



ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ КОНТРАКТНАЯ КОРПОРАЦИЯ
АЗЫҚ-ТҮЛІК КЕЛІСІМ ШАРТ КОРПОРАЦИЯСЫ
FOOD CONTRACT CORPORATION

РАСШИРЯЯ ФОРВАРДНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

ГODOVOЙ ОТЧЕТ 2021

СОДЕРЖАНИЕ

Ключевые показатели	4
Ключевые события отчетного года	4
Обращение Председателя Правления	6



РАЗДЕЛ I. О ПРОДКОРПОРАЦИИ

Общие сведения	9
История Продкорпорации	10
Бизнес-модель	11
Товарная линейка	12
Дочерние и зависимые организации	14
География деятельности	18



РАЗДЕЛ II. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

Миссия	20
Стратегические цели и задачи на 2021–2030 годы	21
Плановые значения ключевых показателей деятельности на 2021–2030 годы	22
Выполнение ключевых показателей деятельности в отчетном году	24



РАЗДЕЛ III. ОТЧЕТ О РЕЗУЛЬТАТАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Макроэкономические условия	29
Обзор тенденций отрасли	34
Рыночная ниша Продкорпорации	37
Маркетинговая деятельность, сбытовая и ценовая политики	38
Операционные результаты	38
Финансовые результаты	41
Ключевые операционные и финансовые показатели дочерних и зависимых организаций	45
Практика закупок	49



Годовые Отчеты АО «НК «Продкорпорация» доступны в электронном и интерактивном формате на государственном и русском языках на веб-сайте АО «НК «Продкорпорация».

РАСШИРЯЯ ФОРВАРДНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ



РАЗДЕЛ IV. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Система корпоративного управления	51
Структура корпоративного управления	52
Информация о Единственном акционере	52
Выплата дивидендов	52
Информационная политика	52
Совет директоров	54
Правление	64
Вознаграждение ключевого управленческого персонала	70
Корпоративный секретарь	70
Корпоративная этика	70
Внутренний аудит и внутренний контроль	71
Противодействие коррупции	73
Внешний аудит	75
Независимый регистратор	75



РАЗДЕЛ V. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Система управления рисками	77
Основные риски	78



РАЗДЕЛ VI. УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

Кадровая политика	83
Взаимодействие с заинтересованными сторо- нами	86
Политика в области охраны окружающей среды	87
Спонсорство и благотворительность	91



ПРИЛОЖЕНИЯ

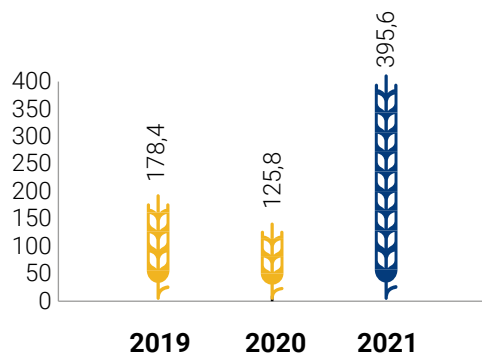
Приложение 1. Границы Отчета	93
Приложение 2. Индекс GRI	95
Приложение 3. Аудированная консолидированная финансовая отчетность за 2021 год	102
Приложение 4. Глоссарий	166
Контактная информация	167



КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

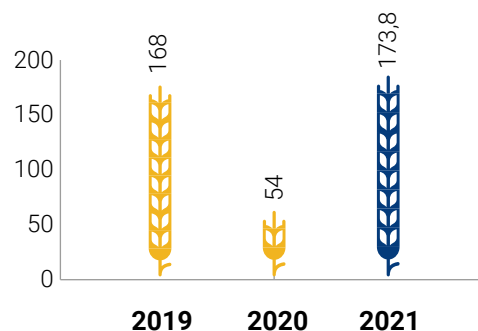
Реализация зерна на внутреннем рынке

тыс. тонн



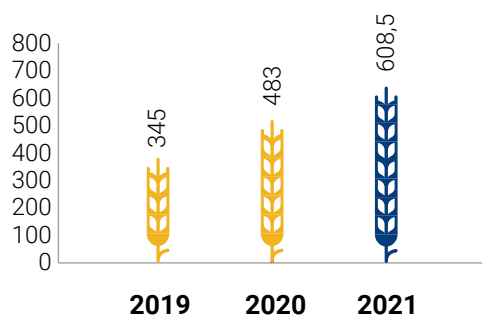
Реализация зерна на экспорт

тыс. тонн



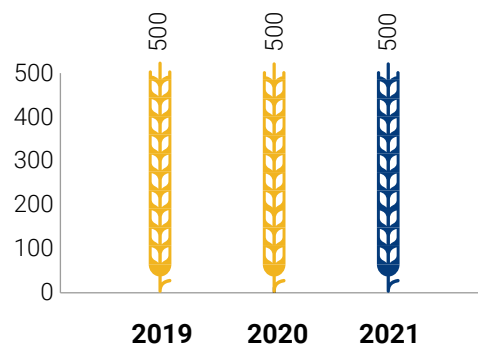
Закуп зерна

тыс. тонн



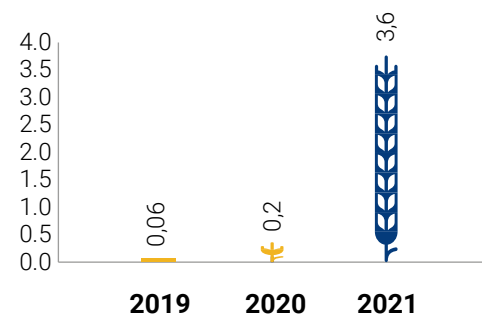
Резервный запас продовольственного зерна на конец года

тыс. тонн



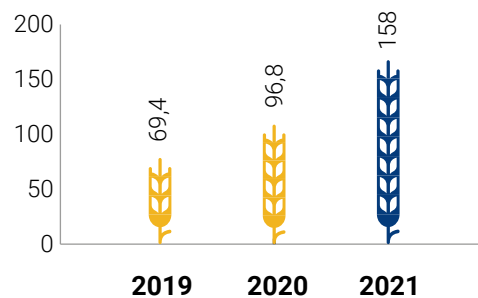
Чистая прибыль за год

млрд тенге



Активы на конец года

млрд тенге



КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ОТЧЕТНОГО ГОДА

В феврале 2021 года сумма весенне-летнего авансирования в рамках программы форвардного закупа была увеличена с 24,5 до 40 млрд тенге. С учетом осенней доплаты производителям после фактической поставки зерна общая сумма закупа превысила 63 млрд тенге (против 39 млрд тенге в 2020 году). С 2021 года Продкорпорация проводит форвардный закуп зерна за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала, не привлекая бюджетные средства.

**Продолжение
развития
программы
форвардного
закупа**

Приказом Министерства сельского хозяйства РК от 19 марта 2021 года № 89 утверждены Правила по управлению резервным запасом зерна. Документ регламентирует функции оператора зернового рынка, связанные с формированием, хранением и реализацией резервного запаса зерна.

**Управление
резервным
запасом зерна**

**Размещение
облигаций на
Московской
бирже**

В марте 2021 года Продкорпорация осуществила выпуск международных облигаций на Московской бирже, номинированных в рублях, на сумму 2,45 млрд рублей со сроком обращения 5 лет (26 марта 2021 года – 26 марта 2026 года) и купонной ставкой 8,99% годовых. Продкорпорация стала первой казахстанской компанией, разместившей облигации на российском фондовом рынке в качестве иностранного эмитента.

**Оператор
по зерновому
рынку**

Приказом Министра сельского хозяйства РК от 25 февраля 2021 года был определен оператор по зерновому рынку, которым стала Продкорпорация.

В целях реализации отраслевых и текущих задач, в том числе для обеспечения программы форвардного закупа зерна, Продкорпорацией в 2021 году были привлечены займы в финансовых институтах (АО КБ «Ситибанк», АО «Сбербанк», АО «Народный Банк Казахстана», Евразийский банк развития, АО «Альфа-Банк») на общую сумму 63,2 млрд тенге.

**Привлечение
инвестиций
на рынке
капитала**

**Стабилизация
цен на муку
и социальный
хлеб**

В целях стабилизации цен на муку и социальный хлеб Продкорпорация в 2021 году реализовала зерноперерабатывающим предприятиям 154,9 тыс. тонн зерна из своих ресурсов по фиксированным ценам.

В рамках обеспечения потребности внутреннего рынка в кормах Продкорпорация поставила 93,8 тыс. тонн зерна птицеводческим и животноводческим хозяйствам для сдерживания цен на конечную продукцию.

**Сдерживание
цен на конечную
продукцию
птицеводческих
и животноводческих
хозяйств**

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ



**ОМАРОВ
САПАРХАН КЕСИКБАЕВИЧ**

*Председатель Правления
АО «НК «Продкорпорация»*

Уважаемые коллеги, партнеры, читатели!

Акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» представляет Вашему вниманию Годовой отчет за 2021 год, в котором мы постарались максимально полно и доступно раскрыть основные аспекты нашей деятельности.

2021 год был первым годом реализации нашей новой Стратегии развития до 2030 года и выдался весьма результативным и успешным для Продкорпорации. Все отраслевые задачи, поставленные государством перед Продкорпорацией были выполнены. По итогам года отмечается динамичный рост всех производственных и финансовых показателей нашей компании.

В отчетном году Продкорпорация как оператор государства по зерновому рынку была активно задействована в решении вопросов продовольственной безопасности и стабилизации цен на социально значимые продовольственные товары. Был временно сформирован резервный запас продовольственного зерна в объеме 500 тыс. тонн и на 40% освежен зерном из нового урожая. В течение года были сформированы запасы сырья для производства социально значимых продовольственных товаров на общий объем более 600 тыс. тонн.

К сожалению, засуха, имевшая место в 2021 году, привела к снижению урожая зерновых в Казахстане более чем на 18% по сравнению с предыдущим годом, что потребовало от государства принятия стабилизационных мер. В этих условиях Продкорпорация в целях сдерживания цен на муку и социальный хлеб реализовала зерноперерабатывающим предприятиям свыше 150 тыс. тонн удешевленного зерна. Поддержка была оказана также животноводческим и птицеводческим хозяйствам, которым для восполнения

дефицита кормов было реализовано 93,8 тыс. тонн фуражного зерна по льготным ценам.

Следуя стратегической задаче по содействию диверсификации посевных площадей и финансовой поддержке субъектов АПК через программу форвардного закупа сельскохозяйственной продукции, Продкорпорации в 2021 году удалось существенно расширить данный инструмент финансовой поддержки. Сумма финансирования сельхозпроизводителей на проведение весенне-полевых и уборочных работ была увеличена по сравнению с 2020 годом в 1,6 раза и составила 39,5 млрд тенге. С учетом осенней доплаты после фактической поставки зерна общая сумма форвардного закупа составила 63 млрд тенге. В рамках стимулирования производства приоритетных сельскохозяйственных культур был расширен перечень закупаемых культур с 4 до 9 видов.

Большая работа была проведена Продкорпорацией в 2021 году по привлечению инвестиций на рынке капитала. Это позволило компании обеспечить реализацию всех своих операционных задач, в том числе программу форвардного закупа, полностью за счет собственных средств и банковских заимствований, не привлекая бюджетные средства на эти цели. Общая сумма привлеченных займов в рамках кредитных линий составила свыше 63 млрд тенге.

Отдельным достижением нашей компании считаю успешный выход на российский фондовый рынок и привлечение пятилетнего облигационного займа на Московской бирже в сумме 2,45 млрд российских рублей. При этом, Продкорпорация стала первой казахстанской компанией, успешно разместившей облигации на российском фондовом рынке в качестве иностранного эмитента.

В 2021 году была продолжена работа по содействию развитию экспорта казахстанского зерна и обеспечению его присутствия на перспективных рынках сбыта. В рамках данной задачи Продкорпорацией осуществлялись экспортные отгрузки по направлению КНР, стран Центральной Азии и Прикаспийского региона. Общий объем экспорта зерна превысил 170 тыс. тонн.

По итогам 2021 года Продкорпорация продемонстрировала отличные финансовые результаты. Чистая прибыль компании выросла с 0,2 млрд тенге в 2020 до 3,6 млрд тенге в 2021 году. Ощутимо улучшились также показатели рентабельности активов и капитала.

В то же время, говоря о достижениях 2021 года, нельзя не отметить появление новых вызовов и угроз, влияние которых мы уже наблюдаем сегодня. Непростая геополитическая ситуация, вызванная вооруженным конфликтом между двумя крупными зерновыми странами, стала причиной дефицита зерна на мировом рынке. Весьма вероятно, что уже осенью многие регионы могут столкнуться с продовольственным кризисом, а зерновой рынок будет находиться под воздействием ценового шока.

В этой ситуации, требуется еще большая концентрация усилий Продкорпорации по выполнению своих функций как государственного оператора, направленных на стабилизацию внутреннего рынка страны.

Я верю, что профессионализм и самоотверженный труд нашего коллектива, доверительные и честные отношения с партнерами и инвесторами позволят нам справиться с любыми вызовами и решить любые сложные задачи!

*Председатель Правления
АО «НК «Продкорпорация»
Омаров Сапархан Кесикбаевич*



РАЗДЕЛ I. О ПРОДКОРПОРАЦИИ

Общие сведения

АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» (Продкорпорация) – национальная компания, реализующая государственную политику в зерновой отрасли РК через активное участие в обеспечении продовольственной безопасности, стабилизации внутреннего зернового рынка, а также реализацию мер финансовой поддержки субъектов АПК.

Продкорпорация реализует ряд функций по системной поддержке сельскохозяйственных производителей (форвардный и прямой закуп зерна), защите и стабилизации внутреннего зернового рынка (формирование и хранение резервного запаса зерна, реализация зерна зерноперерабатывающим предприятиям, реализация фуражного зерна животноводческим и птицеводческим хозяйствам). Компания также предоставляет коммерческие услуги по хранению зерна и осуществляет его поставки на экспорт.

Зарубежными покупателями зерна выступают как крупные частные компании из стран-импортеров, так и государственные компании, сотрудничество с которыми осуществляется в рамках межгосударственных договоренностей о поставках зерна.

В число партнеров Продкорпорации входят китайские государственные компании COFCO и Sinopharm, Правительственная Торговая Корпорация Ирана «ГТС», Агентство государственных материальных резервов Таджикистана, а также частные компании Freedom Sky, Fawakeh Trading Co., Behdis Tejarat Alborz Co., Energy Saz Co. и др.

Для финансирования своей деятельности Продкорпорация привлекает средства на казахстанском и российском фондовых рынках и займы у казахстанских и зарубежных банков в рамках кредитных линий.

Головной офис Продкорпорации расположен в г. Нур-Султан, компания имеет представительства в Акмолинской, Костанайской, Восточно-Казахстанской и Северо-Казахстанской областях, а также в КНР (г. Пекин).

История Продкорпорации

История Продкорпорации неразрывно связана с историей казахстанской системы хлебозаготовок, появившейся более века назад. В октябре 1920 года на съезде Советов Казахской автономии был создан Народный комиссариат по продовольствию (Наркомпрод), включавший в себя систему хлебозаготовок молодого государственного образования. Впоследствии Наркомпрод многократно реформировался и переименовывался. Он поочередно назывался Управлением Комитета заготовок по Казахской АССР, Министерством хлебопродуктов Казахстана, Министерством заготовок. С момента создания ведомство неизменно выполняло свою главную функцию – обеспечение продовольственной безопасности государства.

История Продкорпорации в ее современном виде началась в 1995 году, когда в целях обеспечения закупки в государственные ресурсы зерна урожая и совершенствования кредитного и платежного механизма в агропромышленном комплексе постановлением Кабинета министров Республики Казахстан от 21 марта 1995 года № 309 была создана Государственная продовольственная контрактная корпорация.

В феврале 1997 года в целях совершенствования системы закупок зерна и продуктов его переработки в государственные ресурсы Государственная продовольственная контрактная корпорация постановлением Правительства Республики Казахстан от 24 февраля 1997 года № 260 была реорганизована в закрытое акционерное общество «Продовольственная контрактная корпорация» со стопроцентным участием государства в его уставном капитале.

В 2006 году пакет акций АО «Продовольственная контрактная корпорация» был передан АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» (постановление Правительства Республики Казахстан от 23 декабря 2006 года № 1247).

5 июля 2007 г. АО «Продовольственная контрактная корпорация» присвоен статус «Национальная компания».

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 27 мая 2020 года № 326 все акции Продкорпорации переданы в республиканскую собственность, а право владения и пользования государственным пакетом акций Продкорпорации передано Министерству сельского хозяйства Республики Казахстан.



Бизнес-модель

Основные направления операционной деятельности		Описание	Подразделения, участвующие в операционной деятельности
Закуп сельхозпродукции	Форвардный закуп	Финансирование субъектов АПК для проведения весенне-полевых и уборочных работ посредством форвардного закупа	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
	Прямой закуп	Прямой (осенний) закуп зерна для дальнейшей реализации на внутреннем рынке и экспортных отгрузок	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
Реализация сельхозпродукции	Внутренний рынок/ Стабилизация внутреннего зернового рынка	Реализация зерна для обеспечения потребностей внутреннего рынка в сырье и продуктах переработки, в том числе:	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
		Реализация зерна зерноперерабатывающим предприятиям	
		Реализация фуражного зерна животноводческим и птицеводческим хозяйствам	
	Экспорт	Экспортная отгрузка зерна	Департамент закупа и реализации сельхозпродукции
Хранение сельхозпродукции	Коммерческое зерно	Организация хранения, учет и контроль качества закупленного зерна	Департамент учета и хранения сельхозпродукции
	Резервный запас зерна/ Обеспечение продовольственной безопасности	Формирование, освежение, хранение и управление резервным запасом зерна для обеспечения потребностей населения при возникновении ЧС	Департамент учета и хранения сельхозпродукции



Товарная линейка

Пшеница мягкая 3 класса

Пшеница мягкая 3 класса является основным видом сельскохозяйственной продукции в товарной линейке Продкорпорации, пользующимся наибольшим спросом на внутреннем и внешнем рынках. Из пшеницы 3 класса формируется резервный запас продовольственного зерна, этот вид зерновой продукции поставляется по договорам отечественным мукомольным предприятиям и другим участникам внутреннего рынка, а также является главным зерновым товаром, поставляемым на экспорт.

Пшеница твердая 3 класса

Твердые сорта считаются наиболее ценными сортами пшеницы в силу более высокого содержания белка и более высокой питательной ценности. Мука из пшеницы твердых сортов востребована пищевой промышленностью различных стран, в силу чего спрос на пшеницу твердых сортов на мировом рынке постоянно растет.

Пшеница 4 класса

В основном ориентирована на обеспечение потребностей внутреннего рынка в фуражном зерне. Как правило, поставляется птицеводческим и животноводческим предприятиям, согласно поданным заявкам. Кроме того, пшеница 4 класса отгружается на экспорт в страны Средней Азии, в силу чего закуп и формирование запаса зерна этой категории осуществляется исходя из спроса на внутреннем и внешнем рынках.

Пшеница класса HI-Pro

Пшеница высокого класса ценности, выступающая отдельной категорией товарной линейки. Целевым рынком сбыта является Китай, в связи с чем закупается Продкорпорацией под исполнение заключенных экспортных контрактов с партнерами из КНР.

Ячмень 2 класса

Как и пшеница 4 класса, ячмень 2 класса используется как фуражное зерно, поэтому пользуется спросом со стороны казахстанских птицеводческих и животноводческих хозяйств. Кроме того, ячмень пользуется устойчивым спросом на внешних рынках и в последние годы является основным экспортным товаром Продкорпорации при отгрузках в Каспийском направлении.

Овес

Овес является важной продовольственной и кормовой культурой, зерно овса используется как сырье в фармацевтической промышленности. Культура стала закупаться Продкорпорацией в 2021 году.

Гречиха

Гречиха является ценной крупяной культурой, зерно которой используется для производства гречневой крупы. В 2020 году гречиха была включена в линейку зерновых товаров, закупаемых Продкорпорацией, с целью удовлетворения спроса на внутреннем рынке.

Подсолнечник

Подсолнечник является масличной культурой, которая используется для производства подсолнечного масла. В 2020 году подсолнечник был включен в число товаров, закупаемых Продкорпорацией, с целью удовлетворения спроса на внутреннем рынке.

Семена льна масличного

Лен масличный является ценной сельскохозяйственной и технической культурой. Льняное масло обладает уникальными диетическими и лечебными свойствами, а также используется во многих отраслях промышленности. Жмых и шрот являются высокобелковыми кормами. Солома льна используется для производства волокон, бумаги, строительных материалов. В 2021 году семена льна были включены в перечень закупаемых Продкорпорацией культур.

Рапс

Рапс – одна из самых распространенных масличных культур в мире, имеет техническое, продовольственное и кормовое значения. Рапс закупается Продкорпорацией с 2021 года.

Соя

Соя – самая распространенная среди зернобобовых и масличных культур. Она служит сырьем для широкого спектра пищевых продуктов, а высокое содержание белка и ценных пищевых компонентов позволяет использовать ее в качестве недорогого и полезного заменителя мяса. Культура закупается Продкорпорацией с 2021 года.

Кукуруза

Кукуруза является ценной продовольственной и кормовой культурой, широко востребованной на мировом рынке. Продкорпорация впервые осуществила прямой закуп зерна кукурузы в декабре 2021 года, с 2022 года планируется осуществление форвардного закупа.



Дочерние и зависимые организации

На 1 января 2021 года в структуру АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» входили 3 дочерние организации: АО «Ак Бидай-Терминал», ТОО «Астық қоймалары», ТОО «ЭкспАгро», а также зависимая организация ТОО «Агрофирма «NurAgro». На 1 января 2021 года Продкорпорация обладала 100%-ной долей участия во всех дочерних организациях.

В июле 2020 года Совет директоров Продкорпорации принял решение о продаже ТОО «Агрофирма «NurAgro».

На 1 января 2021 года АО «Ак Бидай-Терминал» владело 50%-ми долями участия в двух совместных предприятиях: ООО «Бакинский зерновой терминал» (Азербайджан) и ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» (Иран). 29 октября 2021 года АО «Ак Бидай-Терминал» приобрело 49% участия в уставном капитале ТОО «Marine Logistics Center».

Дочерние и зависимые организации АО «НК «Продкорпорация»

по состоянию на 1 января 2022 года

Организация	Вид деятельности	Доля участия
Дочерние и зависимые организации Продкорпорации		
АО «Ак Бидай-Терминал»	Зерновой терминал	100%
ТОО «Астық қоймалары»	Хранение и обработка зерна	100%
ТОО «ЭкспАгро»	Экспертиза бизнеса, изучение конъюнктуры рынка	100%
Дочернее предприятие ТОО «ЭкспАгро»		
ТОО «Агрофирма «NurAgro»	Производство, переработка и хранение сельскохозяйственной продукции	100%
Совместные предприятия АО «Ак Бидай-Терминал»		
ООО «Бакинский зерновой терминал»	Зерновой терминал	50%
ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»	Зерновой терминал	50%
ТОО «Marine Logistics Center»	Предоставление транспортно-экспедиторских услуг и услуг по перевалке зерновых грузов	49%



АО «Ак Бидай-Терминал»

АО «Ак Бидай-Терминал» – зерновой терминал на восточном побережье Каспийского моря в морском порту Актау. Компания оказывает услуги по перевалке казахстанского зерна в морские сухогрузы для отправки на экспорт, приемке, взвешиванию, сушке, очистке, хранению и отгрузке зерна.

Терминал обладает пропускной способностью до 600 тыс. тонн зерна в год. В его состав входят 11 силосов для временного хранения зерна общим объемом 22,5 тыс. тонн. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет до 350 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать до 3 тыс. тонн зерна в сутки из железнодорожных вагонов и погружать на морские суда до 4 тыс. тонн зерна в сутки. Терминал работает в круглосуточном режиме, оснащен системой активной вентиляции, высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.

100% акционерного капитала АО «Ак Бидай-Терминал» находится в собственности Продкорпорации.

ТОО «Астық қоймалары»

ТОО «Астық қоймалары» – организация, управляющая сетью хлебоприемных предприятий (хлебные базы) в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях. Совокупная емкость хранения четырех хлебоприемных предприятий ТОО «Астық қоймалары» составляет 492 тыс. тонн зерна.

Основной целью деятельности ТОО «Астық қоймалары» является обеспечение количественно-качественной сохранности зерна, находящегося на ответственном хранении. Элеваторы ТОО «Астық қоймалары» обеспечивают полную количественно-качественную сохранность зерна, что служит хорошей репутацией для Компании на рынке хранения зерна. ТОО «Астық қоймалары» входит в перечень организаций, которым доверено осуществление хранения зерна, собственником которого является Продкорпорация.

Продкорпорация является единственным участником ТОО «Астық қоймалары» со 100%-ной долей участия.



ООО «Бакинский зерновой терминал»

Предприятие было зарегистрировано в марте 2006 года, его учредителями стали ООО «PLANET-L» (Азербайджан, 50%) и АО «Ак Бидай-Терминал» (Казахстан, 50%). Размер казахстанских инвестиций составил 805 млн тенге.

Строительство терминала было завершено в апреле 2007 года, на его торжественном открытии присутствовали Президент Азербайджана Э. Алиев и Премьер-министр Казахстана К. Масимов, которые высоко оценили значимость данного терминала не только для развития двухсторонних экономических отношений, но и для всего Прикаспийского региона в целом.

В декабре 2009 года было завершено строительство мельничного комплекса производительностью 150 тонн в сутки и мощностью переработки до 50 тыс. тонн в год. Мельничный комплекс обладает самым современным и высокотехнологичным оборудованием немецкой фирмы «Бюлер».

Терминал имеет 5 силосов для временного хранения зерна общим объемом 15 тыс. тонн. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет 250–300 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать из морских судов и отгружать в железнодорожные вагоны до 2 тыс. тонн зерна в сутки.

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

Предприятие было создано в октябре 2007 года. Его учредителями стали ООО «Бехдиз Теджерат Аль-борз» (Иран) и АО «Ак Бидай-Терминал» (Казахстан). Доля казахстанского партнера в уставном капитале составила 50%, размер казахстанских инвестиций – 1 231,2 млн тенге.

Строительство зернового терминала в порту Амирабад с пропускной способностью до 1 млн тонн зерна в год завершилось 25 декабря 2009 года, а 19 июня 2010 года состоялось его торжественное открытие с участием официальных лиц Казахстана и Ирана.

Терминал имеет 14 силосов для временного хранения зерна общим объемом 53 тыс. тонн и оснащен современным оборудованием от ведущих мировых производителей. Производственная мощность транспортных коммуникаций терминала по перевалке составляет до 500 тонн зерна в час, что обеспечивает возможность принимать из морских судов и отгружать в железнодорожные вагоны и автомобильный транспорт до 4 тыс. тонн зерна в сутки. Терминал способен работать в круглосуточном режиме, оснащен высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг.





География деятельности

АО «НК «Продкорпорация» (центральный аппарат, г. Нур-Султан)

Акмолинское областное представительство
(г. Кокшетау)

Костанайское областное представительство
(г. Костанай)

Северо-Казахстанское областное представительство
(г. Петропавловск)

Представительство АО «НК «Продкорпорация» по Во-
сточно-Казахстанской области (г. Усть-Каменогорск)

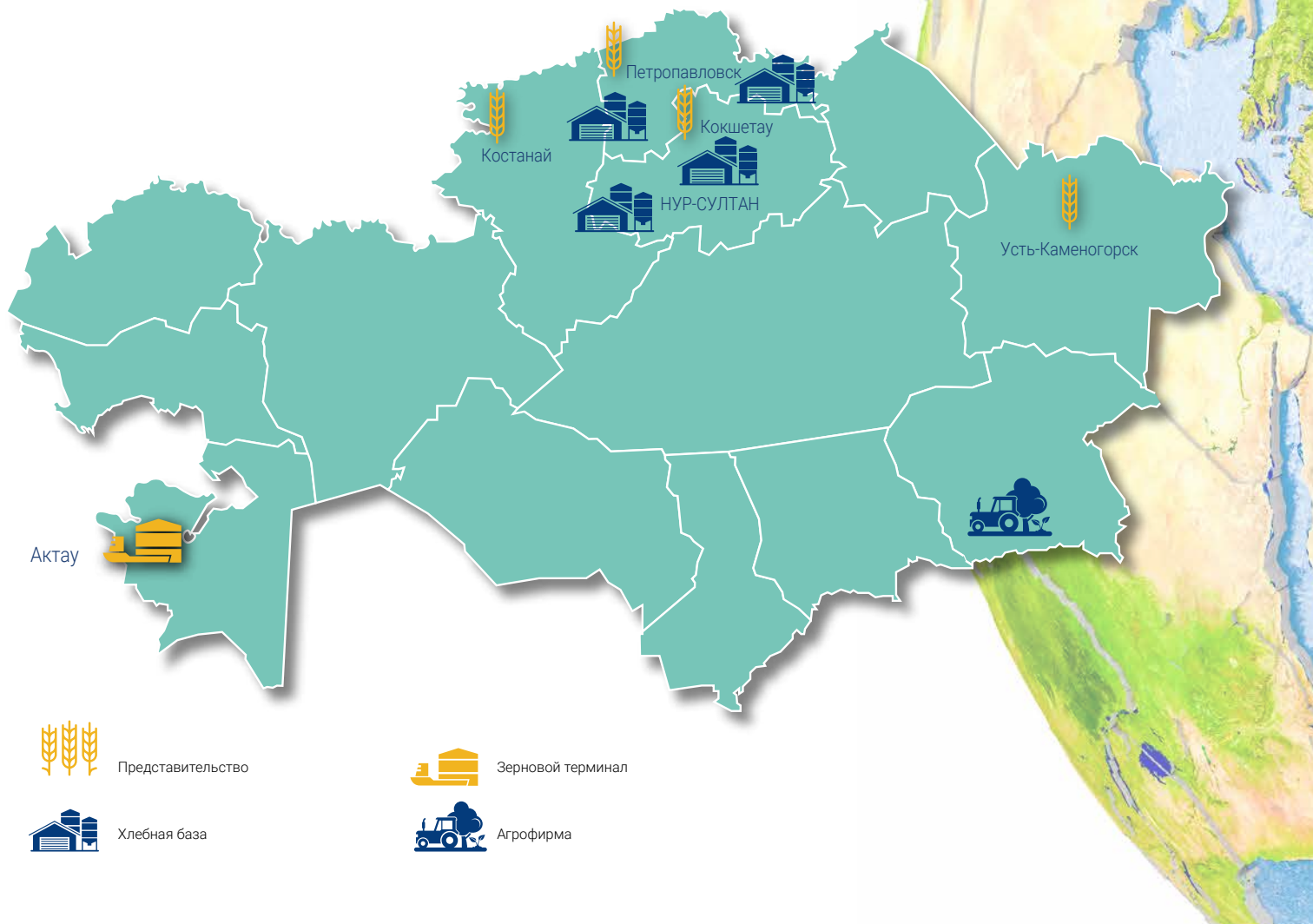
Представительство АО «НК «Продкорпорация» в КНР
(г. Пекин)

АО «Ак Бидай-Терминал» г. Актау

ООО «Бакинский зерновой терминал»
(п. Говсаны, Азербайджанская Республика)

ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»
(о. Киш, Исламская Республика Иран)

TOO «Marine Logistics Center», г. Актау



**ТОО «Астық қоймалары»
(центральный аппарат, г. Нур-Султан)**

Представительства ТОО «Астық қоймалары»:

- «Хлебная база № 1» – Акмолинская область, г. Акколь
- «Хлебная база № 2» – Северо-Казахстанская область, район им. Г. Мусрепова, с. Новоишимское
- «Хлебная база № 5» – Акмолинская область, Жаркаинский район, станция Кенская
- «Хлебная база № 7» – Северо-Казахстанская область, Акжарский район, станция Даут

ТОО «ЭкспАгро»
(г. Нур-Султан, ул. Московская 29, н.п.б, кв.19г.)

ТОО «Агрофирма «NurAgro»
(Алматинская область, г. Капшагай, мкрн. 2, д. 37-21)





РАЗДЕЛ II. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

Миссия

Участие в обеспечении продовольственной безопасности и содействие развитию зерновой отрасли Республики Казахстан через выполнение функции оператора по зерновому рынку.

Видение

Финансово устойчивая, стабильно развивающаяся операционная компания, реализующая политику государства на рынке зерна и отвечающая высоким стандартам корпоративного управления.

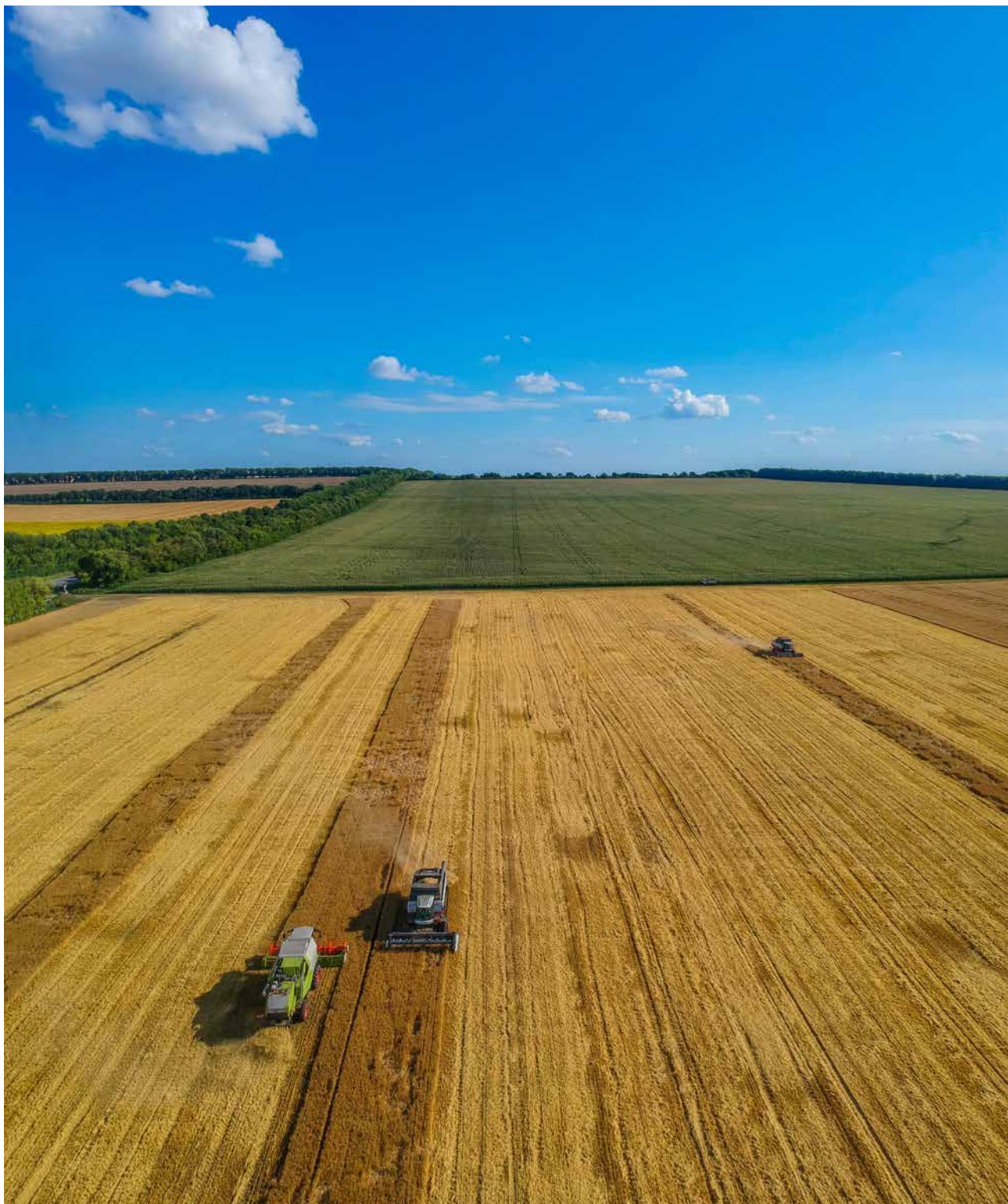
Стратегия развития Продкорпорации на 2021–2030 годы была утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2020 г. № 945. В Стратегии сформулированы миссия и видение Продкорпорации, цели и задачи, а также указаны ключевые показатели деятельности (КПД) для оценки успешности достижения стратегических целей.

Стратегические цели и задачи на 2021–2030 годы

Стратегические направления	Цели	Задачи
1. Участие в обеспечении продовольственной безопасности и стабилизации рынка зерна	Цель 1. Поддержание резервного запаса зерна	Задача 1. Закуп, хранение, освежение и использование резервного запаса зерна
	Цель 2. Участие в стабилизации цен на зерно и социально значимые продовольственные товары	Задача 1. Интервенции на рынке зерна (при необходимости) Задача 2. Формирование фондов социально значимых продовольственных товаров и содействие формированию стабилизационных фондов регионов
2. Содействие диверсификации посевных площадей и финансовой поддержке субъектов АПК	Цель 1. Стимулирование производства приоритетных сельскохозяйственных культур	Задача 1. Форвардный закуп сельскохозяйственных культур
3. Содействие повышению качества и урожайности сельскохозяйственных культур	Цель 1. Удовлетворение потребностей внутреннего рынка в высококачественных семенах зерна	Задача 1. Формирование и управление семенным фондом
4. Содействие созданию устойчивой кормовой базы АПК	Цель 1. Удовлетворение потребностей внутреннего рынка в кормах	Задача 1. Формирование и управление фуражным фондом
5. Содействие развитию экспорта зерна	Цель 1. Рост объемов экспорта зерна и закрепление на внешних рынках сбыта	Задача 1. Стабилизация поставок и диверсификация экспортных операций
		Задача 2. Консолидация экспортных партий Задача 3. Реализация агентских функций в рамках Исламской организации по продовольственной безопасности (при необходимости)
6. Повышение эффективности деятельности Продкорпорации	Цель 1. Обеспечение финансовой устойчивости	Задача 1. Повышение эффективности использования собственного капитала и активов
	Цель 2. Повышение эффективности системы корпоративного управления	Задача 1. Внедрение лучшей практики корпоративного управления.
		Задача 2. Развитие человеческого капитала

Плановые значения ключевых показателей деятельности на 2021–2030 годы

№	КПД	Ед. изм.	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
1	Объем резервного запаса продовольственного зерна на 31 декабря соответствующего года	тыс. тонн	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500
2	Объем закупа сельхоз-продукции, являющейся сырьем для СЗПТ	тыс. тонн	330	335	340	345	350	355	360	365	370	375
3	Посевные площади, профинансированные по программам форвардного закупа	млн га	2,7	2,8	2,9	3,0	3,1	3,2	3,3	3,4	3,5	3,6
4	Объем высококачественных семян, закупленных СХТП по программам Продкорпорации	тыс. тонн	5,0	5,5	6,0	6,5	7,0	7,5	8,0	8,5	9,0	10
5	Объем фуражного зерна, поставленный на внутренний рынок по фиксированной цене	тыс. тонн	60	65	70	75	80	85	90	95	100	105
6	Минимальный объем отгрузок зерна на стратегические рынки сбыта, в том числе:	тыс. тонн	≥ 150	≥ 175	≥ 190	≥ 205	≥ 220	≥ 235	≥ 250	≥ 265	≥ 280	≥ 295
	КНР		≥ 50	≥ 55	≥ 60	≥ 65	≥ 70	≥ 75	≥ 80	≥ 85	≥ 90	≥ 95
	Центральная Азия		≥ 20	≥ 35	≥ 40	≥ 45	≥ 50	≥ 55	≥ 60	≥ 65	≥ 70	≥ 75
	Иран		≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50	≥ 50
	Закавказье		≥ 30	≥ 35	≥ 40	≥ 45	≥ 50	≥ 55	≥ 60	≥ 65	≥ 70	≥ 75
7	ROE	%	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5	≥ 0,5
8	Инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации	млн тенге	504	518	582	543	515	557	572	581	581	588
9	Производительность труда на производственных объектах Продкорпорации	тыс. тенге на 1 работника	6 071	6 252	6 451	6 669	6 909	7 176	7 475	7 811	8 193	8 630
10	Оценка корпоративного управления	%	78	79	80	81	83	85	86	87	88	90



Выполнение ключевых показателей деятельности в отчетном году

№	КПД	Ед. изм.	Запланированное значение	Фактическое значение	Комментарий
1	Объем резервного запаса продовольственного зерна на 31 декабря соответствующего года	тыс. тонн	500	500	Отчет о наличии резервного запаса зерна, сформированного Продкорпорацией в объеме 500 000 тонн направлен в МСХ РК.
2	Объем закупа сельхозпродукции, являющейся сырьем для СЗПТ	тыс. тонн	330	577,63	В рамках программы форвардного закупа 2021 года в перечень закупаемой сельхозпродукции вошли следующие культуры, являющиеся сырьем для СЗПТ: пшеница, гречиха, подсолнечник.
3	Посевные площади, профинансированные по программам форвардного закупа	млн га	2,7	2,73	Координационными советами Акмолинской, Алматинской, Костанайской, Павлодарской и Северо-Казахстанской областей утверждено 307 заявок. Общая посевная площадь по данным заявкам по информации Координационных советов составила 2,727 млн га.
4	Объем высококачественных семян, закупленных СХТП по программам Продкорпорации	тыс. тонн	5,0	5,7	По программе форвардного закупа на приобретение семян пшеницы и ячменя профинансировано 8 СХТП на объем 5,7 тыс. тонн, в том числе семян пшеницы 4,4 тыс. тонн, семян ячменя 1,3 тыс. тонн.
5	Объем фуражного зерна, поставленный на внутренний рынок по фиксированной цене	тыс. тонн	60	93,8	По состоянию на 31 декабря 2021 года Корпорацией реализовано 93,8 тыс. тонн фуражного зерна на внутренний рынок, в том числе: 1) Птицеводческим предприятиям – 68,1 тыс. тонн зерна; 2) Животноводческим предприятиям – 25,67 тыс. тонн зерна. Кроме того животноводческим предприятиям также были реализованы отруби пшеничные – 3,85 тыс. тонн. Реализация зерна, в том числе отрубей, осуществлялась по фиксированным ценам.

№	КПД	Ед. изм.	Запланированное значение	Фактическое значение	Комментарий
6	Минимальный объем отгрузок зерна на стратегические рынки сбыта, в том числе:		≥ 150	173,8	В связи с нерешенностью вопроса поставок грузов РК в КНР, а также неконкурентоспособности цены на казахстанское зерно в сравнении с российским в период 1–3 кварталов по направлению в страны Закавказья, планы по отгрузке зерна на эти рынки исполнены не в полном объеме. Вместе с тем, с учетом перевыполнения планов экспортных отгрузок по Центральной Азии и Ирану годовой плановый показатель выполнен на 116%. При этом исполнена основная задача Корпорации в части экспортной деятельности – обеспечено присутствие казахстанского зерна на всех запланированных внешних рынках.
	КНР		≥ 50	9,97	
	Центральная Азия		≥ 20	50	
	Иран	тыс. тонн	≥ 50	95,7	
	Закавказье		≥ 30	18,1	
7	ROE	%	≥ 0,5	4,5	Согласно данным консолидированной финансовой отчетности Корпорации на 31 декабря 2021 года: 1) среднегодовая сумма собственного капитала составила 76,5 млрд тенге; 2) Корпорацией получена прибыль в сумме 3,45 млрд тенге.
8	Инвестиции в основной капитал на производственных объектах Продкорпорации	млн тенге	504	509	По информации ТОО «Астық қоймалары» и АО «Ақ Бидай-Терминал» на производственных объектах произведены ремонтные работы, реконструкция и модернизация оборудования, завершены монтажные работы, которые осуществляются подрядным способом (требующие особой квалификации и разрешения на работу на высоте), капитальные вложения составили 509 млн тенге.

№	КПД	Ед. изм.	Запланированное значение	Фактическое значение	Комментарий
9	Производительность труда на производственных объектах Продкорпорации	тыс. тенге	6 071	5 114	Отрицательным фактором по неисполнению КПД Корпорации является снижение урожая сельскохозяйственных культур в 2021 году, вследствие чего не исполнены производственные планы и не достигнуты планируемые доходы ТОО «Астық қоймалары».
10	Оценка корпоративного управления	%	78	83	Согласно формуле расчета КПД показатель оценки корпоративного управления Продкорпорации присваивается сторонней организацией, привлекаемой на договорной основе один раз в 3 года. По результатам внешней диагностики корпоративного управления общий балл составил 83%. Отчет по итогам оценки корпоративного управления Продкорпорации в 2021 году, утвержден решением Совета директоров Продкорпорации от 21 декабря 2021 года № 19.





РАЗДЕЛ III. ОТЧЕТ О РЕЗУЛЬТАТАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Макроэкономические условия

Ситуация на мировом зерновом рынке

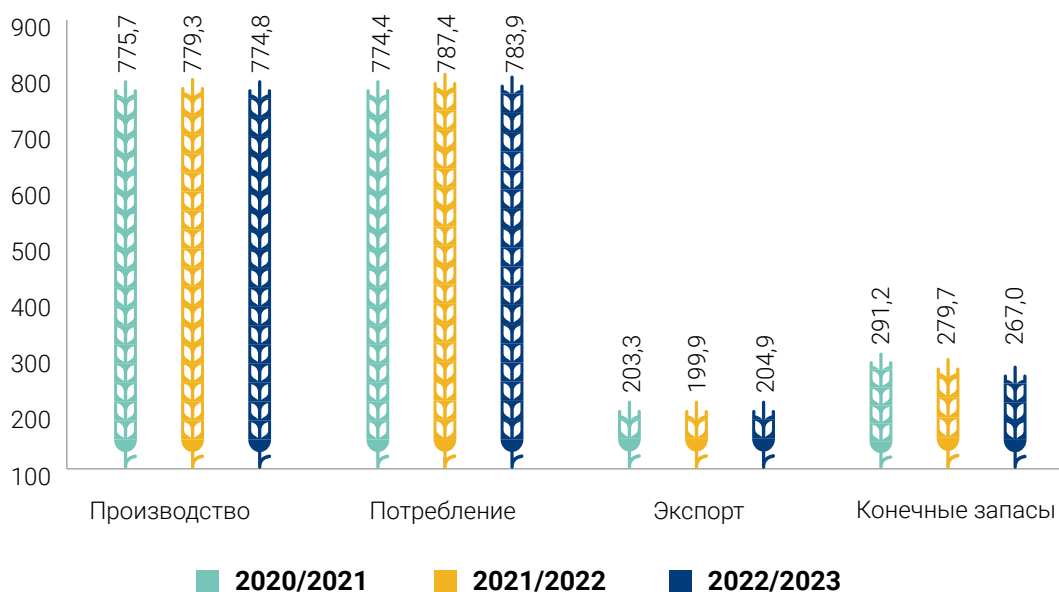
Согласно предварительным оценкам USDA, мировое производство пшеницы в 2022/2023 маркетинговом году снизится по сравнению с предыдущим годом на 4,5 млн тонн до 774,8 млн тонн вследствие уменьшения посевных площадей под зерновые в Украине, Австралии, Марокко, Аргентине, Европейском союзе и Китае. При этом аналитики USDA прогнозируют

сокращение урожая пшеницы в Украине почти на треть по сравнению с уровнем 2021/2022 маркетингового года на фоне продолжающихся боевых действий.

Благоприятные природные условия в период проведения весенней посевной кампании 2021 года дают основания ожидать рост производства зерна в Канаде, России, Турции и Казахстане.

Основные показатели мирового рынка пшеницы по оценке USDA

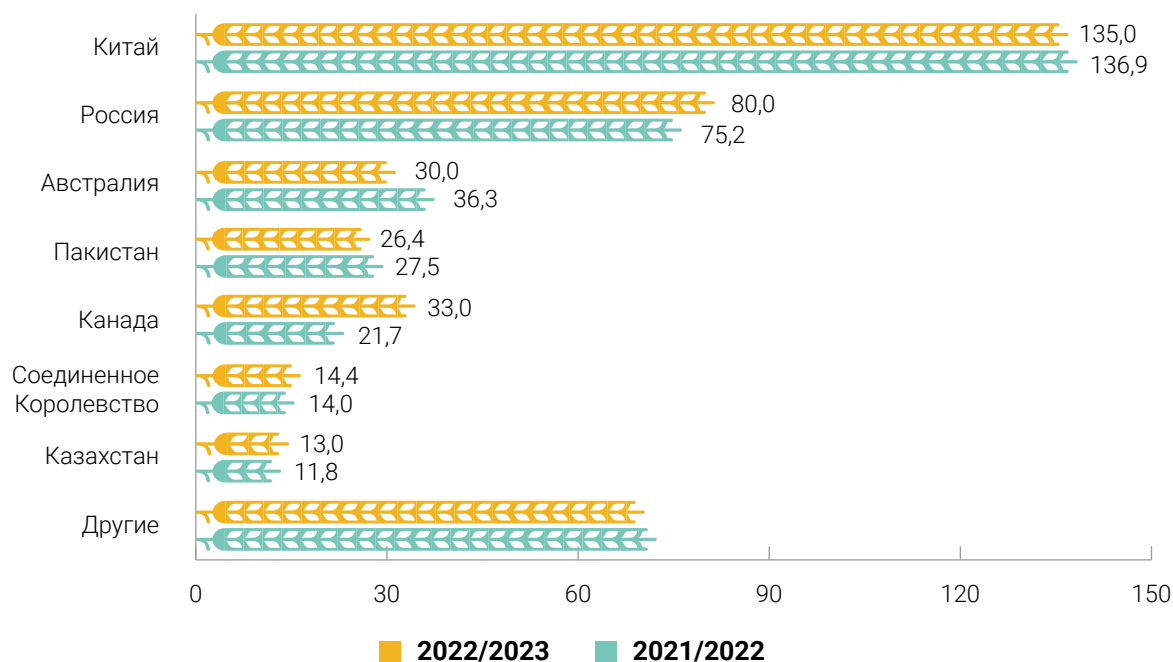
млн тонн



USDA ожидает снижение потребления фуражного зерна и роста пищевого потребления пшеницы в 2022/2023 маркетинговом году. Превышение мирового потребления над производством пшеницы и рост спроса со стороны стран Африки и Юго-Восточной Азии приведет к снижению запасов на конец 2021/2023 маркетингового года до уровня 267 млн тонн.

Прогноз USDA по урожаю пшеницы в странах – крупнейших производителях в 2021/2022 и 2022/23 МГ

млн тонн

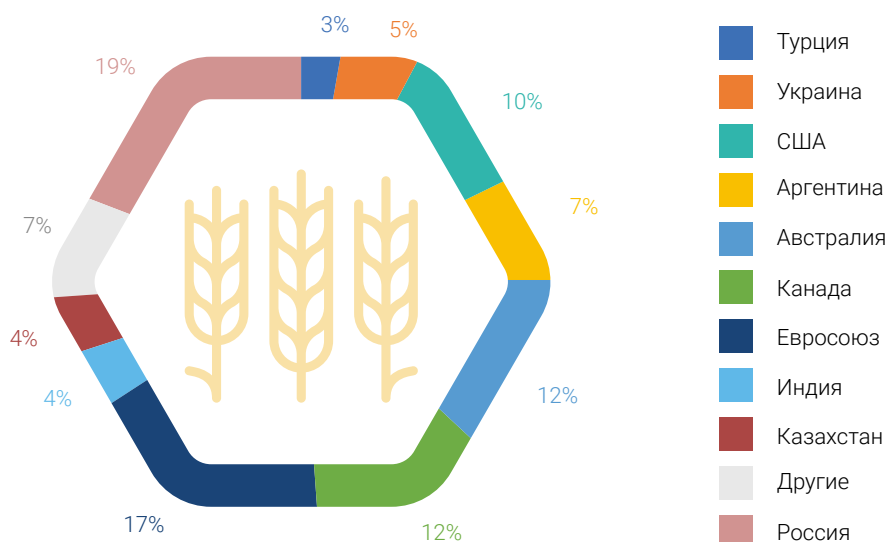


Крупнейшими экспортерами пшеницы являются Россия, ЕС, США, Канада, Австралия, Украина, Аргентина и Казахстан – по оценке USDA, по итогам 2022/23 маркетингового года на эти страны придется 93,3% мирового экспорта пшеницы. Лидирующую позицию по объему экспорта занимает Россия, экспортные поставки которой составят 19,0% от общемирового объема. Казахстан, доля которого в мировом экспорте составит 4,0%, займет шестую позицию по объему экспорта.

Согласно прогнозу USDA, в ближайшем будущем Китай сохранит за собой статус крупнейшего импортера зерновых. Россия останется крупнейшим экспортером пшеницы, причем ее доля в мировом экспорте может ощутимо вырасти на фоне снижения объемов поставок из Украины. Иран с высокой степенью вероятности снизит импорт пшеницы при условии реализации прогноза об увеличении урожая зерновых в будущем сельскохозяйственном сезоне.



Структура мирового экспорта пшеницы в разрезе стран-экспортеров в 2022/23 маркетинговом году (оценка USDA)



В рамках своего пятилетнего прогноза IGC прогнозирует увеличение объемов мирового экспорта пшеницы к 2025/2026 маркетинговому году на 4,1% по сравнению с 2020/2021 маркетинговым годом. Стоит отметить, что в силу различия методологий оценки IGC по базовым показателям зернового рынка обычно несколько ниже оценок FAO, причем в апреле 2022 года прогноз FAO на 2021/2022 год был пересмотрен в сторону увеличения в силу позитивных ожиданий в отношении весеннего урожая 2022 года.

IGC прогнозирует увеличение к 2025/2026 маркетинговому году удельного веса экспорта зерна из России (до 19,0%), Аргентины (до 7,0%) при снижении доли большинства других стран-экспортеров. По оценке IGC, объем казахстанского экспорта пшеницы в 2024/2025 и 2025/2026 маркетинговых годах составит 7 млн тонн против 6,8 млн тонн в 2020/2021 и 2021/2022 маркетинговых годах. При этом в рамках прогноза доля Казахстана в мировом экспорте сократится с 3,7% в 2021/2022 маркетинговом году до 3,6% в 2025/2026 маркетинговом году.

В то же время необходимо отметить, что в рамках последнего на момент подготовки настоящего Годового отчета прогнозного раунда IGC не учитывались последствия военного конфликта на территории Украины и масштабное расширение санкций против России, которые могут существенно повлиять на конъюнктуру мирового зернового рынка.

Пятилетний прогноз IGC по объемам экспорта из стран – ведущих экспортеров

млн тонн

	2020/2021	2021/2022	2022/2023	2023/2024	2024/2025	2025/2026
	факт	прогноз				
Аргентина	13,6	14,2	15,0	15,0	15,5	15,5
Австралия	18,5	16,3	16,4	16,5	16,8	17,0
Канада	25,2	25,0	25,5	25,8	26,0	26,5
ЕС	24,8	28,0	28,5	28,5	29,0	29,0
Казахстан	6,8	6,8	7,0	7,1	7,0	7,0
Россия	38,8	35,7	36,5	37,8	39,2	40,2
Украина	17,0	18,0	18,5	19,0	19,8	20,3
США	27,2	26,0	25,0	24,5	24,0	23,8
Восемь крупнейших экспортеров	172,0	170,0	172,4	174,2	177,3	179,3
Другие экспортеры	14,0	13,1	14,0	14,3	14,1	14,4
Мировой экспорт, всего	186,0	183,1	186,4	188,5	191,4	193,7

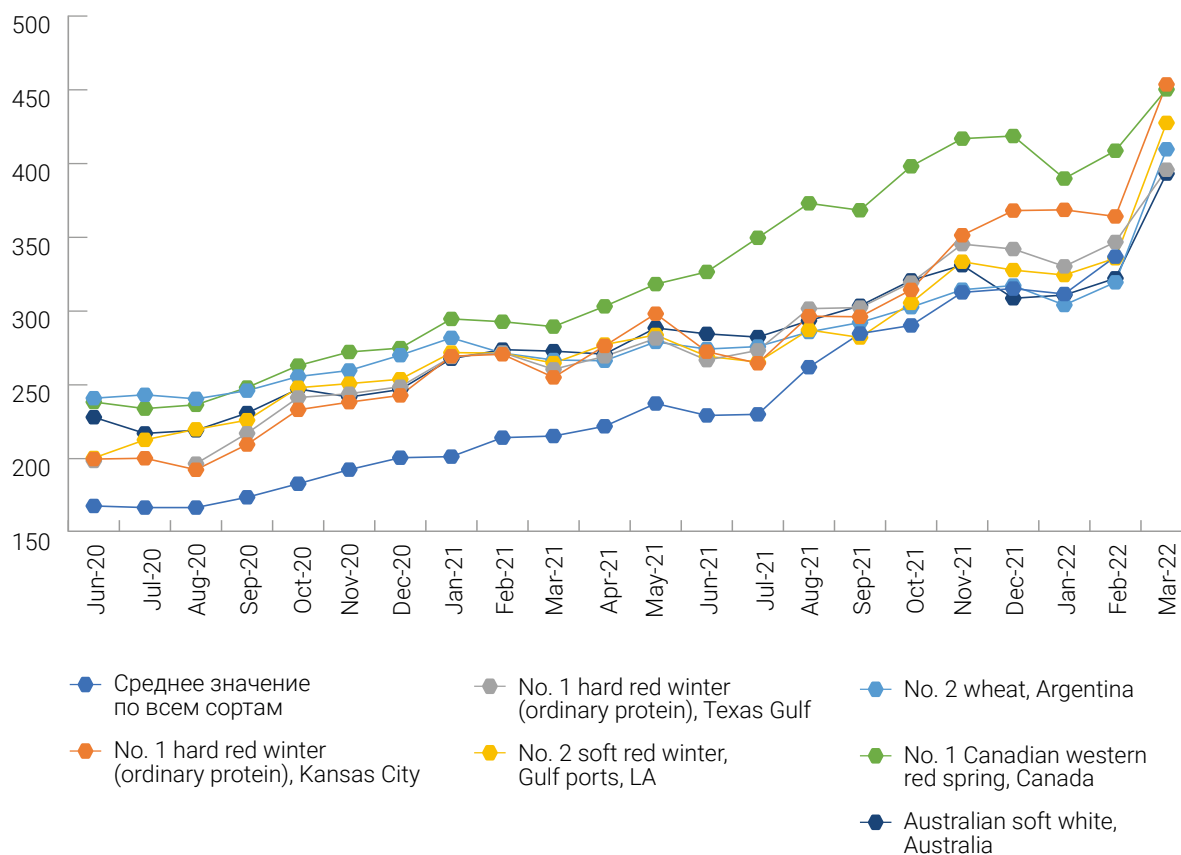
Источник: IGC

Согласно данным USDA, среднемесячные биржевые цены на пшеницу за 2021 год выросли на 57,1% (прирост декабрь 2020 к декабрю 2021 года), достигнув отметки 315,3 долл. за тонну, установив тем самым очередной исторический рекорд. До этого среднемесячная цена на пшеницу превышала уровень 300 долл. за тонну в сентябре-декабре 2012 года. Рост цен в 2021 году был обусловлен, в первую очередь, низким урожаем в США на фоне засухи и ограничениями на экспорт пшеницы из России на фоне восходящего ценового тренда, наблюдающегося в последние годы.

Некоторое снижение цен в январе 2022 года, обусловленное ростом посевных площадей и позитивными ожиданиями в отношении урожая 2022 года в США и Канаде и высокими урожаями в Австралии и Аргентине в декабре-январе, сменилось ценовым шоком, обусловленным началом боевых действий на территории Украины. По данным USDA, среднемесячная цена пшеницы уже в феврале выросла до 336,9 долл. за тонну, а в марте цены на отдельные сорта пшеницы превысили уровень 450 долл. за тонну с учетом условий поставки.

Среднемесячные биржевые цены на основные сорта пшеницы в 2020/2021 и 2021/2022 маркетинговых годах

млн тонн



Источник: USDA

Ситуация на российском рынке:

Продолжающееся снижение цен на внутреннем российском рынке обусловлено укреплением рубля и позитивными ожиданиями в отношении будущего урожая, что также будет оказывать давление на

ценовую ситуацию. Многое будет зависеть от курса рубля, разумеется, и погодных условий, которые пока на европейской части страны очень благоприятные (за исключением востока Ставрополья), что также не способствует росту цен.

Производство и экспорт пшеницы в РФ по данным Агентства «ИКАР», млн тонн

МГ	2019/20	2020/21	2021/22	2022/23* (прогноз)
Производство	74,4	85,9	76,0	85,0
Экспорт	34,8	38,8	32,5	39,0

В силу того, что Украина является одним из крупнейших экспортеров зерновых культур, боевые действия на ее территории несут серьезные риски дестабилизации мирового рынка зерновых. FAO констатирует срыв сроков проведения сельхозработ на Украине при сокращении посевных площадей, как минимум, на 20%. Кроме того, существенным разрушениям подверглась транспортная инфраструктура страны, включая черноморские порты, вследствие чего экспорт зерновой продукции из Украины в 2022 году будет серьезно ограничен.

В сложившейся ситуации весьма вероятны дальнейшие ценовые шоки на мировом зерновом рынке и продовольственные кризисы в регионах, импортировавших украинское зерно. С учетом этого обстоятельства может резко возрасти роль Продкорпорации как структуры, обеспечивающей стабильность казахстанского рынка сельскохозяйственной продукции.

Обзор тенденций отрасли

Состояние казахстанского зернового рынка

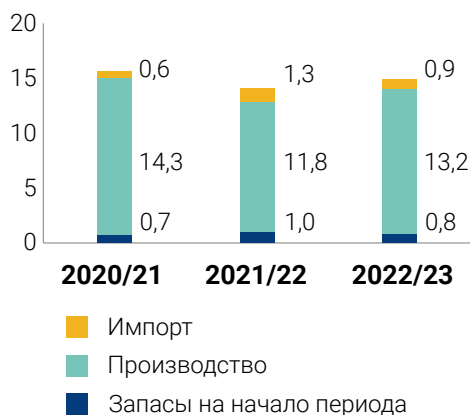
Согласно данным IGC, совокупное предложение ресурсов в рамках зернового баланса Казахстана за 2022/2023 маркетинговый год увеличится по сравнению с 2021/2022 маркетинговым годом на 1,79 млн тонн и составит 17,36 млн тонн. В основном за счет повышения производства пшеницы с 11,81 до 13,20 млн тонн.

Соответственно ожидается рост экспорта казахстанской пшеницы и муки до 7,8 млн тонн, против 7,2 млн тонн в уходящем сезоне. Увеличение экспорта будет сопровождаться снижением импорта зерна из России с 1,3 до 0,9 млн тонн. Запасы зерна к концу сезона снизятся до уровня 0,8 млн тонн.

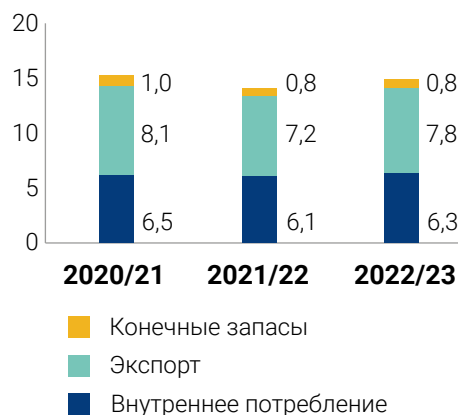
Пшеничный баланс Казахстана в 2020/2021–2022/2023 маркетинговых годах

млн тонн

Ресурсы (предложение)



Использование (спрос)

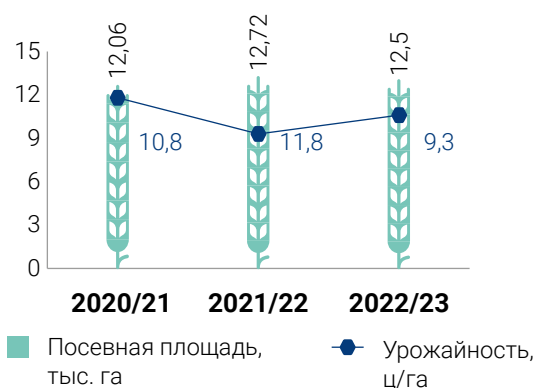


Источник: IGC

По предварительным прогнозным данным IGC, посевные площади под пшеницу в 2022 году в Казахстане снизились по сравнению с 2021 годом на 0,2 млн га. Тем не менее, этот показатель превысит среднее значение за последние 5 лет. Средняя урожайность пшеницы увеличится с 9,3 до 10,6 ц/га.

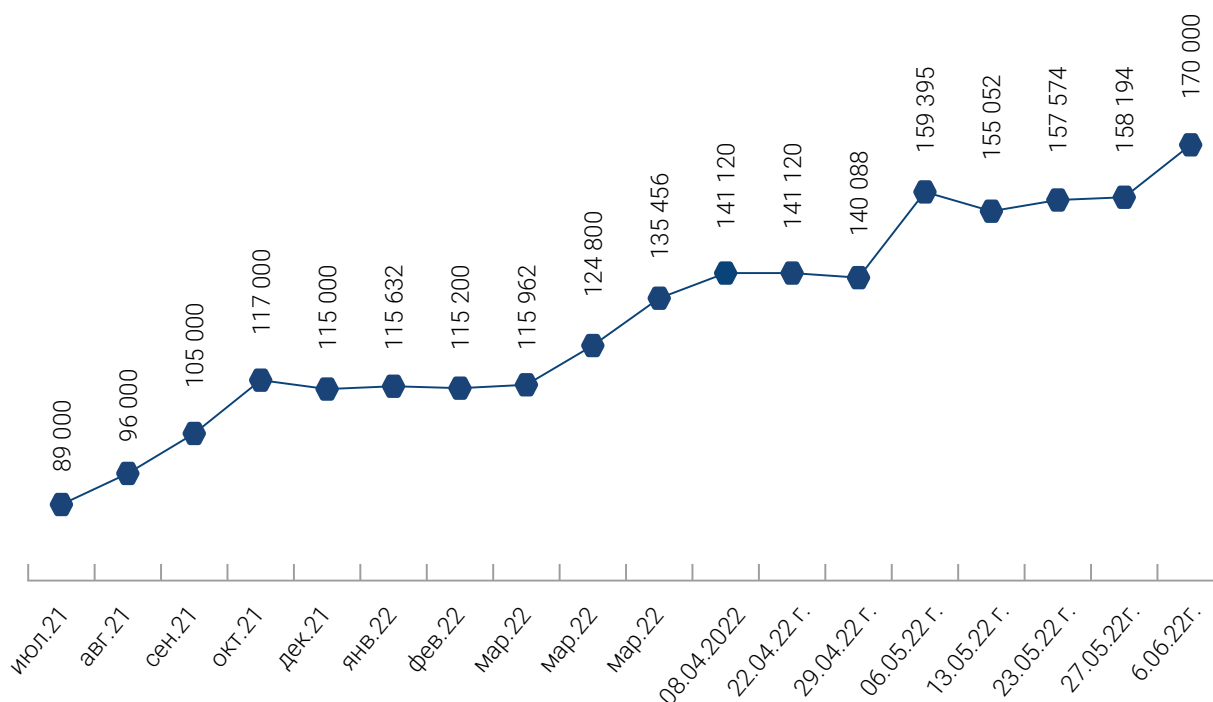
С начала 2022 года динамика цен на пшеницу на казахстанском рынке определялась преимущественно снижением урожайности вследствие засушливых условий лета 2021 года, а также конъюнктурой российского рынка, так как объем импорта российской пшеницы в 2020/21 МГ достиг максимального уровня за последние годы. По некоторым оценкам, экспорт зерна из России мог достигать 2,5 млн тонн.

Посевные площади под пшеницу и урожайность пшеницы в 2020–2022 годах



Источник: МСЗ

Динамика закупочных цен на пшеницу 3 кл. на казахстанском рынке, тенге за тонну с учетом НДС



* по данным «Зерновые и масличные. Казахстан»

МСХ РК прогнозирует увеличение сбора зерна в 2022 году в силу удачно и своевременно проведенной посевной кампании, благоприятных погодных условий весной 2022 года, а также эффективностью проведенных мероприятий по сохранению влажности почвы. По прогнозам МСХ РК урожай пшеницы составит 13–13,5 млн тонн. В случае обильных дождей урожай увеличится по сравнению с уровнем прошлого года на 15%.

Одновременно USDA прогнозирует производство пшеницы в РК в 2022/23 МГ на уровне 13 млн тонн, IGC – 13,2 млн тонн.

Учитывая фундаментальные факторы, а именно восстановление производства пшеницы в Казахстане весьма вероятно к началу поступления зерна нового урожая ожидать сезонного снижения внутренних цен на пшеницу.

Сара Менкер, эксперт по вопросам продовольственной безопасности, сообщила на заседании Совета безопасности ООН, что количество пшеницы снизилось до исторического минимума. В зоне продовольственных рисков находится 400 млн человек. Главной причиной спикер считает логистические проблемы, которые всплыли задолго до пандемии COVID-19. В числе причин, снизивших запасы зерна до минимума, Менкер назвала ограниченный доступ к удобрениям и засуху во многих регионах.

В то же время по предварительным оценкам в начале 2022/23 маркетингового года сохранится высокий уровень цен. Так, предварительные ценовые предложения на пшеницу урожая 2022 года уже достигают 480 долл. за тонну на условиях FOB Новороссийск, что более чем в два раза превышает уровень годичной давности.

Помимо фундаментальных факторов на ценовую ситуацию казахстанского рынка большое влияние будет оказывать влияние российского рынка, если Россия откроет свой экспорт для соседних стран цены на казахстанском рынке получат дополнительные факторы для снижения. В случае закрытия российского экспорта цены на казахстанском рынке будут стремиться к дальнейшему повышению.

Обзор регуляторной среды отрасли

Основным нормативным правовым актом, является Закон Республики Казахстан «О зерне», который регулирует отношения, возникающие в процессе производства, хранения и реализации зерна в Республике Казахстан.

В соответствии с Законом Республики Казахстан «О зерне» и приказом Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 25 февраля 2021 года № 54 Продкорпорация определена оператором по зерновому рынку.

31 декабря 2021 года принят Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственного управления, совершенствования залоговой политики банков второго уровня, регулирования оценочной деятельности и исполнительного производства».

Законом предусмотрено:

- Субсидирование возмещения расходов, понесенных национальной компанией в сфере АПК при реализации зерна для регулирования внутреннего рынка;
- Предоставление национальной компании в сфере АПК бюджетных кредитов без обеспечения исполнения обязательств для обеспечения продовольственной безопасности посредством закупа сельскохозяйственной продукции.



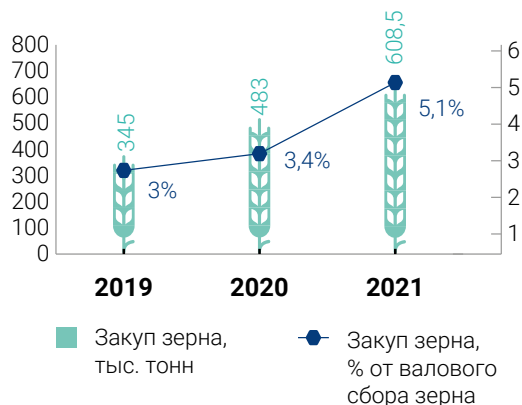
Рыночная ниша Продкорпорации

В 2021 году Продкорпорация увеличила закуп зерна на 24,3% по сравнению с предыдущим годом и довела его до 600 тыс. тонн. Если в 2020 году закуп зерна составлял 3,4% от его валового сбора в стране, то в 2021 году этот показатель вырос до 5,1%.

В 2020 году наблюдалось существенное падение объема экспортных поставок Продкорпорации, обусловленное ограничениями, наложенными на нее Министерством сельского хозяйства в связи с необходимостью стабилизации внутреннего рынка,

недостатком денежных средств у одного из крупных зарубежных покупателей, а также введением в октябре-декабре 2020 года запрета в отношении АО «Қазақстан темір жолы» на погрузку грузов на пограничном переходе «Достық – Алашанькоу». Прекращение влияния этих факторов в 2021 году позволило Продкорпорации нарастить объем экспортных поставок до 173,8 тыс. тонн зерна, что на 3,3% выше уровня 2019 года. По итогам 2021 года доля Продкорпорации в казахстанском зерновом экспорте составила 2,35%.

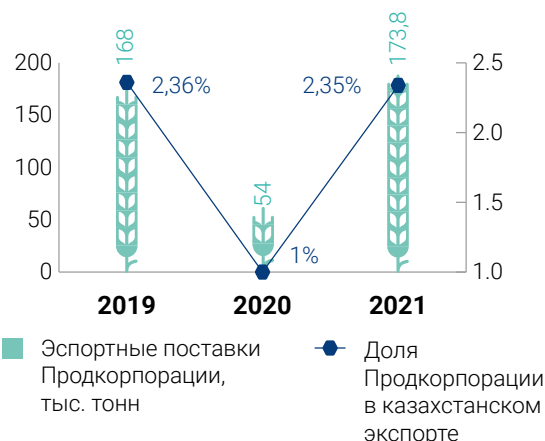
Закуп зерна Продкорпорацией



Деятельность по закупке зерна на внутреннем рынке с последующей отгрузкой на экспорт наряду с Продкорпорацией осуществляют некоторые частные трейдерские компании, в число которых входят АО «Атамекен-Агро», ТОО «Olzha Grain», ТОО «АЗК Мирас», ТОО «Логос Грейн», ТОО «ВКЗ-АГРО», ТОО «Содружество Казахстан», ТОО «COFCO International Kazakhstan», ТОО «Grain Pool», ТОО «Grain Agro Trade», ТОО «Астана Трейд Агро», ТОО «Enrichment Trade».

Как правило, при определении закупочных цен частные трейдерские компании ориентируются на ценовую политику Продкорпорации. Таким образом, Продкорпорация определяет ценовую конъюнктуру на внутреннем рынке.

Экспорт зерна Продкорпорацией



По сравнению с частными трейдерскими компаниями, функционирующими на казахстанском зерновом рынке, Продкорпорация имеет ряд конкурентных преимуществ:

- статус национальной компании, который дает возможность рассчитывать на государственную поддержку и развивать партнерские отношения с аналогичными государственными компаниями-регуляторами в странах-импортерах;
- многолетний опыт деятельности на сельскохозяйственном (зерновом) рынке, долгосрочные партнерские отношения с его участниками;
- наличие развитой инфраструктуры хранения и экспорта зерна;

- наличие широкой сети представительств в регионах Казахстана, а также зарубежного представительства в Китае;
- успешный опыт оперирования крупными объемами зерна, влияние на рыночную конъюнктуру через установление цен закупа и реализации зерна;
- долгосрочные взаимоотношения с широкой сетью партнерских хлебоперерабатывающих предприятий, расположенных в основных

зерносеющих регионах страны и позволяющих диверсифицировать структуру хранения и издержки экспорта продукции.

В то же время статус государственного оператора зернового рынка накладывает на Продкорпорацию некоторые ограничения. Так, выполнение функций по стабилизации зернового рынка и формированию государственного резерва зерна в некоторых случаях может ограничивать возможность для максимизации прибыли и выручки Продкорпорации.

Маркетинговая деятельность, сбытовая и ценовая политики

Закуп зерна Продкорпорацией осуществляется по ценам, которые устанавливаются с учетом текущих и прогнозируемых рыночных цен.

Источниками для определения цены являются, как правило, цены сделок, заключенных на товарной бирже, информационные источники специализированных аналитических организаций, данные мониторинга цен областных представительств Продкорпорации, а также осуществляется на основе субъективных и объективных методов прогнозирования продаж, в том числе на основе метода ожидания потребителей, основанного на мнениях и прогнозах казахстанских экспортеров и мукомольных организаций, а также импортеров основных рынков сбыта казахстанского зерна.

Формирование цен, по которым Продкорпорация реализует сельскохозяйственную продукцию, осуществляется прежде всего в зависимости от рыночной

конъюнктуры как на внутреннем, так и на мировом рынках зерна. Для изучения текущей рыночной ситуации Продкорпорацией на постоянной основе проводится мониторинг цен на мировых товарных биржах и на мировом наличном рынке поставок зерна, изучаются данные по проводимым тендерам на закуп пшеницы на рынках импортеров, учитывается величина транспортных расходов при перевозке зерна до станции назначения либо при доставке до морских портов, отслеживается информация по фрахтовым ставкам морских перевозок по требуемым экспортным направлениям.

На основании собранной аналитической информации о состоянии рыночных цен, с учетом фактической себестоимости имеющегося в наличии зерна, уполномоченным органом Продкорпорации – Комитетом по управлению сельскохозяйственной продукцией – определяется цена реализации зерна Продкорпорацией.

Операционные результаты

Основным видом деятельности Продкорпорации является проведение операций по закупу пшеницы и иных зерновых культур и реализации их мукомольными предприятиями страны и на экспорт. При реализации зерна на внутреннем рынке в целях стабилизации цен на хлеб Компания координирует свою деятельность с региональными органами исполнительной власти.

Цены реализации устанавливаются с учетом рыночной конъюнктуры как внутри Казахстана, так и на мировом рынке. Все продажи зерна на внутреннем рынке осуществляются через товарные биржи, что служит гарантией прозрачности ценообразования в рамках сбытовой политики Компании.

Закуп сельхозпродукции

В 2021 году Продкорпорацией было закуплено 608,5 тыс. тонн зерна на общую сумму 65,5 млрд тенге.

Основной объем зерна поступил в рамках реализации Программы форвардного закупа сельхозпродукции под гарантии социально-предпринимательской корпорации, которую Продкорпорация возобновила в 2020 году в рамках исполнения поручения Главы государства от 31 марта 2020 года. Продкорпорация успешно продолжает развитие программы форвардного закупа.

По договорам форвардного закупа поставлено порядка 598 тыс. тонн зерна, в том числе 556,4 тыс. тонн пшеницы 3 класса, 7,6 тыс. тонн пшеницы 4 класса, 0,5 тыс. тонн пшеницы твердой, 19,4 тыс. тонн ячменя, подсолнечник 8,3 тыс. тонн, лен 2 тыс. тонн, гречиха 500 тонн, овес 250 тонн, рапс 500 тонн и др.

Программа форвардного закупа Продкорпорации на сегодняшний день является наиболее востребованным сельхозпроизводителями видом финансовой поддержки. Программа направлена на содействие проведению посевных работ и обеспечение гарантированного сбыта сельхозпроизводителям своей продукции. Финансовой поддержкой охвачено 314 сельскохозяйственных товаропроизводителей. При этом с 2021 года Продкорпорация реализует программу форвардного закупа зерна за счет собственных средств и заимствований на рынке капитала без привлечения бюджетных средств.

Также в 2021 году осуществлялся форвардный закуп пшеницы и ячменя путем предварительной оплаты приобретения семян пшеницы и ячменя субъектами АПК. По данной программе было закуплено 757,5 тонн зерна.

Прямой закуп зерна осуществлялся Продкорпорацией на условиях оплаты по факту поставки за счет собственных и привлеченных средств. По программе прямого закупа в 2021 году было закуплено 9,6 тыс. тонн сельскохозяйственной продукции, в том числе:

- Пшеницы – 3,6 тыс. тонн (36,95%);
- Кукурузы (кормовой) – 6 тыс. тонн (63%);
- Ячменя – 5 тонн (0,05%);
- Подсолнечника – 127 787 тонн.

Реализация сельхозпродукции

В целях стабилизации внутреннего рынка Продкорпорация в 2021 году реализовала на внутреннем рынке 395,6 тыс. тонн зерна и иных сельскохозяйственных культур на сумму 36 млрд тенге. Основными направлениями реализации стали:

- продажа мукомольным предприятиям – 154,894 тыс. тонн;
- продажа птицеводческим хозяйствам – 68,131 тыс. тонн;
- продажа животноводческим хозяйствам – 25,67 тыс. тонн;
- прочая реализация в объеме – 146,9 тыс. тонн.

В рамках содействия стабилизации цен на СЗПТ Продкорпорацией в 2021 году было закуплено и реализовано на внутреннем рынке 10 тыс. тонн сахара (цена покупки – 278 000 тенге, цена реализации – 311 000 тенге).

На начало 2021 года у Продкорпорации имелось два действующих экспортных контракта, заключенных с китайской государственной компанией COFCO в 2020 году. В 2021 году было заключено 6 экспортных контрактов на поставку зерна в КНР и страны Прикаспийского региона на общий объем 222,5 тыс. тонн, а также на поставку 20 тыс. тонн муки в Афганистан. Один из контрактов был расторгнут в силу невыполнения покупателем обязательств по оплате товара.

В силу низкого в сравнении с ожидаемым спроса со стороны контрагентов, а также введения Китаем в августе 2021 года ограничений на импорт продовольствия в связи с новой вспышкой коронавирусной эпидемии, объем экспортных поставок пшеницы составил 78,1% от предусмотренного контрактами. Контракт на поставку муки в Афганистан был исполнен в полном объеме.

Экспортные поставки пшеницы в разрезе направлений в 2021 году

Направление экспорта	Запланированный объем поставок, тыс. тонн	Фактический объем поставок, тыс. тонн	Фактический объем поставок в % от заплани- рованного
Китай	46,5	10,0	21,5%
Страны Прикаспийского региона	151	145,7	96,5%
Азербайджан	25	18,1	72,4%
Всего	222,5	173,8	78,1%

Совокупная выручка Продкорпорации от реализации сельскохозяйственных культур составила в 2021 году 56,7 млрд тенге, из которых 60,6% приходится на внутренний казахстанский рынок. По итогам отчетного

года наиболее важным направлением экспорта стал рынок стран Прикаспийского региона, доля которого в совокупной выручке составила 33,3%.

Выручка от реализации на отдельных рынках по итогам 2021 года

	млрд тенге	% к совокупной выручке
Реализация на внутреннем рынке	34,7	60,6%
Реализация на экспорт, в т. ч.:	22,0	39,4%
Страны Прикаспийского региона	18,4	33,3%
Афганистан (мука)	2,5	4,2%
Китай	1,1	1,9%
Совокупная выручка	56,7	100,0%

Поддержка сельхозпроизводителей

Засуха 2021 года и обусловленное ей снижение урожайности ухудшили финансовое положение казахстанских сельхозпроизводителей. В целях поддержки аграриев, пострадавших от неблагоприятных погодных условий, Продкорпорация пролонгировала на один календарный год сроки исполнения обязательств по договорам для 45 субъектов агропромышленного комплекса Акмолинский, Костанайской и Северо-Казахстанской областей на общую сумму 3 млрд тенге. Кроме того, штрафы за нарушение сельхозпроизводителями обязательств по поставке зерна по договорам форвардного закупа были снижены в 2–4 раза.

Формирование и хранение резервного запаса зерна

21 декабря 2020 года в Закон Республики Казахстан «О зерне» были внесены изменения, в соответствии с которыми одной из функций государственного оператора зернового рынка является формирование резервного запаса зерна. В соответствии с решением Комитета по управлению сельскохозяйственной продукцией Корпорации от 25 декабря 2020 года № 174 на 1 января 2021 года был сформирован резервный запас зерна в объеме 500 тыс. тонн.

Финансовые результаты

Основные финансовые показатели

Балансовая стоимость активов Продкорпорации выросла в 2021 году на 63,24% и составила на конец года 159,72 млрд тенге. Основным фактором роста активов стал рост оборотных активов с 53 до 109,5 млрд тенге.

Совокупные обязательства выросли за год на 261,16% и составили 81,83 млрд тенге. Рост совокупных обязательств Компании был обусловлен привлечением средств на казахстанском и российском рынках, а также заемного финансирования от АО КБ «Сити-банк» (Россия), АО ДБ «Сбербанк России» (Казахстан), АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан), АО «Народный банк

Казахстана», АО «Банк ЦентрКредит» и Евразийского банка развития на проведение закупа зерна и других запасов.

Собственный капитал Компании вырос на 3,59% и составил на конец 2021 года 77,88 млрд тенге. Совокупный доход Компании по состоянию на конец 2021 года составил 3,5 млрд тенге. Чистая прибыль увеличилась на 184,89% и составила 3,45 млрд тенге. Рост прибыли был обусловлен преимущественно ростом дохода от реализации. Опережающий рост чистой прибыли обусловил увеличение коэффициента рентабельности собственного капитала с 0,019 до 0,045 и коэффициента рентабельности активов с 0,015 до 0,027.

Показатель	2021 год	2020 год	Изменение
1. Структура баланса на конец периода (на консолидированной основе)			
Активы, тыс. тенге	159 715 519	97 838 759	63,24%
Обязательства, тыс. тенге	81 833 754	22 658 805	261,16%
Собственный капитал, тыс. тенге	77 881 765	75 179 954	3,59%
Собственный капитал к активам	0,5	0,8	
Обязательства к активам	0,5	0,2	
Обязательства к собственному капиталу	1,1	0,3	
2. Доходы и прибыль за период (на консолидированной основе), тыс. тенге			
Доходы	64 970 598	21 577 046	201,11%
доход от реализации	59 403 325	18 008 152	229,87%
Расходы до налогообложения	60 463 416	20 012 207	202,13%
себестоимость	44 809 352	13 281 463	237,38%
административные расходы	1 592 844	1 470 170	8,34%
Прибыль до налогообложения	4 507 182	1 564 839	188,03%
Корпоративный подоходный налог	1 051 938	351 997	198,85%
Прибыль за год	3 455 244	1 212 842	184,89%
3. Коэффициенты рентабельности			
Рентабельность собственного капитала (ROE)	0,045	0,019	-
Рентабельность активов (ROA)	0,027	0,015	-

Анализ расхождения фактических и запланированных финансовых результатов

По итогам 2021 года доходы от реализации товаров и услуг сложились на уровне на 2,87% выше запланированного в силу роста цен на зерно на внутреннем и внешнем рынках при реализации зерна на экспорт на 24 тыс. тонн выше запланированного, а также незапланированной реализации подсолнечника, гречихи, сахара, муки и отрубей. Физический объем реализации зерна на внутреннем рынке сложился ниже запланированного уровня, однако это обстоятельство было почти полностью компенсировано ростом цен на зерно.

Финансовые доходы сложились выше запланированных на 22,34% в силу получения незапланированных процентных доходов по вкладам в банках и приобретенным ценным бумагам.

Себестоимость реализованной продукции и услуг сложилась на уровне на 2,75% ниже запланированного в силу снижения объемов реализации зерна на внутреннем рынке. По аналогичной причине фактический уровень расходов по реализации был ниже запланированного на 7,69%.

Фактические общие и административные расходы были ниже запланированных на 5,63% в силу проведенной оптимизации расходов. Превышение запланированного уровня финансовых расходов объясняется уровнем фактически сложившихся процентных расходов по привлеченным займам.

Сравнение плановых и фактических показателей АО «НК «Продкорпорация» за 2021 год (на консолидированной основе)

	План, тыс. тенге	Факт, тыс. тенге	Отклонение от плана, %
Совокупный доход	63 315 398	64 970 598	2,61%
Доход от реализации продукции и оказания услуг	57 743 968	59 403 325	2,87%
Финансовые доходы	2 919 477	3 571 550	22,34%
Прочие доходы	2 651 953	1 995 723	-24,75%
Совокупные расходы	62 518 296	60 463 416	-3,29%
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	46 077 805	44 809 352	-2,75%
Общие и административные расходы	1 687 910	1 592 844	-5,63%
Расходы по реализации	6 062 909	5 596 624	-7,69%
Финансовые расходы	5 079 099	5 192 525	2,23%
Прочие расходы	3 610 573	3 272 071	-9,38%
Прибыль до налогообложения	797 102	4 507 182	465,45%
Корпоративный подоходный налог	234 136	1 051 938	349,29%
Чистая прибыль	562 966	3 455 244	513,76%

Анализ динамики финансовых результатов

В 2021 году наблюдался существенный рост доходов от реализации, себестоимости реализации и расходов по реализации, который был обусловлен ростом цен на зерно и увеличением объема его экспортных

поставок. В 2021 году Продкорпорация сформировала портфель ценных бумаг, что привело к существенному росту финансовых доходов. Финансовые расходы выросли вследствие привлечения средств на казахстанском и российском рынках капитала, а также банковских займов.

Динамика финансовых результатов АО «НК «Продкорпорация» (на консолидированной основе)

тыс. тенге

	2019	2020	2021
Совокупный доход	33 085 798	23 507 316	64 970 598
Доход от реализации продукции и услуг	29 689 231	18 008 152	59 403 325
Финансовые доходы	1 536 087	2 286 626	3 571 550
Прочие доходы	1 860 480	3 212 538	1 995 723
Совокупные расходы	29 487 548	21 942 478	60 463 416
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	19 240 631	13 281 462	44 809 352
Общие и административные расходы	1 681 823	1 470 170	1 592 844
Расходы по реализации	4 321 343	3 440 000	5 596 624
Финансовые расходы	778 252	882 879	5 192 525
Прочие расходы	3 465 499	2 867 966	3 272 071
Прибыль до налогообложения	3 598 250	1 564 839	4 507 182
Корпоративный подоходный налог	885 391	351 997	1 051 938
Чистая прибыль	2 712 859	1 212 842	3 455 244

Информация о показателях ликвидности:

Наименование коэффициентов	Формула расчета коэффициентов	Нормативное значение	Факт консолид/ отд
1 коэффициент текущей ликвидности	текущие активы/ текущие обязательства (до 1 года включительно)	не менее 1	1,63
2 коэффициент краткосрочной ликвидности	Краткосрочные активы/ краткосрочные обязательства (до 3 мес. включительно)	не менее 0,5	8,92

В отношении операций со связанными сторонами Компания раскрывает характер взаимоотношений между связанными сторонами и информацию о характере указанных операций:

Обязательства по займам перед АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро по состоянию на 31 декабря 2021 года отсутствуют.

По операциям с АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро финансовые затраты составили 945,148 тыс. тенге за 2021 год.

Задолженность по займам, выданным ООО «Бакинский зерновой терминал», находящемуся под совместным контролем Компании по состоянию на 31 декабря 2021 года составила 193,393 тыс. тенге. Займы, выданные ООО «Бакинский Зерновой Терминал» имеют срок погашения в 2021 году и ставку процента 0% годовых.

Торговая дебиторская задолженность от ООО «Бакинский зерновой терминал» по состоянию на 31 декабря 2021 года составила 415,387 тыс. тенге.

Продажи связанным сторонам за 2021 год и 2020 год от ООО «Бакинский зерновой терминал» составили 1,325 млн тенге.

По состоянию на 31 декабря 2021 года Группа приобрела ценные бумаги Министерства финансов Республики Казахстан на сумму 2 141 151 тысяча тенге, ценные бумаги АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» на сумму 12 081 521 тысяча тенге и ценные бумаги АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» на сумму 9 063 017 тысяч тенге, классифицированные в качестве ценных бумаг, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Процентный доход, признанный Группой по ценным бумагам организаций, связанных с государством за 2021 год составил 318 155 тысяч тенге (за 2020 год: 305 696 тысяч тенге).

Прогноз доходов Продкорпорации и дочерних организаций на 2021–2025 год

Прогноз основных неконсолидированных показателей АО «НК «Продкорпорации»:

На 2022 год:

Доходы на 2022 год планируются в сумме 85 473 790 тыс. тенге, в том числе:

- Доход от реализации продукции и оказания услуг 79 445 412 тыс. тенге;
- Доходы по вознаграждениям 3 858 460 тыс. тенге;
- Доход по дивидендам 241 032 тыс. тенге.

Чистый доход планируется в сумме 943 092 тыс. тенге.

Прочие доходы 1 884 786 тыс. тенге.

С 2023 по 2025 год планируется получить чистый доход на общую сумму 3 033 823 тыс. тенге.

Прогноз основных неконсолидированных показателей дочерних и зависимых организаций АО «НК «Продкорпорации»

АО «Ак Бидай-Терминал»

На 2022 год:

Доходы на 2022 год планируются в сумме 5 511 432 тыс. тенге, в том числе:

- Расходы на 2022 год планируются в размере 4 754 066 тыс. тенге, в том числе:
- Чистый доход планируется в сумме 670 929 тыс. тенге.

С 2023 по 2025 год планируется получить чистый доход на общую сумму 1 008 910 тыс. тенге.

ТОО «Астық қоймалары»

На 2022 год:

Доходы всего – 2 257 059 тыс. тенге.

Расходы всего – 2 046 103 тыс. тенге.

Чистый доход – 168 765 тыс. тенге.

С 2023 по 2025 год планируется получить чистый доход на общую сумму 558 973 тыс. тенге.

ТОО «ЭкспАгро»:

На 2022 год:

Доходы всего – 34 221 тыс. тенге.

Расходы всего – 33 098 тыс. тенге.

Чистый доход – 898 тыс. тенге.

Ключевые операционные и финансовые показатели дочерних и зависимых организаций

АО «Ак Бидай-Терминал»

В 2021 году перевалка составила 480 тысяч тонн зерна, что на 11% больше чем в предыдущем году. В то же время сокращение размера чистой прибыли

в 2021 году в сравнении с предыдущим годом обусловлено доначислением стоимости зерна по товарному кредиту с 64 до 80 тыс. тенге за тонну.

Показатель	Ед. изм.	2020	2021	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс. тонн	432	480	111%
Хранение зерна	тыс. тонно-дней	3 862	2 927	76%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	5 471 978	5 746 245	105%
Обязательства	тыс. тенге	982 692	1 280 652	130%
Собственный капитал	тыс. тенге	4 489 286	4 465 593	99%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	2 454 134	2 854 836	116%
доход от реализации	тыс. тенге	1 685 485	2 072 522	122%
Расходы	тыс. тенге	1 927 973	2 544 067	132%
себестоимость	тыс. тенге	1 079 131	1 280 492	119%
административные расходы	тыс. тенге	154 073	172 146	112%
Прибыль до налогообложения	тыс. тенге	526 161	310 769	59%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	54 984	4 638	8%
Прибыль за год	тыс. тенге	471 177	306 131	65%
Рентабельность				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	10,5	9,65	-
Рентабельность активов (ROA)	%	8,61	7,68	-

ООО «Бакинский зерновой терминал»

Объем перевалки зерна через мощности ООО «Бакинский зерновой терминал» вырос более чем в 2,5 раза, что привело к улучшению финансовых показателей.

По итогам 2021 года предприятие получило чистую прибыль в размере 15,3 млн тенге.

Показатель	Ед. изм.	2020	2021	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс. тонн	28	31	111%
Реализация готовой продукции	тыс. тонн	16	29	181%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	1 388 276	1 692 837	122%
Обязательства	тыс. тенге	632 662	712 136	113%
Собственный капитал	тыс. тенге	940 723	980 701	104%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	862 202	1 944 980	226%
доход от реализации	тыс. тенге	859 262	1 663 109	194%
Расходы	тыс. тенге	939 698	1 923 920	204%
себестоимость	тыс. тенге	836 419	1 834 903	219%
административные расходы	тыс. тенге	42 923	52 987	123%
Прибыль/убыток до налогообложения	тыс. тенге	-77 496	21 060	-
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	1 762	5 795	329%
Прибыль/убыток за год	тыс. тенге	-79 258	15 265	-



ООО «Амирабад грейн терминал КИШ»

Объем перевалки зерна через мощности ООО «Амирабад грейн терминал КИШ» вырос на 45%, что привело к улучшению финансовых показателей. По итогам

2021 года прибыль и рентабельность предприятия продемонстрировали существенный рост.

Показатель	Ед. изм.	2020	2021	Изменение
Операционные показатели				
Перевалка зерна	тыс. тонн	147	213	145%
Хранение зерна	тыс. тонно-дней	11 132	8 771	78%
Структура баланса на конец года				
Активы	тыс. тенге	3 096 482	3 791 404	122%
Обязательства	тыс. тенге	1 278 834	1 276 787	148%
Собственный капитал	тыс. тенге	2 512 246	2 514 617	113%
Доходы и прибыль за год				
Доходы	тыс. тенге	718 711	1 060 719	148%
доход от реализации	тыс. тенге	517 555	764 559	148%
Расходы	тыс. тенге	252 714	373 340	148%
себестоимость	тыс. тенге	150 684	222 984	148%
административные расходы	тыс. тенге	102 030	150 349	147%
Прибыль/убыток до налогообложения	тыс. тенге	465 997	687 379	148%
Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	113 323	79 733	70%
Прибыль/убыток за год	тыс. тенге	352 674	607 646	172%
Рентабельность				
Рентабельность собственного капитала (ROE)	%	15,8	24,16	8,36
Рентабельность активов (ROA)	%	11,39	16,03	4,64



ТОО «Астық қоймалары»

В 2021 году на невыполнение производственной программы ТОО «Астық қоймалары» повлияла низкая урожайность и засуха в регионах расположения Представительств.

В соответствии со статистическими данными по сбору урожая центнеров с 1 га в районах где расположены ХБ Товарищества урожай 2021 года в целом снизился по отношению к 2020 году на 24%, а к среднему значению за последнее 4 года на 22%.

Вместе с тем, приемка зерна ХБ Товарищества 2021 года в целом снизилась к 2020 году на 48%, а к среднему значению за последнее 4 года на 45%.

Как видно из приведенной выше информации, снижение урожая на прямую повлияло на приемку зерна в 2021 году, соответственно не исполнение плана по приемке отрицательно отразилось на остальные производственные показатели. Также необходимо отметить, что лето 2021 года было с незначительными осадками, и в период сбора урожая у давальцев зерна отсутствовала необходимость в сушке части урожая, при этом данное зерно не сдавалось, либо частично сдавалось на ХБ Товарищества и в основной массе хранилось у собственников зерна.

Наименование	Ед. измерения	2019	2020	2021
Приемка зерна	тыс. тонн	342	351	183
Отгрузка зерна	тыс. тонн	370	284	198
Хранение зерна	тыс. тонн/месяц	2 033	2 384	2 705
Сушка зерна	тыс. тонн/%	763	657	172
Подработка зерна	тыс. тонн/%	945	1 209	342



Практика закупок

В 2021 году Продкорпорация и ее дочерние организации осуществляли закупки товаров, работ и услуг на Евразийском электронном портале в соответствии с Правилами осуществления закупок товаров, работ, услуг национальными управляющими холдингами, национальными холдингами, национальными компаниями и организациями, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия в уставном капитале) которых прямо или косвенно принадлежат национальному управляющему холдингу, национальному холдингу, национальной компании, утвержденным приказом Первого заместителя Премьер-министра

Республики Казахстан – министра финансов Республики Казахстан от 31 октября 2019 года № 1201. Закупки осуществлялись путем проведения тендеров, запроса ценовых предложений из одного источника и путем прямого заключения договора в случаях, предусмотренных законодательством.

Объем закупок Продкорпорации и ее дочерних организаций в 2021 году составил 4,25 млрд тенге, в том числе закупки товаров – 607,4 млн тенге, закупки работ – 204,8 млн тенге, закупки услуг – 3,4 млрд тенге.

Объем закупок АО «НК «Продкорпорация» и его дочерних организаций в 2021 году

млн тенге

	Совокупный объем закупок	в том числе:		
		Закупки товаров	Закупки работ	Закупки услуг
АО «НК Продкорпорация»	3242,877	75,58	14,2	3153,08
АО «Ак Бидай-Терминал»	279	175	32,7	70,7
ТОО «Астық қоймалары»	727,6	356,350	157,9	213,4
ТОО «ЭкспАгро»	0,45	0,13	0,00	0,32
АО «НК «Продкорпорация» с учетом закупок дочерних организаций	4249,96	607,48	204,88	3437,59

Доля местного содержания в закупках Продкорпорации и ее дочерних организаций в 2021 году составила 85,78% (закупки товаров – 1,99%, закупки работ – 100%, закупки услуг – 99,74%).

Доля местного содержания в закупках АО «НК «Продкорпорация» и его дочерних организаций в 2021 году

	Закупки товаров, работ и услуг	Закупки товаров	Закупки работ	Закупки услуг
АО «НК «Продкорпорация»	97,74%	14,8%	100%	99,72%
АО «Ак Бидай-Терминал»	37,12%		100,00%	100,00%
ТОО «Астық қоймалары»	51,15%	0,25%	100,00%	100,00%
ТОО «ЭкспАгро»	71,25%	0,00%	0,00%	0,00%
АО «НК «Продкорпорация» с учетом закупок дочерних организаций	85,78%	1,99%	100,00%	99,74%



РАЗДЕЛ IV. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

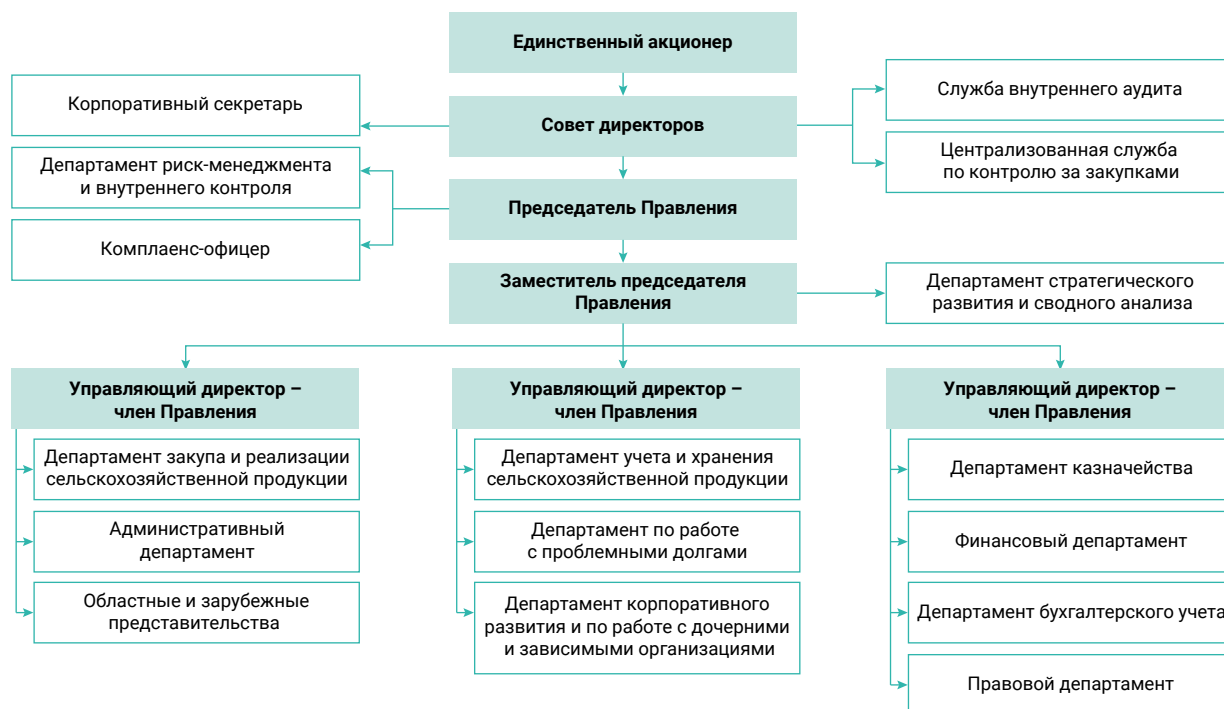
Система корпоративного управления

Продкорпорация рассматривает корпоративное управление как средство повышения эффективности деятельности, обеспечение прозрачности и подотчетности, укрепления репутации и снижения затрат на привлечение капитала. Надлежащая система корпоративного управления воспринимается Продкорпорацией как вклад в обеспечение верховенства Закона в Республике Казахстан и как фактор, определяющий место Компании в современной экономике и в обществе в целом. Система принятия решений в Продкорпорации основана на принципах современной корпоративной системы управления, включающей эффективное взаимодействие между Единственным акционером, Советом директоров, Правлением и иными органами Компании. Корпоративное управление Продкорпорации строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных сторон.

Продкорпорация придерживается следующих основополагающих принципов корпоративного управления:

- *разграничения полномочий;*
- *защита прав и интересов Единственного акционера;*
- *эффективное управление Компанией Советом директоров и Правлением;*
- *устойчивое развитие;*
- *управления рисками, внутренний контроль и аудит;*
- *регулирования корпоративных конфликтов и конфликта интересов;*
- *прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Корпорации.*

Организационная структура Продкорпорации



Продкорпорация соответствует практике корпоративного управления и принципам Кодекса корпоративного управления. В 2021 году была проведена независимая оценка корпоративного управления компании, по результатам которой решением Совета директоров Продкорпорации был утвержден Отчет. Согласно отчету компания следует на практике принципам корпоративного управления. По результатам диагностики корпоративного управления оценка составила 83%.

Зарубежное представительство
АО «НК «Продкорпорация»:

- Представительство в КНР в г. Пекин (1 ед.).

Областные представительства
АО «НК «Продкорпорация»:

- Акмолинское областное представительство (11 ед.);
- Представительство по Восточно-Казахстанской области (4 ед.);
- Костанайское областное представительство (11 ед.);
- Северо-Казахстанское областное представительство (11 ед.).

Структура корпоративного управления

Единственный акционер – высший орган Продкорпорации.

Совет директоров – орган управления, отвечающий за разработку стратегии Продкорпорации, общее руководство ее деятельностью и контроль деятельности Правления.

Правление – коллегиальный исполнительный орган Продкорпорации, руководящий текущей деятельностью и реализующий стратегию развития и план развития Продкорпорации.

Служба внутреннего аудита – осуществляет оценку и оказывает содействие совершенствованию системы внутреннего контроля, управления рисками и корпоративного управления Продкорпорации.

Комплаенс-офицер – самостоятельная структурная единица Продкорпорации, обеспечивающая организацию и осуществление комплаенс-контроля в Обществе.

Система управления рисками и внутреннего контроля – направленная на обеспечение достижения Продкорпорации своих стратегических и операционных целей, и предоставляющая собой совокупность организационных политик, процедур, норм поведения и действий, методов и механизмов управления, создаваемых Советом директоров и Правлением Корпорации.

Информация о Единственном акционере

4 июня 2020 года 100% доли участия в Компании были безвозмездно переданы в республиканскую собственность в соответствии с постановлением Правительства Республики Казахстан № 326 от 27 мая 2020 года. Единственным акционером Компании по состоянию на 31 декабря 2021 года является Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан и Комитет государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

Выплата дивидендов

В соответствии с решением Единственного акционера от 30 апреля 2021 года Продкорпорация объявила дивиденды за 2020 год в размере 848 989 482,74 тенге, или 8,02 тенге на одну акцию. Дивиденды были выплачены в полном объеме 11 мая 2021 года.

Информационная политика

Информационная политика Продкорпорации отражена в Правилах раскрытия информации о деятельности и обеспечения сохранности коммерческой и служебной тайны АО «НК «Продкорпорация».

Правила определяют:

- цели, порядок и подходы к раскрытию информации;

- перечень информации, подлежащей раскрытию заинтересованным сторонам, способы и сроки раскрытия информации;
- перечень информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации;
- порядок предоставления на периодической основе информации внутренним и внешним пользователям.

Целями раскрытия информации являются:

- 1) повышение информационной открытости и прозрачности Корпорации;
- 2) своевременное предоставление информации заинтересованным сторонам;
- 3) выстраивание четкого информационного потока между Корпорацией и заинтересованными сторонами;
- 4) определение механизмов раскрытия информации в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан;
- 5) установление общих норм об информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации, а также мер, направленных на ее охрану от незаконного разглашения.

Основными принципами раскрытия информации о Продкорпорации являются:

- 1) **принцип регулярности и своевременности раскрытия информации** означает ответственность Корпорации в отношении соблюдения сроков и системности предоставления информации, предусмотренной законодательством и внутренними нормативными документами Корпорации. Корпорация осознает значение регулярного предоставления информации заинтересованным сторонам как необходимое условие понимания ими деятельности Корпорации в целом. Информация предоставляется в соответствии с фактом наступления события по степени его значимости и с учетом своевременности его публичного раскрытия;
- 2) **принцип открытости и доступности информации** означает выбор Корпорацией таких каналов распространения информации, доступ к которым является свободным, необременительным и малозатратным, а также намерение Корпорации обеспечить

максимальную прозрачность информации о своей деятельности с учетом соблюдения режима конфиденциальности по отношению к информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации;

3) принцип достоверности и полноты означает ответственность Корпорации в предоставлении заинтересованным сторонам информации, соответствующей действительности и достаточной для понимания в полном объеме раскрываемого факта или события. Корпорация следит за тем, чтобы предоставляемая информация не была искажена третьими лицами, и в случае обнаружения подобного факта принимает меры по исключению искажений и ошибок.

Корпорация не уклоняется от раскрытия негативной информации о себе, если такая информация не является коммерческой и служебной тайной и способна повлиять на принятие инвестиционных и других решений заинтересованными сторонами;

4) принцип сбалансированности означает обеспечение Корпорацией разумного баланса открытости и прозрачности, с одной стороны, и конфиденциальности – с другой, в целях обеспечения максимальной реализации прав заинтересованных сторон на получение информации, но при условии строгого соблюдения интересов Корпорации, ее Единственного акционера в части ограничения доступа к информации, составляющей коммерческую и служебную тайну Корпорации.

Корпорация раскрывает информацию следующими способами:

- 1) Корпорация обеспечивает всем заинтересованным сторонам доступ к общедоступной информации по месту нахождения Правления Корпорации;
- 2) Корпорация размещает и периодически актуализирует общедоступную информацию в электронном виде на государственном и/или русском языках, в том числе на следующих ресурсах:
 - интернет-ресурс депозитария финансовой отчетности;
 - интернет-ресурс фондовой биржи;
 - корпоративный интернет-ресурс;
 - интернет-портал открытых данных.

3) Корпорация в рамках своей компетенции предоставляет ответы на поступающие обращения на блог-платформе руководителей государственных органов (далее – ГО) и организаций квазигосударственного сектора на интернет-портале «Открытый диалог»;

4) Корпорация по своему усмотрению публикует общедоступную информацию на государственном и/или русском языках в средствах массовой информации и в социальных сетях;

5) Корпорация на периодической основе предоставляет информацию внешним пользователям в соответствии с Картой периодической отчетности;

6) Корпорация на периодической основе предоставляет информацию внутренним пользователям в соответствии с Картой управленческой отчетности.

Члены Совета директоров Корпорации и его Комитетов вправе официально комментировать вопросы, рассмотренные на заседаниях Совета директоров (Комитетов) Корпорации, а также решения, принятые на заседании Совета директоров (Комитетов) Корпорации, с учетом соблюдения требований по обеспечению сохранности коммерческой и служебной тайны Корпорации.

Совет директоров

В Совет директоров Продкорпорации входят 7 человек, включая представителя уполномоченного органа соответствующей отрасли – вице-министра сельского хозяйства Республики Казахстан, представителя уполномоченного органа по государственному имуществу, четырех независимых директоров и Председателя Правления.

Поиск, отбор и избрание кандидатов в члены Совета директоров состоят из следующих этапов:

- 1) определение потребности в подборе директоров в состав Совета директоров;
- 2) поиск кандидатов, соответствующих квалификационным требованиям и критериям независимости;
- 3) предварительная оценка кандидатов на соответствие квалификационным требованиям;

Председатель Правления и члены Правления Корпорации (в пределах своей компетенции) обладают исключительным правом публично выступать по вопросам, связанным с деятельностью Корпорации.

Указанные лица путем письменных поручений вправе делегировать работникам Корпорации право публично выступать (предоставлять информацию) от имени Корпорации на проводимых в стране и за рубежом конференциях, совещаниях, семинарах, на заседаниях рабочих органов государственных органов Республики Казахстан, иных общественных мероприятиях, участвовать в пресс-конференциях, телефонных и видеоконференциях, давать интервью, выступать с комментариями для казахстанских и зарубежных средств массовой информации, финансовых и инвестиционных компаний с учетом соблюдения требований по обеспечению сохранности коммерческой и служебной тайны Корпорации. Работники, не уполномоченные в установленном порядке публично выступать от имени Корпорации, не имеют права давать комментарии и ответы на вопросы и запросы, касающиеся деятельности Корпорации.

4) рассмотрение и избрание кандидатов Единственным акционером.

При отборе независимых директоров по итогам предварительной квалификационной оценки ответственное структурное подразделение оформляет список кандидатов, соответствующих квалификационным требованиям и критериям независимости. Единственный акционер рассматривает соответствующего кандидата для избрания в состав Совета директоров.

В соответствии с Законом Республики Казахстан «Об акционерных обществах» и Положением о Совете директоров Продкорпорации, утвержденным решением Единственного акционера – Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 26 апреля 2021 года № 141, по итогам рассмотрения кандидатов Единственный акционер вправе принять решение об их зачислении в резерв либо об их избрании в члены Совета директоров.

Состав Совета директоров по состоянию на конец 2021 года



Осербай Женис Алибекович

Председатель Совета директоров АО «НК «Продкорпорация», вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстан, представитель уполномоченного органа соответствующей отрасли

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 09.05.1981

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Окончил Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова, Московский государственный институт международных отношений Российской Федерации, Акмолинский университет технологии и бизнеса. Доктор PHD и кандидат экономических наук.

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 2000 году в качестве экономиста финансового отдела товарищества с ограниченной ответственностью «ТК «Жаркын Астана» в городе Астана.

С 18 декабря 2001 года по 15 ноября 2002 года работал финансовым аналитиком общества с ограниченной ответственностью «Альтаир-проект» (г. Москва).

В период с 24 июля 2004 года по 15 января 2006 года – главный менеджер управления кредитования инвестиционных проектов № 2 Департамента кредитования проектов АО «Банк развития Казахстана» (г. Астана).

С 16 января по 4 июля 2006 года – главный менеджер управления № 1 Департамента кредитования проектов АО «Банк развития Казахстана», (г. Астана).

С 5 июля 2006 года по 1 сентября 2007 года возглавлял Департамент корпоративного развития и инвестиционной политики АО «Sat & C» (г. Алматы).

С 1 июля 2008 года – директор по вопросам государственного займа, а с 1 июля 2010 года по 9 июня 2013 года – заместитель Председателя Правления ТОО «Kazakhstan Petrochemical Industries Inc.» (г. Астана).

С 10 июня 2016 года – заместитель Председателя Правления, а с 08 июня 2016 года по 9 сентября 2019 года – Председателя Правления ТОО «Объединенная химическая компания» (г. Астана).

В период с 1 июля 2020 года по 24 сентября 2021 года работал советником Председателя Правления, ТОО «K-Agro» (г. Алматы).

С 27 сентября 2021 года – по настоящее время – вице-министр сельского хозяйства Республики Казахстан (г. Нур-Султан).

С 29 октября 2021 года – Председатель Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».



Ахметов Ербол Сабыржанович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация», Руководитель Управления по работе с негосударственными юридическими лицами с государственным участием Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан, представитель уполномоченного органа по государственному имуществу

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 12.07.1980

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Акмолинский аграрный университет им. С. Сейфуллина (2002), «Экономист-менеджер»;
- Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова (2004), «Юриспруденция».

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал с 2003 года с должности младшего научного сотрудника отдела криминологической экспертизы ЗАО «Институт законодательства Республики Казахстан».

С 2005 по 2007 год занимал должности экономиста, начальника отдела в ТОО «Корпорация «АБК-Курылыс», ведущего и главного экономиста, начальника отдела в ТОО «АБК Строительно-монтажное управление-3» города Астаны.

С 12 января 2005 года по 2 апреля 2010 года занимал должность управляющего директора по экономике и финансам Холдинга «BI-Group» в городе Астане.

С 21 июля 2010 года по 14 сентября 2012 года занимал должность заместителя акима Тарановского района Костанайской области.

С 17 сентября 2012 года по 28 июня 2013 года был Акимом Камыстинского района Костанайской области.

С 18 ноября 2013 года был назначен руководителем Костанайского департамента государственного имущества и приватизации Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

С 13 сентября 2016 года по 26 июня 2020 года был руководителем Департамента государственного имущества и приватизации города Нур-Султана Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

С 26 июня 2020 года по настоящее время занимает должность заместителя председателя Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.

С 30 апреля 2021 года – член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

Государственные награды, премии, почетные звания:

За трудовую деятельность 29 ноября 2019 года был награжден Орденом Күрмет, в 2018 году был поощрен Почетной грамотой Министерства финансов Республики Казахстан, 9 декабря 2019 года Почетной грамотой Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан.



Бурибаев Асылбек Кудайбергенович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 07.02.1955

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Семипалатинский пушно-меховой техникум Казпотребсоюза (1977), «Товароведение животного и пушно-мехового сырья, товаровед»;
- Карагандинский кооперативный институт (1984), «Экономика торговли»;
- ТОО «Научно-исследовательский институт переработки сельскохозяйственной продукции» Министерства сельского хозяйства РК, курсы повышения квалификации по специальности «Технология оценки качества зерновых культур» (2009).

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1977 году в качестве заготовителя живнотсырья и сельхозпродуктов райзаготконторы Жамбылского района Алматинской области.

В период с 1985 по 1997 год был директором Илийской райзаготконторы Алматинской области, Председателем Правления Талгарского райпотребсоюза, заместителем директора, директором по заготовкам Оптового-розничного плодоовощного объединения Московского района.

В период с 1997 по 2000 год возглавлял ТОО «Максат» (г. Алматы).

В период с 2000 по 2006 год работал директором АО «Продкорпорация» по Южному региону (г. Алматы).

С 2006 по 2018 год был Президентом АО «Казахстанская аграрная экспертиза» Министерства сельского хозяйства РК (г. Астана).

С 30 июня 2020 года – член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

Государственные награды, премии, почетные звания:

Орден Құрмет (2016)



Отаров Кадирхан Махматович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 17.12.1953

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Западно-Казахстанский сельскохозяйственный институт (1975), «Ученый-зоотехник»;
- Университет марксизма-ленинизма (1997);
- Высшая школа АПК (г. Москва).
- Кандидат сельскохозяйственных наук, Патент селекционного достижения (соавтор породы сельскохозяйственных животных)

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1975 году в качестве зоотехника-селекционера, главного зоотехника. Далее работал заместителем директора совхоза, Председателем Актюбинского РАПО, Генеральным директором Актюбинского облмолобъединения. В период с 1989 по 1992 год был заместителем, первым заместителем Председателя Актюбинского облагпромпромкомитета (АПК).

В последующем, с 1992 по 1994 год, работал заместителем главы (акима) Актюбинской областной администрации – начальником управления сельского хозяйства (АПК). В период с 1994 по 1999 год работал заместителем министра, вице-министром сельского хозяйства РК, с 1999 по 2012 год работал заместителем, первым заместителем акима Акмолинской области, с 2012 по 2014 год – Председатель Агентства РК по управлению земельными ресурсами.

С 2014 по 2017 год был заместителем, первым заместителем акима Акмолинской области.

С 30 июня 2020 года – член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация»

Прочие должности:

Председатель Общественного совета по вопросам развития агропромышленного комплекса РК;

Председатель общественного объединения «Совет ветеранов сельского хозяйства РК».

Государственные награды, премии, почетные звания:

Ордена: Құрмет (2001), Парасат (2006), Барыс III степени (2011), медали (28 единиц)

Почетный профессор Казахского национального аграрного университета (г. Алматы) и Кокшетауского государственного университета им. Ш. Валиханова.



Оспанов Арман Асылханович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 21.10.1973

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Кокчетавский автомеханический техникум (1992), «Техник-механик»;
- Кокчетавский университет им. Ш. Валиханова (1997), «Механизация сельского хозяйства, инженер-механик»;
- Алматинский институт экономики и статистики (2001), «Бухучет и аудит, экономист»

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1997 году в должности инженера по дизель-генератору Кокшетауского отделения Национального банка РК.

В последующем, в период с 1997 по 2001 год, работал в отделе сбыта Кокшетауских городских электрических сетей, а также заместителем начальника отдела поверки Акмолинского филиала ОАО «Национальный центр экспертизы и сертификации».

В 2001–2007 годах работал в АО «НК «Продкорпорация» ведущим специалистом контрактного отдела, главным специалистом, начальником контрактного отдела, начальником Управления по работе с коммерческими ресурсами, директором Акмолинского областного представительства.

В 2007–2008 годах был директором-координатором АО «НК «Продкорпорация» в АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро», а также директором Департамента по работе с проектами АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро».

В период с 2009 по 2010 год работал начальником Координационного управления АО «НК «Продкорпорация». В последующем был директором Департамента организации закупа, Управляющим директором – членом Правления АО «КазАгроФин» и директором ТОО «KazMeat».

С 2015 по 2020 год являлся директором Департамента поддержки, директором Департамента администрирования РГП на ПХВ «ИВЦ Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК».

С февраля по август 2020 года был старшим аналитиком ТОО «Аналитический центр экономической политики в агропромышленном комплексе».

С 30 июня 2020 года – член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».



Дайрабаев Жигули Молдакалыкович

Член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» – независимый директор

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 29.10.1954

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Казахский сельскохозяйственный институт им. Т. Рыскулова;
- Высшая школа агропромышленного комплекса, «Ученый-агроном».

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1974 году в качестве секретаря комитета комсомола колхоза «Путь к коммунизму» Луговского района Жамбылской области. В 1977 году был назначен инструктором Луговского районного комитета комсомола Жамбылской области.

В последующем занимал такие должности, как Председатель профсоюза комитета комсомола колхоза «Путь к коммунизму», Председатель Каменского сельского исполкома, Секретарь парткома овцесовхоза «Алгабас», Председатель колхоза им. Джамбула Луговского района Жамбылской области, начальник Управления сельского хозяйства района им. Т. Рыскулова Жамбылской области, Директор совхоза «Корагаты».

В период с 2001 по 2015 год работал в коммерческих структурах, был начальником предприятия «Бирлик», начальником предприятия «Казексим-Мерке», а также директором ТОО «MOLBAL».

С 2015 по 2019 год работал председателем Жамбылского областного филиала Республиканского общественного объединения «Союз фермеров Казахстана».

В декабре 2019 года избран Председателем Правления Объединения юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в форме ассоциации «Ассоциация фермеров Казахстана».

С 7 октября 2020 года – член Совета директоров АО «НК «Продкорпорация».

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден медалью «10 лет Независимости Республики Казахстан», «25 лет Независимости Республики Казахстан», «30 лет Независимости Республики Казахстан».

Отмечен нагрудным знаком «ҚР Еңбек ардагері», нагрудным знаком «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі», Почетный гражданин района им. Т. Рыскулова Жамбылской области, Почетный гражданин Жамбылской области.

Распоряжением Премьер-Министра Республики Казахстан от 7 февраля 2022 года № 24-р включен в Состав Совета отечественных предпринимателей при Правительстве Республики Казахстан.



Омаров Сапархан Кесикбаевич

*Председатель Правления, член Совета директоров
АО «НК «Продкорпорация»*

Гражданство: Республика Казахстан

Дата рождения: 05.05.1968

Образование, специальность (квалификация), лицензии:

- Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, «Экономист»
- Казахский государственный юридический университет, «Юрист»

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1995 году. Работал специалистом и начальником отдела Национальной комиссии РК.

С 1996 по 2007 год проработал в АО «Продовольственная контрактная корпорация». За 11 лет работы в Продкорпорации прошел путь от начальника отдела до вице-президента.

С 2008 по 2011 год работал государственным инспектором Администрации Президента РК.

С 2011 по 2014 год являлся членом Счетного комитета по контролю за исполнением республиканского бюджета.

С 2014 по 2016 год занимал должность вице-министра сельского хозяйства Республики Казахстан.

С 24 марта 2016 года избран депутатом Мажилиса Парламента РК, являлся Председателем Комитета по аграрным вопросам.

С 25 февраля 2019 года, в течение 2,5 лет являлся министром сельского хозяйства Республики Казахстан.

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден орденами Парасат и Құрмет, юбилейными медалями, в 2010 году благодарственным письмом Первого Президента Республики Казахстан.

Деятельность Совета директоров в 2021 году

В 2021 году было проведено 19 заседаний Совета директоров Продкорпорации, в том числе 13 в очной и 6 в заочной форме. В ходе проведенных заседаний Советом директоров было рассмотрено в общей сложности 132 вопроса, касающихся ключевых аспектов деятельности Продкорпорации, в том числе:

- предварительное утверждение и вынесение на рассмотрение Единственного акционера вопроса об утверждении годовой финансовой отчетности Продкорпорации за 2020 год, представление предложений Единственному акционеру о порядке распределения чистого дохода Продкорпорации за 2020 год и размере дивиденда за год в расчёте на одну простую акцию;
- утверждение годовой финансовой отчетности и порядка распределения чистого дохода дочерних и зависимых организаций Продкорпорации;
- заключение Продкорпорацией сделок, в совершении которых имеется заинтересованность;
- увеличение обязательств Продкорпорации на сумму, составляющую 10 (десять) и более процентов размера собственного капитала;
- утверждение внутренних нормативных документов Продкорпорации и ее дочерних и зависимых организаций;
- утверждение Плана развития Продкорпорации и отчета по его исполнению;
- утверждение документов системы управления рисками и внутреннего контроля;
- утверждение штатной численности Продкорпорации;
- ряд других вопросов, входящих в компетенцию Совета директоров.

Комитеты при Совете директоров

При Совете директоров Продкорпорации функционируют три Комитета.

Комитет Совета директоров по аудиту создан в целях проведения детального анализа и предоставления Совету директоров рекомендаций по вопросам аудита, в том числе:

- предварительное утверждение годовой финансовой отчетности, а также предварительного анализа заключения аудиторской организации перед представлением ее Совету директоров и Единственному акционеру;
- вынесение предложений Единственному акционеру Продкорпорации о порядке распределения чистого дохода Общества за истекший финансовый год и размере дивиденда за год на одну простую акцию;
- утверждение учетной политики, налоговой политики;
- определение размера оплаты услуг аудиторской организации за аудит финансовой отчетности;
- утверждение положения о Службе внутреннего аудита Продкорпорации (СВА) и иных нормативных документов, регулирующих деятельность СВА Продкорпорации, рассмотрения аудиторских отчетов СВА и по иным вопросам в сфере внутреннего аудита, входящим в компетенцию Совета директоров Продкорпорации;
- управление рисками и внутренний контроль;
- утверждение Политики управления рисками, Политики системы внутреннего контроля и иных нормативных документов, регулирующих деятельность Департамента риск-менеджмента и внутреннего контроля;
- утверждение отчетов о состоянии принятых рисков и системе внутреннего контроля, карты рисков, реестра рисков, риск-аппетита;
- утверждение долгосрочной стратегии Корпоративной системы управления рисками и системы внутреннего контроля, а также по иным вопросам в сфере управления рисками и внутреннего контроля.

В 2021 году было проведено 10 заседаний Комитета Совета директоров по аудиту, на которых было рассмотрено 34 вопроса в рамках компетенции Комитета

и представлены соответствующие рекомендации Совету директоров.

Состав Комитета Совета директоров по аудиту

Бурибаев А.К.	Председатель Комитета Совета директоров по аудиту
Отаров К.М.	Член Комитета Совета директоров по аудиту
Оспанов А.А.	Член Комитета Совета директоров по аудиту
Дайрабаев Ж.М.	Член Комитета Совета директоров по аудиту

Комитет Совета директоров по стратегическому планированию представляет Совету директоров рекомендации по вопросам стратегического планирования, включая:

- одобрение Стратегии развития, утверждение Плана развития;
- утверждение внутренних нормативных документов, регламентирующих процессы стратегического планирования;
- определение приоритетных направлений деятельности Продкорпорации, определения стратегических решений;
- утверждение условий закупок сельскохозяйственной продукции за счет

бюджетных средств, правил формирования, освежения, использования и хранения резервного запаса зерна;

- оценка эффективности корпоративного управления, системы корпоративного управления;
- утверждение иных внутренних нормативных документов и опросов, связанных со стратегическим планированием.

В 2021 году было проведено 10 заседаний Комитета Совета директоров по стратегическому планированию, на которых было рассмотрено 33 вопроса в рамках компетенции Комитета и представлены соответствующие рекомендации Совету директоров.

Состав Комитета Совета директоров по стратегическому планированию

Оспанов А.А.	Председатель Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
Отаров К.М.	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
Бурибаев А.К.	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию
Дайрабаев Ж.М.	Член Комитета Совета директоров по стратегическому планированию

Комитет Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям осуществляет деятельность по разработке и предоставлению рекомендаций по вопросам в социальной сфере, кадровой политике и вознаграждению сотрудников в рамках компетенции Совета директоров Продкорпорации.

В 2021 году было проведено 11 заседаний Комитета по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям, рассмотрено 39 вопросов и представлены соответствующие рекомендации:

- о вынесении на рассмотрение Единственного акционера вопроса «Об утверждении Положения о Совете директоров АО «НК «Продкорпорация»;

- об утверждении Кадровой политики Продкорпорации;
- об утверждении штатной численности Продкорпорации;
- об определении количественного состава членов Правления Продкорпорации и размеров должностных окладов;
- по другим вопросам в социальной сфере, кадрам и вознаграждениям.

Состав Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям

Отаров К.М.	Председатель Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям
Оспанов А.А.	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям
Бурибаев А.К.	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям
Дайрабаев Ж.М.	Член Комитета Совета директоров по социальным вопросам, кадрам и вознаграждениям

Правление

Правление является коллегиальным органом, осуществляющим руководство текущей деятельностью Продкорпорации. Правление вправе принимать решения по любым вопросам деятельности Продкорпорации, не отнесенным законодательством и ее Уставом к компетенции других органов и должностных лиц Продкорпорации.

Правление должно состоять не менее чем из 3 человек. Правление возглавляет Председатель Правления, который назначается решением Единственного акционера. Члены Правления избираются по представлению Председателя Правления на срок до 3 лет. Избрание членов Правления, а также досрочное прекращение их полномочий считается состоявшимся с момента принятия соответствующего решения Советом директоров в соответствии с законодательством и/или Уставом Продкорпорации. Членом Правления не может быть избрано лицо, ранее совершившее коррупционное преступление.

В 2021 году было проведено 66 заседаний Правления, на которых:

- утверждены либо переутверждены 27 внутренних нормативных документов Продкорпорации;
- принято 18 решений о заключении сделок или совокупности взаимосвязанных между собой сделок, в результате которых Продкорпорацией приобретается или отчуждается (может быть приобретено или отчуждено) имущество, стоимость которого составляет менее 10 (десяти) процентов от общего размера стоимости активов Продкорпорации;
- утверждены организационная структура Продкорпорации и штатные расписания центрального аппарата и представительств АО «НК «Продкорпорация» в новой редакции;
- приняты иные решения по вопросам деятельности Продкорпорации, не отнесенные законодательством и Уставом к компетенции других органов Корпорации и ее должностных лиц.

Состав Правления по состоянию на конец 2021 года



Омаров Сапархан Кесикбаевич

*Председатель Правления, член Совета директоров
АО «НК «Продкорпорация»*

Дата рождения: 5 мая 1968 года

Образование: Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, «Экономист», Казахский государственный юридический университет, специальность – «Юрист»

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1995 году. Работал специалистом и начальником отдела Национальной комиссии РК.

С 1996 по 2007 год проработал в АО «Продовольственная контрактная корпорация». За 11 лет работы в Продкорпорации прошел путь от начальника отдела до вице-президента.

С 2008 по 2011 год работал государственным инспектором Администрации Президента РК.

С 2011 по 2014 год являлся членом Счетного комитета по контролю за исполнением республиканского бюджета.

С 2014 по 2016 год занимал должность вице-министра сельского хозяйства Республики Казахстан.

С 24 марта 2016 года избран депутатом Мажилиса Парламента РК, являлся Председателем Комитета по аграрным вопросам.

С 25 февраля 2019 года, в течение 2,5 лет являлся министром сельского хозяйства Республики Казахстан.

Государственные и международные награды, премии, почетные звания:

Награжден орденами Парасат и Құрмет, юбилейными медалями, в 2010 году благодарственным письмом Первого Президента Республики Казахстан.

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Караулов Канат Серикович

Заместитель Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация»

Дата рождения: 16 февраля 1971 года

Образование: Казахский институт потребительской кооперации (Кооперативный институт) по специальности «Финансы и кредит» и магистратуру Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ по специальности «Государственное и муниципальное управление».

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1999 году. С 1999 года по 2006 год занимал должности ведущего специалиста, начальника отдела, начальника управления, директора областного представительства, директора департамента, управляющего директора АО «НК «Продкорпорация».

С августа 2006 года по июль 2007 года являлся Председателем Правления АО «Фонд гарантирования исполнения зерновых расписок».

С июля 2007 года по сентябрь 2008 года занимал должность Председателя Правления АО «КазАгроГарант».

В 2008–2019 годах работал на руководящих должностях на государственной службе в центральных и местных исполнительных органах.

С июля 2019 года по октябрь 2019 года являлся Управляющим директором – членом Правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро».

С октября 2019 года по июль 2021 года занимал должность Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация». Являлся членом Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» с 30 октября 2019 года по 31 августа 2021 года.

С 28 июля 2021 года избран заместителем Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные награды, премии, почетные звания:

Награжден орденом Құрмет (2020), юбилейными медалями.

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Омаров Тобылбек Есенжолович

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Дата рождения: 11 января 1963 года

Образование: Алматинский филиал Джамбульского технологического института легкой и пищевой промышленности по специальности «Хранение и технология переработки зерна», Современный гуманитарный институт по специальности «Юриспруденция» (Российская Федерация, Москва). Кандидат технических наук.

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1986 г. мастером в Кустанайском ордена Ленина Комбинате хлебопродуктов.

В разные годы занимал должности президента АО «Тобольский элеватор» (г. Костанай); директора представительства ЗАО «Продовольственная контрактная корпорация» по Костанайской области; заместителя акима Костанайской области – директора Департамента сельского хозяйства и продовольствия; заместителя акима Костанайской области.

В 2006–2009 годах работал в Министерстве сельского хозяйства РК: заместителем председателя Комитета по делам сельских территорий, Руководителем аппарата, Ответственным секретарем министерства.

В 2012–2019 годах в АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» занимал должности Управляющего директора – руководителя аппарата, члена Правления; Управляющего директора – члена Правления.

С 30 апреля 2019 года является Управляющим директором – членом Правления АО «НК «Продкорпорация».

Государственные награды, премии, почетные звания:

Награжден юбилейными медалями «Қазақстан Республикасының Тәуелсіздігіне 10 жыл», «Қазақстан Республикасының Тәуелсіздігіне 20 жыл», «Қазақстан Республикасының Тәуелсіздігіне 25 жыл», «Тыңға 50 жыл», орденом Құрмет, нагрудным знаком «Ауыл шаруашылығы саласының үздігі».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Закарьянов Тулеген Кабыкенович

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Дата рождения: 27 сентября 1961 года

Образование: Карагандинский государственный университет по специальности «Правоведение», квалификация – юрист, Казахский государственный агротехнический университет им. С. Сейфуллина по специальности «Экономика», квалификация – бакалавр экономики. Кандидат экономических наук.

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1983 году, работал на различных должностях в органах МВД и Прокуратуры. С августа 1991 года занимал руководящие должности в коммерческих структурах.

В августе 2002 года назначен акимом Тимирязевского района Северо-Казахстанской области. С апреля 2007 года – государственный инспектор Администрации Президента Республики Казахстан. С октября 2008 года – заместитель акима Павлодарской области.

С ноября 2010 года по март 2012 года – генеральный директор ТОО «Москворецкое».

С июля 2012 года – заместитель Председателя Комитета регионального развития Министерства экономики и бюджетного планирования РК. С февраля 2013 года – советник Первого заместителя Премьер-министра РК. С мая 2013 года – аким города Петропавловска.

С октября 2014 года – генеральный директор ТОО «Москворецкое». С апреля 2015 года – директор РГП «Автохозяйство» ХОЗУ Парламента РК. С сентября 2015 года – руководитель Государственного учреждения «Управление по делам религий города Астаны». С декабря 2015 года – руководитель ГУ «Управление коммунального хозяйства города Астаны».

В период с февраля 2018 года по июль 2019 года – аким района «Есиль», г. Астана. С сентября по декабрь 2019 года – региональный директор ТОО «Москворецкое», г. Нур-Султан.

14 февраля 2020 года был избран Управляющим директором – членом Правления АО «НК»Продкорпорация»

Государственные награды, премии, почетные звания:

медаль «Ерен еңбегі үшін» (2003), Орден Құрмет (2015).

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.



Бектемиров Асет Кабаевич

Управляющий директор – член Правления АО «НК «Продкорпорация»

Дата рождения: 20 декабря 1978 года

Образование: Алматинский институт экономики и статистики, по специальности «Бухгалтерский учет и аудит», квалификация – экономист, Кокшетауский государственный университет им. Ш. Уалиханова, по специальности «Агрономия», квалификация – бакалавр сельского хозяйства.

Трудовой стаж:

Трудовую деятельность начал в 1998 году в Чаглинском сельхозколледже с. Чаглинка в должности лаборанта.

В 2002–2006 годах работал в Акмолинском областном представительстве АО «НК «Продкорпорация» специалистом отдела закупа и реализации зерна, главным специалистом отдела по отгрузке зерна, заместителем директора представительства.

В 2006–2008 годах – начальник Управления по работе с коммерческими ресурсами, руководитель группы реализации в АО «НК «Продкорпорация» в городе Астане.

В 2008–2010 годах – директор Акмолинского областного представительства АО «НК «Продкорпорация».

С 2010 по 2011 год работал в Управлении сельского хозяйства Акмолинской области в должности исполняющего обязанности заместителя начальника отдела по производству, заместителя начальника отдела по производству.

В 2011–2012 годах – коммерческий директор ТОО «Зерновая индустрия-Астана», г. Астана.

В 2012–2013 годах – региональный менеджер ТОО «Казахстанская Зерновая компания», г. Кокшетау.

С 2013 года по май 2021 года работал директором Акмолинского областного представительства АО «НК «Продкорпорация».

4 мая 2021 года был избран Управляющим директором – членом Правления АО «НК «Продкорпорация».

Акциями Продкорпорации и ее аффилированных компаний не владеет.

Вознаграждение ключевого управленческого персонала

Ключевой управленческий персонал Группы по состоянию на 31 декабря 2021 года включает в себя членов Совета директоров в количестве 4 человек и Правления Компании в количестве 5 человек.

Размер вознаграждения ключевого управленческого персонала определяется в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан и внутренними нормативными актами Продкорпорации.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу Группы в 2021 году составило 6 025 тысяч тенге членам Совета директоров и 91 176 тысяч тенге членам Правления Компании и включает заработную плату и соответствующие налоги.

Корпоративный секретарь

Корпоративный секретарь назначается Советом директоров в целях эффективной организации взаимодействия Совета директоров, Правления и Акционера. Корпоративный секретарь должен обладать знаниями, опытом и квалификацией, достаточными для выполнения возложенных на него обязанностей, а также добросовестной деловой репутацией. Основными функциями корпоративного секретаря являются:

- *помощь Председателю Совета директоров по вопросам плана работы Совета директоров, планирования и проведения заседаний Совета директоров и его комитетов;*
- *предоставление членам Совета директоров актуальной и своевременной информации, достаточной для принятия решений по вопросам повестки дня;*
- *протоколирование заседаний Совета директоров и Комитетов.*

Корпоративная этика

Решением Совета директоров АО «НК «Продкорпорация» от 23 ноября 2021 года № 18 был утвержден Кодекс деловой этики АО «НК «Продкорпорация». Целью Кодекса является развитие корпоративной культуры в Корпорации и построение эффективного взаимодействия с заинтересованными лицами путем применения лучшей практики делового поведения.

Согласно положениям Кодекса, к основным корпоративным ценностям Общества относятся:

- 1) меритократия – справедливая и объективная оценка индивидуальных усилий, способностей и достижений каждого работника;
- 2) ответственность – выполнение поставленных задач, достижение целей с высокой степенью ответственности, неукоснительное исполнение взятых на себя обязательств, требований законодательства Республики Казахстан, договорных отношений и соблюдение морально-нравственных принципов;
- 3) профессионализм и развитие – глубокое знание своей специальности, своевременное и качественное выполнение поставленных задач, постоянное совершенствование профессиональных знаний и умений;
- 4) инициативность – самостоятельное и активное стремление работников в оптимизации производственного процесса;
- 5) взаимное уважение и доверие – доверие, доброжелательность и сотрудничество в процессе решения поставленных задач;
- 6) честность и открытость – вся работа в Корпорации строится на принципах честности и открытости. Честность внутри Корпорации и к своим партнерам. Открытость к контактам и партнерам;
- 7) командный дух – сотрудничество для достижения высоких результатов от совместной деятельности и единых намерений.

Работниками Корпорации в отчетном году было обеспечено соблюдение норм и требований Кодекса деловой этики. Жалоб физических и юридических лиц на нарушение требований Кодекса деловой этики в Корпорацию не поступало.

Внутренний аудит и внутренний контроль

Основной целью деятельности СВА является предоставление Совету директоров независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на совершенствование систем управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления.

Миссией СВА является оказание необходимого содействия Совету директоров и исполнительному органу в выполнении их обязанностей по достижению стратегических целей Продкорпорации.

СВА непосредственно подчиняется Совету директоров, а также отчитывается перед ним о своей работе на ежеквартальной и ежегодной основе.

В своей деятельности СВА применяет Кодекс профессиональной этики, международные профессиональные стандарты внутреннего аудита, установленные Международным институтом внутренних аудиторов (The Institute of Internal Auditors).

Согласно Годовому аудиторскому плану, утвержденному Советом директоров, в 2021 году были проведены аудиты процессов бюджетирования и планирования, соблюдения лимитов отдельных видов административных расходов, закупа и реализации зерна, исполнения стратегических и индивидуальных КПД членов Правления, оценки эффективности системы управления рисками и внутреннего контроля, процедур проведения закупок товаров, работ и услуг, работы с непрофильными активами и проблемной задолженностью.

По результатам проведенных аудитов СВА выданы 84 рекомендации, направленные на минимизацию рисков и повышение эффективности внутреннего контроля Корпорации.

Проведенная работа СВА представлена в Отчете о деятельности СВА за 2021 год, рассмотренном решением Совета директоров Корпорации от 25.02.2021 № 4.

По результатам рекомендаций СВА структурными подразделениями Продкорпорации разработаны и реализованы Планы корректирующих и/или предупредительных действий.

В Продкорпорации решением Совета директоров № 11 от 21.10.2020 утверждена Политика системы внутреннего контроля.

Контроль рисков является одним из направлений системы внутреннего контроля Корпорации и обеспечивает контроль соблюдения установленных процедур управления рисками и ограничений уровня принимаемых рисков. Контроль рисков осуществляется по Корпорации в целом, на всех уровнях и во всех структурных подразделениях Корпорации.

Корпорация осуществляет мониторинг эффективности системы управления рисками (включая существующие методы управления и средства контроля над рисками) и, по необходимости, ее модификацию и усовершенствование. Мониторинг проводится на регулярной основе, не реже одного раза в год, а также текущий мониторинг осуществляется в ходе обычной управленческой деятельности.

Основные результаты и выводы процесса управления рисками в Корпорации отображаются в форме отчетности по рискам и мероприятиям по управлению рисками. На основании отчетности по рискам в Корпорации ведется контроль за текущими рисками и исполнением мероприятий по управлению рисками.

Контроль рисков обеспечивается посредством периодических аудиторских проверок. Периодические аудиторские проверки концентрируются непосредственно на эффективности всего процесса управления



рисками. Объем и частота проверок зависят главным образом от предварительных оценок уровня рисков и эффективности текущего мониторинга.

Правление Корпорации обеспечивает разработку и документирование контрольных процедур по трем ключевым областям (операционная деятельность, подготовка финансовой отчетности и соблюдение нормативных и законодательных требований), направленных на:

- 1) снижение вероятности возникновения возможных рисков;
- 2) предотвращение возникновения ошибок и/или определение ошибок после их совершения;
- 3) выявление и устранение дублирующих и избыточных операций;
- 4) выявление недостатков и областей для улучшения;
- 5) дальнейшее совершенствование системы внутреннего контроля.

Совет директоров совместно с Правлением Корпорации обеспечивает создание Контрольной среды, выражающей и демонстрирующей структурным подразделениям Корпорации существенность, важность и необходимость внутреннего контроля и соблюдения этических норм на всех уровнях деятельности, а также выполняет иные функции по управлению системы внутреннего контроля, предусмотренные законодательством Республики Казахстан и внутренними нормативными документами. Совет директоров и Правление Корпорации несут ответственность по организации и обеспечению эффективного функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля.

Совет директоров Корпорации является ответственным за оценку эффективности системы внутреннего контроля Корпорации с применением риск-ориентированного подхода и уделяет особое внимание организации и надзору за эффективным функционированием системы управления рисками и внутреннего контроля.



Противодействие коррупции

Деятельность Корпорации и ее дочерних организаций строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма, компетентности и в строгом соответствии с законодательством Республики Казахстан, общепринятыми принципами деловой этики, Уставом и своими договорными обязательствами.

Решением Совета директоров от 19 октября 2018 года № 14 в Корпорации была утверждена организационная структура Корпорации, согласно которой введена должность комплаенс-оффисера.

В связи с введением должности комплаенс-оффисера, а также в рамках противодействия коррупции в деятельности Корпорации решением Совета директоров Корпорации от 28 февраля 2019 года № 2 утверждены внутренние нормативные документы, в том числе:

- *положение о комплаенс-оффисере;*
- *комплаенс-политика;*
- *политика противодействию коррупции;*
- *антикоррупционные стандарты.*

Советом директоров Корпорации был утвержден План деятельности комплаенс-оффисера на 2021 год, который предусматривает мероприятия по противодействию коррупции в деятельности Корпорации и ее дочерних организаций, включая:

1) формирование антикоррупционной культуры (введение в договоры, заключаемые Корпорацией, антикоррупционной оговорки, разработка и внедрение контактных данных, информационных сообщений (обои рабочего стола компьютера), разъяснение по «линии инициативного информирования», разработка и размещение специального раздела на интернет-ресурсе Корпорации по противодействию коррупции, проведение разъяснительной работы по вопросу предупреждения и пресечения фактов коррупции и конфликтов интересов, ознакомление новых работников с положениями Антикоррупционных стандартов, информирование членов Совета директоров о выявленных комплаенс-рисках, дополнительные меры по противодействию коррупции в Корпорации, представительствах и дочерних и зависимых организациях);

2) проведение антикоррупционного мониторинга (прием и анализ жалоб на неправомерные действия сотрудников Корпорации и ее дочерних организаций, а также контроль за организацией работы по рассмотрению жалоб клиентов);

3) анализ коррупционных рисков (анализ рисков коррупции при найме, оценке, продвижении и увольнении персонала Корпорации);

4) предотвращение иных комплаенс-рисков (контроль за обеспечением своевременного исполнения Плана мероприятий по устранению выявленных недостатков Счетным комитетом, а также предписания Счетного комитета).

Формирование антикоррупционной культуры.

В целях противодействия коррупции и введения комплаенс-культуры всем руководителям структурных подразделений Компании направлено письмо о необходимости в обязательном порядке предусмотреть пункт антикоррупционной оговорки во всех договорах, заключаемых Корпорацией.

В целях пресечения возникновения предпосылок для коррупционных правонарушений, неправомерных действий работников при исполнении ими своих обязанностей, а также неэтичного поведения работников Компании разработан цветной постер с указанием каналов получения сообщений по линии инициативного информирования (с указанием телефона доверия «горячей линии», электронного адреса «горячей линии», интернет-блога руководителя, а также почтового адреса для направления обращений). Этот постер размещен на стендах в офисах областных представительств, а также в дочерних и зависимых организациях.

Была разработана и утверждена памятка для клиентов, содержащая рекомендации по направлению жалобы с указанием телефонов доверия. Памятка была утверждена на совещании под председательством Управляющего директора – члена Правления Т. Е. Омарова для размещения на корпоративном интернет-ресурсе, а также на информационной доске в центральном аппарате и в офисах областных представительств.

В целях предупреждения жалоб, влекущих финансовые, имиджевые и репутационные риски при

прекращении трудовых отношений с работником, комплаенс-офицером Корпорации до заполнения обходного листа проводится беседа с работниками Корпорации на предмет наличия признаков ущемления законных прав и (или) нарушения норм трудового законодательства.

В целях противодействия коррупции на предупреждение и внедрения комплаенс-культуры в Компании был разработан и размещен на ее интернет-ресурсе специальный раздел «Противодействие коррупции». Раздел содержит информацию о каналах инициативного информирования, а также внутренние нормативные документы по противодействию коррупции (Политика по противодействию коррупции, Антикоррупционные стандарты и Политика уведомления о нарушениях). Кроме того, на главной странице в информационном окне «контакты» корпоративного интернет-ресурса размещен телефон доверия Компании.

За отчетный период 2021 года отсутствовали какие-либо комплаенс-риски, которые непосредственно могли бы повлечь материальные потери в деятельности Корпорации (риски возникновения расходов/убытков, применения административных штрафов и т.д. и т.п.), санкции со стороны надзорных и контрольных органов (применение санкций к должностным лицам Корпорации, запрет осуществления операций по счетам, признание сделок, совершенных Корпорацией недействительными, совершение коррупционного правонарушения и т.д.).

Проведение антикоррупционного мониторинга.

В целях снижения вероятности реализации коррупционных рисков комплаенс-офицер Компании на постоянной основе проводит прием, рассмотрение и анализ жалоб.

За отчетный период (2021 год) жалоб на любые нарушения законодательства Республики Казахстан, в том

числе о фактах коррупции, мошенничества, неэтичного поведения сотрудников Корпорации на электронную почту «горячей линии» и телефон доверия «горячей линии» не поступало.

Анализ коррупционных рисков. В целях предупреждения возможных коррупционных рисков при найме, оценке, продвижении и увольнении персонала Корпорации проведен внутренний анализ коррупционных рисков, результаты которого были доведены до Председателя Правления. В рамках этой работы был проведен анализ внутренней нормативной базы в сфере закупок и реализации зерна, результаты которого были направлены Председателю Правления в форме аналитической справки. В рамках мероприятия был проведен анализ следующих внутренних нормативных актов.

Анализ вышеуказанных нормативных документов не выявил коррупционных рисков или коррупциогенных норм.

Антикоррупционные ограничения. Нормы Закона Республики Казахстан «О противодействии коррупции» предусматривают принятие на себя антикоррупционных ограничений лицом, исполняющим управленческие функции в компаниях квазигосударственного сектора. В соответствии с п. 3 ст. 12 Закона согласие на принятие антикоррупционных ограничений фиксируется службами управления персоналом (кадровыми службами) соответствующих организаций в письменной форме. Согласно п. 4 ст. 12 Закона, непринятие антикоррупционных ограничений влечет отказ в приеме на должность либо увольнение с должности (освобождение от должности). В связи с этим в Продкорпорации была проведена сверка с целью подтверждения наличия согласия на принятие антикоррупционных ограничений Председателем Правления, Управляющими директорами – членами Правления, директорами дочерних организаций.

Внешний аудит

Приказом министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 28 декабря 2021 года ТОО «Эрнст энд Янг» (Ernst & Young) было определено аудиторской организацией, осуществляющей аудит финансовой отчетности Корпорации за 2021 год.

Выбор аудиторской организации Продкорпорации осуществляется в соответствии с Правилами организации и проведения аудита и/или обзора финансовой отчетности. Правила утверждаются решением Правления Продкорпорации. Основными критериями, определяющими выбор аудиторской организации, являются качество и стоимость услуг.

В рамках данных Правил не допускается привлечение в качестве аудиторской организации к проведению аудита и/или обзора в случаях, если:

- аудиторская организация или ее работники, осуществляющие аудит и/или обзор (далее – исполнители), являются кредиторами Продкорпорации;
- аудиторской организацией за последние три года были предоставлены услуги Продкорпорации по профилю ее деятельности по восстановлению, в том числе ведению бухгалтерского учета и составлению финансовой отчетности;
- исполнители аудиторской организации состоят в трудовых отношениях или являются близкими родственниками или собственниками должностных лиц Продкорпорации;
- исполнители аудиторской организации имеют личные имущественные интересы в Продкорпорации;
- у аудиторской организации имеются денежные обязательства перед Продкорпорацией или у Продкорпорации перед ней, за исключением обязательств по договору закупок услуг;
- возникает конфликт интересов Продкорпорации и аудиторской организации или создается угроза возникновения такого конфликта, за исключением обязательств, возникающих из заключенных публичных договоров.

Не допускается в рамках проведения закупок услуг аудита и/или обзора участие партнеров и старшего персонала аудиторской организации, ответственного за аудит и/или обзор финансовой отчетности, более пяти лет подряд.

Независимый регистратор

Акционерное общество «Центральный депозитарий ценных бумаг» создано решением учредительного собрания от 16 мая 1997 года и зарегистрировано 18 июля 1997 года в форме акционерного общества закрытого типа (свидетельство о государственной регистрации от 18 июля 1997 года № 12301–1910-АО, выданное Управлением юстиции г. Алматы).

Основной целью АО «Единый регистратор ценных бумаг» является осуществление деятельности по ведению системы реестров держателей ценных бумаг и иной деятельности, подлежащей осуществлению в соответствии с законодательством Республики Казахстан о рынке ценных бумаг. Единый регистратор начал оказывать услуги по своей деятельности с 1 февраля 2012 года. С 1 января 2019 года реорганизован путем присоединения к акционерному обществу «Центральный депозитарий ценных бумаг».



РАЗДЕЛ V. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

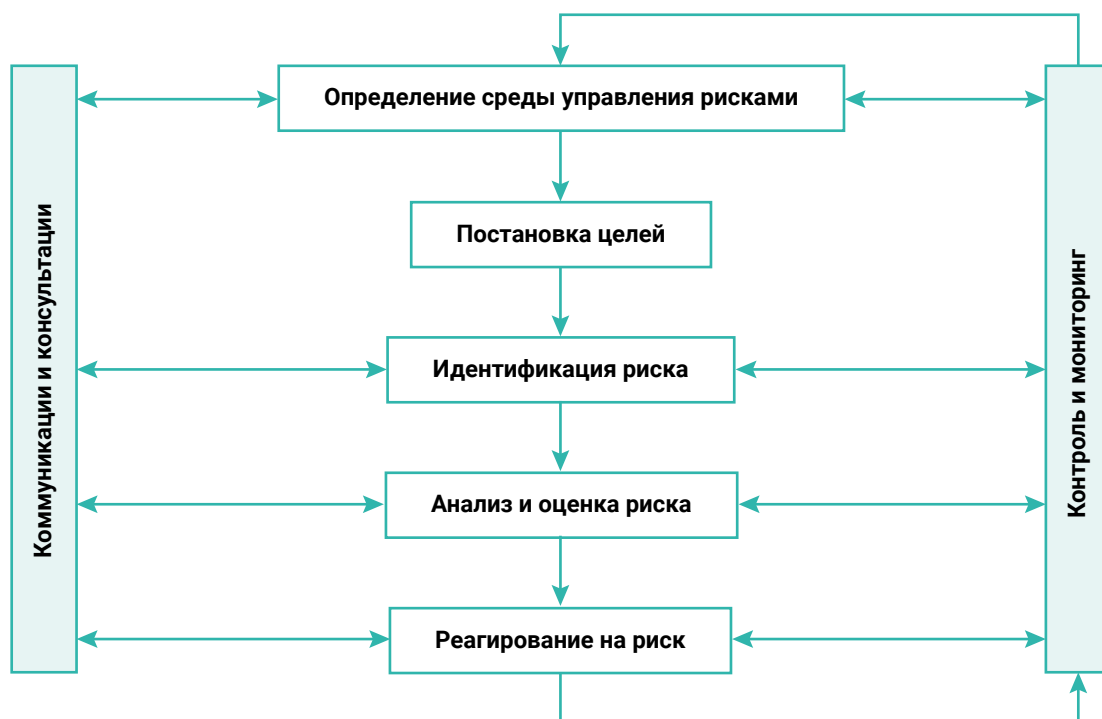


Система управления рисками

В Продкорпорации действует Корпоративная система управления рисками (КСУР), в рамках которой четко определены роли и обязанности, а также распределена ответственность между Единственным акционером, Советом директоров, Правлением, структурным подразделением, осуществляющим риск-менеджмент и внутренний контроль, Службой внутреннего аудита и структурными подразделениями (владельцами рисков). Управление рисками осуществляется на трех уровнях с определением основных функций каждого органа/ структурного подразделения Корпорации, а также распределением вертикальных и горизонтальных информационных потоков.

Организация вертикальных информационных потоков позволяет Совету директоров и Правлению Продкорпорации получать полную и актуальную информацию о принимаемых рисках, их оценке, методах управления ими и реагирования на них. В свою очередь, структурные подразделения, являющиеся владельцами рисков, в полной мере осведомляются о стратегических целях и поставленных задачах. КСУР также предусматривает горизонтальный обмен информацией между структурными подразделениями, который координируется подразделением риск-менеджмента и внутреннего контроля.

Схема управления рисками



Основные риски

Стратегические риски. Деятельность Корпорации осуществляется в условиях влияния внешних факторов, среди которых наиболее существенными являются:

- *погодно-климатический;*
- *демографический;*
- *экономический;*
- *технологический.*

Негативное влияние погодно-климатического фактора для Корпорации может грозить неисполнением контрагентами обязательств по поставке зерна по заключенным договорам форвардного закупа, ростом проблемной дебиторской задолженности, снижением качества поступающего зерна, отсутствием заявок для участия в программах прямого (осеннего) закупа.

Корпорация как активный участник зернового рынка также зависит от качественного предоставления услуг хлебоприемным предприятиям. На постоянной основе присутствуют высокие риски хищения/порчи зерна Корпорации.

Рост рынков потребления открывает новые возможности для организаций, функционирующих в сфере производства и экспорта продуктов питания и сырьевых продовольственных товаров. Фактор естественного прироста мирового населения и связанного с этим роста потребления продовольствия позволяет Корпорации, а также частным отечественным экспортерам строить долгосрочные планы по развитию экспортного потенциала казахстанского зерна.

Как и другие казахстанские компании, Корпорация находится под влиянием экономического фактора и несет финансовые риски при изменениях условий

привлечения кредитов на рынках капитала, колебаниях валютных курсов, росте себестоимости закупаемой сельхозпродукции в связи с увеличением цен на средства производства, повышении транспортных тарифов, падении мировых цен и снижении спроса на экспортных рынках, снижении покупательской способности при реализации своей продукции на внутреннем рынке.

Низкие темпы модернизации сельского хозяйства сказываются на возможностях отечественных сельхозпроизводителей стабильно наращивать объемы производства и обеспечивать качество продукции. Этот фактор влияет на операционную деятельность Корпорации, реализацию планов по стабилизации экспортных поставок и закреплению позиций казахстанского зерна на мировом рынке.

Ценовые риски – риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Корпорацией. Управление ценовыми рисками Корпорации связано с предотвращением, оптимизацией или принятием риска. Предотвращение возможности возникновения ценовых рисков предполагает отказ от действий или внедрения мероприятий по минимизации возникновения эффектов, которые могут сопровождаться ценовым риском и вызвать потерю прибыли.

Финансовые риски. Для обеспечения операционной деятельности Корпорация привлекает финансовые средства из республиканского бюджета, а также заимствования на рынках капиталов. Как показывает практика, значительное влияние на финансовую устойчивость Компании оказывает нестабильность отечественного банковского сектора. Корпорация также имеет долгосрочные партнерские отношения с казахстанскими и международными финансовыми институтами.

Корпорация осуществляет мониторинг риска ликвидности, связанного со всеми финансовыми инструментами. Одним из инструментов управления риском ликвидности является планирование текущей ликвидности. Этот инструмент учитывает планируемые поступление и выбытие денежных средств от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности Корпорации. Задача Корпорации в рамках управления ликвидностью заключается в поддержании баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью за счет привлечения займов и размещения средств в ликвидные активы, которые могут быть быстро реализованы в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

Политические риски. Корпорация является юридическим лицом, созданным в форме акционерного общества со 100-процентным государственным участием, осуществляет свою производственную и финансовую деятельность на основе хозяйственной самостоятельности и может рассчитывать на получение поддержки со стороны государства. Вероятность реализации рисков, связанных с изменением политической ситуации в стране, находится на довольно низком уровне. С учетом увеличения капитализации Корпорации за счет бюджетных инвестиций, а также законодательного придания Корпорации статуса оператора на рынке зерна вероятность реализации рисков, связанных с ее ликвидацией либо реорганизацией, находится на низком уровне.

Экологические риски. Наиболее значимым в этой группе рисков является риск ухудшения состояния почвы. Казахстан относится к числу засушливых регионов, где в последнее время заметно усилились процессы эрозии, уменьшилось содержание гумуса. В то же время только небольшая часть территории республики относится к сельскохозяйственным землям, пригодным для растениеводства. В настоящее время большое внимание уделяется проблеме ухудшения плодородия земель.



Описание риска и возможных последствий	Меры, принимаемые для снижения риска и управления риском
Риски усиления конкуренции, снижение объемов закупа и реализации	1. Проведение эффективной ценовой политики; 2. Регулярный мониторинг цен на рынке, прогнозирование изменения цен; 3. Проведение маркетинговой деятельности по реализации; 4. Обеспечение своевременного закупа зерна урожая 2021 года, в т. ч. форвардного закупа.
Отраслевые риски, невыполнение стратегических задач (риски возникновения убытков вследствие изменения региональной конъюнктуры, отраслевого спада и других внешних факторов)	Проведение анализа изменений в отрасли и их учет при принятии решений по за купу и реализации сельхозпродукции.
Кредитный риск, связанный с форвардом (риски возникновения расходов (убытков), вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения должником финансовых обязательств перед Корпорацией в соответствии с условиями договора)	Процедура проверки возможности исполнения обязательств, а также предоставление гарантий региональных социально-предпринимательских корпораций, банков второго уровня, принятие залогового обеспечения.
Риск утраты зерна на ХПП (в т. ч. ухудшение качества зерна на ХПП)	Проведение плановых и внеплановых проверок хлебоприемных пунктов, включая экспертизу качества зерна.
Ценовой риск (риск возникновения расходов (убытков) вследствие изменения цены активов Корпорации, приносящих доход, возникающей при изменении рыночных условий)	1. Реализация зерна по цене не ниже минимальной расчетной реализационной цены (лимитирование); 2. Внутреннее страхование ценовых рисков; обеспечение компенсации возможных финансовых потерь за счет системы штрафных санкций, которые предусматривают включение в условия договоров необходимых уровней штрафов, пени, неустоек и других финансовых санкций в случае нарушения покупателями/поставщиками обязательств.
Валютный риск (риск возникновения расходов (убытков), связанный с изменением курсов иностранных валют при осуществлении Корпорацией своей деятельности)	1. Ограничение объема привлечения валютных займов, по которым отсутствует механизм хеджирования; 2. Корректировка валютной позиции; рефинансирование валютных займов за счет источников в национальной валюте; заключение экспортных контрактов в валюте привлечения.
Риск ликвидности (риск, связанный с возможным невыполнением либо несвоевременным выполнением Корпорацией своих обязательств)	1. Мониторинг риска дефицита денежных средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности; 2. Привлечение долгосрочного финансирования, в т. ч. выпуск облигаций.





РАЗДЕЛ VI. УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

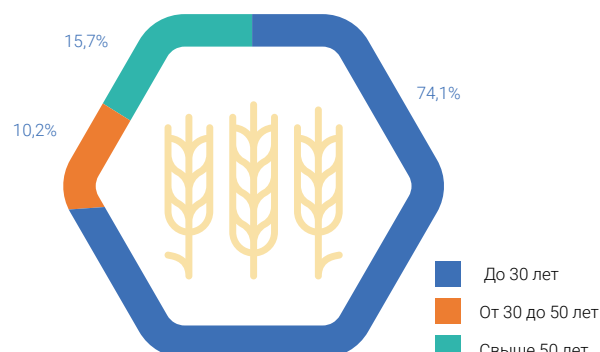
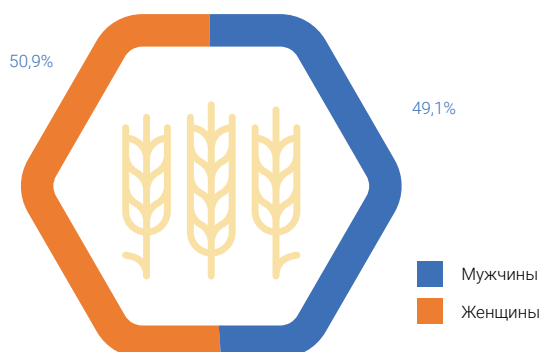
Кадровая политика

Состав персонала

Среднесписочная численность персонала Продкорпорации в 2021 году составила 108 штатных единиц, в Компании трудятся 53 мужчины и 55 женщин. 80 сотрудников представляют возрастную группу младше

30 лет, 11 сотрудников входят в возрастную группу от 30 до 50 лет, 17 сотрудников перешагнули 50-летний рубеж. Базовая ставка оплаты труда не зависит от пола и возраста, жалоб на дискриминацию сотрудников по гендерному признаку в отчетном периоде не поступало.

Структура персонала



Уровень текучести кадров в 2021 году составил 25%. Основными причинами увольнения сотрудников являлось расторжение трудового договора по инициативе работников, по соглашению сторон, а также по истечении срока действия трудового договора.

В 2021 году три работника вышли на работу из отпусков по уходу ребенком.

Компания принимает меры по развитию персонала, в том числе по повышению квалификации работников. В Компании утверждены и действуют кадровая и социальная политики, внутренние документы, регулирующие вопросы управления персоналом, трудового распорядка и командирования, оплаты труда, материального поощрения и социального обеспечения.

В соответствии с требованиями Трудового кодекса Республики Казахстан Компания обеспечивает работников гарантиями и компенсационными выплатами при потере работы, выезде в командировки, в период временной нетрудоспособности и т. д.

Система оценки и мотивации

Продкорпорация уделяет особое внимание мотивации сотрудников и увеличению производительности их труда. С этой целью в Компании широко применяются материальные и нематериальные стимулы: премии, материальная помощь, объявление благодарности, награждение грамотами и др. В честь 30-летия Независимости Республики Казахстан часть работников были поощрены юбилейными медалями Республики Казахстан.

В целях мотивации персонала осуществляются премиальные выплаты и применяются меры социальной поддержки, предусмотренные постановлением Правительства Республики Казахстан от 2 декабря 2014 года № 1266.

Для оценки и мотивации работников Корпорации предусмотрена система премирования за отчетный период в соответствии с оценкой степени достижения ключевых показателей деятельности для каждого работника, а также премия за разработку и внедрение мероприятий, направленных на экономию затрат, повышение доходности и внесение инновационных решений и рационализаторских предложений. Система премирования обеспечивает повышение эффективности выполнения поставленных задач каждым работником в рамках успешной реализации Стратегии Продкорпорации.

При предоставлении ежегодного оплачиваемого трудового отпуска работникам выплачивается пособие на оздоровление в размере двух должностных окладов пропорционально отработанному в Корпорации времени.

В Корпорации предусмотрена система выплат материальной помощи при рождении, усыновлении или удочерении детей, бракосочетании, тяжелых формах заболеваний, смерти работника или близких родственников. В 2021 году материальная помощь была предоставлена 16 работникам: в связи с рождением детей – 8 работникам, в связи со смертью близких родственников – 8.

В Продкорпорации применяется система предоставления социальных отпусков работникам, которые необходимы им для получения образования без отрыва от работы и для иных социальных целей, в виде отпусков без сохранения заработной платы, учебного отпуска либо в связи с рождением ребенка (детей), усыновлением (удочерением) новорожденного ребенка (детей). В 2021 году отпуск без сохранения заработной платы предоставлен 25 работникам.

В целях обеспечения социальных гарантий работникам Продкорпорацией и ОО «Профсоюз работников Продкорпорации» (ОО «Береке АТК») заключен коллективный договор, регулирующий социально-трудовые отношения.

В рамках реализации социальной политики в Корпорации проводится страхование гражданско-правовой ответственности работодателя за причинение вреда жизни и здоровью работника при исполнении им трудовых обязанностей, а также добровольное медицинское страхование работников за счет средств Продкорпорации.

Обучение и повышение квалификации работников

Сотрудники Продкорпорации проходят различные курсы повышения квалификации в соответствии с годовым календарным планом обучения и профессионального развития работников. В 2021 году плановое обучение прошли 23 сотрудника, в том числе 17 сотрудников центрального аппарата и 6 сотрудников представительств. Обучение проводилось по следующим темам:

- «Управление эффективностью бизнеса»;
- «Оценка инвестиционных проектов»;
- «Система управления рисками организации»;
- «Лучшие практики по написанию аудиторского отчета»;
- «Внутренний контроль: основы теории и практики»;
- «Оптимизация бизнес-процессов компании»;
- «Корпоративное управление»;
- «Ключевые элементы системы корпоративного управления»;
- «Электронные закупки квазигосударственного сектора»;
- «Управление проектными рисками»;
- «Финансовое моделирование»;
- «Новое в налоговом законодательстве и бухгалтерском учете на 2021 год. Налоговое администрирование, Изменение в критерий СУР. Порядок и особенности исчисления средней заработной платы»;
- «Все об СНТ и Виртуальном складе»;
- «Актуальные вопросы МСФО, Финансовые инструменты, Выручка по договорам с покупателями».

Средняя продолжительность обучения одного работника Продкорпорации, принимавшего участие в повышении квалификации, составила в 2021 году 45,5 академических часа, в том числе сотрудников центрального аппарата – 34 часа, представительств – 85 часов. Сотрудники женского пола обучались в среднем 49,8 академических часа, мужчины – 13,2 часа.

Прохождение обучения и профессиональной переподготовки работниками способствует их профессиональному развитию, обновлению их теоретических и практических знаний, умений и навыков в сфере профессиональной и управленческой деятельности для эффективного выполнения ими своих должностных обязанностей и решения задач, определяемых в соответствии со Стратегией развития Корпорации.

Политика в области безопасности и охраны труда

Соблюдение требований законодательства в области охраны труда работников Компании постоянно находится в центре внимания руководства и является важной и неотъемлемой частью общей системы управления деятельностью АО «НК «Продкорпорация». В 2021 году утверждена в новой редакции Инструкция по безопасности и охране труда работников, в которой четко регламентированы общие требования безопасности и охраны труда сотрудников перед началом, во время работы и по ее завершении, а также при аварийных ситуациях.

При приеме на работу сотрудники в обязательном порядке знакомятся с правилами по безопасности и охране труда, проходят первичный инструктаж на предмет знания и эксплуатации используемого оборудования, персональных компьютеров и копировально-множительных аппаратов. Все сотрудники хлебных баз регулярно проходят обучающие семинары в области охраны труда и безопасности в установленном законодательством и внутренними нормативными актами порядке.

Ежегодно проводится медицинский осмотр всех сотрудников, а сотрудникам (согласно законодательству РК и утвержденному списку), занятым на вредных и опасных производствах, выдается спецпитание (молоко).

Для обеспечения пожарной безопасности сотрудников на своем рабочем месте здание центрального аппарата Продкорпорации оборудовано системой пожарной сигнализации и средствами пожаротушения. Система пожарной сигнализации и поддержка ее работоспособности контролируются на основании ежегодно заключаемого договора. В 2021 году случаев возгорания не было.

В 2021 году среди сотрудников Продкорпорации не было зарегистрировано случаев травмирования, несчастных случаев и профессиональных заболеваний.



Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров

Возникающие трудовые споры рассматриваются Согласительной комиссией в порядке, установленном трудовым законодательством. При возникновении трудового спора работники имеют возможность обратиться в названную комиссию с соответствующим заявлением, в котором излагается существо трудового спора. Заявление может быть передано лично

или отправлено посредством электронной почты, почтовой связи и факсом.

В отчетном периоде жалоб в Согласительную комиссию не было.

Корпорация не допускает использования детского и принудительного труда, а также выполнения молодыми работниками опасной работы.

Взаимодействие с заинтересованными сторонами

Продкорпорация уделяет большое внимание процессу взаимодействия со стейкхолдерами и всегда открыта к диалогу. Выявление ключевых заинтересованных сторон осуществлялось исходя из оценки двух факторов: степени воздействия Продкорпорации на соответствующие заинтересованные стороны,

и степени воздействия заинтересованных сторон на деятельность Корпорации. Ожидания ключевых заинтересованных сторон учитываются при раскрытии информации, а также при принятии решений в Продкорпорации.

Заинтересованные стороны	Ожидания	Процесс взаимодействия
Клиенты	Предоставление приемлемых условий сотрудничества	Проведение переговоров, встреч, формы обратной связи
Поставщики	Сохранение долгосрочных партнерских отношений, соблюдение деловой этики	Проведение тендеров, встреч
Государственные органы	Соблюдение законодательства, рост платежей в бюджет, эффективная деятельность в рамках государственных программ развития	Обращения, проверки со стороны надзорных органов, проведение встреч
Партнеры	Сохранение долгосрочных партнерских отношений, соблюдение норм деловой этики, соблюдение законодательства и международных норм	Проведение деловых встреч, обсуждения и переговоры в рамках деловых мероприятий
Единственный акционер	Развитие Компании, развитие корпоративного управления, эффективная реализация поставленных задач	Отчеты, проведение встреч, совместных обсуждений, работа Совета директоров и Комитетов
Работники	Обеспечение хороших условий труда, своевременная выплата заработной платы, социальный пакет, возможности карьерного роста	Внутрикорпоративное взаимодействие, работа профсоюза
СМИ, общественность	Раскрытие информации, прозрачность	Ответы на запросы СМИ, проведение PR- и маркетинговых мероприятий

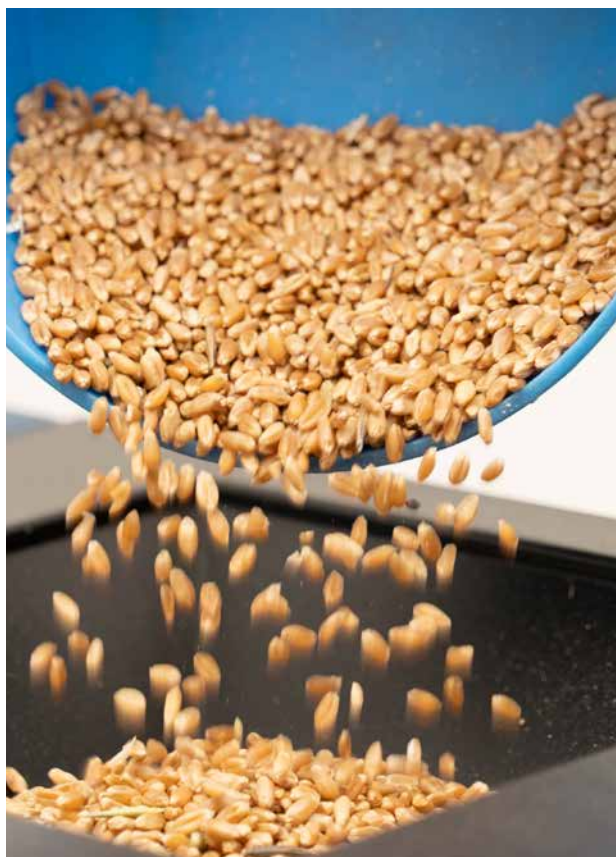
Политика в области охраны окружающей среды

Используемые материалы

Продкорпорация и ее дочерние структуры не осуществляют экологически опасных видов хозяйственной деятельности, не загрязняют окружающую среду и проводят необходимые мероприятия, направленные на снижение экологических рисков.

Продукция и услуги

Основным видом деятельности Продкорпорации и ее дочерних структур являются закуп, реализация и хранение зерна. Зерно является экологически чистым растительным сырьем, поступает на зернохранилище и терминал в сухом и очищенном виде, готовым для поставки на внутренний рынок и в зарубежные страны.



Управление отходами

АО «Ак Бидай-Терминал». Установленный размер санитарно-защитной зоны составляет 100 м. На предприятии используется технологическое оборудование зарубежного производства, надежное в эксплуатации и отвечающее современному уровню развития производства. За отчетный период фактов негативного воздействия на окружающую среду, персонал, сторонние предприятия и население, проживающее вблизи объектов Общества, не зарегистрировано. Деятельность Общества строится на базе строгого соблюдения норм Экологического кодекса Республики Казахстан в части бережного природопользования и недопущения случаев отрицательного воздействия на здоровье персонала. Выбросы загрязняющих веществ в атмосферу минимизированы посредством использования современного аспирационного оборудования, позволяющего предотвращать пылевыведение в процессе перевалки зерна. Операции, связанные с отходами производства, регламентированы требованиями казахстанского экологического законодательства, а также утвержденной руководством Общества «Программой управления отходами для АО «Ак Бидай-Терминал» на 2020–2029 годы».

ТОО «Астық қоймалары». Всеми хлебными базами заключены договоры со сторонними организациями на вывоз мусора и отходов с их территорий. В отчетном периоде совокупный объем зерноотходов ТОО «Астық қоймалары» составил 2 856 тонн в целом по Товариществу. Учитывая нерентабельность и большие финансовые затраты на строительство и содержание собственного полигона по захоронению ТБО (предварительные расчеты составляют в среднем 30 млн тенге), ведутся переговоры с администрацией сельских округов об организации санкционированных полигонов для ТБО внутри населенных пунктов где находятся хлебные базы № 5 и № 7. Хлебные базы № 1 и № 2 заключают договоры по захоронению ТБО со специализированными предприятиями.

Потребление воды

АО «Ак Бидай-Терминал». В 2021 году объем потребления воды составил 466 м³. Снабжение питьевой водой, а также отвод сточных вод осуществляется Обществом на договорной основе посредством инфраструктуры АО «НК «Актауский морской торговый порт» на территории зернового терминала.

В условиях отсутствия в регионе природных источников пресной воды в г. Актау с 1963 г. осуществляется промышленное производство питьевой воды путем опреснения воды Каспийского моря.

ТОО «Астык қоймалары». В 2021 году объем потребления воды составил 5,24 тыс. м³ из централизованных источников водоснабжения сторонних организаций. Повторное использование воды не производится, и потребление на источники воды не влияет.

Энергопотребление и энергоэффективность

АО «Ак Бидай-Терминал». Суммарное потребление электричества в 2021 году составило 396,6 тыс. кВт, из которых 23,5 тыс. кВт было использовано арендаторами, а 47 тыс. кВт использовано на собственные нужды, не связанные с перевалкой. На перевалку зерновых было затрачено в общей сложности 326,1 тыс. кВт (479 982 тонны при среднем расходе 0,68 кВт на перевалку одной тонны). До смены автоматической системы управления затраты на электроэнергию для перевалки одной тонны составляли 0,76 кВт.

ТОО «Астык қоймалары». В 2021 году потребление электроэнергии составило 2,1 млн кВт. Наиболее ощутимые положительные результаты экономии электроэнергии достигаются посредством совершенствования технологических процессов производства, автоматизации, повышения качества ремонта технологического, транспортного и энергетического оборудования, правильным подбором электродвигателей (по мощности) машин, работающих на элеваторе. В целях энергосбережения в представительствах товарищества ежегодно производится замена энергосберегающих ламп. Ежегодно проводится закупка услуги по проведению профилактического испытания энергоустановок с выдачей экспертного заключения.

Аварийные и нерегулярные сбросы загрязняющих веществ

Фактов аварийных и залповых выбросов загрязняющих веществ не было.

Сбросы сточных вод

АО «Ак Бидай-Терминал». Снабжение питьевой водой, а также отвод сточных вод осуществляется Обществом на договорной основе посредством инфраструктуры АО «НК «Актауский морской торговый порт» на территории зернового терминала.

ТОО «Астык Коймалары». Водоотведение в представительствах Товарищества осуществляется в канализационные системы (заключены соответствующие договоры).

Выбросы парниковых газов и других загрязняющих веществ в атмосферу

АО «Ак Бидай-Терминал»: 5 февраля 2019 года по результатам государственной экологической экспертизы Управлением природных ресурсов и регулирования природопользования Мангистауской области обществу было выдано Разрешение на эмиссии в окружающую среду со сроком действия до 2028 года.

Выбросов парниковых газов и иных загрязняющих веществ в атмосферу не зафиксировано. Отчеты по выбросам парниковых газов для предприятия Общества не предусмотрены законодательством РК.

ТОО «Астык қоймалары». Товариществом осуществлена плата за эмиссии в окружающую среду за 2021 год в размере 7 981 437 тенге, источники загрязнения – бензин, дизтопливо и т. д. – 3 359,4 тонн.

Охрана окружающей среды

АО «Ак Бидай-Терминал». АО «Ак Бидай-Терминал» предоставляет услуги по перевалке зерна в морские суда. Осознавая свою ответственность за влияние производственных процессов на окружающую среду, Общество приняло на себя следующие обязательства:

- *соблюдение требований природоохранного законодательства Республики Казахстан и других принятых организацией требований, которые связаны с экологическими аспектами деятельности организации;*
- *рациональное использование природных ресурсов;*
- *принятие управленческих решений на основе результатов экологического мониторинга и анализа воздействия производственной деятельности предприятия на состояние окружающей среды;*
- *совершенствование существующих и внедрение новых технологий с учетом экологической безопасности;*
- *своевременное выявление экологических аспектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, и снижение риска возникновения аварийных ситуаций, связанных с этими аспектами, путем выполнения предупреждающих и корректирующих мероприятий;*
- *предупреждение загрязнения окружающей среды;*
- *открытость и прозрачность информации о природоохранной деятельности предприятия.*

На период 2019–2028 годов Общество получило заключение государственной экологической экспертизы от 5 февраля 2019 года № KZ55VDD00111714 на Проект разрешения на эмиссии в окружающую среду.

Обществом разработана Программа производственного экологического контроля на 2020–2028 годы, которая была согласована с Управлением природных ресурсов по Мангистауской области.

В Обществе разработан и утвержден План ликвидации аварийных ситуаций на зерновом терминале, ведутся

паспорта опасных отходов. В 2021 году превышения предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ не было.

В АО «Ак Бидай-Терминал» ведется постоянная работа по модернизации оборудования для сокращения потребления электроэнергии.

Объем образовавшихся твердых бытовых отходов за 2021 год составил 151,2 м³. Объем металлического мусора составил 9 тонн. Данные отходы были переданы специализированной организации для транспортировки на полигон захоронения отходов производства и потребления. Объем сбросов (отвода) сточных вод за период 2021 года составил 466 м³.

АО «Ак Бидай-Терминал» руководствуется принципами поддержки процесса непрерывного устранения потерь, то есть устранения любых действий, которые потребляют ресурсы. Вследствие концепции бережливого производства было выделено множество элементов, каждый из которых представляет собой определенный метод. Производственные мощности терминала оснащены системой активной вентиляции, высокоточными электронными весами и автоматизированной системой управления всем технологическим циклом, позволяющим обеспечить высокое качество услуг. Таким образом, учитывая специфику производства, основным методом экономии в Компании является всеобщий уход за оборудованием. Компания полностью отказалась от люминесцентных ламп, перейдя на более экономичные и экологичные светодиодные элементы.

ТОО «Астық қоймалары». Природоохранная деятельность ТОО «Астық қоймалары» осуществляется в соответствии с Экологическим кодексом Республики Казахстан и другими нормативными правовыми актами Республики Казахстан в области охраны окружающей среды.

Основными направлениями политики Товарищества в области охраны окружающей среды является предотвращение несанкционированных и сверхнормативных выбросов в атмосферный воздух, улучшение системы менеджмента в области охраны окружающей среды.

На хлебных базах в плановом порядке проводится работа по охране окружающей среды. Повышается эффективность работы аспирационных сетей всех производственных объектов. Производятся ежегодный ремонт и реконструкция.

Биологическое разнообразие

Деятельность Продкорпорации и ее дочерних организаций не оказывает негативного влияния на биологическое разнообразие, так как в ней используются экологически чистое сырье и высокотехнологичное оборудование.

Соответствие экологическим требованиям

АО «Ак Бидай-Терминал». Деятельность Общества соответствует требованиям экологического законодательства РК. Организация сдает в природоохранные органы всю необходимую отчетность. Каких-либо ограничительных мер, жалоб, штрафов, сбросов загрязняющих веществ за отчетный период не зафиксировано. Экологическую ситуацию на производственном объекте Общества контролирует аккредитованная экологическая лаборатория при помощи поверенных газоанализаторов в соответствии с национальными ГОСТами и стандартами в сфере экологического аудита и мониторинга.

Для снижения экологической нагрузки на окружающую среду в Компании предусмотрены следующие мероприятия:

- Ежегодный контроль содержания CO_2 на служебных машинах;
- Отбор и анализ проб почв на содержание нефтепродуктов аккредитованной лабораторией;
- Отбор и анализ проб атмосферного воздуха аккредитованной лабораторией;
- Полив зеленых насаждений;
- Контроль за сбором отходов и вывозом отходов производства сторонними организациями.

Основным источником загрязнения атмосферного воздуха Компанией является зерновая пыль. В Обществе предпринимаются все меры для недопущения рассеивания пыли в воздухе посредством современной системы аспирации. Также в связи с увеличением объема перевалки зерна получено новое разрешение на эмиссии в окружающую среду до 2028 года. Прямые источники горения отсутствуют. Электропитание централизованное, таким образом, полностью

исключается вероятность выбросов в окружающую среду вредных веществ.

Здоровье и безопасность потребителя обеспечиваются посредством эксплуатации исправного технологического оборудования, соблюдением правил и норм законодательства РК по пожарной безопасности, охране труда и технике безопасности, обеспечением проведения анализов зерна на зараженность, регламентированными процессами приема и отгрузки зерна на экспорт.

ТОО «Астық қоймалары». Согласно требованиям Экологического кодекса Республики Казахстан Товариществом заключены договоры на эмиссию выбросов в окружающую среду, предельно допустимые выбросы, на проведение производственно-экологического контроля (атмосферного воздуха). Разработаны паспорта учета источников выбросов парниковых газов в атмосферу и потребления разрушающих озон веществ.

В течение 2021 года проведены работы по санитарной очистке, озеленению, облагораживанию территорий представительств. Образовавшиеся твердые бытовые отходы и другие производственные отходы своевременно вывозятся. Сдача опасных отходов (люминесцентные лампы и др.) осуществляется в специализированные точки приема.

Хлебные базы ТОО «Астық қоймалары» имеют значительный срок эксплуатации, в связи с чем, большое внимание уделяется их модернизации и ремонту.

В 2021 году в Представительстве «Хлебная база № 2» проведены работы по установке газового оборудования, завершён 1 этап газификации.

В 2022 году планируется провести работы по газификации Представительства «Хлебная база № 1». Переход на газовое топливо обеспечивает применение Товариществом энергосберегающих технологий – при сгорании сжиженного газа не образуется зола, сажа и различные токсичные вещества.

В дальнейшем Товарищество планирует газифицировать все хлебные базы (в связи с необходимостью значительных денежных вложений данные работы будут осуществляться постепенно).

Спонсорство и благотворительность

Продкорпорация уделяет большое внимание вопросам оказания благотворительной помощи различным организациям и физическим лицам. Компания периодически оказывает помощь детским учреждениям, ветеранам Великой Отечественной войны, инвалидам, лицам, достигшим пенсионного возраста и проработавшим в Продкорпорации более 8 лет, а также другим организациям. В 2021 году на благотворительную помощь Продкорпорация направила 4 млн тенге, в частности:

- *сотрудникам Компании, ранее работавшим в течение восьми и более лет в Корпорации и вышедшим на пенсию, в честь празднования Дня работника сельского хозяйства выплачено в общей сложности 1 700 тыс. тенге;*
- *оказана благотворительная помощь ветерану Великой Отечественной войны Трелецкому Г. Н. в размере 100 тыс. тенге;*
- *оказана благотворительная помощь в размере 2 млн тенге общественному объединению «Совет ветеранов сельского хозяйства»;*
- *оказана благотворительная помощь в размере 200 тыс. тенге Общественному фонду «Совет ветеранов, тружеников тыла и детей войны».*





ПРИЛОЖЕНИЯ

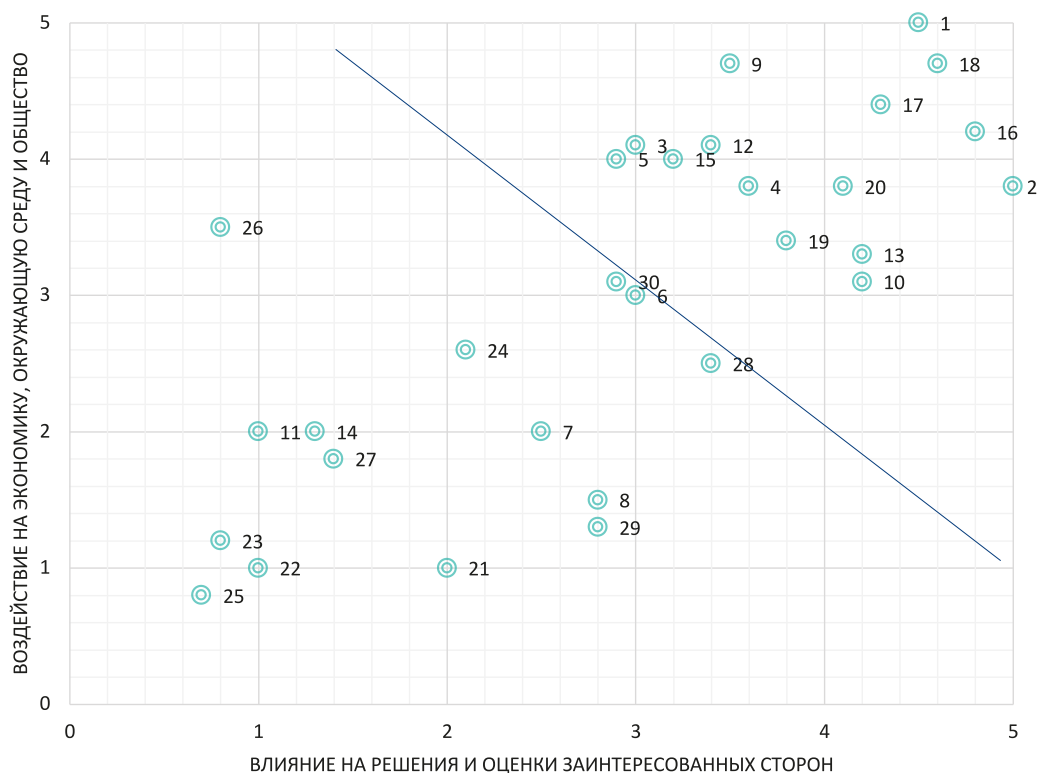
Приложение 1. Границы Отчета

Настоящий Годовой отчет АО «НК «Продкорпорация» призван раскрыть существенную информацию о деятельности Компании для широкого круга заинтересованных сторон. Содержание Отчета охватывает период с 1 января по 31 декабря 2021 года. Показатели не были изменены в сравнении с прошлым годом и сопоставимы с данными, приведенными в предыдущих годовых отчетах Продкорпорации. Информация о деятельности в области устойчивого развития не проходит внешнее заверение.

При подготовке Отчета были учтены нормы казахстанского законодательства, требования Казахстанской фондовой биржи, а также лучшие казахстанские и мировые практики. Информация об устойчивом развитии в Отчете раскрыта в соответствии с международными стандартами GRI (базовый вариант соответствия).

В соответствии с принципом существенности в раскрытии информации настоящий Годовой отчет отражает только наиболее важные аспекты (темы) деятельности Компании. Для определения существенности все аспекты деятельности были проанализированы по двум критериям: по степени влияния на решения и оценки заинтересованных сторон и по значимости воздействия со стороны Компании. Оценки по этим двум критериям выставлялись по десятибалльной шкале, где «5» означает максимальное влияние, а «1» – минимальное. На основании полученных оценок была сформирована матрица существенности, визуализирующая значимость тем. Темы, признанные наиболее значимыми Компанией и представителями заинтересованных сторон, отмечены в правом верхнем углу матрицы.

Матрица существенности



Список тем (цветом выделены темы, признанные значимыми):

Экономические темы		Социальные темы	
Экономические результаты	1	Наем сотрудников	15
Присутствие на рынке	2	Практика трудовых отношений	16
Косвенное экономическое воздействие	3	Здоровье и безопасность на рабочем месте	17
Практика закупок	4	Обучение и образование	18
Противодействие коррупции	5	Разнообразие и равные возможности	19
Неконкурентное поведение	6	Противодействие дискриминации	20
Налогообложение	7	Свобода ассоциации и ведения коллективных переговоров	21
		Детский труд	22
		Принудительный или обязательный труд	23
Экологические темы		Практика обеспечения безопасности	24
Материалы	8	Права местных сообществ	25
Энергия	9	Оценка социального воздействия поставщиков	26
Вода	10	Государственная (публичная) политика	27
Биоразнообразие	11	Здоровье и безопасность потребителя	28
Выбросы	12	Маркировка продукции и услуг	29
Отходы	13	Неприкосновенность частной жизни потребителя	30
Экологическая оценка поставщиков	14		

Приложение 2. Индекс GRI

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
GRI 1: Основы		
GRI 2: Общая информация 2021 года		
2-1 Профиль организации		
2-1 a	Название организации	Профиль Компании; Общие сведения
2-1 b	Характер собственности и организационно-правовая форма	Профиль Компании; Общие сведения
2-1 c	Местонахождение штаб-квартиры	Общие сведения; География деятельности
2-1 d	Местонахождение осуществления деятельности	Общие сведения; География деятельности
2-2 Субъекты, входящие в отчетность организации по устойчивому развитию		
2-1 a	Юридические лица, которые организация контролирует или в которых имеет долю, включенные в отчет об устойчивом развитии	Дочерние и зависимые организации
2-1 b	Юридические лица, отчетность которых была включена в отчетность организации	Дочерние и зависимые организации; Приложение 3
2-3 Отчетный период, периодичность и контактный пункт		
2-3 a	Отчетный период и периодичность	Приложение 1
2-3 b	Отчетный период и периодичность финансовой отчетности	Приложение 3
2-3 c	Дата публикации отчета	Приложение 1
2-3 d	Контактное лицо, к которому можно обратиться с вопросами относительно данного отчета	Контактная информация
2-4 Повторное изложение информации		
2-4 a	Повторное изложение информации, сделанное за предыдущие отчетные периоды (перерасчеты)	Перерасчет показателей не осуществлялся
2-5 Внешнее заверение		
2-5 a	Политика и практика организации в отношении обеспечения внешнего заверения отчетности	Внешний аудит
2-6 Деятельность, цепочка создания стоимости и другие деловые отношения		
2-6 a	Секторы (государственный, частный / финансовый или другой) на которых работает организация	Бизнес-модель; Операционные результаты
2-6 b	Цепочка создания стоимости	Бизнес-модель
2-7 Сотрудники		
2-7 a	Общее количество сотрудников, разбивка по полу, по региону	Состав персонала

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
2-7 b	Общее количество постоянных, временных, штатных сотрудников в разбивке по полу и региону, а также общее количество сотрудников, занятых на неполный рабочий день, негарантированные часы работы	Состав персонала
2-9 Структура и состав руководства		
2-9 a	Структура руководства, включая комитеты высшего руководства	Структура корпоративного управления Совет директоров; Правление
2-9 b	Комитеты высшего руководящего органа, ответственные за принятие решений и надзор за управлением воздействием организации на экономику, окружающую среду и социальную среду	Комитеты Совета директоров
2-9 c	Состав высшего органа управления и его комитетов	Состав Совета директоров; Комитеты Совета директоров
2-10 Назначение и выбор высшего руководящего органа		
2-10 a	Процессы выдвижения и отбора в высший руководящий орган и его комитеты	Совет директоров
2-10 b	Критерии, используемые для выдвижения и выбора высшего руководящего органа	Совет директоров
2-11 Председатель высшего руководящего органа		
2-11 a	Председатель высшего руководящего органа	Совет директоров
2-11 b	Функции Председателя высшего руководящего органа в рамках организации	Совет директоров
2-12 Роль высшего руководящего органа в надзоре за управлением воздействиями		
2-12 a	Роль высшего руководящего органа и руководителей высшего звена в разработке, утверждении и обновлении целей, ценностей или миссии организации. Заявления, стратегии, политика и цели, связанные с устойчивым развитием	Совет директоров; Правление; Устойчивое развитие
2-12 b	Роль высшего руководящего органа в надзоре за процессами по выявлению и управлению влиянием организации на экономику, окружающую среду и социальную среду	Совет директоров
2-12 c	Роль высшего руководящего органа в анализе эффективности процессов организации (2-12 a, 2-12 b), частота рассмотрения	Совет директоров
2-15 Конфликты интересов		
2-15 a	Процессы организации по предотвращению конфликта интересов высшим руководящим органом	Система корпоративного управления; Корпоративная этика
2-16 Сообщение о важнейших проблемах		

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
2-16 a	Процесс доведения критических проблем до сведения высшего руководящего органа	Система корпоративного управления
2-18 Оценка деятельности высшего руководящего органа		
2-18 a	Процессы оценки деятельности высшего руководящего органа	В отчетном периоде оценка не проводилась
2-18 b	Независимость оценки, периодичность оценки	
2-18 c	Действия, предпринятые в ответ на оценки	
2-19 Политика вознаграждения		
2-19 a	Политика вознаграждения членов высшего руководящего органа и руководителей высшего звена	Вознаграждение ключевого управленческого персонала
2-22 Отчет о стратегии устойчивого развития		
2-22 a	Отчет заявление высшего руководящего органа или самого старшего руководителя организации об актуальности устойчивого развития для организации и ее стратегии содействия устойчивому развитию	Устойчивое развитие
2-29 Подход к взаимодействию с заинтересованными сторонами		
2-29 a	Подход к взаимодействию с заинтересованными сторонами, включая категории заинтересованных сторон, с которыми он взаимодействует, и как они идентифицируются; цель взаимодействия с заинтересованными сторонами; значимое взаимодействие с заинтересованными сторонами	Взаимодействие с заинтересованными сторонами
GRI 3: Существенные вопросы 2021		
3-1 Процесс определения существенных вопросов		
3-1 a	Процесс определения существенных тем, включая выявление фактического и потенциального, негативного и позитивного воздействия на экономику, окружающую среду и социальную среду в рамках своей деятельности и деловых отношений; определение приоритетности воздействий для отчетности на основе их значимости.	Приложение 1
3-1 b	Заинтересованные стороны и эксперты, мнения которых повлияли на процесс определения существенных тем	Приложение 1
3-2 Список существенных вопросов		
3-2 a	Список существенных вопросов	Приложение 1
3-3 Управление существенными вопросами		
3-3 a	Фактическое и потенциальное, негативное и позитивное воздействие на экономику, окружающую среду и социальную среду	Бизнес-модель; Плановые значения ключевых показателей деятельности; Рыночная ниша Продкорпорации; Операционные результаты; Устойчивое развитие

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
GRI 201: Экономические показатели 2016		
201–1	Прямая экономическая ценность, создаваемая и распределяемая	
201–1 a	Прямая экономическая стоимость, создаваемая и распределяемая на основе начислений, включая основные компоненты для глобальных операций организации	Финансовые результаты
201–1 b	Прямая экономическая стоимость на уровне страны, региона или рынка, а также о критериях, используемых для определения значимости	Рыночная ниша Продкорпорации; Операционные результаты
201–2 Финансовые последствия и другие риски и возможности, связанные с изменением климата		
201–2	Риски и возможности, связанные с изменением климата, которые потенциально могут привести к существенным изменениям в операциях, доходах или расходах	Управление рисками
201–3 Обязательства по плану с установленными выплатами и другие пенсионные планы		
201–3 a	Оценочная стоимость обязательств, которые покрываются за счет общих ресурсов организации	Отчисления в пенсионный фонд, фонды медицинского и социального законодательства производятся в соответствии с требованиями законодательства при выплате заработной платы сотрудникам.
201–3 b	Фонд для оплаты пенсионных обязательств	
201–3 c	Покрытие фондом пенсионных обязательств	
201–3 d	Процент от заработной платы, внесенной работником или работодателем	
201–3 e	Уровень участия в обязательных и добровольных, региональных или страновых пенсионных схемах или схемах, оказывающих финансовое воздействие	
201–4 Финансовая помощь, полученная от правительства		
201–4 a	Общая денежная стоимость финансовой помощи, полученной организацией от любого правительства в течение отчетного периода	В отчетном периоде Продкорпорация не получала финансовой помощи от Правительства Казахстана либо правительств других стран
201–4 b	Информация в 201–4-а по странам	
201–4 c	Присутствие какого-либо правительства в структуре акционеров, степень присутствия	Информация об акционере
GRI 202: Присутствие на рынке 2016		
202–2	Доля высшего руководства, нанятого из местного сообщества	Все руководящие работники Продкорпорации являются гражданами Казахстана
202–2 a	Процентная доля высшего руководства в важных местах деятельности, нанятого из местного сообщества	
GRI 203: Косвенное экономическое воздействие 2016		
203–1	Поддерживаемые инвестиции в инфраструктуру и услуги	Общие сведения; Бизнес-модель; Результаты операционной деятельности

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
203-2	Значительные косвенные экономические последствия	Результаты операционной деятельности
GRI 204: Практика закупок 2016		
204-1	Доля расходов на местных поставщиков	Практика закупок
GRI 205: Борьба с коррупцией 2016		
205-1	Операции, оцененные на предмет рисков, связанных с коррупцией	Противодействие коррупции
205-2	Информирование и обучение по вопросам антикоррупционной политики и процедур	Противодействие коррупции
205-3	Подтвержденные случаи коррупции и принятые меры	В отчетном периоде подтвержденных случаев коррупции не было
GRI 206: Антиконтурентное (антимонопольное) поведение 2016		
206-1	Судебные иски за антиконкурентное поведение, антимонопольную и монопольную практику	В отчетном периоде исков за антиконкурентное поведение и монопольную практику не было
GRI 301: Материалы 2016		
301-1	Материалы, используемые по весу или объему	Используемые материалы
GRI 302: Энергия 2016		
302-1	Потребление энергии внутри организации	Энергопотребление и энергоэффективность
302-2	Потребление энергии за пределами организации	Энергопотребление и энергоэффективность
302-3	Энергоемкость	Энергопотребление и энергоэффективность
302-4	Снижение энергопотребления	Энергопотребление и энергоэффективность
302-5	Снижение энергопотребления продуктов и услуг	Энергопотребление и энергоэффективность
GRI 303: Вода и сточные воды 2018		
303-1	Взаимодействие с водой как общим ресурсом	Потребление воды
303-4	Сброс воды	Сбросы сточных вод
303-5	Потребление воды	Потребление воды
GRI 304: Биоразнообразие 2016		
304-1	Эксплуатационные участки, находящиеся в собственности, аренде, управлении в охраняемых районах или рядом с ними, а также в районах с высокой биологической ценностью за пределами охраняемых районов	Биологическое разнообразие

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
GRI 305: Выбросы 2016		
305–4	Интенсивность выбросов парниковых газов	Выбросы парниковых газов и иных загрязняющих веществ в атмосферу Деятельность организации не связана с выбросами озоноразрушающих веществ, оксидов серы и азота в атмосферу
305–6	Выбросы озоноразрушающих веществ (ОРВ)	
305–7	Оксиды азота (NOx), оксиды серы (SOx) и другие значительные выбросы в атмосферу	
GRI 306: Отходы 2020		
306–3	Образующиеся отходы	Управление отходами
306–5	Отходы, направленные на утилизацию	Управление отходами
GRI 401: Трудоустройство 2016		
401–1	Набор новых сотрудников и текучесть кадров	Состав персонала
401–3	Отпуск по уходу за ребенком (Декретный отпуск)	Состав персонала
GRI 402: Трудовые/Управленческие отношения 2016		
402–1	Минимальные сроки уведомления об изменениях в работе	Практика трудовых отношений и разрешение трудовых споров
GRI 403: Охрана труда и техника безопасности 2018		
403–1	Система управления охраной труда и промышленной безопасностью	Политика в области безопасности и охраны труда
403–5	Обучение работников по вопросам охраны труда и техники безопасности	Политика в области безопасности и охраны труда
403–8	Работники, охваченные системой управления охраной труда и промышленной безопасностью	Политика в области безопасности и охраны труда
403–9	Травмы, связанные с работой	Политика в области безопасности и охраны труда
403–10	Плохое состояние здоровья, связанное с работой	Политика в области безопасности и охраны труда
GRI 404: Обучение и Образование 2016		
404–1	Среднее количество часов обучения в год на одного сотрудника	Обучение и повышение квалификации работников
404–2	Программы повышения квалификации сотрудников и программы помощи в переходный период	Обучение и повышение квалификации работников
GRI 405: Разнообразие и равные возможности 2016		
405–1	Разнообразие руководящих органов и сотрудников	Состав персонала
GRI 406: Недискриминация 2016		
406–1	Случаи дискриминации и принятые меры по исправлению положения	Состав персонала

Номер Стандарта	Показатель	Раздел Отчета/ Комментарий
GRI 408: Детский труд 2016		
408-1	Операции и поставщики, подверженные значительному риску случаев использования детского труда	Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров
GRI 409: Принудительный или Обязательный труд 2016		
409-1	Операции и поставщики, подверженные значительному риску случаев принудительного или обязательного труда	Практика трудовых отношений и разрешения трудовых споров
GRI 416: Здоровье и безопасность клиентов 2016		
416-1	Оценка воздействия категорий товаров и услуг на здоровье и безопасность	Политика в области охраны окружающей среды
GRI 417: Маркетинг и Маркировка 2016		
417-1	Требования к информации и маркировке продуктов и услуг	Политика в области охраны окружающей среды

Приложение 3. Аудированная консолидированная финансовая отчетность за 2021 год

Аудиторский отчет независимого аудитора	103
Консолидированный отчет о финансовом положении	110
Консолидированный отчет о совокупном доходе	112
Консолидированный отчет о движении денежных средств	113
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	115
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	116-165



«Эрнст энд Янг» ЖШС
Әл-Фараби д-лы, 77/7
«Есентай Тауэр» ғимараты
Алматы қ., 050060
Қазақстан Республикасы
Тел.: +7 727 258 59 60
Факс: +7 727 258 59 61
www.ey.com

ТОО «Эрнст энд Янг»
пр. Аль-Фараби, д. 77/7
здание «Есентай Тауэр»
г. Алматы, 050060
Республика Казахстан
Тел.: +7 727 258 59 60
Факс: +7 727 258 59 61
www.ey.com

Ernst & Young LLP
Al-Farabi ave., 77/7
Esentai Tower
Almaty, 050060
Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 727 258 59 60
Fax: +7 727 258 59 61
www.ey.com

Аудиторский отчёт независимого аудитора

Акционерам и совету директоров АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчётности АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» и его дочерних организаций (далее - «Группа»), состоящей из консолидированного отчёта о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года, консолидированного отчёта о совокупном доходе, консолидированного отчёта об изменениях в собственном капитале и консолидированного отчёта о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчётности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчётность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2021 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчётности» нашего отчёта. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с принятым Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров (СМСЭБ) Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчётности в Республике Казахстан, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчётности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчётности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчётности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам. В отношении указанного ниже вопроса наше описание того, как данный вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита, приводится в этом контексте.

Мы выполнили обязанности, описанные в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчётности» нашего отчёта, в том числе по отношению к этим вопросам. Соответственно, наш аудит включал выполнение процедур, разработанных в ответ на нашу оценку рисков существенного искажения консолидированной финансовой отчётности. Результаты наших аудиторских процедур, в том числе процедур, выполненных в ходе рассмотрения указанных ниже вопросов, служат основанием для выражения нашего аудиторского мнения о прилагаемой консолидированной финансовой отчётности.

Ключевой вопрос аудита	Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита
------------------------	---

Оценка активов, предназначенных для продажи

Группа проводит анализ наличия признаков возможного обесценения активов, предназначенных для продажи, балансовая стоимость которых является существенной.

Проверка наличия индикаторов обесценения, а также оценка справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу активов, предназначенных для продажи, требует от руководства применения суждений и оценок, в связи с чем данный вопрос являлся одним из наиболее значимых для нашего аудита.

Информация об активах, предназначенных для продажи, представлена в Примечании 6 к консолидированной финансовой отчётности.

Наши аудиторские процедуры включали в себя рассмотрение анализа наличия признаков обесценения активов, предназначенных для продажи, подготовленного руководством Группы, и анализ соглашений коммерческих предложений на покупку, где это применимо.

Мы рассмотрели оценку ожидаемых сумм возмещения, определенных руководством, и используемые методы оценки справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу активов, предназначенных для продажи.

Мы проанализировали информацию об активах, предназначенных для продажи, раскрытую в Примечаниях к консолидированной финансовой отчётности.

Ключевой вопрос аудита	Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита
------------------------	---

Оценка стоимости запасов зерна

У Группы имеются существенные остатки зерна в составе товарно-материальных запасов и неснижаемых запасов зерна. В силу существенности стоимости запасов зерна, которые составляли 47% от общей суммы активов Группы, а также использованных руководством суждений, оценка стоимости данных запасов представляла собой один из ключевых вопросов аудита.

Информация о запасах зерна представлена в Примечании 3, Примечании 16 и Примечании 18 к консолидированной финансовой отчётности.

Мы проанализировали учетную политику Группы по учету запасов зерна на соответствие требованиям МСФО (IAS) 2 «Запасы». Мы рассмотрели выбранные методы учета запасов зерна, включая неснижаемых запасов зерна, и последовательность применения выбранной учетной политики.

Мы протестировали, на выборочной основе, оценку стоимости зерна и неснижаемых запасов зерна по наименьшей из чистой цены реализации и себестоимости. Мы сравнили данные, используемые руководством Группы при оценке чистой цены реализации запасов зерна и неснижаемых запасов зерна с информацией, доступной на рынке.

Мы провели анализ стоимости запасов зерна, находящихся без движения, на основании тестирования соответствующей документации, отражающей качественные и количественные характеристики зерна.

Мы проанализировали информацию о запасах зерна, раскрытую в Примечаниях к консолидированной финансовой отчётности.

**Прочая информация, включенная в годовой отчет Группы за 2021 год**

Прочая информация включает информацию, содержащуюся в годовом отчете Группы за 2021 год, но не включает консолидированную финансовую отчетность и наш аудиторский отчет о ней. Ответственность за прочую информацию несет руководство.

Годовой отчет, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского отчета.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных существенных искажений.

Ответственность руководства и Совета директоров за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у руководства нет реальной альтернативы таким действиям.

Совет директоров несет ответственность за надзор за процессом подготовки финансовой отчетности Группы.



Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчётности

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчётность в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчёта, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могли бы повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчётности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- ▶ выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчётности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибок, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- ▶ получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- ▶ оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и раскрытия соответствующей информации;



- ▶ делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, и, на основании полученных аудиторских доказательств, вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчете к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- ▶ проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.
- ▶ получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства в отношении финансовой информации организаций и хозяйственной деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за общее руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы являемся единолично ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с Советом директоров, доводя до его сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

Мы также предоставляем Совету директоров заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали [его обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях - о действиях, осуществленных для устранения угроз, или принятых мерах предосторожности.



Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Совета директоров, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и которые, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском отчете, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчете, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель, ответственный за проведение аудита, по результатам которого выпущен настоящий аудиторский отчет независимого аудитора, – Ольга Хегай.

ООО «Эрнст энд Янг»


Ольга Хегай
Аудитор

Квалификационное свидетельство аудитора
№МФ-0000286 от 25 сентября 2015 года

050060, Республика Казахстан, г. Алматы
пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр»

11 апреля 2022 года


Рустамжан Саттаров
Генеральный директор
ООО «Эрнст энд Янг»

Государственная лицензия на занятие
аудиторской деятельностью на
территории Республики Казахстан
серии МФЮ-2 № 0000003, выданная
Министерством финансов Республики
Казахстан 15 июля 2005 года

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

По состоянию на 31 декабря 2021 года

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства и активы в форме права пользования	5	2.675.542	2.399.749
Гудвил		41.300	41.300
Инвестиции в совместные предприятия	7	3.444.263	3.111.602
Неснижаемые запасы зерна	18	40.682.328	33.388.369
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	31	–	39.445
Займы выданные	9	57.484	87.932
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10	975.278	605.010
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	11	714.942	750.823
Прочие внеоборотные активы	12	521.803	347.369
Итого внеоборотные активы		49.112.940	40.771.599
Оборотные активы			
Товарно-материальные запасы	16	41.120.618	28.265.118
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	17	9.781.898	6.210.723
Предоплата по корпоративному подоходному налогу		415.597	438.680
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10	5.525.511	4.534.493
Товарные кредиты	15	391.018	485.568
Авансы выплаченные	8	7.847.148	818.282
Займы выданные	9	193.393	258.047
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	11	33.937.906	–
Средства в финансовых организациях	13	7.868.081	2.525.941
Денежные средства и их эквиваленты	14	2.376.442	9.554.540
		109.457.612	53.091.392
Активы, предназначенные для продажи	6	1.144.967	3.975.768
Итого оборотные активы		110.602.579	57.067.160
Итого активы		159.715.519	97.838.759

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Капитал и обязательства			
Капитал			
Уставный капитал	18	105.809.548	105.809.548
Резерв по пересчёту валюты отчётности		429.503	333.947
Накопленный убыток		(28.358.117)	(30.964.372)
Капитал, приходящийся на акционера материнской компании		77.880.934	75.179.123
Неконтролирующие доли участия		831	831
Итого капитал		77.881.765	75.179.954
Долгосрочные обязательства			
Выпущенные долговые ценные бумаги	20	14.056.071	–
Обязательства по аренде		9.326	13.674
Займы полученные	19	–	7.377.446
Обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу	31	142.855	173.093
Итого долгосрочные обязательства		14.208.252	7.564.213
Краткосрочные обязательства			
Займы полученные	19	64.818.641	13.811.992
Обязательства по договорам с покупателями		1.001.804	86.217
Торговая и прочая кредиторская задолженность	21	1.309.149	992.922
Обязательства по аренде		3.811	1.159
Корпоративный подоходный налог к уплате		–	15.329
Прочие налоги к уплате		74.074	79.393
Краткосрочные оценочные обязательства		69.086	76.017
Выпущенные долговые ценные бумаги	20	334.257	–
		67.610.822	15.063.029
Обязательства, непосредственно связанные с активами, предназначенными для продажи	6	14.680	31.563
Итого краткосрочные обязательства		67.625.502	15.094.592
Итого обязательства		81.833.754	22.658.805
Итого капитал и обязательства		159.715.519	97.838.759
Балансовая стоимость одной простой акции, тенге	18	735,31	709,71
Председатель Правления	Омаров С.К.		
Главный бухгалтер	Корабаева А.С.		

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2021 года

В тысячах тенге	Прим.	2021 год	2020 год
Выручка по договорам с покупателями	22	59.403.325	18.008.152
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг	23	(44.809.352)	(13.281.463)
Валовая прибыль		14.593.973	4.726.689
Расходы по реализации	24	(5.596.624)	(3.440.000)
Общие и административные расходы	25	(1.592.844)	(1.470.170)
Операционная прибыль/(убыток)		7.404.505	(183.481)
Финансовый доход	26	3.571.550	2.575.801
Финансовые затраты	26	(5.192.525)	(891.956)
Доля в прибыли совместных предприятий	7	622.911	273.416
Чистые расходы по операциям с иностранной валютой		(1.078.685)	(470.199)
Убыток от обесценения, признанный в результате переоценки по справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу		(780.264)	(352.768)
(Расходы)/доходы по кредитным убыткам	29	(1.005.850)	102.063
Прочие доходы от обесценения и создания резервов	30	748.712	87.848
Прочие доходы	27	624.100	529.766
Прочие расходы	28	(407.272)	(105.651)
Прибыль до налогообложения		4.507.182	1.564.839
Расходы по корпоративному подоходному налогу	31	(1.051.938)	(351.997)
Прибыль за год		3.455.244	1.212.842
Приходящаяся на:			
Акционера материнской компании		3.455.244	1.212.843
Неконтролирующие доли участия		–	(1)
		3.455.244	1.212.842
Прочий совокупный доход			
<i>Прочий совокупный доход, подлежащий переклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах</i>			
Пересчёт валюты отчётности зарубежных подразделений	7	95.556	134.598
Прочий совокупный доход за год, за вычетом налогов		95.556	134.598
Итого совокупный доход за год, за вычетом налогов		3.550.800	1.347.440
Приходящийся на:			
Акционера материнской компании		3.550.800	1.347.441
Неконтролирующие доли участия		–	(1)
		3.550.800	1.347.440
Прибыль на акцию в тенге			
Базовая прибыль за год, приходящаяся на держателей простых акций материнской компании		32,66	12,63
Председатель Правления	Омаров С.К.		
Главный бухгалтер	Корабаева А.С.		

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

За год, закончившийся 31 декабря 2021 года

В тысячах тенге	Прим.	2021 год	2020 год
Операционная деятельность			
Поступления от реализации товаров		62.847.587	19.542.633
Платежи поставщикам за товары, работы и услуги		(84.178.086)	(46.580.963)
Выплаты по заработной плате		(1.569.923)	(1.564.368)
Проценты полученные		2.443.884	1.286.595
Проценты уплаченные		(3.179.552)	(277.679)
Корпоративный подоходный налог уплаченный		(923.671)	(398.171)
Налоговые и другие обязательные платежи в бюджет		(1.082.463)	(800.932)
Чистый реализованный убыток по операциям с иностранной валютой		(1.013.842)	(114.418)
Прочие поступления		1.884.331	930.697
Прочие выплаты		(632.802)	(213.790)
Чистые денежные потоки, использованные в операционной деятельности		(25.404.537)	(28.190.396)
Инвестиционная деятельность			
Размещение средств в финансовых организациях		(41.173.046)	(5.286.002)
Погашение средств в финансовых организациях		36.251.836	4.383.401
Поступления от продажи основных средств		–	238.066
Приобретение основных средств и нематериальных активов		(276.851)	(249.560)
Приобретение ценных бумаг		(38.832.897)	(13.658.000)
Поступления от продажи приобретенных ценных бумаг		5.589.885	20.977.828
Поступление от выкупленных инвестиционных ценных бумаг эмитентом	11	157.617	196.773
Поступления от продажи дочерней организации, за вычетом выбывших денежных средств		593.720	550.476
Прочие поступления		573.564	105.193
Прочие выплаты		–	(17.901)
Чистые денежные потоки, (использованные в) / полученные от инвестиционной деятельности		(37.116.172)	7.240.274
Финансовая деятельность			
Поступление от выпуска акций	18	–	24.550.000
Выплата неосвоенных целевых денежных средств акционеру		–	(3.996.441)
Поступление от выпуска долговых ценных бумаг	34	13.760.607	–
Поступление средств, полученных от кредитных организаций	34	84.625.919	13.551.091
Погашение средств, полученных от кредитных организаций	34	(42.522.496)	(4.076.521)
Выплата дивидендов	18	(848.989)	(69.052)
Прочие поступления		26.420	41.280
Прочие выплаты		(2.754)	(144)

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ (продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	2021 год	2020 год
Чистые денежные потоки, полученные от финансовой деятельности		55.038.707	30.000.213
Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов		(7.482.002)	9.050.091
Влияние изменения обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты		305.145	36.240
Влияние изменений ожидаемых кредитных убытков на денежные средства и их эквиваленты	14	268	(269)
Денежные средства и их эквиваленты, реклассифицированные в состав активов, предназначенных для продажи		(1.509)	(104)
Денежные средства и их эквиваленты, на начало периода		9.554.540	468.582
Денежные средства и их эквиваленты, на конец периода	14	2.376.442	9.554.540
Прочие операции			
Выплата ограниченных в использовании средств в финансовых организациях акционеру		–	(2.433.124)
Председатель Правления	Омаров С.К.		
Главный бухгалтер	Корабаева А.С.		

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЁТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2021 года

В тысячах тенге	Приходится на акционера материнской компании				Неконтролирующие доли участия	Итого
	Уставный капитал	Резерв по пересчёту валюты отчётности	Накопленный убыток	Итого		
На 1 января 2020 года	81.259.548	199.349	(25.678.598)	55.780.299	832	55.781.131
Чистая прибыль за год	–	–	1.212.843	1.212.843	(1)	1.212.842
Прочий совокупный доход за год	–	134.598	–	134.598	–	134.598
Итого совокупный доход за год	–	134.598	1.212.843	1.347.441	(1)	1.347.440
Выпуск акций (Примечание 18)	24.550.000	–	–	24.550.000	–	24.550.000
Дивиденды (Примечание 18)	–	–	(69.052)	(69.052)	–	(69.052)
Операции с акционером	–	–	(6.429.565)	(6.429.565)	–	(6.429.565)
На 31 декабря 2020 года	105.809.548	333.947	(30.964.372)	75.179.123	831	75.179.954
На 1 января 2021 года	105.809.548	333.947	(30.964.372)	75.179.123	831	75.179.954
Чистая прибыль за год	–	–	3.455.244	3.455.244	–	3.455.244
Прочий совокупный доход за год	–	95.556	–	95.556	–	95.556
Итого совокупный доход за год	–	95.556	3.455.244	3.550.800	–	3.550.800
Дивиденды (Примечание 18)	–	–	(848.989)	(848.989)	–	(848.989)
На 31 декабря 2021 года	105.809.548	429.503	(28.358.117)	77.880.934	831	77.881.765
Председатель Правления	Омаров С.К.					
Главный бухгалтер	Корабаева А.С.					

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ

За год, закончившийся 31 декабря 2021 года

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ЗАО «Продовольственная контрактная корпорация» (далее – «Компания») было учреждено в результате реализации Постановления Правительства Республики Казахстан (далее – «Правительство») от 24 февраля 1997 года с 100% участием Правительства в его уставном капитале. 17 июня 2004 года Компания была перерегистрирована в АО «Продовольственная контрактная корпорация». 5 июля 2007 года АО «Продовольственная контрактная корпорация» был присвоен статус «Национальная компания».

17 апреля 2007 года 100% доля участия в Компании была передана АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» (далее – «КазАгро»). Единственным акционером КазАгро являлось Правительство в лице Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

4 июня 2020 года 100% доля участия в Компании была безвозмездно передана в республиканскую собственность в соответствии с Постановлением Правительства Республики Казахстан № 326 от 27 мая 2020 года. Единственным акционером Компании по состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года является Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан.

Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: Республика Казахстан, город Нур-Султан, улица Московская, 29/3.

Основной деятельностью Компании является реализация стабилизационной функции на зерновом рынке, предусматривающей поддержку сельхозтоваропроизводителей путём закупа, организации хранения и реализации зерновых культур и продуктов её переработки на внутреннем и внешнем рынках, а также поддержание резервного запаса зерна в целях гарантированного обеспечения страны продовольственным зерном при возникновении чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

Информация о дочерних организациях Компании указана в **Примечании 35**. Компания и её дочерние организации (далее вместе – «Группа»), помимо прочего, осуществляют коммерческую деятельность, связанную с хранением, перевалкой, производством и реализацией зерна и прочей аграрной продукции на зарубежных и внутренних рынках.

Консолидированная финансовая отчётность Группы за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, была утверждена к выпуску Председателем Правления и Главным бухгалтером Компании 11 апреля 2022 года.

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ

Настоящая консолидированная финансовая отчётность Группы была подготовлена на основе первоначальной стоимости, за исключением операций, раскрытых в учётной политике, и примечаниях к данной консолидированной финансовой отчётности. Консолидированная финансовая отчётность представлена в казахстанских тенге (далее – «тенге»). Все значения в данной консолидированной финансовой отчётности округлены до целых тысяч, за исключением специально оговорённых случаев.

Заявление о соответствии

Настоящая консолидированная финансовая отчётность Группы подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности («МСФО») в редакции, опубликованной Советом по Международным стандартам финансовой отчётности («Совет по МСФО»).

Подготовка консолидированной финансовой отчётности в соответствии с МСФО требует применения определённых критичных учётных оценок, а также

суждений по допущениям в ходе применения учётной политики. Сферы применения, включающие в себя повышенный уровень сложности или применения допущений, а также области, в которых применение оценок и допущений является существенным для консолидированной финансовой отчётности, раскрыты в **Примечании 4**.

Основа консолидации

Дочерние организации, то есть компании, контроль над деятельностью которых осуществляет Группа, консолидируются. Контроль осуществляется в том случае, если Группа подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, а также возможность влиять на этот доход путём реализации своих полномочий в отношении объекта инвестиций. В частности, Группа контролирует объект инвестиции только в том случае, если выполняются следующие условия:

- наличие у Группы полномочий в отношении объекта инвестиций (т. е. существующие права, обеспечивающие текущую возможность управлять значимой деятельностью объекта инвестиций);
- наличие у Группы подверженности риску изменения доходов от участия в объекте инвестиций или прав на получение таких доходов;
- наличие у Группы возможности использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций для влияния на величину доходов.

Как правило, предполагается, что большинство прав голоса обуславливает наличие контроля. Для подтверждения такого допущения и при наличии у Группы менее большинства прав голоса или аналогичных прав в отношении объекта инвестиций, Группа учитывает все значимые факты и обстоятельства при оценке наличия полномочий в отношении данного объекта инвестиций:

- соглашение(я) с другими держателями прав голоса в объекте инвестиций;
- права, предусмотренные другими соглашениями;

- права голоса и потенциальные права голоса, имеющиеся у Группы.

Консолидация дочерних организаций начинается с даты перехода к Группе контроля над ними и прекращается с даты утраты контроля. Все внутригрупповые операции, остатки и нереализованные прибыли по таким операциям исключаются полностью; нереализованные убытки также исключаются, кроме случаев, когда соответствующая операция свидетельствует об обесценении передаваемого актива. При необходимости в учётную политику дочерних организаций вносятся изменения для приведения её в соответствие с учётной политикой Группы.

Изменение доли участия в дочерней организации без утраты контроля учитывается как операция с собственным капиталом. Убытки дочерней организации относятся на неконтролирующие доли участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо.

Если Группа утрачивает контроль над дочерней организацией, она прекращает признание активов и обязательств дочерней организации (в том числе относящегося к ней гудвила), балансовой стоимости неконтролирующих долей участия, накопленных курсовых разниц, отраженных в собственном капитале; признаёт справедливую стоимость полученного возмещения, справедливую стоимость оставшейся инвестиции, образовавшийся в результате операции излишек или дефицит в составе прибыли или убытка; реклассифицирует долю материнской организации в компонентах, ранее признанных в составе прочего совокупного дохода, в состав прибыли или убытка.

Влияние пандемии COVID-19 (коронавирус)

В связи с недавним скоротечным развитием пандемии коронавируса (COVID-19) многими странами, включая Республику Казахстан, были введены карантинные меры, что оказало существенное влияние на уровень и масштабы деловой активности участников рынка. Как сама пандемия, так и меры по минимизации её последствий повлияли на деятельность Группы в 2020 году.

В октябре-декабре 2020 года были введены запреты на погрузку грузов в направлении Достык – Алашанькоу в результате ужесточения мер контроля

государственными органами Китайской Народной Республики грузов, прибывающих из Республики Казахстан. Руководство Группы произвело оценку влияния введенных ограничений и заключило отсутствие эффекта произошедших событий на консолидированную финансовую отчетность.

Группа продолжает оценивать влияние пандемии и изменений микро- и макроэкономических условий на свою деятельность, финансовое положение и финансовые результаты.

Пересчет иностранной валюты

Функциональная валюта и валюта представления

Консолидированная финансовая отчетность представлена в тенге, которая также является функциональной валютой финансовой отчетности Акционера. Каждая дочерняя организация и совместные предприятия Группы определяет свою собственную функциональную валюту, и статьи, включенные в финансовую отчетность каждого предприятия, измеряются с использованием той или иной функциональной валюты.

Операции и сальдо счетов

Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по курсу, действующему на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по курсу функциональной валюты, действующему на отчетную дату. Все курсовые разницы от такого пересчета включаются в консолидированный отчет о совокупном доходе.

Курсы обмена валют

В качестве официальных обменных курсов в Республике Казахстан используются средневзвешенные валютные курсы, установленные на Казахстанской фондовой бирже (далее – «КФБ»).

Официальный курс казахстанского тенге к доллару США на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года составлял 431,8 и 420,91 тенге, соответственно.

Дочерние организации

Доходы, убытки и финансовое положение всех дочерних организаций Группы (ни одно из которых не оперирует в валютах гиперинфляционных экономик), функциональная валюта которых отличается от валюты представления, пересчитываются в валюту представления следующим образом:

- *активы и обязательства по каждому из представленных отчетов о финансовом положении пересчитываются по курсам закрытия на отчетные даты;*
- *доходы и расходы по каждому из отчетов о совокупном доходе пересчитываются по средним курсам (кроме случаев, когда средний курс не является разумным приближением совокупного эффекта курсов на дату осуществления операции; в этом случае доходы и расходы пересчитываются по курсу на дату осуществления операции);*
- *все курсовые разницы признаются в составе прочего совокупного дохода;*
- *общая отсроченная сумма, признанная в составе прочего совокупного дохода и относящаяся к конкретной дочерней организации, при выбытии признаётся в консолидированном отчете о совокупном доходе;*
- *статьи капитала и инвестиций, которые измеряются по исторической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по историческому курсу.*

3. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ

Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Учётная политика, принятая при составлении годовой финансовой отчётности за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, соответствует учётной политике, применявшейся в предыдущем отчётном году, за исключением принятых введённых ниже новых редакций стандартов, вступивших в силу 1 января 2021 года. В 2021 году были впервые применены некоторые поправки к стандартам, которые не оказали влияния на консолидированную финансовую отчётность Группы. Группа не применяла досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования», новый всеобъемлющий стандарт финансовой отчётности для договоров страхования, который рассматривает вопросы признания и оценки, представления и раскрытия информации. Когда МСФО (IFRS) 17 вступит в силу, он заменит собой МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования», который был выпущен в 2005 году. МСФО (IFRS) 17 применяется ко всем видам договоров страхования (т.е. страхование жизни и страхование, отличное от страхования жизни, прямое страхование и перестрахование) независимо от вида организации, которая выпускает их, а также к определенным гарантиям и финансовым инструментам с условиями дискреционного участия. Имеется несколько исключений из сферы применения. Основная цель МСФО (IFRS) 17 заключается в предоставлении модели учета договоров страхования, которая является более эффективной и последовательной для страховщиков. В отличие от требований МСФО (IFRS) 4, которые в основном базируются на предыдущих местных учетных политиках, МСФО (IFRS) 17 предоставляет всестороннюю модель учета договоров страхования, охватывая все уместные аспекты учета. В основе МСФО (IFRS) 17 лежит общая модель, дополненная следующим:

- Определенные модификации для договоров страхования с условиями прямого участия (метод переменного вознаграждения).

- Упрощенный подход (подход на основе распределения премии) в основном для краткосрочных договоров.

МСФО (IFRS) 17 вступает в силу в отношении отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, при этом требуется представить сравнительную информацию. Допускается досрочное применение при условии, что организация также применяет МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 на дату первого применения МСФО (IFRS) 17 или до нее. Ожидается, что применение данного стандарта не окажет значительного влияния на консолидированную финансовую отчётность Группы.

Поправки к МСФО (IAS) 1 «Классификация обязательств как краткосрочных и долгосрочных»

В январе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к пунктам 69–76 МСФО (IAS) 1, в которых поясняются требования в отношении классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных. В поправках разъясняется следующее:

- что понимается под правом отсрочить урегулирование обязательств;
- право отсрочить урегулирование обязательств должно существовать на конец отчётного периода;
- на классификацию обязательств не влияет вероятность того, что организация исполнит свое право отсрочить урегулирование обязательства;
- условия обязательства не будут влиять на его классификацию, только если производный инструмент, встроенный в конвертируемое обязательство, сам по себе является долевым инструментом.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, и применяются ретроспективно. В настоящее время Группа анализирует возможное влияние данных поправок на текущую классификацию обязательств и необходимость пересмотра условий по существующим договорам займа.

Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Ссылки на Концептуальные основы»

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов» – «Ссылки на концептуальные основы». Цель данных поправок – заменить ссылки на «Концепцию подготовки и представления финансовой отчётности», выпущенную в 1989 году, на ссылки на «Концептуальные основы представления финансовых отчётов», выпущенные в марте 2018 года, без внесения значительных изменений в требования стандарта.

Совет также добавил исключение из принципа признания в МСФО (IFRS) 3, чтобы избежать возникновения потенциальных прибылей или убытков «2-го дня», для обязательств и условных обязательств, которые относились бы к сфере применения МСФО (IAS) 37 или Разъяснения КРМФО (IFRIC) 21 «Обязательные платежи», если бы они возникали в рамках отдельных операций.

Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Ссылки на Концептуальные основы» (продолжение)

В то же время Совет решил разъяснить существующие требования МСФО (IFRS) 3 в отношении условных активов, на которые замена ссылок на «Концепцию подготовки и представления финансовой отчётности» не окажет влияния.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты, и применяются ретроспективно.

Поправки к МСФО (IAS) 16 «Основные средства: поступления до использования по назначению»

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил документ «Основные средства: поступления до использования по назначению», который запрещает организациям вычитать из первоначальной стоимости объекта основных средств какие-либо поступления от продажи изделий, произведенных в процессе доставки этого объекта до местоположения и приведения его в состояние, которые требуются для его эксплуатации в соответствии с намерениями руководства. Вместо этого организация признает поступления от продажи

таких изделий, а также стоимость производства этих изделий в составе прибыли или убытка.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты, и должны применяться ретроспективно к тем объектам основных средств, которые стали доступными для использования на дату начала (или после нее) самого раннего из представленных в финансовой отчётности периода, в котором организация впервые применяет данные поправки.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на Группу.

Поправки к МСФО (IAS) 37 «Обременительные договоры – затраты на исполнение договора»

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 37, в которых разъясняется, какие затраты организация должна учитывать при оценке того, является ли договор обременительным или убыточным.

Поправки предусматривают применение подхода, основанного на «затратах, непосредственно связанных с договором». Затраты, непосредственно связанные с договором на предоставление товаров или услуг, включают как дополнительные затраты на исполнение этого договора, так и распределенные затраты, непосредственно связанные с исполнением договора. Общие и административные затраты не связаны непосредственно с договором и, следовательно, исключаются, кроме случаев, когда они явным образом подлежат возмещению контрагентом по договору.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты. Группа будет применять данные поправки к договорам, по которым она ещё не выполнила все свои обязанности на дату начала годового отчётного периода, в котором она впервые применяет данные поправки.

МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчётности» – «Дочерняя организация,

впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчётности»

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО, период 2018–2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 1 «*Первое применение Международных стандартов финансовой отчётности*». Согласно данной поправке дочерняя организация, которая решает применить пункт D16(a) МСФО (IFRS) 1, вправе оценивать накопленные курсовые разницы с использованием сумм, отраженных в финансовой отчётности материнской организации, исходя из даты перехода материнской организации на МСФО. Данная поправка также применима к ассоциированным организациям и совместным предприятиям, которые решают применять пункт D16(a) МСФО (IFRS) 1.

Данная поправка вступает в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» – «Коммиссионное вознаграждение при проведении «теста 10%» для прекращения признания финансовых обязательств»

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО, период 2018–2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 9. В поправке поясняются суммы коммиссионного вознаграждения, которые организация учитывает при оценке того, являются ли условия нового или модифицированного финансового обязательства существенно отличающимися от условий первоначального финансового обязательства. К таким суммам относятся только те коммиссионные вознаграждения, которые были выплачены или получены между определенным кредитором и заемщиком, включая коммиссионное вознаграждение, выплаченное или полученное кредитором или заемщиком от имени другой стороны. Организация должна применять данную поправку в отношении финансовых обязательств, которые были модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчётного периода, в котором организация впервые применяет данную поправку.

Данная поправка вступает в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Группа применит данную поправку в отношении финансовых обязательств, которые были

модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчётного периода, в котором она впервые применяет данную поправку.

Ожидается, что данная поправка не окажет существенного влияния на Группу.

Поправка к МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» – налогообложение при оценке справедливой стоимости

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО, период 2018–2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IAS) 41 «*Сельское хозяйство*». Данная поправка исключает требование в пункте 22 МСФО (IAS) 41 о том, что организации не включают в расчет денежные потоки, связанные с налогообложением, при оценке справедливой стоимости активов, относящихся к сфере применения МСФО (IAS) 41.

Организация должна применять данную поправку перспективно в отношении оценки справедливой стоимости на дату начала (или после нее) первого годового отчётного периода, начинающегося 1 января 2022 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

Ожидается, что данная поправка не окажет существенного влияния на Группу.

Поправки к МСФО (IAS) 8 «Определение бухгалтерских оценок»

В феврале 2021 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 8, в которых вводится определение «бухгалтерских оценок». В поправках разъясняется отличие между изменениями в бухгалтерских оценках и изменениями в учетной политике и исправлением ошибок. Кроме того, в документе разъясняется, как организации используют методы измерения и исходные данные для разработки бухгалтерских оценок.

Поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, и применяются к изменениям в учетной политике и изменениям в бухгалтерских оценках, которые происходят на дату начала указанного периода или после нее. Допускается досрочное применение разрешено при условии раскрытия этого факта.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на Группу.

Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО – «Раскрытие информации об учетной политике»

В феврале 2021 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО *«Формирование суждений о существенности»*, которые содержат руководство и примеры, помогающие организациям применять суждения о существенности при раскрытии информации об учетной политике.

Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО – «Раскрытие информации об учетной политике» (продолжение)

Поправки должны помочь организациям раскрывать более полезную информацию об учетной политике за счет замены требования о раскрытии организациями «значительных положений» учетной политики на требование о раскрытии «существенной информации» об учетной политике, а также за счет добавления руководства относительно того, как организации должны применять понятие существенности при принятии решений о раскрытии информации об учетной политике.

Поправки к МСФО (IAS) 1 применяются в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, с возможностью досрочного применения. Поскольку поправки к Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО содержат обязательное руководство в отношении применения определения существенности к информации об учетной политике, не требуется указывать дату вступления в силу данных поправок.

В настоящее время Группа проводит оценку влияния этих поправок, которое они могут оказать на раскрытие информации об учетной политике Группы.

Инвестиции в совместные предприятия

Совместное предприятие – это совместное предприятие, которое предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на чистые активы деятельности. Совместный контроль – это предусмотренное договором разделение контроля над деятельностью, которое имеет место, только когда принятие решений в отношении значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, разделяющих контроль.

Факторы, учитываемые при определении наличия значительного влияния или совместного контроля, аналогичны факторам, учитываемым при определении наличия контроля над дочерними организациями.

Инвестиции Группы в совместное предприятие учитываются по методу долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия инвестиция в совместное предприятие изначально признаётся по первоначальной стоимости. Балансовая стоимость инвестиции впоследствии корректируется вследствие признания изменений в доле Группы в чистых активах совместного предприятия, возникающих после даты приобретения. Гудвил, относящийся к совместному предприятию, включается в балансовую стоимость инвестиции и не тестируется на обесценение отдельно.

Консолидированный отчёт о совокупном доходе отражает долю Группы в результатах деятельности совместного предприятия. Изменения прочего совокупного дохода таких объектов инвестиций представляются в составе прочего совокупного дохода Группы. Кроме того, если имело место изменение, непосредственно признанное в собственном капитале совместного предприятия, Группа признаёт свою долю такого изменения и раскрывает этот факт, когда это применимо, в консолидированном отчёте об изменениях в собственном капитале. Нереализованные прибыли и убытки, возникающие по операциям Группы с совместным предприятием, исключены в той степени, в которой Группа имеет долю участия в совместном предприятии.

Доля Группы в прибыли или убытке совместного предприятия представлена непосредственно в консолидированной отчёте о совокупном доходе за рамками операционной прибыли. Она представляет собой

прибыль или убыток после налогообложения и учета неконтролирующих долей участия в дочерних организациях совместного предприятия.

Финансовая отчётность совместного предприятия составляется за тот же отчётный период, что и консолидированная финансовая отчётность Группы. В случае необходимости в нее вносятся корректировки с целью приведения учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы.

После применения метода долевого участия Группа определяет необходимость признания дополнительного убытка от обесценения по своей инвестиции в совместное предприятие. На каждую отчётную дату Группа устанавливает наличие объективных подтверждений обесценения инвестиций в совместное предприятие. В случае наличия таких подтверждений Группа рассчитывает сумму обесценения как разницу между возмещаемой суммой совместного предприятия и его балансовой стоимостью и признаёт убыток в консолидированном отчёте о совокупном доходе в статье «Доля в прибыли совместных предприятий».

В случае потери совместного контроля над совместным предприятием Группа оценивает и признаёт оставшиеся инвестиции по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью совместного предприятия на момент потери совместного контроля и справедливой стоимостью оставшихся инвестиций, и поступлениями от выбытия признаётся в составе консолидированного отчёта о совокупном доходе.

Классификация активов и обязательств на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные

В консолидированном отчёте о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные.

Актив является оборотным, если:

- *его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;*
- *он предназначен в основном для целей торговли;*

- *его предполагается реализовать в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода; или*

- *он представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев наличия ограничений на его обмен или использование для погашения обязательств в течение как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода.*

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- *его предполагается погасить в рамках обычного операционного цикла;*
- *оно удерживается в основном для целей торговли;*
- *оно подлежит погашению в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода; или*
- *у Группы отсутствует безусловное право отсрочить погашение обязательства в течении как минимум 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчётного периода.*

Все прочие обязательства классифицируются в качестве долгосрочных.

Активы и обязательства по отсроченному корпоративному подоходному налогу всегда классифицируются как внеоборотные активы и долгосрочные обязательства.

Оценка справедливой стоимости

Справедливая стоимость является ценой, которая была бы получена за продажу актива или выплачена за передачу обязательства в рамках сделки, совершаемой в обычном порядке между участниками рынка на дату оценки. Оценка справедливой стоимости предполагает, что сделка по продаже актива или передаче обязательства происходит:

- *либо на основном рынке для данного актива или обязательства;*

- либо, в условиях отсутствия основного рынка, на наиболее благоприятном рынке для данного актива или обязательства.

У Группы должен быть доступ к основному или наиболее благоприятному рынку.

Справедливая стоимость актива или обязательства оценивается с использованием допущений, которые использовались бы участниками рынка при определении цены актива или обязательства, при этом предполагается, что участники рынка действуют в своих лучших интересах.

Оценка справедливой стоимости нефинансового актива учитывает возможность участника рынка генерировать экономические выгоды либо посредством использования актива наилучшим и наиболее эффективным образом, либо в результате его продажи другому участнику рынка, который будет использовать данный актив наилучшим и наиболее эффективным образом.

Группа использует такие методики оценки, при определении возмещаемой стоимости долгосрочных активов и гудвила, при этом используются только те допущения, которые являются приемлемыми в сложившихся экономических обстоятельствах и для которых доступны данные, достаточные для оценки справедливой стоимости, при этом максимально используя уместные наблюдаемые исходные данные и минимально используя ненаблюдаемые исходные данные.

Все активы и обязательства, справедливая стоимость которых оценивается или раскрывается в консолидированной финансовой отчетности, классифицируются в рамках описанной ниже иерархии источников справедливой стоимости на основе исходных данных самого низкого уровня, которые являются существенными для оценки справедливой стоимости в целом:

- *Уровень 1 – рыночные котировки цен на активном рынке по идентичным активам или обязательствам (без каких-либо корректировок).*

- *Уровень 2 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, являются прямо или косвенно наблюдаемыми на рынке.*

- *Уровень 3 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, не являются наблюдаемыми на рынке.*

В случае активов и обязательств, которые переоцениваются в консолидированной финансовой отчетности на периодической основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями источников иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются существенными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

Основные средства

Основные средства учитываются по первоначальной стоимости за минусом накопленного износа и накопленных убытков от обесценения.

Первоначальная стоимость активов состоит из цены приобретения или строительства, любого рода затрат, непосредственно относящихся к приведению актива в рабочее состояние и первоначальную оценку затрат по ликвидации актива, при необходимости.

Ценой приобретения или строительства является совокупная уплаченная стоимость и справедливая стоимость любого вида вознаграждения, предоставленного для приобретения актива.

Износ основных средств за исключением земли и незавершенного строительства рассчитывается прямолинейным методом в течение следующих сроков полезной службы:

Здания и сооружения	14–100 лет
Машины и оборудование	4–30 лет
Транспортные средства	4–10 лет
Прочие активы	3–20 лет

Зерновые терминалы и элеваторы амортизируются производственным методом, на основании метода начисления пропорционально фактической перевалки и хранения в отношении общей ожидаемой производственной мощности.

Списание ранее признанных основных средств или их значительного компонента с баланса происходит при их выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Прибыль или убыток, возникающие в результате списания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в консолидированный отчёт о совокупном доходе за тот отчётный год, в котором актив был списан.

Ликвидационная стоимость, срок полезной службы и методы амортизации активов анализируются в конце каждого годового отчётного периода и, при необходимости, корректируются.

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой стоимости реализации. Себестоимость запасов зерна учитывается по методу средневзвешенной стоимости. Стоимость запасов включает в себя все затраты, понесённые в ходе обычной деятельности, связанные с их доставкой на место и приведение их в текущее состояние. Чистая стоимость реализации определяется как предполагаемая цена продажи в ходе обычной деятельности, за вычетом предполагаемых расходов на завершение производства и оценённых затрат на реализацию. Для списания себестоимости прочих запасов, находящиеся в виде сырья или материалов, которые будут потребляться в процессе производства или предоставления услуг, применяется метод ФИФО.

Товарно-материальные запасы также включают неснижаемые остатки запасов зерна, классифицированные как долгосрочные активы.

Товарные кредиты

Товарные кредиты являются нефинансовым активом, по условиям которого Группа предоставляет заёмщику зерно в определённом физическом весе

и с определёнными однородными качественными характеристиками на срок не более 12 (двенадцати) месяцев. Переход права собственности на зерно по договору товарного кредита происходит в момент совершения Группой передаточной надписи (индоссамента) в пользу заёмщика. Срок возврата товарного кредита и расчёт вознаграждения также определяется с даты совершения индоссамента. Согласно условиям выдаваемых товарных кредитов, возврат товарного кредита заёмщиком производится в натуральной форме (зерном), выплата вознаграждения за пользование товарным кредитом производится в денежной форме в срок и в сумме, определяемых договором товарного кредита. Стоимость обмениваемых товаров, учитывается по балансовой стоимости и является равноценной. Вознаграждение за предоставление зерна заёмщику признаётся Группой в составе финансового дохода.

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Группой для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, Компания первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Группа применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определённой в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Группой для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Группа управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определённом рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки, т.е. на дату, когда Группа принимает на себя обязательство купить или продать актив.

Последующая оценка

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости

Торговая и прочая дебиторская задолженность, инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости, а также займы выданные представляют собой производные финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, и к ним применяются требования в отношении обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе использования эффективной

процентной ставки включается в состав финансового дохода в отчёте о совокупном доходе. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в консолидированном отчёте о совокупном доходе в составе расходов по кредитным убыткам.

Прекращение признания

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы схожих финансовых активов) прекращает признаваться в консолидированном отчёте о финансовом положении, если:

- *срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;*
- *Группа передала право на получение денежных потоков от актива или приняла обязательство перечислить полученные денежные потоки полностью без существенной задержки третьей стороне на условиях «транзитного» соглашения; а также*
- *Группа либо (а) передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) не передала, но и не сохраняет за собой все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.*

В случае если Группа передала свои права на получение денежных потоков от актива, при этом ни передав, ни сохранив за собой практически всех рисков и выгод, связанных с ним, а также не передав контроль над активом, такой актив отражается в учёте в пределах продолжающегося участия Группы в этом активе. Продолжение участия в активе, имеющее форму гарантии по переданному активу, оценивается по наименьшему из значений первоначальной балансовой стоимости актива и максимального размера возмещения, которое может быть предъявлено к оплате Группе.

Обесценение финансовых активов

Группа признаёт оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) в отношении всех долговых инструментов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток. ОКУ рассчитывается на основе разницы между денежными потоками, причитающимися в соответствии с договором, и всеми денежными потоками, которые Группа ожидает

получить, дисконтированной с использованием первоначальной эффективной процентной ставки или её приблизительного значения. Ожидаемые денежные потоки включают денежные потоки от продажи удерживаемого обеспечения или от других механизмов повышения кредитного качества, которые являются неотъемлемой частью договорных условий.

ОКУ признаётся в два этапа. В случае финансовых инструментов, по которым с момента их первоначального признания кредитный риск значительно не увеличился, создаётся оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, которые могут возникнуть вследствие дефолтов, возможных в течение следующих 12 месяцев (12-месячные ожидаемые кредитные убытки). Для финансовых инструментов, по которым с момента первоначального признания кредитный риск увеличился значительно, создаётся оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, ожидаемых в течение оставшегося срока действия этого финансового инструмента, независимо от сроков наступления дефолта (ожидаемые кредитные убытки за весь срок).

В отношении торговой и прочей дебиторской задолженности и активов по договору Группа применяет упрощённый подход при оценке ОКУ. Следовательно, Группа не отслеживает изменения кредитного риска, а вместо этого на каждую отчётную дату признаёт оценочный резерв под убытки в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок. Группа использовала матрицу оценочных резервов, опираясь на свой прошлый опыт возникновения кредитных убытков, скорректированных с учётом прогнозных факторов, специфичных для заёмщиков и общих экономических условий.

Финансовые обязательства

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства классифицируются соответственно как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и займы, кредиторская задолженность или производные инструменты, определённые в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании. Группа классифицирует свои финансовые обязательства при их первоначальном признании.

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом (в случае кредитов, займов и кредиторской задолженности) непосредственно относящихся к ним затрат по сделке.

Финансовые обязательства Группы включают торговую и прочую кредиторскую задолженность, займы полученные.

Последующая оценка

Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости

После первоначального признания займы полученные, торговая и прочая кредиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Прибыли и убытки по таким финансовым обязательствам признаются в консолидированном отчёте о совокупном доходе при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав финансовых расходов в консолидированном отчёте о совокупном доходе.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в консолидированном отчёте о совокупном доходе.

Авансы выплаченные

Авансы выплаченные отражаются в консолидированной финансовой отчетности по стоимости выплаченных сумм за вычетом резерва на обесценение. Авансы выплаченные классифицируются как внеоборотные, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ним, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как внеоборотные при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Группой контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Группой. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит уменьшению, и соответствующий убыток от обесценения отражается в консолидированном отчете о совокупном доходе.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя наличные денежные средства и средства в финансовых организациях со сроком погашения не более 90 (девяноста) дней с даты возникновения, не обремененные какими-либо договорными обязательствами.

Оценочные обязательства

Оценочные обязательства признаются, если Группа имеет текущее обязательство (юридическое или вытекающее из практики), возникшее в результате прошлого события, отток экономических выгод, который потребуется для погашения этого обязательства, является вероятным, и может быть получена надежная оценка суммы такого обязательства. Если Группа предполагает получить возмещение некоторой части или всех резервов, возмещение признается как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к резерву, отражается в консолидированном отчете о совокупном доходе за вычетом возмещения. Оценочные обязательства Группы являются краткосрочными и влияние временной стоимости денег не существенно.

Внеоборотные активы, предназначенные для продажи

Группа классифицирует внеоборотные активы и выбывающую группу как предназначенные для продажи, если их балансовая стоимость подлежит возмещению, в основном, посредством их продажи, а не в результате продолжающегося использования. Внеоборотные активы и выбывающая группа, классифицированные как предназначенные для продажи, оцениваются по наименьшему из двух значений – балансовой стоимости и справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу. Затраты на продажу являются дополнительными затратами, непосредственно относящимися к выбытию актива или выбывающей группы, и не включают в себя затраты по финансированию и расход по подоходному налогу.

Критерий классификации объекта в качестве предназначенного для продажи считается соблюденным лишь в том случае, если продажа является высоковероятной, а актив или выбывающая группа могут быть незамедлительно проданы в своем текущем состоянии. Действия, необходимые для осуществления продажи, должны указывать на малую вероятность значительных изменений в действиях по продаже, а также отмены продажи. Руководство должно принять на себя обязанность по реализации плана по продаже актива, и должно быть ожидание, что продажа будет завершена в течение одного года с даты классификации.

Основные средства и нематериальные активы после классификации в качестве предназначенных для продажи не подлежат амортизации.

Активы и обязательства, классифицированные в качестве предназначенных для продажи, представляются отдельно в качестве оборотных/краткосрочных статей в отчете о финансовом положении.

Раскрытие дополнительной информации представлено в **Примечании 6**. Все прочие примечания к консолидированной финансовой отчетности включают в себя суммы, относящиеся к продолжающейся деятельности, если не указано иное.

Выручка по договорам с покупателями

Учет доходов от реализации зерна и прочей продукции растительного происхождения

Группа признает выручку от реализации зерна, овощной/фруктовой продукции, масличных культур, сои и сахара в момент времени, когда контроль над товарами передан покупателю, то есть при подписании акта приема-передачи продукции. Продажа продукции растительного происхождения является единственной обязанностью к исполнению по договорам с покупателями.

Группа определила, что цена сделки по договорам с покупателями не содержит переменного возмещения и значительного компонента финансирования, которые могут повлиять на признанную величину выручки.

Учет доходов от оказания услуг

Группа оказывает услуги по хранению и перевалке зерна. Такие услуги признаются как обязанность к исполнению, выполняемая в течение периода времени. В качестве метода оценки степени выполнения услуги Группа использует процентное соотношение объема услуг, оказанных на отчетную дату, к общему объему услуг. Услуги, как правило, предоставляются на условиях предоплаты, которая отражается в составе обязательств по договорам с покупателями.

Процентный доход и расход

По всем финансовым инструментам, оцениваемым по амортизированной стоимости, и процентным финансовым активам, классифицированным в качестве имеющихся в наличии для продажи, процентный доход или расход признаются с использованием метода эффективной процентной ставки, который дисконтирует ожидаемые будущие выплаты или поступления денежных средств на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или, если это уместно, менее продолжительного периода до чистой балансовой стоимости финансового актива или обязательства. Процентный доход и процентные расходы включаются в состав финансового дохода и финансовых затрат в консолидированном отчете о совокупном доходе.

Дивиденды

Выручка признается, когда установлено право Группы на получение платежа, что, как правило, происходит, когда акционеры утверждают дивиденды.

Признание расходов

Расходы признаются по мере их понесения и отражаются в консолидированной финансовой отчетности в том периоде, к которому они относятся на основе принципа начисления.

Налогообложение

Расходы по корпоративному подоходному налогу включают в себя текущий корпоративный подоходный налог и отложенный налог.

Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу

Активы и обязательства по текущему подоходному налогу за текущий и предыдущие периоды оцениваются по сумме, которая, как предполагается, будет возмещена налоговыми органами или уплачена налоговыми органами. Для расчета данной суммы использовались налоговые ставки, и налоговое законодательство, которые действовали или фактически узаконены в Республике Казахстан на отчетную дату.

Отложенный корпоративный подоходный налог

Активы и обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу рассчитываются в отношении всех временных разниц с использованием метода обязательств по всем временным разницам между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей консолидированной финансовой отчетности.

Актив по отложенному налогу признается только в той степени, в которой существует значительная вероятность получения налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму вычитаемых временных разниц. Обязательства по отложенному налогу признаются для всех налогооблагаемых

временных разниц. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе налоговых ставок, введенных в действие или

фактически узаконенных на отчетную дату. Активы и обязательства по отложенному подоходному налогу могут быть зачтены при наличии законных, юридически действительных прав на зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств.

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ УЧЁТНЫЕ ОЦЕНКИ И СУЖДЕНИЯ

Подготовка консолидированной финансовой отчетности Группы требует от её руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений на конец отчетного периода, которые влияют на представляемые в консолидированной отчетности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об условных обязательствах. Однако неопределенность в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости актива или обязательства, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

Суждения

В процессе применения учетной политики руководством Группы, помимо учетных оценок, были сделаны следующие суждения, которые имеют наиболее существенное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности:

Активы, предназначенные для продажи

10 июля 2020 года Совет директоров Компании объявил о своем решении прекратить деятельность по выращиванию овощной и фруктовой продукции, осуществляемой дочерней организацией ТОО «Агрофирма «NurAgro», находящейся в полной собственности Компании. Деятельность ТОО «Агрофирма «NurAgro» классифицируется как выбывающая группа, предназначенная для продажи. Совет директоров посчитал, что дочерняя организация отвечает критериям классификации в качестве предназначенной для продажи на эту дату, руководствуясь следующим:

- ТОО «Агрофирма «NurAgro» имеется в наличии для немедленной продажи и может быть продано покупателю в своем текущем состоянии.

- Мероприятия, связанные с продажей, были начаты, и при этом предполагается, что продажа будет завершена в течение одного года с даты первоначальной классификации.
- Был идентифицирован потенциальный покупатель и на отчетную дату переговоры с ним близятся к завершению.

Более подробная информация об активах, предназначенных для продажи выбывающей группе приводится в **Примечании 6**.

Неопределённость оценок

В процессе применения учетной политики Группы руководство использовало свои суждения и делало оценки при определении сумм, признанных в консолидированной финансовой отчетности. Ниже представлены наиболее существенные случаи использования оценок:

Сроки полезного использования основных средств

Группа оценивает оставшийся срок полезной службы основных средств, по крайней мере, на конец каждого финансового года и, если ожидания отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются перспективно как изменения в расчётных оценках в соответствии с МСФО (IAS) 8 «Учётная политика, изменения в расчётных оценках и ошибки». По состоянию на 31 декабря 2021 года Группа не пересматривала оставшийся срок полезной службы основных средств.

Обесценение основных средств

Обесценение имеет место, если балансовая стоимость актива или единицы, генерирующей денежные средства, превышает его (ее) возмещаемую сумму,

которая является наибольшей из следующих величин: справедливая стоимость за вычетом затрат на выбытие или ценность использования. Расчет справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие основан на имеющейся информации по имеющим обязательную силу операциям продажи аналогичных активов между независимыми сторонами или на наблюдаемых рыночных ценах за вычетом дополнительных затрат, которые были бы понесены в связи с выбытием актива. Расчет ценности использования основан на модели дисконтированных денежных потоков. Денежные потоки извлекаются из бюджета на следующие пять лет и не включают в себя деятельность по реструктуризации, по проведению которой у Группы ещё не имеется обязательств, или значительные инвестиции в будущем, которые улучшат результаты активов тестируемой на обесценение единицы, генерирующей денежные средства. Анализ, проведенный руководством Компании и его дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2021 года, не выявил индикаторов обесценения.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Если справедливая стоимость финансовых активов и финансовых обязательств, отраженная в консолидированном отчёте о финансовом положении, не может быть определена на основании цен на активном рынке, она определяется с использованием различных моделей оценок, включающих математические модели. Исходные данные для таких моделей определяются на основании наблюдаемого рынка, если такое возможно; в противном случае, для определения справедливой стоимости необходимо применять суждение.

Ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам

Оценка убытков как согласно МСФО (IFRS) 9 по всем категориям финансовых активов требует применения суждения, в частности, при определении ОКУ и оценке значительного увеличения кредитного риска необходимо оценить величину и сроки возникновения будущих денежных потоков и стоимость обеспечения. Такие расчетные оценки зависят от ряда факторов, изменения в которых могут привести к различным суммам оценочных резервов под обесценение.

Расчеты ОКУ Группы являются результатом сложных моделей, включающих ряд базовых допущений относительно выбора переменных исходных данных и их взаимозависимостей. К элементам моделей расчета ОКУ, которые считаются суждениями и расчетными оценками, относятся следующие:

- *критерии, используемые Группой для оценки того, произошло ли значительное увеличение кредитного риска, в результате чего оценочный резерв под обесценение по финансовым активам должен оцениваться в сумме, равной ОКУ за весь срок, и качественная оценка;*
- *разработка моделей расчета ОКУ, включая различные формулы и выбор исходных данных;*
- *выбор прогнозных макроэкономических сценариев и их взвешивание с учетом вероятности для получения экономических исходных данных для моделей оценки ОКУ.*

5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Движение основных средств за годы, закончившиеся 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Земля	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Незавершённое строительство и активы к установке	Активы в форме права пользования	Итого
Первоначальная стоимость								
На 31 декабря 2019 года	149.378	3.492.771	2.691.096	548.594	157.984	1.832.289	17.278	8.889.390
Поступления	–	47.864	207.883	–	8.103	1.375.648	12.241	1.651.739
Выбытия	–	(159.780)	(31.279)	–	(10.155)	–	(9.470)	(210.684)
Выбытие дочерней организации	–	–	(307)	–	(119)	(1.207.277)	–	(1.207.703)
Переводы	–	89.812	65.525	26.088	709	(182.134)	–	–
Активы, предназначенные для продажи	(63.720)	(1.799.786)	(654.419)	(184.666)	(3.851)	(490.152)	–	(3.196.594)
На 31 декабря 2020 года	85.658	1.670.881	2.278.499	390.016	152.671	1.328.374	20.049	5.926.148
Поступления	–	–	64.078	18.883	7.270	353.838	–	444.069
Списания	–	(7.012)	(36.112)	(13.980)	(10.209)	–	(3.473)	(70.786)
Переводы	–	168.919	181.734	19.847	–	(370.500)	–	–
На 31 декабря 2021 года	85.658	1.832.788	2.488.199	414.766	149.732	1.311.712	16.576	6.299.431
Накопленный износ и обесценение								
На 31 декабря 2019 года	–	(814.415)	(1.271.268)	(332.762)	(101.629)	(1.330.784)	(1.894)	(3.852.752)
Начисленный износ	–	(79.684)	(65.049)	(24.912)	(10.884)	–	(2.589)	(183.118)
Выбытия	–	53.253	22.383	–	9.880	–	2.068	87.584
Выбытие дочерней организации	–	–	292	–	105	26.750	–	27.147
Переводы	–	–	9	–	(9)	–	–	–
Активы, предназначенные для продажи	–	230.929	53.506	110.305	–	–	–	394.740
На 31 декабря 2020 года	–	(609.917)	(1.260.127)	(247.369)	(102.537)	(1.304.034)	(2.415)	(3.526.399)
Начисленный износ	–	(28.200)	(57.691)	(24.762)	(10.713)	–	(2.963)	(124.329)
Списания	–	829	20.928	13.110	9.667	–	709	45.243
Переводы	–	–	–	–	–	–	–	–
Обесценение	–	(18.404)	–	–	–	–	–	(18.404)

В тысячах тенге	Земля	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Незавершенное строительство и активы к установке	Активы в форме права пользования	Итого
На 31 декабря 2021 года	–	(655.692)	(1.296.890)	(259.021)	(103.583)	(1.304.034)	(4.669)	(3.623.889)
Остаточная стоимость								
На 31 декабря 2019 года	149.378	2.678.356	1.419.828	215.832	56.355	501.505	15.384	5.036.638
На 31 декабря 2020 года	85.658	1.060.964	1.018.372	142.647	50.134	24.340	17.634	2.399.749
На 31 декабря 2021 года	85.658	1.177.096	1.191.309	155.745	46.149	7.678	11.907	2.675.542

По состоянию на 31 декабря 2021 года первоначальная стоимость и соответствующая накопленная амортизация полностью самортизированных основных средств составила 359.051 тысячу тенге (31 декабря 2020 года: 401.735 тысяч тенге).

11 июля 2020 года Группе в собственность был передан имущественный комплекс стоимостью 1.207.277 тысяч тенге в счёт погашения дебиторской задолженности. Данный имущественный комплекс был передан ТОО «Агрофирма «Astana Agro»

в качестве вклада в уставный капитал. 10 ноября 2020 года Группа заключила договор купли-продажи доли участия в уставном капитале ТОО «Агрофирма «Astana Agro».

В течение 2020 года, Группа переклассифицировала основные средства ТОО «Агрофирма «NurAgro» и ТОО «Астык Коймалары» на общую сумму 2.801.854 тысячи тенге в состав активов, предназначенных для продажи.

6. АКТИВЫ, ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ПРОДАЖИ

10 июля 2020 года Группа объявила о решении Совета директоров реализовать в установленном законодательством порядке свою долю участия в уставном капитале ТОО «Агрофирма «NurAgro», дочерней организации, находящейся в полной собственности Группы.

10 июля 2020 года Группа утвердила план по продаже доли участия в уставном капитале ТОО «Агрофирма «NurAgro». Ожидалось, что выбытие дочерней организации будет завершено в течение года после даты реклассификации. По состоянию на 31 декабря 2021 года, Группа продолжает активный поиск покупателя и считает, что активы и обязательства ТОО «Агрофирма «NurAgro» удовлетворяют критериям классификации в качестве предназначенных для продажи в соответствии с МСФО (IFRS) 5 и, соответственно, были классифицированы как выбывающая группа в консолидированном отчёте о финансовом положении. В соответствии с решением

Наблюдательного совета ТОО «Экспертная аграрная компания» от 30 сентября 2021 года, Группа ожидает реализацию доли в ТОО «Агрофирма «NurAgro» до 1 июля 2022 года.

В результате оценки, произведенной руководством Компании, по состоянию на 31 декабря 2021 года справедливая стоимость активов ТОО «Агрофирма «NurAgro», за вычетом затрат на продажу, составила 791.124 тысячи тенге. Убыток от обесценения, признанный в результате переоценки стоимости активов ТОО «Агрофирма «NurAgro» составил 780.264 тысячи тенге.

Основные классы активов и обязательств компании ТОО «Агрофирма «NurAgro», классифицированные в качестве выбывающей группы, предназначенной для продажи, представлены в таблице ниже:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Активы		
Основные средства	763.277	1.458.702
Прочие внеоборотные активы	–	155.782
Товарно-материальные запасы	4.423	8.419
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	4.709	1.437
Предоплата по подоходному налогу	74	74
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31.235	30.666
Авансы выплаченные	473	674
Денежные средства и их эквиваленты	1.613	104
Активы, предназначенные для продажи	805.804	1.655.858
Обязательства		
Краткосрочные авансы полученные	(11.202)	(11.202)
Краткосрочная кредиторская задолженность	(2.988)	(19.690)
Прочие налоги к уплате	(490)	(671)
Обязательства, непосредственно связанные с активами, предназначенными для продажи	(14.680)	(31.563)
Чистые активы выбывающей группы	791.124	1.624.295

18 августа 2020 года руководство Группы приняло решение реализовать имущественный комплекс ТОО «Астық қоймалары» «Хлебная база № 8», расположенный по адресу: г. Аксай, ул. Заводская, 1/16, 1Б, 1Г. 9 сентября 2020 года была произведена оценка комплекса с привлечением независимого оценщика. По результатам оценки справедливая стоимость имущественного комплекса составила 980.502 тысячи тенге. Убыток от обесценения, признанный в результате переоценки комплекса по справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу в 2020 году составил 247.350 тысяч тенге. В июне 2021 года Группа реализовала имущественный комплекс ТОО «Астық қоймалары» «Хлебная база № 8» за сумму 1.180.051 тысяча тенге на условиях рассрочки платежа (*Примечание 10*). В результате выбытия актива Группа признала убыток в сумме 173.446 тысяч тенге в составе прочих расходов (*Примечание 28*). Справедливая стоимость дебиторской задолженности при первоначальном признании была определена методом дисконтирования потоков с использованием ставки 12% годовых.

Решением Государственной комиссии (далее – «Госкомиссия») от 13 сентября 2019 года одобрен подход по реализации Группой залогового имущества ГК «Алиби». В рамках исполнения решения Госкомиссии, Группа приобрела 49% доли участия в уставном капитале ТОО «ТамызАгроИнвест» путем передачи в оплату уставного капитала имущества на сумму 918.141 тысяча тенге и 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Саумалколь Агро 2» путем передачи в оплату уставного капитала имущества на сумму 301.870 тысяч тенге и последующей продажи доли инвестору. По состоянию на 31 декабря 2021 года 49% доля участия в уставном капитале ТОО «ТамызАгроИнвест» была реализована на условиях рассрочки платежа (*Примечание 10*). В результате выбытия актива Группа признала убыток в сумме 146.273 тысячи тенге в составе прочих расходов (*Примечание 28*). Справедливая стоимость дебиторской задолженности при первоначальном признании была определена методом дисконтирования потоков с использованием ставки 12% годовых.

7. ИНВЕСТИЦИИ В СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

У Группы имеются 50% доли участия в компаниях Общество с ограниченной ответственностью «Бакинский зерновой терминал» и Общество с ограниченной ответственностью «Амирабад Грейн Терминал Киш», деятельность которых заключается в перевалке зерна.

22 марта 2006 года Группой совместно с Обществом с ограниченной ответственностью «PLANET-L» (Азербайджанская Республика) создано совместное предприятие, ООО «Бакинский зерновой терминал», зарегистрированной в городе Баку, Азербайджанская Республика. Доля Группы в совместном предприятии составляет 50%. Уставный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Бакинский зерновой терминал» определен в размере 1.851.186 тысяч тенге, поделенных равными долями между Группой и Обществом с ограниченной ответственностью «PLANET-L», который был полностью оплачен по состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года каждым участником.

22 октября 2007 года Группой совместно с Обществом с ограниченной ответственностью «Бехдис Теджерат Альборз» (Исламская Республика Иран) создано совместное предприятие, ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш», зарегистрированное в городе Садаф, остров Киш, Исламская Республика Иран. Доля Группы в совместном предприятии составляет

50%. Уставный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Амирабад Грейн Терминал Киш» определен в размере 2.472.506 тысяч тенге, поделенных равными долями между Группой и Обществом с ограниченной ответственностью «Бехдис Теджерат Альборз», который был полностью оплачен по состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года каждым участником.

29 октября 2021 года Группа приобрела 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Marine Logistics Center», зарегистрированного в Республике Казахстан. По состоянию на 31 декабря 2021 года 51% доли в совместном предприятии принадлежит АО «Астык Транс». Согласно учредительным документам, каждый участник имеет один голос и решения принимаются простым большинством голосов. Уставный капитал ТОО «Marine Logistics Center» составляет 8.000 тысяч тенге. Основной деятельностью является предоставление транспортно-экспедиторских услуг и услуг по перевалке зерновых грузов.

Участие Группы в совместных предприятиях учитывается консолидированной финансовой отчетности с использованием метода долевого участия.

Ниже представлена обобщенная финансовая информация о совместных предприятиях:

Отчёт о финансовом положении	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Краткосрочные активы, включая денежные средства и их эквиваленты в размере 178.126 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 151.358 тысяч тенге)	4.827.198	3.315.988
Внеоборотные активы	6.141.284	6.023.746
Краткосрочные обязательства, включая обязательства по корпоративному подоходному налогу в размере 127.758 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 165.456 тысяч тенге)	(3.217.272)	(1.394.148)
Долгосрочные обязательства, включая обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу в размере 760.574 тысячи тенге (на 31 декабря 2020 года: 733.552 тысячи тенге)	(760.574)	(1.599.882)
Корректировка нераспределённой прибыли ООО «Бакинский зерновой терминал»	(109.950)	(122.500)
Чистые активы	6.880.686	6.223.204
Доля Группы в чистых активах	3.440.343	3.111.602

В следующей таблице представлена информация, основанная на финансовой отчетности данных предприятий:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Выручка по договорам с покупателями	4.855.336	2.753.634
Себестоимость оказанных услуг	(4.115.774)	(1.974.206)
Валовая прибыль	739.562	779.428
Общие и административные расходы	(406.672)	(289.906)
Операционная прибыль	332.890	489.522
Финансовый доход	632.712	406.884
Финансовые затраты	(60.226)	(46.248)
Прочие доходы	523.350	1.308
Прочие расходы	(11.848)	(74.464)
Прибыль до налогообложения	1.416.878	777.002
Расходы по подоходному налогу	(171.056)	(230.170)
Прибыль за год	1.245.822	546.832
Итого совокупный доход за год	1.245.822	546.832
Доля Группы в прибыли за год	622.911	273.416

Ниже представлено движение инвестиций в совместные предприятия:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Инвестиции в совместные предприятия на 1 января	3.111.602	3.017.998
Приобретение доли участия	3.920	–
Доля в прибыли совместных предприятий	622.911	273.416
Дивиденды объявленные	(396.001)	(253.160)
Пересчет валюты отчетности зарубежных подразделений	95.556	134.598
Корректировка нераспределенной прибыли ООО «Бакинский зерновой терминал»	6.275	(61.250)
Инвестиции в совместные предприятия	3.444.263	3.111.602

8. АВАНСЫ ВЫПЛАЧЕННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года авансы выплаченные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Поставка зерна	9.077.865	3.329.041
Поставка сахара	959.154	–
Прочее	6.775	12.733
	10.043.794	3.341.774
Резерв под обесценение	(2.196.646)	(2.523.492)
Авансы выплаченные	7.847.148	818.282

Движение в резерве под обесценение авансов выплаченных за 2021 и 2020 годы представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Резерв на 1 января	(2.523.492)	(2.343.361)
Уменьшение резерва / (отчисления на обесценение) (Примечание 30)	326.846	(326.845)
Прочие переводы	–	146.714
Резерв на 31 декабря	(2.196.646)	(2.523.492)

9. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года займы выданные были представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Займы, выданные фермерам	4.906.965	5.087.807
Займы, выданные связанным сторонам (Примечание 32)	928.203	866.330
Займы, выданные прочим сторонам	102.237	87.932
	5.937.405	6.042.069
Оценочный резерв под ОКУ	(5.686.528)	(5.696.090)
	250.877	345.979
За вычетом займов, подлежащих погашению в течение года	193.393	258.047
Внеоборотная часть займов выданных	57.484	87.932

По состоянию на 31 декабря 2021 года, займы выданные, выраженные в тенге и в долларах США, составили 22,9% и 77,1% от общей суммы займов выданных (на 31 декабря 2020 года 25,4% и 74,6%).

Движение валовой балансовой стоимости займов и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2021 год, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2021 года	954.262	5.087.807	6.042.069
Активы, которые были погашены	(9.192)	(180.841)	(190.033)
Переводы в Этап 3	(866.330)	866.330	–
Чистое изменение в начисленных процентах	23.497	38.823	62.320
Курсовые разницы	–	23.049	23.049
На 31 декабря 2021 года	102.237	5.835.168	5.937.405

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2021 года	(608.283)	(5.087.807)	(5.696.090)
Активы, которые были погашены	–	180.841	180.841
Переводы в Этап 3	608.283	(608.283)	–
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(44.753)	(110.680)	(155.433)
Курсовые разницы	–	(15.846)	(15.846)
На 31 декабря 2021 года	(44.753)	(5.641.775)	(5.686.528)

Движение валовой балансовой стоимости и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые

кредитные убытки за 2020 год, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2020 года	843.436	5.184.458	6.027.894
Активы, которые были погашены	(9.193)	(96.651)	(105.844)
Чистое изменение в начисленных процентах	41.733	–	41.733
Курсовые разницы	78.286	–	78.286
На 31 декабря 2020 года	954.262	5.087.807	6.042.069

В тысячах тенге	Этап 2	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2020 года	(507.785)	(5.184.458)	(5.692.243)
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(47.839)	–	(47.839)
Активы, которые были погашены	–	96.651	96.651
Курсовые разницы	(52.659)	–	(52.659)
На 31 декабря 2020 года	(608.283)	(5.087.807)	(5.696.090)

10. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года торговая и прочая дебиторская задолженность представлена следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Торговая дебиторская задолженность	9.695.547	7.811.351
Прочая дебиторская задолженность	15.112.963	14.920.322
	24.808.510	22.731.673
Оценочный резерв под ОКУ	(18.307.721)	(17.592.170)
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	6.500.789	5.139.503
Внеоборотная	975.278	605.010
Оборотная	5.525.511	4.534.493

По состоянию на 31 декабря 2021 года торговая и прочая дебиторская задолженность, выраженная в тенге и в долларах США, составляла 78% и 22% от общей суммы торговой и прочей дебиторской задолженности, соответственно (на 31 декабря 2020 года: 81% и 19%).

По состоянию на 31 декабря 2021 года прочая дебиторская задолженность включает в себя права требования, возникшие в результате заключения договоров цессии между Компанией и АО «Delta Bank» (далее – «Банк») 26 октября 2017 года, в соответствии с которыми Банком в пользу Компании были

уступлены права требования к заемщикам. Переуступка прав требования была осуществлена в рамках исполнения обязательств должников Компании по договорам о реализации зерна, по которым Банк выступал в качестве гаранта. В соответствии с соглашениями, срок погашения задолженности установлен до 1 ноября 2018 года. Балансовая стоимость указанных требований до вычета резерва под ОКУ на 31 декабря 2021 года составила 1.804.935 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 1.983.567 тысяч тенге). По состоянию на 31 декабря 2021 года, резерв под ОКУ, признанный Группой в отношении полученных активов составил 1.804.935 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 1.969.775 тысяч тенге).

В декабре 2016 года в соответствии с постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан, АО «Казинвестбанк» был лишён лицензии на осуществление банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг. По состоянию на 31 декабря 2021 года, сумма средств Группы на счетах в указанном банке до вычета резерва под ОКУ, отраженная в составе прочей дебиторской задолженности, составила 4.937.953 тысячи тенге (на 31 декабря 2020 года: 5.058.502 тысячи тенге). По состоянию на 31 декабря 2021 года, признанный резерв под ОКУ в отношении средств на счетах в АО «Казинвестбанк» составил 4.937.953 тысячи тенге (на 31 декабря 2020 года: 5.058.502 тысячи тенге).

По состоянию на 31 декабря 2021 года прочая дебиторская задолженность также включает в себя требования, возникшие в результате реализации дочерней организаций, ТОО «Жана Ак Дала», в мае 2016 года на сумму 953.365 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 1.094.740 тысяч тенге) со сроком погашения задолженности до 2022 года.

По состоянию на 31 декабря 2021 года прочая дебиторская задолженность также включает в себя требования, возникшие в результате реализации имущественного комплекса ТОО «Астық қоймалары» «Хлебная база № 8» в июне 2021 года в сумме 758.468 тысяч тенге со сроком погашения задолженности до 2025 года.

В 2021 году Группа заключила договоры на продажу 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Тамыз-АгроИнвест» на сумму 948.722 тысячи тенге на условиях рассрочки платежа до 2027 года. По состоянию на 31 декабря 2021 года балансовая стоимость соответствующей дебиторской задолженности составила 608.658 тысяч тенге.

Движение валовой балансовой стоимости торговой и прочей дебиторской задолженности за 2021 год и 2020 год представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Валовая балансовая стоимость на 1 января	22.731.673	23.938.344
Новые созданные или приобретенные активы	5.729.099	4.807.350
Активы, которые были погашены	(2.789.032)	(6.162.147)
Чистое изменение в начисленных процентах	(143.029)	254.748
Списанные суммы	(720.201)	(951)
Прочие переводы	–	(30.666)
Выбытие дочерней организации	–	(75.005)
На 31 декабря	24.808.510	22.731.673

Движение оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки по торговой и прочей дебиторской задолженности за 2021 и 2020 годы представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
ОКУ на 1 января	(17.592.170)	(17.177.055)
Новые созданные или приобретенные активы	–	(326.587)
Активы, которые были погашены	427.593	195.400
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(1.863.345)	(204.403)
Списанные суммы	720.201	951
Прочие переводы	–	(146.715)
Выбытие дочерней организации	–	66.239
На 31 декабря	(18.307.721)	(17.592.170)

По состоянию на 31 декабря 2021 года Группа имеет 6 контрагентов (на 31 декабря 2020 года: 5 контрагентов) на долю которых приходится 84% общей суммы торговой дебиторской задолженности (на 31 декабря 2020 года: 72%).

Группа применяет упрощенный подход к оценке обесценения торговой дебиторской задолженности, который не требует отслеживать изменения кредитного риска и позволяет Группе признавать оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок жизни актива на каждую отчетную дату начиная с даты первоначального признания.

11. ЦЕННЫЕ БУМАГИ

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток		
Облигации АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»	12.081.521	–
Облигации АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына»	9.063.017	–
Облигации ТОО «Fincraft Group»	8.551.682	–
Облигации АО «Tengizchevroil finance Company International LTD»	2.100.535	–
Облигации Министерства финансов Республики Казахстан	2.141.151	–
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	33.937.906	–

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости		
Облигации ТОО «СФК DSFK (ДСФК)»	601.820	637.701
Резерв под ОКУ	113.122	113.122
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	714.942	750.823

По состоянию на 31 декабря 2021 года инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости и отраженные в составе внеоборотных активов консолидированного отчета о финансовом положении, представлены облигациями ТОО «Специальная финансовая компания DSFK (ДСФК)» (ТОО «СФК DSFK (ДСФК)») балансовой стоимостью 714.942 тысячи тенге (на 31 декабря 2020 года: 750.823 тысячи тенге).

7 ноября 2017 года между Правительством Республики Казахстан, Национальным Банком Республики Казахстан (далее – «НБРК»), АО «ФНБ «Самрук-Қазына», КазАгро, АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» (далее – «Байтерек»), АО «Банк «Bank RBK» и ТОО «Корпорация «Казахмыс» было заключено Рамочное соглашение, предусматривающее условия выполнения обязательств АО «Банк «Bank RBK» перед

кредиторами, включая Группу. 26 декабря 2017 года в рамках исполнения данного соглашения Группа приобрела облигации ТОО «СФК DSFK (ДСФК)» в количестве 4.336.815.548 штук по номинальной стоимости 1 тенге за 1 облигацию со сроком обращения 15 лет и фиксированной ставкой вознаграждения 0,01% годовых на средства, полученные Группой от АО «Банк «Bank RBK» в счёт погашения задолженности. Данные ценные бумаги отнесены Группой в категорию кредитно-обесцененных активов при первоначальном признании.

Ниже представлен анализ изменений валовой балансовой стоимости и соответствующих оценочных резервов под ОКУ по инвестиционным ценным бумагам, оцениваемым по амортизированной стоимости за 2021 и 2020 годы:

В тысячах тенге	Этап 1	ПСКО	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2021 года	–	637.701	637.701
Активы, которые были погашены	–	(157.617)	(157.617)
Чистое изменение в начисленных процентах	–	121.736	121.736
На 31 декабря 2021 года	–	601.820	601.820

В тысячах тенге	Этап 1	ПСКО	Итого
ОКУ на 1 января 2021 года	–	113.122	113.122
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	–	–	–
На 31 декабря 2021 года	–	113.122	113.122

В тысячах тенге	Этап 1	ПСКО	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2020 года	7.334.676	726.405	8.061.081
Новые созданные или приобретенные активы	13.658.000	–	13.658.000
Активы, которые были погашены	(20.977.828)	(196.773)	(21.174.601)
Чистое изменение в начисленных процентах	(14.848)	108.069	93.221
На 31 декабря 2020 года	–	637.701	637.701

В тысячах тенге	Этап 1	ПСКО	Итого
ОКУ на 1 января 2020 года	–	81.367	81.367
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных (неаудированные)	–	31.755	31.755
На 31 декабря 2020 года	–	113.122	113.122

12. Прочие внеоборотные активы

По состоянию на 31 декабря 2021 года, прочие внеоборотные активы представлены в основном инвестиционной недвижимостью в сумме 476.139 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 295.298 тысяч тенге).

13. СРЕДСТВА В ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года средства в финансовых организациях, отраженные в составе оборотных активов консолидированного

отчёта о финансовом положении представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Краткосрочные вклады в банках в тенге	6.978.025	2.526.255
Краткосрочные вклады в банках в долларах США	3.530.159	3.062.877
Аккредитив	20.980	–
	10.529.164	5.589.132
Оценочный резерв под ОКУ	(2.661.083)	(3.063.191)
Средства в финансовых организациях	7.868.081	2.525.941

Оборотные средства в финансовых организациях представлены депозитами в казахстанских коммерческих банках с договорным сроком погашения более 3 (трёх) месяцев. По состоянию на 31 декабря 2021 года процентные ставки по средствам в финансовых организациях составляют 8,00–9,00% годовых (на 31 декабря 2020 года: 8,35–8,50% годовых).

Движение валовой балансовой стоимости по оборотным средствам в финансовых организациях и соответствующего оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки за 2021 и 2020 годы, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2021 года	2.526.245	3.062.887	5.589.132
Новые созданные или приобретенные активы	41.173.046	–	41.173.046
Активы, которые были погашены	(35.849.297)	(402.539)	(36.251.836)
Чистое изменение в начисленных процентах	18.822	–	18.822
На 31 декабря 2021 года	7.868.816	2.660.348	10.529.164

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2021 года	(304)	(3.062.887)	(3.063.191)
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(932)	–	(932)
Активы, которые были погашены	501	402.539	403.040
На 31 декабря 2021 года	(735)	(2.660.348)	(2.661.083)

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Валовая балансовая стоимость на 1 января 2020 года	1.238.504	3.493.489	4.731.993

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
Новые созданные или приобретенные активы	5.286.003	–	5.286.003
Активы, которые были погашены	(3.952.799)	(430.602)	(4.383.401)
Чистое изменение в начисленных процентах	23.801	–	23.801
Прочее	(69.264)	–	(69.264)
На 31 декабря 2020 года	2.526.245	3.062.887	5.589.132

В тысячах тенге	Этап 1	Этап 3	Итого
ОКУ на 1 января 2020 года	(208)	(3.419.462)	(3.419.670)
Влияние на ОКУ в результате изменения исходных данных	(96)	356.575	356.479
На 31 декабря 2020 года	(304)	(3.062.887)	(3.063.191)

По состоянию на 31 декабря 2021, средства в финансовых организациях, отнесенные к Этапу 1 представлены средствами, размещенными в четырех организациях (на 31 декабря 2020 года в четырех организациях), на долю которых приходится 99,7% всех средств в финансовых организациях (на 31 декабря 2020 года: 100% всех средств в финансовых организациях).

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года, средства в финансовых организациях, отнесенные к Этапу 3 представлены средствами, размещенными в финансовых организациях с отозванной лицензией на осуществление банковской деятельности.

14. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года денежные средства и их эквиваленты представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Денежные средства на текущих счетах в банках в тенге	695.756	52.371
Денежные средства на текущих счетах в банках в долларах США	49.993	320.319
Денежные средства на текущих счетах в банках в других валютах	383	1.848
Депозиты в тенге с контрактным сроком погашения менее 3 месяцев	1.630.340	4.530.389
Договоры «обратное репо» с контрактным сроком погашения менее 3 месяцев	–	4.649.911
	2.376.472	9.554.838
Оценочный резерв под ОКУ	(30)	(298)
Денежные средства и их эквиваленты	2.376.442	9.554.540

Движение оценочного резерва под ОКУ на 31 декабря 2021 и 2020 годов представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Резерв на 1 января	(298)	(29)
Изменения ОКУ (Примечание 29)	268	(269)
Резерв на 31 декабря	(30)	(298)

Все остатки денежных средств и их эквивалентов отнесены к Этапу 1 для целей оценки резерва под ОКУ.

По состоянию на 31 декабря 2020 года Группа заключила договоры «обратное репо» с финансовыми организациями. Предметом договоров являются простые акции АО «Кселл» с общей справедливой стоимостью 4.664.910 тысяч тенге.

Концентрация денежных средств и их эквивалентов

По состоянию на 31 декабря 2021 года Группа имеет счета в четырех организациях (на 31 декабря 2020 года: в семи организациях), на долю которых приходится 99% всех денежных средств и их эквивалентов (на 31 декабря 2020 года: 99% всех денежных средств и их эквивалентов).

15. ТОВАРНЫЕ КРЕДИТЫ

Группа предоставляет заёмщикам кредиты в натуральной форме (зерном) со сроком погашения не более 12 (двенадцати) месяцев. Согласно условиям договоров, товарные кредиты подлежат возврату заёмщиками в натуральной форме (зерном), при этом

уплата вознаграждения за пользование товарным кредитом производится в денежной форме.

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года товарные кредиты представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Товарные кредиты	1.335.937	1.870.757
Резерв под обесценение	(944.919)	(1.385.189)
Товарные кредиты	391.018	485.568

Движение в резерве под обесценение товарных кредитов за 2021 год и 2020 год, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Резерв на 1 января	(1.385.189)	(1.799.882)
Уменьшение резерва (Примечание 30)	440.270	414.693
Резерв на 31 декабря	(944.919)	(1.385.189)

Вознаграждение по товарным кредитам за 2021 год, начисленное из расчёта 500 тенге в месяц за тонну зерна, составило 83.057 тысяч тенге (за 2020 год: 319.495 тысяч тенге) (Примечание 26).

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года товарные кредиты представляют собой требования к трем и пяти контрагентам, соответственно.

16. ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года товарно-материальные запасы представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Запасы зерна	34.315.516	26.766.345
Запасы масленичных и зернобобовых культур	3.623.402	1.017.239
Запасы сахара	881.522	—

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Запасы муки	750.028	–
Запасы кукурузы	525.000	–
Запасы отрубей	253.201	–
Запасы гречихи	222.321	54.375
Прочие запасы	549.628	427.159
Товарно-материальные запасы	41.120.618	28.265.118

17. НДС К ВОЗМЕЩЕНИЮ И ПРЕДОПЛАТА ПО ПРОЧИМ НАЛОГАМ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года НДС и прочие налоги к возмещению представлены следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Налог на добавленную стоимость	9.775.808	6.202.495
Прочие налоги к возмещению	6.090	8.228
НДС к возмещению и предоплата по прочим налогам	9.781.898	6.210.723

18. КАПИТАЛ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года общее количество объявленных и полностью оплаченных акционером простых акций Компании составляет 105.809.548 штук.

	Цена размещения простой акции, в тенге	Количество	Уставный капитал, в тысячах тенге
На 1 января 2020 года	–	81.259.548	81.259.548
Выпуск акций	1.000	24.550.000	24.550.000
На 31 декабря 2020 года	–	105.809.548	105.809.548
На 1 января 2021 года	–	105.809.548	105.809.548
Выпуск акций	–	–	–
На 31 декабря 2021 года	–	105.809.548	105.809.548

За 2020 год, объявленный уставный капитал был увеличен на 24.550.000 тысяч тенге путем выпуска 24.550.000 простых акций, которые были оплачены акционером по стоимости размещения 1.000 тенге за акцию.

Дивиденды

В соответствии с решением Единственного акционера от 30 апреля 2021 года, Группа объявила дивиденды за 2020 год в размере 848.989 тысяч тенге или 8,02 тенге за одну простую акцию.

По состоянию на 31 декабря 2021 года объявленные дивиденды были выплачены. В 2020 году Группа объявила и выплатила дивиденды за 2019 год в сумме 69.052 тысячи тенге или 0,85 тенге за одну простую акцию.

Резерв по пересчёту валюты отчётности

Резерв используется для отражения курсовых разниц, возникающих при пересчёте валюты отчётности зарубежных подразделений в тенге.

Операции с акционером

В соответствии с поручением Президента Республики Казахстан от 13 мая 2016 года № 1050–2 к письму Премьер-Министра Республики Казахстан от 3 мая 2016 года № 11–8/907//1050 было одобрено формирование Компанией минимальных запасов пшеницы в объёме 500,0 тысяч тонн.

Указанное поручение исполнено за счёт передачи в оплату акций КазАгро, с последующим увеличением уставного капитала Компании зерна, ранее находившегося в государственных ресурсах зерна. В связи с чем, государственные ресурсы зерна в июне 2017 года были переданы в оплату акций КазАгро,

который, в свою очередь, передал зерно в оплату акций Компании. Компания контролирует эти запасы и получает все выгоды от управления зерном и, соответственно, признает неснижаемые запасы зерна в качестве актива в консолидированном отчёте о финансовом положении.

По состоянию на 31 декабря 2021 года балансовая стоимость неснижаемых запасов зерна в объёме 500 тысяч тонн составила 40.682.328 тысяч тенге (на 31 декабря 2020 года: 33.388.369 тысяч тенге).

Балансовая стоимость одной акции

В соответствии с требованиями Казахстанской фондовой биржи Группа обязана раскрывать балансовую стоимость одной простой акции. По состоянию на отчётную дату балансовая стоимость одной простой акции Группы, рассчитанная в соответствии с методологией, указанной в листинговых правилах Казахстанской фондовой биржи, была следующей:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Показатели		
Активы – всего	159.715.519	97.838.759
Минус: нематериальные активы	(38.019)	(44.426)
Минус: гудвил	(41.300)	(41.300)
Минус: обязательства – всего	(81.833.754)	(22.658.805)
Чистые активы	77.802.446	75.094.228
Количество акций, штук	105.809.548	105.809.548
Балансовая стоимость одной простой акции, в тенге	735,31	709,71

19. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года займы полученные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Валюта	Срок погашения	Номиналь- ная годовая ставка возна- граждения	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
АО КБ «Ситибанк»	Российский рубль	апрель-сентябрь 2022 года	8,58%-8,90%	23.202.544	–
Евразийский банк развития	Российский рубль	июль-октябрь 2022 года	8,20%	19.326.212	–
АО «Народный Банк Казахстана»	Российский рубль	май 2022 года	8,00%	7.531.004	–

В тысячах тенге	Валюта	Срок погашения	Номиналь- ная годовая ставка вознаграждения	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
АО ДБ «Альфа Банк»	Тенге	декабрь 2022 года	11%	7.002.139	–
ДБ АО «Сбербанк России»	Российский рубль	июнь 2022 года	8,00%	6.590.331	–
АО «Банк Центр Кредит»	Доллар США	июнь-декабрь 2022 года	2,10–7,26%	1.166.411	–
АО КБ «СитиБанк»	Российский рубль	май 2021 года	7,38%	–	7.365.734
ДБ АО «Сбербанк России»	Российский рубль	март 2021 года	7,00%	–	6.426.697
АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро	Тенге	февраль 2022 года	0,28%	–	7.397.007
				(64.818.641)	(21.189.438)
За вычетом краткосрочной части займов полученных				(64.818.641)	(13.811.992)
Долгосрочная задолженность				–	7.377.446

На основании приказа Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан от 15 марта 2021 года № 172 была проведена реорганизация КазАгро путем присоединения к АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» (далее – «Байтерек»). Все имущественные права и обязанности КазАгро перешли в полном объеме к Байтерек.

Займы от КазАгро были привлечены для закупа зерна и других запасов. Справедливая стоимость займов на даты первоначального признания была определена с использованием ставки дисконтирования 10,72%

годовых. Разница между справедливой и номинальной стоимостями займов при первоначальном признании была отражена в составе капитала Группы. За 2021 год Группа признала расходы по вознаграждению по указанным займам в сумме 945.148 тысяч тенге (за 2020 год: 570.729 тысяч тенге) в составе финансовых затрат (Примечание 26).

За год, завершившийся 31 декабря 2021 года процентные расходы по займам, полученным от банков, составили 3.147.365 тысяч тенге (за 2020 год: 271.711 тысяч тенге) (Примечание 26).

20. ВЫПУЩЕННЫЕ ДОЛГОВЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ

По состоянию на 31 декабря долговые ценные бумаги, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Дата погашения	Годовая ставка вознаграждения	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Облигации выпущенные	март 2026 года	8,99%	14.390.328	–
			14.390.328	–
За вычетом текущей части выпущенных долговых ценных бумаг			(334.257)	–
Долгосрочная часть выпущенных долговых ценных бумаг			14.056.071	–

30 марта 2021 года Компания разместила свои бездокументарные купонные неконвертируемые облигации на ПАО «Московская Биржа ММВБ-РТС» с общей номинальной стоимостью 2.450.000 тысяч рублей.

21. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года торговая и прочая кредиторская задолженность была представлена следующим образом:

В тысячах тенге	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
Кредиторская задолженность за транспортные услуги	403.130	124.806
Кредиторская задолженность за услуги приемки и хранения зерна	297.153	412.960
Кредиторская задолженность за поставку зерна	286.353	66.658
Задолженность по гарантийному обеспечению участия в тендере	93.029	129.628
Прочая кредиторская задолженность	229.484	258.870
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1.309.149	992.922

22. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

Выручка по договорам с покупателями за 2021 год и 2020 год, представлена следующим образом:

Вид товаров и услуг

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Выручка от реализации зерна	52.582.627	15.900.364
Выручка от реализации сахара	2.509.809	–
Выручка от реализации муки	2.481.391	–
Выручка от оказанных услуг	1.325.580	1.888.832
Выручка от реализации отрубей	340.457	–
Выручка от реализации масличных культур	95.289	87.574
Выручка от реализации гречихи	61.607	–
Выручка от реализации овощной/фруктовой продукции	6.565	128.899
Выручка от реализации сои	–	2.483
	59.403.325	18.008.152

В 2021 году на долю трех контрагентов приходится 85% выручки от экспортной реализации зерна (в 2020 году: на долю одного контрагента 90% выручки от экспортной реализации зерна).

Географические регионы

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Республика Казахстан	36.009.401	12.193.266
Исламская Республика Иран	10.820.377	–
Республика Туркменистан	5.434.347	–
Азербайджанская Республика	3.538.409	778.683
Республика Афганистан	2.481.391	–
Китайская Народная Республика	1.119.400	4.533.498
Республика Узбекистан	–	502.705
	59.403.325	18.008.152

Сроки признания выручки

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Товары и услуги передаются в определённый момент времени	58.823.849	17.675.166
Услуги оказываются в течение периода времени	579.476	332.986
	59.403.325	18.008.152

23. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ И ОКАЗАННЫХ УСЛУГ

Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг за 2021 и 2020 годы представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Себестоимость реализованного зерна	(39.135.172)	(11.384.300)
Себестоимость реализованного сахара	(2.482.143)	–
Себестоимость реализованной муки	(1.312.766)	–
Себестоимость оказанных услуг	(1.395.628)	(1.491.068)
Себестоимость реализованных отрубей	(281.995)	–
Себестоимость реализованных масличных культур	(81.948)	(87.453)
Себестоимость реализованной овощной продукции	(65.325)	(295.061)
Себестоимость реализованной гречихи	(54.375)	–
Себестоимость реализованной сои	–	(23.581)
	(44.809.352)	(13.281.463)

24. РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ

Расходы по реализации за 2021 год и 2020 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Транспортно-экспедиторские услуги	(3.843.502)	(791.828)
Расходы по хранению зерна	(1.103.744)	(1.490.811)
Заработная плата	(376.847)	(364.925)
Расходы по сертификации и анализу зерна	(76.312)	(58.812)
Материалы	(52.226)	(268.241)
Налоги	(39.553)	(33.130)
Расходы на затарку в мешкотары	(17.869)	(269.977)
Прочие	(86.571)	(162.276)
	(5.596.624)	(3.440.000)

В 2021 году расходы по хранению зерна отражены с учетом полученных государственных субсидий в сумме 1.004.647 тысяч тенге. Полученные государственные субсидии отражены в составе прочих поступлений от операционной деятельности консолидированного отчёта о движении денежных средств.

25. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

Общие и административные расходы за 2021 год и 2020 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Заработная плата	(840.034)	(795.971)
Услуги посредников	(154.586)	(117.351)
Налоги, за исключением корпоративного подоходного налога	(125.098)	(148.927)
Износ и амортизация	(89.349)	(94.447)
Консультационные и профессиональные услуги	(59.879)	(60.747)
Аренда	(42.523)	(42.210)
Расходы на страхование	(41.664)	(30.597)
Ремонт и обслуживание	(40.447)	(29.201)
Расходы на охрану	(33.506)	(17.870)
Материалы	(32.062)	(31.373)
Расходы по коммунальным услугам	(26.369)	(24.946)
Командировочные расходы	(23.628)	(11.575)
Банковские услуги	(19.596)	(11.435)
Расходы на связь	(10.704)	(10.360)
Судебные издержки	(3.847)	(5.199)
Прочее	(49.552)	(37.961)
	(1.592.844)	(1.470.170)

26. ФИНАНСОВЫЙ ДОХОД / ФИНАНСОВЫЕ ЗАТРАТЫ

Финансовый доход за 2021 год и 2020 год, представлен следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Доходы в виде процентов по средствам в финансовых организациях	1.496.801	432.580
Доходы в виде процентов по ценным бумагам	1.005.676	414.180
Доходы по договорам «обратное репо»	731.657	248.497
Доходы в виде процентов по дебиторской задолженности	202.802	256.694
Доходы в виде процентов по займам выданным	38.823	39.301
Доходы в виде процентов по товарным кредитам (Примечание 15)	83.057	319.495
Доход в результате модификации условий займа от АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро	–	863.586
Прочие	12.734	1.468
	3.571.550	2.575.801

Финансовые затраты за 2021 год и 2020 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Процентные расходы по займам, полученным от кредитных организаций (Примечание 19)	(3.147.365)	(271.711)

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Процентные расходы по выпущенным долговым ценным бумагам	(983.136)	–
Процентные расходы по займам, полученным от АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро (Примечания 19, 32)	(945.148)	(570.729)
Прочее	(116.876)	(49.516)
	(5.192.525)	(891.956)

27. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

Прочие доходы за 2021 год и 2020 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Штрафы и пени по контрактам на поставку	432.430	118.170
Доходы от изменения стоимости ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости, через прибыль или убыток	55.449	–
Доходы от аренды	43.331	39.938
Доход от возмещения упущенной выгоды	–	191.964
Доходы от возмещения расходов	21.882	17.447
Возврат госпошлины	17.727	–
Прочее	53.281	162.247
	624.100	529.766

28. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ

Прочие расходы за 2021 год и 2020 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Чистый убыток от выбытия активов	(258.299)	(18.869)
Госпошлина	(37.999)	–
Прочие расходы	(110.974)	(86.782)
	(407.272)	(105.651)

Чистый убыток от выбытия активов преимущественно представлен убытком от реализации активов для продажи.

29. (Расходы)/ Доходы ПО КРЕДИТНЫМ УБЫТКАМ

(Расходы)/доходы по кредитным убыткам за 2021 и 2020 годы, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Торговая и прочая дебиторская задолженность (Примечание 10)	(1.435.752)	(335.590)
Средства в финансовых организациях (Примечание 13)	402.108	356.479
Займы выданные	25.408	48.812
Весенне-летнее финансирование	2.118	876
Денежные средства и их эквиваленты (Примечание 14)	268	(269)
Инвестиционные ценные бумаги (Примечание 11)	–	31.755
	(1.005.850)	102.063

30. ПРОЧИЕ (Расходы)/Доходы ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ И СОЗДАНИЯ РЕЗЕРВОВ

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Авансы выплаченные (Примечание 8)	326.846	(326.845)
Товарные кредиты (Примечание 15)	440.270	414.693
Основные средства (Примечание 5)	(18.404)	–
	748.712	87.848

31. КОРПОРАТИВНЫЙ ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

Доходы Группы подлежат обложению корпоративным подоходным налогом по ставке 20%. Расходы по корпоративному подоходному налогу в консолидированной финансовой отчетности включают:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу	(1.042.731)	(198.629)
Расходы по отложенному корпоративному подоходному налогу	(9.207)	(153.368)
Расходы по корпоративному подоходному налогу	(1.051.938)	(351.997)

Сверка расходов по корпоративному подоходному налогу, отраженных в данной консолидированной финансовой отчетности, и прибылью до налогообложения, умноженной на официальную ставку в размере 20% за 2021 и 2020 годы, представлена ниже:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Прибыль до налогообложения	4.507.182	1.564.839
Корпоративный подоходный налог, рассчитанный по официальной ставке налога 20%	(901.436)	(312.968)
Убыток от обесценения, не относимый на вычет	(212.562)	(54.851)
Необлагаемые доходы по ценным бумагам	53.471	60.747
Прочие постоянные разницы	8.589	(44.925)
Расходы по корпоративному подоходному налогу	(1.051.938)	(351.997)

На 31 декабря 2021 года отложенные налоги, рассчитанные путём применения официальных налоговых ставок, действующих на отчетную дату, к временным

разницам между базой активов и обязательств и суммами, отраженными в консолидированной финансовой отчетности, включали следующие позиции:

В тысячах тенге	31 декабря 2020 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2021 года
Отложенные налоговые активы			
Торговая и прочая дебиторская задолженность	245.892	(245.892)	–
Обязательства по неиспользованным отпускам	15.159	(5.775)	9.384
Займы полученные	–	69.274	69.274
Прочее	972	–	972

В тысячах тенге	31 декабря 2020 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2021 года
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	(222.578)	142.948	(79.630)
Отложенные налоговые активы	39.445	(39.445)	–
Отложенные налоговые обязательства			
Займы от АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро	(184.511)	184.511	–
Основные средства	(211.160)	(234)	(211.394)
Прочее	–	(11.091)	(11.091)
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	222.578	(142.948)	79.630
Отложенные налоговые обязательства	(173.093)	30.238	(142.855)
Чистые отложенные налоговые активы	(133.648)	(9.207)	(142.855)
В том числе:			
Чистые отложенные налоговые активы	39.445	(39.445)	–
Чистые отложенные налоговые обязательства	(173.093)	30.238	(142.855)

«Внешние» временные разницы, связанные с инвестициями в дочерние организации и совместные предприятия, по которым не было признано отложенное налоговое обязательство, в совокупности составляют 473.463 тысячи тенге (2020 год: 422.246 тысяч тенге). Группа не имеет намерений продавать данные

дочерние организации и совместные предприятия в обозримом будущем. Выплата дивидендов дочерними организациями и совместными предприятиями как за 2021 год, так и за 2020 года, не влечет последствий в отношении налога на прибыль.

В тысячах тенге	31 декабря 2019 года	Возникновение и уменьшение временных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2020 года
Отложенные налоговые активы			
Торговая и прочая дебиторская задолженность	376.510	(130.618)	245.892
Обязательства по неиспользованным отпускам	28.289	(13.130)	15.159
Прочее	574	398	972
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	(177.028)	(45.550)	(222.578)
Отложенные налоговые активы	228.345	(188.900)	39.445
Отложенные налоговые обязательства			
Займы от КазАгро	(121.291)	(63.220)	(184.511)
Основные средства	(264.438)	53.278	(211.160)
Прочее	76	(76)	–
Минус: отложенные налоговые активы за вычетом отложенных налоговых обязательств	177.028	45.550	222.578

В тысячах тенге	31 декабря 2019 года	Возникновение и уменьшение вре- менных разниц в составе прибыли или убытка	31 декабря 2020 года
Отложенные налоговые обязательства	(208.625)	35.532	(173.093)
Чистые отложенные налоговые активы	19.720	(153.368)	(133.648)
В том числе:			
Чистые отложенные налоговые активы	228.345	(188.900)	39.445
Чистые отложенные налоговые обязательства	(208.625)	35.532	(173.093)

32. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

В соответствии с МСФО (IAS) 24 «**Раскрытие информации о связанных сторонах**» связанными считаются стороны, одна из которых имеет возможность контролировать или в значительной степени влиять на операционные и финансовые решения другой стороны. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма.

Связанные стороны могут вступать в сделки, которые не проводились бы между несвязанными сторонами. Цены и условия таких сделок могут отличаться от цен и условий сделок между несвязанными сторонами.

Группу контролирует Правительство Республики Казахстан, действующее через Комитет государственного имущества при Министерстве финансов Республики Казахстан.

Республика Казахстан через государственные агентства и прочие организации напрямую и косвенно контролирует и оказывает существенное влияние на значительное число предприятий. Группа заключает сделки с данными предприятиями, такие как привлечение займов и размещение денежных средств.

Условия операций со связанными сторонами

Операции со связанными сторонами совершались на условиях, согласованных между сторонами и не предусматривающих обязательного использования рыночных тарифов. непогашенные остатки на конец года не имеют обеспечения, а расчёты производятся в денежной форме.

Обязательства по займам перед АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро по состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Обязательства по займам	
	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро (Примечание 19)	–	7.397.007
	–	7.397.007

Операции с АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» / КазАгро за 2021 и 2020 годы представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
Финансовые затраты (Примечания 19, 26)	945.148	570.729
	945.148	570.729

Задолженность по займам, выданным предприятию, находящемуся под совместным контролем Компании по состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года, представлена следующим образом:

В тысячах тенге	Займы выданные	
	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
ООО «Бакинский зерновой терминал» (Примечание 9)	928.203	866.330
Оценочный резерв под ОКУ	(734.810)	(608.283)
	193.393	258.047

Займы, выданные ООО «Бакинский зерновой терминал» имеют срок погашения в 2021 году и ставку процента 0% годовых.

Торговая дебиторская задолженность от совместного предприятия по состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года, представлена следующим образом:

В тысячах тенге	Торговая дебиторская задолженность	
	31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
ООО «Бакинский зерновой терминал»	415.387	306.024
	415.387	306.024

Продажи связанным сторонам за 2021 год и 2020 год, представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2021 год	2020 год
ООО «Бакинский зерновой терминал»	1.325.676	1.002.744
	1.325.676	1.002.744

По состоянию на 31 декабря 2021 года Группа приобрела ценные бумаги Министерства финансов Республики Казахстан на сумму 2.141.151 тысяча тенге, ценные бумаги АО «Национальный Управляющий Холдинг «Байтерек» на сумму 12.081.521 тысяча тенге и ценные бумаги АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» на сумму 9.063.017 тысяч тенге, классифицированные в качестве ценных бумаг, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (Примечание 11). Процентный доход признанный Группой по ценным бумагам организаций, связанных с государством за 2021 год составил 318.155 тысяч тенге (за 2020 год: 305.696 тысяч тенге).

Вознаграждение ключевого управленческого персонала Группы

Ключевой управленческий персонал Группы включает в себя членов Совета директоров в количестве 4 человек и Правления Компании в количестве 5 человек по состоянию на 31 декабря 2021 года (на 31 декабря 2020 года: 4 и 3 человека, соответственно).

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу Группы за 2021 год, составило 6.025 тысяч тенге членам Совета директоров и 91.176 тысяч тенге членам Правления Компании (за 2020 год: 5.530 тысяч тенге членам Совета директоров и 51.806 тысяч тенге членам Правления Компании) и включает заработную плату и соответствующие налоги.

33. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

В состав основных финансовых инструментов Группы входят займы выданные и полученные, денежные средства и их эквиваленты, средства в финансовых организациях, инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости, ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, дебиторская и кредиторская задолженность и выпущенные долговые ценные бумаги. К числу основных рисков, связанных с финансовыми инструментами Группы, относятся рыночный риск и кредитный риск. Кроме того, Группа осуществляет мониторинг риска ликвидности, связанного со всеми финансовыми инструментами.

Рыночный риск

Группа подвергается влиянию рыночного риска. Рыночный риск возникает в связи с наличием открытых позиций по валютам и ценным бумагам, подверженным общим и специфическим колебаниям рынка. Группа осуществляет управление рыночным риском путём периодической оценки потенциальных убытков, которые могут возникнуть в результате негативных

изменений конъюнктуры рынка, а также установления адекватных требований в отношении нормы прибыли и залогового обеспечения. За исключением валютных позиций, Группа не имеет значительных концентраций рыночного риска.

Валютный риск

В связи с наличием существенных займов полученных, дебиторской задолженности, денежных средств и их эквивалентов, выраженных в российских рублях и долларах США, на консолидированный отчёт о финансовом положении Группы могут существенно повлиять изменения обменного курса тенге к российскому рублю и доллару США.

В таблице ниже показана чувствительность прибыли или убытка Группы до налогообложения (за счёт изменений в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств) к изменениям обменных курсов, возможность которых можно обосновано предположить, при неизменных прочих переменных. Указанные факторы не влияют на капитал Группы.

В тысячах тенге	2021 год		2020 год	
	Увеличение/ (уменьшение) обменного курса	Влияние на прибыль до налогообложения	Увеличение/ (уменьшение) обменного курса	Влияние на прибыль до налогообложения
Доллары США	+13,00	1.714.255	+14,00	242.580
	-10,00	(1.318.658)	-11,00	(190.599)
Евро	+13,00	99.858	+14,00	51.099
	-10,00	(76.814)	-11,00	(40.149)
Российские рубли	+13,00	(9.245.367)	+15,00	(2.068.865)
	-13,00	9.245.367	-15,00	2.068.865

Риск изменения процентных ставок

Риск изменения процентных ставок представляет собой риск, связанный с колебаниями стоимости финансового инструмента, вызванных изменениями рыночных процентных ставок. На 31 декабря 2021 и 2020 годов у Группы отсутствуют финансовые инструменты с плавающей процентной ставкой.

Кредитный риск

Политика Группы заключается в том, что все заказчики и фермеры, желающие осуществлять торговлю в кредит и получать займы соответственно, должны пройти процедуру проверки кредитоспособности, а также предоставить гарантии банков второго уровня, обеспечение в виде зерна или другого имущества. Остатки дебиторской задолженности и займов

непрерывно отслеживаются. Максимальный размер риска равен балансовой стоимости активов.

Финансовые инструменты с внешним рейтингом

Портфель ценных бумаг Группы может содержать как государственные ценные бумаги, так и корпоративные. Для государственных ценных бумаг с внешним рейтингом, представленным на интернет-ресурсах международных рейтинговых агентств (Fitch Ratings, Moody's Investors Service, S&P Global Ratings), Группа использует показатели вероятности дефолта согласно таблицы Moody's Investors Service (суверенные рейтинги). Для корпоративных ценных бумаг с внешним рейтингом, представленным международными рейтинговыми агентствами, Группа использует показатели вероятности дефолта согласно таблицы Moody's Investors Service (корпоративные рейтинги).

Для задолженности контрагентов, имеющих внешний рейтинг, представленный международными рейтинговыми агентствами или другими доступными источниками, используется оценка вероятности дефолта согласно таблицы Moody's Investors Service (корпоративные рейтинги).

Финансовые инструменты без внешнего рейтинга

Ценные бумаги

Группа не осуществляет сделки с облигациями, не имеющими внешний рейтинг, однако портфель ценных бумаг может содержать облигации, которые на момент приобретения имели определенный рейтинг и к которым в дальнейшем либо был присвоен статус дефолт, либо перестали присваивать рейтинг в период оценки.

В случае, если на момент оценки облигации эмитентов не имеют кредитного рейтинга, Группа использует последний доступный кредитный рейтинг, с момента отзыва которого прошло не более шести месяцев.

В случае, если международные кредитные рейтинговые агентства перестали присваивать кредитный рейтинг облигации в течение шести месяцев и более, Группа классифицирует облигации таких эмитентов в Стадию 3.

Межбанковские займы, депозиты, текущие счета

Портфель межбанковских сделок Группы может содержать сделки контрагентов, которые на момент первоначального признания имели определенный рейтинг, но к которым, в дальнейшем, был присвоен статус дефолт, либо перестал присваиваться рейтинг. В таких случаях Группа классифицирует таких контрагентов в Этап 3.

В случае отсутствия внешних кредитных рейтингов, на основе наблюдения и экспертного анализа, могут быть присвоены следующие кредитные рейтинги:

- *приравненные к внешним рейтингам контролирующей структуры, но не выше суверенного кредитного рейтинга, в которой ведется основная операционная деятельность (в случае наличия таковой);*
- *кредитные рейтинги связанной, либо аналогичной организации со схожими признаками кредитного обесценения (уровень кредитного риска, способ погашения, срок кредита и ставки вознаграждения, схожесть географического положения, сектор и т.д.). При этом, если сделки в качестве обеспечения имеют гарантии, то будет использоваться кредитный рейтинг гаранта, в случае наличия такого;*
- *суверенный кредитный рейтинг (в случае отсутствия рейтинга связанных организаций и невозможности оценки схожих признаков с аналогичными организациями). Однако, данный рейтинг должен корректироваться в сторону уменьшения на 2 нотча, в зависимости от результатов проведенного исследования кредитоспособности финансовой организации, а также финансовых рисков, отрасли деятельности и конкурентного положения.*

Критерии значительного увеличения кредитного риска с даты первоначального признания и критерии дефолта

По состоянию на каждую отчетную дату, Группа оценивает значительность изменения кредитного риска для финансовых инструментов с момента первоначального признания и классифицирует их в определенные в зависимости от уровня кредитного риска.

В Стадию 1 классифицируются финансовые инструменты, которые при первоначальном признании имели низкий кредитный риск и/или, риск которых, с момента приобретения значительно не увеличился (за исключением кредитно-обесцененных на момент признания).

В Стадию 2 классифицируются финансовые инструменты, по которым выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания. Увеличение кредитного риска будет определяться для каждого финансового инструмента индивидуально согласно критериям перехода.

В Стадию 3 классифицируются финансовые инструменты, по которым произошло одно или несколько событий обесценения, которые оказали негативное влияние на расчетные будущие денежные потоки по такому финансовому инструменту. Также, это финансовые инструменты, которым был присвоен внешний кредитный рейтинг ниже СС.

Ниже представлен список критериев для определения перехода между Стадиями 1, 2 и 3. Наличие не менее одного критерия достаточно для изменения классификации, отражающей увеличение кредитного риска:

Критерии перехода в Стадию 2

Критерии значительного увеличения кредитного риска с момента первоначального признания (количественные и качественные):

- *увеличение кредитного риска: переход в Стадию 2 при снижении внешнего кредитного рейтинга на 3 нотча, либо до уровня CCC+ со дня первоначального признания (если на отчетную дату контрагент/эмитент не имеет инвестиционного рейтинга); либо снижение внешнего рейтинга на 1 нотч с уровня CCC+ до уровня СС. На дату первоначального признания финансового актива указывается внешний кредитный рейтинг контрагента/эмитента, присвоенный одним из ведущих международных рейтинговых агентств. Данный рейтинг сравнивается с внешним кредитным рейтингом на дату оценки данного инструмента того же агентства либо другого рейтингового агентства с аналогичным внешним кредитным рейтингом, в случае отсутствия первого либо, если второй является обновленным или, в случае, если второй будет ниже;*

- *просрочка выплаты начисленного вознаграждения (купона) и/или основного долга от 1 дня, за исключением технических просрочек;*
- *негативные новости, относящиеся к контрагенту/эмитенту, в случае выявления таковых из внешних источников (такие как: существенное ухудшение финансового состояния контрагента/эмитента (наличие отрицательных финансовых результатов два квартала подряд), (по результатам проведенного мониторинга), существенное снижение стоимости данных финансовых активов на активном рынке с даты первоначального признания инструмента (снижение стоимости на 10%), вовлеченность контрагента/эмитента в судебные разбирательства на сумму иска, превышающую (от 10% до 30%) его активов, систематическое нарушение пруденциальных нормативов установленных регулятором;*
- *(нарушение от 2-ух и более месяцев подряд) в случаях когда контрагентом/эмитентом выступает кредитная организация, выявленное нарушение требований законодательства Республики Казахстан и требований Национального Банка Республики Казахстан, которые могут негативно отразиться на финансовом положении контрагента/эмитента и прочее).*

Критерии перехода в Стадию 3

Критерии обесценения (количественные и качественные):

- *финансовые учреждения с рейтингом ниже СС на отчетную дату;*
- *негативная информация о контрагенте/эмитенте: ликвидация, наложение ареста на счета, отзыв или приостановление лицензии, реструктуризация или иная реорганизация контрагента/эмитента, связанная с неспособностью платить по обязательствам, введение в отношении контрагента/эмитента процедуры наблюдения, либо внешнего управления, либо финансового оздоровления (санация), назначение арбитражного (конкурсного) управляющего либо иных аналогичных действий и мер, катастрофические события, в результате которых деятельность контрагента/эмитента приостанавливается, дефолт по другим финансовым инструментам контрагента/эмитента;*

- обоснованная и подтверждаемая информация о высокой вероятности банкротства или иного рода реорганизации, а также вовлеченность в судебные разбирательства контрагента/эмитента, которые могут ухудшить его финансовое состояние (сумма иска более 30% от собственного капитала контрагента);
- дальнейшая просрочка выплаты начисленного вознаграждения (купона) и/или основного долга более 5 дней (для ценных бумаг более 5 дней).

Риск ликвидности

Группа осуществляет мониторинг риска нехватки средств, используя инструмент планирования

текущей ликвидности. Данный инструмент учитывает срок погашения финансовых инвестиций и финансовых активов (например, дебиторской задолженности и других финансовых активов), а также прогнозные денежные потоки от операционной деятельности.

Задача Группы заключается в поддержании баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью за счёт привлечения займов, размещения средств в активы, которые могут быть быстро реализованы за денежные средства в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

В таблице ниже представлены сроки погашения финансовых обязательств Группы на 31 декабря 2021 года и 2020 года, исходя из недисконтированных платежей в соответствии с договорными условиями:

В тысячах тенге	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Итого
На 31 декабря 2021 года				
Займы полученные	1.372.953	66.875.451	–	68.248.404
Выпущенные долговые ценные бумаги	635.436	635.436	18.584.550	19.855.422
Торговая и прочая кредиторская задолженность	1.309.149	–	–	1.309.149
	3.317.538	67.510.887	18.584.550	89.412.975

В тысячах тенге	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Итого
На 31 декабря 2020 года				
Займы полученные	6.466.991	7.375.000	8.300.000	22.141.991
Торговая и прочая кредиторская задолженность	992.922	–	–	992.922
	7.459.913	7.375.000	8.300.000	23.134.913

Управление капиталом

Основной целью Группы в отношении управления капиталом является максимизация акционерной стоимости.

Группа управляет структурой капитала и изменяет её в соответствии с изменениями экономических условий и требованиями договорных условий.

С целью сохранения или изменения структуры капитала Группа может регулировать выплаты дивидендов, производить возврат капитала акционерам или выпускать новые акции.

Цели, политика и процедуры управления капиталом в течение годов, закончившихся 31 декабря 2021 и 2020 годов, не изменялись.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Справедливая стоимость большинства из указанных ниже финансовых инструментов приблизительно равна их балансовой стоимости.

Группа использует следующую иерархическую структуру методов оценки для определения и раскрытия информации о справедливой стоимости финансовых инструментов:

- *Уровень 1: котировки (нескорректированные) на активных рынках для идентичных активов и обязательств.*

- *Уровень 2: прочие модели, для которых все исходные данные, оказывающие значительное влияние на отраженную в учёте справедливую стоимость, являются наблюдаемыми напрямую или косвенно.*
- *Уровень 3: модели оценки, для которых не все исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчёте сумму справедливой стоимости, являются наблюдаемыми на рынке.*

Иерархия источников исходных данных, использованных при определении справедливой стоимости финансовых инструментов на 31 декабря 2021 года представлена ниже:

В тысячах тенге	Дата оценки	Оценка справедливой стоимости с использованием			
		Котировки на активных рынках (Уровень 1)	Значительные наблюдаемые исходные данные (Уровень 2)	Значительные ненаблюдаемые исходные данные (Уровень 3)	Балансовая стоимость
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости					
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	31 декабря 2021 года	2.141.151	31.796.755	–	33.937.906
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается					
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2021 года	–	2.376.442	–	2.376.442
Средства в финансовых организациях	31 декабря 2021 года	–	7.868.081	–	7.868.081
Займы выданные	31 декабря 2021 года	–	–	250.877	250.877
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 декабря 2021 года	–	–	6.500.789	6.500.789
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	31 декабря 2021 года	–	–	714.942	714.942
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается					
Займы полученные	31 декабря 2021 года	–	64.818.641	–	64.818.641
Выпущенные долговые ценные бумаги	31 декабря 2021 года	–	14.390.328	–	14.390.328
Торговая и прочая кредиторская задолженность	31 декабря 2021 года	–	1.309.149	–	1.309.149

Иерархия источников исходных данных, использованных при определении справедливой стоимости финансовых инструментов на 31 декабря 2020 года представлена ниже:

В тысячах тенге	Дата оценки	Оценка справедливой стоимости с использованием			
		Котировки на активных рынках (Уровень 1)	Значительные наблюдаемые исходные данные (Уровень 2)	Значительные ненаблюдаемые исходные данные (Уровень 3)	Балансовая стоимость
Активы, оцениваемые по справедливой стоимости					
Ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	31 декабря 2020 года	–	–	–	–
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается					
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2020 года	–	9.554.540	–	9.554.540
Средства в финансовых организациях	31 декабря 2020 года	–	2.525.941	–	2.525.941
Займы выданные	31 декабря 2020 года	–	–	345.979	345.979
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 декабря 2020 года	–	–	5.139.503	5.139.503
Инвестиционные ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости	31 декабря 2020 года	–	–	750.823	750.823
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается					
Займы полученные	31 декабря 2020 года	–	21.189.438	–	21.189.438
Торговая и прочая кредиторская задолженность	31 декабря 2020 года	–	992.922	–	992.922

Финансовые инструменты с фиксированной и плавающей ставкой

Активы, справедливая стоимость которых приблизительно равна их балансовой стоимости

В случае финансовых активов и финансовых обязательств, которые являются ликвидными или имеют короткий срок погашения (до 3 месяцев), допускается, что их справедливая стоимость приблизительно равна балансовой стоимости. Данное допущение также применяется к вкладам до востребования и сберегательным счетам без установленного срока погашения.

В случае котируемых на бирже долговых инструментов справедливая стоимость основана на объявленных рыночных ценах. В случае некотируемых долговых инструментов используется модель дисконтированных денежных потоков по текущей процентной ставке с учётом оставшегося периода времени до погашения для долговых инструментов с аналогичными условиями и кредитным риском.

Для активов, справедливая стоимость которых раскрыта в консолидированной финансовой отчетности, будущие денежные потоки дисконтируются по средней рыночной ставке финансовых инструментов, имеющих аналогичные сроки погашения, на основании статистических данных, опубликованных НБРК.

Для обязательств, справедливая стоимость которых раскрыта в консолидированной финансовой

отчетности, будущие денежные потоки дисконтируются по средней рыночной ставке финансовых инструментов, имеющих аналогичные сроки погашения.

Будущие денежные потоки включают погашение основной суммы и процентов, рассчитанных по процентной ставке, предусмотренной в договоре.

34. ИЗМЕНЕНИЯ В ОБЯЗАТЕЛЬСТВАХ, ОБУСЛОВЛЕННЫЕ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

В тысячах тенге	31 декабря 2020 года	Поступление денежных средств	Погашение денежных средств	Изменение валютных курсов	Прочее	31 декабря 2021 года
Финансовые обязательства						
Займы АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»	7.397.007	–	(8.300.000)	–	902.993	–
Займы банков	13.792.431	84.625.919	(34.222.496)	182.461	440.326	64.818.641
Выпущенные долговые ценные бумаги	–	13.760.607	–	280.670	349.051	14.390.328
Итого обязательства по финансовой деятельности	21.189.438	98.386.526	(42.522.496)	463.131	1.692.370	79.208.969

В тысячах тенге	31 декабря 2019 года	Поступление денежных средств	Погашение денежных средств	Изменение валютных курсов	Прочее	31 декабря 2020 года
Финансовые обязательства						
Займы КазАгро	7.713.103	–	–	–	(316.096)	7.397.007
Займы банков	3.811.800	13.551.091	(4.076.521)	479.085	26.976	13.792.431
Итого обязательства по финансовой деятельности	11.524.903	13.551.091	(4.076.521)	479.085	(289.120)	21.189.438

Столбец «Прочее» представляет сумму начисленных, но не выплаченных процентов по займам за отчетный период. Группа классифицирует выплаченные проценты как денежные потоки, использованные в операционной деятельности.

35. КОНСОЛИДАЦИЯ

Следующие дочерние организации Компании были включены в данную консолидированную финансовую отчётность:

Дочерние организации	Деятельность	Страна регистрации	Доля участия	
			31 декабря 2021 года	31 декабря 2020 года
АО «Ак-Бидай Терминал»	Зерновой терминал	Казахстан	100,00%	100,00%
ТОО «Астык Коймалары»	Хранение и обработка зерна	Казахстан	100,00%	100,00%
ТОО «Экспертная аграрная компания»	Экспертиза бизнеса, предоставление гарантий	Казахстан	100,00%	100,00%
ТОО «Агрофирма «NurAgro»	Хранение и реализация картофеля и лука	Казахстан	99,99%	100,00%
ТОО «Агрофирма «Astana Agro»	Производство агропродуктов	Казахстан	–	100,00%

10 июля 2020 года Совет директоров Компании принял решение о реализации доли участия в уставных капиталах ТОО «Агрофирма «NurAgro» и ТОО «Агрофирма «Astana Agro». В 2020 году Компания реализовала долю участия в ТОО «Агрофирма «Astana Agro» и классифицировала активы и обязательства ТОО «Агрофирма «NurAgro» в качестве выбывающей группы (Примечание 6).

36. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Политические и экономические условия

В Казахстане продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Стабильность казахстанской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством Республики Казахстан мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

В связи со стремительным развитием пандемии коронавируса COVID-19, многие страны, включая Республику Казахстан, ввели карантинные меры, которые оказали значительное влияние на уровень и масштабы деловой активности участников рынка. Пандемия и меры по минимизации её последствий оказали существенное влияние на деятельность компаний из различных отраслей. С марта 2020 года наблюдается значительная волатильность на рынках капитала, валюты и сырьевых товаров, включая снижение цен на нефть и снижение курса тенге по отношению к доллару США и евро, что привело к повышению неопределённости относительно дальнейшего экономического роста, что может негативно повлиять на финансовое

положение, результаты деятельности и экономические перспективы Группы.

Руководство Группы считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в текущих условиях.

Судебные иски и требования

Группа является потенциальным объектом различных судебных разбирательств, связанных с деловыми операциями. Группа не считает, что существует вероятность того, что неудовлетворённые или угрожающие иски таких видов, отдельно или в совокупности, окажут существенное негативное влияние на финансовое состояние Группы или результаты её деятельности.

Группа оценивает вероятность существенных обязательств, возникающих в результате отдельных обстоятельств, и создаёт резервы в своей консолидированной финансовой отчётности только тогда, когда существует вероятность, что события, явившиеся причиной возникновения обязательства, будут иметь место и сумма обязательства может быть рассчитана с достаточной степенью достоверности. Никакого резерва не было создано в данной консолидированной

финансовой отчётности по какому-либо из описанных выше условных обязательств.

Непредвиденные налоговые платежи

Положения различных законодательных и нормативно-правовых актов не всегда чётко сформулированы, и их интерпретация зависит от мнения инспекторов налоговых органов на местах и должностных лиц Министерства финансов. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами. Существующий режим штрафов и пени за заявленные или обнаруженные нарушения казахстанских законов, постановлений и соответствующих нормативно-правовых актов весьма суров. Штрафные санкции включают конфискацию спорной суммы (за нарушение валютного законодательства), а также штрафы, как правило, в размере 50% от суммы неоплаченных налогов.

Группа считает, что она уплатила или начислила все применимые налоги. В неясных случаях Группа начислила налоговые обязательства на основании обоснованных оценок руководства. Политика Группы предусматривает признание резервов в тот отчётный период, в котором существует вероятность убытка, и сумма его может быть определена с достаточной степенью точности.

Ввиду неопределённости, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени может превысить сумму, отнесённую на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2021 года. Несмотря на

возможность начисления таких сумм и их потенциально существенный характер, руководство Группы считает, что они либо маловероятны, либо не поддаются оценке, либо и то, и другое одновременно.

Контроль за соблюдением законодательства о трансфертном ценообразовании

Контроль по трансфертному ценообразованию в Казахстане имеет очень широкий спектр и применяется ко многим операциям, которые напрямую или косвенно связаны с международными сделками, независимо от того, являются ли стороны сделок связанными или нет. Закон о трансфертном ценообразовании требует, чтобы все налоги, применимые к операциям, были рассчитаны на основании рыночных цен. Закон не является чётко выраженным, и некоторые из его положений имеют малый опыт применения. Более того, закон не предоставляет детальных инструкций, которые находятся на стадии разработки. В результате, применение закона о трансфертном ценообразовании к различным видам операций не является чётко выраженным. Из-за неопределённостей, связанных с законодательством о трансфертном ценообразовании, существует риск, что позиция налоговых органов может отличаться от позиции Группы.

Руководство Группы считает, что по состоянию на 31 декабря 2021 года и 2020 года его толкование применимого законодательства по трансфертному ценообразованию является соответствующим, и у Группы не существуют каких-либо дополнительных обязательств, необходимых к начислению в данной консолидированной финансовой отчётности.

37. События после отчётной даты

2 января 2022 года в Мангистауской области Казахстана начались акции протеста, связанные со значительным ростом розничной цены на сжиженный природный газ. Данные протесты распространились на другие города и привели к беспорядкам, повреждению имущества и гибели людей. 5 января 2022 года Правительство объявило о введении чрезвычайного положения.

В результате вышеуказанных протестов и введения чрезвычайного положения, Президент Казахстана сделал ряд публичных заявлений о возможных мерах, включая внесение изменений в налоговое законодательство, введение мер поддержки финансовой

стабильности, контроль и стабилизацию уровня инфляции и обменного курса тенге.

На 19 января 2022 года режим чрезвычайного положения был отменен. В настоящее время Группа не имеет возможности количественно оценить, какое влияние, если таковое имеется, могут оказать на финансовое положение Группы любые новые меры, которые может принять Правительство, или какое влияние окажут на экономику Казахстана вышеуказанные протесты и введение чрезвычайного положения.

В феврале 2022 года из-за конфликта между Российской Федерацией и Украиной, против Российской Федерации были объявлены многочисленные санкции со стороны большинства западных стран. Эти санкции направлены на то, чтобы оказать негативное экономическое воздействие на Российскую Федерацию.

В связи с ростом геополитической напряженности с февраля 2022 года, наблюдается существенный рост волатильности на фондовых и валютных рынках, а также значительное снижение курса тенге по отношению к доллару США и евро.

24 февраля 2022 года Комитет по денежно-кредитной политике НБРК принял внеочередное решение о повышении базовой ставки до 13,5% годовых с процентным коридором +/- 1%.

По состоянию на 31 декабря 2021 года, концентрация требований к российским контрагентам, представленная в виде авансов выданных, составляла 961.403 тысячи тенге.

По состоянию на 31 декабря 2021 года, концентрация обязательств к российским контрагентам, представленная в виде займа полученного и выпущенных долговых ценных бумаг, составляла 37.673.301 тысяча тенге.

Группа расценивает данные события в качестве некорректирующих событий после отчетного периода, количественный эффект которых невозможно оценить на текущий момент с достаточной степенью уверенности.

В настоящее время руководство Группы проводит анализ возможного воздействия изменяющихся микро- и макроэкономических условий на финансовое положение и результаты деятельности Группы.

21 февраля 2022 года Компания зарегистрировала облигационную программу на 100.000.000 тысяч тенге, со сроком на 3 года и ставкой купона 15,5% годовых. Размещение первых двух выпусков в рамках облигационной программы на суммы 20.000.000 тысяч тенге и 40.000.000 тысяч тенге планируется осуществить до конца апреля 2022 года.

Приложение 4. Глоссарий

АО «НК «Продкорпорация», Продкорпорация, Корпорация	акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»
ТОО «ЭкспАгро»	Товарищество с ограниченной ответственностью «Экспертная аграрная компания»
МСХ	Министерство сельского хозяйства
AMIS	Информационная система сельскохозяйственного рынка (The Agricultural Market Information System крупнейшая интегрированная база данных о состоянии мирового сельскохозяйственного рынка)
FAO	Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (The Food and Agriculture Organization of the United Nations)
GRI	Глобальная инициатива по отчетности (Global Reporting Initiative)
IGC	Международный совет по зерну (International Grains Council)
PR	связи с общественностью (Public relations)
ROA	рентабельность активов (Return on Assets)
ROE	рентабельность капитала (Return on Equity)
USDA	Министерство сельского хозяйства Соединенных Штатов Америки (The United States Department of Agriculture)
EXW	«Франко завод»: условия поставки, предполагающие поставку товара продавцом с собственного склада

АО	акционерное общество
АПК	агропромышленный комплекс
БНС АСПиР РК	Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан
ВТО	Всемирная торговая организация
ДБ	дочерний банк
КБ	коммерческий банк
КНР	Китайская Народная Республика
КПД	ключевой показатель деятельности
КСУР	Корпоративная система управления рисками Продкорпорации
МСФО	международные стандарты финансовой отчетности
ОО	общественное объединение
ООО	общество с ограниченной ответственностью
РК	Республика Казахстан
СВА	Служба внутреннего аудита Продкорпорации
СЗПТ	социально значимые продовольственные товары
СМИ	средства массовой информации
СНТ	сопроводительная накладная на товары
СУР	Система управления рисками
СХТП	сельскохозяйственные товаропроизводители
ТОО	товарищество с ограниченной ответственностью
ХПП	хлебоприемный пункт
ЧС	чрезвычайная ситуация

Контактная информация

Ответственное лицо по работе с инвесторами

Директор Департамента казначейства

КАНАЕВ Берик Борисович

Тел.: +7 (7172) 59-12-16 (вн. 2216) – директор
+7 (7172) 59-12-47 (вн. 2247) – главный менеджер
E-mail: B. Kanayev@fcc.kz
Местонахождение: Z10X5B5, г. Нур-Султан, ул. Московская, 29/3

Ответственное лицо по работе с акционерами

Корпоративный секретарь с мая 2022 года

ЕСЕНТАЕВ Аблан Аманжолович

Тел. +7 (7172) 59-12-32 (вн. 2358)
E-mail: a.esentaev@fcc.kz
Местонахождение: Z10X5B5, г. Нур-Султан, ул. Московская, 29/3

Директор Административного департамента

САЛИН Бауыржан Сапаржанович

Тел.: +7 (7172) 59-12-32 (вн. 2229) – директор
+7 (7172) 59-12-85 (вн. 2285) – по кадровым вопросам
+7 (7172) 59-12-60 (вн. 2260) – по вопросам закупок
+7 (7172) 59-12-83 (вн. 2283) – по вопросам делопроизводства
E-mail: B. Salin@fcc.kz
Местонахождение: Z10X5B5, г. Нур-Султан, ул. Московская, 29/3

