



АО «Лизинг Групп»

**Финансовая отчетность в соответствии с
Международными стандартами финансовой отчетности и
Отчет независимого аудитора**

за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

Акционерное общество «Лизинг Групп»

Содержание

ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Отчет о финансовом положении	1-2
Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	3
Отчет об изменениях в собственном капитале	4
Отчет о движении денежных средств	5
Примечания к финансовой отчетности	6-49

Акционерное общество «Лизинг Групп»

Заявление руководства об ответственности за подготовку и утверждение финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

Руководство АО «Лизинг Групп» (далее – «Компания») несет ответственность за подготовку финансовой отчетности, достоверно отражающей финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2023 года, результаты деятельности, движение денежных средств и изменения капитала за год, закончившийся на эту дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее - «МСФО»).

При подготовке данной финансовой отчетности руководство несет ответственность за:

- выбор надлежащих принципов бухгалтерского учета и их последовательное применение;
- представление информации, в том числе данных об учетной политике, в форме, обеспечивающей уместность, достоверность, сопоставимость и понятность такой информации;
- применение обоснованных целесообразных оценок и допущений;
- раскрытие дополнительной информации в случаях, когда выполнение требований оказывается недостаточно для понимания пользователями отчетности того воздействия, которое те или иные сделки, а также прочие события или условия оказывают на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании; и
- оценку способности Компании продолжать непрерывную деятельность в обозримом будущем.

Руководство также несет ответственность за:

- разработку, внедрение и обеспечение функционирования эффективной и надежной системы внутреннего контроля;
- поддержание системы бухгалтерского учета, позволяющей в любой момент с достаточной степенью точности подготовить информацию о финансовом положении Компании и обеспечить соответствие финансовой отчетности требованиям МСФО;
- ведение бухгалтерского учета в соответствии с законодательством Республики Казахстан;
- принятие мер в пределах своей компетенции для обеспечения сохранности активов Компании;
- выявление и предотвращение фактов мошенничества и прочих злоупотреблений.

Финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, была утверждена к выпуску руководством Компании 11 апреля 2024 года.

Председатель Правления




Людмила Осадчая

Главный бухгалтер


Акмарал Шакиржанова

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМЫХ АУДИТОРОВ

Акционерам и Совету директоров АО «Лизинг Групп»

Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности АО «Лизинг Групп» (далее – «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2023 года, отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, отчета об изменениях в собственном капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2023 года, а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (далее – «МСА»). Наша ответственность согласно указанным стандартам далее раскрывается в разделе «*Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности*» нашего заключения. Мы независимы по отношению к Компании в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Республике Казахстан, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам.

Ключевые вопросы аудита (продолжение)

Почему мы считаем вопрос ключевым для аудита?

Оценка ожидаемых кредитных убытков по дебиторской задолженности по финансовой аренде в соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» (далее - «МСФО (IFRS) 9»)

По состоянию на 31 декабря 2023 года сумма валовой дебиторской задолженности по финансовой аренде составила 7,896,350 тыс. тенге. Величина резерва по ожидаемым кредитным убыткам (далее - «ОКУ») в отношении данной задолженности составила 200,434 тыс. тенге. В связи с существенностью резерва под обесценение дебиторской задолженности по финансовой аренде, а также в связи со сложностью и необходимостью применения суждений в отношении ОКУ в соответствии с стандартом МСФО (IFRS) 9, данный вопрос является одним из ключевых вопросов аудита.

Расчет ОКУ включает методики, в которых используются существенные ненаблюдаемые исходные данные и факторы, такие как внутренние кредитные рейтинги, а также комплексное статистическое моделирование и экспертное суждение. Данные методики используются с целью определения вероятности дефолта, величины кредитного требования, подверженной риску дефолта, и убытка в случае дефолта на основании имеющихся исторических данных и внешней информации, скорректированных с учетом прогнозов.

Оценка резервов по ОКУ проводится на индивидуальной и портфельной основе. Оценка ОКУ на индивидуальной основе проводится путем взвешивания расчетных кредитных убытков для возможных разных сценариев относительно вероятности каждого сценария. Когда оценка выполняется на портфельной основе, Компания определяет этапы подверженности рискам и рассчитывает оценочный резерв под убытки. Компания анализирует свой портфель финансовой аренды по сегментам, определенным на основе общих характеристик кредитного риска, таким образом, чтобы договоры финансовой аренды в рамках группы имели однородные или аналогичные риски. Принципы построения моделей являются предметом профессионального суждения руководства.

При оценке дебиторов на индивидуальной основе в стадии 3 Компания использует анализ денежных потоков с учетом субъективной информации, необходимой для определения ключевых допущений, что несет в себе риски недостоверной оценки резерва по ОКУ.

В Примечаниях 6 и 30 к прилагаемой финансовой отчетности содержится информация о существенных учетных политиках, критических учетных оценках и суждениях и оценке рисков, связанных с провизиями под ОКУ.

Что было сделано в рамках аудита?

Мы получили понимание процессов и контрольных процедур, относящихся к выдаче по договорам финансовой аренды, управлению кредитными рисками и оценке ОКУ по дебиторской задолженности по финансовой аренде.

Мы оценили обоснованность методологии учета резервов по дебиторской задолженности по финансовой аренде, и ее соответствие требованиям МСФО (IFRS) 9. Мы проверили, что исходные данные и ключевые допущения, используемые в моделях оценки PD и LGD, учитывают исторические данные о понесенных кредитных убытках, а также прогнозной информации в отношении макроэкономических факторов, оказывающие влияние на оценку.

Мы протестировали на выборочной основе принципы и функционирование моделей и расчетов, используемых для портфельной и индивидуальной оценки ОКУ, а также используемые данные и допущения. Наша работа включала рассмотрение основных допущений и оценок на основании нашего опыта и наших знаний об отраслевой практике, проверку математической точности расчетов, а также различные аналитические процедуры.

Что было сделано в рамках аудита (продолжение)?

На выборочной основе мы проанализировали точность и полноту исходных данных, мы провели детальный анализ кредитоспособности дебиторов и критически оценили анализ Компании в отношении значительного увеличения кредитного риска (стадия 2) и наличия кредитного обесценения (стадия 3), включенных в модели ОКУ, провели независимую оценку в отношении стоимости залогов, путем пересчета и сверки информации, используемой в моделях ОКУ с исходными данными, и оценили корректность включения в расчет прогнозной информации.

На выборочной основе, мы пересчитали резервы по ОКУ по индивидуально существенным остаткам в стадии 3, что включало обзор анализа кредитоспособности дебиторов, сделанного Компанией, а также анализ допущений, использованных для прогноза будущих денежных потоков и оценки залогового обеспечения, и сверили ключевые допущения с подтверждающими их документами. Для оценки остатков по дебиторской задолженности по финансовой аренде, оцениваемых на коллективной основе, мы проанализировали адекватность оценки руководством Компании вероятности дефолта.

На выборочной основе мы пересчитали резервы по ОКУ по остаткам по дебиторской задолженности по финансовой аренде, оцениваемым на коллективной основе для того, чтобы проверить соответствие исходных и итоговых параметров риска и суммы ОКУ.

Мы оценили адекватность и полноту раскрытия информации по дебиторской задолженности по финансовой аренде в финансовой отчетности в соответствии с требованиями МСФО.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности АО «Лизинг Групп».

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности АО «Лизинг Групп» продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление в котором указывается, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности (продолжение)

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление в АО «Лизинг Групп», мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Grant Thornton LLP


Евгений Жемалетдинов
Аудитор/Партнер по заданию



Квалифицированный аудитор
Республики Казахстан
Квалификационное свидетельство
№МФ-00000553 от 20 декабря 2003 года

11 апреля 2024 года
Республика Казахстан, г. Алматы


Ержан Досымбеков
Генеральный директор
ТОО «Grant Thornton»



Государственная лицензия №18015053 от
3 августа 2018 года на занятие аудиторской
деятельностью на территории Республики
Казахстан, выданная Комитетом внутреннего
государственного аудита Министерства финансов
Республики Казахстан

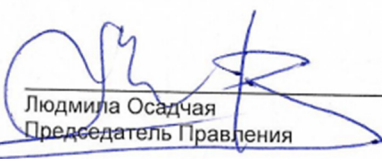
Акционерное общество «Лизинг Групп»
Отчет о финансовом положении на 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
АКТИВЫ			
Долгосрочные активы			
Основные средства	5	759,699	19,190
Нематериальные активы		16,107	12,320
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	6	3,702,028	4,482,363
Дебиторская задолженность по договорам Иджара	7	915,825	–
Налоговые активы	15	438,785	409,723
Внеоборотные активы по расторгнутым договорам финансовой аренды	16	62,367	69,297
Право пользования активом		–	35,401
Итого долгосрочные активы		5,894,811	5,028,294
Краткосрочные активы			
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	6	3,993,888	3,840,082
Дебиторская задолженность по договорам Иджара	7	285,359	–
Прочая дебиторская задолженность	8	1,086,034	365,470
Предоплата по текущему корпоративному подоходному налогу		8,996	8,996
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо	10	3,683,631	3,041,953
Денежные средства и их эквиваленты	11	2,466,006	708,693
Средства в банках	12	1,595,326	276,064
Авансы, выданные поставщикам по финансовой аренде	13	805,379	341,683
Налоговые активы	15	217,850	174,602
Финансовая помощь	14	236,524	–
Прочие активы	9	23,370	56,365
Итого краткосрочные активы		14,402,363	8,813,908
ИТОГО АКТИВЫ		20,297,174	13,842,202
КАПИТАЛ			
Акционерный капитал	17	4,131,158	4,131,158
Нераспределенная прибыль		3,485,666	2,479,275
Дополнительно оплаченный капитал	17	98,742	98,742
ИТОГО КАПИТАЛ		7,715,566	6,709,175

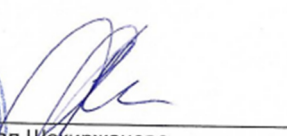
Акционерное общество «Лизинг Групп»
Отчет о финансовом положении на 31 декабря 2023 года (продолжение)

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Долгосрочные обязательства			
Займы полученные	18	8,054,905	3,496,617
Займы, полученные по договору Мурабаха	19	1,555,556	—
Прочие долгосрочные финансовые обязательства	23	15,166	38,384
Обязательства по аренде		—	33,694
Итого долгосрочные обязательства		9,625,627	3,568,695
Краткосрочные обязательства			
Займы полученные	18	1,422,703	1,124,956
Займы, полученные по договору Мурабаха	19	454,444	—
Долговые ценные бумаги	20	454,560	2,000,000
Авансы, полученные по финансовой аренде	21	566,037	246,772
Прочие финансовые обязательства	22	58,237	192,604
Итого краткосрочные обязательства		2,955,981	3,564,332
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		12,581,608	7,133,027
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ		20,297,174	13,842,202

Утверждено и подписано 11 апреля 2024 года


 Людмила Осадчая
 Председатель Правления




 Акмарал Шакиржанова
 Главный бухгалтер

Акционерное общество «Лизинг Групп»
Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	2023 год	2022 год
Процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки	24	2,525,275	1,857,768
Процентные расходы	24	(989,864)	(638,782)
Доходы по депозитам Вакала	25	98,919	—
Доходы по исламскому лизингу Иджара	25	65,735	—
Расходы по займам, полученным по договору Мурабаха	25	(214,344)	—
Чистые процентные доходы		1,485,721	1,218,986
Расходы за вычетом расходов от переоценки иностранной валюты		(4,558)	(4,831)
Прочие доходы	26	154,511	138,944
Административные и прочие операционные расходы (Начисление)/ восстановление расходов по ожидаемым кредитным убыткам	27	(578,264)	(467,288)
Начисление расходов по обесценению	28	(44,089)	8,220
		(6,930)	—
Прибыль до налогообложения		1,006,391	894,031
Расходы по корпоративному подоходному налогу	29	—	—
ПРИБЫЛЬ ЗА ГОД		1,006,391	894,031
Прочий совокупный доход за год		—	—
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД		1,006,391	894,031
БАЗОВАЯ И РАЗВОДНЕННАЯ ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ (В ТЕНГЕ)	30	243.61	216.41

Утверждено и подписано 11 апреля 2024 года


 Людмила Осадчая
 Председатель Правления




 Акмарал Шакиржанова
 Главный бухгалтер

Акционерное общество «Лизинг Групп»
Отчет об изменениях в собственном капитале за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Акционерный капитал	Дополнительно оплаченный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого
Остаток на 1 января 2022 года	4,131,158	98,742	1,585,244	5,815,144
Прибыль за год	—	—	894,031	894,031
Прочий совокупный доход	—	—	—	—
Итого совокупный доход за 2022 год	—	—	894,031	894,031
Остаток на 31 декабря 2022 года	4,131,158	98,742	2,479,275	6,709,175
Прибыль за год	—	—	1,006,391	1,006,391
Прочий совокупный доход	—	—	—	—
Итого совокупный доход за 2023 год	—	—	1,006,391	1,006,391
Остаток на 31 декабря 2023 года	4,131,158	98,742	3,485,666	7,715,566

Утверждено и подписано 11 апреля 2024 года


 Людмила Осадчая
 Председатель Правления


 Акмарал Шакиржанова
 Главный бухгалтер



Акционерное общество «Лизинг Групп»
Отчет о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2023 года

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Примечание	2023 год	2022 год
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Поступления от реализации услуг		10,021,809	7,634,109
Проценты полученные		2,919,221	1,822,146
Платежи поставщикам за товары и услуги		(12,397,441)	(8,597,930)
Изъятие средств на депозитах в банках		7,503,928	3,705,848
Размещение средств на депозитах в банках		(8,785,143)	(2,867,166)
Проценты уплаченные		(1,052,754)	(323,240)
Оплата расходов на персонал		(247,008)	(142,486)
Оплата прочих налогов и платежей в бюджет		(275,401)	(141,644)
Прочие		(27,119)	(86)
Денежные средства, (использованные в) / полученные от операционной деятельности		(2,339,908)	1,089,551
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Выдача займов акционерам по договорам обратного репо		(1,470,921)	(2,758,603)
Возврат займов акционерам по договорам обратного репо		1,249,284	1,337,491
Выдача займов и финансовой помощи	14	(238,000)	(100,000)
Погашение займов выданных		65,566	100,000
Приобретение основных средств и нематериальных активов		(777,090)	(17,279)
Реализация основных средств		-	7,900
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности		(1,171,161)	(1,430,491)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Получение займов	18, 19	8,112,260	1,931,188
Погашение займов	18, 19	(1,300,844)	(999,978)
Выпуск долговых ценных бумаг	20	459,690	2,000,000
Погашение выпущенных долговых ценных бумаг	20	(2,000,000)	(2,000,000)
Погашение основного долга по финансовой аренде (МСФО 16)		-	(11,000)
Денежные средства, полученные от финансовой деятельности		5,271,106	920,210
ЧИСТОЕ ИЗМЕНЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		1,760,037	579,270
Начисление резерва по ОКУ	11	(2,724)	(2,033)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	11	708,693	131,456
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	11	2,466,006	708,693

Утверждено и подписано 11 апреля 2024 года


 Людмила Осадчая
 Председатель Правления


 Акмарал Шахиржанова
 Главный бухгалтер



1. Общие сведения о Компании и ее деятельности

Акционерное общество «Лизинг Групп» (далее – «Компания») было создано в соответствии с законодательством Республики Казахстан в 2005 году.

На 31 декабря 2023 и 2022 годов простые акции Компании имеют листинг на альтернативной площадке АО «Казахстанская Фондовая Биржа» (далее «КФБ»).

На 31 декабря 2023 и 2022 годов акционерами Компании являлись:

	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
ТОО «TP FINANCIAL HOLDINGS»	35.26%	28.63%
ТОО «Самрук – Казына Инвест»	22.51%	32.14%
АО «Tengri Partners Investment Banking»	9.25%	9.25%
Дармеш Рахат Асхатович	9.00%	4.41%
Мадигожин Диас Ильясович	5.63%	–
ТОО «Tengri Partners (Kazakhstan)»	0.49%	22.52%
Прочие (менее 5%)	17.86%	3.05%
	100.00%	100.00%

В июле 2023 года рейтинговое агентство Fitch Ratings подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента на уровне «В-» и долгосрочный рейтинг по национальной шкале «BB-(kaz)», прогноз по рейтингам – «Стабильный».

Основная деятельность. Основной деятельностью Компании является осуществление лизинговых операций в следующих отраслях: транспорт, строительство, машиностроение и сельское хозяйство. Компания, в основном, осуществляет лизинг машин, оборудования и транспортных средств, которые выступают в роли залогового обеспечения.

С 2023 года Компания расширила свою деятельность и стала дополнительно осуществлять лизинг в соответствии с принципами Исламского финансирования.

Юридический адрес и место ведения хозяйственной деятельности. Офис Компании располагается по адресу: Республика Казахстан, г. Алматы, проспект Аль-Фараби, дом 17, полифункциональный центр «Нурлы Тау», павильон 4Б, офис 201.

2. Основные положения учетной политики

Основа подготовки финансовой отчетности. Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

Компания применяет принцип учета по исторической стоимости, кроме запасов, учитываемых по наименьшей из себестоимости и чистой реализационной стоимости. Принципы учетной политики, использованные при подготовке данной финансовой отчетности, представлены ниже.

Принцип непрерывности деятельности. Руководство подготовило данную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности.

Функциональная валюта и валюта представления отчетности. Статьи, включенные в данную финансовую отчетность, измеряются в валюте первичной экономической среды, в которой Компания функционирует («функциональная валюта»). Функциональной валютой и валютой представления настоящей финансовой отчетности Компании является казахстанский тенге («тенге»). Вся финансовая информация представлена в тенге и округлена до тысячи.

Финансовые инструменты – основные подходы к оценке. Финансовые инструменты отражаются по справедливой или амортизированной стоимости в зависимости от их классификации. Ниже представлено описание этих методов оценки.

Справедливая стоимость – это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котированная цена на активном рынке. Активный рынок – это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе.

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активном рынке, оценивается как сумма, полученная при умножении котированной цены на отдельный актив или обязательство на их количество, удерживаемое предприятием. Так обстоит дело даже в том случае, если обычный суточный торговый оборот рынка недостаточен для поглощения того количества активов и обязательств, которое имеется у предприятия, а размещение заказов на продажу позиций в отдельной операции может повлиять на котированную цену.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Финансовые инструменты – основные подходы к оценке (продолжение)

Для оценки справедливой стоимости была использована цена в пределах спреда по спросу и предложению, которая является наиболее представительной для справедливой стоимости в сложившихся обстоятельствах, и руководство считает ее равной последней цене операции на отчетную дату. Котируемой рыночной ценой, которая использовалась для оценки финансовых активов, является текущая цена спроса; а котируемой рыночной ценой, которая использовалась для финансовых обязательств – текущая цена предложения.

Методы оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях, или на текущей стоимости объекта инвестиций, используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых недоступна рыночная информация о цене сделок. Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом:

- (i) к 1 Уровню относятся оценки по котируемым ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств,
- (ii) к 2 Уровню – оценки, в которых все используемые существенные исходные данные, которые либо прямо (к примеру, цена), либо косвенно (к примеру, рассчитанных на базе цены) являются наблюдаемыми для актива или обязательства (т. Е. например, цены), и
- (iii) к 3 Уровню – оценки, основанные исключительно на ненаблюдаемых рыночных данных (т.е. для оценки требуется значительный объем ненаблюдаемых исходных данных).

Переводы с уровня на уровень иерархии справедливой стоимости не имели места на конец отчетного периода.

Затраты по сделке являются дополнительными затратами, относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают выплаты и комиссионные, уплаченные агентам (включая работников, выступающих в качестве торговых агентов), консультантам, брокерам и дилерам, обязательные платежи регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче собственности. Затраты по сделке не включают премии или скидки по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или затраты на хранение.

Амортизированная стоимость представляет собой стоимость финансового инструмента при первоначальном признании за вычетом выплат основного долга, но включая наращенные проценты, а для финансовых активов – за вычетом любого оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки. Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной процентной ставки. Нарощенные процентные доходы и наращенные процентные расходы, включая наращенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссии, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей отчета о финансовом положении.

Метод эффективной процентной ставки – это метод распределения процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной процентной ставки) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная процентная ставка – это точная ставка дисконтирования расчетных будущих денежных выплат или поступлений (не включая будущие кредитные убытки) на ожидаемый срок действия финансового инструмента или, в соответствующих случаях, на более короткий срок до валовой балансовой стоимости финансового инструмента.

Эффективная процентная ставка используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с переменной ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спред по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, которые устанавливаются независимо от рыночного значения. Такие премии или скидки амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента. Расчет приведенной стоимости включает все выплаты и вознаграждения, уплаченные или полученные сторонами по договору, составляющие неотъемлемую часть эффективной процентной ставки. Для активов, являющихся приобретенными или созданными кредитно-обесцененными (РОСИ) финансовыми активами при первоначальном признании, эффективная процентная ставка корректируется с учетом кредитного риска, т. Е. рассчитывается на основе ожидаемых денежных потоков при первоначальном признании, а не на базе контрактных денежных потоков.

Первоначальное признание финансовых инструментов. Все финансовые инструменты, за исключением финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, первоначально отражаются по справедливой стоимости, включая затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Первоначальное признание финансовых инструментов (продолжение)

Прибыль или убыток при первоначальном признании учитываются только в том случае, если есть разница между справедливой ценой и ценой сделки, подтверждением которой могут служить другие наблюдаемые на рынке текущие сделки с тем же инструментом или модель оценки, которая в качестве базовых данных использует только данные наблюдаемых рынков. После первоначального признания в отношении финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, и инвестиций в долговые инструменты, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, признается оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки, что приводит к признанию бухгалтерского убытка сразу после первоначального признания актива.

Все другие операции по приобретению признаются, когда предприятие становится стороной договора в отношении данного финансового инструмента.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: категории оценки. Компания классифицирует финансовые активы, используя следующие категории оценки: оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход и оцениваемые по амортизированной стоимости. Классификация и последующая оценка долговых финансовых активов зависит от: (i) бизнес-модели Компании для управления соответствующим портфелем активов и (ii) характеристик денежных потоков по активу.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: бизнес-модель. Бизнес-модель отражает способ, используемый Компанией для управления активами в целях получения денежных потоков: является ли целью Компании (i) только получение предусмотренных договором денежных потоков от активов («удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков»), или (ii) получение и предусмотренных договором денежных потоков, и денежных потоков, возникающих в результате продажи активов («удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков»), или, если не применим ни пункт (i), ни пункт (ii), финансовые активы относятся к категории «прочих» бизнес-моделей и оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Бизнес-модель определяется для Компании активов (на уровне портфеля) на основе всех соответствующих доказательств деятельности, которую Компания намерена осуществить для достижения цели, установленной для портфеля, имеющегося на дату проведения оценки. Факторы, учитываемые Компанией при определении бизнес-модели, включают цель и состав портфеля, прошлый опыт получения денежных потоков по соответствующим активам, подходы к оценке и управлению рисками, методы оценки доходности активов. В Примечании 31 приводятся важнейшие суждения, использованные Компанией при определении бизнес-моделей для своих финансовых активов.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: характеристики денежных потоков. Если бизнес-модель предусматривает удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков или для получения предусмотренных договором денежных потоков и продажи, Компания оценивает, представляют ли собой денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов («тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов» или «SPPI-тест»). Финансовые активы со встроенными производными инструментами рассматриваются в совокупности, чтобы определить, являются ли денежные потоки по ним платежами исключительно в счет основной суммы долга и процентов. При проведении этой оценки Компания рассматривает, соответствуют ли предусмотренные договором денежные потоки условиям базового кредитного договора, т.е. проценты включают только возмещение в отношении кредитного риска, временной стоимости денег, других рисков базового кредитного договора и маржу прибыли.

Если условия договора предусматривают подверженность риску или волатильности, которые не соответствуют условиям базового кредитного договора, соответствующий финансовый актив классифицируется и оценивается по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов проводится при первоначальном признании актива, и последующая переоценка не проводится.

Реклассификация финансовых активов. Финансовые инструменты реклассифицируются только в случае, когда изменяется бизнес-модель управления этим портфелем в целом. Реклассификация производится перспективно с начала первого отчетного периода после изменения бизнес-модели. Компания не меняла свою бизнес-модель в течение текущего или сравнительного периода и не производила реклассификаций.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Обесценение финансовых активов: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки

На основании прогнозов Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки (ОКУ), связанные с долговыми инструментами, оцениваемыми по амортизированной стоимости и дебиторской задолженностью по финансовой аренде. Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки и признает оценочный резерв под кредитные убытки на каждую отчетную дату. Оценка ожидаемых кредитных убытков отражает: (i) непредвзятую и взвешенную с учетом вероятности сумму, определенную путем оценки диапазона возможных результатов, (ii) временную стоимость денег и (iii) всю обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступную на отчетную дату без чрезмерных затрат и усилий.

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости, и дебиторская задолженность по финансовой аренде представляются в отчете о финансовом положении за вычетом оценочного резерва под ОКУ.

Компания применяет «трехэтапную» модель учета обесценения на основании изменений кредитного качества с момента первоначального признания. Финансовый инструмент, который не является обесцененным при первоначальном признании, классифицируется как относящийся к Стадии 1. Для финансовых активов Стадии 1 ОКУ оцениваются в сумме, равной части ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которые возникают в результате дефолтов, которые могут произойти в течение следующих 12 месяцев или до даты погашения согласно договору, если она наступает до истечения 12 месяцев («12-месячные ОКУ»). Если Компания идентифицирует значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, то актив переводится в Стадию 2, а ОКУ по этому активу оцениваются на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок, то есть до даты погашения согласно договору, но с учетом ожидаемой предоплаты, если она предусмотрена («ОКУ за весь срок»). Описание порядка определения Компанией значительного увеличения кредитного риска приводится в Примечании 31. Если Компания определяет, что финансовый актив является обесцененным, актив переводится в Стадию 3 и ожидаемые по нему кредитные убытки оцениваются как ОКУ за весь срок. Пояснения в отношении определения Компанией обесцененных активов и дефолта представлены в Примечании 31. Для приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов ОКУ всегда оцениваются как ОКУ за весь срок. В Примечании 31 приводится информация об исходных данных, допущениях и методах расчета, используемых при оценке ожидаемых кредитных убытков, включая объяснение способа включения Компанией прогнозной информации в модели ожидаемых кредитных убытков.

Списание финансовых активов. Финансовые активы списываются целиком или частично, когда Компания исчерпала все практические возможности по их взысканию и пришла к заключению о необоснованности ожиданий относительно возмещения таких активов. Списание представляет прекращение признания. Компания может списать финансовые активы, в отношении которых еще предпринимаются меры по принудительному взысканию, когда Компания пытается взыскать суммы задолженности по договору, хотя у нее нет обоснованных ожиданий относительно их взыскания.

Прекращение признания финансовых активов. Компания прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на денежные потоки, связанных с этими активами, истек, или (б) Компания передала права на денежные потоки от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) ни передала, ни сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов. Контроль сохраняется, если контрагент не имеет практической возможности полностью продать актив несвязанной третьей стороне без введения ограничений на продажу.

Модификация финансовых активов. Иногда Компания пересматривает или иным образом модифицирует договорные условия по финансовым активам. Компания оценивает, является ли модификация предусмотренных договором денежных потоков существенной с учетом, среди прочего, следующих факторов: наличия новых договорных условий, которые оказывают значительное влияние на профиль рисков по активу (например, участие в прибыли или доход на капитал), значительного изменения процентной ставки, изменения валютной деноминации, появления нового или дополнительного обеспечения, которые оказывают значительное влияние на кредитный риск, связанный с активом, или значительного продления срока актива в случаях, когда контрагент не испытывает финансовых затруднений.

Если модифицированные условия существенно отличаются, так что права на денежные потоки по первоначальному активу истекают, Компания прекращает признание первоначального финансового актива и признает новый актив по справедливой стоимости.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Модификация финансовых активов (продолжение)

Датой пересмотра условий считается дата первоначального признания для целей расчета последующего обесценения, в том числе для определения факта значительного увеличения кредитного риска. Компания также оценивает соответствие нового кредита или долгового инструмента критерию осуществления платежей исключительно в счет основной суммы долга и процентов. Любые расхождения между балансовой стоимостью первоначального актива, признание которого прекращено, и справедливой стоимости нового, значительно модифицированного актива отражается в составе прибыли или убытка, если содержание различия не относится к операции с капиталом с собственниками.

В ситуации, когда пересмотр условий был вызван финансовыми трудностями у контрагента и его неспособностью выполнять первоначально согласованные платежи, Компания сравнивает первоначальные и скорректированные ожидаемые денежные потоки с активами на предмет значительного отличия рисков и выгод по активу в результате модификации условия договора. Если риски и выгоды не изменяются, то значительное отличие модифицированного актива от первоначального актива отсутствует и его модификация не приводит к прекращению признания. Компания производит перерасчет валовой балансовой стоимости путем дисконтирования модифицированных денежных потоков по договору по первоначальной эффективной процентной ставке (или по эффективной процентной ставке, скорректированной с учетом кредитного риска для приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов) и признает прибыль или убыток от модификации в составе прибыли или убытка.

Категории оценки финансовых обязательств. Финансовые обязательства классифицируются как впоследствии оцениваемые по амортизированной стоимости, кроме: (i) финансовых обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток: эта классификация применяется к производным финансовым инструментам, финансовым обязательствам, предназначенным для торговли (например, короткие позиции по ценным бумагам), условному возмещению, признаваемому приобретателем при объединении бизнеса, и другим финансовым обязательствам, определенным как таковые при первоначальном признании; и (ii) договоров финансовой гарантии и обязательств по предоставлению кредитов.

Прекращение признания финансовых обязательств. Признание финансовых обязательств прекращается в случае их погашения (т.е. когда выполняется или прекращается обязательство, указанное в договоре, или истекает срок его исполнения).

Обмен долговыми инструментами с существенно различающимися условиями между Компанией и ее первоначальными кредиторами, а также существенные модификации условий существующих финансовых обязательств учитываются как погашение первоначального финансового обязательства и признание нового финансового обязательства. Условия считаются существенно различающимися, если дисконтированная приведенная стоимость денежных потоков согласно новым условиям, включая все уплаченные вознаграждения за вычетом полученных вознаграждений, дисконтированные с использованием первоначальной эффективной процентной ставки, отличается как минимум на 10% от дисконтированной приведенной стоимости остальных денежных потоков по первоначальному финансовому обязательству. Кроме того, учитываются другие качественные факторы, такие как валюта, в которой деноминирован инструмент, изменение типа процентной ставки, новые условия конвертации инструмента и изменение ограничительных условий по кредиту. Если обмен долговыми инструментами или модификация условий учитывается как погашение, все затраты или выплаченные вознаграждения признаются в составе прибыли или убытка от погашения. Если обмен или модификация не учитываются как погашение, все затраты или выплаченные вознаграждения отражаются как корректировка балансовой стоимости обязательства и амортизируются в течение оставшегося срока действия модифицированного обязательства.

Модификации обязательств, не приводящие к их погашению, учитываются как изменение оценочного значения по методу начисления кумулятивной амортизации задним числом, при этом прибыль или убыток отражается в составе прибыли или убытка, если экономическое содержание различия в балансовой стоимости не относится к операции с капиталом с собственниками.

Денежные средства и их эквиваленты. Денежные средства и их эквиваленты являются статьями, которые легко конвертируются в определенную сумму денежной наличности и подвержены незначительному изменению стоимости. Денежные средства и их эквиваленты включают все остатки на банковских и карт счетах и межбанковские депозиты с первоначальным сроком погашения менее трех месяцев. Средства, в отношении которых имеются ограничения по использованию на период более трех месяцев на момент предоставления, исключаются из состава денежных средств и их эквивалентов. Денежные средства и их эквиваленты отражаются по амортизированной стоимости, так как (i) они удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков и эти денежные потоки представляют собой исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов и (ii) они не отнесены к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Денежные средства и их эквиваленты (продолжение)

Денежные средства и их эквиваленты, вложенные в Исламские банки, учитываются также, как и денежные средства и их эквиваленты.

Средства в банках. Средства в банках включают все депозиты с первоначальным сроком погашения более трех месяцев. Средства в банках отражаются по амортизированной стоимости, если (i) они удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков и эти денежные потоки представляют собой исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов, и (ii) они не отнесены к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Депозит Вакала – инвестирование денежных средств в операции, приемлемые в соответствии с Исламскими нормами и принципами в рамках Фонда Вакала. Вакала - договор, по которому инвестор предоставляет определенную сумму денег агенту, который инвестирует их в соответствии с конкретными условиями в обмен на определенное вознаграждение (паушальная сумма или процент от инвестированной суммы). Прибыль от инвестиционного проекта должна быть направлена от агента к инвестору в размере оговоренной предполагаемой прибыли. В случае превышения итоговой прибыли, агент имеет право на получение премии Вакиля в размере остатка после выплаты предполагаемой прибыли. Финансовые убытки в рамках Вакала полностью несет инвестор, если не доказана вина агента в мошенничестве, халатности или умышленном невыполнении обязательств.

Дебиторская задолженность по финансовой аренде. Когда Компания выступает в роли арендодателя и риски и доходы от владения объектами аренды передаются арендополучателю, передаваемые в аренду активы отражаются как дебиторская задолженность по финансовой аренде и учитываются по приведенной стоимости будущих арендных платежей. Дебиторская задолженность по финансовой аренде первоначально отражается на дату возникновения арендных отношений (начала срока аренды) с использованием ставки дисконтирования, определенной на дату начала арендных отношений.

Разница между общей суммой дебиторской задолженности и приведенной стоимостью представляет собой незаработанный финансовый доход. Данный доход признается в течение срока аренды с использованием метода чистых инвестиций (до налогообложения), который предполагает постоянную периодическую ставку процента. Дополнительные затраты, непосредственно связанные с подготовкой и заключением договора аренды, включаются в первоначальную оценку стоимости дебиторской задолженности по финансовой аренде и относятся на уменьшение доходов, признаваемых в течение срока аренды. Финансовый доход от аренды отражается в составе процентного дохода в прибыли или убытке за год.

Оценочный резерв под кредитные убытки признается в соответствии с моделью ожидаемых кредитных убытков. Ожидаемые кредитные убытки определяются так же, как и для долговых инструментов, оцениваемых по амортизированной стоимости, и признаются через счет оценочного резерва для списания чистой балансовой стоимости дебиторской задолженности до приведенной стоимости ожидаемых денежных потоков, дисконтированных по процентным ставкам, заложенным в договорах финансовой аренды. Расчетные будущие денежные потоки отражают денежные потоки, которые могут возникнуть в результате получения и продажи сдаваемых в аренду активов.

Дебиторская задолженность по договорам Иджара. Дебиторская задолженность по договорам Иджара первоначально отражается на дату возникновения арендных отношений (начала срока аренды) с использованием ставки дисконтирования, определенной на дату начала арендных отношений.

Разница между общей суммой дебиторской задолженности и приведенной стоимостью представляет собой незаработанный финансовый доход. Данный доход признается в течение срока аренды с использованием метода чистых инвестиций (до налогообложения), который предполагает постоянную периодическую ставку процента. Дополнительные затраты, непосредственно связанные с подготовкой и заключением договора аренды, включаются в первоначальную оценку стоимости дебиторской задолженности по финансовой аренде и относятся на уменьшение доходов, признаваемых в течение срока аренды. Финансовый доход от аренды отражается в составе процентного дохода в прибыли или убытке за год.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Дебиторская задолженность договорам Иджара (продолжение).

Арендополучатель по договорам Иджара не вправе заниматься деятельностью, связанной с производством и (или) торговлей табачной, алкогольной продукцией, продукцией свиноводства, оружием и боеприпасами, игорным бизнесом, а также иными видами предпринимательской деятельности, финансирование которых запрещено принципами исламского финансирования по решению Экспертного совета по принципам исламского финансирования Компании или Совета внешних независимых экспертов по принципам исламского финансирования.

Оценочный резерв под кредитные убытки признается в соответствии с моделью ожидаемых кредитных убытков. Ожидаемые кредитные убытки определяются так же, как и для долговых инструментов, оцениваемых по амортизированной стоимости, и признаются через счет оценочного резерва для списания чистой балансовой стоимости дебиторской задолженности до приведенной стоимости ожидаемых денежных потоков, дисконтированных по процентным ставкам, заложенным в договорах финансовой аренды. Расчетные будущие денежные потоки отражают денежные потоки, которые могут возникнуть в результате получения и продажи сдаваемых в аренду активов.

Дебиторская задолженность по факторинговым операциям. Дебиторская задолженность по факторинговым операциям учитывается, когда Компания предоставляет денежные средства клиентам в виде платежей с целью приобретения права денежного требования к третьему лицу, вытекающее из отношении клиента с третьим лицом. На основании бизнес-модели и характеристик денежных потоков Компания относит такие платежи клиентам к категории оценки по амортизированной стоимости: удерживаемые для получения предусмотренных договором денежных потоков, которые представляют собой исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов, и платежи, которые не отнесены к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток на добровольной основе.

Оценочные резервы под обесценение определяются на основе прогнозных моделей ожидаемых кредитных убытков. В Примечании 31 приводится информация об исходных данных, допущениях и методах расчета, используемых при оценке ожидаемых кредитных убытков, включая объяснение способа включения Компанией прогнозной информации в модели ожидаемых кредитных убытков.

Предоплата. Предоплата отражается в отчетности по фактическим затратам за вычетом резерва под обесценение. Предоплата классифицируется как долгосрочная, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ней, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как долгосрочный при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Компанией контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Компанией. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит списанию, и соответствующий убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год.

Корпоративный подоходный налог. Корпоративный подоходный налог отражается в финансовой отчетности в соответствии с требованиями законодательства, действующего или, по существу, действующего на конец отчетного периода.

Расходы/(возмещение) по корпоративному подоходному налогу включают текущий и отложенный налоги и признаются в прибыли или убытке за год, если только они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в связи с тем, что относятся к операциям, отражаемым также в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в том же или в каком-либо другом отчетном периоде.

Текущий корпоративный подоходный налог представляет собой сумму, которая, как ожидается, будет уплачена налоговым органам (возмещена за счет налоговых органов) в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий и предыдущие периоды. Налогооблагаемые прибыли или убытки рассчитываются на основании расчетных оценок, если финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Налоги, отличные от корпоративного подоходного налога, отражаются в составе операционных расходов. Отложенный корпоративный подоходный налог начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отложенные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается с использованием ставок налога, действующих или, по существу, действующих на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться к периоду восстановления временных разниц или использования налогового убытка, перенесенного на будущие периоды.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Корпоративный подоходный налог (продолжение)

Отложенные налоговые активы могут быть зачтены против отложенных налоговых обязательств в рамках Компании. Отложенные налоговые активы в отношении всех вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются только в той мере, в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой можно будет зачесть вычитаемую временную разницу.

Расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность. Кредиторская задолженность признается при выполнении контрагентом своих обязательств и отражается по амортизированной стоимости.

Резервы по обязательствам и платежам. Резервы по обязательствам и платежам представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком исполнения или величиной. Они начисляются, если Компания вследствие какого-либо прошлого события имеет существующие (юридические или договорные) обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности.

Дивиденды. Дивиденды признаются в виде выбытия из капитала в том периоде, в котором они были объявлены. Информация обо всех дивидендах, объявленных после окончания отчетного периода, но до того, как финансовая отчетность была утверждена к выпуску, отражается в примечании «События после окончания отчетного периода». Распределение прибыли и ее прочие расходования осуществляются на основе бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями казахстанского законодательства. В соответствии с требованиями законодательства распределение прибыли осуществляется на основе чистой прибыли текущего года по финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями казахстанского законодательства.

Налог на добавленную стоимость. Налог на добавленную стоимость, относящийся к выручке от реализации, подлежит уплате в бюджет на более раннюю из двух дат: (а) дату погашения дебиторской задолженности от клиентов или (б) дату поставки товаров или услуг клиентам. НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, обычно подлежит возмещению путем зачета против НДС, начисленного с выручки от реализации, по получении счета-фактуры продавца. Налоговые органы разрешают расчеты по НДС на нетто-основе. При создании резерва под обесценение дебиторской задолженности убыток от обесценения отражается на полную сумму задолженности, включая НДС.

Признание выручки. Процентные доходы по финансовой аренде признаются пропорционально в течение времени финансирования с использованием метода чистых инвестиций (до налогообложения), который предполагает постоянную периодическую ставку процента. Прочие процентные доходы признаются по методу эффективной ставки процента. Такой расчет включает в процентные доходы все комиссии и сборы, уплаченные и полученные сторонами договора и составляющие неотъемлемую часть эффективной процентной ставки, затраты по сделке, а также все прочие премии или скидки.

Процентный доход рассчитывается с применением эффективной процентной ставки к валовой балансовой стоимости финансовых активов, кроме: (i) финансовых активов, которые стали обесцененными (Стадия 3) и для которых процентный доход рассчитывается с применением эффективной процентной ставки к их амортизированной стоимости (за вычетом резерва под ОКУ); и (ii) созданных или приобретенных кредитно-обесцененных финансовых активов, для которых первоначальная эффективная процентная ставка, скорректированная с учетом кредитного риска, применяется к амортизированной стоимости.

Комиссии, относящиеся к эффективной процентной ставке, включают комиссии, полученные или уплаченные в связи с формированием или приобретением финансового актива или выпуском финансового обязательства (например, комиссии за проведение экспертизы проектов финансовой аренды).

Признание процентных расходов. Процентные расходы по всем долговым инструментам отражаются по методу начисления с использованием метода эффективной процентной ставки. Такой расчет включает в процентные расходы все комиссии и выплаты, уплаченные и полученные сторонами договора и составляющие неотъемлемую часть эффективной процентной ставки, затраты по сделке, а также все прочие премии или скидки.

Расходы на содержание персонала и связанные с ними отчисления. Расходы на заработную плату, взносы в государственный пенсионный фонд и фонд социального страхования, оплаченные ежегодные отпуска и больничные, премии и неденежные льготы начисляются по мере оказания соответствующих услуг сотрудниками Компании. Компания не имеет каких-либо правовых или вытекающих из сложившейся деловой практики обязательств по выплате пенсий или аналогичных выплат, помимо платежей согласно государственному плану с установленными взносами.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Взаимозачет финансовых инструментов. Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются и в отчете о финансовом положении отражается чистая величина только в тех случаях, когда существует юридически установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство. Рассматриваемое право на взаимозачет (а) не должно зависеть от возможных будущих событий и (б) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (i) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (ii) при невыполнении обязательства по платежам (событии дефолта) и (iii) в случае несостоятельности или банкротства.

Кредиты и займы. Кредиты и займы первоначально учитываются по справедливой стоимости за вычетом произведенных затрат по сделке, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Займы, полученные по договору Мурабаха. Исламское финансирование первоначально учитывается по справедливой стоимости за вычетом произведенных затрат по сделке, а затем по амортизированной стоимости с использованием установленной договором наценки.

Основные средства. Основные средства отражаются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения (там, где это необходимо).

Последующие затраты отражаются в балансовой стоимости актива или признаются в качестве отдельного актива соответствующим образом только в том случае, когда существует вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с этим активом, будут получены Компанией, и стоимость актива будет достоверно оценена. Затраты на мелкий ремонт и ежедневное техобслуживание относятся на расходы текущего периода.

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. Если выявлен любой такой признак, руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой стоимости; убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, восстанавливается (при необходимости), если произошло изменение бухгалтерских оценок, использованных при определении ценности от использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.

Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в прибыли или убытке за год.

Амортизация. На землю амортизация не начисляется. Амортизация прочих объектов основных средств рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до остаточной стоимости в течение срока их полезного использования, а именно:

	Срок полезного использования (кол-во лет)
Здания	10
Машины и оборудование	4–7
Компьютеры	2–4
Прочие ОС	7–8
Капитализированные затраты на улучшение арендованных объектов	В течение срока их полезного использования или срока аренды, если он более короткий
Земля	Не амортизируется

Остаточная стоимость актива представляет собой расчетную сумму, которую Компания получила бы на текущий момент от выбытия актива после вычета предполагаемых затрат на выбытие, если бы актив уже достиг конца срока полезного использования и состояния, характерного для конца срока полезного использования. Остаточная стоимость активов и срок их полезного использования пересматриваются и, если необходимо, корректируются в конце каждого отчетного периода.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Нематериальные активы. Нематериальные активы Компании имеют определенный срок полезного использования и, в основном, включают капитализированное программное обеспечение и лицензии.

Приобретенные лицензии на компьютерное программное обеспечение, патенты и торговые марки капитализируются в сумме затрат, понесенных на их приобретение и внедрение.

Затраты на разработку, непосредственно связанные с идентифицируемым и уникальным программным обеспечением, контролируемым Компанией, отражаются как нематериальные активы, если ожидается, что сумма дополнительных экономических выгод превысит затраты. Капитализированные затраты включают расходы на содержание группы разработчиков программного обеспечения и надлежащую долю накладных расходов. Все прочие затраты, связанные с программным обеспечением (например, его обслуживанием), отражаются в составе расходов по мере их возникновения.

Внеоборотные активы по расторгнутым договорам финансовой аренды. Внеоборотные активы по расторгнутым договорам финансовой аренды представляют собой объекты финансовой аренды по расторгнутым договорам, а также заложенное имущество, обращенное в собственность Компании.

Предметами финансовой аренды являются специфические объекты (специализированное оборудование, объекты недвижимости, имущественные комплексы, транспорт, спецтехника и оборудование), предназначенные для бизнеса определенных клиентов, и реализация данных предметов по расторгнутым договорам финансовой аренды может занять определенный срок, так как рынок вторичного имущества несколько ограничен. Данные активы первоначально признаются Компанией по стоимости соответствующей дебиторской задолженности по финансовой аренде. Выбытие данных активов отображается как доходы и расходы от реализации активов по прекращенным договорам финансовой аренды в Отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.

В ходе своей обычной деятельности Компания регулярно продает данные объекты и переводит их в состав запасов по наименьшей из двух величин: балансовой стоимости и чистой возможной цены продажи. Чистая возможная цена продажи – это расчетная продажная цена, по которой компания планирует реализовать данные активы. Внеоборотные активы по расторгнутым договорам финансовой аренды тестируются на предмет обесценения в тех случаях, когда имеют место какие-либо события или изменения обстоятельств, которые свидетельствуют о том, что их балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается в размере превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой справедливую стоимость актива за вычетом затрат на выбытие или ценность его использования, в зависимости от того, какая из этих сумм выше.

Акционерный капитал. Обыкновенные акции, дивиденды по которым объявляются по усмотрению руководства, отражаются как капитал. Дополнительные затраты, непосредственно относящиеся к выпуску новых акций, отражаются в составе капитала как уменьшение (за вычетом налога) суммы, полученной от выпуска. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается в капитале как эмиссионный доход.

Прибыль на акцию. Прибыль на акцию рассчитывается посредством деления прибыли или убытка, приходящихся на долю собственников Компании, на средневзвешенное количество простых акций, находящихся в обращении в течение года.

Сегментная отчетность. Отчетность по сегментам составляется в соответствии с внутренней отчетностью, представляемой лицу или органу Компании, ответственному за принятие операционных решений. Сегмент подлежит отдельному раскрытию, если его доходы, финансовый результат или активы составляют десять или более процентов от всех сегментов.

3. Новые и пересмотренные международные стандарты финансовой отчетности

Стандарты и интерпретации, принятые в текущем году

Компания приняла в течение отчетного года следующие новые и пересмотренные стандарты, вступившие в силу 1 января 2023 года:

«Договоры страхования» – МСФО (IFRS) 17, «Определение бухгалтерских оценок» – Поправки к МСБУ (IAS) 8, «Раскрытие информации об учетной политике» – Поправки к МСБУ (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО, «Отложенный налог, относящийся к активам и обязательствам, возникающим в результате одной операции» – Поправки к МСБУ (IAS) 12, Международная налоговая реформа – модельные правила Pillar Two – Поправки к МСБУ (IAS) 12.

Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании. Компания намерена применять упрощения практического характера в будущих периодах, если это будет необходимо.

Новые и пересмотренные МСФО – выпущенные, но еще не вступившие в силу

Ниже приводятся новые стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но еще не вступили в силу на дату выпуска отдельной финансовой отчетности Компании. Компания намерена применить эти стандарты, поправки и разъяснения, если применимо, с даты их вступления в силу.

- Поправки к МСФО (IFRS) 16: – «Арендные обязательства при продаже и обратной аренде»;
- Поправки к МСБУ (IAS) 1 – «Классификация обязательств как текущих или долгосрочных»;
- Поправки к МСБУ (IAS) 7 и МСФО (IFRS) 7 – «Соглашения о финансировании поставщиков».

Поправки к МСФО (IFRS) 16 – «Арендные обязательства при продаже и обратной аренде»

В сентябре 2022 года Совет по МСФО опубликовал поправки к МСФО (IFRS) 16, уточняющие требования, которые продавец-арендатор использует при оценке обязательств по аренде, возникающих в результате сделки купли-продажи и обратной аренды, чтобы гарантировать, что продавец-арендатор не признает какую-либо сумму прибыли или убытка, относящуюся к праву пользования, которое он сохраняет.

Поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты, и должны применяться ретроспективно к сделкам купли-продажи и обратной аренды, заключенным после даты первоначального применения МСФО (IFRS) 16. Допускается более раннее применение, и этот факт должен быть раскрыт.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

Поправки к МСБУ (IAS) 1 – «Классификация обязательств как текущих или долгосрочных»

В январе 2020 года Совет по МСФО опубликовал поправки к пунктам 69–76 МСБУ (IAS) 1, уточняющие требования к классификации обязательств как текущих или долгосрочных. Поправки разъясняют:

- Что подразумевается под правом на отсрочку урегулирования
- Что право на отсрочку должно существовать в конце отчетного периода
- На эту классификацию не влияет вероятность того, что организация воспользуется своим правом на отсрочку
- Что только в том случае, если встроенный производный инструмент в конвертируемое обязательство сам по себе является долевым инструментом, условия обязательства не повлияют на его классификацию Поправки к МСБУ (IAS) 8 – «Определение бухгалтерских оценок»

Кроме того, было введено требование о раскрытии информации в тех случаях, когда обязательство, вытекающее из кредитного соглашения, классифицируется как долгосрочное, и право предприятия на отсрочку погашения зависит от соблюдения будущих условий в течение двенадцати месяцев.

Поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты, и должны применяться ретроспективно.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

3. Новые и пересмотренные международные стандарты финансовой отчетности (продолжение)

Новые и пересмотренные МСФО – выпущенные, но еще не вступившие в силу (продолжение)

Поправки к МСБУ (IAS) 7 и МСФО (IFRS) 7 – «Соглашения о финансировании поставщиков»

В мае 2023 года Совет по МСФО опубликовал поправки к МСБУ (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» и МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: Раскрытие информации», разъясняющие характеристики соглашений о финансировании поставщиков и требующее дополнительного раскрытия информации о таких соглашениях. Требования к раскрытию информации, содержащиеся в поправках, призваны помочь пользователям финансовой отчетности понять влияние соглашений о финансировании поставщиков на обязательства предприятия, денежные потоки и подверженность риску ликвидности.

Поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты. Допускается досрочное принятие, но информация о нем должна быть раскрыта.

Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

4. Ключевые бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Компания производит оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в отчетности суммы активов и обязательств в следующем финансовом году. Оценки и допущения постоянно анализируются на основе опыта руководства и других факторов, включая ожидания в отношении будущих событий, которые, по мнению руководства, являются обоснованными в свете текущих обстоятельств. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения и оценки. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее существенное воздействие на суммы, отражаемые в финансовой отчетности, и оценки, результатом которых могут быть существенные корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают:

Оценка убытка от обесценения договоров финансовой аренды. Компания анализирует дебиторскую задолженность по финансовой аренде на предмет обесценения индивидуально по каждому арендатору на регулярной основе. При определении того, следует ли отражать убыток от обесценения в составе прибыли или убытка за год, Компания применяет суждения о наличии видимых признаков, свидетельствующих об измеримом снижении расчетных будущих денежных потоков по договору(-ам) финансовой аренды арендатора. Такие признаки могут включать наблюдаемые данные о негативном изменении платежного статуса арендатора, просрочка любого очередного платежа, финансовые трудности или прочие доступные данные, сигнализирующие о неблагоприятном изменении в платежеспособности арендатора. Также руководство использует оценки, основанные на исторических данных о структуре убытков в отношении активов с аналогичными характеристиками кредитного риска и объективными признаками обесценения по группам дебиторской задолженности по финансовой аренде. Компания рассчитывает сумму провизий как произведение балансовой задолженности, вероятности дефолта (PD) и уровня потери при дефолте (LGD). Методика и допущения, используемые для оценки сумм и сроков будущих денежных потоков, будут регулярно пересматриваться с целью сокращения разницы между оценочным убытком и фактически понесенным убытком.

Значительное увеличение кредитного риска. Компания считает, что критерии для определения значительного увеличения кредитного риска являются важным элементом общей оценки ожидаемых кредитных убытков (ОКУ), так как потенциальное влияние на резервы от перевода из Стадии 1 в Стадию 2 является существенным. Чтобы установить факт значительного увеличения кредитного риска, Компания сравнивает риск наступления дефолта в течение срока действия финансового инструмента на отчетную дату с риском наступления дефолта на дату первоначального признания. В процессе оценки рассматривается относительное увеличение кредитного риска, а не конкретный уровень кредитного риска на отчетную дату. Компания учитывает всю обоснованную и подтверждаемую прогнозную информацию, доступную без чрезмерных затрат и усилий, включая ряд факторов, в том числе поведенческие аспекты конкретных клиентских портфелей. Компания определяет поведенческие признаки увеличения кредитного риска до момента дефолта и включение соответствующей прогнозной информации в оценку кредитного риска на уровне отдельного инструмента или портфеля. См. Примечание 31.

4. Ключевые бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

Значительное увеличение кредитного риска (продолжение)

Если бы LGD по обесцененным договорам финансовой аренды был бы 100%, то ожидаемые кредитные убытки увеличились бы на 337,863 тысяч тенге.

Справедливая стоимость займов полученных. В течение 2022-2023 годов Компания привлекала финансирование от АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» (далее – «Фонд Даму») по ставке 9-14.5% в рамках программ финансирования лизинговых сделок субъектов малого и среднего предпринимательства.

В течение 2022-2023 годов Компания получала финансирование от АО «Аграрная Кредитная Корпорация» (далее – «АКК») по программе «Агротехника» по ставке 5-11% для последующего финансирования субъектов агропромышленного комплекса. Целевое назначение программы «приобретение новой сельхозтехники, спецтехники, автотранспорта, навесного/прицепного оборудования за исключением легкового транспорта. Предоставление финансирования конечным заемщикам осуществляется посредством заключения индивидуальных договоров займа в рамках открытой кредитной линии.

В течение 2022-2023 годов Компания получала финансирование от АО «Евразийский банк» (далее – «Евразийский банк») по заключенной кредитной линии по ставке 18.5-21% для пополнения оборотных средств и финансирования лизинговых и факторинговых сделок.

В течение 2023 года Компания привлекала финансирование от АО «Фонд развития промышленности» (далее – «Фонд») по ставке 17% для последующего лизингового финансирования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

В течение 2023 года Компания получала финансирование от Исламской корпорацией по развитию частного сектора (далее – «ICD») с установленной наценкой Мурабаха равной 18% для последующего финансирования юридических лиц согласно договорам Иджара.

Компания считает, что финансирование было получено на основном рынке, и соответственно на дату первоначального признания справедливая стоимость займов была равна их номинальной стоимости. Фонд Даму, АКК, Евразийский Банк, Фонд, ICD предоставляют подобные займы многим финансовым организациям на подобных условиях и со схожими ставками. Описание программ, в рамках которых Компания получила финансирование представлено в Примечаниях 18 и 19.

**Акционерное общество «Лизинг Групп»
Примечания к финансовой отчетности – 31 декабря 2023 года (продолжение)**

5. Основные средства

<i>В тыс. тенге</i>	Земля и здания	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочее	Итого
Первоначальная стоимость:					
На 31 декабря 2021 года	–	690	14,598	17,607	32,895
Поступления	–	14,228	–	386	14,614
Выбытия	–	–	(8,504)	(241)	(8,745)
На 31 декабря 2022 года	–	14,918	6,094	17,752	38,764
Поступления	766,030	–	–	5,383	771,413
Выбытия	–	–	–	(1,486)	(1,486)
На 31 декабря 2023 года	766,030	14,918	6,094	21,649	808,691
Накопленный износ:					
На 31 декабря 2021 года	–	(146)	(9,052)	(10,301)	(19,499)
Начисление износа за год	–	(1,627)	(1,478)	(2,639)	(5,744)
Выбытия	–	–	5,669	–	5,669
На 31 декабря 2022 года	–	(1,773)	(4,861)	(12,940)	(19,574)
Начисление износа за год	(25,357)	(2,117)	(871)	(2,459)	(30,804)
Выбытия	–	–	–	1,386	1,386
На 31 декабря 2023 года	(25,357)	(3,890)	(5,732)	(14,013)	(48,992)
Чистая балансовая стоимость:					
На 31 декабря 2022 года	–	13,145	1,233	4,812	19,190
На 31 декабря 2023 года	740,673	11,028	362	7,636	759,699

Стоимость полностью амортизированных основных средств по состоянию на 31 декабря 2023 года составила 9,849 тыс. тенге (31 декабря 2022 года: 7,696 тыс. тенге).

Акционерное общество «Лизинг Групп»
Примечания к финансовой отчетности – 31 декабря 2023 года (продолжение)

6. Дебиторская задолженность по финансовой аренде

В таблице ниже раскрыта валовая балансовая стоимость и сумма оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки (далее – «ОКУ») для дебиторской задолженности по финансовой аренде по классам на 31 декабря 2023 и 2022 годов:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Финансовая аренда юридическим лицам	7,284,507	7,994,164
Финансовая аренда индивидуальным предпринимателям	611,843	573,713
Итого финансовая аренда до вычета резерва под ОКУ	7,896,350	8,567,877
За вычетом оценочного резерва под ОКУ	(200,434)	(245,432)
Итого финансовая аренда с учетом резерва под ОКУ	7,695,916	8,322,445
Долгосрочная часть	3,702,028	4,482,363
Краткосрочная часть	3,993,888	3,840,082
Итого задолженность по финансовой аренде	7,695,916	8,322,445

Ниже приводится анализ кредитного качества дебиторской задолженности по финансовой аренде юридическим лицам по состоянию на 31 декабря 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
<i>Финансовая аренда юридическим лицам</i>				
- без задержки платежа	5,962,392	275,736	–	6,238,128
- с задержкой платежа менее 30 дней	344,147	337,319	–	681,466
- с задержкой платежа свыше 90 дней	–	–	364,913	364,913
Валовая балансовая стоимость	6,306,539	613,055	364,913	7,284,507
Оценочный резерв под ОКУ	(42,206)	(11,984)	(72,246)	(126,436)
Балансовая стоимость	6,264,333	601,071	292,667	7,158,071

Ниже приводится анализ кредитного качества дебиторской задолженности по финансовой аренде юридическим лицам по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
<i>Финансовая аренда юридическим лицам</i>				
- без задержки платежа	6,611,057	472,975	69,613	7,153,645
- с задержкой платежа менее 30 дней	354,365	56,087	–	410,452
- с задержкой платежа от 31 до 60 дней	–	–	60,430	60,430
- с задержкой платежа от 61 до 90 дней	–	–	7,781	7,781
- с задержкой платежа свыше 90 дней	–	–	361,856	361,856
Валовая балансовая стоимость	6,965,422	529,062	499,680	7,994,164
Оценочный резерв под ОКУ	(67,395)	(7,215)	(80,713)	(155,323)
Балансовая стоимость	6,898,027	521,847	418,967	7,838,841

Акционерное общество «Лизинг Групп»
Примечания к финансовой отчетности – 31 декабря 2023 года (продолжение)

6. Дебиторская задолженность по финансовой аренде (продолжение)

Ниже приводится анализ кредитного качества дебиторской задолженности по финансовой аренде индивидуальным предпринимателям по состоянию на 31 декабря 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
<i>Финансовая аренда индивидуальным предпринимателям</i>				
- без задержки платежа	414,617	–	–	414,617
- с задержкой платежа менее 30 дней	–	86,853	14,731	101,584
- с задержкой платежа свыше 90 дней	–	–	95,642	95,642
Валовая балансовая стоимость	414,617	86,853	110,373	611,843
Оценочный резерв под ОКУ	(2,075)	(6,745)	(65,178)	(73,998)
Балансовая стоимость	412,542	80,108	45,195	537,845

Ниже приводится анализ кредитного качества дебиторской задолженности по финансовой аренде индивидуальным предпринимателям по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
<i>Финансовая аренда индивидуальным предпринимателям</i>				
- без задержки платежа	275,491	45,242	90,874	411,607
- с задержкой платежа менее 30 дней	26,688	–	–	26,688
- с задержкой платежа от 31 до 60 дней	–	31,224	–	31,224
- с задержкой платежа от 61 до 90 дней	–	–	–	–
- с задержкой платежа свыше 90 дней	–	–	104,194	104,194
Валовая балансовая стоимость	302,179	76,466	195,068	573,713
Оценочный резерв под ОКУ	(3,658)	(2,614)	(83,837)	(90,109)
Балансовая стоимость	298,521	73,852	111,231	483,604

В таблице ниже раскрываются изменения в оценочном резерве под ОКУ и валовой балансовой стоимости дебиторской задолженности по финансовой аренде юридическим лицам и предпринимателям, произошедшие в течение 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Оценочный резерв под ОКУ				Валовая балансовая стоимость			
	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
На 1 января 2023 года	71,053	9,829	164,550	245,432	7,267,601	605,528	694,748	8,567,877
Перевод:								
- Реклассификация в Стадию 1	5,645	(5,645)	–	–	178,654	(178,654)	–	–
- Реклассификация в Стадию 2	(10,546)	26,846	(16,300)	–	(322,017)	643,229	(321,212)	–
- Реклассификация в Стадию 3	(8,649)	(1,206)	9,855	–	(159,618)	(145,948)	305,566	–
Вновь созданные или приобретенные	24,043	1,237	–	25,280	2,916,792	129,649	–	3,046,441
Прекращение признания в течение периода	(37,267)	(12,332)	(20,711)	(70,310)	(3,186,515)	(354,918)	(203,969)	(3,745,402)
Изменения в начисленных процентах	2	–	30	32	26,259	1,022	153	27,434
Итого за 2023 год	(26,772)	8,900	(27,127)	(44,998)	(546,445)	94,380	(219,462)	(671,527)
На 31 декабря 2023 года	44,281	18,729	137,424	200,434	6,721,156	699,908	475,286	7,896,350

6. Дебиторская задолженность по финансовой аренде (продолжение)

В таблице ниже раскрываются изменения в оценочном резерве под ОКУ и валовой балансовой стоимости дебиторской задолженности по финансовой аренде юридическим лицам и предпринимателям, произошедшие в течение 2022 года:

В тысячах казахстанских тенге	Оценочный резерв под ОКУ				Валовая балансовая стоимость			
	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
На 1 января 2022 года	63,570	44,236	157,742	265,548	6,385,854	782,624	933,986	8,102,464
Перевод:								
- Реклассификация в Стадию 1	6,853	(2,303)	(4,550)	—	386,119	(176,304)	(209,815)	—
- Реклассификация в Стадию 2	(3,309)	31,110	(27,801)	—	(336,632)	399,364	(62,732)	—
- Реклассификация в Стадию 3	(1,680)	(4,370)	6,050	—	(213,091)	(112,879)	325,970	—
Вновь созданные или приобретенные	43,019	1,449	67,684	112,152	3,710,548	99,415	114,129	3,924,092
Прекращение признания в течение периода	(37,676)	(59,460)	(38,219)	(135,355)	(2,673,950)	(378,301)	(411,204)	(3,463,455)
Изменения в начисленных процентах	276	(833)	3,644	3,087	8,753	(8,391)	4,414	4,776
Итого за 2022 год	7,483	(34,407)	6,808	(20,116)	881,747	(177,096)	(239,238)	465,413
На 31 декабря 2022 года	71,053	9,829	164,550	245,432	7,267,601	605,528	694,748	8,567,877

На оценочный резерв под ОКУ от дебиторской задолженности по финансовой аренде, признанный в течение периода, оказывают влияние разные факторы, информация об оценке ожидаемых кредитных убытков представлена в Примечании 31. В таблице выше представлены основные изменения:

- перевод между Стадиями 1, 2 и 3 по причине того, что в течение периода по остаткам произошло значительное увеличение (или уменьшение) кредитного риска или обесценение, с последующим повышением (или понижением) уровня расчета ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев или за весь срок;
- начисление дополнительных оценочных резервов по новым финансовым инструментам, признанным в течение периода, а также уменьшение резерва в результате прекращения признания финансовых инструментов в течение периода;
- влияние на оценку ОКУ по причине изменения допущений в модели, включая изменения вероятности дефолта, задолженности на момент дефолта и убытка в случае дефолта в течение периода, возникающие в результате регулярного обновления исходных данных моделей ожидаемых кредитных убытков;
- амортизация дисконта в ожидаемых кредитных убытках по прошествии времени, так как ОКУ оцениваются на основе приведенной стоимости.

Общая сумма дебиторской задолженности по финансовой аренде обеспечена арендованными активами, так как право на актив возвращается к Компании в случае невыполнения обязательств контрагентом. Сумма залогового обеспечения в таблице ниже ограничена суммой дебиторской задолженности по финансовой аренде за вычетом резервов на ОКУ в анализе обеспечения по состоянию на 31 декабря 2023 года:

В тысячах казахстанских тенге	Юридические лица	Индивидуальные предприниматели
Обеспечение по дебиторской задолженности:		
- транспортные средства	3,703,617	237,050
- оборудование	1,990,284	115,598
- сельскохозяйственная техника	174,292	177,533
- прочие активы	1,289,878	7,664
Итого дебиторская задолженность по финансовой аренде	7,158,071	537,845

6. Дебиторская задолженность по финансовой аренде (продолжение)

Анализ обеспечения по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Юридические лица	Индивидуальные предприниматели
Обеспечение по дебиторской задолженности:		
- транспортные средства	4,261,698	118,310
- оборудование	2,018,573	150,580
- сельскохозяйственная техника	257,537	214,714
- прочие активы	1,301,033	–
Итого дебиторская задолженность по финансовой аренде	7,838,841	483,604

Степень снижения кредитного риска, связанного с обесцененными финансовыми активами, оцениваемыми по амортизированной стоимости, предоставляемая обеспечением и другими механизмами повышения качества дебиторской задолженности по финансовой аренде, представлена путем отдельного раскрытия стоимости обеспечения для (i) активов, залоговое обеспечение которых и прочие механизмы повышения качества дебиторской задолженности по финансовой аренде равны балансовой стоимости актива или превышают ее («активы с избыточным обеспечением») и (ii) активов, залоговое обеспечение которых и прочие механизмы повышения качества дебиторской задолженности по финансовой аренде меньше балансовой стоимости актива («активы с недостаточным обеспечением»).

В таблице ниже отражено влияние обеспечения на обесцененные активы по состоянию на 31 декабря 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Балансовая стоимость дебиторской задолженности по финансовой аренде	Справедливая стоимость обеспечения
Обеспечение по дебиторской задолженности:		
- транспортные средства	142,438	794,194
- оборудование	45,194	228,000
- сельскохозяйственная техника	33,727	292,292
- прочие активы	116,503	221,088

Финансовый эффект от активов, удерживаемых в качестве обеспечения, представлен посредством раскрытия отдельно стоимости обеспечения для: (i) той общей стоимости будущих минимальных арендных платежей, где обеспечение и прочие механизмы повышения качества кредита равны или превышают общую стоимость будущих минимальных арендных платежей («активы с избыточным обеспечением») и (ii) той общей стоимости будущих минимальных арендных платежей, где обеспечение и прочие механизмы повышения качества кредита меньше общей стоимости будущих минимальных арендных платежей («активы с недостаточным обеспечением»).

Влияние обеспечения по состоянию на 31 декабря 2022 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Балансовая стоимость дебиторской задолженности по финансовой аренде	Справедливая стоимость обеспечения
Обеспечение по дебиторской задолженности:		
- транспортные средства	318,337	1,146,630
- оборудование	211,535	213,845
- сельскохозяйственная техника	116,634	306,424
- прочие активы	48,242	219,211

Информация о справедливой стоимости арендных платежей по финансовой аренде изложена в Примечании 34.

По состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов сумма дебиторской задолженности по финансовой аренде, приходящейся на пять крупнейших клиентов, составила 2,415,595 тысяч тенге (31% от всего портфеля по дебиторской задолженности по финансовой аренде) и 1,721,889 тысяч тенге (20% от всего портфеля по дебиторской задолженности по финансовой аренде), соответственно.

6. Дебиторская задолженность по финансовой аренде (продолжение)

Ниже представлен анализ дебиторской задолженности по финансовой аренде по отраслям экономики и ее концентрация по отраслям экономики:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года		31 декабря 2022 года	
	Сумма	Доля	Сумма	Доля
Строительство	1,719,417	22%	2,388,872	28%
Услуги	1,593,436	20%	1,134,661	13%
Грузоперевозки	1,545,688	20%	1,380,695	16%
Торговля	1,049,356	13%	1,189,710	14%
Сельское хозяйство	609,036	8%	555,931	6%
Производство строительных материалов	527,410	7%	804,767	9%
Горнодобывающая промышленность	419,502	5%	616,158	7%
Производство пищевых продуктов	313,676	4%	392,375	5%
Коммуникации	57,388	менее 1%	57,854	менее 1%
Нефть и газ	32,458	менее 1%	46,854	менее 1%
Издательское дело, типографское дело	28,983	менее 1%	–	–
Итого дебиторская задолженность по финансовой аренде до вычета оценочного резерва под ОКУ	7,896,350	100%	8,567,877	100%
Оценочный резерв под ОКУ	(200,434)		(245,432)	
Итого финансовая аренда с учетом резерва под ОКУ	7,695,916		8,322,445	

В 2023 году Компания осуществила изъятие залоговых активов у заемщиков балансовой стоимостью 59,434 тыс. тенге из-за просрочки арендных платежей. (2022 год: 113,286 тыс. тенге).

7. Дебиторская задолженность по договорам Иджара

В таблице ниже раскрыта валовая балансовая стоимость и сумма оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки для дебиторской задолженности по договорам Иджара на 31 декабря 2023 и 2022 годов:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Финансовая аренда юридическим лицам	1,208,221	–
Итого финансовая аренда до вычета резерва под ОКУ	1,208,221	–
За вычетом оценочного резерва под ОКУ	(7,037)	–
Итого финансовая аренда с учетом резерва под ОКУ	1,201,184	–
Долгосрочная часть	915,825	–
Краткосрочная часть	285,359	–
Итого задолженность по финансовой аренде	1,201,184	–

С сентября 2023 года Компания начала предоставлять финансовую аренду по договорам Иджара. Ниже приводится анализ кредитного качества дебиторской задолженности по финансовой аренде юридическим лицам по состоянию на 31 декабря 2023 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
<i>Финансовая аренда юридическим лицам</i>				
- без задержки платежа	1,208,221	–	–	1,208,221
Валовая балансовая стоимость	1,208,221	–	–	1,208,221
Оценочный резерв под ОКУ	(7,037)	–	–	(7,037)
Балансовая стоимость	1,201,184	–	–	1,201,184

7. Дебиторская задолженность по договорам Иджара (продолжение)

В таблице ниже раскрываются изменения в оценочном резерве под ОКУ и валовой балансовой стоимости дебиторской задолженности по договорам Иджара произошедшие в 2023 году:

В тысячах казахстанских тенге	Оценочный резерв под ОКУ				Валовая балансовая стоимость			
	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого	Стадия 1	Стадия 2	Стадия 3	Итого
На 1 января 2023 года	–	–	–	–	–	–	–	–
Созданные или приобретенные	(7,037)	–	–	(7,037)	1,208,221	–	–	1,208,221
Итого за 2023 год	(7,037)	–	–	(7,037)	1,208,221	–	–	1,208,221
На 31 декабря 2023 года	(7,037)	–	–	(7,037)	1,208,221	–	–	1,208,221

Общая сумма дебиторской задолженности по договорам Иджара обеспечена арендованными активами, так как право на актив возвращается к Компании в случае невыполнения обязательств контрагентом. Сумма залогового обеспечения в таблице ниже ограничена суммой дебиторской задолженности по договорам Иджара за вычетом резервов на ОКУ в анализе обеспечения по состоянию на 31 декабря 2023 года:

В тысячах казахстанских тенге	Юридические лица
Дебиторская задолженность по финансовой аренде обеспечена:	
- транспортными средствами	651,427
- оборудованием	549,757
Итого дебиторская задолженность по договорам Иджара	1,201,184

Ниже представлен анализ дебиторской задолженности по договорам Иджара по отраслям экономики и ее концентрация по отраслям экономики:

В тысячах казахстанских тенге	31 декабря 2023 года		31 декабря 2022 года	
	Сумма	Доля	Сумма	Доля
Услуги	655,129	54%	–	–
Грузоперевозки	443,099	37%	–	–
Издательское дело, типографское дело	109,993	9%	–	–
Итого дебиторская задолженность по финансовой аренде до вычета оценочного резерва под ОКУ	1,208,221	100%	–	–
Оценочный резерв под ОКУ	(7,037)		–	
Итого финансовая аренда с учетом резерва под ОКУ	1,201,184		–	

8. Прочая дебиторская задолженность

В тысячах казахстанских тенге	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Задолженность дебиторов по факторингу	1,028,281	318,159
Задолженность по претензиям	194,938	194,938
Дебиторская задолженность по расторгнутым договорам финансовой аренды	170,436	170,436
Возмещаемые расходы	75,899	7,591
Прочие	24,201	5,847
Итого прочая дебиторская задолженность	1,493,755	696,971
Оценочный резерв под ОКУ	(407,721)	(331,501)
Итого прочая дебиторская задолженность	1,086,034	365,470

8. Прочая дебиторская задолженность (продолжение)

На 31 декабря 2023 и 2022 годов дебиторская задолженность по расторгнутым договорам финансовой аренды и прочая дебиторская задолженность находились в Стадии 3. Увеличение в резервах под ОКУ за 2023 год составили 76,220 тысяч тенге (2022 год: 13,032 тысяч тенге) Примечание 28.

Подход к оценке ОКУ по прочей дебиторской задолженности представлен в Примечании 31.

9. Прочие активы

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Прочая нефинансовая задолженность	14,464	41,185
Прочие авансы выданные	5,456	12,728
Прочие финансовые активы	3,450	2,452
Итого прочие активы	23,370	56,365

По состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов все прочие активы являются краткосрочными.

10. Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо

Справедливая стоимость и балансовая стоимость ценных бумаг Компании, полученных в залог по краткосрочной дебиторской задолженности по соглашениям обратного репо по состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов представлены следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года		31 декабря 2022 года	
	Балансовая стоимость	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Справедливая стоимость
Простые акции финансового учреждения	3,690,792	3,334,912	3,050,697	3,303,021
Резерв под ОКУ	(7,161)	–	(8,744)	–
Итого	3,683,631	3,334,912	3,041,953	3,303,021

На 31 декабря 2023 и 2022 годов по дебиторской задолженности по соглашениям обратного репо Компания получила в залог собственные долевые ценные бумаги со сроком возврата не более полутора месяцев с возможной последующей пролонгацией. На 31 декабря 2023 года доля собственных долевых ценных бумаг, находящихся в залоге Компании по соглашениям обратного репо, составила 39% от всех выпущенных в обращение акций Компании (31 декабря 2022 года: 32%). Процентный доход по обратному репо за 2023 год составил 617,544 тысяч тенге (2022: 397,950 тысяч тенге) (Примечание 24). По состоянию на 31 декабря 2023 года балансовая стоимость включает начисленные проценты к получению в размере 67,339 тысяч тенге (31 декабря 2022 года: 32,329 тысяч тенге).

В 2023 году Компания восстановила резерв под ОКУ в сумме 1,583 тысяч тенге (2022: создала резерв в сумме 6,156 тысяч тенге) (Примечание 28).

11. Денежные средства и их эквиваленты

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Остатки на текущих банковских счетах	2,471,432	711,395
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(5,426)	(2,702)
Итого денежные средства и их эквиваленты	2,466,006	708,693

Движение резерва под ожидаемые кредитные убытки за годы, закончившиеся 31 декабря 2023 и 2022 годов, представлено следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Резерв на начало года	2,702	669
Начисление резерва	2,724	2,033
Резерв на конец года	5,426	2,702

11. Денежные средства и их эквиваленты (продолжение)

В таблице ниже представлен анализ денежных средств и их эквивалентов по кредитному качеству на основании рейтинга Standard and Poor's или рейтинге агентства Moody's, который конвертируется до ближайшего эквивалентного значения по рейтинговой шкале Standard & Poor's:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
<i>Непросроченные и необесцененные</i>		
- с рейтингом BBB+	3,523	–
- с рейтингом BB+	2,460,790	708,395
- с рейтингом BB	164	239
- с рейтингом BА3	516	–
- с рейтингом BB-	1,013	59
Итого	2,466,006	708,693

Кредитный рейтинг основан на рейтинге агентства Standard & Poor's (в случае наличия этого рейтинга) или рейтинге агентства Moody's, который конвертируется до ближайшего эквивалентного значения по рейтинговой шкале Standard & Poor's.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
АО «Народный Банк Казахстана»	2,460,790	708,395
АО «Исламский Банк «Al Hilal»	3,523	–
АО «Банк ЦентрКредит»	1,013	59
АО «Евразийский Банк»	516	–
АО «Bereke Bank»	164	239
Итого средства на текущих счетах в тенге	2,466,006	708,693

Для целей оценки ожидаемых кредитных убытков остатки денежных средств и их эквивалентов включены в Стадию 1. Подход к оценке ожидаемых кредитных убытков приводится в Примечании 31. Анализ процентного и валютного рисков по денежным средствам и их эквивалентам представлен в Примечании 31.

12. Средства в банках

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Депозиты в банках с первоначальным сроком погашения более трех месяцев	958,006	276,251
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(3,096)	(187)
	954,910	276,064
Депозиты в Исламских банках с первоначальным сроком погашения более трех месяцев	604,000	–
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(244)	–
	603,756	–
Итого средства в банках	1,595,326	276,064

По состоянию на 31 декабря 2023 года депозиты в банках и в исламских банках включают начисленные процентные доходы в сумме 42,076 тысяч тенге и 98,919 тысяч тенге, соответственно (31 декабря 2022 года: 1,082 тысяч тенге и 0 тенге). Анализ процентного и валютного рисков по средствам в банках представлен в Примечании 31.

Движение в резерве под ожидаемые кредитные убытки по депозитам в банках представлено следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
На 1 января	187	9,512
Начислено / (сторнировано)	2,909	(9,325)
На 31 декабря	3,096	187

12. Средства в банках (продолжение)

Движение в резерве под ожидаемые кредитные убытки по депозитам в Исламских банках представлено следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
На 1 января	–	–
Начислено	244	–
На 31 декабря	244	–

13. Авансы, выданные поставщикам по финансовой аренде

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Корпорация «Volvo Truck»	390,190	81,766
АО «Алтайвагон»	204,930	–
ООО «Urumqi Future Plans Import Export Trading Co.»	68,566	–
ООО «Zhengzhou Dingsheng Machine Manufacturing Co.»	60,002	–
ТОО «EMT Company»	52,200	–
ТОО «Baikonur Machinery Sales»	–	159,871
ТОО «Almaty Brands Machinery»	–	28,795
ТОО «Baikonur Machinery Group»	–	26,587
Прочие	29,491	44,664
Итого авансы, выданные поставщикам по финансовой аренде	805,379	341,683

14. Финансовая помощь

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Финансовая помощь выданная ТОО «Stella Partners»	238,000	–
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(1,476)	–
Итого	236,524	–

В декабре 2023 года Компания предоставила беспроцентную финансовую помощь ТОО «Stella Partners» на один год в общей сумме 168,000 тысяч тенге на операционную деятельность до декабря 2024 года.

28 декабря 2023 года Компания также предоставила беспроцентную финансовую помощь ТОО «Stella Partners» в размере 70,000 тысяч тенге до 31 января 2024 года. В январе 2024 года дата погашения была продлена до 31 марта 2024 года.

15. Налоговые активы

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
НДС к получению	655,076	583,876
Прочие налоги, кроме корпоративного подоходного налога	1,559	449
Налоговые активы	656,635	584,325
<i>Долгосрочная часть</i>	438,785	409,723
<i>Краткосрочная часть</i>	217,850	174,602
Итого налоговые активы	656,635	584,325

Акционерное общество «Лизинг Групп»
Примечания к финансовой отчетности – 31 декабря 2023 года (продолжение)

16. Внеоборотные активы по расторгнутым договорам финансовой аренды

В таблице ниже представлены основные категории активов по расторгнутым договорам финансовой аренды:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Оборудование	120,932	120,932
Земельные участки и здания	34,176	34,176
Итого	155,108	155,108
Резерв по обесценению	(92,741)	(85,811)
Итого внеоборотные активы по расторгнутым договорам финансовой аренды	62,367	69,297

В качестве активов по прекращенным договорам финансовой аренды, признается заложенное и изъятое имущество, здания и земельные участки, обращенные в собственность Компании в прошлых годах. по расторгнутым договорам финансовой аренды. Данные активы являются низко ликвидными, период завершения продажи активов по прекращенным договорам финансовой аренды Компании в сумме 62,367 тысячи тенге по состоянию на 31 декабря 2023 года (69,297 тысяч тенге по состоянию на 31 декабря 2022 года) превышает пять лет.

17. Акционерный капитал

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Акции, штук	Простые акции	Эмиссионный доход	Итого
На 1 января 2022 и 2023 годов	4,131,158	4,131,158	98,742	4,229,900
Выпущенные новые акции	–	–	–	–
На 31 декабря 2022 и 2023 годов	4,131,158	4,131,158	98,742	4,229,900

Компания в 2023 и 2022 годах не начисляла и не выплачивала дивиденды. На 31 декабря 2023 года 39% от выпущенных простых акций находились у Компании в качестве залогового обеспечения по дебиторской задолженности от акционеров по соглашениям обратного репо (31 декабря 2022 года: 32%). По состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов структура акционерного капитала представлена следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года			31 декабря 2022 года		
	Сумма	Количество акций, шт.	% доли	Сумма	Количество акций, шт.	% доли
ТОО «TP Financial Holdings»	1,456,756	1,456,756	35.26%	1,182,650	1,182,650	28.63%
ТОО «Самрук-Казына Инвест»	1,028,811	930,069	22.51%	1,426,701	1,327,959	32.14%
АО «Tengri Partners Investment Banking»	382,264	382,264	9.25%	382,264	382,264	9.25%
Дармеш Рахат Асхатович	371,602	371,602	9.00%	182,375	182,375	4.41%
Мадигожин Диас Ильясович	232,774	232,774	5.63%	–	–	–
ТОО «Tengri Partners (Kazakhstan)»	20,057	20,057	0.49%	930,275	930,275	22.52%
Акционеры с долей менее 5%.	737,636	737,636	17.86%	125,635	125,635	3.05%
Итого акционерный капитал	4,229,900	4,131,158	100.00%	4,229,900	4,131,158	100.00%

17. Займы полученные

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Краткосрочные займы полученные	1,422,703	1,124,956
Долгосрочные займы полученные	8,054,905	3,496,617
Итого займы полученные	9,477,608	4,621,573

18. Займы полученные (продолжение)

На 31 декабря 2023 и 2022 годов займы Компании деноминированы в казахстанских тенге. По состоянию на 31 декабря 2023 года сумма начисленных процентных расходов составила 82,072 тысяч тенге (на 31 декабря 2022 года 27,454 тысяч тенге).

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
<i>АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» (далее – «Даму»)</i>		
Процентная ставка 9%	2,073,126	3,055,160
Процентная ставка 13%	1,752,152	1,452,662
Процентная ставка 14.5%	671,534	–
Процентная ставка 7%	–	22,256
Итого от Даму	4,496,812	4,530,078
<i>АО «Фонд развития промышленности»</i>		
Процентная ставка 17%	2,024,219	–
Итого от АО «Фонд развития промышленности»	2,024,219	–
<i>АО «Аграрная Кредитная Корпорация»</i>		
Процентная ставка 11%	15,621	39,064
Процентная ставка 5%	5,218	12,041
Итого от АО «Аграрная Кредитная Корпорация»	20,839	51,105
<i>АО «Евразийский банк»</i>		
Процентная ставка 19%	2,206,967	–
Процентная ставка 21%	702,637	–
Процентная ставка 18.5%	26,134	40,390
Итого от АО «Евразийский банк»	2,935,738	40,390
Итого займы полученные	9,477,608	4,621,573

Даму

Компания является участником программ финансирования лизинговых сделок субъектов малого и среднего предпринимательства за счет средств Даму с 2010 года. По состоянию на 31 декабря 2023 года действует 4 кредитные линии, из которых доступный лимит имеется по линии заключенной в июле 2022 года. При этом совокупная сумма обязательств Компании по основному долгу перед Даму не должна превышать 5,250,000 тысяч тенге. Согласно условиям данной кредитной линии, займы были получены по ставкам от 7% до 14,5% годовых с предоставлением Компанией обеспечения в виде имущества, переданного лизингополучателям в финансовую аренду.

Коэффициент залогового покрытия займов не должен составлять по разным траншам в диапазоне от не менее 1.5 до 1.7 к рыночной стоимости залогов на протяжении всего срока действия соглашения. Погашение основного долга производится равными полугодовыми платежами. Погашение вознаграждения производится ежеквартальными платежами.

Условия финансирования по лизингу в рамках совместной программы:

- сумма финансирования до 500 млн. тенге;
- срок лизинга до 84 месяцев и ставка кредитования для конечных заемщиков - не более 6% годовых сверх ставки заимствования Компанией;
- аванс от 20% от стоимости предмета лизинга;

По линии от Даму запрещается финансирование лизинговых сделок:

- с целью рефинансирования;
- с наличием задолженности по налогам и другим обязательным платежам в государственный бюджет, превышающей на момент принятия заявки на финансирование проекты 10-ти кратный размер МРП;
- по сублизингу;
- на приобретение основных средств у аффилированных/связанных лиц лизингополучателей.

18. Займы полученные (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2023 года справедливая стоимость обеспечения, предоставленного по Соглашениям о предоставлении кредитной линии для финансирования лизинговых сделок субъектов малого и среднего предпринимательства с Даму составляет 7,688,358 тысяч тенге (2022: 8,133,056 тысяч тенге).

Аграрная Кредитная Корпорация

В декабре 2017 года и в апреле 2020 года Компания заключила два Рамочных соглашения об открытии кредитной линии с АО «Аграрная Кредитная Корпорация» на сумму 500,000 тысяч и 300,000 тысяч тенге по ставке 11% и 5% годовых на приобретение техники для последующей передачи в лизинг субъектам агропромышленного комплекса на условиях погашения до декабря 2024 года и апреля 2027 года, соответственно.

Предоставление заемных средств Компанией осуществляется на следующих условиях:

- приобретение новой сельхозтехники, спецтехники, автотранспорта, навесного и прицепного оборудования (за исключением легкового автотранспорта);
- ставка кредитования для конечных заемщиков – не более 15% годовых;
- срок лизинга до 84 месяцев, за исключением навесного и прицепного оборудования – до 36 месяцев;
- аванс от 15 % от стоимости предмета лизинга.

По рамочному соглашению по кредитной линии с АО «Аграрная Кредитная Корпорация» предусмотрена переуступка прав требования по договорам финансового лизинга на сумму остатка основного долга в размере 57,984 тысяч тенге на 31 декабря 2023 года. (2022: 135,664 тыс. тенге).

Евразийский банк

В августе 2022 года Компания получила кредитную линию от АО «Евразийский банк» на сумму 1,350,000 тысяч тенге для пополнения оборотных средств и финансирования лизинговых и факторинговых сделок со сроками погашения до 19 августа 2027 года по ставке 18.5% годовых с предоставлением Компанией обеспечения в виде имущества, переданного лизингополучателям в финансовую аренду.

В августе 2023 года Компания изменила структуру ранее открытой кредитной линии АО «Евразийский банк»: на пополнение оборотных средств – 620,739 тыс. тенге, на инвестиционные цели - 729,261 тыс. тенге. Срок кредитной линии увеличен до августа 2030 года. В рамках измененной кредитной линии получен кредит на покупку коммерческой недвижимости на сумму 729,261 тыс. тенге сроком на 84 месяца, со ставкой вознаграждения 21% годовых.

В декабре 2023 года по данной кредитной линии АО «Евразийский банк» увеличил лимит и Компанией был получен займ на погашение купонных облигаций 5 выпуска в размере 2 200 000 тыс. тенге на срок 24 месяца со ставкой вознаграждения 19% годовых.

На 31 декабря 2023 года справедливая стоимость предметов лизинга и недвижимого имущества, переданных в залог АО «Евразийский банк» составила 1,684,655 тыс. тенге (2022: 409,681 тыс. тенге).

Фонд развития промышленности

В декабре 2023 года Компания заключила договор займа с АО «Фонд развития промышленности» для последующего финансирования лизинговых сделок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей на общую сумму 2,000,000 тыс. тенге на срок 60 месяцев со ставкой вознаграждения 17% годовых. Погашение основного долга производится равными полугодовыми платежами, при этом льготный период по погашению основного долга составляет 12 месяцев с даты заключения договора займа. Погашение вознаграждения производится полугодовыми платежами.

18. Займы полученные (продолжение)

В таблице ниже представлены изменения в обязательствах Компании, возникающих в результате финансовой деятельности, за каждый представленный период. Статьи задолженности отражены в отчете о движении денежных средств как финансовая деятельность.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Займы полученные
Обязательства по финансовой деятельности на 1 января 2022 года	3,689,024
Чистое увеличение займов	931,210
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	1,339
Обязательства по финансовой деятельности на 31 декабря 2022 года	4,621,573
Чистое увеличение займов	4,811,416
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	44,619
Обязательства по финансовой деятельности на 31 декабря 2023 года	9,477,608

19. Займы полученные по договору Мурабаха

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Краткосрочные займы полученные	454,444	–
Долгосрочные займы полученные	1,555,556	–
Итого займы полученные	2,010,000	–

В мае 2023 года Компания заключила Соглашение о предоставлении кредитной линии с «Исламской корпорацией развития частного сектора» (далее «ICD») на сумму 2,000,000 тысяч тенге для финансирования лизинговых и факторинговых сделок на условиях Исламского финансирования, с погашением полугодовыми платежами сроком до июня 2028 года, по ставке 18% годовых с предоставлением Компанией обеспечения в виде прав требования по договорам лизинга.

Текущая стоимость предметов лизинга, переданных в залог по кредиту ICD, составляет 3,666,911 тыс. тенге на 31 декабря 2023 года.

В таблице ниже представлены изменения в обязательствах Компании, возникающих в результате финансовой деятельности, за каждый представленный период. Статьи задолженности отражены в отчете о движении денежных средств как финансовая деятельность.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Займы по договору Мурабаха
Обязательства по финансовой деятельности на 31 декабря 2022 года	–
Чистое увеличение денежных средств	2,000,000
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	10,000
Обязательства по финансовой деятельности на 31 декабря 2023 года	2,010,000

20. Долговые ценные бумаги

На 31 декабря 2023 и 2022 годов Компания имела следующие долговые бумаги в тенге, которые имеют листинг на КФБ:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Дата выпуска	Срок погашения	Ставка	Эффективная ставка	Балансовая стоимость	
					31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Купонные облигации в долларах США	25.12.2023	24.09.2024	9,90%	9,90%	454,560	–
Купонные облигации в тенге	27.12.2022	26.12.2023	20,25%	20,25%	–	2,000,000
Итого					454,560	2,000,000

20. Долговые ценные бумаги

В декабре 2023 года Компания разместила 1,000 купонных облигаций на КФБ в количестве с фиксированной ставкой купона в размере 9.9% годовых со сроком погашения в сентябре 2024 года по номинальной стоимости 1 миллион долларов США или в эквиваленте 459,690 тысяч тенге на дату размещения.

В декабре 2022 года Компания разместила купонные облигации на КФБ в количестве 2,000,000 штук с фиксированной ставкой купона в размере 20.25% годовых со сроком погашения в декабре 2023 года по номинальной стоимости 2,000,000 тысяч тенге. В декабре 2023 года облигации были полностью погашены.

За год, закончившийся 31 декабря 2023 года, Компания начислила процентные расходы на сумму 401,125 тысяч тенге (2022: 256,289 тысяч тенге) (Примечание 24).

21. Авансы, полученные по финансовой аренде

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Первоначальный взнос по лизингу	421,186	146,733
Авансы по лизинговым платежам	138,018	95,701
Субсидии по договорам	6,833	4,338
Итого авансы, полученные по финансовой аренде	566,037	246,772

22. Прочие финансовые обязательства

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Начисленные затраты на вознаграждения работникам	34,326	92,609
Счета к оплате поставщикам	13,086	35,005
Начисленные затраты по расходам на консультационные услуги	10,200	9,200
Обязательства по текущей аренде	—	10,339
Прочие	625	45,451
Итого прочие финансовые обязательства	58,237	192,604

23. Прочие долгосрочные финансовые обязательства

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Гарантийные взносы	15,166	38,384
Итого прочие долгосрочные финансовые обязательства	15,166	38,384

По состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов, гарантийный взнос представляет собой сумму, внесенную клиентами для обеспечения обязательств по договорам финансового лизинга.

24. Процентные доходы и расходы

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки		
Процентный доход по финансовой аренде	1,492,320	1,361,673
Процентный доход по соглашениям обратного РЕПО	617,544	397,950
Процентный доход по факторингу	373,335	71,172
Процентный доход по средствам в банке	42,076	24,556
Процентный доход по займам выданным	–	2,417
Итого процентные доходы, рассчитанные по методу эффективной процентной ставки	2,525,275	1,857,768
Процентные расходы		
Процентные расходы по займам полученным	(580,624)	(379,307)
Процентные расходы по размещенным облигациям	(401,125)	(256,289)
Процентные расходы по прямому РЕПО	(4,320)	–
Процентные расходы по аренде	(3,795)	(3,186)
Итого процентные расходы	(989,864)	(638,782)
Чистые процентные доходы	1,485,721	1,218,986

Процентный доход по финансовой аренде включает процентные доходы в сумме 49,445 тысяч тенге (2022 год: 52,186 тысяч тенге), признанные по обесцененным договорам финансовой аренды.

25. Доходы и расходы по исламскому финансированию

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Доходы		
Доходы по депозитам Вакала	98,919	–
Доходы по исламскому лизингу Иджара	65,735	–
	164,654	–
Расходы		
Расходы по займам, полученным по договору Мурабаха	(214,344)	–
	(214,344)	–
Чистые расходы по исламскому финансированию	(49,690)	–

26. Прочие доходы

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год			2022 год		
	Операции с финансовой арендой	Прочие доходы	Итого	Операции с финансовой арендой	Прочие доходы	Итого
Доходы по оказанным услугам	82,239	4,682	86,921	58,204	–	58,204
Доходы по пени и штрафам	44,722	–	44,722	43,257	–	43,257
Доход от возмещения расходов	13,508	–	13,508	1,211	–	1,211
Прочие чистые доходы	9,360	–	9,360	36,272	–	36,272
Итого прочие доходы	149,829	4,682	154,511	138,944	–	138,944

В 2023 и 2022 годах у Компании не было прочих доходов, полученных от инвестиционных операций.

27. Административные и прочие операционные расходы

Административные и прочие операционные расходы, включают:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Расходы на содержание персонала	233,808	279,440
Вознаграждение членам совета директоров	52,544	50,054
Прочие налоги, кроме корпоративного подоходного налога	46,398	31,539
Износ и амортизация	45,263	14,984
Расходы на ремонт	36,494	880
Расходы по присвоению рейтинга	23,524	23,049
Консультационные услуги	20,515	–
Начисленные расходы по неиспользованным отпускам	18,784	13,131
Банковские услуги	17,559	10,887
Расходы по аренде	16,329	–
Транспортные расходы	12,157	2,571
Списание материалов	3,236	4,581
Коммунальные услуги	3,193	1,184
Расходы по рекламе	2,596	809
Регистраторские услуги	2,410	243
Средства связи	763	2,942
Прочие	42,691	30,994
Итого административные и прочие операционные расходы	578,264	467,288

Расходы на содержание персонала включают установленные законом пенсионные отчисления в сумме 28,487 тысяч тенге (2022 год: 24,234 тысяч тенге), которые подлежат перечислению на индивидуальные пенсионные счета работников.

28. Резерв под обесценение активов

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Дебиторская задолженность по финансовой аренде (Прим. 6)	Дебиторская задолженность по договорам Иджара (Прим. 7)	Прочая дебиторская задолженность (Прим. 8)	Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо (Прим. 10)	Денежные средства и их эквиваленты (Прим. 11)	Средства в банках (Прим. 12)	Финансовая помощь выданная (Прим. 14)	Итого
1 января								
2022 года	(265,548)	–	(318,469)	(2,588)	(669)	(9,512)	–	(596,786)
Формирование резерва	20,116	–	(13,032)	(6,156)	(2,033)	9,325	–	8,220
31 декабря								
2022 года	(245,432)	–	(331,501)	(8,744)	(2,702)	(187)	–	(588,566)
Формирование резерва	44,998	(7,037)	(76,220)	1,583	(2,724)	(3,213)	(1,476)	(44,089)
31 декабря								
2023 года	(200,434)	(7,037)	(407,721)	(7,161)	(5,426)	(3,400)	(1,476)	(632,655)

29. Корпоративный подоходный налог

Расходы и экономия по корпоративному подоходному налогу, отраженные в составе прибылей и убытков за период, включают следующие компоненты:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Текущие расходы по корпоративному подоходному налогу	–	–
Экономия по отложенному налогообложению	–	–
Расходы по корпоративному подоходному налогу за год	–	–

В соответствии с налоговым кодексом РК, Компания имеет право на уменьшение налогооблагаемого дохода на сумму полученного вознаграждения по финансовому лизингу, т.к. основным видом деятельности Компании является финансовый лизинг, а прибылью от данного вида деятельности является полученное вознаграждение, то у Компании отсутствует налогооблагаемый доход по корпоративному подоходному налогу.

Эффективная ставка подоходного налога отличается от официальных ставок подоходного налога. Далее приведена сверка расходов по подоходному налогу на основании официальной ставки с фактическими расходами:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Прибыль до налогообложения	1,006,391	894,031
Официальная ставка	20%	20%
Теоретические налоговые отчисления по законодательно установленной ставке	201,278	178,806
Налоговый эффект процентных доходов по договорам финансовой аренды, не подлежащих налогообложению	(382,007)	(267,112)
Изменение в непризнанных активах по отложенному КПП	6,638	(2,842)
Процентные расходы	158,994	75,861
Прочие	15,097	15,287
Расходы по корпоративному подоходному налогу	–	–

Различия между МСФО и налоговым законодательством Республики Казахстан приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления финансовой отчетности и в целях расчета корпоративного подоходного налога.

Сверка расходов по корпоративному подоходному налогу, применимых к убыткам до налогообложения по установленной законом ставке корпоративного подоходного налога, к расходам по корпоративному подоходному налогу за годы, закончившиеся 31 декабря 2023 и 2022 годов, представлена следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Остаток по состоянию на 31 декабря 2023 года	<i>Отражено в составе прибыли или убытка</i>	Остаток по состоянию на 31 декабря 2022 года	<i>Отражено в составе прибыли или убытка</i>	Остаток по состоянию на 1 января 2022 года
Отложенные активы по КПП					
Начисленные расходы по отпускам и профессиональным услугам	6,344	302	6,042	520	5,522
Оценочный резерв под ОКУ	126,531	8,818	117,713	(1,644)	119,357
Резерв по обесценению внеоборотных активов	25,543	8,381	17,162	–	17,162
Прочие	–	–	–	(1,718)	1,718
	158,418	17,501	140,917	(2,842)	143,759
Отложенные обязательства по КПП					
Основные средства	(10,863)	(10,863)	–	–	–
	147,555	6,638	140,917	(2,842)	143,759
Непризнанные налоговые активы	(147,555)	(6,638)	(140,917)	2,842	(143,759)
Чистый отложенный КПП	–	–	–	–	–

30. Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Прибыль за период	1,006,391	894,031
Средневзвешенное количество акций, штук	4,131,158	4,131,158
Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге	243.61	216.41

31. Управление финансовыми рисками

Управление рисками лежит в основе деятельности Компании и является существенным элементом операционной деятельности Компании.

Компания подвержена рыночному риску, кредитному риску и риску ликвидности.

Руководство Компании контролирует процесс управления этими рисками. Совет Директоров анализирует и утверждает политику управления рисками информация о которой приводится ниже.

Политика Компании по управлению рисками нацелена на определение, анализ и управление рисками, которым подвержена Компания, на установление лимитов рисков и соответствующих контролей, а также на постоянную оценку уровня рисков и их соответствия установленным лимитам. Политика и процедуры по управлению рисками пересматриваются на регулярной основе с целью отражения изменений рыночной ситуации, предлагаемых продуктов и услуг и появляющейся лучшей практики.

Совет директоров несет ответственность за надлежащее функционирование системы контроля по управлению рисками, за управление ключевыми рисками и одобрение политик и процедур по управлению рисками, а также за одобрение крупных сделок.

Правление несет ответственность за мониторинг и внедрение мер по снижению рисков, а также следит за тем, чтобы Компания осуществляла деятельность в установленных пределах рисков. В обязанности Риск менеджера входит общее управление рисками и осуществление контроля за соблюдением требований действующего законодательства, а также осуществление контроля за применением общих принципов и методов по обнаружению, оценке, управлению и составлению отчетов как по финансовым, так и по нефинансовым рискам.

Кредитный и рыночный риски и риск ликвидности управляются и контролируются системой Кредитного комитета, как на уровне портфеля в целом, так и на уровне отдельных сделок.

В качестве дополнительных мер контроля состояния ликвидности в Компании утверждены и функционируют оценочные показатели ликвидности. Данные индикаторы позволяют своевременно выявлять дисбаланс между объемами требований и обязательств Компании на различных временных интервалах и оперативно сигнализировать о необходимости управленческого воздействия.

Как внешние, так и внутренние факторы риска выявляются и управляются в рамках Компании. Особое внимание уделяется выявлению всего перечня факторов риска и определению уровня достаточности текущих процедур по снижению рисков. Помимо стандартного анализа кредитного и рыночного рисков, проводится мониторинг финансовых и нефинансовых рисков.

Рыночный риск. Компания подвержена воздействию рыночных рисков. Рыночные риски связаны с открытыми позициями по а) иностранным валютам, б) процентным активам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке. Руководство устанавливает лимиты в отношении сумм приемлемого риска и контролирует их соблюдение на постоянной основе. Однако применение данного подхода не может предотвратить убытки сверх этих лимитов в случае более существенных изменений на рынке.

Валютный риск. Валютный риск – риск изменения справедливой стоимости или будущих денежных потоков финансового инструмента в связи с изменением курсов иностранных валют. Риск расходов (убытков) возникает из-за переоценки позиций Компании по валютам в стоимостном выражении.

По состоянию на 31 декабря 2023 у Компании имелись долговые ценные бумаги на сумму 1,000 тысяч долларов США (31 декабря 2022 года: у Компании не имелось остатков, выраженных в иностранной валюте).

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Риск процентной ставки. Риск процентной ставки определяется как подверженность финансового положения Компании влиянию неблагоприятных колебаний рыночных процентных ставок. Компания принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и потоки денежных средств. Такие колебания могут повышать уровень процентной маржи, однако в случае неожиданного изменения процентных ставок процентная маржа может снижаться или приводить к возникновению убытков.

Компания осуществляет мониторинг процентных ставок в отношении своих финансовых инструментов. В представленной ниже таблице в обобщенном виде приведены эффективные процентные ставки на соответствующую отчетную дату на основании отчетов, анализируемых ключевым управленческим персоналом Компании:

В % годовых	Средневзвешенная эффективная процентная ставка	
	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Активы		
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо	20.29%	17.24%
Средства в банках	14.55%	14.61%
Финансовая помощь	0,00%	–
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	20.58%	15.68%
Обязательства		
Займы полученные	15.60%	10.58%
Долговые ценные бумаги	9,90%	20.25%
Обязательства по аренде	–	13.00%

Анализ чувствительности к изменению процентных ставок

Управление риском изменения процентных ставок, основанное на анализе сроков пересмотра процентных ставок, дополняется мониторингом чувствительности финансовых активов и обязательств.

На 31 декабря 2023 и 2022 годов года финансовые активы и финансовые обязательства с плавающей ставкой вознаграждения отсутствуют, все финансовые активы и обязательства с фиксированной ставкой вознаграждения.

Кредитный риск. Компания подвержена кредитному риску, который является риском того, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной понесения финансовых убытков другой стороной вследствие невыполнения обязательства по договору.

Кредитный риск возникает в результате кредитных и прочих операций Компании с контрагентами, вследствие которых возникают финансовые активы и обязательства кредитного характера.

Кредитный риск является единственным наиболее существенным риском для бизнеса Компании. Следовательно, руководство уделяет особое внимание управлению кредитным риском.

Максимальный уровень кредитного риска Компании отражается в балансовой стоимости финансовых активов в отчете о финансовом положении. Снижение кредитного риска осуществляется за счет залогового обеспечения и прочих механизмов повышения качества финансового актива.

Кредитный комитет рассматривает и утверждает сделки, лимиты которых ниже 5 % от общего размера стоимости активов. Кредитные заявки от менеджеров по работе с клиентами передаются в Кредитный комитет для одобрения кредитного лимита. Управление кредитным риском также осуществляется путем получения обеспечения и гарантий организаций и физических лиц. В целях мониторинга кредитного риска сотрудники Компании составляют регулярные отчеты на основе структурированного анализа бизнеса и финансовых показателей клиента. Вся информация о существенных операциях с клиентами с ухудшающейся кредитоспособностью доводится до сведения Кредитного комитета и анализируется им.

Концентрация дебиторской задолженности по финансовой аренде по клиентам представлена в Примечании 6.

Управление кредитным риском. Оценка кредитного риска для целей управления рисками сложна и требует использования моделей, поскольку риск варьируется в зависимости от изменений в рыночных условиях, ожидаемых денежных потоков и течения времени. Компания оценивает кредитный риск, используя вероятность наступления дефолта (PD), величину кредитных требований, подверженных кредитному риску (EAD) и оценку потерь, возникающих при дефолте (LGD).

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Оценка ожидаемых кредитных убытков (ОКУ). Ожидаемые кредитные убытки – это оценка приведенной стоимости будущих недополученных денежных средств, взвешенная с учетом вероятности (т.е. средневзвешенная величина кредитных убытков с использованием соответствующих рисков наступления дефолта в определенный период времени в качестве весов). Оценка ОКУ является объективной и определяется посредством расчета диапазона возможных исходов. Оценка ОКУ выполняется на основе четырех компонентов, используемых Компанией: вероятность дефолта, величина кредитного требования, подверженная риску дефолта, убыток в случае дефолта и ставка дисконтирования.

Задолженность на момент дефолта (EAD) – оценка риска на будущую дату дефолта с учетом ожидаемых изменений в сумме риска после завершения отчетного периода, включая погашение основной суммы долга и процентов.

Вероятность дефолта (PD) – оценка вероятности наступления дефолта в течение определенного периода времени. **Убыток в случае дефолта (LGD)** – оценка убытка, возникающего при дефолте. Она основывается на разнице между предусмотренными договором денежными потоками к выплате и теми потоками, которые Компания ожидает получить, в том числе от реализации обеспечения. Этот показатель выражается в процентах от задолженности на момент дефолта (EAD). Ожидаемые убытки дисконтируются до приведенной стоимости на конец отчетного периода. Ставка дисконтирования представляет собой постоянную периодическую норму доходности по финансовому инструменту или ее приблизительную величину.

Ожидаемые кредитные убытки моделируются за весь срок действия инструмента. Весь срок действия инструмента равен оставшемуся сроку действия договора до срока погашения долговых инструментов с учетом непредвиденного досрочного погашения, если оно имело место.

В модели управления «Ожидаемые кредитные убытки за весь срок» оцениваются убытки, которые возникают в результате наступления всех возможных событий дефолта в течение оставшегося срока действия финансового инструмента. Модель «12-месячные ожидаемые кредитные убытки» представляет часть ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которая возникает в результате наступления событий дефолта по финансовому инструменту, возможных в течение 12 месяцев с конца отчетного периода или в течение оставшегося срока действия финансового инструмента, если он меньше года.

Оценка руководством ожидаемых кредитных убытков при подготовке финансовой отчетности основана на оценках на определенный момент времени, а не на оценках за весь цикл, которые, как правило, используются в целях регулирования. В оценках используется прогнозная информация. Таким образом, ОКУ отражают изменения основных макроэкономических показателей, взвешенные с учетом вероятности, которые влияют на кредитный риск.

Моделирование ОКУ для созданных или приобретенных обесцененных финансовых активов (РОСИ) выполняется таким же образом, за исключением того, что (а) валовая балансовая стоимость и ставка дисконтирования определяются на основе денежных потоков, которые могли быть получены на момент первоначального признания актива, а не на основе предусмотренных договором денежных потоков, и (б) ОКУ всегда равны ОКУ за весь срок. Созданные или приобретенные обесцененные активы – это финансовые активы, которые были обесценены на момент первоначального признания, такие как обесцененные кредиты, приобретенные в результате объединения бизнеса в прошлом.

Оценка ожидаемых кредитных убытков по дебиторской задолженности по финансовой аренде. Для оценки ОКУ Компания использует оценку на индивидуальной основе и на портфельной основе:

индивидуальная оценка: все индивидуально-значительные договоры финансовой аренды, по которым имеются признаки обесценения оцениваются Компанией на индивидуальной основе. Индивидуально значительный договор аренды – договор, соответствующий одному/нескольким из следующих критериев: 1) договор финансовой аренды, валовая балансовая стоимость которого превышает 5% от собственного капитала, согласно данным бухгалтерского баланса на последний рабочий день предыдущего месяца, 2) договор финансовой аренды, который представляет собой требование к связанной стороне, 3) договор финансовой аренды, который находится в дефолте/Стадии 3 на отчетную дату.

Портфельная оценка: все договоры финансовой аренды за исключением договоров, оцениваемых на индивидуальной основе согласно определению выше, оцениваются Компанией на портфельной основе.

Оценка ожидаемых кредитных убытков на индивидуальной основе проводится путем взвешивания расчетных кредитных убытков для возможных разных сценариев относительно вероятности каждого сценария. Компания определяет, как минимум два возможных исхода для каждого договора финансовой аренды, включенного в периметр оценки, один из которых приводит к кредитному убытку несмотря на низкую вероятность такого сценария.

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Оценка ожидаемых кредитных убытков (ОКУ) (продолжение)

Когда оценка выполняется на портфельной основе, Компания определяет этапы подверженности рискам и рассчитывает оценочный резерв под убытки. Компания анализирует свой портфель финансовой аренды по сегментам, определенным на основе общих характеристик кредитного риска, таким образом, чтобы договоры финансовой аренды в рамках группы имели однородные или аналогичные риски.

По состоянию на 1 января 2021 Компания не сегментирует портфель договоров финансовой аренды в связи с ограниченным количеством наблюдений событий дефолта.

При осуществлении портфельной оценки ОКУ Компания распределяет портфель финансовой аренды на 4 группы в зависимости от количества дней просрочки на отчетную дату:

- 0 дней просрочки;
- 1- 30 дней просрочки;
- 31 – 60 дней просрочки;
- 61 – 90 дней просрочки.

Уровень ожидаемых кредитных убытков, признаваемых в настоящей финансовой отчетности, зависит от присутствия значительного увеличения кредитного риска лизингополучателя с момента первоначального признания. При оценке финансовых активов на предмет обесценения Компания применяет «трехэтапную» модель учета обесценения. *Стадия 1* – для финансового инструмента, который не являлся обесцененным на момент первоначального признания, и с этого момента по нему не было значительного увеличения кредитного риска, оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе 12-месячных ожидаемых кредитных убытков. *Стадия 2* – если выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, финансовый инструмент переводится в Стадию 2, однако пока еще не считается обесцененным, но оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок. *Стадия 3* – если финансовый инструмент является обесцененным, он переводится в Стадию 3 и оценочный резерв под убытки создается на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок. В результате перевода актива в Стадию 3 Компания перестает признавать процентный доход на основе валовой балансовой стоимости. Процентный доход по обесцененным договорам финансовой аренды начисляется к балансовой стоимости с учетом ожидаемых кредитных убытков по первоначальной эффективной процентной ставке договора.

При наличии доказательства того, что критерии значительного увеличения кредитного риска более не выполняются, инструмент переводится обратно в Стадию 1.

Ожидаемые кредитные убытки по приобретенным или созданным обесцененным финансовым активам всегда оцениваются за весь срок. Таким образом, Компания признает только кумулятивные изменения в ожидаемых кредитных убытках за весь срок.

Для оценки вероятности дефолта Компания определяет дефолт как ситуацию, в которой подверженность риску определяется:

- наличием просроченной задолженности по основному долгу и/или вознаграждению хотя бы по одному из договора аренды лизингополучателя сроком свыше 90 календарных дней;
- отсутствием у лизингополучателя возможности погашения задолженности в полном объеме;
- приостановлением начисления вознаграждения по договору финансовой аренды в связи с финансовыми затруднениями лизингополучателя;
- реструктуризацией, которая приводит к снижению требований к лизингополучателю, значительному списанию/прощению договора финансовой аренды, увеличению срока договора финансовой аренды, переносу выплаты основного долга, вознаграждения либо комиссий на более поздний период в связи с финансовыми затруднениями лизингополучателя;
- подачей иска в суд о взыскании задолженности и/или расторжении договора финансовой аренды;
- обращением лизингополучателя в суд, с заявлением о признании его банкротом в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

Договор финансовой аренды более не считается дефолтным, если после реструктуризации и/или погашения просроченной задолженности лизингополучатель своевременно произвел не менее 6-и платежей по всем договорам финансовой аренды в соответствии с графиком погашения.

Компания осуществляет периодический мониторинг и проверку критериев, используемых для определения факта значительного увеличения кредитного риска, с точки зрения их надлежащего характера. Предположение о том, что с момента первоначального признания происходит значительное увеличение кредитного риска, если финансовые активы просрочены более чем на 30 дней, не опровергается.

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Существенное увеличение кредитного риска (SICR). Компания определяет существенное увеличение кредитного риска на основе трехфакторного анализа: индикатор backstop – просрочка более 30 дней, качественный и количественный анализ.

Компания применяет следующие количественные и качественные критерии:

Наличие просроченной задолженности по основному долгу и/или вознаграждению за последние 12 месяцев сроком:

- (а) от 15 до 30 дней включительно – более четырех раз,
- (б) от 31 до 60 дней включительно – более одного раза,
- (в) от 61 до 90 дней включительно – один раз,

Снижение рыночной стоимости предметов лизинга по итогам переоценки на 40 и более процентов сравнительно с первоначальной оценкой в случае покрытия остатка задолженности обеспечением менее чем на 150 процентов,

Фактическое или ожидаемое значительное ухудшение результатов финансово-хозяйственной и операционной деятельности

В целом ОКУ равны произведению следующих параметров кредитного риска: EAD, PD, LGD, которые определены выше.

Ожидаемые кредитные убытки определяются путем прогнозирования параметров кредитного риска (задолженность на момент дефолта, вероятность дефолта и убыток в случае дефолта) для каждого будущего месяца в течение срока действия каждого отдельного договора финансовой аренды или совокупного сегмента. Эти три компонента перемножаются и корректируются с учетом вероятности «выживания» (т.е. был ли договор финансовой аренды погашен в течение предыдущего месяца или наступил дефолт). Ожидаемые кредитные убытки для каждого будущего периода затем дисконтируются и суммируются. Ставка дисконтирования, используемая для расчета ожидаемых кредитных убытков, представляет собой первоначальную эффективную процентную ставку или ее приближительную величину

Основные принципы расчета параметров кредитного риска. Задолженность на момент дефолта определяется на основе ожидаемых денежных потоков согласно графика платежей. Для договоров финансовой аренды с единовременным погашением задолженность на момент дефолта определяется на основе сумм к погашению лизингополучателем по договору за 12-месячный период или за весь срок. Задолженность на момент дефолта также корректируется с учетом ожидаемой переплаты со стороны лизингополучателя. В расчет также включаются допущения о досрочном погашении или рефинансировании.

Для расчета ожидаемых кредитных убытков используются два вида вероятности дефолта: вероятность дефолта в течение 12 месяцев и за весь срок. Оценка 12-месячной вероятности дефолта основывается на последних имеющихся данных о дефолтах за прошлые периоды и корректируется с учетом прогнозной информации в случае необходимости. Вероятность дефолта за весь срок представляет оценку вероятности наступления дефолта в течение оставшегося срока действия финансового. Для расчета вероятности дефолта за весь срок Компания строит предположение, что 12-месячная вероятность дефолта будет оставаться неизменной в течение всего срока договора финансовой аренды. Таким образом, вероятность дефолта за весь срок является экстраполяцией 12-месячной вероятности дефолта на весь срок жизни договора финансовой аренды.

Вероятность дефолта приравнивается 100% для индивидуально-оцениваемых обесцененных договоров финансовой аренды, определенных в Стадию 3.

Компания рассчитывает убыток в случае дефолта по портфельно-оцениваемым договорам финансовой аренды на основе валовой балансовой стоимости договоров финансовой аренды с даты наступления события дефолта. Анализируя период после дефолта, Компания определяет фактическую сумму возмещения с даты дефолта до даты полного погашения договора финансовой аренды вне зависимости от источника возмещения (продажа объекта аренды, залога, использование гарантии, погашения по реструктурированному графику и т.д.).

Убыток в случае дефолта по индивидуально-оцениваемым договорам финансовой аренды, определенных в Стадию 3, рассчитывается как приведенная стоимость будущих денежных потоков, дисконтированных по первоначальной постоянной периодической ставке доходности, путем взвешивания ожидаемых кредитных убытков для возможных сценариев относительно вероятности каждого сценария. Для расчета будущих денежных потоков Компания использует сценарий получения денежных потоков как от реализации объектов лизинга/залога обеспечения, так и от ожидаемых поступлений в результате реструктуризации и прочих доступных лизингополучателям источникам.

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Прогнозная информация, включенная в модели ожидаемых кредитных убытков. Оценка значительного увеличения кредитного риска и расчет ожидаемых кредитных убытков предполагают включение подтверждаемой прогнозной информации. Компания выявила ряд основных экономических переменных, которые коррелируют с изменением кредитного риска и ожидаемых кредитных убытков. Параметры риска являются прогнозируемыми, т.е. включают воздействие ожидаемых экономических условий следующих макроэкономических факторов: уровень безработицы, ВВП, и цена на нефть. Компания не прогнозирует будущие макроэкономические условия в течение всего ожидаемого срока действия займа. Степень суждения, которая требуется для оценки ожидаемых кредитных потерь, зависит от наличия необходимой информации. По мере увеличения прогнозного периода доступность подробной информации уменьшается и необходимость суждения, требуемого для оценки ожидаемых кредитных потерь, увеличивается. Таким образом, Компания в своих расчетах использует влияние прогнозных макроэкономических факторов только за период не более трех лет, после чего применяется линейная экстраполяция данных до единицы. Компания применяет оценку прогнозных макроэкономических факторов исключительно для вероятности дефолта, так как вероятность дефолта наиболее подвержена влиянию изменения макроэкономических условий. Влияние этих экономических переменных на вероятность дефолта определяется с помощью статистического регрессионного анализа, чтобы понять влияние, оказанное этими переменными на уровень дефолтов в прошлые периоды.

Оценка ожидаемых кредитных убытков по прочим финансовым активам

Оценка кредитного риска прочих финансовых активов включает дальнейшие оценки вероятности дефолта, соответствующих коэффициентов потерь и соотношений дефолта между контрагентами. Компания оценивает кредитный риск, используя Вероятность дефолта (PD), Риск убытков в случае дефолта (EAD) и Потери в случае дефолта (LGD).

При расчете коэффициента PD применяется матрица миграции на основе данных из внешних источников. В качестве подобной информации Компания использует данные кредитного агентства Standard and Poor's, в случае их отсутствия, из данных агентства Moody's или Fitch. Матрица миграции представляет собой вероятность изменения кредитного рейтинга в течение определенного периода времени.

Понятие дефолт по депозитам и остаткам на текущих и карт счетах в банках – это событие неисполнения банком-контрагентом своих обязательств перед Компанией.

Полученный результат маргинального PD применяется как вероятность дефолта при расчете ожидаемых кредитных убытков.

При расчете значения LGD Компания применяет подход, основанный на исторических данных из внешних источников, таких как рейтинговые агентства Standard & Poor's, Moody's или Fitch, которые предоставляют данные по уровню возмещения потерь (Recovery rate) на основе баз данных по аналогичным портфелям. В основу LGD берутся данные, доступные на отчетную дату.

EAD является оценкой величины кредитного требования, то есть, суммой, подверженной риску дефолта, включающей в себя изменение суммы величины кредитного требования после отчетной даты, в частности, выплаты процентов и номинальной стоимости финансового инструмента. В качестве ставки дисконтирования применяется первоначальная эффективная ставка финансового инструмента. Срок EAD определяется с учетом того, что весь портфель имеет сроки и график погашения, установленные договором.

Для расчета EAD Компания рассматривает максимальный период по договору (с учетом опционов на продление), на протяжении которого Компания подвержена кредитному риску, как максимальный период, рассматриваемый при оценке ожидаемых кредитных убытков. В настоящее время все продукты в портфеле Компании имеют определенные договорные сроки погашения. Максимальный период по договору определяется из сопутствующих условий договора, включая возможность потребовать выплату или отмену договора. В случае выпуска новых продуктов без определенного срока погашения, закрепленного в договоре, Компания применяет экспертное суждение для установления сроков погашения.

По денежным средствам и их эквивалентам и вкладам в банках-контрагентах, по которым отсутствует изменение валовой стоимости, валовая стоимость актива на отчетную дату является величиной кредитного требования.

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Оценка ожидаемых кредитных убытков по прочим финансовым активам (продолжение)

Существенное увеличение кредитного риска. На отчетную дату Компания оценивает существенное увеличение кредитного риска по каждому финансовому активу. В случае увеличения кредитного риска Компания переводит актив в следующую Стадию. Компания определяет существенное увеличение кредитного риска на основе наступления одного или нескольких из следующих событий:

- фактические или ожидаемые изменения процентных ставок или условий существующего финансового инструмента, которые ввиду изменения кредитного риска по нему с момента первоначального признания значительно отличались бы, если депозит был бы вновь размещен по состоянию на отчетную дату;
- фактическое или ожидаемое значительное изменение внешнего кредитного рейтинга финансового института/финансового инструмента;
- существующие или прогнозируемые неблагоприятные изменения коммерческих, финансовых или экономических условий, которые, как ожидается, приведут к значительному изменению способности финансового института вернуть депозит на момент требования или по истечению срока договора;
- фактическое или ожидаемое неблагоприятное изменение нормативно-правовых или экономических условий деятельности финансового института, которое приводит к значительному изменению способности вернуть депозит, например, приостановление деятельности, аресты счетов и другие санкции со стороны регулятора;
- значительное повышение кредитного риска по другим финансовым инструментам того же финансового института.

Оценка ожидаемых кредитных убытков по дебиторской задолженности. Компания оценивает ОКУ по дебиторской задолженности по упрощенной методологии, так как дебиторская задолженность не является существенной частью активов Компании. Компания оценивает потери по дебиторской задолженности исходя из срока допущенной контрагентом просрочки по исполнению его обязательств по договору. Дебиторская задолженность, просроченная менее 90 дней, определяется в Стадию 1. Ставку провизии под ОКУ по таким финансовым активам Компания приравнивает 0%. Дебиторская задолженность, просроченная более 90 дней, определяется в Стадию 3. Ставку провизии под ОКУ по таким финансовым активам Компания приравнивает 100%.

Риск ликвидности. Риск ликвидности – это риск того, что Компания может столкнуться со сложностями в привлечении денежных средств или другого финансового актива с целью выполнения своих обязательств. Риск ликвидности возникает при несовпадении по срокам погашения активов и обязательств. Совпадение и/или контролируемое несовпадение сроков погашения и процентных ставок по активам и обязательствам является основополагающим моментом в управлении Компании.

По мнению руководства Компании, совпадение и/или контролируемое несовпадение сроков размещения и погашения и процентных ставок по активам и обязательствам является основополагающим фактором для успешного управления Компанией.

Несовпадение данных позиций потенциально повышает прибыльность деятельности, вместе с этим одновременно повышается риск понесения убытков. Сроки погашения активов и обязательств и возможность замещения процентных обязательств по приемлемой стоимости по мере наступления сроков их погашения являются важными факторами для оценки ликвидности Компании и его рисков в случае изменения процентных ставок.

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Риск ликвидности (продолжение)

Приведенные ниже таблицы показывают распределение активов и обязательств по состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов по договорным срокам, оставшимся до погашения. Суммы обязательств в таблице представляют предусмотренные договором денежные потоки, включая валовую сумму обязательств по финансовой аренде (до вычета будущих финансовых выплат), валовую сумму обязательств по предоставлению займов, а также финансовые гарантии. Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от сумм, отраженных в отчете о финансовом положении, так как суммы в отчете о финансовом положении основаны на дисконтированных денежных потоках.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Более 5 лет	Итого
На 31 декабря 2023 года:						
Финансовые активы						
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	448,303	1,026,733	3,896,206	4,637,051	–	10,008,293
Дебиторская задолженность по договорам Иджара	47,796	104,191	447,903	1,250,053	–	1,849,943
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо	–	–	3,334,912	–	–	3,334,912
Прочая дебиторская задолженность	–	–	1,493,755	–	–	1,493,755
Средства в банках	1,598,726	–	–	–	–	1,598,726
Денежные средства на расчетных счетах	2,471,432	–	–	–	–	2,471,432
Итого потенциальных будущих поступлений по финансовым активам	4,566,257	1,130,924	9,172,776	5,887,104	–	20,757,061
Финансовые обязательства						
Займы полученные	–	–	1,423,328	8,054,905	–	9,478,233
Займы полученные по договору Мурабаха	–	–	454,444	1,555,556	–	2,010,000
Долговые ценные бумаги	–	–	493,718	–	–	493,718
Прочие финансовые обязательства	–	–	58,237	15,166	–	73,403
Итого потенциальных будущих выплат по финансовым обязательствам	–	–	2,429,727	9,625,627	–	12,055,354
Чистая позиция по состоянию на 31 декабря 2023 года	4,566,257	1,130,924	6,743,049	(3,738,523)	–	8,701,707

31. Управление финансовыми рисками (продолжение)

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 месяцев до 1 года	От 1 года до 5 лет	Более 5 лет	Итого
На 31 декабря 2022 года:						
Финансовые активы						
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	419,765	944,608	3,974,379	5,475,356	12,084	10,826,192
Дебиторская задолженность по соглашениям репо	–	–	3,303,021	–	–	3,303,021
Прочая дебиторская задолженность	–	–	696,971	–	–	696,971
Средства в банках	275,165	–	–	–	–	275,165
Денежные средства и их эквиваленты	711,395	–	–	–	–	711,395
Итого потенциальных будущих поступлений по финансовым активам	1,406,325	944,608	7,687,123	5,475,356	12,084	15,525,496
Финансовые обязательства						
Займы полученные	93,454	134,981	1,234,049	3,812,750	706,828	5,982,062
Долговые ценные бумаги	–	–	2,405,000	–	–	2,405,000
Прочие финансовые обязательства	–	–	–	301,022	–	301,022
Обязательства по аренде	–	–	10,339	33,694	–	44,033
Итого потенциальных будущих выплат по финансовым обязательствам	93,454	134,981	3,649,388	4,147,466	706,828	8,732,117
Чистая позиция по состоянию на 31 декабря 2022 года	1,312,871	809,627	4,037,735	1,327,890	(694,744)	6,793,379

32. Управление капиталом

Задачей Компании в области управления капиталом является обеспечение способности Компании продолжать непрерывную деятельность обеспечивая акционерам приемлемый уровень доходности, соблюдая интересы других партнеров и поддерживая оптимальную структуру капитала.

Компания управляет структурой капитала и изменяет ее в соответствии с изменениями экономических условий. За годы, закончившиеся 31 декабря 2023 и 2022 годов, не было внесено изменений в цели, политику и процедуры управления капиталом.

Компания осуществляет контроль капитала с помощью коэффициента финансового рычага, который рассчитывается путем деления чистой задолженности на сумму капитала и чистой задолженности. Политика Компания предусматривает поддержание значения Коэффициента финансового рычага (соотношение Долга на Капитал) на уровне до 50%. Данный уровень определен исходя из планов Компании по наращиванию активов (Лизингового портфеля), дальнейшего развития и укрепления ее позиций на рынке, и максимизации прибыли при условии строгого соответствия качества лизингового портфеля политике управления рисками. В чистую задолженность включаются займы полученные, авансы полученные по финансовой аренде, резервы под обязательства и отчисления и прочие обязательства за вычетом денежных средств.

32. Управление капиталом (продолжение)

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
Займы полученные	9,477,608	4,621,573
Займы полученные по договору Мурабаха	2,010,000	–
Долговые ценные бумаги	454,560	2,000,000
Авансы, полученные по финансовой аренде	566,037	246,772
Прочие обязательства	73,403	264,782
За минусом денежных средств и их эквивалентов	(2,466,006)	(708,693)
Чистая задолженность	10,115,602	6,424,334
Капитал	7,715,566	6,709,175
Капитал и чистая задолженность	20,297,174	13,133,509
Коэффициент леввериджа	50%	49%

По состоянию на 31 декабря 2023 года коэффициент финансового рычага вырос ввиду увеличенного объема финансирования от Даму, Исламская корпорация по развитию частного сектора, АО «Евразийский банк» в целях увеличения портфеля договоров финансовой аренды.

33. Условные и договорные обязательства

Судебные разбирательства. В ходе текущей деятельности Компания является инициатором судебных претензий и разбирательств. Компания оценивает вероятность возникновения значительных обязательств согласно определенным обстоятельствам и отражает соответствующий резерв в финансовой отчетности только, когда вероятно, что потребуется отток ресурсов, и сумма обязательства может быть измерена с достаточной степенью вероятности.

Руководство считает, что суммарные обязательства, если таковые будут иметь место, возникающие в результате таких разбирательств и претензий, не окажут существенного отрицательного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Компании.

Налоговое законодательство. Налоговые условия в Республике Казахстан подвержены изменению и непоследовательному применению и интерпретации. Расхождения в интерпретации казахстанских законов и положений Компании и казахстанскими уполномоченными органами может привести к начислению дополнительных налогов, штрафов и пени.

Казахстанское законодательство и практика налогообложения находятся в состоянии непрерывного развития, и поэтому подвержены различному толкованию и частым изменениям, которые могут иметь обратную силу. В некоторых случаях, в целях определения налогооблагаемой базы, налоговое законодательство ссылается на положения МСФО, при этом толкование соответствующих положений МСФО казахстанскими налоговыми органами может отличаться от учётных политик, суждений и оценок, применённых руководством при подготовке данной отдельной финансовой отчётности, что может привести к возникновению дополнительных налоговых обязательств у Компании. Налоговые органы могут проводить ретроспективную проверку в течение пяти лет после окончания налогового года.

Руководство Компании считает, что ее интерпретации соответствующего законодательства являются приемлемыми и налоговая позиция Компании обоснована. Соответственно, на 31 декабря 2023 года резервы по потенциальным налоговым обязательствам не отражались.

34. Оценка по справедливой стоимости

При отнесении финансовых инструментов к той или иной категории в иерархии справедливой стоимости руководство использует суждения. Если в оценке справедливой стоимости используются наблюдаемые данные, которые требуют значительной корректировки, то она относится к 3 Уровню. Значимость используемых данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

В таблице далее приведен анализ финансовых инструментов, справедливая стоимость которых раскрывается по состоянию на 31 декабря 2023 года, в разрезе уровней иерархии справедливой стоимости:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Дата оценки	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	Итого
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается					
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	31.12.2023	–	7,695,916	–	7,695,916
Дебиторская задолженность по договорам Иджара	31.12.2023	–	1,201,184	–	1,201,184
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо	31.12.2023	–	3,683,631	–	3,683,631
Средства в банках	31.12.2023	1,595,326	–	–	1,595,326
Денежные средства и их эквиваленты	31.12.2023	2,466,006	–	–	2,466,006
Прочая дебиторская задолженность	31.12.2023	–	1,086,034	–	1,086,034
Финансовая помощь выданная	31.12.2023	–	236,524	–	236,524
Прочие финансовые активы	31.12.2023	–	3,450	–	3,450
		4,061,332	13,906,739	–	17,968,071
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается					
Займы	31.12.2023	–	(9,477,608)	–	(9,477,608)
Займы полученные по договору Мурабаха	31.12.2023	–	(2,010,000)	–	(2,010,000)
Долговые ценные бумаги	31.12.2023	–	(454,560)	–	(454,560)
Прочие финансовые обязательства	31.12.2023	–	(13,711)	–	(13,711)
		–	(11,955,879)	–	(11,955,879)
Разница между финансовыми активами и финансовыми обязательствами		4,061,332	1,950,860	–	6,012,192

В таблице далее приведен анализ финансовых инструментов, отражаемых по справедливой стоимости по состоянию на 31 декабря 2022 года, в разрезе уровней иерархии справедливой стоимости:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Дата оценки	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	Итого
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается					
Дебиторская задолженность по финансовой аренде	31.12.2022	–	8,322,445	–	8,322,445
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо	31.12.2022	–	3,041,953	–	3,041,953
Средства в банках	31.12.2022	276,064	–	–	276,064
Денежные средства и их эквиваленты	31.12.2022	708,693	–	–	708,693
Прочая дебиторская задолженность	31.12.2022	–	365,470	–	365,470
Прочие финансовые активы	31.12.2022	–	2,452	–	2,452
		984,757	11,732,320	–	12,717,077
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается					
Займы	31.12.2022	–	(4,621,573)	–	(4,621,573)
Долговые ценные бумаги	31.12.2022	–	(2,000,000)	–	(2,000,000)
Обязательства по аренде	31.12.2022	–	(44,033)	–	(44,033)
Прочие финансовые обязательства	31.12.2022	–	(220,649)	–	(220,649)
		–	(6,886,255)	–	(6,886,255)
Разница между финансовыми активами и финансовыми обязательствами		984,757	4,846,065	–	5,830,822

34. Оценка по справедливой стоимости (продолжение)

В течение 2023 и 2022 годов, не было переводов между Уровнями 1, 2 и 3. Все финансовые активы и финансовые обязательства Компании учитываются по амортизированной стоимости.

Справедливая стоимость средств в банках равна их балансовой стоимости так как они сроком до одного года, и процентные ставки по ним находятся в пределах рыночных.

Справедливая стоимость дебиторской задолженности по финансовой аренде и займам полученным примерно равна их балансовой стоимости. Процентные ставки по данным активам и обязательствам находятся в пределах рыночных ставок.

Представление финансовых инструментов по категориям оценки

По состоянию на 31 декабря 2023 года Компания классифицирует/распределяет все классы финансовых активов в соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» в категорию «финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости».

35. Расчеты и операции со связанными сторонами

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

К государственным предприятиям относятся Правительство Республики Казахстан, организации, контролируемые Правительством Республики Казахстан.

Остатки задолженности по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2023 года представлены ниже:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Акционеры
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо (Примечание 10)	3,690,792
Долевые ценные бумаги Компании полученные в залог по соглашениям обратного репо (Примечание 10)	3,334,912

На 31 декабря 2023 года сумма дебиторской задолженности по соглашениям обратного репо от акционеров составила 48% от собственного капитала Компании (31 декабря 2022 года: 45% от собственного капитала).

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Государственные предприятия
Займы полученные	6,541,870
Краткосрочные обязательства по прочим налогам и обязательным взносам	9,646

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за 2023 год:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Акционеры
Процентные доходы по дебиторской задолженности по соглашениям обратного репо	617,544
Процентные расходы по дебиторской задолженности по соглашениям прямого репо	(4,320)

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Государственные предприятия
Процентные расходы	(508,295)
Расходы по налогам и госпошлине	(35,601)

Остатки задолженности по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2022 года представлены ниже:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Акционеры
Дебиторская задолженность по соглашениям обратного репо (Примечание 10)	3,050,697
Долевые ценные бумаги Компании полученные в залог по соглашениям обратного репо (Примечание 10)	3,303,021

Акционерное общество «Лизинг Групп»
Примечания к финансовой отчетности – 31 декабря 2021 года (продолжение)

35. Расчеты и операции со связанными сторонами (продолжение)

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Государственные предприятия
Займы полученные	4,581,183
Краткосрочные обязательства по прочим налогам и обязательным взносам	19,293

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за 2022 год:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Акционеры
Процентные доходы по дебиторской задолженности по соглашениям обратного репо	397,950

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Государственные предприятия
Процентные расходы	(376,085)
Расходы по налогам и госпошлине	(31,539)

Ниже представлена информация о выплатах вознаграждения ключевому руководству в количестве трех человек на 31 декабря 2023 (31 декабря 2022 – три человека):

<i>: В тысячах казахстанских тенге</i>	2023 год	2022 год
Краткосрочные выплаты		
- Заработная плата	67,563	56,540
- Краткосрочные премиальные выплаты	–	78,156
Итого	67,563	134,696

36. Балансовая стоимость одной акции

Расчет балансовой стоимости одной акции произведен согласно Листинговых правил КФБ.

Балансовая стоимость одной простой акции рассчитывается по формуле $BV_{CS} = NAV / NO_{CS}$, где:

BV_{CS} - (book value per common share) балансовая стоимость одной простой акции на дату расчета;
 NAV - (net asset value) чистые активы для простых акций на дату расчета;
 NO_{CS} - (number of outstanding common shares) количество простых акций на дату расчета.

Чистые активы для простых акций рассчитываются по формуле $NAV = (TA - IA) - TL - PS$, где:

TA - (total assets) активы эмитента акций в отчете о финансовом положении эмитента акций на дату расчета;
 IA - (intangible assets) нематериальные активы в отчете о финансовом положении эмитента акций на дату расчета, которые организация не сможет реализовать третьим сторонам с целью возмещения уплаченных денежных средств или эквивалентов денежных средств и/или получения экономических выгод;
 TL - (total liabilities) обязательства в отчете о финансовом положении эмитента акций на дату расчета;
 PS - (preferred stock) сальдо счета «уставный капитал, привилегированные акции» в отчете о финансовом положении эмитента акций на дату расчета.

Ниже представлен расчет балансовой стоимости одной простой акции на отчетную дату:

<i>В тысячах казахстанских тенге, за исключением количества акций</i>	31 декабря 2023	31 декабря 2022
Количество простых акций шт.	4,131,158	4,131,158
Итого активы	20,297,174	13,842,202
Минус нематериальные активы	(16,107)	(12,320)
Минус обязательства	(12,581,608)	(7,133,027)
Итого чистые активы	7,699,459	6,696,855
Балансовая стоимость одной простой акции, тыс. тенге	1.86	1.62

37. Утверждение финансовой отчетности

Финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, была утверждена руководством 11 апреля 2024 года.