ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ КОНТРАКТНАЯ КОРПОРАЦИЯ
АЗЫҚ-ТҮЛІК КЕЛІСІМ ШАРТ КОРПОРАЦИЯСЫ
FOOD CONTRACT CORPORATION

Инвестиционный меморандум

Второго выпуска облигаций в пределах первой облигационной программы

Акционерного общества

«НАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ КОНТРАКТНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»)

Именные купонные,
в количестве 15 000 000 штук

на сумму 15 000 000 000 тенге

ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

SUBSIDIARY OF HALYK BANK KAZAKHSTAN
HALYK FINANCE
ДОЧЕРНЯЯ КОМПАНИЯ НАРОДНОГО БАНКА КАЗАХСТАНА

1. КРАТКИЕ СВЕДЕНИЯ О ЦЕННЫХ БУМАГАХ 5

1.1. Расчет прогноза движения денег и прибылей и убытков: 8

2. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ АО «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 10

2.1. Наименование в соответствии с Уставом: 10

2.2. Сведения о государственной регистрации (перерегистрации) АО «Продкорпорация»: 10

2.3. Регистрационный номер налогоплательщика: 600700153009 10

2.4. Сведения о месте нахождения эмитента, номерах контактных телефонов и факса, адресе электронной почты. 10

2.5. Банковские реквизиты эмитента 10

2.6. Краткая история образования, цели создания и деятельности АО «НК «Продкорпорация». 11

2.7. Сведения о наличии рейтингов, присвоенных Корпорации или выпущенным ею ценным бумагам международными рейтинговыми агентствами и (или) рейтинговыми агентствами Республики Казахстан. 11

2.8. Наименования, даты регистрации, места нахождения и почтовые адреса всех филиалов и представительств Корпорации. 11

2.9. Акционерный капитал 12

3. УПРАВЛЕНИЕ И АКЦИОНЕРЫ 14

3.1. Структура органов управления эмитента 14

3.2. Совет директоров АО «НК «Продкорпорация» 16

3.3. Коллегиальный исполнительный орган - Правление 16

3.4. Организационная структура АО «НК «Продкорпорация» 17

3.5. Акционеры АО «НК «Продкорпорация» 18

3.6. Сведения о лицах, не являющихся акционерами Эмитента напрямую, но контролирующих тридцать и более процентов в оплаченном уставном капитале Эмитента через другие организации 18

3.7. Информация о всех сделках или серии сделок, приведших к смене контроля над акциями эмитента в размере пять и более процентов. 20

3.8. Сведения по юридическим лицам, в которых АО «Продкорпорация» владеет пятью и более процентами оплаченного уставного капитала. 20

3.9. Краткая информация о деятельности дочерних компаний 21

3.10. Информация о промышленных, банковских, финансовых группах, холдингах, концернах, ассоциациях, консорциумах, в которых участвует АО «НК «Продкорпорация» 24

3.11. Сведения о других аффилиированных лицах эмитента 24

3.12. Операции со связанными сторонами (раскрывается информация обо всех существенных операциях, проведенных эмитентом за последний год с участием организаций, являющихся по отношению к эмитенту аффилиированными в соответствии с законодательством о рынке ценных бумаг) 24

3.13. Банки, которые на протяжении последних трех лет оказывали Эмитенту финансовые услуги 25

3.14. Сведения о финансовых и/или юридических консультантах, которые принимают в подготовке эмитента для целей регистрации выпуска его ценных бумаг, а также прохождения процедуры листинга данных ценных бумаг 26

3.15. Полное официальное наименование аудиторской организации, осуществлявшей аудит финансовой отчетности Корпорации. 26

3.16. Сведения о принятия кодекса корпоративного управления. 26

3.17. Избранные финансовые данные 26

4. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 27

4.1. ОПИСАНИЕ ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 27

4.2. СПЕЦИФИКА И ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ РАБОТЫ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 31

4.3. ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 31

4.4. SWOT анализ внешней и внутренней среды Корпорации 33

4.5. СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА СО СРЕДНЕОТРАСЛЕВЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ ВНУТРИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И СО СРЕДНЕМИРОВЫМИ 34

4.5.1. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ЗЕРНА 34
4.5.2. Прогноз на мировом рынке зерна на 2009/2010 МГ 35
4.5.3. Факторы, влияющие на экспорт казахстанского зерна 36
4.5.4. РЫНОК ЗЕРНА В КАЗАХСТАНЕ 37
4.5.5. Конкурентные преимущества 37
4.5.6. РЫНОК КРЕДИТОВАНИЯ 38

4.6. ПРОГНОЗ БУДУЩЕГО РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ И ПОЛОЖЕНИЯ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 39

4.7. ПЛАНЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 40

5. НАЛИЧИЕ ВОЗМОЖНЫХ РИСКОВ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 42

5.1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РИСКИ 42

5.2. ПОЛИТИЧЕСКИЕ РИСКИ 43

5.3. ОТРАСЛЕВЫЕ РИСКИ 43

5.4. Экспортные риски 43

5.5. ТЕХНИЧЕСКИЕ РИСКИ 44

5.6. СОЦИАЛЬНЫЕ РИСКИ 44

5.7. ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ РИСКИ 44

6. ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ» 44

7. ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ 45

7.1. Бухгалтерский баланс 45

7.2. Отчет о доходах и расходах 46

7.3. Отчет о движении денег 46

7.4. Отчет об изменениях в капитале 48

7.5. Нематериальные активы 49

7.6. Основные средства 49

7.7. Инвестиции и портфель ценных бумаг 50

7.8. Дебиторская задолженность 51

7.9. Краткосрочная дебиторская задолженность 51

7.10. Долгосрочная дебиторская задолженность 51

7.11. Уставный и собственный капитал Эмитента 52

7.12. Займы 53

7.13. Кредиторская задолженность 53

7.14. Прогнозные показатели деятельности в соответствии с планом развития 56

7.15. Коэффициентный анализ 57

7.16. Структура доходов и расходов Эмитента 58

8. ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ 59

8.1. Описание структуры действующего выпуска облигаций 59

8.2. Использование средств от размещения облигаций 59

8.3. Сумма затрат эмитента на выпуск облигаций и сведения о том, каким образом эти затраты будут оплачиваться. 59

8.4. Информация о местах, где инвесторы могут ознакомиться с копией устава эмитента, проспектом выпуска облигаций, отчетом об итогах размещения облигаций и средствах массовой информации, используемых для публикации информации о деятельности эмитента. 59

1. Краткие сведения о ценных бумагах

Вид облигаций	купонные, без обеспечения;
Количество выпускаемых облигаций	**15 000 000 (пятнадцать миллионов) штук**
Общий объем выпуска облигаций	**15 000 000 000 (пятнадцать миллиардов) тенге**
Номинальная стоимость	**1 000 (одна тысяча) тенге**
Ставка вознаграждения по облигациям	**10,5% годовых от номинальной стоимости облигаций**
Дата, с которой начинается начисление вознаграждения	начисление вознаграждения по облигациям начинается с даты начала обращения облигаций. Дата начала обращения – с даты включения в официальный список АО «Казахстанская фондовая биржа»; сообщение о дате включения будут опубликованы на сайте АО «Казахстанская фондовая биржа» (www.kase.kz);
Периодичность и дата выплаты вознаграждения	**2 раза в год через каждые шесть месяцев в течение всего срока обращения**
Дата начала обращения	с даты включения в официальный список АО «Казахстанская фондовая биржа»
Порядок и условия выплаты вознаграждения	выплата вознаграждения производится в тенге путем перевода денег на текущие счета держателей облигаций в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты, следующей за последним днем периода, за которые осуществляются эти выплаты. На получение купонного вознаграждения имеют права лица, зарегистрированные в системе реестров держателей облигаций эмитента по состоянию на начало последнего дня периода, за который осуществляются эти выплаты. В случае, если держателем облигаций будет являться нерезидент Республики Казахстан с постоянным учреждением, выплата купонного вознаграждения и основного долга осуществляется в казахстанском тенге при наличии банковского счета на территории Республики Казахстан. Возможна конвертация суммы вознаграждения в тенге в иную валюту по курсу, установленному банком при получении от инвестора соответствующего запроса. Конвертация производиться за счет собственника облигаций. Все платежи – выплата вознаграждения и погашение облигаций осуществляются в тенге и в безналичном порядке.
Срок обращения облигаций	**3 года с даты начала обращения**
Условия погашения облигаций	погашение облигаций производится по номинальной стоимости облигаций одновременно с выплатой последнего купонного вознаграждения, путем перечисления денег в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня окончания периода обращения на текущие счета держателей облигаций, зарегистрированных в системе реестров держателей облигаций эмитента по состоянию на начало последнего дня периода, за который осуществляются эти выплаты.
Дата погашения облигаций	По истечение трех лет с даты начала обращения
Место, где будет произведено погашение облигаций	выплата номинальной стоимости облигаций при их погашении и выплата вознаграждения по облигациям производится по местонахождению АО «Продовольственная контрактная корпорация» (Республика Казахстан, г.Астана, ул.Московская, 29/3)
Способ погашения облигаций	погашение суммы основного долга осуществляется путем перечисления на текущие банковские счета держателей облигаций в соответствии с данными реестра держателей облигаций

Права, предоставляемые облигацией ее держателю	• право на получение номинальной стоимости в сроки, предусмотренные параметрами выпуска облигаций; • право на получение вознаграждения в сроки, предусмотренные параметрами выпуска облигаций; • право на получение информации в порядке, предусмотренном законодательством Республики Казахстан; • право на удовлетворение своих требований в случаях и порядке, предусмотренном законодательством Республики Казахстан и выпуском облигаций; • право свободно отчуждать и иным образом распоряжаться облигациями; • держатель облигаций не имеет права требовать выкуп облигаций, за исключением случаев, указанных ниже; держатель облигаций не имеет право требовать досрочного погашения облигаций, кроме случаев нарушения ограничений указанных ниже; иные права, вытекающие из права собственности на облигацию. ***Условия, порядок и сроки реализации права держателей требовать досрочного погашения:*** • Досрочное погашение не предусмотрено, кроме событий описанных ниже; ***Порядок информирования эмитентом держателей облигаций о своей деятельности и финансовом состоянии с указанием содержания информации, порядка, сроков и способа раскрытия данной информации, в том числе информирования о нарушении ограничений (ковенант), предусмотренных проспектом выпуска облигаций;*** • АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» информирует держателей облигаций о своей деятельности, о финансовом состоянии и о выполнении/нарушении ограничений (ковенант) по итогам отчетного квартала посредством опубликования сообщения на сайте АО «Казахстанская Фондовая Биржа» и на официальном сайте Корпорации http://www.foodcorp.kz/ в течение 30 календарных дней после окончания отчетного квартала. ***События, по наступлению которых может быть объявлен дефолт по облигациям эмитента. Меры, которые будут предприняты эмитентом в случае наступления дефолта по облигациям. Подробное описание порядка, срока и способа доведения эмитентом до сведения держателей облигаций информации о фактах дефолта:*** • Дефолт по облигациям АО «Продовольственная контрактная корпорация» наступает в случае невыплаты или неполной выплаты вознаграждения (купона) и/или номинальной стоимости по облигациям в течение 10 (десяти) календарных дней, начиная со дня, следующего за днем окончания установленных параметрами выпуска облигаций сроков выплаты вознаграждения или основного долга. Если по истечению этого срока эмитент не исполнит свои обязательства, все права держателей облигаций и защита их интересов осуществляется в соответствии с законодательством Республики Казахстан. • В случае невыплаты, а также неполной выплаты по вине АО «Продовольственная контрактная корпорация» вознаграждения и/или номинальной стоимости облигаций при их погашении, АО «Продовольственная контрактная корпорация» обязано в пользу держателей облигаций начислить и выплатить пеню за каждый день просрочки, исчисляемую исходя из однократной официальной ставки рефинансирования Национального Банка Республики Казахстан на день исполнения денежного обязательства или его соответствующей части. • АО «Продовольственная контрактная корпорация» освобождается от ответственности за частичное или полное неисполнение своих обязательств по параметрам выпуска, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы. Под обстоятельствами непреодолимой силы понимаются обстоятельства, наступление которых не представлялось возможным предвидеть или предотвратить (стихийные явления, военные действия и т.п.) В случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы, срок выполнения АО «Продовольственная контрактная корпорация» своих обязательств согласно параметрам выпуска отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют такие обстоятельства и их последствия.
Порядок досрочного выкупа	• АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» имеет право досрочно погасить облигации по истечении 2 (двух) лет с даты начала обращения; Досрочное погашение производится по решению Совета Директоров Корпорации, если иное не установлено нормативными правовыми актами Республики Казахстан и (или) Уставом Корпорации. Извещение держателей облигаций о досрочном погашении облигаций будет опубликовано за 30 (тридцать) календарных дней до официальной объявленной даты начала досрочного погашения облигаций на сайте АО «Казахстанская фондовая биржа» и на официальном сайте Корпорации. Досрочное погашение облигаций будет производится путем выплаты

	вознаграждения и номинальной стоимости облигаций лицам, которые обладают правом на их получение по состоянию на начало последнего дня периода, за который осуществляются эти выплаты по времени в месте нахождения Регистратора. •Выкуп Корпорацией размещенных облигаций, с целью досрочного погашения, производится на основании решения Совета директоров, если иное не установлено нормативными правовыми актами Республики Казахстан и (или) Уставом Корпорации. •Порядок выкупа, с целью досрочного погашения, Корпорацией облигаций данного выпуска определяется Правилами проведения специализированных торгов по размещению или выкупу ценных бумаг, в соответствии с Правилами организатора торгов. Выкуп облигаций будет производиться по принципу очередности поступления заявок от держателей облигаций. Вопросы, не урегулированные параметрами выпуска облигаций, рассматриваются Корпорацией в соответствии с нормативными правовыми актами Республики Казахстан.
Выкуп облигаций АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» по требованию держателя облигаций осуществляется в следующих случаях:	дефолт по исполнению обязательств по выплате купонного вознаграждения (купона) согласно условиям выпуска; в случае нарушения ограничений (установленных выше), утвержденных решением уполномоченного органа Корпорации. В случае наступления дефолта по обязательствам по данному выпуску облигаций и нарушения ограничений (ковенанта), установленных выше. АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» самостоятельно обязано известить держателей облигаций в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня, наступления таких случаев, посредством опубликования через официальный сайт АО «Казахстанская фондовая биржа» и на официальном сайте Корпорации http://www.foodcorp.kz/ о невозможности выполнять обязательства по условиям выпуска. Извещение также должно содержать объем неисполненных обязательств, причину их неисполнения, перечисление возможных действий держателей облигаций по удовлетворению своих требований; меры, которые будут предприняты Корпорацией для исправления сложившейся ситуации и возможные сроки погашения неисполненных обязательств. Держатель облигаций подает заявление в произвольной форме с указанием реквизитов держателя облигаций (юридический и фактический адрес, телефоны, электронные адреса, банковские реквизиты, РНН, данные удостоверения личности для физического лица) в течение 30 (тридцати) календарных дней с даты объявления дефолта по облигациям АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация», и других случаев, предусмотренных выше, на досрочный выкуп данных облигаций по номинальной стоимости с одновременной выплатой всех начисленных купонов за фактическое владение облигаций и пени за просрочку купона или основного долга согласно вышеуказанной информации. Процедура выкупа будет проведена только на основании поданных держателями облигаций заявлений на добровольной основе в порядке очередности по мере поступления заявлений. АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» обязуется в срок не позднее 200 (двухсот) календарных дней с момента принятия заявления от держателя облигаций о выкупе выплатить держателю облигаций номинальную стоимость с одновременной выплатой всех начисленных и не выплаченных купонов за фактическое владение облигаций и пени за просрочку купона или основного долга согласно вышеуказанной информации. В случае, если АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» на основании заявления от держателя облигаций о выкупе не выплатил в указанные 100 (сто) календарных дней с момента принятия такого заявления сумму основного долга с одновременной выплатой всех начисленных и не выплаченных купонов за фактическое владение облигаций и пени за просрочку купона или основного долга, то держатель облигации имеет право предъявить иск в судебные органы Республики Казахстан о возмещении сумм основного долга и всех начисленных и не выплаченных купонов за фактическое владение облигаций и пени за просрочку купона или основного долга Держателям облигаций. Не подавшие заявки на досрочный выкуп, имеют право на погашение принадлежащих им облигаций по окончанию срока обращения с выплатой всех начисленных и не выплаченных купонов за фактическое владение облигациями и пени за просрочку купона или основного долга согласно вышеуказанной информации. При наступлении дефолта по облигациям АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» приложит все усилия для устранения причин, вызвавших дефолт, и обеспечения прав держателей облигаций.
Ограничения (ковенанты), утвержденные решением органа эмитента о выпуске облигаций	• В случае принятия решения высшем органом АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» об изменении организационно-правовой формы; • В случае принятия решения высшим органом АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» об изменении основного вида деятельности;
Действия эмитента и держателя	• АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» информирует держателей облигаций о выполнении/нарушении ограничений (ковенанта) по итогам отчетного квартала посредством опубликования сообщения на сайте АО «Казахстанская

облигаций при нарушении ограничений (ковенант).	Фондовая Биржа» и официальном сайте Корпорации http://www.foodcorp.kz/, в течение 30 (тридцати) календарных дней после окончания отчетного квартала. • В случае нарушения ограничений (ковенанта), утвержденных уполномоченным органом Корпорации, держатель облигаций имеет право требовать досрочного выкупа, принадлежащих ему облигаций, в течение 20 (двадцати) календарных дней с даты опубликования сообщения. • АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» выкупает облигации держателя, использовавшего право досрочного выкупа в связи с нарушением эмитентом ограничений (ковенанта), путём перевода номинальной стоимости и купонного вознаграждения за фактическое владение облигацией на текущие счета держателей облигаций в течение 100 (ста) календарных дней со дня получения письменного требования от держателя об исполнении обязательств. • Держатель облигаций подает заявление в произвольной форме с указанием реквизитов держателя облигаций (юридический и фактический адрес, телефоны, электронные адреса, банковские реквизиты, РНН, данные удостоверения личности для физического лица). • Процедура досрочного выкупа в случае нарушения ограничений (ковенанта) будет проведена только на основании поданных держателями облигаций заявлений на добровольной основе в порядке очередности по мере поступления заявлений. • Если в течение вышеуказанного срока (100 календарных дней) со дня получения письменного требования от держателя об исполнении обязательств по облигациям оно не было удовлетворено, держатель вправе направить в суд иск к АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» по его обязательствам.
Использование денег от размещения облигаций.	Средства, полученные от размещения облигаций данного выпуска, планируется направить на закуп пшеницы, согласно протокольного совещания у Премьер-Министра Республики Казахстан Масимова К.К. (протокол №11-28/007-798 от 27.10.2009 года).
Условия, при наступлении которых возможны изменения в планируемом распределении полученных денег, с указанием таких изменений.	досрочное погашение других обязательств согласно условиям соответствующих контрактов; любое другое условие, которое будет ставить под угрозу стабильность основной деятельности Эмитента.
Чистая сумма поступлений от размещения облигаций	15 000 000 000 (пятнадцать миллиардов) тенге

1.1. Расчет прогноза движения денег и прибылей и убытков:

тыс. тенге

Наименование показателей	*2010 год*	*2011 год*	*2012 год*	*2013 год*
Денежные средства и их эквиваленты на начало отчетного периода	**15 227 365**	**9 388 274**	**7 781 947**	**19 748 884**
1. Поступление денежных средств, всего	**348 231 924**	**195 831 561**	**274 128 597**	**189 461 501**
реализация товаров	122 048 424	96 475 503	104 193 543	111 487 091
прочие поступления	7 059 000	7 059 000	7 059 000	2 459 000
погашение займов, предоставленных другим организациям	138 864 500	78 483 900	78 483 900	28 483 900
эмиссия акций	910 000	1 496 843	5 042 154	20 781 510
получение займов	79 350 000	79 350 000	79 350 000	26 250 000
привлечение из РБ на закуп зерна в госресурсы	*11 250 000*	*11 250 000*	*11 250 000*	*11 250 000*
привлечение бюджетного кредита	*40 000 000*	*40 000 000*	*40 000 000*	
привлечение из средств Нацфонда РК для кредитования	*15 000 000*	*15 000 000*	*15 000 000*	*15 000 000*
привлечение из средств Нацфонда РК для закупа	*13 100 000*	*13 100 000*	*13 100 000*	
выпуск облигаций	15 000 000			
2. Выбытие денежных средств, всего	**354 071 015**	**197 437 888**	**262 161 659**	**195 019 686**
платежи поставщикам за товары и услуги	102 929 727	84 856 864	91 645 413	98 060 592
авансы выданные				

выплаты по заработной плате	530 393	572 825	618 651	668 143
выплата вознаграждения по займам	4 139 000	3 905 000	3 905 000	750 000
выплата вознаграждения по Облигациям 1 выпуск	1 216 541	1 216 541	1 216 541	1 216 541
выплата вознаграждения по Облигациям 2 выпуск	1 575 000	1 575 000	1 575 000	1 575 000
другие платежи в бюджет	108 000	115 000	125 000	134 000
приобретение финансовых активов	910 000	1 496 843	5 042 154	7 681 510
предоставление займов другим организациям	78 483 900	78 483 900	78 483 900	28 483 900
погашение займов	163 978 454	83 100 000	79 350 000	26 250 000
выплата дивидендов	200 000	200 000	200 000	200 000
прочие выплаты (Облигации 1 выпуск)				15 000 000
прочие выплаты (Облигации 2 выпуск)				15 000 000
Денежные средства и их эквиваленты на конец отчетного периода	**9 388 274**	**7 781 947**	**19 748 884**	**14 190 699**

тыс. тенге

Категория	Наименование показателей	*2010 год*	*2011 год*	*2012 год*	*2013 год*
		план	прогноз	прогноз	прогноз
А	В	1	2	3	4
1	**Доходы, в том числе**	**84 759 314**	**91 540 059**	**98 863 264**	**105 783 692**
	Доход от основной деятельности	79 758 187	86 138 842	93 029 949	99 542 045
2	**Расходы, в том числе**	**83 360 908**	**90 134 159**	**97 344 892**	**104 159 034**
	Себестоимость реализованной продукции	70 152 831	75 765 057	81 826 262	87 554 100
	Расходы периода	12 898 737	13 930 636	15 045 087	16 098 243
	Корпоративный подоходный налог	364 152	393 284	424 747	454 479
3	**Валовой доход**	**9 605 356**	**10 373 785**	**11 203 687**	**11 987 945**
4	**Налогооблагаемый доход**	**1 762 558**	**1 799 184**	**1 943 119**	**2 079 137**
5	**Чистый доход (убыток)**	**1 398 406**	**1 405 900**	**1 518 372**	**1 624 658**

В результате привлечения дополнительных средств Корпорация планирует осуществление безубыточной деятельности на среднесрочный период.

В рамках миссии и задач Корпорации будет оказана финансовая поддержка отечественным сельхозтоваропроизводителям в условиях ограниченности финансовых ресурсов на внутреннем рынке.

В целом за период 2010-2013 годы АО «НК «Продкорпорация» планирует основное поступление средств от реализации продукции (зерна), а также получения краткосрочных кредитов из средств Национального фонда РК и Республиканского бюджета.

Кроме того, Корпорация планирует поступление средств на капитализацию компании для реализации инвестиционных проектов реализуемых Корпорацией в рамках стратегических планов, поручений главы государства и Правительства Республики Казахстан.

В ближайшей перспективе не планируется привлечение займов зарубежных банков в связи с увеличением долговых нагрузок из средств Национального фонда в рамках антикризисных мер Правительства РК.

Средства, получаемые из Национального фонда, будут направляться на кредитование субъектов агропромышленного комплекса РК и закуп зерна у сельхозтоваропроизводителей.

Планируется ежегодная выдача займов субъектам АПК РК с возвратом в том же периоде.

В течение всего периода с 2010-2013 годы планируется своевременное погашение обязательств по выплате процентов за кредиты и выпущенные облигации.

Ожидается полное и своевременное обслуживание принятых обязательств путем проведения эффективной политики по реализации зерна на внутреннем и внешних рынках, осуществления кредитных операций и получения доходов от деятельности инвестиционных проектов.

2. Общие сведения об АО «Продкорпорация»

2.1. Наименование в соответствии с Уставом:

	Полное наименование	Сокращённое наименование
На казахском языке	**«Азық-түлік келісім шарт корпорациясы» Ұлттық компаниясы»** акционерлік қоғамы	**«Азық-түлік келісім шарт корпорациясы» ҰҚ»** АҚ
На русском языке	акционерное общество **«Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»**	АО **«НК «Продкорпорация»**
На английском языке	joint stock company «National company «**Food contract corporation**»	**«NC «Food corporation»** JSC

2.2. Сведения о государственной регистрации (перерегистрации) АО «Продкорпорация»:

Первичная государственная регистрация Государственной продовольственной контрактной корпорации была осуществлена 28 апреля 1995 г. управлением юстиции г. Алматы регистрационный номер 30567773.

ЗАО «Продкорпорация» было перерегистрировано 11 апреля 1997г. управлением юстиции г. Алматы, регистрационный номер 10595-1901-АО.

Последующая государственная перерегистрация в ЗАО «Продкорпорация» проводилась 2 июня 2000г. управлением юстиции г. Астана, регистрационный номер 3434-1901-АО.

1 апреля 2004 года во исполнение Закона Республики Казахстан «Об акционерных обществах» осуществлена перерегистрация Департаментом юстиции г. Астана (свидетельство о государственной перерегистрации № 3434-1901-АО) в Акционерное общество «Продовольственная контрактная корпорация». Акционерное общество «Продовольственная контрактная корпорация» являлось правопреемником по всем правам и обязательствам ЗАО «Продкорпорация.

5 июля 2007 года АО «Продовольственная контрактная корпорация» перерегистрировано Департаментом юстиции г. Астана в акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация». Акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» является правопреемником по всем правам и обязательствам Акционерного общества «Продовольственная контрактная корпорация».

Наименование	Регистрационный номер	Дата перерегистрации	Код ОКПО
Акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»	3434-1901-АО	5 июля 2007 года	30567773

2.3. Регистрационный номер налогоплательщика: **600700153009**

2.4. Сведения о месте нахождения эмитента, номерах контактных телефонов и факса, адресе электронной почты.

Место нахождения: Республика Казахстан, 010000, г. Астана, район «Сарыарка» ул. Московская, 29/3. Фактический адрес: Республика Казахстан, 010000, г. Астана, ул. Московская, 29/3, тел. (7172) 59-12-44, факс (7172) 59-12-45, E-mail: mail@foodcorp.kz.

Корпорация в рамках своей деятельности имеет следующие лицензии:

1) лицензия Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций Корпорации лицензия от 10 августа 2009 года № 5.2.46 на проведение банковских операций в национальной и иностранной валюте. Срок действия – бессрочная;

2) лицензия Комитета государственной инспекции в агропромышленном комплексе Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан от 03 октября 2007 года № ЭЗ 0069940 на занятие деятельностью по реализации зерна на экспорт. Срок действия – бессрочная.

Иные виды деятельности, подлежащие лицензированию Корпорация не осуществляет.

2.5. Банковские реквизиты эмитента

	Наименование банка	Реквизиты
1	АО «Казкоммерцбанк»	р/с 012467743, БИК 195301716
2	АО «Народный Банк Казахстана»	р/с 500467304, БИК 195301603

3	RBS Kazakhstan	р/с 000141324, БИК 190501832
4	HSBC Bank Kazakhstan	р/с 27275801, БИК 190501949
5	АО «АТФ Банк»	р/с 016467376, БИК 195301730
6	АО «БанкЦентрКредит»	р/с 007467879, БИК 195301723

2.6. Краткая история образования, цели создания и деятельности АО «НК «Продкорпорация».

АО «НК «Продкорпорация» (далее Корпорация) создано в соответствии с постановлением Правительства Республики Казахстан от 24 февраля 1997г. №260 “О реорганизации Государственной продовольственной контрактной корпорации” и является правопреемником Государственной продовольственной контрактной корпорации.

5 июля 2007 года АО «Продовольственная контрактная корпорация» перерегистрировано Департаментом юстиции г. Астана в акционерное общество «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация».

Миссия Корпорации:

Реализация государственной политики по обеспечению продовольственной безопасности и позиционированию Казахстана как значимого экспортера на мировых рынках зерна и продуктов его переработки на основе безупречной репутации компании и высоких оценок международных рейтинговых агентств.

Деятельность Корпорации:

эффективное управление государственными ресурсами зерна;

регулирование внутреннего рынка растениеводческой продукции;

поддержка отечественных сельхозтоваропроизводителей в целях производства конкурентоспособной растениеводческой продукции;

укрепление позиций на традиционных рынках сбыта зерна и освоение новых экспортных ниш;

развитие инфраструктуры экспорта зерна и продуктов переработки сельхозпродукции;

стимулирование развития высокотехнологичной агропромышленности;

привлечение инвестиций в агропромышленный комплекс путем использования новых финансовых инструментов;

2.7. Сведения о наличии рейтингов, присвоенных Корпорации или выпущенным ею ценным бумагам международными рейтинговыми агентствами и (или) рейтинговыми агентствами Республики Казахстан.

15 июля 2009 года Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service понизило рейтинг АО "Национальная компания "Продовольственная контрактная корпорация" до "Ba1" с "Baa3".

21 декабря 2009 года Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service понизило рейтинг АО "Национальная компания "Продовольственная контрактная корпорация" до "Ba3" с "Ba1". И присвоило второму выпуску облигаций в рамках первой облигационной программы Эмитента рейтинг на уровне Ba3.

2.8. Наименования, даты регистрации, места нахождения и почтовые адреса всех филиалов и представительств Корпорации.

Таблица №1. Областные представительства

№	Наименование	Адрес	дата регистрации	Телефон
1	Акмолинское областное представительство **E-mail:** akmola1C@mail.ru **Директор** Бектемиров Асет Кабаевич	020000, г. Кокшетау, ул. Горького, 19	№95-1902-П-о от 04.08.99г.	(7162) 42-26-62; 42-26-83
2	Представительство по Восточно-Казахстанской области **E-mail:** vfc@mail.kz **Директор** Шаймарданов Максутбек Алимбекович	071400, г. Усть-Каменогорск, ул Головкова, 30 офис	№953-1917-П-о от 10.02.04г.	8(7232) 254477, факс: 8(7232) 259567
3	Павлодарское областное представительство **E-mail: aotk**@mail.ru **Директор** Мокенов Максут Маратович	140000, г. Павлодар, ул. Ак.Сатпаева, 46	1769-1945-П-О от 21.09.2007 год	8(7182) 503528, факс: 8(7182) 503239
4	Западно-Казахстанское областное представительство **E-mail**: westfood@mail.kz **Директор** Асанов Владимир Байтениязович	090000, г. Уральск, ул.Гумар Караш д33/2	№251-1926-П-о от 28.05.04г.	8(7112) 511616, 509026, факс: 8(7112) 512843
5	Актюбинское областное представительство **E-mail:** fcc_aktobe@mail.ru **Директор** Курманалин Тагиберген Тулебаевич	030000, г. Актобе, ул. Маресьева, 95	№1767-1904-П-о от 12.05.04	8(7132) 567021, факс: 8(7132) 567626
6	Карагандинское областное представительство	100000, г. Караганда, пр. Бухар жырау, 1.	№897-1930-П-о от 04.06.99г.	(7212) 411608, факс: (7212) 411593, 411609

	E-mail: karcorp@mail.ru **Директор** Мурзагалиев Нурлан Килимович			
7	Костанайское областное представительство **E-mail:** food_corp@ mail.kz **Директор** Кенесбаев Боранбай Елемисович	110000, г. Костанай, ул. Тарана, 147	№163-984-П-о от 06.07.99 г.	8(7142) 531144, факс: 8(7142) 531244
8	Северо-Казахстанское областное представительство **E-mail:** prodcorp@bk.ru **Директор** Оразалин Есжан Кабиевич	150000, г. Петропавловск, ул. Партизанская, 160	№1-1948-П-о от 06.05.99г.	8(7152) 422636, факс: 8(7152) 378405
9	Представительство по Южному региону **E-mail:** fc.south@ducatmail.kz **Директор** Кожахметов Адайбек Уалиевич	040000, г. Алматы, ул. Гоголя, 84 "А", офис 212	№563-1910-П-о от 14.05.00г.	8(7272) 508569, факс: 8(7272) 508565
10	Представительство по Жамбылской, Кызылординской, Южно-Казахстанской областям **E-mail:** foodcorpshimkent@list.ru	160005, г. Шымкент, ул. Калдаякова, 32А	№2556-1958-П-о от 05.11.04г.	8(7252) 310664 (внутр 136)
11	Управление делами по г. Астана **E-mail**: md_fcc@ok.kz **Директор** Прибытков Вячеслав Владимирович	010000, г. Астана, ул. Московская, 29-19	№2363-1901-П-о от 03.12.02г.	8(7172) 381939, факс: 8(7172) 381879

Таблица №2. Зарубежные представительства

№	Наименование	Адрес	Дата регистрации	Телефон
1	Представительство в Российской Федерации **E-mail:** fcc_moscow@mail.ru **Директор -** Балыкбаев Магин Адиятович	**г. Москва, ул. Улофа Пальме д.1 офис № 3003**	№9961 от 02.07.2004г.	(095) 232-5664, **Факс:** (095) 956-31-08
2	Представительство в Китайской Народной Республике **E-mail:** fccchn@yahoo.com.cn **Директор -** Аханов Канат Советович	**г. Пекин, р-он Дунчэн, ул. Цзяньгуомэнь №8, здание Кофко Плаза, строение В, оф. 1115**	№ 13836 от 02.12.2004г.	8-10-86-10-851-20-401, 85120400, 65262540 **Факс:** 8-10-86-10-851-20-401

2.9. Акционерный капитал

Эмитент создан в организационной правовой форме акционерного общества.
По состоянию на 01.01.2010 года Эмитентом выпущено **34 267 483 штук** простых именных акций.

№ п/п	*Наименование*	*Свидетельство*		*Количество простых акций*
		№	*дата*	
1	Свидетельство о государственной регистрации эмиссии ценных бумаг	А2364	15.12.2004	7 491 583
2	Свидетельство о государственной регистрации эмиссии ценных бумаг	А2364	11.11.2005	7 991 583
3	Свидетельство о государственной регистрации эмиссии ценных бумаг	А2364	29.03.2006	12 991 583
4	Свидетельство о государственной регистрации выпуска ценных бумаг	А2364	16.02.2007	13 676 583
5	Свидетельство о государственной регистрации выпуска ценных бумаг	А2364	24.09.2007	16 722 283
6	Свидетельство о государственной регистрации выпуска ценных бумаг	А2364	25.02.2008	19 994 683
7	Свидетельство о государственной регистрации выпуска ценных бумаг	А2364	16.05.2008	24 606 783
8	Свидетельство о государственной регистрации выпуска ценных бумаг	А2364	16.09.2008	32 790 683
9	Свидетельство о государственной регистрации выпуска ценных бумаг	А2364	13.05.2009	34 267 483

Таблица№2 Выплата дивидендов

№ п/п	Решение уполномоченного органа	Период, за который осуществлялась выплата	Сумма выплаты, тенге	Размер дивиденда на 1 простую акцию, тенге
1	Приказ МСХ от 22 ноября 2002 года № 384	2001	19 636 300	2,621
2	Приказ МСХ от 30 апреля 2003 года № 240	2002	183 376 600	4007,18
3	Приказ МСХ от 13 мая 2004 года № 270	2003	386 638 977	786,52
4	Приказ МСХ от 03 июня 2005 года № 384	2004	274 504 502	36,64
5	Приказ МСХ от 26 июня 2006 года №415	2005	220 419 404	27,58
6	Решение Правления АО «Холдинг «КазАгро» от 4 июля 2007 года № 25	2006	121 239 814	9,33
7	Решением Совета директоров АО «Холдинг «КазАгро» от 18 июля 2008 года № 18	2007	240 251 000	14,37
8	Решение Совета директоров АО «Холдинг «КазАгро» от 1 июня 2009 года № 14	2008	201 723 000	6,15

3. Управление и акционеры

3.1. Структура органов управления эмитента

Структура органов управления АО «НК «Продкорпорация» определена ее Уставом. В соответствии с Уставом высшим органом является Акционер, органом управления - Совет директоров, исполнительным органом – Правление, контрольным органом – Служба внутреннего аудита.

Общее собрание акционеров

Единственным акционером Общества является Правительство Республики Казахстан в лице уполномоченных государственных органов (далее - Акционер).

Решения по вопросам, отнесенным законодательством и Уставом к компетенции общего собрания акционеров, принимаются таким акционером единолично и подлежат оформлению в письменном виде.

К исключительной компетенции Акционера относятся:

1) внесение изменений и дополнений в Устав Общества или утверждение его в новой редакции;
2) утверждение кодекса корпоративного управления, а также изменений и дополнений в него;
3) добровольная реорганизация или ликвидация Общества;
4) принятие решения об увеличении количества объявленных акций Общества (определение количества объявленных акций, в том числе акций, подлежащих оплате Холдингом) или изменении вида неразмещенных объявленных акций Общества;
5) принятие решения о размещении (реализации), в том числе о количестве размещаемых (реализуемых) акций Общества в пределах количества объявленных акций, способе и цене их размещения (реализации);
6) определение условий и порядка конвертирования ценных бумаг Общества, а также их изменение;
7) определение количественного состава, срока полномочий Совета директоров, избрание его членов и досрочное прекращение их полномочий, а также определение размера и условий выплаты вознаграждения членам Совета директоров;
8) определение аудиторской организации, осуществляющей аудит Общества;
9) утверждение годовой финансовой отчетности Общества;
10) утверждение порядка распределения чистого дохода Общества за отчетный финансовый год, принятие решения о выплате дивидендов по простым акциям и утверждение размера дивиденда в расчете на одну простую акцию Общества;
11) принятие решения о невыплате дивидендов по простым акциям Общества при наступлении случаев, предусмотренных пунктом 53 Устава;
12) принятие решения о добровольном делистинге акций Общества;
13) принятие решения об участии Общества в создании или деятельности иных юридических лиц путем передачи части или нескольких частей активов, в сумме составляющих двадцать пять и более процентов от всех принадлежащих Обществу активов;
14) утверждение изменений в методику (утверждение методики, если она не была утверждена при учреждении Общества) определения стоимости акций при их выкупе Обществом в соответствии с Законодательством;
15) принятие решения о заключении Обществом сделок, в совершении которых имеется заинтересованность, в случае, если такое решение не может быть принято Советом директоров Общества;
16) утверждение внутренних документов Общества, утверждение которых отнесено к компетенции Единственного акционера в соответствии с Законодательством, Уставом и иными внутренними документами Общества, в том числе Положений о независимых директорах и о дивидендной политике Общества;
17) утверждение повестки дня заседания Единственного акционера;
18) определение порядка предоставления Единственному акционеру информации о деятельности Общества, в том числе определение средства массовой информации, в соответствии с Законодательством;
19) иные вопросы, принятие решений по которым отнесено настоящим Уставом и Законодательством к исключительной компетенции Единственного акционера.

Не допускается передача вопросов, принятие решений по которым отнесено Уставом и Законодательством к исключительной компетенции Единственного акционера в компетенцию других органов, должностных лиц и работников Общества, если иное не предусмотрено Законодательством.

Единственный акционер вправе отменить любое решение иных органов Общества по вопросам, относящимся к внутренней деятельности Общества.

Совет директоров

Акционер назначает Совет директоров Общества, который осуществляет общее руководство деятельностью Общества за исключением решения вопросов, отнесенных к исключительной компетенции Акционера. Совет директоров состоит из 5 членов. Председатель Совета директоров организует работу Совета директоров, созывает заседания Совета директоров и председательствует на них, назначает секретаря Совета директоров. Совет директоров правомочен принимать решения, если в его работе участвовало не менее половины от числа членов. Решение Совета директоров принимается большинством голосов присутствующих. В случае равенства голосов при принятии решения Советом директоров голос Председателя Совета директоров является решающим. В случае отсутствия Председателя Совета директоров его функции осуществляет один из членов Совета директоров по решению Совета директоров Корпорации.

К исключительной компетенции Совета директоров относится:

1) определение приоритетных направлений деятельности Общества;

2) вынесение вопросов на рассмотрение Единственного акционера;

3) принятие решений о выкупе Обществом размещенных акций или других ценных бумаг и цене их выкупа;

4) предварительное утверждение годовой финансовой отчетности Общества;

5) представление предложений Единственному акционеру о порядке распределения чистого дохода Общества за истекший финансовый год и размере дивиденда за год в расчете на одну простую акцию Общества;

6) определение условий выпуска облигаций и производных ценных бумаг Общества;

7) определение количественного состава, срока полномочий Правления, избрание Председателя, заместителей Председателя и членов Правления, а также досрочное прекращение их полномочий;

8) определение размеров должностных окладов и условий оплаты труда и премирования Председателя, заместителей Председателя и членов Правления;

9) установление и контроль за соблюдением в Обществе процедур внутреннего контроля и утверждение плана работы Службы внутреннего аудита на соответствующий год;

10) определение количественного состава Службы внутреннего аудита, назначение ее руководителя и работников, а также досрочное прекращение их полномочий;

11) определение порядка работы Службы внутреннего аудита, ее компетенции и функций, размера и условий оплаты труда и премирования работников Службы внутреннего аудита, а также утверждение квалификационных требований к работникам Службы внутреннего аудита принятие решений о наложении дисциплинарных взысканий на них;

12) назначение, определение срока полномочий корпоративного секретаря, досрочное прекращение его полномочий, а также определение размера должностного оклада и условий вознаграждения корпоративного секретаря, утверждение Положения о корпоративном секретаре Общества;

13) определение размера оплаты услуг аудиторской организации, а также оценщика по оценке рыночной стоимости имущества, переданного в оплату акций Общества либо являющегося предметом крупной сделки;

14) утверждение документов, регулирующих внутреннюю деятельность Общества (за исключением документов, утверждаемых Единственным акционером, и принимаемых Правлением в целях организации деятельности Общества), в том числе внутреннего документа, устанавливающего условия и порядок проведения аукционов и подписки ценных бумаг Общества, Учетной политики и Регламента работы Совета директоров;

15) создание Комитетов, определение порядка их формирования и работы, составов, деятельности и круга полномочий, утверждение Положений о них;

16) принятие решений о создании и закрытии филиалов и представительств Общества и утверждение положений о них;

17) принятие решения об участии Общества в создании и деятельности других организаций, а также отчуждении долей и акций в них, за исключением случаев, предусмотренных Законодательством;

18) принятие решения о приобретении Обществом десяти и более процентов акций (долей участия в уставном капитале) других юридических лиц;

19) принятие решений по вопросам деятельности, относящимся к компетенции общего собрания акционеров (участников) юридического лица, десять и более процентов акций (долей участия в уставном капитале) которого принадлежит Обществу;

20) увеличение обязательств общества на величину, составляющую десять и более процентов размера его собственного капитала;

21) выбор регистратора Общества в случае расторжения договора с прежним регистратором Общества;

22) определение информации об Обществе или его деятельности, составляющей служебную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну;

23) принятие решения о заключении крупных сделок и сделок, в совершении которых Обществом имеется заинтересованность;

24) утверждение плана развития Общества и отчета о его исполнении;

25) утверждение бюджета Общества, а также внесение в него изменений и дополнений;

26) согласование назначения, перемещения и увольнения руководителей структурных подразделений и иных работников Общества, не являющихся членами Правления, по перечню, утверждаемому Советом директоров Общества;

27) утверждение штата (общей численности) работников центрального аппарата, филиалов и представительств Общества;

28) назначение, определение срока полномочий работников структурного подразделения Общества, осуществляющего деятельность по оценке финансовых рисков, досрочное прекращение их полномочий, а также определение размера должностных окладов и условий вознаграждения работников указанного структурного подразделения, утверждение Положения о структурном подразделении Общества, осуществляющем деятельность по оценке финансовых рисков;

29) иные вопросы, предусмотренные Законодательством и настоящим Уставом, не относящиеся к исключительной компетенции Единственного акционера.

Вопросы, отнесенные к исключительной компетенции Совета директоров, не могут быть переданы для решения Правлению Общества. Совет директоров не вправе принимать решения по вопросам, которые в соответствии с Уставом Общества отнесены к компетенции исполнительного органа, а также принимать решения, противоречащие решениям Акционера.

Правление

Руководство текущей деятельностью осуществляется Правлением.

Правление вправе принимать решения по любым вопросам деятельности Общества, не отнесенным Законодательством и Уставом к компетенции других органов Общества и его должностных лиц, в том числе:

1) обеспечивает исполнение обязательств Общества по сделкам, заключаемым от имени Общества в порядке, установленном Законодательством и Уставом;

2) утверждает структуру и штатное расписание центрального аппарата, филиалов и представительств

Общества с учетом утвержденного Советом директоров штата (общей численности) работников;

3) координирует и направляет работу филиалов, представительств Общества;

4) издает решения (постановление, протокол заседания, решение заочного заседания) и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками Общества;

5) утверждает документы, принимаемые в целях организации деятельности Общества, не относящиеся к документам, утверждаемым Единственным акционером и Советом директоров;

6) принимает решения по производственным вопросам внутренней деятельности Общества;

7) принимает решения об увеличении обязательств Общества на сумму, составляющую от 2 до 10 процентов от размера собственного капитала Общества;

8) разрабатывает и внедряет процедуры внутреннего контроля и управления рисками в Обществе;

9) готовит проекты стратегических документов развития Общества и отчеты об их исполнении

Правление обязано исполнять решения Единственного акционера и Совета директоров.

Служба внутреннего аудита общества

Для осуществления контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Общества, оценки в области внутреннего контроля, управления рисками, исполнения документов в области корпоративного управления и консультирования с целью совершенствования деятельности Общества создана Служба внутреннего аудита.

Служба внутреннего аудита непосредственно подчиняется Совету директоров и отчитывается перед ним о своей работе.

3.2. Совет директоров АО «НК «Продкорпорация»

Таблица №3. Состав совета директоров

Фамилия, имя, отчество члена Совета директоров	Год рождения	Занимаемые должности в настоящее время и за последние три года (в т.ч. по совместительству)	Участие в Уставном капитале Эмитента	Участие в Уставном капитале дочерних и зависимых организациях Эмитента
Мамытбеков Асылжан Сарыбаевич	1968	**Председатель Совета директоров** С ноября 2008г. – Председатель Правления АО «Холдинг «КазАгро», в 2006 году - заместитель акима Южно-Казахстанской области, в 2007 году – заместитель руководителя канцелярии Премьер-Министра РК	нет	нет
Мусина Лилия Сакеновна	1956	**Член Совета директоров** С февраля 2007г. – заместитель Председателя Правления АО «Холдинг «КазАгро»	нет	нет
Тлеубаев Нурлан Сактапбергенович	1966	**Член Совета директоров, Независимый директор** С 1998 - (по настоящее время) президент Объединения юридических лиц «Зерновой Союз Казахстана»	нет	нет
Кулмаганбетов Савхозбек Абикешович	1960	**Член Совета директоров, Независимый директор** С 2008г. – президент ТОО Холдинговая компания «Жиһан», в 2006 году Председатель Правления АО «Астанаэнергосервис», в 2007 году директор департамента АО НК СПК «Онтустік»	нет	нет
Азимов Руслан Джумабаевич	1952	**Член Совета директоров, Президент** С 2002г. - Президент АО «Продкорпорация»	нет	нет

В течение 2009г. в составе Совета директоров Корпорации произошли следующие изменения:

- Выбыл из состава Смаилов А.А. (Председатель Правления АО «Холдинг «КазАгро»);
- Введен Мамытбеков А.С. (Председатель Правления АО «Холдинг «КазАгро»);
- Выбыл Даниленко О.В. (Генеральный директор ТОО «Агрофирма «Диевское»);
- Введен Кулмаганбетов С.А. (президент ТОО Холдинговая компания «Жиһан»).

В рамках мер по оптимизации расходов Корпорации выплата бонусов членам Совета директоров в 2009 году не осуществлялась. Иные выплаты, в том числе материальная помощь, премии, надбавки, доплата, вознаграждения и других формы материального поощрения в денежной и натуральной форме членам Совета директоров Корпорации в 2009 году не осуществлялись.

3.3. Коллегиальный исполнительный орган - Правление

Таблица №4. Состав Правления

Фамилия, имя, отчество члена Правления	Год рождения	Занимаемые должности в настоящее время и за последние три года (в т.ч. по совместительству)	Участие в Уставном капитале Эмитента	Участие в Уставном капитале других организаций
Азимов Руслан Джумабаевич	1952	С июня 2002г. Председатель Правления АО «НК «Продкорпорация»	нет	нет
Солюлёв Александр Анатольевич	1952	С сентября 2002г. Первый заместитель Председателя Правления АО «НК «Продкорпорация»	нет	нет
Куламбаев Серик Алтайевич	1960	Заместитель председателя Правления АО «НК «Продкорпорация» В АО «НК «Продкорпорация» с января 2009 года с июля 2004 г - Директор ГУ «Департамент капитального строительства города Астана».	нет	нет

		с февраля 2005 г – Директор, Президент ТОО Инвестиционная компания «Челси»		
Эльперин Марк Моисеевич	1946	Управляющий директор – руководитель аппарата АО «НК «Продкорпорация» В АО «НК «Продкорпорация» с октября 2002г.	нет	нет
Увашев Даулет Нурланович	1965	Управляющий директор – по коммерческим вопросам АО «НК «Продкорпорация» В АО «НК «Продкорпорация» с июня 2003г.	нет	нет

В рамках мер по оптимизации расходов Корпорации выплата бонусов, вознаграждений по итогам деятельности компании членам Правления Корпорации в 2009 году не осуществлялись.

Сумма заработной платы, отпускных, больничных, компенсаций выплаченной за 2009 год членам Правления Корпорации составила 41,6 млн. тенге.

В соответствии с положением об условиях оплаты труда и премирования руководящих работников АО «НК «Продкорпорация» (решение Совета директоров от 8 сентября 2008 года № 12) осуществление выплат, в том числе материальная помощь, премии, надбавки, доплата, вознаграждения и других формы материального поощрения в денежной и натуральной форме членам Правления Корпорации запрещено.

3.4. Организационная структура АО «НК «Продкорпорация»

Сведения об организационной структуре АО «НК «Продкорпорация» представлены в Приложении №1.

Действующая модель управления Корпорации обусловлена ее миссией и построена с учетом оптимального соответствия Корпорации рыночным условиям, а также рационального построения работы персонала в соответствии с отраслевой и функциональной спецификой его деятельности.

Организационная структура Корпорации включает в себя центральный аппарат, 11 представительств в областях и регионах Казахстана и 2 зарубежных представительства – в Российской Федерации и Китайской Народной Республике.

Центральный аппарат состоит из Правления Корпорации и 2–х блоков: Коммерческого и Финансового. В Коммерческий блок входят – Департамент закупа, учета и контроля за качеством и Коммерческий департамент, в Финансовый блок входят – Финансовый департамент, Департамент работы с дочерними организациями и инвестиционно-стратегического развития, а также Бухгалтерская служба. Также в структуру Центрального аппарата включены Юридическая служба и Координационное управление.

Кроме того, в Корпорации имеется Служба внутреннего аудита и Корпоративный секретарь, подотчетные Совету Директоров Корпорации

В настоящее время в состав Корпорации входят следующие организации:

- АО «Ақ Бидай-Терминал»;
- АО «ҚазМақта»;
- АО «Хлопковая контрактная корпорация»;
- ТОО «Астық Қоймалары»;
- ТОО «Экспертная аграрная компания»;
- ТОО «Бидай өнімдері».

Кроме того, доля участия Корпорации в уставном капитале совместно – контролируемой организации ТОО «ҚазАстықТранс» составляет 50%.

Среднесписочная численность работников АО «НК «Продкорпорация» по состоянию на 1 января 2010 года составляет 272 человека, из них работников центрального аппарата - 125 единицы, областных и региональных представительств и управления делами по г. Астана - 142 человек, зарубежных представительств - 5 человек.

Таблица № 5. Сведения о руководителях структурных подразделений

№	Структурное подразделение	Должность	Ф.И.О.	Дата рождения
1	Коммерческий блок	Управляющий директор по коммерческим вопросам	Увашев Даулет Нурланович	01.06.1965
2	Финансовый блок	Управляющий директор по финансам и экономике	Байзирова Нургуль Аубакировна	01.01.1975
3		Управляющий директор - руководитель аппарата	Эльперин Марк Моисеевич	17.06.1946
4	Департамент закупа, учета и контроля и за качеством	Директор департамента	Князбаев Борибай Калмуханбетович	19.05.1955
5	Управление закупа и учета	Начальник	Нурмуханбет Батырбек Курбанулы	02.02.1980г.
6	Коммерческий департамент	Директор департамента	Мадиева Айжан Маратовна	26.04.1966г.
7	Управление сбыта	Начальник	Жумабеков Сеит Идирисович	20.11.1962г.
8	Управление логистики	Начальник	Акмухамедов Альжан Галимханович	25.08.1950г.
9	Управление ВЭД и анализа рынков	Начальник	Омаров Казбек Опабекович	24.12.1978
10	Финансовый департамент	Директор департамента	Айптаева Калима Кужабергеновна	30.10.1973 г.
11	Финансовая служба	Руководитель	Шильдебаева Асель Дулатовна	07.10.1978г.
12	Служба бюджетирования	Руководитель	Есенов Болат Серикович	30.05.1981г.
13	Бухгалтерская служба	Руководитель	Анисова Райхан Ануарбековна	11.01.1971г.

14	Департамент работы с дочерними организациями и инвестиционно-стратегического развития	Директор департамента	Наурызбаев Нуржан Толегенович	15.07.1969г.
15	Служба инвестиционно-стратегического развития	Руководитель	Кокушев Берик Кайруллович	21.11.1969г.
16	Юридическая служба	Руководитель	Сарсембекова Бибигуль Тулегеновна	29.12.1972г.
17	Координационное управление	Начальник	Оспанов Арман Асылханович	21.10.1973

3.5. Акционеры АО «НК «Продкорпорация»

Единственным акционером является акционерное общество «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» в лице Совета директоров АО «Холдинг «КазАгро», которому передано право владения и пользования пакетом акций АО «НК «Продкорпорация» составляющим **34 267 483 штук** простых именных акций.

3.6. Сведения о лицах, не являющихся акционерами Эмитента напрямую, но контролирующих тридцать и более процентов в оплаченном уставном капитале Эмитента через другие организации

Наименование компании	первый руководитель	РНН	Юридический и фактический адрес	Вид деятельности
АО "Холдинг "Казагро"	Мамытбеков Асылжан Сарыбаевич	620 300 285 992	010000, г. Астана, пр. Кенесары 36	Реализация государственной политики по формированию и развитию конкурентоспособного и экспортоориентированного агропромышленного комплекса
АО "Аграрная кредитная корпорация"	Такабаев Берик Тулюпберегенович	620 300 017 049	РК, 010000, г. Астана, ул. Жельтоксан 28а	Организация сети сельских кредитных товариществ и их кредитование; деятельность, связанная с реализацией залогового имущества и сельхозпродукции, полученной в счет погашения выданных средств; консультирование и информационное обслуживание кредитных товариществ; кредитование инфраструктуры по заготовке, переработке, хранению и сбыту сельскохозяйственной продукции
АО "КазАгроФинанс"	Айтжанов Дулат Нулиевич	620 300 007 107	РК, 010000, г. Астана, ул. Кенесары 51, ВП-4	Финансовый лизинг сельскохозяйственной техники и перерабатывающего оборудования; кредитование приобретения сельскохозяйственной техники (включая запасные части к ней) и пополнение оборотного капитала заемщиков; кредитование машинно-технологических станций по обслуживанию сельскохозяйственной техники
АО "Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства"	Карашукеев Ербол Шыракбаевич	031 400 130 793	РК, 010000, г. Астана, пр. (Сары-Арка) Туран, 15/1	Деятельность по микрокредитованию сельского населения, развитию финансовой инфраструктуры на селе через поддержку микрокредитных организаций, оказанию обучающих услуг сельским жителям по основам ведения бизнеса, а также исполняет функции государственного агента по страхованию в растениеводстве
АО "Казагромаркетинг"	Наль Абдиашим Закирович	320 300 226 304	РК, 010000, г. Астана, мкр. Акбулак - 3, ул. 40-1, д. 25	Анализ рынков; ценовой мониторинг; консультации по вопросам агробизнеса; предоставление информации по основным направлениям АПК; разработка и экспертиза бизнес-планов и проектов и др.
АО «КазАгроГарант»	Аскарова Айгуль Ермагамбетовна	620 300 229 155	РК. 010000, г. Астана, ул. Желтоксан, д. 38/1, оф.4	Обеспечение защиты интересов держателей зерновых расписок от неисполнения хлебоприемными предприятиями обязательств по выданным ими зерновым распискам
АО "Мал өнімдері корпорациясы"	Кажахметов Дауренбек Ниязбекович	031 200 005 172	РК. 010000, г. Астана, ул. Иманбаева 5а	Реализация проектов направленных на развитие животноводческой отрасли Казахстана

АО "Ак Бидай - Терминал"	Галямов Рафаиль Равильевич	600 700 194 048	РК, Мангистауская область,г Актау,пос. Умирзак,территория РГП "АММТП", фактический адрес:Мангистауская область, г.Актау,3 м-н, 69 здание	приемка, взвешивание, сушка, очистка, хранение и отгрузка зерна
ТОО "Астык қоймалары"	Сапаров Спартак Оразбаевич	620 300 234 294	РК, г.Астана, район Сарыарка, ул.Желтоксан, 38/1, офис 9	1) приемка, взвешивание, сушка, очистка, хранение и отгрузка зерна; 2) производство и реализация мукомольной продукции, комбикормов, хлебобулочных и макаронных изделий; 3) оказание услуг по хранению горюче-смазочных материалов, твердого топлива.
ТОО "Экспертная аграрная компания"	Шерман Александр Ильич	430 100 217 440	Республика Казахстан, Астана, 1-ый переулок Степана Разина, 18Б	1) изучение конъюнктуры рынка и мониторинг деятельности СХТП; 2) экспертиза сельскохозяйственного бизнеса; 3) и другие виды деятельности, не запрещенные законодательством.
АО "Қазақстан Мақтасы"	Узембаева Сауле Сайлауовна	582 100 280 681	Республика Казахстан, Южно-Казахстанская область, г.Шымкент, ул.Казыбек -би, 24	1) создание предприятий хлопково-текстильного кластера, а также других предприятий сельскохозяйственного назначения и последующее управление их активами; 2) поставка на экспорт и внутренним потребителям страны продукции из хлопкового и текстильного сырья
ТОО "КазАстыкТранс"	Егизбаева Баян Нагмеддиновна	600 400 126 154	Республика Казахстан, г.Алматы, пр. Абая 76 (фактическое местонахождения- г.Алматы, ул. Гоголя 84А, офис 101)	1) транспортировка и реализация сельскохозяйственной продукции и иных товаров, осуществление экспедиторских услуг на любом виде транспорта и другая деятельность, связанная с осуществлением хозяйственно- коммерческой деятельности по перевозке грузов, пассажиров, багажа, хранению, техническому обслуживанию и ремонту транспортных средств; 2) любые виды деятельности, не запрещенные законодательством Республики Казахстан.
АО "Хлопковая контрактная корпорация"	Досымов Канат Тастыбаевич	582 100 252 378	Республика Казахстан, Южно-Казахстанская область, Махтааральский район, п.Атакент	1) деятельность по первичной переработке хлопка-сырца в хлопок-волокно; 2) иные виды деятельности, не противоречащие действующему законодательству.
ООО "Бакинский зерновой терминал"	Салахов Фирдовси Абдулла оглы	-	Республика Азербайджан,г.Баку,пос. Говсан,ул. Шакир Зиядова,1	1) Приемка, взвешивание, сушка, очистка, хранение и отгрузка зерна; 2) Переработка зерна и реализация продуктов его переработки
ТОО "Агрофирма "Жана Жер"	Рогозный Анатолий Николаевич	31 800 211 765	Акмолинская обл., Есильский р-н, с.Курское, ул.Гузенко 2.	1) закуп, производство, переработка, хранение и реализация сельхозпродукции; 2) коммерческая деятельность; 3) и другие виды деятельности, не запрещенные законодательными Актами РК.
Товарищество с ограниченной ответственностью "Агрофирма "Жана Ак дала"	Тажитаев Кайрат Сеилович	582 100 283 928	Южно-казахстанская область,г. Арысь, с. Ак Дала. Ул. Амангельды	1)производство,переработка и реализация плодоовощной продукции; 2) коммерческая деятельность; 3) и другие виды деятельности, не запрещенные законодательными Актами РК.
ООО "Батумский Зерновой Терминал"	Цомаи Зураб Иванович	код: 215142183	Грузия, порт Поти, ул. д.Агмашенебели 61	приемка, взвешивание, сушка, очистка, хранение и отгрузка зерна
ООО "Амирабад Грин Терминал Киш"	Сейдагати Голамхоссейн	-	Исламская Республика Иран, г.Садаф, остров Киш, фаза 3, ул.Сахар, дом 28, эт.2, офис 4	Производство муки и производящей и связанной с ней промышленности; продажа; импорт и экспорт, транзит, товарообмен зерновых, соучастие, инвестиции в мучной и зерновой промышленности.

3.7. Информация о всех сделках или серии сделок, приведших к смене контроля над акциями эмитента в размере пять и более процентов.

Не проводились сделки, приведшие к смене контроля над акциями эмитента в размере пять и более процентов.

3.8. Сведения по юридическим лицам, в которых АО «Продкорпорация» владеет пятью и более процентами оплаченного уставного капитала.

Таблица №6. Юридические лица, в которых эмитент владеет пятью и более процентами.

№	Полное наименование юридического лица	Юридический (фактический) адрес	Сведения о государственной регистрации	Вид деятельности	Информация о первом руководителе	Участие Продкор-порации в у/к
1	АО «Ак Бидай Терминал»	Мангистауская обл,г. Актау, пос. Умирзак, территория РГП «Актауский морской торговый порт»	№6731-1943-АО от 28.03.2005г.	услуги по перевалке зерна на зерновом морском терминале	Галямов Рафаил Равильевич	100%
2	ТОО «Астық қоймалары»	010000, г. Астана, ул. Московская, 39/1	№14867-1901-ТОО от 06.11.2003г.	хранение и переработка зерна	Сапаров Спартак Оразбаевич	100%
	ТОО «Экспертная аграрная компания»	010000, г. Астана, ул. Московская 39/1	№17486-1901-ТОО от 22.10.04г.	изучение конъюнктуры рынка и мониторинг деятельности сельхозтоваропроизводителей (СХТП), экспертиза с/х бизнеса, подготовка и выдача гарантий СХТП	Шерман Александр Ильич	100%
	АО Казахстан мақтасы	Южно-Казахстанская область, г.Шымкент, ул.Казыбек -би, 24	№ 27166-1958-АҚ-АО, от 13.12.2007 г.	Создание предприятий хлопково-текстильного кластера, поставка на экспорт и внутренним потребителям продукции из хлопкового и текстильного сырья	Узембаева Сауле Сайлауовна	100%
	АО «Хлопковая контрактная корпорация»	ЮКО, г. Шымкент, пр. Республики, д6А, оф. 205	№24280-1958-АО от 21.10.05г.	переработка хлопка-сырца	Досымов Канат Тастыбаевич	100%
	ТОО «Агрофирма Жана-Жер»	Акмолинская обл., Есильский р-н, с.Курское, ул.Гузенко 2.	№ 8419-0218-ТОО от 07.03.2006 г.	Производство агропродуктов	Рогозный Анатолий Николаевич	100%
	ТОО Агрофирма Жана-Ак Дала	Южно-казахстанская область,г. Арысь, с. Ак Дала. Ул. Амангельды	№ 27479-1958-ТОО от 06.03.2008 г.	Хранение и реализация томатов	Тажитаев Кайрат Сеилович	50%
	ООО Батумский зерновой терминал	Грузия, порт Поти, ул. д.Агмашенебели 61	Серия № 2726 от 21.10.2008 г.	Зерновой терминал	Цомая Зураб	100%
	ООО «Бакинский Зерновой Терминал»	Республика Азербайджан,г.Баку,пос. Говсан,ул. Шакир Зиядова,1	№ 1106-Т17-4065 от 23.05.2005 г.	Зерновой терминал	Салахов Фирдовси Абдулла оглы	100%
	ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш»	Исламская Республика Иран, г. Садаф, остров Киш, фаза 3, ул.Сахар, дом 28, эт.2, офис 4	№ 6696 от 15.10.2007г.	Зерновой терминал	Седагати Голым Хоссейн	50%
	ТОО «КазАстык-Транс»	050000, г. Алматы, ул Толе би 73а	№ 37223-1910-ТОО от 28.04.2004г	оказание услуг по транспортировке грузов ж/д транспортом	Егизбаева Баян Нагмеддиновна	50%

ТОО «Экспертная аграрная компания» в 2006 и 2008 годах были созданы зависимые организации Корпорации – ТОО «Агрофирма «Жаңа Жер» и ТОО «Агрофирма Жана Ак дала». Также в ближайшей перспективе ТОО «Экспертная аграрная компания» планирует участвовать в уставном капитале ТОО «АстанаЭкоСтандарт» (РК, г. Астана, 1 переулок. Спепана Разина 18 Б) путем приобретения доли в размере 66%.

АО «Ақ Бидай-Терминал» владеет 50-процентной долей участия в ООО «Бакинский зерновой терминал», созданном в 2006 году совместно с ММС «PLANET – L» (Азербайджан), ООО «Амирабад Грин Терминал Киш», созданном в 2007 году совместно с ЗАО «Бехдис Теджерат Альборз» (Исламская Республика Иран), а также 100-% долей участия в ООО «Батумский зерновой терминал» *(действующая внешняя организационная структура Корпорации представлена в Приложении 2.).*

Управление дочерними организациями направлено на повышение эффективности их деятельности посредством достижения эффекта синергии, усиления взаимодействия и обеспечения достижения стратегических задач Корпорации.

3.9. Краткая информация о деятельности дочерних компаний

ТОО «Астық Қоймалары»

Основным видом деятельности Товарищества является предоставление услуг по хранению зерна. Товариществом получены генеральные лицензии на осуществление деятельности по приемке, хранению, взвешиванию, сушке, очистке, а также отгрузке зерна государственных и давальческих ресурсов.

ТОО «Астық Қоймалары» является одним из важных связующих звеньев между производителями и потребителями зерна и продуктов его переработки.

В условиях, когда большинство хлебоприемных предприятий принадлежит частному сектору который, как правило, нацелен на оказание услуг по хранению зерна прежде всего собственным предприятиям, деятельность Товарищества направлена на повышение конкуренции на рынке услуг по хранению зерна с целью увеличения охвата сельхозтоваропроизводителей и создания оптимальных условий для удовлетворения их требований.

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	811 815	834 685	848 301	964 370
Активы	935 323	901 815	941 847	1 062 885
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	730 212	626 825	724 051	666 278
Чистый доход (убыток)	18 257	22 871	18 726	125 433 *

* Без учета КПН

ТОО «КазАстыкТранс»

Основным видом деятельности ТОО «КазАстыкТранс» является предоставление транспортно-экспедиторских услуг и организация перевозок на железнодорожном транспорте.

Товарищество способствует повышению конкурентоспособности казахстанского зерна на мировом рынке путем предоставления минимальных тарифов на перевозку зерна, обеспечивает мобилизационную готовность, бесперебойные поставки и перевозки государственных ресурсов зерна. Развитие собственной транспортной компании позволило наладить эффективную схему перевозок казахстанского зерна железнодорожным транспортом.

В условиях увеличения объемов производства зерна и проводимой реформы железнодорожного транспорта Казахстана необходимость создания эффективной системы транспортировки зерна является одной из первоочередных задач Корпорации.

Учредителями ТОО «КазАстыкТранс» являются АО «НК «Продкорпорация» (50%) и ТОО «ПромТранс» (РК, г. Алматы, пр. Абая 76) (50%).

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	30 072	46 675	48 204	33 362
Активы	306 598	136 612	73 493	85 318
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	33 384	58 286	62 846	21 127
Чистый доход (убыток)	3 373	16 264	13 429	-4890

АО «Казахстан Мактасы»

Основной задачей Общества является поддержка отечественных сельхозтоваропроизводителей хлопка сырца путем закупа продукции по ценам обеспечивающим повышение производительности и качества продукции.

Благодаря деятельности АО «Хлопковая контрактная корпорация» по переработке хлопка сырца Общество осуществляет реализацию продуктов переработки на внутреннем и внешнем рынках тем самым способствует увеличению объёмов экспорта высококачественного хлопка-волокна Казахстана.

Кроме того, Общество осуществляет реализацию инвестиционного проекта по производству высококачественных семян хлопчатника для обеспечения сельхозтоваропроизводителей качественным семенным материалом.

Тыс. тенге

Наименование показателей	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	2 261 530	2 646 390
Активы	3 813 671	4 118 924
Объем реализованной продукции (оказанных	172 920	1 576 525

услуг)		
Чистый доход (убыток)	**(73 626)**	**6 814**

АО «Хлопковая контрактная корпорация»

Основной задачей Корпорации является хранение, первичная переработка хлопка-сырца в хлопок волокно и другого сельскохозяйственного сырья с целью производства продукции производственно-технического и потребительского назначения.

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	1 444 836	1 405 391	1 454 995	1 432 740
Активы	1 483 097	1 862 322	1 521 746	1 466 964
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	2 230	347 018	790 412	116 095
Чистый доход (убыток)	(68 203)	(39 445)	49 554	(22 205)

ТОО «Экспертная аграрная компания»

Основными видами деятельности Товарищества являются изучение конъюнктуры рынка и мониторинг деятельности сельхозтоваропроизводителей, экспертиза сельскохозяйственного бизнеса, реализация инвестиционных проектов развития плодоовощного кластера Республики Казахстан.

До конца 2008 года Товарищество осуществляло деятельность по выдаче гарантий сельхозтоваропроизводителям для финансирования их деятельности за счет денежных средств Корпорации.

Благодаря деятельности Товарищество у мелких и средних сельхозтоваропроизводителей появилась возможность в получении финансирования для осуществления своей производственной деятельности.

В структуру Товарищества входит ТОО «Агрофирма «Жаңа-жер» и ТОО «Агрофирма «Жаңа-Ақ дала».

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	986 468	1 935 800	3 719 011	3 844 641
Активы	1 120 879	2 001 575	395 381	3 887 552
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	69 861	116 279	409 751	283 035
Чистый доход (убыток)	9 539	61 676	231 895	147 773

ТОО «Агрофирма Жана-Жер»

Деятельность Товарищества подчинена цели участия в мероприятиях по оптимизации структуры посевных площадей, внедрению научно обоснованных севооборотов, новых прогрессивных технологий в земледелии, внедрению ресурсосберегающих технологий, обновлению базы семеноводства. Увеличению использования минеральных удобрений, протравителей и гербицидов.

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	867 483	987 236	834 806	809 936
Активы	891 737	1 007 316	1 379 938	1 608 838
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	598 417	480 913	311 942	10 116
Чистый доход (убыток)	945	127 743	-100 154	-34 420

ТОО «Агрофирма Жана-Ак Дала»

ТОО «Агрофирма Жана-Ак Дала» осуществляет реализацию инвестиционного проекта «Развитие и производство плодоовощных культур с применением капельного орошения в ЮКО и в Алматинской области».

В рамках проекта предусмотрено выращивание плодовоовощной и плодовоягодной продукции: яблоки, груши и лук, болгарского перца, огурцы, баклажаны, томаты и соя.

До конца 2009 года предусмотрен ввод в эксплуатацию завода по переработке томата. Данный проект позволяет не только расширить ассортимент производимой продукции, но и заложить основу плодовоовощного кластера, обеспечить население республики качественными продуктами питания отечественного производства.

Тыс. тенге

Наименование показателей	2008г	За 9 мес. 2009г.

Собственный капитал	**1 299 044**	**1 267 206**
Активы	**1 354 435**	**2 076 747**
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	**86 949**	**20 606**
Чистый доход (убыток)	**- 15 256**	**-33 369**

АО «Ақ Бидай-Терминал»

Основным видом деятельности Общества является перевалка зерна в порту Актау при экспорте казахстанского зерна морским путем. Данный терминал является единственным в Республике Казахстан специализированным предприятием, обеспечивающим возможность бесперебойной перевалки казахстанского зерна в морские суда при экспорте зерна морским путем и крупнейшим на Каспийском и Черном морях.

Развитие зернового терминала в морском порту Актау расширяет возможности казахстанских экспортеров зерна, способствует стабилизации и развитию всего зернового сектора экономики Республики Казахстан.

В структуру Общества входит ООО «Бакинский Зерновой Терминал», ООО «Батумский зерновой терминал» и ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш».

Тыс.тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	**1 021 954**	**2 036 152**	**4 289 456**	**4 530 114**
Активы	**1 023 156**	**2 046 712**	**4 313 009**	**4 558 073**
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	**144 613**	**191 374**	**276 658**	**421 418**
Чистый доход (убыток)	**96**	**26 798**	**93 304**	**271 641**

ООО «Бакинский Зерновой Терминал»

В целях увеличения экспорта казахстанского зерна на стратегически важные рынки прикаспийских и близлежащих к ним стран, в 2007 году Корпорация совместно с азербайджанским партнером построил и ввел в эксплуатацию зерновой терминал в порту Баку. Для строительства и эксплуатации зернового терминала было создано совместное предприятие ООО «Бакинский зерновой терминал».

Кроме того, в рамках дальнейшего развития экспорта казахстанского зерна и продуктов его переработки Корпорацией реализуется инвестиционный проект «Строительство мельничного комплекса в порту Баку». Производительность мельницы составляет 150 тонн муки в сутки.

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006 г	2007 г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	**385 836**	**773 320**	**792 565**	**942 928**
Активы	**386 542**	**877 885**	**915 678**	**996 617**
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	**0**	**4 328**	**22 372**	**26 323**
Чистый доход (убыток)	**-15 592**	**-18 378**	**-25 960**	**-43 331**

ООО «Батумский зерновой терминал»

Цель проекта - дальнейшее развитие транспортной инфраструктуры экспорта казахстанского зерна на рынки стран Каспийского бассейна, Кавказского региона и далее на мировые рынки в целях поддержки и создания условий для развития зерновой отрасли РК. Для строительства и эксплуатации зернового терминала было создано совместное предприятие ООО «Батумский зерновой терминал».

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	**-**	**151 438**	**145 629**	**190 695**
Активы	**-**	**150 717**	**150 157**	**190 700**
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	**-**	**0**	**-**	**-**
Чистый доход (убыток)	**-**	**-751**	**-3 325**	**1 915**

ООО «Амирабад Грейн Терминал Киш»

Цель проекта - дальнейшее развитие транспортной инфраструктуры экспорта казахстанского зерна на перспективный рынок Ирана и далее на рынки стран Персидского региона в целях поддержки и создания условий для развития зерновой отрасли РК. Для строительства и эксплуатации зернового терминала было создано совместное предприятие ООО«Амирабад Грейн Терминал Киш».

Тыс. тенге

Наименование показателей	2006г	2007г	2008г	За 9 мес. 2009г.
Собственный капитал	-	149 971	789 840	1 338 810
Активы	-	149 971	790 747	1 339 928
Объем реализованной продукции (оказанных услуг)	-	0	-	-
Чистый доход (убыток)	-	0	-2 056	-6 817

3.10. Информация о промышленных, банковских, финансовых группах, холдингах, концернах, ассоциациях, консорциумах, в которых участвует АО «НК «Продкорпорация»

АО «НК «Продкорпорация» является участником ОЮЛ «Зерновой Союз Казахстана», объединяющей наиболее крупные зерновые компании Республики Казахстан (28 компаний), основной функцией союза является защита профессиональных интересов зерновых компаний.

Членство в ОЮЛ «Зерновой Союз Казахстана» способствует проведению государственной политики в части производства, закупа и реализации зерна среди крупнейших зерновых производителей и трейдеров страны.

Место нахождение ОЮЛ «Зерновой Союз Казахстана»: 010000, г. Астана, ул. Отырар, 27.

Также АО «НК «Продкорпорация» является членом GAFTA (GRAIN and FEED TRADE ASSOCIATION- Международная Ассоциация по торговле зерном и кормами) с 1998 г.

Деятельность GAFTA направлена на международное сотрудничество в области торговли зерном, содействие развитию зернового сектора, утверждению в нем открытости и справедливости, стабилизации зерновых рынков и укреплению мировой продовольственной безопасности.

Место нахождения GAFTA: GAFTA House, 6 Chapel Place, Riving ton Street, LondonEC2A 3SH, Great Britain.

3.11. Сведения о других аффилиированных лицах эмитента

Таблица №8. Аффиллированные лица эмитента

ФИО должностного лица	Родственник (степень родства)	ФИО родственника	Год рождения
1. Азимов Р.Д.	супруга	Азимова Ж.М.	1965г.
	дочь	Азимова М.Р.	1985г.
	дочь	Азимова А.Р.	1990г.
	сын	Азимов Д.Р.	1995г.
2. Солюлёв А.А.	супруга	Солюлёва И.Н.	1959г.
	сын	Панфилов И.А.	1980г.
	дочь	Инкарбаева В.А.	1983г.
3. Куламбаев С.А.	супруга	Куламбаева А.А.	1971г.
	сын	Куламбаев Т.С.	1993
	дочь	Куламбаева Ж.С.	1998
	сын	Куламбаев Т.С.	2007
4. Эльперин М.М.	супруга	Эльперина Н.В.	1949г.
	сын	Эльперин Д.М.	1972г.
	сын	Эльперин Е.М.	1975г.
5. Увашев Д.Н.	супруга	Увашева Э.И.	1966
	дочь	Увашева З.Д.	1989
	сын	Увашев С.Д.	2001

3.12. Операции со связанными сторонами (раскрывается информация обо всех существенных операциях, проведенных эмитентом за последний год с участием организаций, являющихся по отношению к эмитенту аффилиированными в соответствии с законодательством о рынке ценных бумаг)

В 2009 году в уставный капитал АО «НК «Продкорпорация» в рамках Стратегического плана МСХ РК на 2009 – 2011 года, утвержденного Правительством РК от 23 декабря 2008 года № 1215, предусмотрено выделение из Республиканского бюджета **1 476 000 тыс. тенге**, в т.ч. для реализации проектов:

- «Строительство оптового рынка сельхозпродукции (с региональными терминалами)» - 1 000 000 тыс. тенге;
- «Строительство завода по производству сортового семенного материала хлопчатника» - 476 800 тыс. тенге.

В этих целях Корпорацией были зарегистрированы изменения в проспект эмиссии ценных бумаг в Агентстве Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Вышеуказанная сумма была полностью направлена в уставный капитал Корпорации из республиканского бюджета, из которых 476 800 тыс. тенге были далее направлены в уставный капитал дочерней организации Корпорации - АО «Қазақстан мақтасы» (РК, ЮКО, г. Шымкент, ул.Казыбек -би, 24) для продолжения реализации проекта «Строительство завода по производству сортового семенного материала хлопчатника».

3.13. Банки, которые на протяжении последних трех лет оказывали Эмитенту финансовые услуги

Тыс. тенге

№	Финансовый институт / Вид обязательств	Адрес	Вид оказываемых услуг/ крупные сделки	привлечение за период (год)		
				2007	2007	2007
1	SOCIETE GENERALE Corporate & Investment Banking Первый руководитель: Frederic Ouder	Франция, Париж, 75009, бульвар Хауссманн 29 (29 boulevard Haussmann, 75009 Paris, France)	Предоставление кредита	4 970 400	5 301 858	
2	COÖPERATIEVE CENTRALE RAIFFEISEN-BOERENLEENBANK B.A (в торговых отношениях) Rabobank International Первый руководитель: Karel Valken; Rabobank International в Европе: Jasper van Schaik	Croeselaan 28, 3521 CB Utrecht, the Netherlands TCF Agri – UC-Z-2030	Предоставление кредита	6 814 600	16 245 362	7 462 774
3	Местный агент - АО ДБ «RBS (Kazakhstan)», Первый руководитель: Rudi Geerding, (кредитор - ABN AMRO Bank NV) Первый руководитель: Stephen Hester	Royal Bank of Scotland: 45, улица Хаджи Мукана, Алматы, 050059, Казахстан ABN AMRO Bank NV (HQ 7020) Gustav Mahlerlaan 10, 1082 PP Amsterdam, P.O. Box 283, 1000 EA Amsterdam	Предоставление кредита		5 985 500	
4	BNP Paribas (Suisse) S.A. Первый руководитель: Jacques-Olivier Thomann	Place de Hollande 2, Case Postale, 1211 Genève 11, Switzerland	Предоставление кредита	5 087 000	5 299 472	6 761 700
5	АО Сити Банк Казахстана Председатель Правления: Дэниэл Коннелли	Республика Казахстан, 050010, г. Алматы, ул. Казыбек би 41-а, 2-й этаж	Предоставление кредита		1 811 400	
	ВСЕГО			**16 872 000**	**34 643 592**	**14 224 474**

3.14. Сведения о финансовых и/или юридических консультантах, которые принимают в подготовке эмитента для целей регистрации выпуска его ценных бумаг, а также прохождения процедуры листинга данных ценных бумаг

Полное наименование АО «Halyk Finance»
Юридический и фактический адрес г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 19/1, ПЦ «Нурлы Тау», 3 Б **Первый руководитель** Председатель Правления Усатов Евгений Владимирович
Вид оказываемых услуг Эмитенту Финансовое консультирование

Юридические консультанты не принимали участие в подготовке эмитента для целей регистрации выпуска его ценных бумаг, а также прохождения процедуры листинга данных ценных бумаг.

3.15. Полное официальное наименование аудиторской организации, осуществлявшей аудит финансовой отчетности Корпорации.

Товарищество с ограниченной ответственностью "Делойт и Туш" (государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью №0000008 серия МФЮ от 21.10.1999 г., выданная Министерством финансов Республики Казахстан), 050000, г. Алматы, пр. Абылай хана, 81, 4 этаж. Генеральный директор Бекенов Нурлан Камашович.

ТОО «Делойт и Туш» является членом следующих ассоциаций: Американская торговая палата в Казахстане, Ассоциация финансистов Казахстана, Палата аудиторов Республики Казахстан, Европейская Бизнес Ассоциация Казахстана.

Обзор финансовой отчетности за 9 месяцев 2009 года проведен товариществом с ограниченной ответственностью «Эрнст энд Янг» (государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью №0000003 серия МФЮ-2 от 15.07.2005 г., выданная Министерством финансов Республики Казахстан), 050060, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр». Генеральный директор Жемалетдинов Евгений Фидаилевич.

3.16. Сведения о принятия кодекса корпоративного управления.

Кодекс корпоративного управления принят АО «Продкорпорация» утвержден приказом Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 23 декабря 2005 года № 705.

8 сентября 2008 года Кодекс корпоративного управления АО «НК «Продкорпорация» утвержден решением Совета директоров АО «Нацхолдинг «КазАгро» (протокол от 8 сентября 2008 года № 12) в новой редакции.

Кодекс разработан в соответствии с положениями действующего законодательства Республики Казахстан, а также с учетом развивающейся в Казахстане практики корпоративного поведения, этических норм, потребностей и условий деятельности компаний на рынке капиталов на текущем этапе развития, и признанных в международной практике принципов корпоративного управления.

АО «НК «Продкорпорация» рассматривает корпоративное управление как средство повышения эффективности деятельности компании, укрепление его репутации и снижения затрат на привлечение им капитала. АО «НК «Продкорпорация» рассматривает надлежащую систему корпоративного управления как свой вклад в обеспечение верховенства закона в Республику Казахстан и фактор, определяющий его место в современной экономике и обществе в целом.

3.17. Избранные финансовые данные

тыс. тенге

	2006 ауд	*2007 ауд*	*2008 ауд*	*01.10.2009 неауд*
Уставный капитал	12 991 583	32 790 683	16 722 283	34 144 955
Собственный капитал	23 036 179	42 298 183	25 049 084	45 404 439
Балансовая стоимость активов	58 715 652	101 331 000	73 163 416	169 653 947
Дебиторская задолженность	17 520 222	8 325 696	4 660 020	49 538 362
Кредиторская задолженность	678 022	515 247	3 972 526	1 174 596
Займы	6 684 800	13 330 593	12 401 900	10 853 700
Доход от реализации	23 209 806	35 092 015	24 096 044	53 830 809
Себестоимость реализованной продукции	(20 247 992)	(27 087 653)	(19 411 248)	(43 361 623)
Прибыль от основной деятельности	1 135 323	3 585 275	1 272 191	7 071 499
Чистая прибыль	176 308	1 529 901	504 613	1 510 422

4. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

4.1. ОПИСАНИЕ ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

4.1.1. Структура деятельности АО «НК «Продкорпорация»

1. Управление государственными ресурсами зерна;
2. Регулирование цен на зерно и другие виды растениеводческой продукции на внутреннем рынке;
3. Поддержка отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей в целях производства конкурентоспособной растениеводческой продукции;
4. Развитие инфраструктуры агропромышленного комплекса;
5. Продвижение казахстанского зерна, хлопкового волокна и других видов сельхозпродукции на международные рынки.

4.1.2. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЗАКУП ЗЕРНА

Целью проведения АО «НК «Продкорпорация» государственного закупа зерна является формирование, хранение и освежение государственного резерва зерна, поддержка отечественных сельхозтоваропроизводителей и избежания демпинга цен на внутреннем рынке.

При осуществлении государственных закупок зерна для формирования государственных ресурсов зерна администратором республиканской бюджетной программы осуществляется перечисление бюджетных средств АО «НК «Продкорпорация» единовременными выплатами в размерах сумм на весенне-летнее финансирование и осенний закуп зерна.

В соответствии с указанными задачами, АО «НК «Продкорпорация» формирует государственные резервы зерна в четырех направлениях:

1. государственный резерв продовольственного зерна – обеспечение мобилизационных нужд и продовольственной безопасности;
2. государственные ресурсы фуражного зерна - обеспечение потребностей животноводства и птицеводства в кормах;
3. государственные ресурсы семенного зерна – содействие сельхозпроизводителям в проведении весенне–полевых работ;
4. государственные реализационные ресурсы – регулирование внутреннего рынка, пополнение и освежение государственных резервов зерна.

4.1.3. Формирование и хранение государственного резерва продовольственного зерна

Ежегодно, на основании постановлений Правительства Республики Казахстан, происходит планомерное освежение государственного резерва продовольственного зерна и, соответственно, реализация зерна прошлых лет из государственных реализационных ресурсов.

Закуп зерна осуществляется на двух уровневой схеме: 1) путем предварительного весенне-летнего финансирования поставки зерна осенью; 2) путем прямого закупа зерна в осенне-зимний период.

На первом этапом данной схемы Корпорация заключает договора поставки под гарантии банков второго уровня Республики Казахстан. В результате сельхозтоваропроизводители получают денежные средства перед посевными работами для приобретения ГСМ, удобрений, семенного материала, сельхозтехники, запасных частей, других товарно-материальных ресурсов.

На втором этапе осуществляется закуп зерна в осенний период (сентябрь-декабрь) на внутреннем рынке путем прямого закупа, в первую очередь, у мелких сельскохозяйственных товаропроизводителей, не обладающих необходимым залоговым имуществом для участия в программе весенне-летнего финансирования.

Закупочные цены на поставляемое зерно устанавливаются Корпорацией с учетом рыночной цены при этом обеспечивающей получение сельхозтоваропроизводителями справедливой стоимости произведенной продукции для дальнейшего повышения производительности и качества сельхозпродукции.

Государственный резерв продовольственного зерна размещен на 39 хлебоприемных предприятиях в Акмолинской, Алматинской, Жамбылской, Костанайской, Северо-Казахстанской, Карагандинской, Восточно-Казахстанской, Западно-Казахстанской областей, отобранных на тендерной основе.

Снижение риска при хранении резерва обеспечивается условием вхождения хлебоприемных предприятий в Фонд гарантирования исполнения обязательств по зерновым распискам.

Для оплаты услуг данных хлебоприемных предприятий в республиканском бюджете ежегодно предусматривается соответствующая сумма денежных средств.

Кроме того, развивается сеть прогосударственных элеваторов (ТОО «Астық қоймалары»), на которых также размещается государственный резерв продовольственного зерна и давальческое зерно, укрепляется их материально-техническая база.

4.1.4. Формирование государственных ресурсов фуражного зерна

В целях обеспечения потребностей животноводства и птицеводства в кормах, АО «НК «Продкорпорация», в соответствии с установленными объемами, формирует государственные ресурсы фуражного зерна.

Фуражная ссуда выдается на возвратной и коммерческой основе при предоставлении гарантии банка второго уровня, а продажа при наличии предоплаты или также гарантии банка.

Формирование и освежение государственных ресурсов фуражного зерна производится АО «НК «Продкорпорация» путем закупки на средства, вырученные от продажи государственных фуражных ресурсов, возврата выданных фуражных ссуд, с учетом коэффициента возврата, а также за счет государственных реализационных ресурсов зерна и иных источников, определенных Правительством Республики Казахстан.

4.1.5. Формирование государственных семенных ресурсов

Формирование государственных семенных ресурсов осуществляется в целях обеспечения отечественных сельхозтоваропроизводителей доступными семенами для производства высококачественной и экологически чистой сельскохозяйственной продукции.

Корпорация предоставляет сельхозтоваропроизводителям семенные ссуды под гарантии банков второго уровня на возвратной основе. При этом в случае отсутствия возможности возврата семенной ссуды семенами допускается возврат ссуды пшеницей.

Формирование и освежение государственных семенных ресурсов производится АО «НК «Продкорпорация» путем закупки на средства, вырученные от продажи государственных семенных ресурсов, возврата выданных семенных ссуд, с учетом коэффициента возврата, а также за счет государственных реализационных ресурсов зерна и иных источников, определенных Правительством Республики Казахстан

Таблица №9. Исполнение Корпорацией бюджетных программ по закупу, хранению и перемещению государственных ресурсов зерна в 2006-2009 гг.

№	Бюджетная программа	Предусмотрено бюджетных средств, тыс. тенге	Освоено бюджетных средств, тыс. тенге	Запланированный объем зерна, тыс. тонн	Фактически выполнено, тыс. тонн
	2006 год				
1	Закуп зерна в государственные ресурсы	6 208	6 208	503	503
2	Хранение зерна государственных ресурсов	833	777	-	-
3	Перемещение зерна государственных ресурсов	21	21	-	-
	Итого:	**7 062**	**7 006**	**503**	**503**
	2007 год				
1	Закуп зерна в государственные ресурсы	6 208	6 208	345	345
2	Хранение зерна государственных ресурсов	829	758	-	-
3	Перемещение зерна государственных ресурсов	21	21	-	-
	Итого:	**7 058**	**6 988**	**345**	**345**
	2008 год				
1	Закуп зерна в государственные ресурсы	12 149	12 149	421	421
2	Хранение зерна государственных ресурсов	810	800	-	-
3	Перемещение зерна государственных ресурсов	21	21	-	-
	Итого:	**12 980**	**12 971**	**421**	**421**
	9 мес. 2009г.				
1	Закуп зерна в государственные ресурсы	11 178	11 178	621	621
2	Хранение зерна государственных ресурсов	810	807	-	-
3	Перемещение зерна государственных ресурсов	343	343	-	-
	Итого:	**12 332**	**12 329**	**621**	**621**

4.1.6. КОММЕРЧЕСКИЙ ЗАКУП ЗЕРНА

Дополнительно АО «НК «Продкорпорация» осуществляет закуп зерна в коммерческие ресурсы за счет привлеченных кредитных ресурсов банков второго уровня Республики Казахстан, инобанков и собственных средств.

Реализация схемы коммерческого закупа зерна осуществляется с целью:

- обеспечить сельхозтоваропроизводителям гарантированную реализацию выращенной продукции по приемлемым ценам;
- избежания снижения цен на зерно;
- скоординировать экспортную политику государства;
- увеличить экспорт зерна;
- привлечь дополнительные инвестиции в сельскохозяйственное производство.

В данной схеме оператором закупа, экспортером, заемщиком и залогодателем является АО «НК «Продкорпорация», кредитором и залогодержателем – иностранные банки и банки второго уровня Республики Казахстан.

Ежегодный объем закупа зерна в коммерческие ресурсы составляет порядка 1 млн. тонн.

Дополнительно в рамках антикризисных мероприятий проводимых Правительством Республики Казахстан в 2009 году с целью сохранения достигнутых результатов и дальнейшего развития агропромышленного комплекса АО «НК «Продкорпорация» выделено порядка 80 млрд. тенге на закуп зерна у субъектов агропромышленного комплекса в объеме до 3 млн. тонн.

Таблица №10. Закуп и реализация АО «НК «Продкорпорация» продовольственного зерна (коммерческие и государственные ресурсы) за период 2006 – 2008 гг и 9 мес.2009г., тыс.тонн

Период	Закуплено			Реализовано		
	в государственные ресурсы	в коммерческие ресурсы	Всего	на внутренний рынок	на экспорт	Всего
1	2	3	4	5	6	7
2006	502,9	727,0	1 229,9	1 359,7	139,4	1 499,1
2007	344,9	989,4	1 334,3	496,2	471,8	968,1
2008	420,6	1 169,8	1 590,4	727,0	381,0	1 108,0
на 01.10.2009г.	620,7	562,0	1 182,7	1 500,1	151,3	1 651,4
Всего	**1 889,1**	**3 448,2**	**5 337,3**	**4 083,1**	**1 143,5**	**5 226,6**

Корпорация ежегодно увеличивает объемы закупа зерна, что связано с реализацией государственной политики по поддержке отечественных сельхозтоваропроизводителей, а также стабилизации цен на внутреннем зерновом рынке.

За период 2006 – 9 месяцев 2009 года наблюдается снижение экспортной реализации зерна, что обусловлено хорошими урожаями зерновых в странах конкурентах казахстанского зерна (Россия и Украина), а также влиянием мирового финансового кризиса, который негативно отразился на деятельности мирового зернового рынка. При этом наблюдается определенный рост потребности на внутреннем рынке. Основными покупателями выступают мукомолы и хлебокомбинаты.

Ежегодный закуп зерна в государственные ресурсы зерна осуществляется на основании постановления Правительства РК, где определен размер средств выделяемых на обновление государственного резерва.

Формирование коммерческих ресурсов осуществляется за счет собственных и привлеченных средств Корпорации. Объем закупа и закупочная цена 1 тонны зерна утверждается решением Правления Корпорации.

Закупленные объемы зерна хранятся на уполномоченных хлебоприемных предприятиях на основании договоров на хранение зерна.

Реализация осуществляется в соответствии с процедурой использования зерна утвержденного решением Правления Корпорации от 26 августа 2009 года № 84.

Ценовая политика Корпорации определяется схемой реализации и уровнем запасов государственных ресурсов зерна, соответствующими решениями Правительства Республики Казахстан, и направлена на регулирование внутренних цен на зерно во избежание демпинга цен, поддержку отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Реализационные цены Корпорации на зерно зависят от структуры затрат и условий поставки зерна. При условии поставки EXW (франко-элеватор) реализационная цена состоит из закупочной цены на зерно, затрат на его хранение, банковских процентов (в случае закупа зерна за счет привлеченных кредитных средств), затрат на оплату биржевых услуг и комиссионного вознаграждения Корпорации. При условии поставки DAF (поставка до границы) - закупочной стоимости, затрат на хранение зерна хлебоприемными предприятиями, затрат, связанных с отгрузкой (на погрузку, транспортировку, сертификацию, таможенное оформление и другое), банковских процентов, затрат на оплату услуг биржи и дохода Корпорации. В соответствии с действующей политикой Корпорации реализация зерна производится по следующим условиям оплаты: 100% предоплата, реализация с отсрочкой платежа под банковскую гарантию, банковские аккредитивы. Вышеуказанной ценовой политики Корпорация намерена придерживаться и в дальнейшем

4.1.7. ВЫДАЧА ЗАЙМОВ НА ПРОИЗВОДСТВО РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

С 2005 года Корпорация осуществляет ежегодную выдачу займов отечественным сельхозтоваропроизводителям.

Источниками кредитования выступают собственные средства, ранее выделенные в уставный капитал, привлеченные средства зарубежных банков, а также средства Национального фонда РК.

За период 2005 – 2009 год Корпорацией выдано более 100 млрд. тенге, прокредитованы порядка 3,5 тысяч субъектов АПК.

Корпорация осуществляет кредитование по следующим направлениям:

для проведения весенне-полевых и уборочных работ;

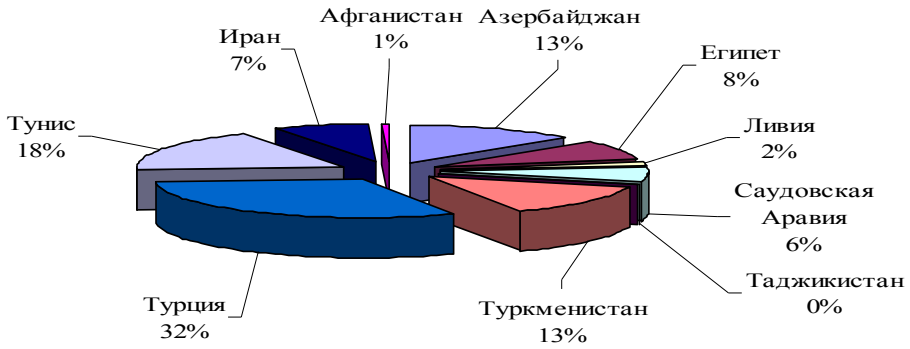
на проведение мероприятий по повышению урожайности и/или освоению бросовых и залежных земель;

для закупа продовольственной пшеницы с целью стабилизации цен;

4.1.8. ПРОДВИЖЕНИЕ КАЗАХСТАНСКОГО ЗЕРНА НА МИРОВЫЕ РЫНКИ

В 2008 г. Корпорация произвела экспорт зерна в размере 381 тыс.тонн. Основными зарубежными клиентами Корпорации по зерну выступали такие государства как Турция, Тунис, Туркменистан, Азербайджан и др. Также Корпорация производила экспорт хлопка в такие страны как Латвия и Россия.

Данные Корпорации по экспорту зерна (2007/2008 г.)



За 9 месяцев 2009 года Корпорацией экспортировано 151,3 тыс. тонн казахстанского зерна. Снижение объемов экспортной реализации связано с сокращением спроса вследствие увеличения объемов производства и потребления зерновых в странах - традиционных импортерах казахстанского зерна, а также объемов производства в странах – основных конкурентах Казахстана (Россия и Украина).

Таблица №11. Показатели деятельности АО «НК «Продкорпорация» за 2006 – 2008 из 9 месяцев 2009 годы, тыс. тонн

№ п/п	Показатели	Единица измерения	2006 г.	2007 г.	2008г.	9 мес.2009 г.
			факт	факт	факт	факт
А	Б	С	1	2	3	4
- по управлению государственными ресурсами						
1.	**Объем произведенной продукции (работ, услуг), в том числе:**	**тыс.тн**	733,40	333,50	231,90	490,40
1.1.	Экспорт	тыс.тн	40,50	105,00	-	16,50
1.2.	Внутренний рынок	тыс.тн	692,90	228,50	231,90	473,90
- по собственной деятельности						
2.	**Объем произведенной продукции (работ, услуг), в том числе:**	**тыс.тн**	765,60	634,50	875,90	1 164,20
2.1.	Экспорт	тыс.тн	98,80	366,80	381,00	138,00
2.2.	Внутренний рынок	тыс.тн	666,80	267,70	494,90	1 026,20

4.2. СПЕЦИФИКА И ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ РАБОТЫ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

РЫНОК ПОСТАВЩИКОВ АО «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

Основными потребителями услуг Корпорации являются:
сельскохозяйственные товаропроизводители – преимущественно отечественные крестьянские хозяйства;
мукомольные предприятия;
птицеводческие и животноводческие предприятия;
зерновые трейдеры;
текстильные компании.
Число предприятий, участвующих в программах, проводимых Корпорацией 5 650 тыс.

Заказчиком закупок зерна в государственные ресурсы является государство в лице Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан.

Корпорация осуществляет реализацию зерна государственных и коммерческих ресурсов. В 2009 году продажа зерна компанией производилась как через Международную казахстанскую агропромышленную биржу, так и напрямую на внутреннем рынке республики.

Одним из ключевых направлений деятельности Корпорации является реализация зерна на экспорт. При этом за годы работы в данном направлении отработаны схемы поставок и налажено сотрудничество с известными международными компаниями, являющимися надежными покупателями зерна Корпорации.

Можно выделить следующих наиболее крупных покупателей:

Таблица №12. Сведения о крупных покупателях зерна АО «НК «Продкорпорация»

Период работы	Общий объем экспорта, тыс. тонн	Наименование крупного покупателя	Объем экспорта, тыс. тонн	Удельный вес в общем объеме экспорта (%)
2007г.	471,8	Lifegrain S.A. (Швейцария, 1208 Женева, Рут дэ Маланью 24)	74,937	15
		Nidera Handelscompagnie B.V. (Виллемсплейн 492, 3016 DR Роттердам, Нидерланды)	67,172	13,5
		Карат Холдинг ООО (Азербайджанская Республика, г. Баку, ул. М. Мухтарова, 201)	52,702	10,6
2008г	370,4	Valars S.A. (Av. du Tribunal-Federal 34, CH-1005 Лозанна, Швейцария)	73,416	19,8
		Nidera Handelscompagnie B.V (Виллемсплейн 492, 3016 DR Роттердам, Нидерланды)	70,693	19
		Globe Interstar AG (Euro Business Center 1, Blegistrasse 1, CH-6343, Rotkreuz, Switzerland)	52,579	14,2
9 месяцев 2009г	154,5	ООО «FREEDOM SKY GENERAL TRAIDING», (ОАЭ, Дубаи, ул. Аль Рикка, строение Эйлоуйс, блок А, №33)	138	89,5
		Агентство по государственным материальным резервам при Правительстве Республики Таджикистан (Республика Таджикистан, 734002, г. Душанбе, ул. Хусендода 14)	12,5	8

Таблица №13. Сведения о крупных поставщиках зерна АО «НК «Продкорпорация»

№ п/п	*Наименование крупного поставщика зерна*	*Местонахождения*	*Объем, тыс. тонн*	*Доля поставщика в общем объеме*
1	ТОО "Партизанское"	РК, Акмолинская обл.	23,5	0,95%
2	ТОО "Атбасарская Нива"	РК, Акмолинская обл.	20	0,80%
3	ТОО "Нива"	РК, Акмолинская обл.	22,1	0,89%
4	ТОО "Бауманское 07"	РК, Акмолинская обл.	36,05	1,45%
5	ТОО "Есиль Агро"	РК, Акмолинская обл.	33,08	1,33%
6	ПК "Арыстан"	РК, Костанайская обл.	23	0,93%
7	ТОО "Беляевка"	РК, Костанайская обл.	25	1,01%
8	ТОО "Тобольское"	РК, Костанайская обл.	25	1,01%
9	ТОО "Агрофирма Кзылту Нан"	РК, СКО	32	1,29%
10	ТОО "Биржан Сал Степняк"	РК, СКО	14,8	0,60%

4.3. ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

На сегодняшний день в сельскохозяйственной отрасли существует ряд проблем, решение которых требует дальнейших совместных усилий государства и субъектов АПК, в том числе:

Сфера обеспечения продовольственной безопасности государства и стабилизации продовольственных рынков сегодня характеризуется следующими факторами:

Внутренние факторы:

- отсутствие у организаций, представляющих интересы государства в АПК, возможности оперативного реагирования на изменение рыночной конъюнктуры, в силу нормативно-правовой неурегулированности оснований и механизмов такого реагирования;
- недостаточность мощностей по заготовке, хранению, перевалке и переработке сельскохозяйственной продукции, а также износ основных средств.

Внешние факторы:

- возрастающий мировой спрос на продукцию сельского хозяйства и соответствующий рост ценовой конъюнктуры внутреннего и внешнего рынков;
- большое количество в стране мелких крестьянских хозяйств, имеющих низкий уровень соблюдения агротехнологий, и как следствие производящих продукцию (в т.ч. зерно) с низкой урожайностью и невысокими качественными характеристиками;
- совокупная емкость элеваторов по республике составляет – 14,1 млн. тонн, при этом, в 2009 г. всего намолочено 22,8 млн. тонн зерна;
- наличие на зерновом рынке большого числа посредников, аккумулирующих объемы мелких и средних хозяйств и перепродающих зерно крупным зернотрейдерам по более высоким ценам с целью максимизации прибыли;
- стоимость арендной платы торговых мест на коммунальных рынках во многих регионах страны находится на одном уровне с арендной платой на частных рынках и иногда даже превышает ее, что в результате сказывается на повышении цен на продаваемую продукцию;
- неудобное месторасположение коммунальных рынков и их отдаленность от густонаселенных регионов отражается на снижении их привлекательности перед покупателями и, соответственно, продавцами;
- на многих коммунальных рынках отсутствуют соответствующие условия для торговли (ветеринарные лаборатории, холодильное оборудование, складские помещения и т.д.), неприемлем уровень коммунальных услуг (отсутствие воды, тепла и др.);
- отсутствует налаженная система бесперебойной поставки продукции СХТП на коммунальные рынки.

В сфере **концентрации и направлении инвестиций в агропромышленный комплекс** необходимо отметить:

Внутренние факторы:

- высокие риски финансирования сельскохозяйственной отрасли в силу возможного неурожая, низкой ликвидности активов сельхозтоваропроизводителей, подверженности рынков сельхозпродукции резким ценовым колебаниям.

Внешние факторы:

- недостаточность дешевых и «длинных» финансовых ресурсов для полного удовлетворения потребностей АПК в инвестициях;
- недостаточность мероприятий по комплексным исследованиям и маркетингу цен, конъюнктуры рынка и технологий с учетом мирового разделения рынков производства, переработки и сбыта продукции сельского хозяйства;
- невысокий уровень готовности субъектов АПК к выходу на внешние рынки заимствования инвестиционных капиталов;
- объективные проблемы, складывающиеся на мировых финансовых рынках, затрудняющие получение финансовых ресурсов.

В направлении **содействия формированию и развитию агропродовольственных кластеров** необходимо отметить:

Внешние факторы:

- несовершенство законодательной базы в области регулирования рынка биотоплива в Казахстане (до настоящего времени отсутствует соответствующий закон, а в разработанном законопроекте «О внесении дополнений и изменений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственного регулирования производства и оборота биотоплива» отсутствуют нормы, обязывающие применение биотопливных присадок);
- неразвитость инфраструктуры хранения и транспортировки продукции биотоплива;
- дефицит сырья для производства биодизеля;

Экспортный потенциал агропромышленного комплекса сегодня характеризуется следующими критическими составляющими:

Внутренние факторы:

- отсутствие долгосрочных наработок в области прямых поставок в удаленные от Казахстана страны-импортеры сельхозпродукции.
- недостаточность парка вагонов-зерновозов *(общее количество вагонов-зерновозов по республике составляет 5266 единиц, из них только порядка 4000 работают на экспортных направлениях)*, отечественных производственных мощностей по их выпуску, а также неразвитость альтернативных способов экспорта зерна (удаленность от основных портов);
- неурегулированность вопроса о железнодорожных тарифах в направлении портов на Каспийском море и соответствующее удорожание зерна, экспортируемого в направлении стран Закавказья и Ближнего востока.

Внешние факторы:

- низкий уровень развития инфраструктуры на основных направлениях экспорта зерна *(отсутствие собственных терминалов и зернохранилищ в черноморских и балтийских портах, а также представительств в крупнейших морских логистических центрах)*;
- высокие транспортные издержки, вследствие вынужденного транзита через территорию иных государств, снижающими конкурентоспособность отечественной продукции;
- низкий уровень информированности потенциальных зарубежных потребителей и крупных импортеров о казахстанской сельскохозяйственной продукции.

Кроме того, одной из главных задач, поставленных Главой государства перед национальными компаниями и холдингами – упорядочение деятельности акционерных обществ через внедрение международной **практики корпоративного управления**, подотчетности и прозрачности. На сегодняшний день, данная сфера характеризуется наличием следующих недостатков:

Внутренние факторы:

- отсутствие программ ориентации (при вступлении в должность) для членов Совета директоров;
- отсутствие или низкий уровень автоматизации формирования управленческой отчетности и ее анализа.

Внешние факторы:

- несоответствие некоторых аспектов нормативно-правовой базы функционирования акционерных обществ принципам иностранной практики корпоративного управления;
- недостаток специалистов имеющих отечественный управленческий опыт и прошедших профессиональную подготовку в области адаптации и внедрения иностранных практик корпоративного управления;
- отсутствие четких критериев и показателей эффективности и качества внедряемых практик корпоративного управления.

4.4. SWOT анализ внешней и внутренней среды Корпорации

Представленный SWOT-анализ проведен в целях определения реальных стратегических целей, которые Корпорация может достичь при эффективном использовании внутренних сильных сторон, усиливая свои слабые стороны и нейтрализуя внешние угрозы за счет возможностей.

Сильные стороны	Слабые стороны
• Высокий «кредит» доверия со стороны субъектов АПК и бизнес - партнеров в силу наличия статуса государственного агента; • Долгосрочные взаимоотношения с широкой сетью партнерских хлебоприемных предприятий, расположенных в основных зерносеющих регионах страны; • Большой опыт деятельности на зерновом рынке, реализации крупных инфраструктурных и промышленных инвестиционных проектов; • Высокая репутация и доверие контрагентов; • Наличие широкой сети региональных представительств; • Профессиональный кадровый состав; • Наличие высоких оценок от международных рейтинговых агентств.	• Объективное конкурентное отставание от крупных мировых трейдеров в силу неблагоприятного географического расположения Казахстана, отсутствия прямого выхода к морским логистическим центрам; • Недостаточная обеспеченность транспортными и инфраструктурными мощностями (вагонный парк, ХПП, терминалы); • Высокая зависимость от колебаний внутренних цен на сельхозпродукцию; • Риски, связанные со спецификой финансирования сельхозпроизводства (зависимость от природно-климатических факторов).
Возможности	**Угрозы**
• Реализация инфраструктурных проектов по созданию «экспортных коридоров» в направлении Черного моря и Китая; • Развитие логистической поддержки экспортных операций; • Государственно-частное партнерство в области развития инфраструктуры хранения, переработки и перевалки продукции сельского хозяйства; • Развитие переработки сельхозпродукции в целях производства экспортоориентированной продукции с высокой добавленной стоимостью; • Укрепление «бренда» Корпорации на внутреннем и внешних рынках посредством повышения существующих и получения новых рейтингов, а также закрепления позиций «доминирующего поставщика» на рынках перспективных стран-импортеров казахстанской сельхозпродукции; • Использование лучших практик и технологий управленческого учета и планирования деятельности; • Усовершенствование международных стандартов менеджмента качества ISO.	• Существенное изменение конъюнктуры мирового спроса на продовольствие и неблагоприятное изменение цен на его рынках; • Дефицит зерна вследствие влияния природно-климатических факторов (неурожай); • Повышение процентных ставок по привлекаемым средствам вследствие проблем на международном финансовом рынке и увеличение инфляционной нагрузки; • Повышение транспортных издержек, снижающих конкурентоспособность отечественной продукции вследствие геополитических факторов; • Неблагоприятное изменение валютных курсов; • Введение нормативно-правовых ограничений в транзитных государствах и странах-импортерах казахстанской сельскохозяйственной продукции.

4.5. СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА СО СРЕДНЕОТРАСЛЕВЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ ВНУТРИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И СО СРЕДНЕМИРОВЫМИ

4.5.1. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ЗЕРНА

По оценке Международного совета по зерну производство пшеницы значительно повысится с 609 млн.тонн в 2007/2008 МГ до 687 (+78) в 2008/2009 МГ. Уровень потребления и торговли с 2007/2008 МГ до 2008/2009 МГ также повысится (примерно на 26 млн. тонн). Конечные запасы в 2008/2009 МГ возрастут на 28,5 %, что составит 165 млн. тонн.

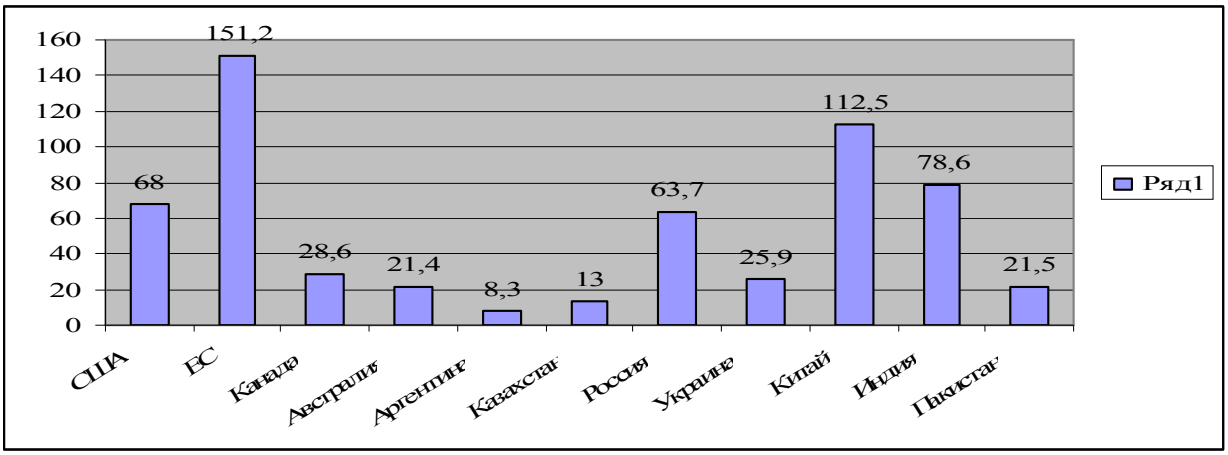
Баланс мирового рынка пшеницы, млн. тонн

Наименование	Международный Совет по Зерну	
	2007/08 (факт)	2008/09 (Оценка)
Производство	609	687 (+78)
Потребление	614	640 (+26)
Торговля	110	136 (+26)
Конечные запасы	118	165 (+47)

Доля стран ЕС в мировом производстве пшеницы в 2008/2009 МГ, составляющем 687 млн. тонн оценивается на уровне 151,2 млн. тонн или 22%. Несмотря на то, что уровень производства в Китае на 38,7 млн.тонн меньше чем в ЕС, Китай занимает второе место в мире по производству пшеницы. Следующими основными странами в мире по производству в 2008/2009 МГ являются Индия (78,6 млн. тонн), США (68 млн. тонн), Россия (63,7 млн. тонн), Канада (28,6 млн. тонн), Украина (25,9 млн. тонн), Пакистан (21,5 млн. тонн), Австралия (21,4 млн. тонн), Казахстан (13 млн. тонн) и Аргентина (8,3 млн. тонн).

Несмотря на то, что страны ЕС являются в 2008/2009 МГ лидерами в производстве пшеницы, США экспортировали на 2,3 млн. тонн больше чем ЕС. Канада и Россия в 2008/2009 МГ экспортировали порядка 18,3 млн. тонн. Экспорт Австралии составил 13,5 млн. тонн зерна. За Австралией по объемам экспортируемого зерна следует Украина (12,9 млн. тонн), Аргентина (8,5 млн. тонн) и Казахстан (5,8 млн. тонн).

Основные страны производители пшеницы в мире в 2008/2009 МГ.



Основными странами импортерами в 2008/2009 МГ являются такие страны как Египет (9 900 млн. тонн), Иран (8 940 млн. тонн), ЕС (8000 млн. тонн), Алжир (6 340 млн. тонн), Бразилия (6 240 млн. тонн) и др.

Основные страны-импортеры пшеницы

страна	2005/06	2006/07	2007/08	2008/09	2009/10
ЕС	7 129	5 295	6 368	8000	7000
Армения	48	167	212	340	300
Азербайджан	997	1 208	1 300	1 580	1 300
Беларусь	236	413	75	115	200
Грузия	856	954	729	540	1000
Кыргызстан	240	330	489	540	300
Молдова	37	38	146	100	100
Россия	1 314	812	288	140	200
Таджикистан	789	911	1 033	1000	700
Туркменистан	10	47	293	450	200
Украина	48	54	305	55	100
Узбекистан	630	1 104	1 020	1 460	1 220
Мексика	3 405	3 601	3 130	3 325	3 400

Бразилия	6 194	7 879	7 103	6 240	6 400
Иран	1 023	265	101	8 940	3 500
Иордания	1 053	788	605	900	950
Саудовская Аравия	85	106	56	1 300	1 620
Сирия	231	144	70	1 500	1 000
ЮАР	1 103	705	910	1 390	1 000
Иомен	2 290	2 546	1 958	2 630	2 000
Япония	5 411	5 605	5 713	5 100	5 500
Южная Корея	3 839	3 223	3 003	3 300	3 400
Афганистан	710	854	1 153	2 200	1 400
Алжир	5 485	4 931	5 778	6 340	5 160
Египет	7 750	7 125	7 616	9 900	8 200
Ливия	1 660	1 117	1 926	1 680	1 480
Морока	2 411	1 797	4 143	3 700	1 700
Тунис	1 031	1 398	2 292	1 800	1 780
Итого в мире	**111 776**	**112 676**	**112 291**	**137 838**	

Следует отметить, что засушливая погода остается основной проблемой в Аргентине и Австралии, двух ведущих странах-экспортерах, расположенных в южном полушарии. Другим фактором, который оказывает важное воздействие на уровень производства, а следовательно и экспорта пшеницы этих двух стран, является политика. В Аргентине экспортная политика не поощряет выращивание пшеницы. В Австралии прошлогодняя отмена экспортной системы по принципу «одного окна» привела к отмене госконтроля за экспортом, что стало причиной транспортных проблем и задержек с поставками.

В Египте на последнем тендере (ноябрь 2009г.) российская пшеница была фаворитом с точки зрения цены, но возникла проблема поставки, экспортеры российской пшеницы должны мобилизовать ее в первой половине января.

Канада с сентября экспортировала в Саудовскую Аравию 804,9 тыс. тонн пшеницы. Некоторые американские экспортеры жалуются на то, что канадские поставщики существенно снизили цены на свою продукцию, чтобы гарантировать ее продажу. Есть предположения, что Саудовская Аравия будет ежегодно импортировать 3 млн. тонн пшеницы до 2016 г. Аналитики прогнозируют, что в 2009/10 МГ (октябрь-сентябрь) дефицит пшеницы в стране составит 1,8 млн. тонн.

Австралия в 2008/09 МГ экспортировала 14,6 млн. тонн пшеницы. Это почти в 2 раза больше поставок чем в предыдущем сезоне. В текущем году урожай пшеницы увеличился в стране в сравнении с предыдущим маркетинговым годом на 54% до 20,9 млн. тонн. Основной экспорт был направлен в этом году в Индонезию, закупившую 2,6 млн. австралийской продукции. Вьетнам закупил 1,58 млн. тонн. Возможно, в будущем году в Австралии производство пшеницы увеличится на 500 тыс. тн до 23 млн. тн.

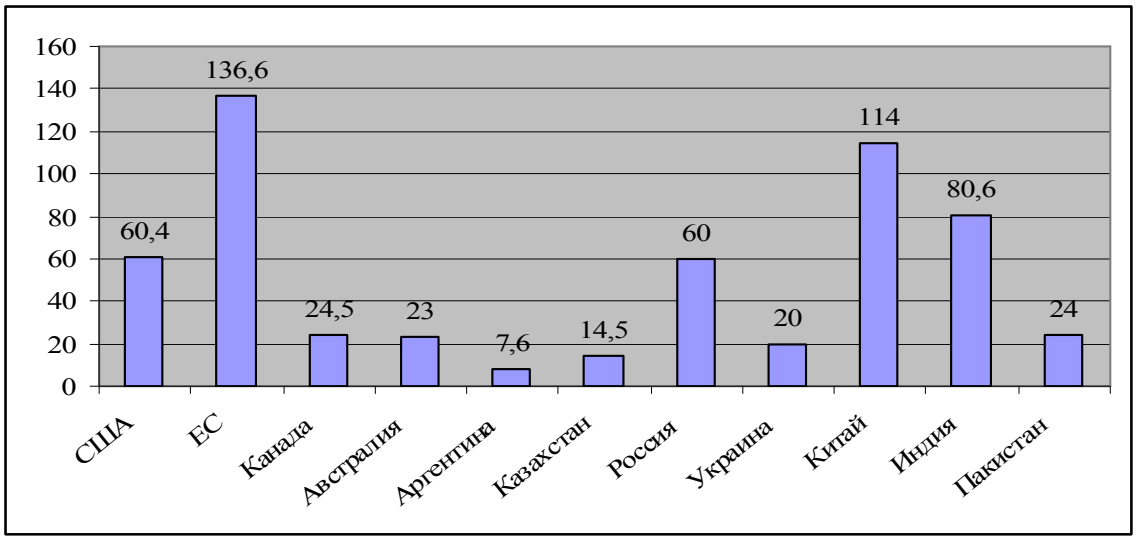
4.5.2. Прогноз на мировом рынке зерна на 2009/2010 МГ (маркетинговый год)

Текущий сезон 2009/10 отличается большими объемами мирового производства и конечных запасов пшеницы, а также сокращением потребления и мировой торговли.

Согласно прогнозу Международного Совета по зерну уровень производства и торговли в 2009/2010 МГ в мире снизится на 20 млн. тонн, в то время как конечные запасы значительно повысятся на 12,2% и составят 188 млн. тонн, что на 23 млн. тонн больше чем в 2008/09 МГ. Вместе с тем, данное повышение запасов пшеницы, непосредственно связанное с уменьшением производства в 2009/2010 МГ на 3 %, ожидается не на столь высоком уровне как в 2008/2009 МГ.

В 2009/2010 МГ мировым лидером по производству также будут страны ЕС (136,6 млн. тонн) и это не смотря на значительный спад в производстве на 14,6 млн. тонн. В Китае и Индии напротив ожидается небольшое повышение уровня производства пшеницы (примерно на 2,0 млн. тонн), тогда как в России и США ожидается спад производства пшеницы на 3,7 млн. тонн и 7,6 млн. тонн соответственно. В Канаде и Украине также ожидается снижения в уровне производства (примерно на 5,0 млн. тонн).

Основные страны производители пшеницы в мире в 2009/2010 МГ.



Прогноз мирового потребления пшеницы в 2009/10 году составит 643 млн. тонн (+3 млн. тонн).

Основными странами импортерами в 2009/10 МГ как и в предыдущем году по прежнему являются Египет, ЕС, Бразилия, Япония и Алжир.

Объемы импорта основными странами-импортерами значительно снизятся по сравнению с предыдущим маркетинговым годом. Так, например Египет, ЕС и Алжир импортируют меньше чем в 2008/2009 МГ на 1,7 млн. тонн, 1,0 млн. тонн и 1,2 млн. тонн пшеницы соответственно. Согласно прогнозу Международного Совета по зерну, уровень импорта традиционного импортера казахстанской пшеницы – Ирана снизится на 5,440 млн. тонн вследствие, прежде всего, хорошего производства пшеницы в текущем году (на 2,0 млн. тонн больше чем в предыдущем маркетинговом году).

Ожидается, что уровень экспорта США и стран ЕС в 2009/2010 МГ снизится на 3 млн. тонн и на 7,7 млн. тонн соответственно, в то время как экспорт в России и Аргентине незначительно повысится (примерно на 1 млн. тонн). Также, ожидается, что экспорт казахстанского зерна останется практически на том же уровне (незначительное повышение экспорта РК - на 0,2 млн. тонн), в то время как в Украине планируется колоссальный спад объемов экспорта (на 5,4 млн. тонн).

4.5.3. Факторы, влияющие на экспорт казахстанского зерна

Ранее, основные объемы экспорта казахстанского зерна в основном осуществлялись через украинские, российские и балтийские порты.

В прошлом году, из-за неконкурентоспособности казахстанской пшеницы в портах Черного и Балтийского морей в связи с высокими урожаями в России (108 млн. тонн) и Украине (53 млн. тонн) практически был парализован экспорт по морским маршрутам в страны Северной Африки, ЕС и Ближнего Востока.

Однако, казахстанские экспортеры перенаправили потоки экспорт зерна и муки на рынки стран Средней Азии, Закавказья, Афганистана, Ирана, с которыми Казахстан имеет традиционные устойчивые связи в торговле зерном и продуктами его переработки.

В текущем году перед казахстанскими экспортерами стоят такие же проблемы. В этой связи Правительством РК принято решение о субсидировании транспортных расходов при экспорте зерна через территорию Российской Федерации в направлении черноморских портов. Профильным министерствам даны поручения проводить работу по получению преференции при транспортировке, активизации работы в казахстанских посольствах за рубежом.

Данные меры в конечном счете позволят решать проблемы со сбытом закупленного Корпорацией зерна.

Также, одним из новых перспективных направлений экспорта казахстанского зерна для Казахстана является Китай. На сегодняшний день, прорабатываются вопросы расширения рынка сбыта зерна в направлении Китая, рынок потребления которого будет быстро возрастать с учетом роста населения. Необходимо отметить, что в среднем Китай ежегодно потребляет порядка 102 млн. тонн пшеницы (по данным МСХ США).

В текущем году основными потенциальными импортерами казахстанского зерна по прежнему рассматриваются страны Центральной Азии.

Так, в 2008/2009 МГ Иран импортировал 8,940 млн. тонн при внутреннем производстве пшеницы 10,0 млн. тонн. Импорт Узбекистана составил 1,460 млн. тонн, а уровень собственного производства пшеницы составил 6,0 млн. тонн. Азербайджан импортировал 1,580 млн. тонн казахстанского зерна и муки, внутреннее производство пшеницы составило за указанный период 1,677 млн. тонн.

Вместе с тем, ряд стран Центральной Азии получили в текущем МГ хороший урожай зерновых культур и не будет испытывать такой сильной потребности в зерне и в муке, как в предыдущие годы.

Производство *(тыс. тонн)*

Страны	2006/07	2007/08	2008/09	2009/10
Афганистан	3 100	3 350	1 500	4 100 (+2600)
Азербайджан	1 540	1 425	1 700	2 200 (+500)
Иран	14 500	15 000	10 000	12 000 (+2000)
Кыргызстан	890	710	720	1 100 (+380)
Туркменистан	1 600	1 600	900	1 200 (+300)
Таджикистан	530	530	350	530 (+180)
Узбекистан	5 850	6 200	6 000	6 200 (+200)

Потребление

Страны	2006/07	2007/08	2008/09	2009/10
Афганистан	4 500	5 650	4 500	4 900
Азербайджан	2 600	2 650	3 050	3 050
Иран	15 350	15 550	15 650	15 950
Кыргызстан	1 200	1 175	1 225	1 275
Туркменистан	1 700	1 825	1 550	1 550
Таджикистан	1 295	1 345	1 345	1 395
Узбекистан	6 700	7 000	7 250	7 300

Импорт

Страны	2006/07	2007/08	2008/09	2009/10
Афганистан	1 400	2 300	3 000	800 (-2200)
Азербайджан	1 212	1 307	1 600	900 (-700)
Иран	700	200	8 500	4 000 (-4500)
Кыргызстан	330	443	550	200 (-350)
Туркменистан	75	295	500	300 (-200)
Таджикистан	900	979	925	925 (0)
Узбекистан	1 090	990	1 400	1 000 (-400)

На традиционных экспортных маршрутах казахстанского зерна в южном направлении, на территории **Азербайджана и Ирана,** для защиты собственных рынков введены повышенные таможенные пошлины и ставка НДС.

В Азербайджане на импорт пшеницы установлена ставка НДС в размере 18%, при этом ставка применяется к фиксированной государством цене импорта, устанавливаемой на все партии импортируемой пшеницы в размере 480 долларов США за тонну, независимо от контрактной цены.

В Иране в целях поддержки собственных производителей государством была установлена твердая внутренняя цена в размере 310 долларов США за тонну, которая действует на внутреннем рынке независимо от ценовой ситуации на мировом рынке и уже с 5 октября т.г. Иран приостановил закуп продовольственной пшеницы 3-го класса.

Кроме того, высокий урожай пшеницы в Афганистане (4,1 млн. тонн, против – 1.5 млн. тонн в прошлом сезоне) приведет к снижению импорта Афганистаном до 800 тыс. тонн против 3 млн. тонн в прошлом сезоне.

При этом в Пакистане, *который является основным поставщиком муки и зерна в Афганистан* – производство пшеницы в текущем сезоне оценивается в 24 млн. тонн (21,5 млн. тонн 2008/09 МГ).

Таким образом, учитывая последствия мирового финансового кризиса, а также вышеуказанные факторы, оказывающие большое влияние на конкурентоспособность экспортной цены казахстанского зерна (в том числе: возросшее производство зерновых, высокие переходящие запасы, а также снижение импортных потребностей большинства стран) в текущем сезоне вероятнее всего следует ожидать сужение рынков сбыта и географии экспорта.

4.5.4. РЫНОК ЗЕРНА В КАЗАХСТАНЕ

В настоящий момент, на казахстанском рынке зерна действует несколько десятков компаний, имеющих полный производственный цикл по производству и реализации зерна, из которых наиболее крупных порядка 6-8, а именно:

1) Группа компаний ТОО «Иволга-Холдинг» (РК, 110006, г. Костанай, ул. Гагарина, 170), посевная площадь которого оставляет порядка 560 тыс.га, объем экспорта данной компании составляет порядка 500-600 тыс. тонн, что составляет около 10-12% от всего экспортного потенциала Казахстана;
2) ТОО "Зерновой Пул Казахстана НС" (РК, 010000, г. Астана, ул. Иманова 16), посевная площадь которого составляет порядка 600-700 тыс. га, объем экспорта – порядка 500-600 тыс. тонн, имеет 11 элеваторов общей емкостью хранения 1051,1 тыс.тонн;
3) АО «Холдинг «КазЭкспортАстык» (РК, 010000, г. Астана, район Алматы, ул. Отырар, 27;), посевная площадь которого оставляет порядка 500 тыс. га, объем экспорта – порядка 400 тыс. тонн, имеет 3 элеватора общей емкостью хранения 432,1 тыс. тонн;
4) ТОО «Концерн «Цесна-Астык» (Республика Казахстан, 010000, г. Астана, район Алматы, ул. Угольная, 24), посевная площадь которого оставляет порядка 94,6 тыс. га, имеет 2 элеватора общей емкостью хранения 168 тыс. тонн зерна;
5) ТОО «Богви» (РК, Акмолинская область, г. Щучинск, ул. Ауэзова 7), посевная площадь которого оставляет порядка 300 тыс.га, имеет 2 элеватора общей емкостью хранения 223 тыс. тонн;
6) ТОО «Агроцентр-Астана» (РК, 010000, г. Астана, пр. Победы, 104), которая имеет пять линейных элеваторов и три хлебоприемных пункта общей рабочей мощностью хранения зерна 762 тыс. тонн, в том числе линейных – 630 тыс. тонн;
7) ТОО «БаттАгроИнвест» (РК, Акмолинская область, г. Кокшетау, ул. Сулейменова, 5), общий годовой объем производства зерна составляет порядка 200 тыс. тонн, имеет 4 зерновых элеватора с общей емкостью единовременного хранения 485 тысяч тонн зерна.

Сильной стороной вышеуказанных экспортоориентированных зерновых компаний является наличие полного цикла производства – от заготовки зерна до продажи готовой продукции.

Кроме того, в настоящее время в Казахстане функционирует порядка 250 крупных и мелких организаций-экспортеров зерна. Среднегодовой экспорт зерна за последние пять лет установился на уровне 4,2 млн. тонн (28.6% от общего объема производства).

Доля АО «НК «Продкорпорация» на экспортном рынке зерна в 2008 г. составила 6,6 %. Ежегодно АО «НК «Продкорпорация» закупает на внутреннем рынке зерна до 2 млн. тонн пшеницы.

4.5.5. Конкурентные преимущества

- статус национальной компании в составе Холдинга, а также статус агента государства по управлению государственными ресурсами зерна, позволяющие осуществлять деятельность в качестве интегрированной составляющей системы развития АПК;

- более чем 10-ти летний срок деятельности как крупнейшего государственного зернового оператора, многолетние партнерские отношения с зарубежными банками, зерновыми трейдерами;
- широкая сеть региональных представительств, расположенных практически во всех областных центрах республики;
- комплексный подход к работе с сельхозтоваропроизводителями, от программ финансовой поддержки, до закупа зерна по рыночным ценам в осенне-зимний период, в отличие от сезонного характера деятельности большинства трейдерских компаний;
- наличие широкой сети партнерских элеваторов, позволяющих диверсифицировать структуру хранения и издержки экспорта продукции.

Уровень конкуренции на зерновом рынке достаточно высок. Никто из участников (с учетом крупных компаний) не контролирует значительной части рынка. Продукция в целом однородна, поэтому главным фактором является цена. Наиболее эффективным механизмом снижения цен является сокращение производственных издержек (в основном за счет снижения закупочных цен). Крупные коммерческие структуры имеют возможность покупать зерно будущего урожая значительно дешевле в случае авансирования сельхозтоваропроизводителей весной и осенью. Полный цикл такого бизнеса составляет от 9 до 15 месяцев и его рентабельность может достигать 40%. Вследствие этого конкурентная борьба разворачивается за доступ к поставкам более дешевого зерна, который можно получить, располагая широкой сетью элеваторов и перерабатывающих мощностей, а также путем организации собственного выращивания зерновых культур.

Оценка конкурентоспособности на внутреннем рынке зависит от уровня концентрации капитала в отрасли, наличия барьеров для новых компаний, вступающих на отраслевой рынок. Потенциальные конкуренты сталкиваются с рядом препятствий - это ограниченность пахотных земель, зернохранилищ, нехватка капитала для организации крупномасштабного производства, как наиболее эффективного при производстве и торговле зерном. Корпорация имеет значительно меньшие риски, чем большинство участников зернового рынка, которые заняты производством зерна. За счет экономии на масштабах торговых операций Корпорация получает дополнительные выгоды. Имеются возможности для диверсификации торговой деятельности (поставка комбикормов, семян, ГСМ, техники, оказание услуг по подработке и хранению зерна).

На сегодняшний день наблюдается тенденция укрупнения зерновых компаний, и в ближайшей перспективе это окажет существенное влияние на всех участников зернового рынка. Основную роль будут играть крупные вертикальные холдинги, которые будут выращивать зерно, авансировать сельхозтоваропроизводителей, заниматься хранением, сбытом зерна и его переработкой.

4.5.6. РЫНОК КРЕДИТОВАНИЯ

Банками второго уровня в 2008 году выдано кредитов сельскому хозяйству в сумме 321,4 млрд.тенге, основная доля приходится на города Алматы и Астана - 267,7млрд. тенге или 83,3% соответственно, на остальную территорию республики процент выданных кредитов составляет всего лишь 16,7% или 53,7 млрд. тенге.

Проводимая государством политика поддержки сельскохозяйственного сектора повысила привлекательность зернового рынка. На этом фоне банки стали увеличивать количество кредитов, выдаваемых сельскому хозяйству, доведя его до уровня 12% в общем кредитном портфеле банков.

Более 97,6% кредитов выдается юридическим лицам, представленным крупными и средними сельхозтоваропроизводителями, и лишь 2,4% кредитов предоставляется крестьянским (фермерским) хозяйствам, что на 1,6% меньше предыдущего года.

Средняя ставка кредитования БВУ в 2008 г. для юридических лиц составляла 19,4% и для физических лиц 16,1%, жесткие требования к залоговой базе являются невыполнимыми для большинства субъектов АПК.

АО «Аграрная кредитная корпорация» осуществляет кредитование сельхозтоваропроизводителей через кредитные товарищества (161 КТ) с процентной ставкой вознаграждения не более 9% годовых для конечных заемщиков (4% – маржа Корпорации, 4-5% – КТ). Объединения сельхозтоваропроизводителей кредитуются с процентной ставкой вознаграждения до 5% годовых. Залоговое обеспечение должно покрывать сумму займа не менее, чем на 120%. Из них доля имеющегося имущества составляет не менее 50% от суммы минимального залогового обеспечения, остальные 50% – приобретаемые за счет кредита основные средства.

Корпорацией в 2008 году выдано СХТП кредитов на общую сумму 16,225 млн. тенге по следующим кредитным направлениям:

- для проведения весенне-полевых и уборочных работ;
- на проведение мероприятий по повышению урожайности и/или освоению бросовых и залежных земель;
- для закупа продовольственной пшеницы с целью стабилизации цен;
- для закупа хлопка-сырца.

В 2009 году в рамках антикризисных мероприятий проводимых Правительством Республики Казахстан АО «НК «Продкорпорация» осуществляет кредитование субъектов агропромышленного комплекса на проведение весенне-полевых и уборочных работ, а также на закуп сельхозпродукции.

За 9 месяцев текущего года выдано кредитов на сумму порядка 54 501 млн. тенге, 396 субъектов агропромышленного комплекса получили необходимые кредитные ресурсы.

Период, год	Сумма всего, тыс.тг	В том числе по источникам	Источники средств	Срок кредито-вания	Вознаграж-дение, годовых	Кол-во СХТП
2005	7 000	*7 000*	*Собственные средства, ранее выделенные в уставный капитал Корпорации*	*на 1 год*	8%	1 731
2006	9 500	*9 500*	*Собственные средства, ранее выделенные в уставный капитал Корпорации*	*на 1 год*	8%	720
2007	17 171	*6 182*	*Собственные средства, ранее выделенные в уставный капитал Корпорации*	*на 1 год*	8%	282
		4 175		*на 2 года*		
		6 814	*Привлеченные средства*	*на 1 год*	8, 10%	118
2008	16 225	*5 441*	*Собственные средства, ранее выделенные в уставный капитал Корпорации*	*1-2 года*	8, 11%	305
		6 800	*Привлеченные средства*	*1 год*	11%	2
		3 984	*Средства, выделенные из резерва Правительства РК*	*1-2 года*	4%, 11% (по займам на 2 года)	83
2009	54 501	*605*	*Собственные средства, ранее выделенные в уставный капитал Корпорации*	*на 3 года*	8%	1
		52 896	*Средства, выделенные из Национального фонда РК*	*на 1 год*	8 – 12%	393
		1 000	*Средства выделенные из Республиканского бюджета*	*на 1 год*	7%	2

4.6. ПРОГНОЗ БУДУЩЕГО РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ И ПОЛОЖЕНИЯ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

Зерновой рынок Казахстана имеет следующие характеристики:

За период с 2004 по 2008 год по Республике Казахстан среднегодовой сбор зерна в весе после доработки составил порядка 15,8 млн. тонн (2004 год – 12,4 млн. тонн, 2005 год – 13,8 млн. тонн, 2006 год – 16,4 млн. тонн, 2007 год – 21,1 млн. тонн, 2008год- 15,6 млн.тонн).

Урожайность пшеницы в 2008 году по сравнению с 2007 годом понизилась на 3.3 центра с гектара (ц/га) тем самым составила 9,7 ц/га.

Несмотря на то, что произошел спад урожайности, объем зерна в 2008 году достаточен для того, чтобы покрыть внутренние потребности, которые составляют 5,7 млн. тонн, в том числе 4 млн. на продовольствие, 1,6 млн. на фураж и 0,1 млн. на семена.

Объем посевных площадей под зерновые культуры составил порядка 13,5 млн. га, что на 0,6 млн. га больше по сравнению с 2007 годом.

В 2009 году урожай зерновых превысил 22 миллиона тонн в бункерном весе, и станет вторым рекордным показателем после 2007 года.

Среднегодовой экспорт зерна за данный период установился на уровне 4,674 млн. тонн (2004 год – 2,8 млн. тонн, 2005 год – 3,0 млн. тонн, 2006 год – 5 млн. тонн, 2007 год – 6,925 млн. тонн, 2008 год-5,645 млн.тонн, 2009 год (Ноябрь) – 6,0 млн. тонн).

Казахстан является крупным мировым экспортером зерна (входит в 10-ку мировых экспортеров).

Валовой сбор пшеницы по РК и объемы закупа Корпорацией

Показатели/гг.	2006	2007	2008	2009
Объем производства РК (тыс. тонн).	13 460	16 467	12 538	19 000 (в первоначальном весе)
Объем закупа АО «НК «Продкорпорация» (тыс. тонн).	1 229,96	1 334,32	1 010,65	до 5 650
В процентном соотношении (%)	9,1	8,1	8,1	29,7

В среднем, за 2006-2008 гг. доля закупа Корпорации от общего объёма производства пшеницы составляет в среднем 8,4% от валового сбора.

4.7. ПЛАНЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

Приоритетные направления деятельности Корпорации в ближайший среднесрочный период:

1. по управлению государственными ресурсами зерна:

развитие и совершенствование схемы двухуровневого закупа зерна в государственные ресурсы с целью обновления зерна государственного резерва и оказания поддержки отечественным сельскохозяйственным товаропроизводителям;

совершенствование порядка формирования и выдачи семенных ссуд сельскохозяйственным товаропроизводителям;

разработка мер по обеспечению сохранности государственного резерва продовольственного зерна;

повышение эффективности реализации казахстанского зерна;

2. по регулированию цен на зерно и другие виды растениеводческой продукции на внутреннем рынке:

регулирование объемов закупа и реализации зерна на внутреннем рынке, оказывающих влияние на цены, в целях предотвращения необоснованного их повышения на зерно и продукты его переработки;

осуществление закупочных операций и ценовых интервенций сельскохозяйственной продукции;

осуществление поддержки отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей и более широкое внедрение системы финансирования производства зерна;

переработка излишков зерна в готовую продукцию;

3. по поддержке отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей в целях производства конкурентоспособной растениеводческой продукции:

ежегодное финансирование в весенне-летний и осенний периоды по договору поставки;

ежегодный закуп сельхозпродукции за счет привлеченных средств;

ежегодное кредитование товаропроизводителей для проведения весенне-полевых и уборочных работ;

4. по развитию инфраструктуры агропромышленного комплекса:

строительство перерабатывающих предприятий;

строительство морских зерновых терминалов для развития транспортной инфраструктуры экспорта казахстанского зерна;

5. по продвижению казахстанского зерна, хлопкового волокна и других видов сельхозпродукции на международные рынки:

укрепление позиций на традиционных рынках сбыта зерна, а также обеспечение выхода на новые рынки;

проведение мероприятий, направленных на укрепление имиджа Казахстана как стабильного поставщика зерна на международном рынке зерна и участие в работе международных организаций;

экспорт продуктов глубокой переработки зерна и другой сельскохозяйственной продукции.

Цели и задачи в разрезе направлений в долгосрочной перспективе

Формирование и управление государственными ресурсами зерна

В рамках данного направления планируется достижение следующих целей:

1) обеспечение продовольственной безопасности;
2) эффективное управление государственными ресурсами зерна.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

Цель 1:

1) обеспечение своевременного обновления объемов государственного резерва продовольственного зерна и сохранности его количественных и качественных характеристик;

2) участие в мероприятиях по стабилизации цен на внутреннем рынке зерна и продуктов его переработки;

3) строительство новых и/или модернизация существующих элеваторов *(проектная мощность – хранение государственного резерва продовольственного зерна не менее 500 тыс. тонн в год)*.

Цель 2:

4) осуществление закупа и реализации зерна на внутреннем рынке в целях стабилизации цен на зерно и продукты его переработки;

5) совершенствование схем закупа и реализации зерна, с учетом современного состояния рынка и внедрение новых кредитных продуктов наиболее привлекательных для СХТП;

6) формирование за счет доходов от реализации государственных ресурсов зерна Резервного фонда на покрытие убытков от будущих ценовых интервенций.

Обеспечение инвестиций из бюджетных и внебюджетных источников для развития АПК

В рамках данного направления планируется достижение следующей цели:

- удовлетворение потребностей субъектов АПК в финансовых ресурсах и финансовое обеспечение инвестиционных проектов.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

1) привлечение отечественных и зарубежных прямых инвестиций;
2) привлечение заимствований на внутреннем и внешнем рынках капитала;
3) выпуск облигаций на фондовой бирже;
4) подтверждение и получение новых кредитных рейтингов;
5) формирование перечня проектов, финансируемых из бюджета;
6) обоснование необходимости выделения бюджетных ресурсов (подготовка ФЭО).

Совершенствование политики предоставления финансовых услуг, обеспечивающих их доступность и финансовую устойчивость Корпорации

В рамках данного направления планируется достижение следующей цели:

- увеличение объемов финансовой поддержки отечественных СХТП.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

1) совершенствование условий и процедур предоставления финансовой поддержки;
2) расширение инструментов финансирования субъектов АПК.

Реализация кластерных инвестиционных проектов

В рамках данного направления планируется достижение следующих целей:

1) участие в формировании и развитии производств по глубокой переработке продукции растениеводства;

2) участие в формировании и развитии плодоовощного кластера.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

Цель 1.

1) строительство завода по глубокой переработке зерна *(проектная мощность – переработка до 100 тыс. тонн пшеницы в год и производство глютена (10 тыс.тонн), крахмала А (50 тыс.тонн), крахмала Б (10 тыс.тонн), масла зародышей (6,5 тыс.тонн) и кормовой добавки (25 тыс.тонн));*

2) строительство завода по переработке рапса (биодизель) *(проектная мощность – переработка до 400 тыс. тонн рапса в год и производство до 100 тыс. тонн биодизеля);*

Цель 2.

3) развитие производства плодоовощных культур с применением капельного орошения в южных регионах страны *(производство до 41,5 тыс. тонн свежей плодоовощной продукции в год и до 5,8 тыс. тонн промышленной томатной пасты в год).*

Содействие росту экспорта зерна и продуктов его переработки

В рамках данного направления планируется достижение следующей цели:

- создание и развитие объектов экспортной инфраструктуры.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

1) расширение мощностей действующего или строительство нового зернового терминала в порту г. Актау *(проектная мощность – перевалка до 800 тыс. тонн зерна в год)*;

2) строительство железнодорожного зернового терминала на границе с Китаем *(проектная мощность – перевалка от 500 тыс. до 1 млн. тонн зерна в год)*;

3) строительство зернового терминала в порту «Имам Хомейни» (Иран) *(проектная мощность – перевалка от 500 тыс. до 1 млн. тонн зерна в год)*;

4) строительство либо приобретение доли участия в зерновом терминале в порту Черного моря (до 50%) *(проектная мощность – перевалка до 1 млн. тонн зерна в год)*.

Участие в формировании системы оптовой торговли и тепличных хозяйств

В рамках данного направления планируется достижение следующей цели:

- создание современной инфраструктуры оптовой торговли сельскохозяйственной продукции и тепличных хозяйств.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

1) строительство оптового рынка сельскохозяйственной продукции в г.Астана и сети региональных терминалов в ЮКО, ВКО и Мангистауской области *(обеспечение условий для хранения до 28 тыс.тонн сельхозпродукции, круглогодичное снабжение населения столицы, северных и центральных регионов страны продовольственными товарами по стабильным ценам в объеме порядка 20% от общего количества потребляемого продовольствия);*

2) строительство и эксплуатация тепличного комплекса в городе Астана *(круглогодичное обеспечение населения столицы овощной продукцией, выращенной в закрытом грунте - до 2 тыс. тонн в год).*

Повышение эффективности корпоративного управления

В рамках данного направления планируется достижение следующих целей:

1) повышение эффективности работы органов управления;
2) институциональное развитие Корпорации, включая повышение эффективности организационной структуры и системы менеджмента;
3) развитие человеческого потенциала.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

Цель 1.

1) внедрение пакета внутренних документов, регулирующих корпоративные отношения в Корпорации;

2) получение рейтинга корпоративного управления от международного рейтингового агентства и его подтверждение;

Цель 2.

3) совершенствование системы менеджмента качества международного стандарта ISO;

4) автоматизация процесса сбора и обработки информации;

5) взаимодействие с базами данных информационных агентств;

Цель 3.

6) создание и внедрение системы непрерывного обучения персонала Корпорации без отрыва от работы;

7) участие работников Корпорации в обучающих семинарах и тренингах;

8) развитие систем оплаты труда и мотивации труда;

9) аттестация и отбор специалистов.

Повышение доли казахстанского содержания в годовом объеме закупок товаров, работ и услуг

В рамках данного направления планируется достижение следующей цели:

- поддержка отечественных производителей товаров, работ и услуг, в том числе предприятий малого и среднего бизнеса.

В качестве конкретных задач до 2020 года планируется выполнить следующее:

1) повышение доли казахстанского содержания в общем объеме закупок товаров, работ и услуг Корпорации и ее дочерних организаций;

2) повышение доли участия предприятий малого и среднего бизнеса в общем объеме закупок товаров, работ и услуг Корпорации и ее дочерних организаций.

Ориентируясь на основные направления деятельности, поставленные перед АО «НК «Продкорпорация» на 2010 – 2012 гг. компания прогнозирует, что динамика развития важнейших показателей деятельности будет выглядеть следующим образом:

Таблица №14. Прогноз важнейших показателей развития деятельности АО «НК «Продкорпорация» на 2010 - 2012 годы, тыс. тонн

№ п/п	Показатели	Единица измерения	2009 г.	2010 г. *	2011 г.	2012 г.	2013 г.
			прогноз	прогноз	прогноз	прогноз	прогноз
А	Б	С	1	2	3	4	5
- по управлению государственными ресурсами							
1.	**Объем произведенной продукции (работ, услуг), в том числе:**	**тыс.тн**	**526,80**	**604**	**604**	**604**	**604**
1.1.	Экспорт	тыс.тн	0	200	200	200	200
1.2.	Внутренний рынок	тыс.тн	526,80	404	404	404	404
- по собственной деятельности							
2.	**Объем произведенной продукции (работ, услуг), в том числе:**	**тыс.тн**	**1 831,38**	**3 390,00**	**3 390,00**	**3 390,00**	**3 390,00**
2.1.	Экспорт	тыс.тн	251,90	0	0	0	0
2.2.	Внутренний рынок	тыс.тн	1 579,48	3 390	3 390	3 390	3 390

5. НАЛИЧИЕ ВОЗМОЖНЫХ РИСКОВ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

5.1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РИСКИ

Учитывая то, что определенная часть заёмных средств представлена кредитами, выраженными в иностранной валюте, и выручка от экспортных контрактов также поступает в иностранной валюте, Корпорация подвержена влиянию валютных рисков.

Валютные риски ранее АО «Продкорпорация» не страховались. Однако в связи с отрицательной курсовой разницей, возникшей вследствие роста курса доллара к тенге, с 2006 года планируется уменьшить объем заимствований в иностранной валюте.

Кроме того, как уже указывалось ранее в стоимости зерна большую роль играют расходы, связанные с транспортировкой, хранением зерна и так далее. Поэтому увеличение темпов роста цен может привести к росту затрат, стоимости заемных средств, замедлению оборачиваемости запасов и активов и стать причиной низких показателей рентабельности.

В 2004г. темпы инфляции составили 7%, а по итогам 9 месяцев 2005 года – 7,9%. С точки зрения финансовых результатов деятельности Корпорации влияние фактора инфляции неоднозначно. Поэтому в случае значительного превышения фактических показателей инфляции над прогнозами АО «Продкорпорация» планирует принять меры по оптимизации затрат и сохранению платёжеспособности.

Помимо указанного возможный риск неисполнения АО «Продкорпорация» обязательств перед владельцами облигаций может быть вызван следующими возможными факторами:

- низким урожаем зерновых, на который оказывают влияние погодные и климатические условия. Однако, неурожай зерновых в среднем по статистике бывает 1 раз в 5 лет, что не окажет существенного негативного влияния на финансовые показатели Корпорации;
- колебаниями цен на зерно и продукты переработки зерна. Однако в условиях мер по защите отечественного сельскохозяйственного производства (включая зерновые интервенции), на что сейчас направлена политика государства, рынок характеризуется достаточно стабильной ценовой конъюнктурой;
- колебаниями мировых цен на зерно, так как экспортная выручка является одной из основных статей доходов Корпорации;
- введением высоких пошлин в странах - импортёрах зерновых из Казахстана.

Однако, учитывая сравнительно низкую себестоимость зерна в Казахстане, диверсификацию направлений экспорта, запас прочности к ценовым изменениям очень велик.

Дополнительно, рисков неурожайного года, то они хеджируются при закупе зерна и выдачи займов путем финансирования только против предоставления банковской гарантии.

5.2. ПОЛИТИЧЕСКИЕ РИСКИ

АО «Продкорпорация» является юридическим лицом, созданным в форме акционерного общества со 100 процентным государственным участием, осуществляет свою производственную и финансовую деятельность на основе хозяйственной самостоятельности и может рассчитывать на получение поддержки со стороны государства.

Риски, связанные с изменением политической ситуации в стране, можно считать маловероятными. Более того, учитывая рост капитализации АО «Продкорпорация» за счет бюджетных инвестиций, вхождение ее в хлопковый рынок Казахстана, а также возможное вхождение в создаваемый государственный холдинг по управлению крупными национальными компаниями, риски по ликвидации, реорганизации практически равны нулю.

5.3. ОТРАСЛЕВЫЕ РИСКИ

Уровень конкуренции на зерновом рынке достаточно высок. Конкурентная борьба разворачивается за доступ к поставкам более дешевого зерна, получить которое можно только располагая широкой сетью элеваторов и перерабатывающих мощностей, а также путем организации собственного выращивания зерновых культур.

Ожидается, что в ближайшие 3-4 года ситуация на рынке зерна будет существенно меняться. Основную роль будут играть крупные вертикальные холдинги, которые будут выращивать зерно, авансировать сельхозтоваропроизводителей, заниматься хранением зерна, его переработкой и сбытом.

Кроме этого, крупные зерновые компании заявили о своих планах по строительству портовых терминалов и элеваторов для расширения объемов экспорта зерна морским путем. Те компании, которые имеют собственные мощности по перевалке зерна, могут рассчитывать на более долгосрочные контракты с покупателями, так как они могут обеспечить бесперебойные отгрузки зерна благодаря отсутствию проблем с доступом к портам.

В этом отношении более чем своевременными стали действия Министерства сельского хозяйства и АО «Продкорпорация» по строительству зернового терминала в порте Баку (Азербайджан).

5.4. Экспортные риски

Страны-импортеры ежегодно проводят конкурсы на закуп зерна. При этом необходимо учитывать, что крупнейшие страны-импортеры зерна предъявляют высокие требования к поставщикам по качественным характеристикам, срокам и объемам отгрузки зерна.

В силу удаленности Казахстана от морских путей и основных экспортных маршрутов, существуют объективные проблемы экспорта казахстанского зерна, выражающиеся в необходимости постоянной поддержки казахстанских компаний-экспортеров со стороны специализированных сервисных компаний (экспедиторы, стивидоры, таможенные брокеры, портовые агенты, страховые компании и др.).

Также, в отсутствии налаженных длительных взаимоотношений с сервисными компаниями, портовыми терминалами и крупными морскими перевозчиками существуют высокие риски потери потенциальной выгоды от поставок зерна на условиях FOB (порты Черного и Балтийского морей) и тем более CIF (стоимость, страхование, фрахт) вследствие недовыполнения условий, выставляемых странами-импортерами, из-за проблем, связанных с сервисной поддержкой.

Кроме того, существуют риски, связанные с геополитическими и экономическими интересами стран, через территорию которых осуществляется транзит казахстанского зерна.

Также необходимо проводить планомерную работу в части внесения предложений по урегулированию вопросов налогообложения, транзитных тарифов, таможенных и иных преференций в странах, где реализуются инвестиционные проекты по созданию экспортной инфраструктуры.

5.5. ТЕХНИЧЕСКИЕ РИСКИ

Технические риски обычно связаны с физическим или моральным устареванием оборудования, связанным с длительным сроком эксплуатации и техническим прогрессом в данной области. Корпорацией, посредством ряда дочерних компаний, развивается сеть собственных элеваторов (Хлебные базы №№ 1, 2, 4, 5, 7), на которых размещается государственный резерв продовольственного зерна и давальческое зерно, укрепляется их материально-техническая база, восстановлено технологическое оборудование, проведена реконструкция и приведение элеваторов в нормальный рабочий режим. Все пять элеваторов имеют лицензии на право осуществления деятельности по приемке, сушке, подработке, хранению и отгрузке зерна.

5.6. СОЦИАЛЬНЫЕ РИСКИ

В настоящее время Корпорация не испытывает значительного влияния социальных факторов, способных оказать заметное негативное воздействие на ее деятельность.

5.7. ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ РИСКИ

Существует риск ухудшения состояния почвы, поскольку Казахстан относится к числу засушливых регионов, где в последнее время заметно усилились процессы эрозии, уменьшилось содержание гумуса. При этом, только небольшая часть территории республики относится к сельскохозяйственным землям, пригодным для растениеводства. В настоящее время большое внимание уделяется проблемам ухудшения плодородия земель. В рамках Концепции устойчивого развития агропромышленного комплекса РК на 2006-2010 годы предусмотрены следующие меры:

- переход на природоохранные и ресурсосберегающие адаптивно-ландшафтные системы земледелия;
- адаптация технологий возделывания к почвенно-климатическим условиям и биологическим особенностям культур и сортов;
- поддержание плодородия почв за счет более полного использования местных биоэнергетических ресурсов: посева многолетних трав, побочной продукции растениеводства, химических средств, охраны почв от эрозии;
- разработка научно-обоснованных малоэнергоёмких технологий с дифференцированным использованием новейших энергосберегающих способов и приемов;
- освоение и соблюдение научно-обоснованных рациональных севооборотов, отвечающих условиям роста экономической эффективности.

6. ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «НК «ПРОДКОРПОРАЦИЯ»

В целом деятельность Корпорации основывается на Договоре доверительного управления государственными ресурсами зерна ДЗ-14 от 08.09.2003 г., заключенном с Министерством сельского хозяйства РК (МСХ РК), который и определяет Корпорацию агентом по управлению государственными ресурсами зерна. По состоянию на 1 января 2006 года он является наиболее важным из всех договоров, заключенных Корпорацией.

За период деятельности на рынке республики АО «НК «Продкорпорация» в судебных процессах, по которым происходило или может произойти прекращение или ограничение деятельности компании, наложения на него денежного и иного взыскания, не участвовало. Кроме того, в течение 2004 – 2005 гг. на АО «Продкорпорация» и ее должностных лиц никаких административных санкций не налагалось.

Что касается сделок, которые должны быть исполнены в течение шести месяцев с даты принятия решения об эмиссии облигаций, на сумму свыше пятидесяти процентов балансовой стоимости активов АО «Продкорпорация» нет.

Будущих обязательств, на сумму свыше пятидесяти процентов балансовой стоимости активов, и могущих оказать влияние на деятельность АО «Продкорпорация» нет.

24 января 2006 года компания полностью и в срок погасила вексельную задолженность в размере 13,8 млрд. тенге перед Национальным Банком Республики Казахстан и учетными конторами – АО "Казкоммерцбанк", АО "Народный сберегательный банк Казахстана" и АО "Евразийский банк".

В настоящее время АО «Продкорпорация» ведется работа по получению от банка BNP Paribas (Suisse) S.A. займа в размере 10 млн. долларов США по ставке 5,17% годовых, сроком на 1 год, которые планируется направить на закуп зерна. Кроме того, Корпорация планирует получить займ у Сити банка в размере 10 млн. долл. США, сроком на 1 год, под 7,2 % годовых.

7. ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Анализ финансового состояния АО «НК «Продкорпорация» подготовлен на основании аудированной годовой консолидированной финансовой отчетности, составленной по Международным стандартам бухгалтерского учета за 2006-2008 годы, и промежуточной сокращённой консолидированной финансовой отчетности за 9 месяцев 2009 года, составленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

7.1. Бухгалтерский баланс

тыс. тенге	9 мес 2009	2008	2 007	2006
	неауд	ауд	ауд	ауд
Активы				
Долгосрочные активы				
Основные средства	10 092 491	6 909 281	4 215 729	4 436 550
Гудвил	285 312	285 312	285 312	302 156
Нематериальные активы			1 601	1 208
Долгосрочные авансы выданные	1 255 793	1 097 146		2 272 810
Инвестиции в ассоциированные организации	12 080	4 850	4 542	7 243
Инвестиционная недвижимость		250 252		
Прочие долгосрочные инвестиции	155 271	4 908		20 000
Актив поосроченному подоходному налогу	80 201	52 389		
Займы, предоставленные клиентам	200 000	500 000	5 030 000	285 260
Ссуды, выданные работникам	83 742	90 140	98 094	119 363
Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи	11 000	337 877	11 000	11 000
	12 175 890	**9 532 155**	**9 646 278**	**7 455 590**
Текущие активы				
Товарно-материальные запасы	24 097 286	48 208 028	28 206 063	13 529 076
Дебиторская задолженность	49 538 362	8 325 696	4 660 020	17 671 237
Предоплата по подоходному налогу	2 473 322	223 814	160 193	258 462
Налоги к возмещению		5 850 620	3 144 003	1 089 487
Краткосрочные авансы выданные	13 221 870	11 927 740	4 369 187	4 839 706
Ссуды, выданные работникам	12 825	25 421	35 940	40 015
Займы, предоставленные клиентам	63 071 435	9 275 039	4 361 169	1 227 161
Краткосрочные инвестиции	6 693 094	1 588 077	1 164 246	1 275 179
Денежные средства и денежные эквиваленты	10 545 753	6 247 754	17 416 317	11 453 729
	169 653 947	**91 672 189**	**63 517 138**	**51 384 052**
Активы, классифицируемые как удерживаемые для продажи		**126 656**		
Итого активы	**181 829 837**	**101 331 000**	**73 163 416**	**58 839 642**
Собственный капитал				
Уставный капитал	34 144 955	32 790 683	16 722 283	12 991 583
Дополнительный оплаченный капитал	39 745	39 745	39 745	39 745
Резерв по пересчету ин.валюты	448 860	1 145	-3 536	-494
Нераспределенный доход	10 751 842	9 440 699	8 266 075	9 865 029
Доля меньшинства	19 037	25 911	24 517	16 650
Итого капитал	**45 404 439**	**42 298 183**	**25 049 084**	**22 912 513**
Долгосрочные обязательства				
Долгосрочные банковские займы	10 853 700	13 330 593	12 401 900	6684800
Выпущенные долговые ценные бумаги	14 936 219	15 323 371	15 313 776	17913454
Обязательства по отсроченному налогу	31 098	92 870	19 178	
Обязательства по финансовой аренде	24 229	29 268		
	25 845 246	**28 776 102**	**27 734 854**	**24598254**
Текущие обязательства				
Кредиторская задолженность	1 174 596	515 247	3 972 526	885981
Авансы полученные	75 941	226 433	197 014	100391
Налоги к уплате	243 927	10 791	18 143	18765
Краткосрочная часть долгосрочных банковских займов	108 423 374	3 902 945	121 690	36722
Краткосрочная часть обязательств по финансовой аренде	4 780	4 780		
Краткосрочные займы		24 620 488	15 097 768	9 188 223

Краткосрочная часть выпущенных долговых ценных бумаг	657 534	976 031	972 337	
Накопленные проценты по выпущенным долговым ЦБ				1 098 793
Итого обязательства	**110 580 152**	**30 256 715**	**20 379 478**	**11328875**
Итого капитал и обязательства	**181 829 837**	**101 331 000**	**73 163 416**	**58 839 642**

7.2. Отчет о доходах и расходах

тыс. тенге	**9 мес 2009**	**2008**	**2007**	**2006**
	неауд	**ауд**	**ауд**	**ауд**
Доходы	53 830 809	35 092 015	24 096 044	23 209 806
Себестоимость реализации	-43 361 623	-27 087 653	-19 411 248	(20 245 762)
Валовой доход	**10 469 186**	**8 004 362**	**4 684 796**	**2 964 044**
Государственные субсидии	599 857	844 390	825 246	1 064 225
Расходы по реализации	-2 303 155	-3 425 582	-2 710 659	1 629 586
Общеадминистративные расходы	-1 373 429	-1 837 895	-1 510 348	1 361 390
Убытки от обесценения	-320 960		-16 844	-
Прочие операционные расходы				
Операционный доход	**7 071 499**	**3 585 275**	**1 272 191**	**1 037 293**
Доходы от финансирования	4 426 150	2 030 596	1 385 603	562 725
Расходы на финансирование	-2 510 987	-2 711 815	-2 153 266	2 374 928
Доля в чистой прибыли(убытке)ассоцииров.орг	7 230	308	-2 701	3 452
Прочие доходы, нетто	-198 102	-152 696	1 404 244	698 393
(Убыток) доход от курсовой разницы	-6 811 956	-334 673	-1 130 384	362 316
Доход до налогообложения	**1 983 834**	**2 416 995**	**775 687**	**289 251**
расходы по подоходному налогу	-473 412	-887 094	-271 074	-116 972
Чистый доход (убыток) за год	**1 510 422**	**1 529 901**	**504 613**	**172 279**

7.3. Отчет о движении денег

тыс. тенге	**9 мес 2009**	**2008**	**2007**	**2006**
	неауд	**ауд**	**ауд**	**ауд**
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ				
Прибыль до налогообложения, относящаяся к акционеру материнской компании	1 983 834	2 416 995	775 687	272 601
Поправки на:				
Износ и амортизацию основных средств и нематериальных активов	269 076	304 753	245 597	182 298
Доход от выбытия основных средств и нематериальных активов		82 154	-9 277	-365 883
Расходы от списания долгосрочных активов, классифицируемых как предназначенные для продажи	320 960	235 381		
Обесценение гудвилла			16 844	
Изменение резерва по сомнительным долгам	309 141	98 743		1 296
Нереализованный убыток/(доход) от курсовой разницы	8 889 355	334 673	1 127 342	-341 493
Долю в чистом убытке/(прибыли) в ассоциированных организациях	-7 230	-308	2 701	-3 452
Долю меньшинства			7 867	16 650
Доходы в виде процентов	-4 426 150	-2 030 596	-1 385 603	-589 250
Финансовые расходы	2 510 987	2 711 815	2 153 266	2 401 453
Движение денежных средств от операционной деятельности до изменений в оборотном капитале	***9 849 973***	***4 153 610***	***2 934 424***	***1 574 220***
Уменьшение/(увелечение) дебиторской задолженности	-40 134 662	-4 016 419	13 011 217	-4 903 920
Уменьшение авансов выданных	-1 294 130	-7 558 553	2 743 329	3 557 464
Увелечение займов, предоставленным клиентам	-51 411 769	-426 604	-7 248 067	-468 465
Уменьшение/(увеличение) ссуд, выданных работникам	18 994	23 902	37 958	-18 375
(Увелечение)/уменьшение НДС и прочих налогов	3 377 298	-2 746 675	-2 119 611	431 812
(Увелечение)/уменьшение товарно-материальных запасов	24 110 742	-20 237 346	-14 441 606	2 850 824

Увелечение кредиторской задолженности	659 349	-3 457 279	3 086 545	532 028
Увелечение авансов полученных	-150 492	224 513	74 767	246 630
Уменьшение налогов к уплате	70 977	-16 889		
Уменьшение в прочих текущих активах	-23 707			
Денежные средства, (использованные в)/полученные от операционной деятельности	***-54 927 427***	***-34 057 740***	***-1 921 044***	***3 802 218***
Уплаченный подоходный налог	-177 023	-1 010 863	-130 892	-502 101
Возврат фонда семенных ресурсов зерна			-1 908 982	
Проценты полученные	186 928		527 647	422 011
Уплаченные проценты и купоны по долговым ценным	-2 375 223	-2 619 107	-2 194 993	-1 651 385
Чистые денежные средства, (использованные в)/полученные от операционной деятельности	***-57 292 745***	***-37 687 710***	***-5 628 264***	***2 070 743***
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ				
Приобретение основных средств	-4 090 867	-4 268 465	-903 764	-2 547 945
Поступление от выбытия основных средств	409 226		653 033	475 862
Приобретение нематериальных активов		-3 307	-542	-300
Погашение/(размещение) банковских депозитов	-4 661 867	-326 877	110 933	-886 073
Проценты полученные		1 616 049	214 661	151 525
Поступления от выбытия долгосрочных инвестиций	326 877		20 000	
Реализация краткосрочных инвестиций		22 931		
Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) результате инвестиционной деятельности	***-8 016 631***	***-2 959 669***	***94 321***	***-2 806 931***
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ				
Поступление от выпуска акций	1 354 272	16 068 400	3 730 700	5 000 000
Поступление государственного финансирования		12 182 441	6 208 382	6 121 812
Погашение государственного финансирования		-6 208 382	-6 208 382	-6 339 419
Поступление займов	90 955 026	34 583 741	13 475 800	16 915 988
Погашение/(поступление) средств от размещения долговых ценных бумаг	-400 000	-3 000	-2 597 000	15 557 233
Погашение займов	-22 090 731	-26 835 867	-2 979 300	-36 419 440
Выплата дивидендов	-206 153	-308 517	-133 669	-232 415
Погашение обязательств финансовой аренды	-5 039			
Чистые денежные средства, полученные от финансовой деятельности	***69 607 375***	***29 478 816***	***11 496 531***	***603 759***
ЧИСТОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ/(УМЕНЬШЕНИЕ) ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ИХ ЭКВИВАЛЕНТОВ	**4 297 999**	**-11 168 563**	**5 962 588**	**-132 429**
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на начало года	**6 247 754**	**17 416 317**	**11 453 729**	**11 586 158**
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ, на конец года	**10 545 753**	**6 247 754**	**17 416 317**	**11 453 729**

За период с 2006-2008г и 9 месяцев 2009 года Корпорацией оказывалась финансовая поддержка отечественным сельхозтоваропроизводителям в условиях ограниченности финансовых ресурсов на внутреннем рынке.

В целом за указанный период АО «НК «Продкорпорация» основное поступление средств было получено от реализации продукции (зерна), а также получения краткосрочных кредитов из средств Республиканского бюджета.

Кроме того, Корпорация получала средства через капитализацию компании для реализации инвестиционных проектов реализуемых Корпорацией в рамках стратегических планов, поручений главы государства и Правительства Республики Казахстан.

В ближайшей перспективе не планируется привлечение займов зарубежных банков в связи с увеличением долговых нагрузок из средств Национального фонда в рамках антикризисных мер Правительства РК.

Средства, получаемые из Национального фонда, направлялись и направляются на кредитование субъектов агропромышленного комплекса РК и закуп зерна у сельхозтоваропроизводителей.

Ежегодная выдача займов субъектам АПК РК осуществляется на условиях с возвратом в том же периоде.

В течение указанного периода Компания своевременное осуществляла погашение обязательств по выплате процентов за кредиты и выпущенные облигации.

7.4. Отчет об изменениях в капитале

тыс. тенге	Уставный капитал	неоплаченный капитал	резерв от пересчета ин валюты	дополнительный оплаченный капитал	Нераспределенная прибыль	всего собств. капитал	доля меньшинства	Всего собств. капитал
На 1 января 2005 г.	7 491 583	-7 000 000		39 745	10 119 188	10 650 516		10 650 516
Выпуск акции	500 000	7 000 000				7 500 000		7 500 000
Чистая прибыль за год					97 132	97 132		97 132
Дивиденды объявленные					274 505	274 505		274 505
На 1 января 2006 г.	**7 991 583**			**39 745**	**9 941 815**	**17 973 143**		17 973 143
Выпуск акции	5 000 000					5 000 000		5 000 000
Чистая прибыль за год					155 629	155 629		155 629
резерв от пересчета ин валюты			-494			-494		-494
Дивиденды объявленные					-232 415	-232 415		-232 415
На 1 января 2007г.	**12 991 583**		**-494**	**39 745**	**9 811 980**	**22 842 814**	16 650	**22 859 464**
Выпуск акции	3 730 700					3 730 700		3 730 700
Чистый доход за год					496 746	496 746	7 867	504 613
резерв от пересчета ин валюты			-3 042			-3 042		-3 042
Возврат фонда семенных ресурсов					-1 908 982	-1 908 982		-1 908 982
Дивиденды и пр.операц. с акционером					-133 669	-133 669		-133 669
На 1 января 2008 г.	**16 722 283**		**-3 536**	**39 745**	**8 266 075**	**25 024 567**	24 517	25 049 084
Выпуск акции	16 068 400					16 068 400		16 068 400
Доля меньшинства					-100	-100	100	0
Чистый доход за год					1 523 186	1 523 186	6 715	1 529 901
резерв от пересчета ин валюты			4 681			4 681		4 681
Прочие операц. с акционером					-108 211	-108 211		-108 211
Дивиденды					-240 251	-240 251	-5 421	-245 672
на 1 января 2009 г.	**32 790 683**		**1 145**	**39 745**	**9 440 699**	**42 272 272**	**25 911**	**42 298 183**
Чистый доход за год					1 512 866	1 512 866	-2 444	1 510 422
прочий совокуп.доход			447 715			447 715		447 715
Выпуск акции	1 354 272					1 354 272		1 354 272
Дивиденды					-201 723	-201 723	-4 430	-206 153
на 30 сентября 2009 г.	**34 144 955**		**448 860**	**39 745**	**10 751 842**	**45 385 402**	**19 037**	**45 404 439**

Аудиторское заключение ТОО «Делойт и Туш» за 2006 год подготовлено без оговорок.

Аудиторское заключение ТОО «Делойт и Туш» за 2007 год подготовлено без оговорок.

Аудиторское заключение ТОО «Делойт и Туш» за 2008 год подготовлено без оговорок. При этом было обращено внимание на:

- Примечание 2 к прилагаемой консолидированной финансовой отчетности, в котором указывается, что в последние месяцы рынки капитала и кредитные рынки крупнейших экономик мира характеризовались значительной волатильностью. Ряд крупнейших глобальных финансовых учреждений объявили себя банкротами, были проданы другим финансовым учреждениям и/или получили финансовую помощь от государства. Несмотря на меры, которые были или могут быть предприняты правительством Республики Казахстан для стабилизации ситуации, вследствие нестабильности мировых и казахстанских рынков капитала и кредитных рынков, на дату подписания прилагаемой финансовой отчетности существует экономическая неопределенность относительно доступности и стоимости кредитования как для Группы, так и ее контрагентов. Ситуация экономической неопределенности может сохраниться в ближайшем будущем. В связи с этим существует риск того, что возмещаемая стоимость активов Группы может оказаться ниже их балансовой стоимости, что соответствующим образом скажется на прибыльности Группы. Прилагаемая консолидированная финансовая отчетность не включает какие-либо корректировки, которые могут возникнуть в результате этой неопределенности.
- Примечание 4 к финансовой отчетности, где указывается, что прилагаемая консолидированная финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2007 г., была пересчитана в целях корректировки ошибки.

Обзор промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетности за 9 месяцев 2009 года подготовлен ТОО «Эрнст энд Янг» с оговоркой: *«На основании нашего обзора, за исключением отсутствия сравнительных данных, упомянутых в параграфе «Основания для вывода с оговоркой», мы не обнаружили фактов,*

которые свидетельствовали бы о том, что прилагаемая промежуточная консолидированная финансовая отчетность не была подготовлена, во всех существенных отношениях, в соответствии с МСБУ 34».

7.5. Нематериальные активы

По итогам деятельности за 3 квартала 2009 года сумма нематериальных активов Эмитента достигла 0,16 % активов, уменьшилась по сравнению с 2008 годом на 0,99 %. По состоянию на 1 октября 2009 года износ нематериальных активов составил 1,5 % суммы первоначальной стоимости.

Таблица №15. Структура нематериальных активов *в тыс. тенге*

Нематериальные активы	2006	2007	2008	01.10.2009
Первоначальная стоимость, в т.ч.:	**306 420**	**290 306**	**294 109**	**294 331**
программное обеспечение	4 264	4 994	8 797	9 019
гудвилл	302 156	285 312	285 312	285 312
Накопленный износ	**3 056**	**3 392**	**3 888**	**4 430**
Остаточная стоимость	**303 364**	**286 914**	**290 221**	**289 901**

7.6. Основные средства

По состоянию на 1 октября 2009 года балансовая стоимость основных средств составила 18,02 % стоимости активов. В 2009 году Эмитент осуществил обновление основных средств на сумму 3 183,21 млн. тенге. Износ основных средств за 9 месяцев 2009 года составил 0,11% против 0,14 % в 2008 году.

В целом, эффективность использования основных средств по итогам 3-х кварталов 2009 года повысилась.

Таблица № 16. Структура основных средств *в тыс. тенге*

Основные средства	9 мес.2009
Земля	831 267
Здания и сооружения	1 871 580
Машины и оборудование	3 471 495
Транспортные средства	665 875
Прочие основные средства	242 104
Накопленный износ	1 298 677
Остаточная стоимость	**5 783 644**

в тыс. тенге

Наименование	2008 год				1 октября 2009 года			
	Первонач ал. стоимость	Накоплен-ный износ	Остаточная стоимость	% износа	Первонач. стоимость	Накоплен. износ	Остаточная стоимость	% износа
земля	398 321	-	398 321	-	831 267	-	831 267	-
здания и сооружения	1 809 992	306 590	1 503 402	0,17	1 871 580	358 666	1 512 914	0,19
машины, оборудование и передат. устройства	2 265 411	515 923	1 749 488	0,23	3 471 495	613 185	2 858 310	0,18
транспорт-ные средства	827 915	273 671	554 244	0,33	665 875	243 977	421 898	0,37
прочие основные средства	361 803	70 753	291 050	0,20	242 104	82 849	159 255	0,34
незавершен ное строит.	2 412 776	-	2 412 776	-	4 308 847	-	4 308 847	-

ИТОГО	**8 076 218**	**1 166 937**	**6 909 281**	0,14	**11 391 168**	**1 298 677**	**10 092 491**	**0,11**

По состоянию на 1 октября 2009 года Эмитент имеет незавершенное капитальное строительство на сумму 4 308 847 тыс. тенге. Состав, стоимость и цели проводимого строительства описаны в нижеследующей таблице.

Таблица №17. Незавершенное капитальное строительство *в тыс. тенге*

Наименование	Стоимость	Дата начала строительства	Планируемый срок ввода в эксплуатацию	Источники финансирования	Цели и задачи проводимого строительства
Здание офиса	93 643	Декабрь 2007года	4 кв. 2009 года	Собственные средства	
Оборудование к установке	2 082	2005 год	Оприходывание по необходимости	Собственные средства	Оборудование для реализации основной деятельности
Семенной завод	981 629	Май 2009 года	Декабрь 2009 года	Средства Республиканского бюджета	Создание предприятия хлопково-текстильного кластера
Томатный завод	358 828	Декабрь 2008 года	1 кв. 2010 года	Средства Республиканского бюджета	Выращивание и переработка томатов
Зерновые терминалы	995 109	2008 год	1 кв. 2010 года	Средства Республиканского бюджета/Партнер (50/50)	Закупка, получение, хранение и обработка зерна на зерновых терминалах
Региональные рынки	619 377	2008 год (региональный рынок г. Астна)	2014 год (в г. Арысь, г. Актау, г. Усть-Каменогорск)	Средства Республиканского бюджета	Развитие современной инфраструктуры отраслей АПК и повышение технической оснащенности
Заводы по переработке биодизеля и глубокой переработке зерна	1 258 179	Август 2007 года	2014 год	Средства Республиканского бюджета/Партнер (50/50)	Производство качественной конкурентоспособной продукции АПК для занятия экспортных ниш
Итого:	**4 308 847**				

7.7. Инвестиции и портфель ценных бумаг

За годы своей деятельности Эмитент осуществил следующие инвестиции в уставные капиталы дочерних компаний: ТОО «Астык коймалары» - 759 970,8 тыс. тенге, ТОО «КазАстыкТранс» - 15 036,3 тыс. тенге, ТОО «Ак Бидай терминал» - 4 816 417 тыс. тенге, ТОО «Бидай Онімдері» - 200 тыс. тенге, ТОО «Экспертная аграрная компания» - 3 410 084,76 тыс. тенге, АО «Казахстан Мактасы» - 2 713 280 тыс. тенге, в АО «Хлопковая контрактная корпорация» - 375 240 тыс. тенге.

Таблица №18. Структура инвестиций на 1 октября 2009г. *в тыс.тенге*

№	Наименование инвестиции	Сумма	Уд. вес (%)
1	Прямые инвестиции в капитал других юридических лиц	12 090 228,86	99,91%
2	Долгосрочные инвестиции	11 000,00	0,09%
3	Инвестиционный портфель	-	-
	Итого	**12 101 228,86**	**100%**

Таблица №19. Дебетовые и кредитовые обороты по инвестициям *в тыс. тенге*

Вид инвестиций	2007 год			2008 год			9 месяцев 2009 года		
	Дебет	Кредит	Сальдо	Дебет	Кредит	Сальдо	Дебет	Кредит	Сальдо
Долгосрочные инвестиции в капитал др. юридических лиц, всего	1962508,9		6807776,63	4904330,3		11712106,93	378122		12090228,93
Портфель ценных бумаг, всего									
Всего инвестиций:									

7.8. Дебиторская задолженность

Таблица №20. Крупные дебиторы по состоянию на 01 октября 2009 года *в тыс. тенге*

№	Наименование организации	Место нахождения дебитора	Причины возникновения	Сумма	Срок погашения	% от общей суммы ДЗ
1	ТОО Зерновой интервенционный Пул	РК, г. Астана, ул. Отырар 4 2	Реализация зерна с отсрочкой платежа	18 526 952,38	Май 2010г. Апрель 2010г.	37
2	ТОО Корпорация АПК Инвест	РК, г. Астана, ул. Иманова 16	Реализация зерна с отсрочкой платежа	5 063 693,75	Июль 2010г.	10
3	ТОО ТНС-ЭКСПОРТ	РК, г. Астана, ул. Отырар 4/ 3	Реализация зерна с отсрочкой платежа	4 120 516,28	Июнь 2010г.	8
4	ТОО Транссервисцентр	РК, г. Астана, р-он Алматы, ЖМ «Промышленный», ул. Капал 8	Реализация зерна с отсрочкой платежа	3 318 057,07	Январь 2010г.	7
5	ТОО Зеренда Астык	РК, Акмолинская обл. Зерендинский р-он	Реализация зерна с отсрочкой платежа	2 725 298,50	Октябрь 2010г.	6
6	ТОО Аимжан-Агро	РК, СКО, Жамбылский р-он, с. Аимжан	Реализация зерна с отсрочкой платежа	1 983 570,72	Ноябрь 2010г.	4
7	ТОО Кокшетау Мельинвест	РК, Акмолинская обл., г. Щучинск, ул. Рабочая 5	Реализация зерна с отсрочкой платежа	2 262 368,53	Январь 2010г.	5
8	ТОО Надежда-Север	РК, СКО, Жумабаева, с. Молодежное	Реализация зерна с отсрочкой платежа	2 153 255,00	Ноябрь 2010г.	4
9	ТОО Эксим-Агро LTD	РК, г. Алматы, ул. Розыбакиева 283, кВ. 49	Реализация зерна с отсрочкой платежа	1 830 069,85	Июнь 2010г.	4
10	ТОО Алиби	РК, г. Алматы, 480090, ул. Маркова 32	Реализация зерна с отсрочкой платежа	1 774 596,36	Июнь 2010г.	4

7.9. Краткосрочная дебиторская задолженность

Краткосрочная дебиторская задолженность Эмитента по итогам трех кварталов 2009 года составляет около 3,67% стоимости активов, тогда как по итогам 2008 года аналогичный показатель составил 12,17 %. Т.е. за 9 месяцев 2009 года прирост составил более чем в 5,9 раза.

Таблица №21. Структура дебиторской задолженности *в тыс. тенге*

Наименование	2006	2007	2008	01.10.2009
Дебиторская задолженность, всего	**17 671 237**	**4 660 020**	**8 325 696**	**49 538 362**
в том числе:				
счета к получению	17 095 277	4 543 918	7 423 956	48 852 717
задолженность дочерних (зависимых) организаций, совместно контролируемых юридических лиц	6 163	40 684	-	49 564
расходы будущих периодов	56 844	9 006	138 175	56 778
авансы выданные	-	-	-	-
прочая дебиторская задолженность	512 953	66 412	763 565	579 303

Такой рост обусловлен рядом причин, в частности с увеличением контрактов по реализации зерна с отсрочкой платежа (до 1 года) под банковскую гарантию, с увеличением задолженности по начисленным вознаграждениям. Кроме того, Эмитент получил статус организации, оказывающей отдельные виды банковских услуг.

Кроме того, эффект на деятельность Эмитента оказывает фактор сезонности. А именно, сезон сбора урожая начинается в июле-августе, а непосредственные поставки по заключенным ранее договорам закупа осуществляются вплоть до декабря.

7.10. Долгосрочная дебиторская задолженность

Таблица №22. Дебетовые и кредитовые обороты по дебиторской задолженности *в тыс. тенге*

Дебетовые и кредитовые обороты по дебиторской задолженности	Сальдо	2006 год		Сальдо	2007 год	
		дебет	кредит		дебет	кредит
Дебиторская задолженность	16 614 086	1 057 151		17 671 237		13 011 217
в том числе:						
по реализации продукции по основной деятельности	16 049 207			17 095 277		12 551 359

в тыс. тенге

Дебетовые и кредитовые обороты по дебиторской задолженности	Сальдо	2008 год		Сальдо	9 месяцев 2009 года		Сальдо
		дебет	кредит		дебет	кредит	
Дебиторская задолженность	4 660 020	3 665 676		8 325 696	41 212 666		49 538 362
в том числе:							
по реализации продукции по основной деятельности	4 543 918	2 880 038		7 423 956	41 428 761		48 852 717

Таблица №23. Структура сумм дебиторской задолженности к погашению *в тыс. тенге*

	Сумма задолженности на 01.10.2009г., всего	4 квартал 2009 года	1 квартал 2010 года	2 квартал 2010 года	3 квартал 2010 года	4 квартал 2010 года	2011 год
Дебиторская задолженность.	**49 538 362**	**26 645 484**	**7 727 285**	**5 965 073**	**5 063 694**	**4 136 826**	
в том числе:							
счета к получению	48 852 717	25 959 839	7 727 285	5 965 073	5 063 694	4 136 826	
расходы будущих периодов	56 778	56 778					
в том числе:							
в иностранной валюте, (тыс. тенге)	-						
прочая дебиторская задолженность	628 867	628 867					

Вся дебиторская задолженность Эмитента номинирована в тенге.

7.11. Уставный и собственный капитал Эмитента

Эмитент является юридическим лицом, созданным в форме акционерного общества со 100 процентным участием государства. Уставный капитал зарегистрирован в размере 34 267 483 000 тенге и разделен на 34 267 483 простых акций номинальной стоимостью 1000 тенге, акциям присвоен национальный идентификационный номер KZ1C23640010.

По состоянию на 1 октября 2009 года уставный капитал Эмитента оплачен в размере 34 144 955 000 тенге.
Размер собственного капитала Эмитента по состоянию на 1 октября 2009 года составляет 45 404 439 тыс. тенге.

Таблица №24. Начисление дивидендов

год	№ решения собрания акционеров (решение единственного акционера)	Дата принятия решения	Сумма начисленных и выплаченных дивидендов, тенге	Размер дивиденда на одну акцию, тенге
2006	Приказ Министерства сельского хозяйства № 415	26.06.2006	220 419 404	27,581
2007	1)№25 решения заседания Правления АО «Национальный холдинг «КазАгро»	04.07.2007	121 239 814	9,332
	2) №4 Протокол общего собрание участников ТОО «КазАстыкТранс»	08.10.2007	1 076 672	71,628
2008	№ 18 решение заочного заседания	18.07.2008	240 251 000	14,367

	Совета директоров АО «Национальный холдинг «КазАгро»			

Размер дивидендов по простым акциям начисляется в размере 50% от чистого дохода за отчетный год.

7.12. Займы

Таблица №25. Займы по состоянию на 01 октября 2009г.

Наименование кредитора по займу	Валюта	% годо-вых	Обеспечение	Сальдо на 01.01.2009	Дебет	Кредит	Сальдо на 01.10.2009	Дата погашения
BNP PARIBAS (SUISSE) S.A.	USD	6,11	без обеспечения	5 324 749,30	6 207 263,00	7 675 263,70	6 792 750,00	26.02.2010
RBS Bank N.V. Amsterdam	USD	5,99	без обеспечения	6 038 500,00	49 500,00	1 558 500,00	7 547 500,00	08.09.2010 08.09.2011
Rabobank Nederland	USD	3,09	зерно	8 944 226,20	7 856 922,96	11 275 501,76	12 362 805,00	24.12.2009 31.08.2010
SOCIETE GENERALE	USD	6,8	без обеспечения	7 438 465,84	4 812 728,80	1 902 762,96	4 528 500,00	19.04.2010
Сити банк г. Алматы	USD	5,09	без обеспечения	1 811 550,00	2 276 506,50	464 956,50	0,00	01.10.2009
АО «Нацхолдинг «КазАгро»	KZT	1,02	без обеспечения	0		66 746 192,42	66 746 192,42	25.02.2010
Министерство с/х РК	KZT	-	без обеспечения	12 149 381,77	2 351 382,00	11 178 000,00	20 975 999,77	01.08.2010 20.12.2010
Облигации	KZT	8	без обеспечения	15 400 000,00	400 000,00		15 000 000,00	21.03.2013
Прочие	KZT	-		4 830,80	6 037,00	1 206,20	0,00	
Итого				**57 111 703,91**	**23 960 340,26**	**100 802 383,54**	**133 953 747,19**	

По состоянию на 01 октября 2009 года Корпорация имеет следующие открытые кредитные линии:

Таблица №26. Дебетовые и кредитовые обороты по займам *в тыс. тенге*

Задолженность	Сальдо	2007 год		Сальдо	2008 год		Сальдо
		Дебет	Кредит		Дебет	Кредит	
Займы банков	9 692 960,00	3 503 300,00	15 070 740,00	21 260 400,00	27 283 946,16	35 581 037,50	29 557 491,34
Небанковские займы	6 208 381,77	6 208 382,00	6 208 382,00	6 208 381,77	6 241 440,80	12 182 440,80	12 149 381,77
Прочие займы	7 275,60	2 515,80	52,20	4 812,00	70,80	89,60	4 830,80
Итого:	**15 908 617,37**	**9 714 197,80**	**21 279 174,20**	**27 473 593,77**	**33 525 457,76**	**47 763 567,90**	**41 711 703,91**

Таблица №27. График погашения займов *в тыс. тенге*

Задолженность	Сальдо на 01.10.2009	01.01.2010 (млн. $)	01.04.2010 (млн. $)	01.07.2010 (млн. $)	01.10.2010 (млн. $)	01.01.2011 (млн. $)	2012 (млн. $)	2013 (млн. $)	2014 (млн. $)
Займы, всего	118 953 747,19								
в том числе:									
займы банков, $	31 231 555,00	155,4	110,4	80,4	25	25			
Небанковские займы	87 722 192,19								
Прочие займы									
Итого:	**118 953 747,19**	**155,4**	**110,4**	**80,4**	**25**	**25**	**-**	**-**	**-**

7.13. Кредиторская задолженность

По состоянию на 01.10.2009 года удельный вес кредиторской задолженности в сумме текущих обязательств составил 1,06 %, снизившись в сравнении с 2008 годом на 0,64 %. Максимальный вес кредиторской задолженности в течение рассматриваемого периода наблюдался в 2008 году и составлял 1,70 % от стоимости текущих обязательств Эмитента.

В валюте баланса кредиторская задолженность по состоянию на конец 2008 года и на 01.10.2009 года составляла 0,51% и 0,65 % соответственно.

Таблица №28. Крупные кредиторы по состоянию на 01 октября 2009 года *в тыс. тенге*

№	Наименование организации	Место нахождения	Причины возникновения	Сумма	Срок погашеня	% от общей суммы КД
1	ТОО Тайынша Астык	РК, СКО, Тайыншинский р-он, с. Ясная поляна	Поставка зерна	143 658,00	4 квартал 2009г.	12
2	ТОО Алиби-Сеним	РК, Костанайская обл. р-он Аркалык, с.Восточное, ул. Советская	Поставка зерна	91 277,00	4 квартал 2009г.	8
3	ТОО Акса-Север	РК, СКО	Поставка зерна	23 943,00	4 квартал 2009г.	2
4	ТОО Богви	РК, Акмолинская область, г. Щучинск, ул. Ауэзова 7	Поставка зерна	39 905,00	4 квартал 2009г.	3
5	ТОО Зеренда-астык	РК, Акмолинская обл. Зерендинский р-он с. Зеренда ул. Мира 121	Поставка зерна	95 772,00	4 квартал 2009г.	8
6	ТОО Ладыженка	РК, Акмолинская обл. Атбасарский р-он, с. Есенкельды	Поставка зерна	79 810,00	4 квартал 2009г.	7
7	ТОО Орловка	РК, Акмолинская обл. Есильский р-он, с. Орловка	Поставка зерна	79 810,42	4 квартал 2009г.	7
8	ТОО Шункырколь	РК, Акмолинская обл. Атбасарский р-он, с. Шункырколь	Поставка зерна	39 905,00	4 квартал 2009г.	3
9	ТОО Сарытомар	РК, СКО	Поставка зерна	23 943,00	4 квартал 2009г.	2
10	ТОО Нива-Узункуль	РК, Костанайская обл. Узункульский р-он, с. Суворовское	Поставка зерна	28 591,00	4 квартал 2009г.	2

Таблица №29. Структура кредиторской задолженности *в тыс. тенге*

Наименование	2006	2007	2008	01.10.2009
Кредиторская задолженность, всего:	**885 981**	**3 972 526**	**515 247**	**1 174 596**
счета и векселя к оплате	476 742	3 822 932	405 570	1 048 728
расчеты с бюджетом	10 304	15 364	-	13 481
кредиторская задолженность дочерним (зависимым) организациям, совместно контролируемым юридическим лицам	50	-	-	50 566
гарантии и условные обязательства	6 323	28 289	23 344	33 774
расчеты с персоналом по оплате труда	22 767	15 489	55 623	22 907
прочие	369 795	90 452	30 710	5 140

Таблица №30. Дебетовые и кредитовые обороты по кредиторской задолженности *в тыс. тенге*

Кредиторская задолженность	Сальдо	2007 год		Сальдо	2008 год		Сальдо	01.10.2009		Сальдо
		Дт	Кт		Дт	Дт		Дт	Кт	
счета и векселя к оплате	476 742		3 346 190	3 822 932	3 417 362		405 570		643 158	1 048 728

расчеты с бюджетом	10 304		5 060	15 364	15 364		-		13 481	13 481
кредиторская задолженность дочерним организациям	50	50		-			-		50 566	50 566
гарантии и условные обязательства	6 323		21 966	28 289	4 945		23 344		10 430	33 774
расчеты с персоналом по оплате труда	22 767	7 278		15 489		40 134	55 623	32 716		22 907
прочие начисления	369 795	279 343	-	90 452	59 742		30 710	25 570		5 140
Итого:	**885 981**	**286 671**	**3 373 216**	**3 972 526**	**3 497 413**	**40 134**	**515 247**	**58 286**	**717 635**	**1 174 596**

Таблица №31. График погашения кредиторской задолженности *в тыс. тенге*

Кредиторская задолженность	Сальдо на 01.10.2009	01.01.2010	01.04.2010
счета и векселя к оплате	1 048 728	1 048 728	
расчеты с бюджетом	13 481	13 481	
гарантии и условные обязательства	33 774	33 774	
расчеты с персоналом по оплате труда	22 907	22 907	
прочие начисления	55 706	55 706	
Итого	**1 174 596**	**1 174 596**	

Таблица №31. Финансовые результаты *в тыс. тенге*

Наименование	2006	2007	тренд, %	2008	тренд, %	01.10.2009	тренд, %
Долгосрочные активы	7 455 590	9 646 278	**22,7**	9 532 155	**-1,2**	12 175 890	**21,7**
Текущие активы	51 384 052	63 517 138	**19,1**	91 798 845	**30,8**	169 653 947	**45,8**
Оборотный капитал	40 055 177	43 137 660	**7,1**	61 542 130	**30**	59 073 795	**-4,2**
Долгосрочные обязательства	24 598 254	27 734 854	**11,3**	28 776 102	**3,6**	25 845 246	**-11,3**
Текущие обязательства	11 328 875	20 379 478	**44,4**	30 256 715	**32,6**	110 580 152	**72,6**
Собственный капитал	22 912 513	25 049 084	**8,5**	42 298 183	**40,7**	45 404 439	**6,8**
Валюта баланса	58 839 642	73 163 416	**19,5**	101 331 000	**27,7**	181 829 837	**44,2**
Объем реализации	23 209 806	24 096 044	**3,6**	35 092 015	**31,3**	53 830 809	**34,8**
Валовой доход	2 964 044	4 684 796	**36,7**	8 004 362	**41,4**	10 469 186	**23,5**
Расходы	(25 745 288)	(27 206 524)	**5,3**	(36 437 408)	**25,3**	(57 356 068)	**36,4**
Чистый доход	155 629	496 746	**68,7**	1 523 186	**67,3**	1 510 422	**-0,8**

По итогам 3-х кварталов 2009 года наблюдается некоторое ухудшение финансового состояния Эмитента. Снижение сумм оборотного капитала, объемов реализации и, как следствие валового дохода связано с сезонностью деятельности Эмитента. Поставка и приобретение зерна осуществляются вплоть до декабря и по состоянию на 01.10.2009 года финансовые показатели Эмитента отражают «незавершенный» ежегодный процесс.

Таблица№32 Объем реализованной продукции

Тыс. тенге

Категория	Наименование показателей	Ед. измер.	9 мес 2009	Доля, в %	2008	Доля, в %	2007	Доля, в %	2006	Доля, в %
1	Доход	тыс. тенге	**52 830 809**	**100%**	**35 092 015**	**100%**	**24 096 044**	**100%**	**23 209 806**	**100%**
1.1.	доход от реализации зерна	тыс. тенге	50 661 510	**96%**	32 364 464	**92%**	22 108 529	**92%**	22 902 788	**99%**
1.2.	доход от реализации хлопка	тыс. тенге	1 602 925	**3%**	2 467 447	**7%**	1 784 897	**7%**		**0%**
1.3.	комиссионный доход	тыс. тенге	456 812	**1%**	173 155	**0,5%**	202 618	**1%**	307 018	**1%**
1.4.	доход от реализации томатов	тыс. тенге		**0%**	86 949	**0,2%**		**0%**		**0%**
1.5.	прочие	тыс.	109 562	**0,2%**		**0%**		**0%**		**0%**

		тенге								

Таблица№33 Показатели себестоимости реализованной продукции за последние 3 года и 9 мес. 2009 года в тыс. тенге с указанием доли в %

Категория	Наименование показателей	Ед. измер.	9 мес 2009	Доля, в %	2008	Доля, в %	2007	Доля, в %	2006	Доля, в %
1	Себестоимость реализованной продукции	тыс. тенге	**43 361 623**	**100%**	**27 087 653**	**100%**	**19 411 248**	**100%**	**20 245 762**	**100%**
1.1.	себестоимость реализованного зерна	тыс. тенге	41 236 108	**95%**	24 004 492	**89%**	17 038 672	**88%**	19 937 974	**98%**
1.2.	себестоимость реализованного хлопка	тыс. тенге	1 471 877	**3%**	2 156 794	**8%**	1 810 782	**9%**		**0%**
1.3.	зарплата и соответствующие налоги	тыс. тенге	224 607	**1%**	451 797	**2%**	335 296	**2%**	209 412	**1%**
1.4.	износ и амортизация	тыс. тенге	78 921	**0%**	189 725	**1%**	131 663	**1%**	76 014	**0%**
1.5.	себестоимость реализованных томатов	тыс. тенге		**0%**	26 896	**0%**		**0%**	3 337	**0%**
1.6.	прочие		350 110	**1%**	257 949	**1%**	94 835	**0%**	19 025	**0%**

7.14. Прогнозные показатели деятельности в соответствии с планом развития

Таблица №33. Прогнозные показатели деятельности в соответствии с планом развития в тыс. тенге

Категория	Наименование показателей	Ед. измер.	Факт предыдущего 2008 года	Оценка текущего 2009 года	Оценка текущего 2009 года в % к факту предыдущего 2008 года	2010 г.	2011 г.	2012 г.	План 2010 г.в % к факту предыдущего 2008 г.	План 2010 г.в % к оценке текущего 2009 г.
						план	прогноз	прогноз		
А	В	Г	1	2	3=(2/1*100)	4	5	6	7=(4/1*100)	8=(4/2*100)
1	**Инвестиции за счет всех источников финансирования**	**тыс. тенге**				**2 973 776**	**1 496 843**	**5 042 154**		
2	**Доходы, в том числе**	**тыс. тенге**	**38 699 850**	**82 741 261**	**202,97**	**84 759 314**	**91 540 059**	**98 863 264**	**207,92**	**102,44**
	Доход от основной деятельности	тыс. тенге	35 092 015	69 084616	193,03	79 758 187	86 138 842	93 029 949	222,86	115,45
3	**Расходы, в том числе**	**тыс. тенге**	**37 169 949**	**81 587 994**	**207,65**	**83 360 908**	**90 134 159**	**97 344 892**	**212,16**	**102,17**
	Себестоимость реализованной продукции	тыс. тенге	27 087 653	60 039 246	212,48	70 152 831	75 765 057	81 826 262	248,27	116,84
	Расходы периода	тыс. тенге	9 195 202	11 190 185	141,39	12 898 737	13 930 636	15 045 087	162,98	115,27
	Корпоративный подоходный налог	тыс. тенге	887 094	330 995	34,30	364 152	393 284	424 747	37,74	110,02
4	**Валовой доход**	**тыс. тенге**	**8 004 362**	**9 045 370**	**120,09**	**9 605 356**	**10 373 785**	**11 203 687**	**127,52**	**106,19**
5	**Налогооблагаемый доход**	**тыс. тенге**	**2 416 995**	**1 484 262**	**60,85**	**1 762 558**	**1 799 184**	**1 943 119**	**72,26**	**118,75**
6	**Чистый доход (убыток)**	**тыс.тенге**	**1 529 901**	**1 153 267**	**78,23**	**1 398 406**	**1 405 900**	**1 518 372**	**94,86**	**121,26**
7	**Размер дивидендов, в том числе**									
	на одну простую акцию	тенге	6,15	6,40	104,07	9,22	9,54	9,03	149,95	144,09
	на контролируемый пакет акций	тыс.тенге	201 745	220 538	109,32	316 011	341 292	368 595	156,64	143,29
8	**Рентабельность деятельности (категория 6/категория 3*100)**	**%**	**4,12**	**1,41**	**37,67**	**1,68**	**1,56**	**1,56**	**44,71**	**118,68**

9	**Амортизация нематериальных активов и износ основных средств**	**тыс.тенге**	295 420	306 320	**273,88**	465 457	474 766	489 009	**416,17**	**151,95**

В основу представленного прогноза лег тот факт, что Эмитент планирует осуществлять закуп, предоставлять кредиты в основном за счет средств, полученных от реализации продукции по собственной деятельности.

7.15. Коэффициентный анализ

Таблица №34

		01.10.2009	2008	2007
1. Коэффициенты ликвидности (Liquidity Ratios)				
Коэффициент абсолютной ликвидности (*Рекомен. значения – 0,2-0,5*)	Денежные средства+КФИ / Текущие обязательства	0,09	0,28	0,85
Коэффициент текущей ликвидности (*Рекомен. значения –0,7-2*)	Текущие активы / Текущие обязательства	0,11	3,03	3,1
2. Коэффициенты деловой активности (Activity Ratios)				
Коэффициент оборачиваемости основных средств *(Чем выше значение коэффициента тем более эффективно предприятие использует основные средства)*	Чистый объем продаж / Долгосрочные активы	4,42	7,4	2,78
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	Доход от реализации / Средняя дебиторская задолженность	1,08	5,36	2,15
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	Доход от реализации / Средняя кредиторская задолженность	45,8	11,1	9,91
Коэффициент оборачиваемости ТМЗ	Доход от реализации / Средняя стоимость ТМЗ	2,23	0,92	1,16
3. Коэффициенты доходности (Profitability Ratios)				
Доходность реализованной продукции (ROS)	Чистый доход*100 / Доход от реализации	19,45	4,35	2,09
Маржа валовой продукции	Валовой доход*100 / Доход от реализации	19,4	22,8	19,44
Коэффициент доходности активов (ROA)	Чистый доход*100 / Стоимость активов	0,83	0,4	0,36
Коэффициент доходности собств. капитала (ROE)	Чистый доход*100 / Собственный капитал	3,33	3,6	2,01
4. Показатели структуры капитала (коэффициенты финансовой устойчивости) (Gearing Ratios)				
Коэффициент финансовой независимости (*Рекомен. значения –0 5-0 8*)	Собственный капитал / Суммарные активы	0,24	0,41	0,34
Суммарные обязательства к суммарным активам (*Рекомен. значения –0 2-0 5*)	Обязательства / Активы	0,6	0,58	0,65
Левередж (*Рекомен. значения* 0 25-2)	Суммарные обязательства / Собственный капитал	2,4	1,39	1,92

Таблица №35. Анализ операционных издержек

Наименование коэффициента	2007	2008	01.10.2009
Коэффициент производственной себестоимости реализованной продукции	0.8823	0.9364	0.9613
Коэффициент издержек по реализации	0.0820	0.0699	0.0837
Коэффициент общих и административных издержек	0.0128	0.0216	0.0481

Коэффициент процентных платежей	0.0323	0.0513	0.1297

7.16. Структура доходов и расходов Эмитента

В данном разделе представлена структура доходов и расходов эмитента, прогнозируемые показатели и оценка привлекательности проекта облигационного займа для инвесторов.

Таблица №36. Структура доходов и расходов *тыс.тг*

Наименование показателя	2006	2007	2008	01/10/2009
Доход от реализации готовой продукции	23 209 806	24 096 044	35 092 015	53 830 809
Себестоимость реализованной готовой продукции	(20 245 762)	(19 411 248)	(27 087 653)	(43 361 623)
Валовой доход	2 964 044	4 684 796	8 004 362	10 469 186
Расходы периода	(5 365 904)	(6 374 273)	(7 975 292)	(6 187 571)
Доход (убыток) от основной деятельности	1 037 293	1 272 191	3 585 275	7 071 499
Доход (убыток) от неосновной деятельности	(748 042)	(496 504)	(1 168 280)	(5 087 665)
Доход (убыток) от обычной деятельности до налогообложения	289 251	775 687	2 416 995	1 983 834
Расходы по корпоративному подоходному налогу	(116 972)	(271 074)	(887 094)	(473 412)
Доход (убыток) от обычной деятельности после налогообложения	172 279	504 613	1 529 901	1 512 866
Доход (убыток) от чрезвычайных ситуаций				
Доля меньшинства	(16 650)	(7 867)	(6 715)	(2 444)
Износ гудвила				
Чистый доход (убыток)	155 629	496 746	1 529 901	1 510 422

8. ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

8.1. Описание структуры действующего выпуска облигаций

По состоянию на 30 сентября 2009 года Корпорация имеет действующий первый выпуск облигаций в рамках первой облигационной программы (KZPC1Y07B929) на сумму 15 000 000 000 тенге в количестве 1 500 000 штук номинальной стоимостью 10 000 тенге. Ставка вознаграждения по облигациям данного выпуска составляет 8 % годовых от номинальной стоимости облигаций. Начисление вознаграждения производится с даты начала обращения облигаций (14.03.06г.). Срок обращения облигаций данного выпуска составляет 5 лет с даты начала обращения. Выплата вознаграждения по облигациям производится один раз в год из расчета временной базы: фактическое число дней в году/фактическое число дней в месяце, соответственно, через двенадцать, двадцать четыре, тридцать шесть, сорок восемь, шестьдесят месяцев с даты начала обращения облигаций. Облигации размещены в полном объеме. Сумма привлеченных средств – 15 млрд. тенге

8.2. Использование средств от размещения облигаций

Средства от размещения облигаций будут направлены на финансирование текущей деятельности, в том числе финансирование коммерческого закупа зерна урожая 2006г., пополнение оборотных средств и на рефинансирование обязательств Компании.

8.3. Эмитент имел в обращении до 17.05.2009 года первый выпуск облигаций

Срок обращения облигаций данного выпуска составлял 5 лет с даты начала обращения (17.05.04г.), дата окончания обращения 17.05.2009г. Облигации были размещены в полном объеме. Сумма привлеченных средств – 3 млрд. тенге. Погашены облигации были в срок, в полном объеме.

Государственная регистрация облигаций была осуществлена Агентством Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций (свидетельство о государственной регистрации эмиссии ценных бумаг № B09 от 6 февраля 2004 года).

8.4. Сумма затрат эмитента на выпуск облигаций и сведения о том, каким образом эти затраты будут оплачиваться.

Затратами АО «Продкорпорация» на выпуск облигаций в рамках первой облигационной программы будут разовые выплаты в виде комиссионных за услуги андеррайтера в объеме порядка 0,30% от объема выпуска, что составит около 90 млн. тенге, а также ежегодная оплата услуг маркет-мейкера в размере не более 240 тыс. тенге и листинговый сбор за включение облигаций в официальный список АО «Казахстанская фондовая биржа».

8.5. Информация о местах, где инвесторы могут ознакомиться с копией устава эмитента, проспектом выпуска облигаций, отчетом об итогах размещения облигаций и средствах массовой информации, используемых для публикации информации о деятельности эмитента.

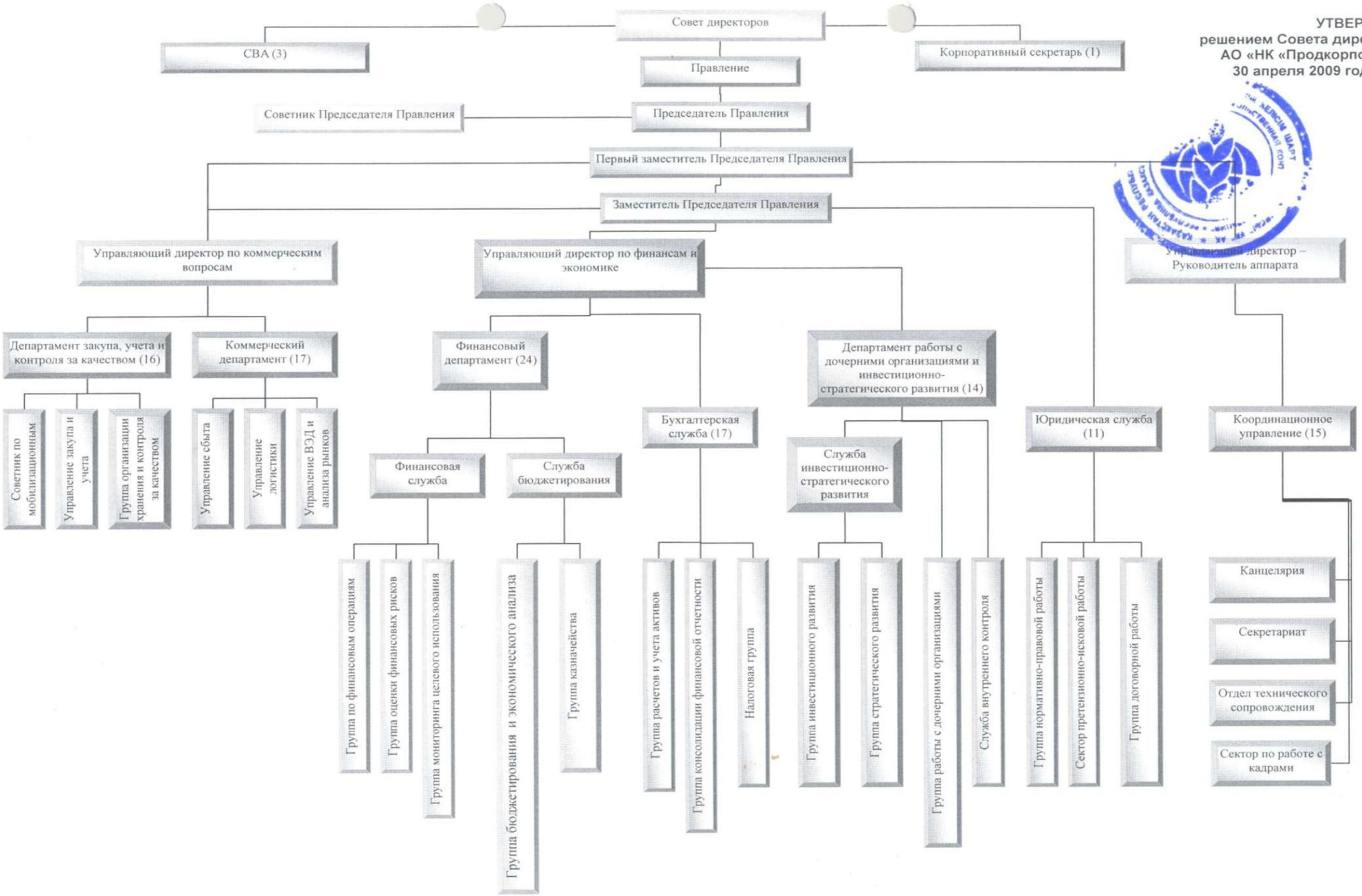
Ознакомиться с копией устава, проспектом выпуска облигаций, отчетом об итогах размещения облигаций инвесторы могут на сайте АО «Продкорпорация» по адресу: www. foodcorp. kz. Кроме того, вышеперечисленные документы могут быть предоставлены инвесторам для ознакомления в АО «Казахстанская фондовая биржа».

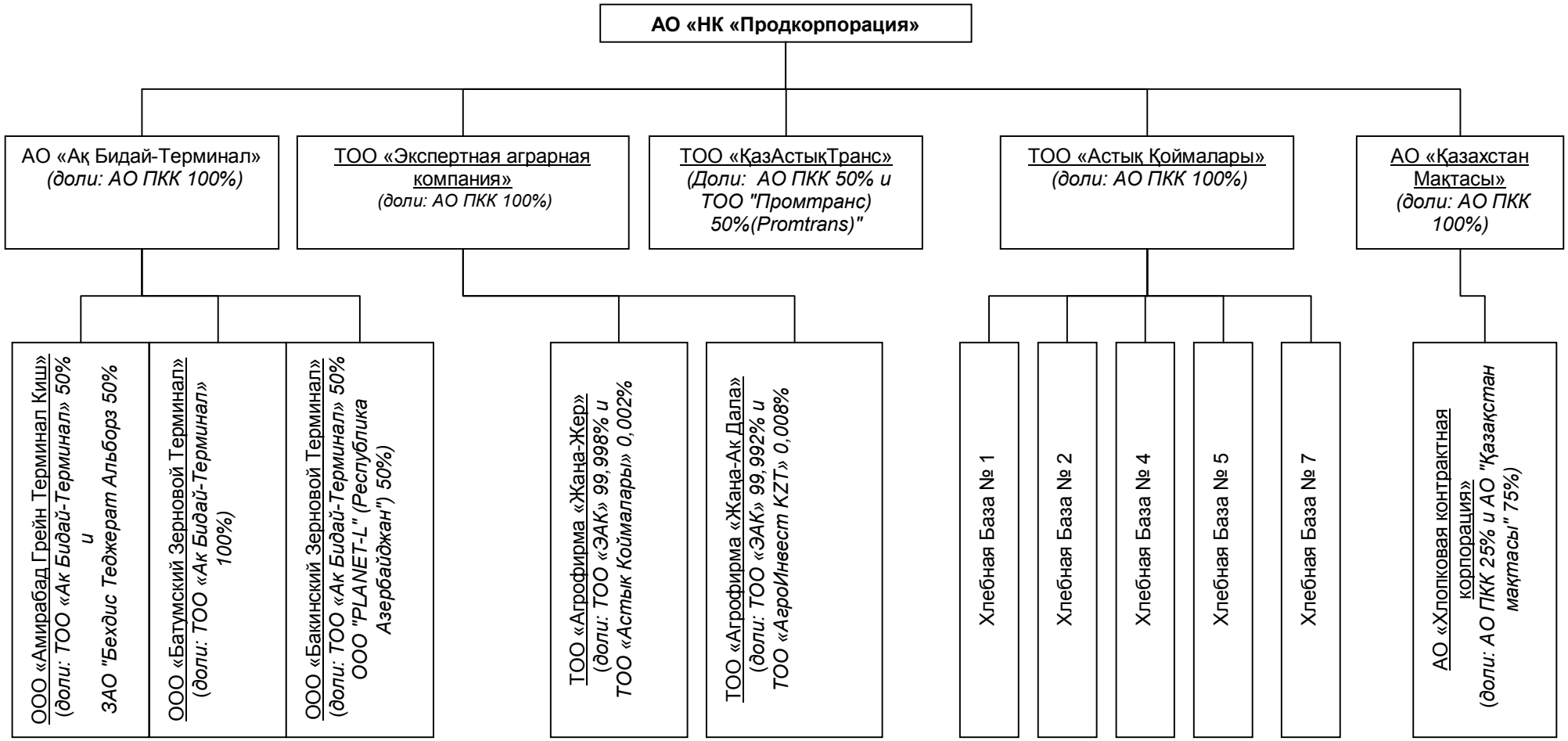
Председатель Правления **Азимов Р.Д.**

И.о. главного бухгалтера **Анисова Р.А.**

Приложение №1

УТВЕРЖДЕН
решением Совета директоро
АО «НК «Продкорпорация
30 апреля 2009 года № (



Приложение №2

Действующая внешняя организационная структура АО "НК "Продкорпорация"