных положений» учетной политики на требование о раскрытии «существенной информации» об учетной политике, а также за счет добавления руководства относительно того, как организации должны применять понятие существенности при принятии решений о раскрытии информации об учетной политике.

Поправки к МСФО (IAS) 1 применяются в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, с возможностью досрочного применения. Поскольку поправки к Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО содержат необязательное руководство в отношении применения определения существенности к информации об учетной политике, обязательная дата вступления в силу данных поправок отсутствует.

В настоящее время Группа пересматривает раскрытие информации в своей учетной политике, чтобы обеспечить соответствие измененным требованиям в будущем.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 – Обязательства по аренде при продаже с обратной арендой

В сентябре 2022 года Совет по МСФО опубликовал поправку «Обязательства по аренде при продаже с обратной арендой» к МСФО (IFRS) 16. Поправка к МСФО (IFRS) 16 определяет требования последующей оценки активов и обязательств по операциям продажи с обратной арендой, согласно которым продавец-арендатор оценивает обязательство по аренде, возникающее из обратной аренды таким образом, чтобы это не приводило к признанию какой-либо суммы прибыли или убытка, которые относятся к сохраненному продавцом-арендатором праву пользования.

После даты совершения сделки продажи с обратной арендой продавец-арендатор применяет пункты 29-35 МСФО (IFRS) 16 к активу в форме права пользования и пункты 36-46 МСФО (IFRS) 16 к обязательству по аренде, возникающим в результате обратной аренды. При применении пунктов 36-46 продавец: арендатор определяет «арендные платежи» или «пересмотренные арендные платежи» таким образом, что продавец-арендатор не признает прибыли или убытка, относящегося к праву пользования продавца-арендатора. Применение этих требований не препятствует продавцу-арендатору признавать в составе прибыли или убытка любые выгоды или убытки, связанные с частичным или полным прекращением действия аренды, как того требует пункт 46(a) МСФО (IFRS) 16. Поправка не содержит конкретных требований к оценке обязательств по аренде, вытекающих из обратной аренды.

Первоначальная оценка обязательств по аренде, вытекающих из обратной аренды может привести к тому, что продавец-арендатор определит «арендные платежи», которые отличаются от общего определения арендных платежей в Приложении А к МСФО (IFRS) 16. Продавцу-арендатору необходимо разработать и применять учетную политику, которая приводит к информации, которая является актуальной и достоверной в соответствии с МСФО (IAS) 8.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 применяются в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты, с возможностью досрочного применения. Продавец-арендатор применяет поправку ретроспективно в соответствии с МСФО (IAS) 8 для сделок купли-продажи с обратной арендой, которые заключены после даты первоначального применения стандарта (т.е. поправка не распространяется на сделки продажи и обратной аренды, заключенные до даты применения стандарта). Датой первого применения поправок является начало годового отчетного периода, в котором организация впервые применила МСФО (IFRS) 16.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на консолидированную финансовую отчётность Группы.

Инвестиции в совместные предприятия

Совместное предприятие – это совместное предпринимательство, которое предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на чистые активы деятельности. Совместный контроль – это предусмотренное договором разделение контроля над деятельностью, которое имеет место, только когда принятие решений в отношении значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, разделяющих контроль.

Факторы, учитываемые при определении наличия значительного влияния или совместного контроля, аналогичны факторам, учитываемым при определении наличия контроля над дочерними организациями.

Инвестиции Группы в совместное предприятие учитываются по методу долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия инвестиция в совместное предприятие изначально признаётся по первоначальной стоимости. Балансовая стоимость инвестиции впоследствии корректируется вследствие признания изменений в доле Группы в чистых активах совместного предприятия, возникающих после даты приобретения. Гудвил, относящийся к совместному предприятию, включается в балансовую стоимость инвестиции и не тестируется на обесценение отдельно.

Консолидированный отчёт о совокупном доходе отражает долю Группы в результатах деятельности совместного предприятия. Изменения прочего совокупного дохода таких объектов инвестиций представляются в составе прочего совокупного дохода Группы. Кроме того, если имело место изменение, непосредственно признанное в собственном капитале совместного предприятия, Группа признаёт свою долю такого изменения и раскрывает этот факт, когда это применимо, в консолидированном отчёте об изменениях в собственном капитале. Нереализованные прибыли и убытки, возникающие по операциям Группы с совместным предприятием, исключены в той степени, в которой Группа имеет долю участия в совместном предприятии.

Доля Группы в прибыли или убытке совместного предприятия представлена непосредственно в консолидированной отчёте о совокупном доходе за рамками операционной прибыли. Она представляет собой прибыль или убыток после налогообложения и учета неконтролирующих долей участия в дочерних организациях совместного предприятия.

Финансовая отчётность совместного предприятия составляется за тот же отчётный период, что и консолидированная финансовая отчётность Группы. В случае необходимости в нее вносятся корректировки с целью приведения учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы.

После применения метода долевого участия Группа определяет необходимость признания дополнительного убытка от обесценения по своей инвестиции в совместное предприятие. На каждую отчётную дату Группа устанавливает наличие объективных подтверждений обесценения инвестиций в совместное предприятие. В случае наличия таких подтверждений Группа рассчитывает сумму обесценения как разницу между возмещаемой суммой совместного предприятия и его балансовой стоимостью и признаёт убыток в консолидированном отчёте о совокупном доходе в статье «Доля в прибыли совместных предприятий».

В случае потери совместного контроля над совместным предприятием Группа оценивает и признаёт оставшиеся инвестиции по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью совместного предприятия на момент потери совместного контроля и справедливой стоимостью оставшихся инвестиций, и поступлениями от выбытия признаётся в составе консолидированного отчёта о совокупном доходе.

Классификация активов и обязательств на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные

В консолидированном отчёте о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и необоротные/долгосрочные.

Актив является оборотным, если:

- Его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- Он предназначен в основном для целей торговли;
- Его предполагается реализовать в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода; или
- Он представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев наличия ограничений на его обмен или использование для погашения обязательств в течение как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

Обязательство является краткосрочным, если:

• Его предполагается погасить в рамках обычного операционного цикла;

• Оно удерживается в основном для целей торговли;

• Оно подлежит погашению в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода; или

• У группы отсутствует безусловное право отсрочить погашение обязательства в течении как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода.

Все прочие обязательства классифицируются в качестве долгосрочных.

Активы и обязательства по отсроченному корпоративному подоходному налогу всегда классифицируются как внеоборотные активы и долгосрочные обязательства.

Оценка справедливой стоимости

Справедливая стоимость является ценой, которая была бы получена за продажу актива или выплачена за передачу обязательства в рамках сделки, совершаемой в обычном порядке между участниками рынка на дату оценки. Оценка справедливой стоимости предполагает, что сделка по продаже актива или передаче обязательства происходит:

• Либо на основном рынке для данного актива или обязательства;

• Либо, в условиях отсутствия основного рынка, на наиболее благоприятном рынке для данного актива или обязательства.

У Группы должен быть доступ к основному или наиболее благоприятному рынку.

Справедливая стоимость актива или обязательства оценивается с использованием допущений, которые использовались бы участниками рынка при определении цены актива или обязательства, при этом предполагается, что участники рынка действуют в своих лучших интересах.

Оценка справедливой стоимости нефинансового актива учитывает возможность участника рынка генерировать экономические выгоды либо посредством использования актива наилучшим и наиболее эффективным образом, либо в результате его продажи другому участнику рынка, который будет использовать данный актив наилучшим и наиболее эффективным образом.

Группа использует такие методики оценки, при определении возмещаемой стоимости долгосрочных активов и гудвила, при этом используются только те допущения, которые являются приемлемыми в сложившихся экономических обстоятельствах и для которых доступны данные, достаточные для оценки справедливой стоимости, при этом максимально используя уместные наблюдаемые исходные данные и минимально используя ненаблюдаемые исходные данные.

Все активы и обязательства, справедливая стоимость которых оценивается или раскрывается в консолидированной финансовой отчётности, классифицируются в рамках описанной ниже иерархии источников справедливой стоимости на основе исходных данных самого низкого уровня, которые являются существенными для оценки справедливой стоимости в целом:

• Уровень 1 – рыночные котировки цен на активном рынке по идентичным активам или обязательствам (без каких-либо корректировок);

• Уровень 2 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, являются прямо или косвенно наблюдаемыми на рынке;

• Уровень 3 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, не являются наблюдаемыми на рынке.

В случае активов и обязательств, которые переоцениваются в консолидированной финансовой отчётности на периодической основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями источников иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются существенными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчётного периода.

Основные средства

Основные средства учитываются по первоначальной стоимости за минусом накопленного износа и накопленных убытков от обесценения.

Первоначальная стоимость активов состоит из цены приобретения или строительства, любого рода затрат, непосредственно относящихся к приведению актива в рабочее состояние и первоначальную оценку затрат по ликвидации актива, при необходимости.

Ценой приобретения или строительства является совокупная уплаченная стоимость и справедливая стоимость любого вида вознаграждения, предоставленного для приобретения актива.

Износ основных средств за исключением земли и незавершённого строительства рассчитывается прямолинейным методом. В течение следующих сроков полезной службы:

Здания и сооружения	14-100 лет
Машины и оборудование	4-30 лет
Транспортные средства	4-10 лет
Прочие активы	3-20 лет

Зерновые терминалы и элеваторы амортизируются производственным методом, на основании метода начисления пропорционально фактической перевалки и хранения в отношении общей ожидаемой производственной мощности.

Списание ранее признанных основных средств или их значительного компонента с баланса происходит при их выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Прибыль или убыток, возникающие в результате списания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в консолидированный отчёт о совокупном доходе за тот отчётный год, в котором актив был списан.

Ликвидационная стоимость, срок полезной службы и методы амортизации активов анализируются в конце каждого годового отчётного периода и, при необходимости, корректируются.

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой стоимости реализации. Себестоимость запасов зерна учитывается по методу средневзвешенной стоимости. Стоимость запасов включает в себя все затраты, понесённые в ходе обычной деятельности, связанные с их доставкой на место и приведение их в текущее состояние. Чистая стоимость реализации определяется как предполагаемая цена продажи в ходе обычной деятельности, за вычетом предполагаемых расходов на завершение производства и оценённых затрат на реализацию. Для списания себестоимости прочих запасов, находящиеся в виде сырья или материалов, которые будут потребляться в процессе производства или предоставления услуг, применяется метод ФИФО.

Товарно-материальные запасы также включают неснижаемые остатки запасов зерна, классифицированные как долгосрочные активы.

Товарные кредиты

Товарные кредиты являются нефинансовым активом, по условиям которого Группа предоставляет заёмщику зерно в определённом физическом весе и с определёнными однородными качественными характеристиками на срок не более 12 (двенадцати) месяцев. Переход права собственности на зерно по договору товарного кредита происходит в момент совершения Группой передаточной надписи (индоссамента) в пользу заёмщика. Срок возврата товарного кредита и расчёт вознаграждения также определяется с даты совершения индоссамента. Согласно условиям выдаваемых товарных кредитов, возврат товарного кредита заёмщиком производится в натуральной форме (зерном), выплата вознаграждения за пользование товарным кредитом производится в денежной форме в срок и в сумме, определяемых договором товарного кредита. Стоимость обмениваемых товаров, учитывается по балансовой стоимости и является равноценной. Вознаграждение за предоставление зерна заёмщику признаётся Группой в составе финансового дохода.

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Группой для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, Группа первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой

стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определённой в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Группой для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Группа управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определённом рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки, т.е. на дату, когда Группа принимает на себя обязательство купить или продать актив.

Последующая оценка

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости

Торговая и прочая дебиторская задолженность, инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости, а также займы выданные представляют собой непроизводные финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, и к ним применяются требования в отношении обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе использования эффективной процентной ставки включается в состав финансового дохода в отчёте о совокупном доходе. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в консолидированном отчёте о совокупном доходе в составе расходов по кредитным убыткам.

Прекращение признания

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы схожих финансовых активов) прекращает признаваться в консолидированном отчёте о финансовом положении, если:

- Срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;
- Группа передала право на получение денежных потоков от актива или приняла обязательство перечислить полученные денежные потоки полностью без существенной задержки третьей стороне на условиях «транзитного» соглашения; а также
- Группа либо (а) передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) не передала, но и не сохраняет за собой все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

В случае если Группа передала свои права на получение денежных потоков от актива, при этом ни передав, ни сохранив за собой практически всех рисков и выгод, связанных с ним, а также не передав контроль над активом, такой актив отражается в учёте в пределах продолжающегося участия Группы в этом активе. Продолжение участия в активе, имеющее форму гарантии по переданному активу, оценивается по наименьшему из значений первоначальной балансовой стоимости актива и максимального размера возмещения, которое может быть предъявлено к оплате Группе.

Обесценение финансовых активов

Группа признаёт оценочный резерв пол ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) в отношении всех долговых инструментов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток. ОКУ рассчитывается на основе разницы между денежными потоками, причитающимися в соответствии с договором, и всеми денежными потоками, которые Группа ожидает получить, дисконтированной с использованием первоначальной эффективной процентной ставки или её приблизительного значения. Ожидаемые денежные потоки включают денежные потоки от продажи удерживаемого обеспечения или от других механизмов повышения кредитного качества, которые являются неотъемлемой частью договорных условий.

ОКУ признаётся в два этапа. В случае финансовых инструментов, по которым с момента их первоначального признания кредитный риск значительно не увеличился, создаётся оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, которые могут возникнуть вследствие дефолтов, возможных в течение следующих 12 месяцев (12-месячные ожидаемые кредитные убытки). Для финансовых инструментов, по которым с момента первоначального признания кредитный риск увеличился значительно, создаётся оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, ожидаемых в течение оставшегося срока действия этого финансового инструмента, независимо от сроков наступления дефолта (ожидаемые кредитные убытки за весь срок).

В отношении торговой и прочей дебиторской задолженности и активов по договору Группа применяет упрощённый подход при оценке ОКУ. Следовательно, Группа не отслеживает изменения кредитного риска, а вместо этого на каждую отчётную дату признаёт оценочный резерв под убытки в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок. Группа использовала матрицу оценочных резервов, опираясь на свой прошлый опыт возникновения кредитных убытков, скорректированных с учётом прогнозных факторов, специфичных для заёмщиков и общих экономических условий.

Финансовые обязательства

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства классифицируются соответственно как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и займы, кредиторская задолженность или производные инструменты, определённые в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании. Группа классифицирует свои финансовые обязательства при их первоначальном признании.

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом (в случае кредитов, займов и кредиторской задолженности) непосредственно относящихся к ним затрат по сделке.

Финансовые обязательства Группы включают торговую и прочую кредиторскую задолженность, займы полученные.

Последующая оценка

Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости

После первоначального признания займы полученные, торговая и прочая кредиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Прибыли и убытки по таким финансовым обязательствам признаются в консолидированном отчёте о совокупном доходе при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав финансовых расходов в консолидированном отчёте о совокупном доходе.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в консолидированном отчёте о совокупном доходе.

Авансы выплаченные

Авансы выплаченные отражаются в консолидированной финансовой отчётности по стоимости выплаченных сумм за вычетом резерва на обесценение. Авансы выплаченные классифицируются как внеоборотные, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ним, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражён в учёте как внеоборотные при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Группой контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Группой. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит уменьшению, и соответствующий убыток от обесценения отражается в консолидированном отчёте о совокупном доходе.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя наличные денежные средства и средства в финансовых организациях со сроком погашения не более 90 (девяноста) дней с даты возникновения, не обременённые какими-либо договорными обязательствами.

Оценочные обязательства

Оценочные обязательства признаются, если Группа имеет текущее обязательство (юридическое или вытекающее из практики), возникшее в результате прошлого события, отток экономических выгод, который потребуется для погашения этого обязательства, является вероятным, и может быть получена надежная оценка суммы такого обязательства. Если Группа предполагает получить возмещение некоторой части или всех резервов, возмещение признается как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к резерву, отражается в консолидированном отчёте о совокупном доходе за вычетом возмещения. Оценочные обязательства Группы являются краткосрочными и влияние временной стоимости денег не существенно.

Внеоборотные активы, предназначенные для продажи

Группа классифицирует внеоборотные активы и выбывающую группу как предназначенные для продажи, если их балансовая стоимость подлежит возмещению, в основном, посредством их продажи, а не в результате продолжающегося использования. Внеоборотные активы и выбывающая группа, классифицированные как предназначенные для продажи, оцениваются по наименьшему из двух значений – балансовой стоимости и справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу. Затраты на продажу являются дополнительными затратами, непосредственно относящимися к выбытию актива или выбывающей группы, и не включают в себя затраты по финансированию и расход по подоходному налогу.

Критерий классификации объекта в качестве предназначенного для продажи считается соблюденным лишь в том случае, если продажа является высоковероятной, а актив или выбывающая группа могут быть незамедлительно проданы в своем текущем состоянии. Действия, необходимые для осуществления продажи, должны указывать на малую вероятность значительных изменений в действиях по продаже, а также отмены продажи. Руководство должно принять на себя обязанность по реализации плана по продаже актива, и должно быть ожидание, что продажа будет завершена в течение одного года с даты классификации.

Основные средства и нематериальные активы после классификации в качестве предназначенных для продажи не подлежат амортизации.

Активы и обязательства, классифицированные в качестве предназначенных для продажи, представляются отдельно в качестве оборотных/краткосрочных статей в консолидированном отчёте о финансовом положении.

Раскрытие дополнительной информации представлено в Примечании 8. Все прочие примечания к консолидированной финансовой отчётности включают в себя суммы, относящиеся к продолжающейся деятельности, если не указано иное.

Выручка по договорам с покупателями

Учет доходов от реализации зерна и прочей продукции растительного происхождения

Группа признает выручку от реализации зерна, овощной/фруктовой продукции, масличных культур, сои и сахара в момент времени, когда контроль над товарами передан покупателю, то есть при подписании акта приема-передачи продукции. Продажа продукции растительного происхождения является единственной обязанностью к исполнению по договорам с покупателями.

Группа определила, что цена сделки по договорам с покупателями не содержит переменного возмещения и значительного компонента финансирования, которые могут повлиять на признанную величину выручки.

Учет доходов от оказания услуг

Группа оказывает услуги по хранению и перевалке зерна. Такие услуги признаются как обязанность к исполнению, выполняемая в течение периода времени. В качестве метода оценки степени выполнения услуги Группа использует процентное соотношение объема услуг, оказанных на отчётную дату, к общему объему услуг. Услуги, как правило, предоставляются на условиях предоплаты, которая отражается в составе обязательств по договорам с покупателями.

Процентный доход и расход

По всем финансовым инструментам, оцениваемым по амортизированной стоимости, и процентным финансовым активам, классифицированным в качестве имеющихся в наличии для продажи, процентный доход или расход признаются с использованием метода эффективной процентной ставки, который дисконтирует ожидаемые будущие выплаты или поступления денежных средств на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или, если это уместно, менее продолжительного периода до чистой балансовой стоимости финансового актива или обязательства. Процентный доход и процентные расходы включаются в состав финансового дохода и финансовых расходов в консолидированном отчёте о совокупном доходе.

Государственные субсидии

Государственные субсидии признаются, если имеется обоснованная уверенность в том, что они будут получены и все связанные с ними условия будут выполнены. Группа представляет субсидии в составе понесенных расходов в консолидированном отчёте о совокупном доходе. Если субсидия выдана с целью финансирования определенных расходов, она должна признаваться в составе расходов на систематической основе в тех же периодах, в которых списываются на расходы соответствующие затраты, которые она должна компенсировать. Если субсидия выдана с целью финансирования актива, то она признается в качестве дохода равными долями в течение ожидаемого срока полезного использования соответствующего актива.

В случаях, когда Группа получает субсидии в виде немонетарных активов, актив и субсидия учитываются по номинальной величине и отражаются в составе прибыли или убытка ежегодно равными частями в соответствии со структурой потребления выгод от базового актива в течение ожидаемого срока его полезного использования.

Признание расходов

Расходы признаются по мере их понесения и отражаются в консолидированной финансовой отчётности в том периоде, к которому они относятся на основе принципа начисления.

Налогообложение

Расходы по корпоративному подоходному налогу включают в себя текущий корпоративный подоходный налог и отложенный налог.

Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу

Активы и обязательства по текущему подоходному налогу за текущий и предыдущие периоды оцениваются по сумме, которая, как полагается, будет возмещена налоговыми органами или уплачена налоговым органам. Для расчёта данной суммы использовались налоговые ставки, и налоговое законодательство которые действовали или фактически узаконены в Республике Казахстан на отчётную дату.

Отложенный корпоративный подоходный налог

Активы и обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу рассчитываются в отношении всех временных разниц с использованием метода обязательств по всем временным разницам между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей консолидированной финансовой отчётности.

Актив по отложенному налогу признаётся только в той степени, в которой существует значительная вероятность получения налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму вычитаемых временных разниц. Обязательства по отложенному налогу признаются для всех налогооблагаемых временных разниц. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе налоговых ставок, введенных в действие или фактически узаконенных на отчётную дату. Активы и обязательства по отложенному подоходному налогу могут быть зачтены при наличии законных, юридически действительных прав на зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств.

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ

Подготовка консолидированной финансовой отчётности Группы требует от её руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений на конец отчётного периода, которые влияют на представляемые в консолидированной отчётности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об условных обязательствах. Однако неопределенность в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости актива или обязательства, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

Суждения

В процессе применения учетной политики руководством Группы, помимо учетных оценок, были сделаны следующие суждения, которые имеют наиболее существенное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчётности:

Активы, предназначенные для продажи
10 июля 2020 года Совет директоров Компании объявил о своем решении прекратить деятельность по выращиванию овощной и фруктовой продукции, осуществляемой дочерней организацией ТОО «Агрофирма «NurAgro», находящейся в собственности Группы. Деятельность ТОО «Агрофирма «NurAgro» была классифицирована как выбывающая группа, предназначенная для продажи. Совет директоров посчитал, что дочерняя организация отвечала критериям классификации в качестве предназначенной для продажи на эту дату.

По состоянию на 31 декабря 2022 года, Группа пересмотрела план продажи доли участия в ТОО «Агрофирма «NurAgro» и прекратила классификацию активов и обязательств ТОО «Агрофирма «NurAgro» в качестве предназначенных для продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 5 (Примечание 8).

Сегментная отчётность
Руководство Группы определило деятельность по хранению и реализации сельскохозяйственной продукции как единственный отчётный сегмент, и информация, предоставляемая руководству, принимающему операционные решения, основана на финансовой отчётности, подготовленной в соответствии с МСФО.

Информация по выручке в разрезе географических регионов и концентрации экспортной выручки представлена в Примечании 24.

Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Группа формирует портфель ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, в рамках управления финансовыми рисками, включая риск ликвидности. Основной целью руководства в управлении данным портфелем ценных бумаг является размещение временно свободных средств. Руководство Корпорации не придерживается определенной бизнес-модели в отношении данного портфеля ценных бумаг (в том числе предусматривающей удержание портфеля ценных бумаг для целей получения предусмотренных договором денежных потоков или торговли).

Неопределённость оценок

В процессе применения учётной политики Группы руководство использовало свои суждения и делало оценки при определении сумм, признанных в консолидированной финансовой отчётности. Ниже представлены наиболее существенные случаи использования оценок:

Сроки полезного использования основных средств
Группа оценивает оставшийся срок полезной службы основных средств, по крайней мере, на конец каждого финансового года и, если ожидания отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются перспективно как изменения в расчётных оценках в соответствии с МСФО (IAS) 8 «Учётная политика, изменения в расчётных оценках и ошибки». По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа не пересматривала оставшийся срок полезной службы основных средств.

Обесценение основных средств
Обесценение имеет место, если балансовая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные средства, превышает его (ее) возмещаемую сумму, которая является наибольшей из следующих величин: справедливая стоимость за вычетом затрат на выбытие или ценность использования. Расчет справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие основан на имеющейся информации по имеющим обязательную силу операциям продажи аналогичных активов между независимыми сторонами или на наблюдаемых рыночных ценах за вычетом дополнительных затрат, которые были бы понесены в связи с выбытием актива. Расчет ценности использования основан на модели дисконтированных денежных потоков. Денежные потоки извлекаются из бюджета на следующие пять лет и не включают в себя деятельность по реструктуризации, по проведению которой у Группы ещё не имеется обязательств, или значительные инвестиции в будущем, которые улучшат результаты активов тестируемой на обесценение единицы, генерирующей денежные средства. Анализ, проведенный руководством Компании и его дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2022 года, не выявил индикаторов обесценения.

Ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам
Оценка убытков как согласно МСФО (IFRS) 9 по всем категориям финансовых активов требует применения суждения, в частности, при определении ОКУ и оценке значительного увеличения кредитного риска необходимо оценить величину и сроки возникновения будущих денежных потоков и стоимость обеспечения. Такие расчетные оценки зависят от ряда факторов, изменения в которых могут привести к различным суммам оценочных резервов под обесценение.

Расчеты ОКУ Группы являются результатом сложных моделей, включающих ряд базовых допущений относительно выбора переменных исходных данных и их взаимозависимостей. К элементам моделей расчета ОКУ, которые считаются суждениями и расчетными оценками, относятся следующие:

- Критерии, используемые Группой для оценки того, произошло ли значительное увеличение кредитного риска, в результате чего оценочный резерв под обесценение по финансовым активам должен оцениваться в сумме, равной ОКУ за весь срок, и качественная оценка;
- Разработка моделей расчета ОКУ, включая различные формулы и выбор исходных данных;
- Выбор прогнозных макроэкономических сценариев и их взвешивание с учетом вероятности для получения экономических исходных данных для моделей оценки ОКУ.

5. ПЕРЕСМОТР СРАВНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ В СВЯЗИ С ИЗМЕНЕНИЕМ ПЛАНА ПРОДАЖИ

По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа прекратила классификацию инвестиции в ТОО «Агрофирма «NurAgro» как актива, предназначенного для продажи, в результате пересмотра плана реализации инвестиции руководством Группы (Примечание 8). В результате Группа скорректировала данные консолидированной финансовой отчётности за все периоды с момента классификации доли участия в ТОО «Агрофирма «NurAgro» в качестве предназначенной для продажи.

Следующие изменения в презентации были осуществлены в консолидированном отчёте о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года, для соответствия представлению на 31 декабря 2022 года:

Консолидированный отчёт о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года	Согласно предыдущему отчёту	Реклассификация	Скорректированная сумма
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства и активы в форме права пользования	2.675.542	725.206	**3.400.748**
Оборотные активы			
Товарно-материальные запасы	41.120.618	4.423	**41.125.041**
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	9.781.898	4.709	**9.786.607**
Предоплата по корпоративному подоходному налогу	415.597	74	**415.671**
Торговая и прочая дебиторская задолженность	5.525.511	31.235	**5.556.746**
Авансы выплаченные	7.847.148	473	**7.847.621**
Денежные средства и их эквиваленты	2.376.442	1.613	**2.378.055**
Активы, предназначенные для продажи	1.144.967	(767.733)	**377.234**
Краткосрочные обязательства			
Обязательства по договорам с покупателями	1.001.804	11.202	**1.013.006**
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1.309.149	1.983	**1.311.132**
Прочие налоги к уплате	74.074	490	**74.564**
Краткосрочные оценочные обязательства	69.086	1.005	**70.091**
Обязательства, непосредственно связанные с активами, предназначенными для продажи	14.680	(14.680)	**–**

Следующие изменения в презентации были осуществлены в консолидированном отчёте о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, для соответствия представлению на 31 декабря 2022 года:

Консолидированный отчёт о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года	Согласно предыдущему отчёту	Реклассификация	Скорректированная сумма
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	2.399.749	1.574.154	**3.973.903**
Прочие внеоборотные активы	347.369	20	**347.389**
Оборотные активы			
Товарно-материальные запасы	28.265.118	8.419	**28.273.537**
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	6.210.723	1.437	**6.212.160**
Предоплата по корпоративному подоходному налогу	438.680	74	**438.754**
Торговая и прочая дебиторская задолженность	4.534.493	30.666	4.565.159
Авансы выплаченные	818.282	674	**818.956**
Денежные средства и их эквиваленты	9.554.540	104	**9.554.644**
Активы, предназначенные для продажи	3.975.768	(1.615.548)	**2.360.220**
Краткосрочные обязательства			
Обязательства по договорам с покупателями	86.217	11.202	**97.419**
Торговая и прочая кредиторская задолженность	992.922	18.990	**1.011.912**
Прочие налоги к уплате	79.393	671	**80.064**
Краткосрочные оценочные обязательства	76.017	700	**76.717**
Обязательства, непосредственно связанные с активами, предназначенными для продажи	31.563	(31.563)	**–**

Следующие изменения в презентации были осуществлены в консолидированном отчёте о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, для соответствия представлению за год, закончившийся 31 декабря 2022 года:

Консолидированный отчёт о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2021 года	Согласно предыдущему отчёту	Реклассификация	Скорректированная сумма
Операционная деятельность			
Денежные средства и их эквиваленты, реклассифицированные в состав активов, предназначенных для продажи	(1.509)	1.509	–

Следующие изменения в презентации были осуществлены в консолидированном отчёте о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, для соответствия представлению за год, закончившийся 31 декабря 2022 года:

Консолидированный отчёт о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2021 года	Согласно предыдущему отчёту	Реклассификация	Скорректированная сумма
Прочие доходы / (расходы) от обесценения и создания резервов	748.712	(780.264)	(31.552)
Убыток от обесценения, признанный в результате переоценки по справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу	(780.264)	780.264	–

Группа пересмотрела классификацию убытка от обесценения активов, предназначенных для продажи, и представила его в составе прочих расходов от обесценения и создания резервов в результате пересмотра плана реализации доли участия в ТОО «Агрофирма «NurAgro» (Примечание 8).

6. ПЕРЕКЛАССИФИКАЦИИ

Следующие переклассификации были осуществлены в консолидированном отчёте о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, для соответствия представлению за год, закончившийся 31 декабря 2022 года:

Консолидированный отчёт о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2021 года	Примечание	Согласно предыдущему отчёту	Реклассификация	Скорректированная сумма
Операционная деятельность				
Платежи поставщикам за прочие товары, работы и услуги	[А]	(84.178.086)	77.853.575	**(6.324.511)**
Платежи поставщикам за товары сельскохозяйственной продукции	[А]	–	(75.669.252)	**(75.669.252)**
Платежи поставщикам за услуги по хранению сельскохозяйственной продукции	[А]	–	(2.184.323)	**(2.184.323)**
Государственные субсидии по возмещению расходов по хранению неснижаемых запасов зерна	[Б]	–	1.125.205	**1.125.205**
Прочие поступления	[Б]	1.884.331	(1.125.205)	**759.126**

А. Группа изменила представление платежей поставщикам за товары, работы и услуги и представила данные платежи в разрезе видов платежей в отдельных строках консолидированного отчёта о движении денежных средств.

Б. Группа изменила представление в части поступления государственных субсидий по возмещению расходов по хранению неснижаемых запасов зерна, выделив их отдельной строкой в консолидированном отчёте о движении денежных средств.

Следующие переклассификации были осуществлены в консолидированном отчёте о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, для соответствия представлению за год, закончившийся 31 декабря 2022 года:

Консолидированный отчёт о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2021 года	Согласно предыдущему отчёту	Реклассификация	Скорректированная сумма
Чистый (убыток)/прибыль от операций с активами, оцениваемыми по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	55.449	55.449
Прочие доходы	624.100	(55.449)	568.651

В 2022 году Группа приняла решение о представлении прибыли от изменения стоимости ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток отдельной строкой консолидированного отчёта о совокупном доходе.

7. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА И АКТИВЫ В ФОРМЕ ПРАВА ПОЛЬЗОВАНИЯ

Движение основных средств за годы, закончившиеся 31 декабря 2022 и 2021 годов, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Земля	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Незавершённое строительство и активы к установке	Активы в форме права пользования	Итого
Первоначальная стоимость								
На 1 января 2021 года (пересчитано)	114.340	2.561.955	2.585.761	474.918	315.440	1.818.526	20.049	7.890.989
Поступления (пересчитано)	–	–	64.078	18.883	7.429	354.493	–	444.883
Списания (пересчитано)	–	(7.012)	(36.112)	(13.980)	(10.284)	–	(3.473)	(70.861)
Переводы	–	168.919	181.734	19.847	–	(370.500)	–	–
На 31 декабря 2021 года (пересчитано)	**114.340**	**2.723.862**	**2.795.461**	**499.668**	**312.585**	**1.802.519**	**16.576**	**8.265.011**
Поступления	**–**	**–**	**55.072**	**–**	**8.704**	**339.960**	**–**	**403.736**
Списания	**(184)**	**(18.739)**	**(32.590)**	**(4.143)**	**(2.968)**	**(1.339)**	**–**	**(59.963)**
Переводы	**–**	**234.785**	**138.994**	**15.026**	**7.880**	**(279.061)**	**–**	**117.624**
На 31 декабря 2022 года	**114.156**	**2.939.908**	**2.956.937**	**510.551**	**326.201**	**1.862.079**	**16.576**	**8.726.408**
Накопленный износ и обесценение								
На 1 января 2021 года (пересчитано)	–	(796.569)	(1.379.647)	(327.941)	(106.480)	(1.304.034)	(2.415)	(3.917.086)
Начисленный износ (пересчитано)	–	(73.332)	(68.706)	(24.980)	(23.188)	–	(2.963)	(193.169)
Списания (пересчитано)	–	2.864	18.241	13.110	9.737	–	708	44.660
Обесценение (пересчитано)	–	(308.518)	–	–	–	(490.150)	–	(798.668)
На 31 декабря 2021 года (пересчитано)	**–**	**(1.175.555)**	**(1.430.112)**	**(339.811)**	**(119.931)**	**(1.794.184)**	**(4.670)**	**(4.864.263)**
Начисленный износ	**–**	**(82.112)**	**(76.085)**	**(26.984)**	**(11.868)**	**–**	**(2.841)**	**(199.890)**
Списания	**–**	**4.351**	**12.283**	**3.935**	**1.665**	**1.340**	**–**	**23.574**
Обесценение	**(52.585)**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**–**	**(52.585)**
На 31 декабря 2022 года	**(52.585)**	**(1.253.316)**	**(1.493.914)**	**(362.860)**	**(130.134)**	**(1.792.844)**	**(7.511)**	**(5.093.164)**
Остаточная стоимость								
На 1 января 2021 года (пересчитано)	114.340	1.765.386	1.206.114	146.977	208.960	514.492	17.634	3.973.903
На 31 декабря 2021 года (пересчитано)	114.340	1.548.307	1.365.349	159.857	192.654	8.335	11.906	3.400.748
На 31 декабря 2022 года	**61.571**	**1.686.592**	**1.463.023**	**147.691**	**196.067**	**69.235**	**9.065**	**3.633.244**

По состоянию на 31 декабря 2022 года первоначальная стоимость и соответствующая накопленная амортизация полностью самортизированных основных средств составила 394.681 тысяч тенге (31 декабря 2021 года: 359.051 тысяч тенге).

8. АКТИВЫ, ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ПРОДАЖИ

10 июля 2020 года Группа объявила о решении Совета директоров реализовать в установленном законодательством порядке свою долю участия в уставном капитале ТОО «Агрофирма «NurAgro», дочерней организации, находящейся в полной собственности Группы.

10 июля 2020 года Группа утвердила план по продаже доли участия в уставном капитале ТОО «Агрофирма «NurAgro». Ожидалось, что выбытие дочерней организации будет завершено в течение года после даты реклассификации. По состоянию на 31 декабря 2021 года, Группа продолжала активный поиск покупателя и считала, что активы и обязательства ТОО «Агрофирма «NurAgro» удовлетворяли критериям классификации в качестве предназначенных для продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 5 «Внеоборотные активы, предназначенные для продажи» и, соответственно, были классифицированы как выбывающая группа в консолидированном отчёте о финансовом положении. В соответствии с решением Наблюдательного совета ТОО «Экспертная аграрная компания» от 30 сентября 2021 года, Группа ожидала реализацию доли в ТОО «Агрофирма «NurAgro» до 1 июля 2022 года.

В результате оценки, произведенной руководством Группы, по состоянию на 31 декабря 2021 года справедливая стоимость активов ТОО «Агрофирма «NurAgro», за вычетом затрат на продажу, составляла 791.124 тысячи тенге. Убыток от обесценения, признанный в результате переоценки стоимости активов ТОО «Агрофирма «NurAgro» составил 780.264 тысячи тенге.

В 2022 году было принято решение о пересмотре плана продажи доли участия в ТОО «Агрофирма «NurAgro». В соответствии с пересмотренным планом, по состоянию на 31 декабря 2022 года, Группа считает, что критерии классификации активов и соответствующих обязательств в качестве предназначенных для продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 5 более не удовлетворяются в связи с тем, что доля участия Группы в ТОО «Агрофирма «NurAgro» не доступна к немедленной продаже в текущем состоянии и ее реализация не является высоковероятной в связи с отсутствием предложений по покупке. Группа прекратила классификацию выбывающей группы как предназначенной для продажи и скорректировала данные консолидированной финансовой отчетности за все периоды с момента ее классификации в качестве предназначенной для продажи (Примечание 5).

18 августа 2020 года руководство Группы приняло решение реализовать имущественный комплекс ТОО «Астық қоймалары» «Хлебная база № 8», расположенный по адресу: г. Аксай, ул. Заводская, 1/1б, 1Б, 1Г. 9 сентября 2020 года была произведена оценка комплекса с привлечением независимого оценщика. По результатам оценки справедливая стоимость имущественного комплекса составила 980.502 тысячи тенге. Убыток от обесценения, признанный в результате переоценки комплекса по справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу в 2020 году составил 247.350 тысяч тенге. В июне 2021 года Группа реализовала имущественный комплекс ТОО «Астық қоймалары» «Хлебная база № 8» за сумму 1.180.051 тысяча тенге на условиях рассрочки платежа. В результате выбытия актива Группа признала убыток в сумме 173.446 тысяч тенге в составе прочих расходов. Справедливая стоимость дебиторской задолженности при первоначальном признании была определена методом дисконтирования потоков с использованием ставки 12% годовых.

Решением Государственной комиссии (далее – «Госкомиссия») от 13 сентября 2019 года одобрен подход по реализации Группой залогового имущества ГК «Алиби». В рамках исполнения решения Госкомиссии, Группа приобрела 49% доли участия в уставном капитале ТОО «ТамызАгроИнвест» путем передачи в оплату уставного капитала имущества на сумму 918.141 тысяча тенге и 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Саумалколь Агро 2» путем передачи в оплату уставного капитала имущества на сумму 301.870 тысяч тенге и последующей продажи доли инвестору. В 2021 году 49% доля участия в уставном капитале ТОО «ТамызАгроИнвест» была реализована на условиях рассрочки платежа. В результате выбытия актива Группа признала убыток в сумме 146.273 тысячи тенге в составе прочих расходов. Справедливая стоимость дебиторской задолженности при первоначальном признании была определена методом дисконтирования потоков с использованием ставки 12% годовых.

В 2022 году 49% доля участия в уставном капитале ТОО «Саумалколь Агро 2» была реализована на условиях рассрочки платежа. В результате выбытия актива Группа признала убыток в сумме 64.764 тысячи тенге в составе прочих расходов. Справедливая стоимость дебиторской задолженности при первоначальном признании была определена методом дисконтирования потоков с использованием ставки 9 % годовых.

9. ИНВЕСТИЦИИ В СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

У Группы имеются 50% долей участия в компаниях Общество с ограниченной ответственностью «Бакинский зерновой терминал» и Общество с ограниченной ответственностью «Амирабад Грейн Терминал Киш», деятельность которых заключается в перевалке зерна и 49% доли участия в компании Товарищество с ограниченной ответственностью «Marine Logistics Center», осуществляющей деятельность в сфере транспортно-экспедиторских услуг и услуг по перевалке зерновых грузов.

22 марта 2006 года Группой совместно с Обществом с ограниченной ответственностью «PLANET-L» (Азербайджанская Республика) создано совместное предприятие, ООО «Бакинский зерновой терминал», зарегистрированное в городе Баку, Азербайджанская Республика. Доля Группы в совместном предприятии составляет 50%. Уставный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Бакинский зерновой терминал» определён в размере 1.851.186 тысяч тенге, поделенных равными долями между Группой и Обществом с ограниченной ответственностью «PLANET-L», который был полностью оплачен по состоянию на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года каждым участником.

22 октября 2007 года Группой совместно с Обществом с ограниченной ответственностью «Бехдис Теджерат Альборз» (Исламская Республика Иран) создано совместное предприятие, ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш», зарегистрированное в городе Садаф, остров Киш, Исламская Республика Иран. Доля Группы в совместном предприятии составляет 50%. Уставный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Амирабад Грейн Терминал Киш» определён в размере 2.472.506 тысяч тенге, поделенных равными долями между Группой и Обществом с ограниченной ответственностью «Бехдис Теджерат Альборз», который был полностью оплачен по состоянию на 31 декабря 2022 года и 31 декабря 2021 года каждым участником.

29 октября 2021 года Группа приобрела 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Marine Logistics Center», зарегистрированного в Республике Казахстан. По состоянию на 31 декабря 2022 года 51% доли в совместном предприятии принадлежит АО «Астык Транс». Согласно учредительным документам, каждый участник имеет один голос и решения принимаются простым большинством голосов. Уставный капитал ТОО «Marine Logistics Center» составляет 8.000 тысяч тенге. Участие Группы в совместных предприятиях учитывается в консолидированной финансовой отчётности с использованием метода долевого участия. Ниже представлена обобщенная финансовая информация о совместных предприятиях:

Отчёт о финансовом положении	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Краткосрочные активы, включая денежные средства и их эквиваленты в размере 161.898 тысяч тенге (на 31 декабря 2021 года: 178.126 тысяч тенге)	**4.886.592**	4.827.198
Внеоборотные активы	**6.591.042**	6.141.284
Краткосрочные обязательства, включая обязательства по корпоративному подоходному налогу в размере 19.244 тысячи тенге (на 31 декабря 2021 года: 127.758 тысяч тенге)	**(4.316.860)**	(3.217.272)
Долгосрочные обязательства, включая обязательства по займам и обязательство по отложенному корпоративному подоходному налогу в размере 830.586 тысяч тенге (на 31 декабря 2021 года: 760.574 тысячи тенге)	**(830.586)**	(760.574)
Корректировка нераспределённой прибыли ООО «Бакинский зерновой терминал»	**–**	(109.950)
Чистые активы	**6.330.188**	6.880.686
Доля Группы в чистых активах	**3.164.848**	3.440.343

В следующей таблице представлена информация, основанная на финансовых отчётностях данных предприятий:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Выручка по договорам с покупателями	**3.840.998**	4.855.336
Себестоимость оказанных услуг	**(2.859.598)**	(4.115.774)
Валовая прибыль	**981.400**	739.562
Общие и административные расходы	**(619.670)**	(406.672)
Операционная прибыль	**361.730**	332.890
Финансовый доход	**636.540**	632.712
Финансовые затраты	**(54.158)**	(60.226)
Прочие доходы	**80.506**	523.350
Прочие расходы	**(181.728)**	(11.848)
Прибыль до налогообложения	**842.890**	1.416.878
Расходы по подоходному налогу	**(121.388)**	(171.056)
Прибыль за год	**721.502**	1.245.822
Итого совокупный доход за год	**721.502**	1.245.822
Доля Группы в прибыли за год	**379.338**	622.911

Ниже представлено движение инвестиций в совместные предприятия:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Инвестиции в совместные предприятия на 1 января	**3.444.263**	3.111.602
Доля в прибыли совместных предприятий	**379.338**	622.911
Дивиденды объявленные	**(649.680)**	(396.001)
Пересчёт валюты отчётности зарубежных подразделений	**(64.048)**	95.556
Корректировка нераспределённой прибыли ООО «Бакинский зерновой терминал»	**54.975**	6.275
Приобретение доли участия	**–**	3.920
Инвестиции в совместные предприятия	**3.164.848**	3.444.263

10. АВАНСЫ ВЫПЛАЧЕННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, а также на 1 января 2021 года авансы выплаченные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)	1 января 2021 года (пересчитано)
Поставка зерна	**5.204.071**	9.077.865	3.329.041
Поставка сахара	**–**	959.154	–
Прочее	**8.357**	7.248	13.407
	5.212.428	10.044.267	3.342.448
Резерв под обесценение	**(2.235.867)**	(2.196.646)	(2.523.492)
Авансы выплаченные	**2.976.561**	7.847.621	818.956

Движение в резерве под обесценение авансов выплаченных за 2022 и 2021 годы представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Резерв на 1 января	**(2.196.646)**	(2.523.492)
(Отчисления на обесценение) / уменьшение резерва (Примечание 32)	**(39.221)**	326.846
Резерв на 31 декабря	**(2.235.867)**	(2.196.646)

11. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов займы выданные были представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Займы, выданные фермерам	**4.906.965**	4.906.965
Займы, выданные связанным сторонам (Примечание 34)	**957.305**	928.203
Займы, выданные прочим сторонам	**99.974**	102.237
	5.964.244	5.937.405
Оценочный резерв под ОКУ	**(5.772.859)**	(5.686.528)
	191.385	250.877
За вычетом займов, подлежащих погашению в течение года	**(136.164)**	(193.393)
Внеоборотная часть займов выданных	**55.221**	57.484

По состоянию на 31 декабря 2022 года, займы выданные, выраженные в тенге и в долларах США, составили 29,3% и 70,7%, соответственно, от общей суммы займов выданных (на 31 декабря 2021 года 22,9% и 77,1%).

Движение валовой балансовой стоимости займов и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2022 год, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2022 года	**102.237**	**5.835.168**	**5.937.405**
Активы, которые были погашены	**(8.636)**	**(81.430)**	**(90.066)**
Чистое изменение в начисленных процентах	**6.373**	**39.035**	**45.408**
Курсовые разницы	**–**	**71.497**	**71.497**
На 31 декабря 2022 года	**99.974**	**5.864.270**	**5.964.244**

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2022 года	**(44.753)**	**(5.641.775)**	**(5.686.528)**
Активы, которые были погашены	**-**	**(36.277)**	**(36.277)**
Курсовые разницы	**-**	**(50.054)**	**(50.054)**
На 31 декабря 2022 года	**(44.753)**	**(5.728.106)**	**(5.772.859)**

Движение валовой балансовой стоимости и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2021 год, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2021 года	**954.262**	**5.087.807**	**6.042.069**
Активы, которые были погашены	(9.192)	(180.841)	(190.033)
Переводы в Этап 3	(866.330)	866.330	–
Чистое изменение в начисленных процентах	23.497	38.823	62.320
Курсовые разницы	–	23.049	23.049
На 31 декабря 2021 года	**102.237**	**5.835.168**	**5.937.405**

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2021 года	**(608.283)**	**(5.087.807)**	**(5.696.090)**
Активы, которые были погашены	–	180.841	180.841
Переводы в Этап 3	608.283	(608.283)	–
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(44.753)	(110.680)	(155.433)
Курсовые разницы	–	(15.846)	(15.846)
На 31 декабря 2021 года	**(44.753)**	**(5.641.775)**	**(5.686.528)**

12. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, а также на 1 января 2021 года торговая и прочая дебиторская задолженность представлена следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)	1 января 2021 года (пересчитано)
Торговая дебиторская задолженность	**14.324.244**	9.739.036	7.853.867
Прочая дебиторская задолженность	**15.269.632**	15.166.945	14.974.708
	29.593.876	24.905.981	22.828.575
Оценочный резерв под ОКУ	**(18.238.864)**	(18.373.957)	(17.658.406)
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	**11.355.012**	6.532.024	5.170.169
Внеоборотная	**790.625**	975.278	605.010
Оборотная	**10.564.387**	5.556.746	4.565.159

По состоянию на 31 декабря 2022 года торговая и прочая дебиторская задолженность, выраженная в тенге, составляла 100% от общей суммы торговой и прочей дебиторской задолженности (на 31 декабря 2021 года: торговая и прочая дебиторская задолженность, выраженная в тенге и в долларах США, составляла 78% и 22%, соответственно).

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов прочая дебиторская задолженность включает в себя права требования, возникшие в результате заключения договоров цессии между Группой и АО «Delta Bank» (далее – «Банк») 26 октября 2017 года, в соответствии с которыми Банком в пользу Группы были уступлены права требования к заемщикам. Переуступка прав требования была осуществлена в рамках исполнения обязательств должников Группы по договорам о реализации зерна, по которым Банк выступал в качестве гаранта. В соответствии с соглашениями, срок погашения задолженности установлен до 1 ноября 2018 года. Балансовая стоимость указанных требований до вычета резерва под ОКУ на 31 декабря 2022 и 2021 годов составила 1.804.935 тысяч. По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, резерв под ОКУ, признанный Группой в отношении полученных активов составил 1.804.935 тысяч тенге.

В декабре 2016 года в соответствии с постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан, АО «Казинвестбанк» был лишён лицензии на осуществление банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг. По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, сумма средств Группы на счетах в указанном банке до вычета резерва под ОКУ, отраженная в составе прочей дебиторской задолженности, составила 4.937.953 тысячи тенге. По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, признанный резерв под ОКУ в отношении средств на счетах в АО «Казинвестбанк» составил 4.937.953 тысячи тенге. По состоянию на 31 декабря 2022 года прочая дебиторская задолженность также включает в себя требования, возникшие в результате реализации дочерней организаций, ТОО «Жана Ак Дала», в мае 2016 года в сумме 988.080 тысяч тенге (на 31 декабря 2021 года: 953.365 тысяч тенге) со сроком погашения задолженности до 2022 года. По состоянию на 31 декабря 2022 года прочая дебиторская задолженность также включает в себя требования, возникшие в результате реализации имущественного комплекса ТОО «Астық қоймалары» «Хлебная база № 8» в июне 2021 года, в сумме 535.802 тысячи тенге со сроком погашения задолженности до 2025

года (на 31 декабря 2021 года: 758.468 тысяч тенге).

В 2021 году Группа заключила договоры на продажу 49% доли участия в уставном капитале ТОО «ТамызАгроИнвест» на сумму 948.722 тысячи тенге на условиях рассрочки платежа до 2027 года. По состоянию на 31 декабря 2022 года балансовая стоимость соответствующей дебиторской задолженности составила 560.131 тысяча тенге (на 31 декабря 2021 года: 608.658 тысяч тенге). Группа применяет упрощённый подход к оценке обесценения торговой дебиторской задолженности, который не требует отслеживать изменения кредитного риска и позволяет Группе признавать оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок жизни актива на каждую отчётную дату начиная с даты первоначального признания.

Движение валовой балансовой стоимости торговой и прочей дебиторской задолженности за 2022 и 2021 годы представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год (пересчитано)
Валовая балансовая стоимость на 1 января	**24.905.981**	22.828.575
Новые созданные или приобретенные активы, за минусом активов, которые были погашены	**4.583.237**	2.940.636
Чистое изменение в начисленных процентах	**143.261**	(143.029)
Списанные суммы	**(38.603)**	(720.201)
Выбытие дочерней организации	**–**	–
На 31 декабря	**29.593.876**	24.905.981

Движение оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки по торговой и прочей дебиторской задолженности за 2022 и 2021 годы представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год (пересчитано)
ОКУ на 1 января	**(18.373.957)**	(17.658.406)
Активы, которые были погашены, за минусом новых созданных или приобретенных активов	**146.925**	427.593
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	**–**	(1.863.345)
Списанные суммы	**38.603**	720.201
Прочее	**(50.435)**	–
На 31 декабря	**(18.238.864)**	(18.373.957)

По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа имеет 4 контрагентов (на 31 декабря 2021 года: 6 контрагентов) на долю которых приходится 85% общей суммы торговой дебиторской задолженности за вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки (на 31 декабря 2021 года: 84%).

13. ЦЕННЫЕ БУМАГИ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов ценный бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток		
Облигации ТОО «Fincraft Group»	**12.368.879**	8.551.682
Облигации Министерства финансов Республики Казахстан	**11.609.552**	2.141.151
Облигации АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына»	**8.600.024**	9.063.017
Облигации АО «СК «Freedom Finance Insurance»	**7.815.042**	–
Облигации АО «Tengizchevroil finance Company International LTD»	**1.973.881**	2.100.535
Облигации АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»	**–**	12.081.521
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	**42.367.378**	33.937.906

В 2022 году Группа признала чистый доход от переоценки ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, в размере 528.490 тысячи тенге с учетом дохода от курсовых разниц в сумме 3.208.240 тысячи тенге (2021 год: чистый доход в размере 78.719 тысячи тенге с учетом дохода от курсовых разниц в сумме 23.270 тысяч тенге).

По состоянию на 31 декабря 2022 года инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости и отраженные в составе внеоборотных активов консолидированного отчёта о финансовом положении, представлены облигациями ТОО «Специальная финансовая компания DSFK (ДСФК)» (ТОО «СФК DSFK (ДСФК)») балансовой стоимостью 815.812 тысяч тенге (на 31 декабря 2021 года: 714.942 тысячи тенге).

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости		
Облигации ТОО «СФК DSFK (ДСФК)»	**702.690**	601.820
Резерв под ОКУ	**113.122**	113.122
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	**815.812**	714.942

7 ноября 2017 года между Правительством Республики Казахстан, Национальным Банком Республики Казахстан (далее – «НБРК»), АО «ФНБ «Самрук Казына», КазАгро, АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» (далее – «Байтерек»), АО «Банк «Bank RBK» и ТОО «Корпорация «Казахмыс» было заключено Рамочное соглашение, предусматривающее условия выполнения обязательств АО «Банк «Bank RBK» перед кредиторами, включая Группу. 26 декабря 2017 года в рамках исполнения данного соглашения Группа приобрела облигации ТОО «СФК DSFK (ДСФК)» в количестве 4.336.815.548 штук по номинальной стоимости 1 тенге за 1 облигацию со сроком обращения 15 лет и фиксированной ставкой вознаграждения 0,01% годовых на средства, полученные Группой от АО «Банк «Bank RBK» в счёт погашения задолженности. Данные ценные бумаги отнесены Группой в категорию кредитно-обесцененных активов при первоначальном признании. В 2022 году эмитент осуществил погашение облигаций в сумме 36.680 тысяч тенге (в 2021 году: 157.617 тысяч тенге).

Ниже представлен анализ изменений валовой балансовой стоимости и соответствующих оценочных резервов под ОКУ по инвестиционным ценным бумагам, оцениваемым по амортизированной стоимости за 2022 и 2021 годы:

В тысячах тенге	ПСКО	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2022 года	**601.820**	**601.820**
Активы, которые были погашены	**(36.680)**	**(36.680)**
Чистое изменение в начисленных процентах	**137.550**	**137.550**
На 31 декабря 2022 года	**702.690**	**702.690**

В тысячах тенге	ПСКО	Итого
ОКУ на 1 января 2022 года	**113.122**	**113.122**
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	**–**	**–**
На 31 декабря 2022 года	**113.122**	**113.122**

В тысячах тенге	ПСКО	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2021 года	**637.701**	**637.701**
Активы, которые были погашены	(157.617)	(157.617)
Чистое изменение в начисленных процентах	121.736	121.736
На 31 декабря 2021 года	**601.820**	**601.820**

В тысячах тенге	ПСКО	Итого
ОКУ на 1 января 2021 года	**113.122**	**113.122**
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	–	–
На 31 декабря 2021 года	**113.122**	**113.122**

14. ПРОЧИЕ ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ

По состоянию на 31 декабря 2022 года прочие внеоборотные активы представлены в основном недвижимым имуществом в сумме 1.385.377 тысяч тенге (на 31 декабря 2021 года: 476.139 тысяч тенге). В 2022 году Группа приняла в собственность активы ТОО «Макаронная фабрика «Алтын Дирмен» на сумму 906.238 тысяч тенге в счет частичного погашения задолженности ТОО «Алматинский мукомольный комбинат» по договорам товарного кредита.

15. СРЕДСТВА В ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов средства в финансовых организациях, отраженные в составе оборотных активов консолидированного отчёта о финансовом положении представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Краткосрочные вклады в банках в долларах США	**2.436.732**	3.530.159
Средства в банке, ограниченные в использовании	**27.594**	20.980
Краткосрочные вклады в банках в тенге	**4.219**	6.978.025
	2.468.545	10.529.164
Оценочный резерв под ОКУ	**(2.433.897)**	(2.661.083)
Средства в финансовых организациях	**34.648**	7.868.081

Оборотные средства в финансовых организациях представлены депозитами в казахстанских коммерческих банках с договорным сроком погашения более 3 (трёх) месяцев. По состоянию на 31 декабря 2022 года процентные ставки по средствам в финансовых организациях составляют 0,12%-12,50% годовых (на 31 декабря 2021 года: 0,10%-9,25% годовых).

Движение валовой балансовой стоимости по оборотным средствам в финансовых организациях и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2022 и 2021 годы, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2022 года	**7.868.816**	**2.660.348**	**10.529.164**
Новые созданные или приобретенные активы	**1.053.561**	**–**	**1.053.561**
Активы, которые были погашены	**(8.968.375)**	**(226.453)**	**(9.194.828)**
Чистое изменение в начисленных процентах	**80.648**	**–**	**80.648**
На 31 декабря 2022 года	**34.650**	**2.433.895**	**2.468.545**

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2022 года	**(735)**	**(2.660.348)**	**(2.661.083)**
Активы, которые были погашены (Примечание 31)	**733**	**226.453**	**227.186**
На 31 декабря 2022 года	**(2)**	**(2.433.895)**	**(2.433.897)**

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2021 года	**2.526.245**	**3.062.887**	**5.589.132**
Новые созданные или приобретенные активы	41.173.046	–	41.173.046
Активы, которые были погашены	(35.849.297)	(402.539)	(36.251.836)
Чистое изменение в начисленных процентах	18.822	–	18.822
На 31 декабря 2021 года	**7.868.816**	**2.660.348**	**10.529.164**

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2021 года	**(304)**	**(3.062.887)**	**(3.063.191)**
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(932)	–	(932)
Активы, которые были погашены	501	402.539	403.040
На 31 декабря 2021 года	**(735)**	**(2.660.348)**	**(2.661.083)**

По состоянию на 31 декабря 2022 года, средства в финансовых организациях, отнесенные к Этапу 1 представлены средствами, размещенными в одной организации (на 31 декабря 2021: года в пяти организациях), на долю которых приходится 80,4% всех средств в финансовых организациях (на 31 декабря 2021 года: 99,7% всех средств в финансовых организациях).

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, средства в финансовых организациях, отнесенные к Этапу 3 представлены средствами, размещенными в финансовых организациях с отозванной лицензией на осуществление банковской деятельности.

16. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, а также на 1 января 2021 года денежные средства и их эквиваленты представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)	1 января 2021 года (пересчитано)
Депозиты в тенге с контрактным сроком погашения менее 3 месяцев	**6.464.512**	1.630.340	4.530.389
Договоры «обратное репо» с контрактным сроком погашения менее 3 месяцев	**3.190.572**	–	4.649.911
Денежные средства на текущих счетах в банках в тенге	**480.818**	697.369	52.475
Денежные средства на текущих счетах в банках в долларах США	**317.512**	49.993	320.319
Денежные средства на текущих счетах в банках в других валютах	**496**	383	1.848
	10.453.910	2.378.085	9.554.942
Оценочный резерв под ОКУ	**(2.590)**	(30)	(298)
Денежные средства и их эквиваленты	**10.451.320**	2.378.055	9.554.644

Движение оценочного резерва под ОКУ на 31 декабря 2022 и 2021 годов представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Резерв на 1 января	**(30)**	(298)
Изменения ОКУ (Примечание 31)	**(2.560)**	268
Резерв на 31 декабря	**(2.590)**	(30)

Все остатки денежных средств и их эквивалентов отнесены к Этапу 1 для целей оценки резерва под ОКУ.

По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа заключила договоры «обратное репо» с финансовыми организациями на Казахстанской фондовой бирже методом авторепо. Предметом договоров являются простые акции АО «КазАгроФинанс», АО «Фридом Финанс» с общей справедливой стоимостью 3.205.969 тысяч тенге.

Концентрация денежных средств и их эквивалентов

По состоянию на 31 декабря 2022 Группа имеет счета в шести организациях, на долю которых приходится 100% всех денежных средств и их эквивалентов (на 31 деабря 2021 года: в четырех организациях, 99%).

17. ТОВАРНЫЕ КРЕДИТЫ

Группа предоставляет заёмщикам кредиты в натуральной форме (зерном) со сроком погашения не более 12 (двенадцати) месяцев. Согласно условиям договоров, товарные кредиты подлежат возврату заёмщиками в натуральной форме (зерном), при этом уплата вознаграждения за пользование товарным кредитом производится в денежной форме.

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов товарные кредиты представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Товарные кредиты	**456.886**	1.335.937
Резерв под обесценение	**(456.886)**	(944.919)
Товарные кредиты	**–**	391.018

Движение в резерве под обесценение товарных кредитов за 2022 и 2021 годы, представлено следующим образом:

тысячах тенге	2022 год	2021 год
Резерв на 1 января	**(944.919)**	(1.385.189)
Уменьшение резерва (Примечание 32)	**488.033**	440.270
Резерв на 31 декабря	**(456.886)**	(944.919)

Вознаграждение по товарным кредитам за 2022 год в натуральной форме составило 165.774 тысячи тенге (за 2021 год в форме денежных средств: 83.057 тысяч тенге) *(Примечание 28)*.

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов товарные кредиты представляют собой требования к трем контрагентам.

18. ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, а также на 1 января 2021 года товарно-материальные запасы представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)	1 января 2021 года (пересчитано)
Запасы зерна	**111.453.249**	34.315.516	26.766.345
Запасы масленичных и зернобобовых культур	**6.113.962**	3.623.402	1.017.239
Запасы сахара	**2.423.009**	881.522	–
Запасы кукурузы	**444.976**	525.000	–
Запасы муки	**378.041**	750.028	–
Запасы гречихи	**271.330**	222.321	54.375
Запасы овощной продукции	**119.678**	–	–
Запасы отруби	**–**	253.201	–
Прочие запасы	**654.696**	554.051	435.578
Товарно-материальные запасы	**121.858.941**	41.125.041	28.273.537

В 2022 году Группа признала убыток от снижения стоимости запасов, отраженных по чистой возможной цене продажи на общую сумму 6.325.789 тысяч тенге в составе себестоимости реализованной продукции и оказанных услуг консолидированного отчёта о совокупном доходе (Примечание 25).

19. НДС К ВОЗМЕЩЕНИЮ И ПРЕДОПЛАТА ПО ПРОЧИМ НАЛОГАМ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, а также на 1 января 2021 года НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)	1 января 2021 года (пересчитано)
Налог на добавленную стоимость	**19.782.868**	9.780.517	6.203.932
Прочие налоги	**29.562**	6.090	8.228
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	**19.812.430**	9.786.607	6.212.160

20. КАПИТАЛ

По состоянию на 31 декабря 2022 года общее количество объявленных и полностью оплаченных акционером простых акций Группы составляет 125.809.548 штук (на 31 декабря 2021 года: 105.809.548 штук).

	Цена размещения простой акции, в тенге	Количество	Уставный капитал, в тысячах тенге
На 1 января 2021 года	–	105.809.548	105.809.548
Выпуск акций	–	–	–
На 31 декабря 2021 года	–	105.809.548	105.809.548
На 1 января 2022 года	**–**	**105.809.548**	**105.809.548**
Выпуск акций	**1.000**	**20.000.000**	**20.000.000**
На 31 декабря 2022 года	**–**	**125.809.548**	**125.809.548**

В 2022 году, объявленный уставный капитал был увеличен на 20.000.000 тысяч тенге путем выпуска 20.000.000 простых акций, которые были оплачены акционером по стоимости размещения 1.000 тенге за акцию.

Дивиденды

В соответствии с решением Единственного акционера от 31 мая 2022 года, Группа объявила дивиденды за 2021 год в размере 2.418.671 тысяча тенге или 22,86 тенге за одну простую акцию. По состоянию на 31 декабря 2022 года объявленные дивиденды были выплачены. В 2021 году Группа объявила и выплатила дивиденды за 2020 год в сумме 848.989 тысяч тенге или 8,02 тенге за одну простую акцию.

Резерв по пересчёту валюты отчётности

Резерв используется для отражения курсовых разниц, возникающих при пересчёте валюты отчётности зарубежных подразделений в тенге.

Операции с акционером

В соответствии с поручением Президента Республики Казахстан от 13 мая 2016 года № 1050-2 к письму Премьер-Министра Республики Казахстан от 3 мая 2016 года № 11-8/907//1050 было одобрено формирование Компанией минимальных запасов пшеницы в объёме 500,0 тысяч тонн. Указанное поручение исполнено за счёт передачи в оплату акций КазАгро, с последующим увеличением уставного капитала Компании зерна, ранее находившегося в государственных ресурсах зерна. В связи с чем, государственные ресурсы зерна в июне 2017 года были переданы в оплату акций КазАгро, который, в свою очередь, передал зерно в оплату акций Компании. Группа контролирует эти запасы и получает все выгоды от управления зерном и, соответственно, признает неснижаемые запасы зерна в качестве актива в консолидированном отчёте о финансовом положении.

По состоянию на 31 декабря 2022 года балансовая стоимость неснижаемых запасов зерна в объеме 500 тысяч тонн составила 48.091.376 тысяч тенге (на 31 декабря 2021 года: 40.682.328 тысяч тенге). В 2022 году Группа признала убыток от снижения стоимости неснижаемых запасов зерна, отраженных по чистой возможной цене продажи на общую сумму 2.322.403 тысячи тенге в составе себестоимости реализованной продукции и оказанных услуг консолидированного отчёта о совокупном доходе (Примечание 25).

Балансовая стоимость одной акции

В соответствии с требованиями Казахстанской фондовой биржи Группа обязана раскрывать балансовую стоимость одной простой акции. По состоянию на отчётную дату балансовая стоимость одной простой акции Группы, рассчитанная в соответствии с методологией, указанной в листинговых правилах Казахстанской фондовой биржи, была следующая:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Показатели		
Активы – всего	**268.580.113**	159.715.519
Минус: нематериальные активы	**(35.555)**	(38.019)
Минус: гудвил	**(41.300)**	(41.300)
Минус: обязательства – всего	**(189.040.428)**	(81.833.754)
Чистые активы	**79.462.830**	77.802.446
Количество акций, штук	**125.809.548**	105.809.548
Балансовая стоимость одной простой акции, в тенге	**631,61**	735,31

21. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2022 года и 2021 года займы полученные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Валюта	Срок погашения	Номинальная годовая ставка вознаграждения	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
АО «Народный Банк Казахстана»	Тенге	октябрь 2023 года -январь 2027 года	12,00%- 18,00%	**74.230.718**	–
Евразийский банк развития	Российский рубль	июль 2023 года - октябрь 2023 года	Ключевая ставка ЦБ РФ+2.5%	**21.603.053**	19.326.212
Евразийский банк развития	Тенге	октябрь 2025 года- декабрь 2025 года	Базовая ставка НБРК +2%	**15.481.875**	–
АО КБ «СитиБанк»	Доллар США	февраль 2023 года	2,65%	**12.168.591**	–
АО «Банк ЦентрКредит» / АО ДБ «Альфа Банк»	Тенге	декабрь 2023 года	18,25%	**6.982.663**	7.002.139
АО КБ «Ситибанк»	Российский рубль	апрель-сентябрь 2022 года	8,58%-8,90%	**–**	23.202.544
АО «Народный Банк Казахстана»	Российский рубль	май 2022 года	8,00%	**–**	7.531.004
ДБ АО «Сбербанк России»	Российский рубль	июнь 2022 года	8,00%	**–**	6.590.331
АО «Банк ЦентрКредит»	Доллар США	июнь-декабрь 2022 года	2,10%-7,26%	**–**	1.166.411
				130.466.900	64.818.641
За вычетом краткосрочной части займов полученных				**(115.466.900)**	(64.818.641)
Долгосрочная задолженность				**15.000.000**	-

За год, завершившийся 31 декабря 2022 года процентные расходы по займам, полученным от банков, составили 10.741.190 тысяч тенге (за 2021 год: 3.147.365 тысяч тенге) (Примечание 28).

В рамках кредитных договоров Группа обязана соблюдать финансовые ковенанты по соглашениям с банками второго уровня. По результатам 2022 года наблюдается несоблюдение одного из ковенанатов, предусмотренных кредитным соглашением с АО «Народный банк Казахстана». Кроме того, условия соглашений с АО «Народный банк Казахстана» включают право банка требовать досрочное погашение задолженности. Таким образом, займ от АО «Народный банк Казахстана» в сумме 37.999.412 тысяч тенге был отражен Группой в составе краткосрочных обязательств.

22. ВЫПУЩЕННЫЕ ДОЛГОВЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ

По состоянию на 31 декабря долговые ценные бумаги представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Дата погашения	Годовая ставка вознаграждения	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
Облигации выпущенные в тенге	апрель 2025 года	15,50%	**40.594.731**	–
Облигации выпущенные в российских рублях	март 2026 года	8,99%	**16.071.693**	14.390.328
			56.666.424	14.390.328
За вычетом текущей части выпущенных долговых ценных бумаг			**(1.620.570)**	(334.257)
Долгосрочная часть выпущенных долговых ценных бумаг			**55.045.854**	14.056.071

7 апреля 2022 года Группа разместила свои купонные облигации на Казахстанской фондовой бирже (KASE) с общей номинальной стоимостью 40.000.000 тысяч тенге. 30 марта 2021 года Группа разместила свои бездокументарные купонные неконвертируемые облигации на ПАО «Московская Биржа ММВБ-РТС» с общей номинальной стоимостью 2.450.000 тысяч рублей.

23. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, а также на 1 января 2021 года торговая и прочая кредиторская задолженность была представлена следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года (пересчитано)	1 января 2021 года (пересчитано)
Кредиторская задолженность за услуги приемки и хранения зерна	**531.110**	297.153	412.960
Кредиторская задолженность за поставку сахара	**199.169**	–	–
Задолженность по гарантийному обеспечению участия в тендере	**176.139**	93.029	129.628
Кредиторская задолженность за транспортные услуги	**34.795**	403.130	124.806
Кредиторская задолженность за поставку зерна	**4.796**	286.353	66.658
Прочая кредиторская задолженность	**150.452**	231.467	277.860
Торговая и прочая кредиторская задолженность	**1.096.461**	1.311.132	1.011.912

24. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

Выручка по договорам с покупателями за 2022 год и 2021 год, представлена следующим образом:

Вид товаров и услуг

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Выручка от реализации зерна	**65.458.634**	52.582.627
Выручка от реализации сахара	**4.277.745**	2.509.809
Выручка от реализации масличных культур	**2.621.145**	95.289
Выручка от реализации муки	**2.104.339**	2.481.391
Выручка от оказанных услуг	**1.454.103**	1.325.580
Выручка от реализации гречихи	**802.221**	61.607
Выручка от реализации кукурузы	**667.821**	–
Выручка от реализации отрубей	**451.639**	340.457
Выручка от реализации овощной/фруктовой продукции	**43.291**	6.565
Выручка от реализации прочей продукции	**441.162**	–
	78.322.100	59.403.325

В 2022 году на долю четырех контрагентов приходится 100% выручки от экспортной реализации зерна и муки (в 2021 году: на долю трех контрагентов 85% выручки от экспортной реализации зерна).

Географические регионы

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Республика Казахстан	**70.454.690**	36.009.401
Турецкая Республика	**5.457.769**	–
Республика Афганистан	**1.415.544**	2.481.391
Азербайджанская Республика	**819.097**	3.538.409
Республика Кыргызстан	**175.000**	-
Исламская Республика Иран	**–**	10.820.377
Республика Туркменистан	**–**	5.434.347
Китайская Народная Республика	**–**	1.119.400
Республика Узбекистан	**–**	–
	78.322.100	59.403.325

Сроки признания выручки

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Товары и услуги передаются в определённый момент времени	**77.588.118**	58.823.849
Услуги оказываются в течение периода времени	**733.982**	579.476
	78.322.100	59.403.325

25. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ И ОКАЗАННЫХ УСЛУГ

Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг за 2022 и 2021 годы представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Себестоимость реализованного зерна	**(48.146.193)**	(39.135.172)
Себестоимость реализованного сахара	**(3.890.731)**	(2.482.143)
Себестоимость реализованных масличных культур	**(2.372.580)**	(81.948)
Себестоимость оказанных услуг	**(1.635.553)**	(1.395.628)
Себестоимость реализованной муки	**(1.242.018)**	(1.312.766)
Себестоимость реализованной гречихи	**(775.850)**	(54.375)
Себестоимость реализованной кукурузы	**(525.000)**	–
Себестоимость реализованных отрубей	**(383.197)**	(281.995)
Себестоимость реализованной овощной/фруктовой продукции	**(43.207)**	(65.325)
Себестоимость реализованной прочей продукции	**(409.821)**	–
Изменение стоимости запасов зерна до чистой возможной цены продажи (Примечания 18, 20)	**(8.648.192)**	–
	(68.072.342)	(44.809.352)

В 2022 году Группа получила государственные субсидии на возмещение расходов, понесенных Группой при реализации продовольственного зерна для регулирующего воздействия на внутренний рынок в сумме 5.729.972 тысяч тенге, представленные в составе себестоимости реализованной продукции и оказанных услуг консолидированного отчета о совокупном доходе. Полученные государственные субсидии отражены в составе операционной деятельности отчёта о движении денежных средств с учетом НДС в сумме 6.417.569 тысячи тенге.

26. РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ

Расходы по реализации за 2022 год и 2021 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Расходы по хранению зерна	**(1.167.738)**	(1.103.744)
Заработная плата	**(377.471)**	(376.847)
Транспортно-экспедиторские услуги	**(256.933)**	(3.843.502)
Материалы	**(48.900)**	(52.226)
Налоги	**(36.105)**	(39.553)
Расходы по сертификации и анализу зерна	**(35.709)**	(76.312)
Расходы на затарку в мешкотары	**–**	(17.869)
Прочие	**(33.536)**	(86.571)
	(1.956.392)	(5.596.624)

В 2022 году расходы по хранению зерна отражены с учетом полученных государственных субсидий в сумме 1.844.757 тысяч тенге (за 2021 год: 1.004.647 тысяч тенге). Полученные государственные субсидии отражены в составе операционной деятельности отчёта о движении денежных средств с учетом НДС в сумме 2.066.128 тысяч тенге (за 2021 год: 1.125.205 тысяч тенге).

27. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

Общие и административные расходы за 2022 год и 2021 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Заработная плата	**(851.499)**	(840.034)
Услуги посредников	**(155.694)**	(154.586)
Налоги, за исключением корпоративного подоходного налога	**(125.750)**	(125.098)
Консультационные и профессиональные услуги	**(98.714)**	(59.879)
Износ и амортизация	**(82.679)**	(89.349)
Ремонт и обслуживание	**(55.000)**	(40.447)
Банковские услуги	**(52.103)**	(19.596)
Аренда	**(51.333)**	(42.523)
Расходы на страхование	**(40.838)**	(41.664)
Расходы по коммунальным услугам	**(33.849)**	(26.369)
Материалы	**(30.280)**	(32.062)
Расходы на охрану	**(18.377)**	(33.506)
Расходы на связь	**(10.385)**	(10.704)
Командировочные расходы	**(8.361)**	(23.628)
Судебные издержки	**(4.622)**	(3.847)
Прочее	**(55.817)**	(49.552)
	(1.675.301)	(1.592.844)

28. ФИНАНСОВЫЙ ДОХОД / ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

Финансовый доход за 2022 год и 2021 год, представлен следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Доходы в виде процентов по ценным бумагам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток	**3.304.807**	883.939
Доходы в виде процентов по средствам в финансовых организациях	**924.822**	1.496.801
Доходы по договорам «обратное репо»	**731.218**	731.657
Доходы в виде процентов по дебиторской задолженности	**208.025**	202.802
Доходы в виде процентов по товарным кредитам (Примечание 17)	**165.774**	83.057
Доходы в виде процентов по ценным бумагам, оцениваемым по амортизированной стоимости	**137.550**	121.737
Доходы в виде процентов по займам выданным	**39.035**	38.823
Прочие	**329**	12.734
	5.511.560	3.571.550

Финансовые расходы за 2022 и 2021 годы, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Процентные расходы по займам, полученным от кредитных организаций (Примечание 21)	**(10.741.190)**	(3.147.365)
Процентные расходы по выпущенным долговым ценным бумагам	**(6.364.682)**	(983.136)
Процентные расходы по займам, полученным от АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро	**–**	(945.148)
Прочее	**(123.291)**	(116.876)
	(17.229.163)	(5.192.525)

29. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

Прочие доходы за 2022 и 2021 годы, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год (пересчитано)
Комиссия за пролонгацию обязательств по договорам форвардного закупа	**307.759**	–
Штрафы и пени по контрактам на поставку	**252.189**	432.430
Доходы от аренды	**40.915**	43.331
Возврат госпошлины	**16.449**	17.727
Доходы от возмещения расходов	**13.874**	21.882
Прочее	**238.731**	53.281
	869.917	568.651

30. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ

Прочие расходы за 2022 и 2021 годы, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Чистый убыток от выбытия активов	**(94.685)**	(258.299)
Госпошлина	**(46.216)**	(37.999)
Прочие расходы	**(38.821)**	(110.974)
	(179.722)	(407.272)

Чистый убыток от выбытия активов преимущественно представлен убытком от реализации активов для продажи.

31. ДОХОДЫ/ (РАСХОДЫ) ПО КРЕДИТНЫМ УБЫТКАМ

Доходы / (расходы)по кредитным убыткам за 2022 и 2021 годы, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Средства в финансовых организациях (Примечание 15)	**227.186**	402.108
Торговая и прочая дебиторская задолженность (Примечание 12)	**146.925**	(1.435.752)
Займы выданные (Примечание 11)	**(36.277)**	25.408
Денежные средства и их эквиваленты (Примечание 16)	**(2.560)**	268
Весенне-летнее финансирование	**889**	2.118
	336.163	(1.005.850)

32. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ / (РАСХОДЫ) ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ И СОЗДАНИЯ РЕЗЕРВОВ

В тысячах тенге	2022 год	2021 год (пересчитано)
Товарные кредиты (Примечание 17)	**488.033**	440.270
Авансы выплаченные (Примечание 10)	**(39.221)**	326.846
Основные средства (Примечание 7)	**(52.585)**	(798.668)
	396.227	(31.552)

33. КОРПОРАТИВНЫЙ ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

Доходы Группы подлежат обложению корпоративным подоходным налогом по ставке 20%. Расходы по корпоративному подоходному налогу в консолидированной финансовой отчётности включают:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу	**(95.641)**	(1.042.731)
Экономия / (расходы) по отложенному корпоративному подоходному налогу	**1.391.297**	(9.207)
Экономия / (расходы) по корпоративному подоходному налогу	**1.295.656**	(1.051.938)

Сверка расходов по корпоративному подоходному налогу, отражённых в данной консолидированной финансовой отчётности, и прибылью до налогообложения, умноженной на официальную ставку в размере 20% за 2022 и 2021 годы, представлена ниже:

В тысячах тенге	2022 год	2021 год
(Убыток) / прибыль до налогообложения	**(17.155.017)**	4.507.182
Корпоративный подоходный налог, рассчитанный по официальной ставке налога 20%	**3.431.003**	(901.436)
Изменения в непризнанных отложенных налоговых активах	**(1.725.588)**	–
Расходы по ценным бумагам, не относимые на вычет	**(535.950)**	–
Доходы от обесценения, не включаемые в налогооблагаемый доход	**128.256**	–
Расходы от обесценения, не относимые на вычет	**–**	(212.562)
Доходы по ценным бумагам, не включаемые в налогооблагаемый доход	**–**	53.471
Прочие постоянные разницы	**(2.065)**	8.589
Экономия / (расходы) по корпоративному подоходному налогу	**1.295.656**	(1.051.938)

На 31 декабря 2022 и 2021 годов отложенные налоги, рассчитанные путём применения официальных налоговых ставок, действующих на отчётную дату, к временным разницам между базой активов и обязательств и суммами, отражёнными в консолидированной финансовой отчётности, включали следующие позиции:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2022 года
Отложенные налоговые активы			
Налоговые убытки к переносу	–	979.267	979.267
Обязательства по неиспользованным отпускам	9.384	5.107	14.491
Займы полученные	69.274	411.549	480.823
Запасы		1.725.588	1.725.588
Прочее	972	–	972
Минус: непризнанные отложенные налоговые активы		(1.725.588)	(1.725.588)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	(79.630)	46.290	(33.340)
Отложенные налоговые активы	**–**	**1.442.213**	**1.442.213**
Отложенные налоговые обязательства			
Основные средства	(211.394)	(15.717)	(227.111)
Прочее	(11.091)	11.091	–
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	79.630	(46.290)	33.340
Отложенные налоговые обязательства	**(142.855)**	**(50.916)**	**(193.771)**
Чистые отложенные налоговые активы	**(142.855)**	**1.391.297**	**1.248.442**
В том числе:			
Чистые отложенные налоговые активы	-	1.442.213	1.442.213
Чистые отложенные налоговые обязательства	(142.855)	(50.916)	(193.771)

В тысячах тенге	31 декабря 2020 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2021 года
Отложенные налоговые активы			
Торговая и прочая дебиторская задолженность	245.892	(245.892)	–
Обязательства по неиспользованным отпускам	15.159	(5.775)	9.384
Займы полученные	–	69.274	69.274
Прочее	972	–	972
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	(222.578)	142.948	(79.630)
Отложенные налоговые активы	**39.445**	**(39.445)**	**–**
Отложенные налоговые обязательства			
Займы от от АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро	(184.511)	184.511	–
Основные средства	(211.160)	(234)	(211.394)
Прочее	–	(11.091)	(11.091)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	222.578	(142.948)	79.630
Отложенные налоговые обязательства	**(173.093)**	**30.238**	**(142.855)**
Чистые отложенные налоговые активы	**(133.648)**	**(9.207)**	**(142.855)**
В том числе:			
Чистые отложенные налоговые активы	39.445	(39.445)	–
Чистые отложенные налоговые обязательства	(173.093)	30.238	(142.855)

34. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

В соответствии с МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах» связанными считаются стороны, одна из которых имеет возможность контролировать или в значительной степени влиять на операционные и финансовые решения другой стороны. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма.

Связанные стороны могут вступать в сделки, которые не проводились бы между несвязанными сторонами. Цены и условия таких сделок могут отличаться от цен и условий сделок между несвязанными сторонами.

Группу контролирует Правительство Республики Казахстан, действующее через Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан.

Республика Казахстан через государственные агентства и прочие организации напрямую и косвенно контролирует и оказывает существенное влияние на значительное число предприятий. Группа заключает сделки с данными предприятиями, такие как привлечение займов и размещение денежных средств.

Условия операций со связанными сторонами

Операции со связанными сторонами совершались на условиях, согласованных между сторонами и не предусматривающих обязательного использования рыночных тарифов. Непогашенные остатки на конец года не имеют обеспечения, а расчёты производятся в денежной форме.

Задолженность по займам, выданным предприятию, находящемуся под совместным контролем Группы по состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, представлена следующим образом:

	Займы выданные	
В тысячах тенге	**31 декабря 2022 года**	**31 декабря 2021 года**
ООО «Бакинский Зерновой Терминал» (Примечание 11)	**957.305**	928.203
Оценочный резерв под ОКУ	**(821.141)**	(734.810)
	136.164	193.393

Займы, выданные ООО «Бакинский Зерновой Терминал» имеют срок погашения в 2022 году и номинальную ставку процента 0% годовых.

Торговая дебиторская задолженность от совместного предприятия по состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов, представлена следующим образом:

В тысячах тенге	**31 декабря 2022 года**	**31 декабря 2021 года**
ООО «Бакинский Зерновой Терминал»	–	415.387
	–	415.387

Продажи связанным сторонам за 2022 и 2021 годы, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	**2022 год**	**2021 год**
ООО «Бакинский Зерновой Терминал»	–	1.325.676
	–	1.325.676

По состоянию на 31 декабря 2022 года Группа приобрела ценные бумаги Министерства финансов Республики Казахстан на сумму 11.609.552 тысячи тенге и ценные бумаги АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» на сумму 8.600.024 тысячи тенге, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (на 31 декабря 2021 года: ценные бумаги Министерства финансов Республики Казахстан на сумму 2.141.151 тысяча тенге, ценные бумаги АО «Национальный Управляющий Холдинг «Байтерек» на сумму 12.081.521 тысяча тенге и ценные бумаги АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» на сумму 9.063.017 тысяч тенге) (Примечание 13). Процентный доход признанный Компанией по ценным бумагам организаций, связанных с государством, за 2022 год составил 1.405.906 тысяч тенге (за 2021 год: 318.155 тысяч тенге).

В 2022 году общая сумма полученных Группой государственных субсидий составила 7.574.729 тысяч тенге (в 2021 году: 1.004.647 тысяч тенге) (Примечания 25 и 26).

Вознаграждение ключевого управленческого персонала Группы

Ключевой управленческий персонал Группы включает в себя членов Совета директоров в количестве 4 человек и Правления Компании в количестве 5 человек по состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 годов.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу Группы за 2022 год, составило 7.400 тысяч тенге членам Совета директоров и 142.040 тысяч тенге членам Правления Компании (за 2021 год: 6.025 тысяч тенге членам Совета директоров и 91.176 тысяч тенге членам Правления Компании) и включает заработную плату и соответствующие налоги.

35. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

В состав основных финансовых инструментов Группы входят займы выданные и полученные, денежные средства и их эквиваленты, средства в финансовых организациях, инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости, ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, дебиторская и кредиторская задолженность и выпущенные долговые ценные бумаги. К числу основных рисков, связанных с финансовыми инструментами Группы, относятся рыночный риск и кредитный риск. Кроме того, Группа осуществляет мониторинг риска ликвидности, связанного со всеми финансовыми инструментами.

Рыночный риск

Группа подвергается влиянию рыночного риска. Рыночный риск возникает в связи с наличием открытых позиций по валютам и ценным бумагам, подверженным общим и специфическим колебаниям рынка. Группа осуществляет управление рыночным риском путём периодической оценки потенциальных убытков, которые могут возникнуть в результате негативных изменений конъюнктуры рынка, а также установления адекватных требований в отношении нормы прибыли и залогового обеспечения. За исключением валютных позиций, Группа не имеет значительных концентраций рыночного риска.

Валютный риск
В связи с наличием существенных займов полученных, дебиторской задолженности, денежных средств и их эквивалентов, выраженных в российских рублях и долларах США, на консолидированный отчёт о финансовом положении Группы могут существенно повлиять изменения обменного курса тенге к российскому рублю и доллару США.

В таблице ниже показана чувствительность прибыли или убытка Группы до налогообложения (за счёт изменений в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств) к изменениям обменных курсов, возможность которых можно обосновано предположить, при неизменных прочих переменных.

В тысячах тенге	2022 год		2021 год	
	Увеличение/ (уменьшение) базисных пунктах	Влияние на прибыль до налого-обложения	Увеличение/ (уменьшение) обменного курса	Влияние на прибыль до налого-обложения
Доллары США	**+21,00**	**1.358.418**	+13,00	1.714.255
	-21,00	**(1.358.418)**	-10,00	(1.318.658)
Евро	**+17,99**	**189.309**	+13,00	99.858
	-17,99	**(189.309)**	-10,00	(76.814)
Российские рубли	**+22,05**	**(5.759.524)**	+13,00	(9.245.367)
	-22,05	**5.759.524**	-13,00	9.245.367

Риск изменения процентных ставок
Риск изменения процентных ставок представляет собой риск, связанный с колебаниями стоимости финансового инструмента, вызванных изменениями рыночных процентных ставок.

В тысячах тенге	2022 год	
	Увеличение/ (уменьшение) обменного курса	Влияние на чистый поцентный доход
Тенге	+100	26.667
	-100	(26.667)
Российские рубли	+100	11.086
	-100	(11.086)

На 31 декабря 2021 года у Группы отсутствовали финансовые инструменты с плавающей процентной ставкой.

Кредитный риск

Политика Группы заключается в том, что все покупатели и фермеры, желающие осуществлять торговлю в кредит и получать займы, должны пройти процедуру проверки кредитоспособности, а также предоставить гарантии банков второго уровня, обеспечение в виде зерна или другого имущества. Остатки дебиторской задолженности и займов непрерывно отслеживаются. Максимальный размер риска равен балансовой стоимости активов.

Финансовые инструменты с внешним рейтингом
Портфель ценных бумаг Группы может содержать как государственные ценные бумаги, так и корпоративные. Для государственных ценных бумаг с внешним рейтингом, представленным на интернет-ресурсах международных рейтинговых агентств (Fitch Ratings, Moody's InvestorsService, S&P GlobalRatings), Группа использует показатели вероятности дефолта согласно таблице Moody's Investors Service (суверенные рейтинги).

Для корпоративных ценных бумаг и требованиям к контрагентам с внешним рейтингом, присвоенным международными рейтинговыми агентствами, Группа использует показатели вероятности дефолта согласно таблице Moody's Investors Service (корпоративные рейтинги).

Финансовые инструменты без внешнего рейтинга
Ценные бумаги
Группа не осуществляет сделки с ценными бумагами, не имеющими внешний рейтинг, однако портфель ценных бумаг может содержать облигации, которые на момент приобретения имели определенный рейтинг и к которым в дальнейшем либо был присвоен статус дефолт, либо отсутствовал присвоенный рейтинг в период оценки.

В случае, если на момент оценки ценные бумаги эмитентов не имеют кредитного рейтинга, Группа использует последний доступный кредитный рейтинг, с момента отзыва которого прошло не более шести месяцев.

В случае, если международные кредитные рейтинговые агентства перестали присваивать кредитный рейтинг облигации в течение шести месяцев и более, Группа классифицирует облигации таких эмитентов в Стадию 3.

Межбанковские займы, депозиты, текущие счета
Портфель межбанковских сделок Группы может содержать сделки с контрагентами, которые на момент первоначального признания размещенных средств имели определенный рейтинг, но к которым, в дальнейшем, был присвоен статус дефолт, либо отсутствовал присвоенный рейтинг. В таких случаях Группа классифицирует таких требования к таким контрагентам в Этап 3.

В случае отсутствия внешних кредитных рейтингов, на основе экспертного анализа могут быть присвоены следующие кредитные рейтинги:

• Приравненные к внешним рейтингам контролирующей структуры, но не выше суверенного кредитного рейтинга, в которой ведется основная операционная деятельность (в случае наличия таковой);

• Кредитные рейтинги связанной, либо аналогичной организации со схожими характеристиками кредитного риска (уровень кредитного риска, срок кредита и ставки вознаграждения, схожесть географического положения, сектор и т.д.). При этом, если сделки в качестве обеспечения имеют гарантии, то будет использоваться кредитный рейтинг гаранта, в случае наличия такого;

• Суверенный кредитный рейтинг (в случае отсутствия рейтинга связанных организаций и невозможности оценки схожих признаков с аналогичными организациями). Однако, данный рейтинг должен корректироваться в сторону уменьшения, в зависимости от результатов проведенного исследования кредитоспособности финансовой организации, а также финансовых рисков, отрасли деятельности и конкурентного положения.

Критерии значительного увеличения кредитного риска с даты первоначального признания и критерии дефолта
По состоянию на каждую отчётную дату, Группа оценивает наличие значительного увеличения кредитного риска для финансовых инструментов с момента первоначального признания и классифицировать их в соответствующие стадии в зависимости от уровня кредитного риска.

В Стадию 1 классифицируются финансовые инструменты, которые при первоначальном признании имели низкий кредитный риск и/или, риск которых, с момента первоначального признания значительно не увеличился (за исключением кредитно-обесцененных активов на момент признания).

В Стадию 2 классифицируются финансовые инструменты, по которым выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания. Увеличение кредитного риска будет определяться для каждого финансового инструмента индивидуально.

В Стадию 3 классифицируются финансовые инструменты, по которым произошло одно или несколько событий

обесценения, которые оказали негативное влияние на расчетные будущие денежные потоки по такому финансовому инструменту. Также, это финансовые инструменты, которым был присвоен внешний кредитный рейтинг ниже CC.

Ниже представлен список критериев для определения перехода между Стадиями 1, 2 и 3. Наличие не менее одного критерия достаточно для изменения классификации, отражающей увеличение кредитного риска:

Критерии перехода в Стадию 2
Критерии значительного увеличения кредитного риска с момента первоначального признания (количественные и качественные):

1) Увеличение кредитного риска: переход в Стадию 2 при снижение внешнего кредитного рейтинга на 3 нотча, либо до уровня CCC+ со дня первоначального признания (если на отчётную дату контрагент/эмитент не имеет инвестиционного рейтинга); либо снижение внешнего рейтинга на 1 нотч с уровня CCC+ до уровня CC. На дату первоначального признания финансового актива указывается внешний кредитный рейтинг контрагента/эмитента, присвоенный одним из ведущих международных рейтинговых агентств. Данный рейтинг сравнивается с внешним кредитным рейтингом на дату оценки данного инструмента того же агентства либо другого рейтингового агентства с аналогичным внешним кредитным рейтингом, в случае отсутствия первого либо, если второй является обновленным или в случае, если второй будет ниже;

2) Просрочка выплаты начисленного вознаграждения (купона) и/или основного долга от 1 дня, за исключением технических просрочек;

3) Негативные новости, относящиеся к контрагенту/эмитенту, в случае выявления таковых из внешних источников (такие как: существенное ухудшение финансового состояния контрагента/эмитента (наличие отрицательных финансовых результатов два квартала подряд), (по результатам проведенного мониторинга), существенное снижение стоимости данных финансовых активов на активном рынке с даты первоначального признания инструмента (снижение стоимости на 10% и более), вовлеченность контрагента/эмитента в судебные разбирательства на сумму иска, превышающую от 10% до 30% его активов, систематическое нарушение пруденциальных нормативов установленных регулятором;

4) В случаях когда контрагентом/эмитентом выступает кредитная организация, наличие выявленного нарушения требований законодательства Республики Казахстан, включая требования Национального Банка Республики Казахстан в течение двух и более месяцев подряд, которое может негативно отразиться на финансовом положении контрагента/эмитента.

Критерии перехода в Стадию 3
Критерии обесценения (количественные и качественные):
1) Финансовые организации с рейтингом ниже CC на отчётную дату;

2) Негативная информация о контрагенте/эмитенте: ликвидация, наложение ареста на счета, отзыв или приостановление лицензии, реструктуризация или иная реорганизация контрагента/эмитента, связанная с неспособностью платить по обязательствам, введение в отношении контрагента/эмитента процедуры наблюдения, либо внешнего управления, либо финансового оздоровления (санация), назначение арбитражного (конкурсного) управляющего либо иных аналогичных действий и мер, катастрофические события, в результате которых деятельность контрагента/эмитента приостанавливается, дефолт по другим финансовым инструментам контрагента/эмитента;

3) Обоснованная и подтверждаемая информация о высокой вероятности банкротства или иного рода реорганизации, а также вовлеченность в судебные разбирательства контрагента/эмитента, которые могут ухудшить его финансовое состояние (сумма иска более 30% от собственного капитала контрагента);

4) Просрочка выплаты начисленного вознаграждения (купона) и/или основного долга более 5 дней.

Риск ликвидности

Группа осуществляет мониторинг риска нехватки средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности. Данный инструмент учитывает срок погашения финансовых инвестиций и прогнозные денежные потоки от операционной деятельности.

Задача Группы заключается в поддержании баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью за счёт привлечения займов, размещения средств в активы, которые могут быть быстро реализованы за денежные средства в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

В таблице ниже представлены сроки погашения финансовых обязательств Группы на 31 декабря 2022 года и 2021 года, исходя из недисконтированных платежей в соответствии с договорными условиями:

В тысячах тенге	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Итого
На 31 декабря 2022 года				
Займы полученные	**14.893.856**	**125.713.787**	**21.463.542**	**162.071.185**
Выпущенные долговые ценные бумаги	**702.300**	**6.913.940**	**68.592.159**	**76.208.399**
Торговая и прочая кредиторская задолженность	**1.096.461**	**–**	**–**	**1.096.461**
	16.692.617	**132.627.727**	**90.055.701**	**239.376.045**

В тысячах тенге	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Итого
На 31 декабря 2021 года				
Займы полученные	1.372.953	66.875.451	–	68.248.404
Выпущенные долговые ценные бумаги	635.436	635.436	18.584.550	19.855.422
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1.309.149	–	–	1.309.149
	3.317.538	**67.510.887**	**18.584.550**	**89.412.975**

Управление капиталом

Основной целью Группы в отношении управления капиталом является максимизация акционерной стоимости.

Группа управляет структурой капитала и изменяет её в соответствии с изменениями экономических условий и требованиями договорных условий.

С целью сохранения или изменения структуры капитала Группа может регулировать выплаты дивидендов, производить возврат капитала акционерам или выпускать новые акции.

Цели, политика и процедуры управления капиталом в течение годов, закончившихся 31 декабря 2022 и 2021 годов, не изменялись.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Справедливая стоимость большинства из указанных ниже финансовых инструментов приблизительно равна их балансовой стоимости.

Группа использует следующую иерархическую структуру методов оценки для определения и раскрытия информации о справедливой стоимости финансовых инструментов:

• Уровень 1: котировки (нескорректированные) на активных рынках для идентичных активов и обязательств;

• Уровень 2: прочие модели, для которых все исходные данные, оказывающие значительное влияние на отраженную в учёте справедливую стоимость, являются наблюдаемыми напрямую или косвенно;

• Уровень 3: модели оценки, для которых не все исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчётности сумму справедливой стоимости, являются наблюдаемыми на рынке.

Иерархия источников исходных данных, использованных при определении справедливой стоимости финансовых инструментов на 31 декабря 2022 года представлена ниже:

В тысячах тенге	Дата оценки	Оценка справедливой стоимости с использованием					
		Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Непризнанный (убыток) / доход
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости							
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	31 декабря 2022 года	**11.609.552**	**30.757.826**	**–**	**42.367.378**	**42.367.378**	**–**
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается							
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2022 года	**–**	**10.451.320**	**–**	**10.451.320**	**10.451.320**	**–**
Средства в финансовых организациях	31 декабря 2022 года	**–**	**34.648**	**–**	**34.648**	**34.648**	**–**
Займы выданные	31 декабря 2022 года	**–**	**–**	**191.385**	**191.385**	**191.385**	**–**
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 декабря 2022 года	**–**	**–**	**11.333.953**	**11.333.953**	**11.355.012**	**(21.059)**
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	31 декабря 2022 года	**–**	**–**	**815.812**	**815.812**	**815.812**	**–**
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается							
Займы полученные	31 декабря 2022 года	**–**	**130.466.900**	**–**	**130.466.900**	**130.466.900**	**–**
Выпущенные долговые ценные бумаги	31 декабря 2022 года	**–**	**56.458.594**	**–**	**56.458.594**	**56.666.424**	**207.830**
Торговая и прочая кредиторская задолженность	31 декабря 2022 года	**–**	**1.096.461**	**–**	**1.096.461**	**1.096.461**	**–**

Иерархия источников исходных данных, использованных при определении справедливой стоимости финансовых инструментов на 31 декабря 2021 года представлена ниже:

В тысячах тенге	Дата оценки	Оценка справедливой стоимости с использованием					
		Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Непризнанный доход
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости							
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	31 декабря 2021 года	2.141.151	31.796.755	–	33.937.906	33.937.906	–
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается							
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2021 года	–	2.378.055	–	2.378.055	2.378.055	–
Средства в финансовых организациях	31 декабря 2021 года	–	7.868.081	–	7.868.081	7.868.081	–
Займы выданные	31 декабря 2021 года	–	–	250.877	250.877	250.877	–
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 декабря 2021 года	–	–	6.532.024	6.532.024	6.532.024	–
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	31 декабря 2021 года	–	–	714.942	714.942	714.942	–
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается							
Займы полученные	31 декабря 2021 года	–	64.818.641	–	64.818.641	64.818.641	–
Выпущенные долговые ценные бумаги	31 декабря 2021 года	–	13.726.542	–	13.726.542	14.390.328	663.786
Торговая и прочая кредиторская задолженность	31 декабря 2021 года	–	1.311.132	–	1.311.132	1.311.132	–

Финансовые инструменты с фиксированной и плавающей ставкой

Активы, справедливая стоимость которых приблизительно равна их балансовой стоимости

В случае финансовых активов и финансовых обязательств, которые являются ликвидными или имеют короткий срок погашения (до 3 месяцев), допускается, что их справедливая стоимость приблизительно равна балансовой стоимости. Данное допущение также применяется к вкладам до востребования и сберегательным счетам без установленного срока погашения.

В случае котируемых на бирже долговых инструментов справедливая стоимость основана на объявленных рыночных ценах. В случае некотируемых долговых инструментов используется модель дисконтированных денежных потоков по текущей процентной ставке с учётом оставшегося периода времени до погашения для долговых инструментов с аналогичными условиями и кредитным риском.

Для активов, справедливая стоимость которых раскрыта в консолидированной финансовой отчётности, будущие денежные потоки дисконтируются по средней рыночной ставке финансовых инструментов, имеющих аналогичные сроки погашения, на основании статистических данных, опубликованных НБРК.

Для обязательств, справедливая стоимость которых раскрыта в консолидированной финансовой отчётности, будущие денежные потоки дисконтируются по средней рыночной ставке финансовых инструментов, имеющих аналогичные сроки погашения.

Будущие денежные потоки включают погашение основной суммы и процентов, рассчитанных по процентной ставке, предусмотренной в договоре.

36. ИЗМЕНЕНИЯ В ОБЯЗАТЕЛЬСТВАХ, ОБУСЛОВЛЕННЫЕ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	Поступление денежных средств	Погашение денежных средств	Изменение валютных курсов	Прочее	31 декабря 2022 года
Финансовые обязательства						
Займы банков	**64.818.641**	**100.210.354**	**(48.475.602)**	**12.104.237**	**1.809.270**	**130.466.900**
Выпущенные долговые ценные бумаги	**14.390.328**	**39.398.363**	**–**	**1.577.738**	**1.299.995**	**56.666.424**
Итого обязательства по финансовой деятельности	**79.208.969**	**139.608.717**	**(48.475.602)**	**13.681.975**	**3.109.265**	**187.133.324**

В тысячах тенге	31 декабря 2020 года	Поступление денежных средств	Погашение денежных средств	Изменение валютных курсов	Прочее	31 декабря 2021 года
Финансовые обязательства						
Займы АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»	7.397.007	–	(8.300.000)	–	902.993	–
Займы банков	13.792.431	84.625.919	(34.222.496)	182.461	440.326	64.818.641
Выпущенные долговые ценные бумаги	–	13.760.607	–	280.670	349.051	14.390.328
Итого обязательства по финансовой деятельности	**21.189.438**	**98.386.526**	**(42.522.496)**	**463.131**	**1.692.370**	**79.208.969**

Столбец «Прочее» представляет сумму начисленных, но не выплаченных процентов за отчётный период. Группа классифицирует выплаченные проценты как денежные потоки, использованные в операционной деятельности.

37. КОНСОЛИДАЦИЯ

Следующие дочерние организации Компании были включены в данную консолидированную финансовую отчётность:

Дочерние организации	Деятельность	Страна регистрации	31 декабря 2022 года	31 декабря 2021 года
АО «Ак-Бидай Терминал»	Зерновой терминал	Казахстан	**100,00%**	100,00%
ТОО «Астык Коймалары»	Хранение и обработка зерна	Казахстан	**100,00%**	100,00%
ТОО «Экспертная аграрная компания»	Экспертиза бизнеса, предоставление гарантий	Казахстан	**100,00%**	100,00%
ТОО «Агрофирма «NurAgro»	Хранение и реализация картофеля и лука	Казахстан	**99,99%**	99,99%

10 июля 2020 года Совет директоров Компании принял решение о реализации доли участия в уставных капиталах ТОО «Агрофирма «NurAgro» и ТОО «Агрофирма «Astana Agro». В 2020 году Группа реализовала долю участия в ТОО «Агрофирма «Astana Agro» и классифицировала активы и обязательства ТОО «Агрофирма «NurAgro» в качестве выбывающей группы.

По состоянию на 31 декабря 2022 года, Группа пересмотрела план продажи доли участия в ТОО «Агрофирма «NurAgro» и прекратила классификацию активов и обязательств ТОО «Агрофирма «NurAgro» в качестве предназначенных для продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 5 (Примечание 8).

38. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Политические и экономические условия

В Казахстане продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Стабильность казахстанской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством Республики Казахстан мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

Руководство Группы считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в текущих условиях.

Судебные иски и требования

Группа является потенциальным объектом различных судебных разбирательств, связанных с деловыми операциями. Группа не считает, что существует вероятность того, что неудовлетворённые или угрожающие иски таких видов, отдельно или в совокупности, окажут существенное негативное влияние на финансовое состояние Группы или результаты её деятельности.

Группа оценивает вероятность существенных обязательств, возникающих в результате отдельных обстоятельств, и создаёт резервы в своей

консолидированной финансовой отчётности только тогда, когда существует вероятность, что события, явившиеся причиной возникновения обязательства, будут иметь место и сумма обязательства может быть рассчитана с достаточной степенью достоверности. Никакого резерва не было создано в данной консолидированной финансовой отчётности по какому-либо из описанных выше условных обязательств.

Непредвиденные налоговые платежи

Положения различных законодательных и нормативно-правовых актов не всегда чётко сформулированы, и их интерпретация зависит от мнения инспекторов налоговых органов на местах и должностных лиц Министерства финансов. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами. Существующий режим штрафов и пени за заявленные или обнаруженные нарушения казахстанских законов, постановлений и соответствующих нормативно-правовых актов весьма суров. Штрафные санкции включают конфискацию спорной суммы (за нарушение валютного законодательства), а также штрафы, как правило, в размере 50% от суммы неоплаченных налогов.

Группа считает, что она уплатила или начислила все применимые налоги. В неясных случаях Группа начислила налоговые обязательства на основании обоснованных оценок руководства. Политика Группы предусматривает признание резервов в тот отчётный период, в котором существует вероятность убытка, и сумма его может быть определена с достаточной степенью точности.

Ввиду неопределённости, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени может превысить сумму, отнесённую на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2022 года. Несмотря на возможность начисления таких сумм и их потенциально существенный характер, руководство Группы считает, что они либо маловероятны, либо не поддаются оценке, либо и то, и другое одновременно.

Контроль за соблюдением законодательства о трансфертном ценообразовании

Контроль по трансфертному ценообразованию в Казахстане имеет очень широкий спектр и применяется ко многим операциям, которые напрямую или косвенно связаны с международными сделками, независимо от того, являются ли стороны сделок связанными или нет. Закон о трансфертном ценообразовании требует, чтобы все налоги, применимые к операциям, были рассчитаны на основании рыночных цен. Закон не является чётко выраженным, и некоторые из его положений имеют малый опыт применения. Более того, закон не предоставляет детальных инструкций, которые находятся на стадии разработки. В результате, применение закона о трансфертном ценообразовании к различным видам операций не является чётко выраженным. Из-за неопределённостей, связанных с законодательством о трансфертном ценообразовании, существует риск, что позиция налоговых органов может отличаться от позиции Группы.

Руководство Группы считает, что по состоянию на 31 декабря 2022 года и 2021 года его толкование применимого законодательства по трансфертному ценообразованию является соответствующим, и у Группы не существуют каких-либо дополнительных обязательств, необходимых к начислению в данной консолидированной финансовой отчётности.

39. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЁТНОЙ ДАТЫ

14 февраля 2023 года Группа получила займ от АО «Ситибанк Казахстан» на сумму 15.700 тысяч долларов США (в эквиваленте по фиксированной ставке 7,75% годовых сроком на 1 год для целей пополнения оборотных средств.

16 февраля 2023 года Группа погасила займ АО «Ситибанк Казахстан» на сумму 26.300 тысяч долларов США.

14 марта 2023 года Группа получила займ от АО «Ситибанк Казахстан» на сумму 26.300 тысяч долларов США по фиксированной ставке 8,05% годовых сроком на 1 год для целей пополнения оборотных средств.

28 марта 2023 года Группа получила займ от «Евразийский банк развития» на сумму 5.000.000 тысяч тенге по плавающей ставке Базовая ставка плюс 2% годовых сроком на 3 года для целей финансирования закупа сельскохозяйственной продукции.

4 апреля 2023 года Группа получила займ от «Евразийский банк развития» на сумму 6.500.000 тысяч тенге по плавающей ставке Базовая ставка плюс 2% годовых сроком на 3 года для целей финансирования закупа сельскохозяйственной продукции.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4. ГЛОССАРИЙ

АО «НК «Продкорпорация», Продкорпорация, Корпорация – акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»

ТОО «ЭкспАгро» – товарищество с ограниченной ответственностью «Экспертная аграрная компания»

МСХ – Министерство сельского хозяйства

AMIS – Информационная система сельскохозяйственного рынка (The Agricultural Market Information System – крупнейшая интегрированная база данных о состоянии мирового сельскохозяйственного рынка)

FAO – Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (The Food and Agriculture Organization of the United Nations)

GRI – Глобальная инициатива по отчетности (Global Reporting Initiative)

IGC – Международный совет по зерну (International Grains Council)

PR – связи с общественностью (Public relations)

ROA – рентабельность активов (Return on Assets)

ROE – рентабельность капитала (Return on Equity)

USDA – Министерство сельского хозяйства Соединенных Штатов Америки (The United States Department of Agriculture)

EXW – «Франко завод»: условия поставки, предполагающие поставку товара продавцом с собственного склада

АО – акционерное общество

АПК – агропромышленный комплекс

БНС АСПиР РК – Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан

ВТО – Всемирная торговая организация

ДБ – дочерний банк

КБ – коммерческий банк

КНР – Китайская Народная Республика

КПД – ключевой показатель деятельности

КСУР – Корпоративная система управления рисками Продкорпорации

МСФО – международные стандарты финансовой отчетности

ОО – общественное объединение

ООО – общество с ограниченной ответственностью

РК – Республика Казахстан

СВА – Служба внутреннего аудита Продкорпорации

СЗПТ – социально-значимые продовольственные товары

СМИ – средства массовой информации

СНТ – сопроводительная накладная на товары

СУР – Система управления рисками

СХТП – сельскохозяйственные товаропроизводители

ТОО – товарищество с ограниченной ответственность

ХПП – хлебоприемный пункт

ЧС – чрезвычайная ситуация

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Ответственное лицо по работе с инвесторами

Директор Департамента казначейства

МЕДЕУОВ Расул Болатович

Тел.: +7 (7172) 59-12-43 (вн. 2216) – директор

+7 (7172) 59-12-98 (вн. 2247) – главный менеджер

E-mail: I.Zhumazhanova@FCC.kz

Местонахождение:

Z10X5B5, г. Астана, ул. Московская, 29/3

Ответственное лицо по работе с акционерами

Корпоративный секретарь

КАЙРАНОВ Нурбол Аспиранович

Тел. +7 (7172) 59-12-32 (вн. 2358)

E-mail: n.kairanov@fcc.kz

Местонахождение:

Z10X5B5, г. Астана, ул. Московская, 29/3

Директор Административного департамента

БАЙУЗАКОВ Ербол Есенболович

Тел.: +7 (7172) 59-12-32 (вн. 2229) – директор

+7 (7172) 59-12-85 (вн. 2285) – по кадровым вопросам

+7 (7172) 59-12-60 (вн. 2260) – по вопросам закупок

+7 (7172) 59-12-83 (вн. 2284) – по вопросам делопроизводства

E-mail: a.narbulatova@fcc.kz

Местонахождение:

Z10X5B5, г. Астана, ул. Московская, 29/3