



# ГОДОВОЙ ОТЧЕТ 2020

АО «КАРАЖЫРА»



## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Стратегический отчет</b>	4
Обращение руководства	6
Информация о Компании	8
Основные события отчетного года	11
Операционная деятельность	12
<b>Управление</b>	22
Управление рисками	24
Социальная ответственность и защита окружающей среды	28
Корпоративное управление	32
<b>Финансовая отчетность</b>	42
Аудиторское заключение независимого аудитора	44
Отчет о финансовом положении	49
Отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе	51
Отчет об изменениях собственного капитала	52
Отчет о движении денежных средств	53
Примечания к финансовой отчетности	55
<b>Дополнительная информация</b>	96
Основные исторические показатели деятельности	98
Глоссарий	99
Контактная информация	100

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ОТЧЕТ



## ОБРАЩЕНИЕ РУКОВОДСТВА

Уважаемые акционеры и партнеры,

Представляем вашему вниманию Годовой отчет за 2020 год о ключевых результатах деятельности АО «Каражыра» (далее – «Компания»).

Пандемия коронавируса в 2020 году оказала беспрецедентное влияние на экономику как Казахстана, так и всего мира, вызвав существенное снижение темпа роста мировой экономики, падение мировых котировок цен на энергоресурсы. В 2020 году мировая добыча и потребление угля снизились более чем на 4% (наибольшее снижение с 1945 года).

В условиях кризиса и продолжительных карантинных мер Компания предприняла все усилия для адаптации к новым условиям и обеспечению непрерывной операционной деятельности, таким образом обеспечив стабильный уровень добычи и отгрузки угля третий год подряд 7,5-8 тыс. тонн.

В течение объявленного Правительством Республики Казахстан карантина Компания следовала всем указанным ограничениям и медицинским рекомендациям. В рамках поддержки своих сотрудников в период карантина в 2020 году Компания дважды осуществила выплату материальной помощи на общую сумму 167,131 тыс. тенге всем категориям персонала. Реализованы планы по обеспечению дистанционной формы работы для части административно-управленческого персонала. Усилены санитарные меры и правила гигиены, проводится вакцинация для снижения риска распространения коронавируса на угольном разрезе как среди сотрудников Компании и подрядчиков, находящихся на территории разреза, так и офисного персонала.

В 2020 году значение EBITDA маржи составило 26%, снизившись на 19% по сравнению с прошлым годом, в основном в ответ на снижение экспортной цены реализации угля, на которую существенное влияние оказали продолжительные карантинные меры первого полугодия, и увеличение тарифов на услуги подрядчиков.

Соответственно, базовая прибыль на акцию в 2020 году уменьшилась и составила 4.7 тыс. тенге на акцию (2019 год: 8.2 тыс. тенге на акцию).



Компания обеспечила себя необходимыми объемами вскрытых, подготовленных и готовых к выемке запасов для обеспечения непрерывности добычи угля в 2021 году.

В 2020 году объем экспорта увеличился на 35% и составил 18% (2019 год: 14%) от общего объема отгрузки.

Компания продолжает оставаться стабильным работодателем в Восточно-Казахстанской области, обеспечивая рабочими местами свыше 2 000 человек, включая собственных сотрудников и персонал включая подрядных организаций.

## Планы на 2021 год

Одним из стратегических приоритетов Компании является устойчивое развитие. В 2021 году Компания продолжит осуществлять ряд мероприятий для обеспечения стабильных объемов добычи и отгрузки угля, производственной эффективности, сохранения финансовой устойчивости Компании на рынке РК и СНГ и обеспечения стабильности Компании в качестве надежного работодателя в сфере нашей деятельности.

Обеспечение безопасных условий труда в регионах операционного присутствия, сохранности экологии и соблюдение природоохранной политики – основополагающие принципы нашей деятельности. В 2021 году мы планируем расширить сотрудничество с ведущими производителями специализированного оборудования и усилить кадровый потенциал.

Компания продолжает осуществлять непрерывный мониторинг эпидемиологической ситуации в регионе, на территории угольного разреза и офиса, отслеживает последние обновления правительственных директив для обеспечения полной безопасности и сохранности здоровья персонала Компании и недопущения распространения вспышек пандемии COVID-19.

В 2021 году Компания ожидает провести работы по строительству дополнительных железнодорожных путей для целей обеспечения более эффективной отгрузки за счет снижения времени маневровых работ и перегонного хода.

В рамках инициатив по оптимизации себестоимости и снижению выбросов в атмосферу Компания продолжает работу по проекту перевода части горной техники на газобаллонное оборудование.

Генеральный директор

Нагатаев Музафар Сактаганович



## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

### История

Акционерное общество «Каражыра» (далее – «Компания») было создано как юридическое лицо в организационно-правовой форме акционерного общества в соответствии с законодательством Республики Казахстан. Дата перерегистрации юридического лица – 10 июня 2016 года. Компания была преобразована из ТОО «Каражыра ЛТД».

По состоянию на 31 декабря 2020 года акционерами Компании являются физические лица – граждане Республики Казахстан:

Общее количество акционеров на 31 декабря 2020 и 2019 гг. составило 5 (пять) человек.

ФИО	Количество простых акций	Доля
Огай Владислав Эдуардович	249 500	24,95%
Огай Элина Эдуардовна	249 500	24,95%
Огай Эдуард Викторович	201 000	20,1%
Джуманбаев Владимир Викторович	200 000	20,0%
Нигматулин Ерлан Зайруллаевич	100 000	10,0%

Деятельность Компании регулируется законом Республики Казахстан «О недрах и недропользовании» и контрактом на осуществление разработки угольного месторождения «Каражыра», заключенным 23 мая 1996 года. Срок действия контракта на недропользование истекает 23 мая 2041 года.

Государственная лицензия №16009935 от 20.06.2016 г. на вид деятельности: Эксплуатация горных и химических производств.

Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, Восточно-Казахстанская область, город Семей, ул. Би-Боранбая, 93.

### Основная деятельность

Основной деятельностью Компании является разведка, добыча, первичная обработка, транспортировка и реализация каменного угля месторождения «Каражыра».

Месторождение угля Каражыра расположено в 130 км к юго-западу от г. Семей Восточно-Казахстанской области.

Разработка месторождения осуществляется открытым способом.

По состоянию на 31 декабря 2020 года количество сотрудников Компании составило 575 человек.



## Миссия

Основные направления развития Компании включают: экономический рост, увеличение прибыли и объемов добычи угля, снижение себестоимости и оптимизация затрат за счет эффективного планирования горных работ, сохранение окружающей среды, бережливое использование природных ресурсов.

В ходе реализации миссии Компания руководствуется следующими приоритетами в своей операционной деятельности и при принятии инвестиционных решений:

- Прибыльность – как необходимое условие развития Компании и получение дивидендов акционерами;
- Минимизация воздействия на экологию, предупреждение загрязнения окружающей среды;

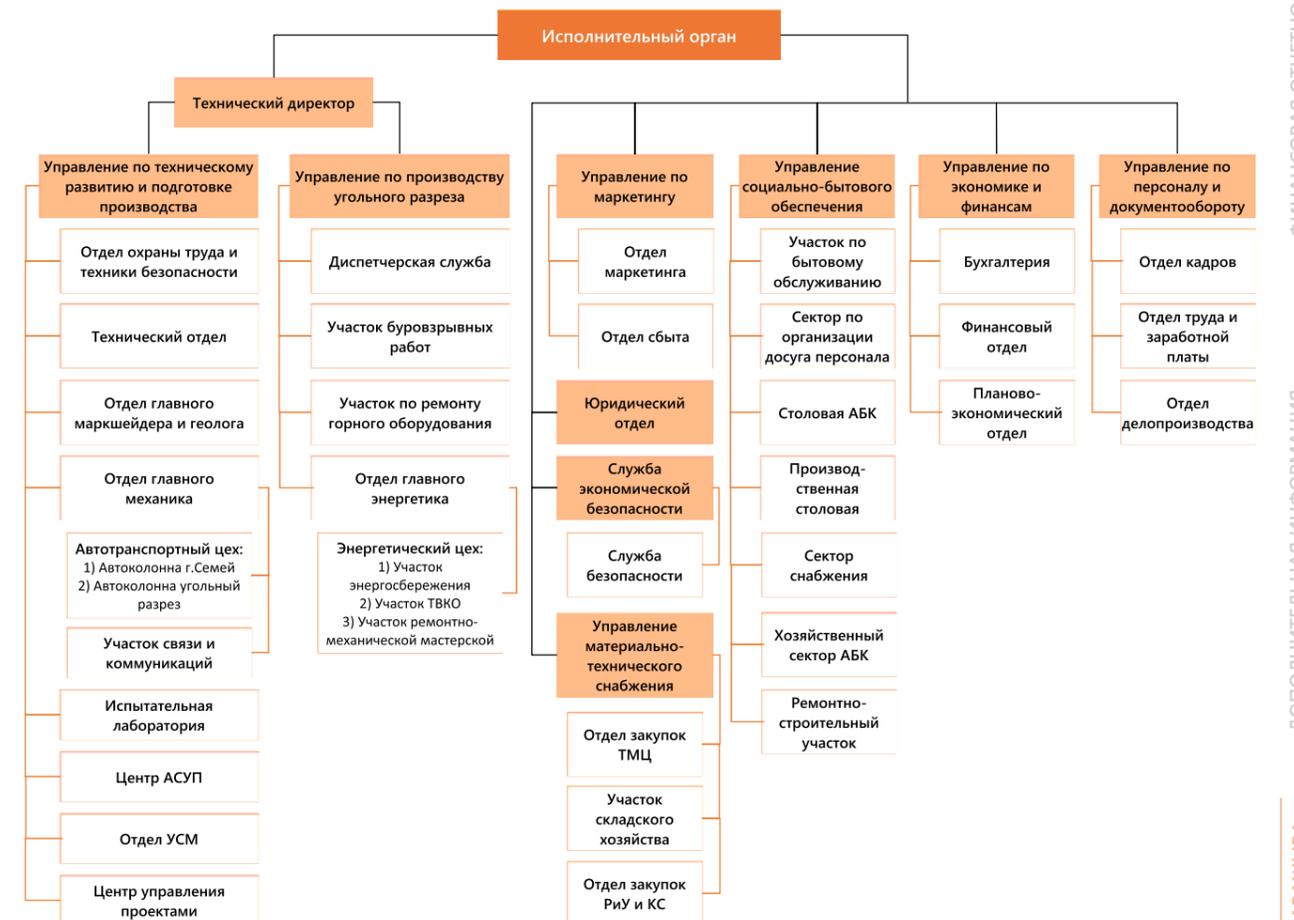
Неукоснительное соблюдение законодательных требований Республики Казахстан в области недропользования, охраны труда, промышленной и экологической безопасности;

## Производственная структура

Основным направлением деятельности Компании является добыча и дальнейшая реализация каменного угля. Как результат, операционная структура Компании возглавляется техническим директором, который несет основную ответственность за осуществление операционной деятельности Компании.

Организационная структура Компании представлена ниже.

В течение 2020 года была образована служба экономической безопасности для проведения мероприятий по выявлению внешних и внутренних угроз экономической безопасности Компании и разработке мер по снижению вероятности их возникновения.



## Информация о месторождении и запасах угля

### История месторождения

Геологическое изучение района началось в 19 веке. В этот период был открыт новый угленосный район в Прииртышье и составлена первая геологическая карта, на которой угленосные отложения относились к карбону. В 1917 году Прииртышскую группу месторождений посетил Гапеев А. А., который подготовил первую схему структуры месторождения.

Угольное месторождение Каражыра было открыто в 1967 году и первоначально имело название «Юбилейное». Месторождение расположено в 135 км к юго-западу от города Семей в Жана-Семейском районе Восточно-Казахстанской области. Площадь месторождения составляет 21,4 кв. км. В 1968-1969 годах месторождение было разведано геологами Семипалатинской экспедиции. Было установлено, что это богатое месторождение можно обрабатывать открытым способом.

Добыча угля в небольшом объеме началась в 1990 году.

Для увеличения объемов добычи угля к разрезу было подведено около 100 км железнодорожных путей, линии электропередач, а также другие необходимые коммуникации. За короткий срок удалось обеспечить ежегодный прирост объемов добычи в среднем на 30%.

### Обзорная карта угольного разреза «Каражыра»



С городом Семей месторождение связано шоссейной дорогой: 93,0 км - с твердым покрытием и 44,0 км - с гравийным. Железнодорожный подъездной путь проложен от ж/д ветки Семей - Курчатова до ст. Угольная.

### Характеристика месторождения

Геологическое строение месторождения представляет собой юрский грабен, вытянутый в северо-западном направлении на 13 км при ширине 3,5-5,0 км. Угленосная нижнесреднеюрская толща представлена аргиллитами, песчаниками и конгломератами, среди которых залегает семь угольных пластов. Мощность толщи 180-300 м. Залегание угленосной толщи в северо-западной части месторождения пологое (3-100), в юго-восточной крутое (45-800).

Складчатость развита слабо. Угленосные отложения перекрыты неогеновыми глинами мощностью 1-10 м и четвертичными суглинками и супесями мощностью 1-18 м. В угленосной толще выделяются три (I,II,V) весьма мощных пласта до 25 м, один мощный(VI) - 4,4 м, два средней мощности(IV,VII) до 2,4 м и один(III) непромышленной мощности. Пласты IV,VI,VII имеют относительно простое строение, а пласты I,II,V сложное строение из-за расщепления пласта на ряд самостоятельных пачек.

Учитывая относительно простое строение месторождения в целом, преобладание в угленосной толще мощных пластов, оно отнесено ко второй группе сложности по классификации ГКЗ.

Средняя зольность угля по месторождению 15,7% при колебаниях от 10,5% до 19,0%. Зольность в горной массе составляет 25,7% при колебаниях от 18,7% до 30,2%.

Среднее значение теплоты сгорания рабочего топлива 17,15 Мдж/кг (4098 ккал/кг). В соответствии с ГОСТ 25543-88 угли месторождения относятся к каменным длиннопламенным.

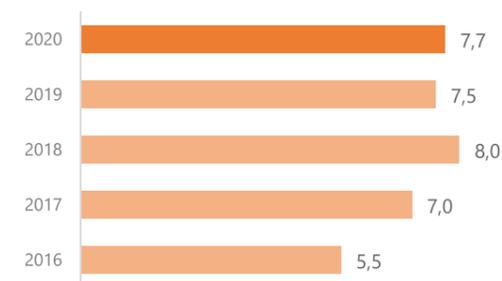
По климатическим условиям район разреза относится к районам с засушливым, резко континентальным климатом, характерным для сухих и холодных степей, с суровой зимой и жарким летом.

## Запасы угля и добыча

За непродолжительное время разработки месторождения достигнуты успехи в выполнении рабочих программ, предусмотренных контрактом на недропользование, расширен рынок сбыта угольной продукции, осуществляется освоение новых регионов и рынков сбыта.

Компания добывает и реализует порядка 8,0 млн тонн угля в год, что обеспечивается не только промышленными запасами угля, качеством добываемой продукции, но и обеспечением производительности и рациональной расстановкой горного оборудования.

### Добыча угля, млн тонн



## Основные события отчетного года

В 2020 году Компания продолжила осуществление своей инвестиционной программы, направив порядка 738 млн тенге на приобретение основных средств, модернизацию и ремонт производственных объектов.

В отчетном году Компания завершила работы по строительству нового шиномонтажного цеха, а также склада хранения крупногабаритных шин.

Компания продолжила работы по переводу части самосвалов на использование газа вместо дизеля для снижения расходов по топливу и уменьшения выбросов в атмосферу.

В 2020 году объем экспорта увеличился на 35% и составил 18% (2019 год: 14%) от общего объема отгрузки.

## Операционная деятельность

### Анализ основных рынков

#### Макроэкономический анализ

Несмотря на постепенное увеличение спроса на альтернативные источники энергии прогнозируется, что уголь еще достаточно долгое время продолжит оставаться важным источником энергии в мире. По данным долгосрочного прогноза, опубликованного компанией British Petroleum в первой половине 2020 года, на его долю до 2040 года будет приходиться не менее 20% мирового энергопотребления. Уголь обладает высокой энергоемкостью и удобен для транспортировки, что делает его трудно заменимым энергетическим ресурсом.

На мировом рынке угля продолжает доминировать Китай как крупнейший производитель и потребитель угля. Прогнозируется, что с переходом на газ и прочие альтернативные источники энергии в среднесрочной и долгосрочной перспективе потребность в угле в КНР и странах ОЭСР существенно снизится. При этом снижение будет компенсировано увеличением спроса на энергоресурсы и их потребление в Индии и развивающихся странах Азии в ответ на рост населения и экономического благосостояния, который позволит потребителям в развивающихся странах увеличить потребление все более энергосодержащих продуктов.

В 2020 году мировое потребление угля снизилось на 4,2%. В странах, не входящих в ОЭСР, заметный рост потребления наблюдался только в Китае (0,3%) и Малайзии (18,7%), в то время как значительное снижение потребления было зарегистрировано в Индии (-6,0%) и Индонезии (-4,9%). Спрос в странах ОЭСР резко упал, во главе с США (-19,1%) и Южной Кореей (-12,2%), до самого низкого уровня (который возвращается к показателям 1965 года). Мировая добыча угля снизилась на -5,2%, при этом Китай обеспечил единственный значительный рост (1,2%). Наибольшее снижение производства также произошло в США (-25,2%) и Индонезии (-9,0%).

В 2019 году мировое потребление угля снизилось на 0,6%, а его доля в первичных энергоресурсах уменьшилась до 27% (рекордно низкий уровень за последние 16 лет).

Наибольшее увеличение в потреблении угля в 2019 году пришлось на Китай и Индонезию. Наибольшее снижение в потреблении, которое превысило рост в потреблении других стран, было отмечено в странах ОЭСР

В 2020 году доля Казахстана в мировом потреблении первичных энергоресурсов составила 0,6% (2019 год: 0,5%).

Мировая добыча угля в 2020 году уменьшилась на 4,8% в ответ на уменьшение в объеме добычи в США, Индонезии и Российской Федерации. Наибольшее увеличение в объеме добычи угля наблюдалось в Китае и Вьетнаме.

В 2020 году добыча каменного угля и лигнита в Республике Казахстан составила 113,2 млн тонн — на 1,6% меньше, чем годом ранее. Угледобыча сконцентрирована в основном в двух ключевых регионах: Павлодарской (порядка 59%) и Карагандинской (порядка 34%) областях.

#### Мировая добыча угля, млн тонн

Страна/Регион	2018	2019	2020	Изм.	Дол
Канада	55.0	50.6	39.6	-22%	1%
Мексика	11.9	9.8	6.5	-33%	0%
США	686.0	640.8	484.7	-24%	6%
<b>Итого Северная Америка</b>	<b>752.9</b>	<b>701.1</b>	<b>530.8</b>	<b>-24%</b>	<b>7%</b>
Бразилия	6.4	5.8	6.2	6%	0%
Колумбия	84.3	84.3	50.6	-40%	1%
Страны Юж. и Ц. Америки	1.7	1.4	1.7	24%	0%
<b>Итого страны Юж. и Ц.Америки</b>	<b>92.4</b>	<b>91.6</b>	<b>58.5</b>	<b>-36%</b>	<b>1%</b>
Болгария	30.9	15.4	12.3	-20%	0%
Чешская республика	43.8	41.0	31.7	-23%	0%
Германия	168.8	131.3	107.4	-18%	1%
Греция	36.5	27.4	14.0	-49%	0%
Польша	122.4	112.4	100.7	-10%	1%
Сербия	37.7	39.0	39.8	2%	1%
Турция	83.9	87.1	70.8	-19%	1%
Украина	26.8	26.1	24.1	-8%	0%
Прочая Европа	130.5	90.3	77.8	-14%	1%
<b>Итого Европа</b>	<b>681.3</b>	<b>570.0</b>	<b>478.5</b>	<b>-16%</b>	<b>6%</b>
<b>Казахстан</b>	<b>118.5</b>	<b>115.0</b>	<b>113.2</b>	<b>-2%</b>	<b>1%</b>
Российская Федерация	441.6	440.9	399.8	-9%	5%
Узбекистан	4.2	4.0	4.1	2%	0%
Прочие страны СНГ	7.7	7.9	7.7	-2%	0%
<b>Итого СНГ</b>	<b>571.9</b>	<b>567.8</b>	<b>524.8</b>	<b>-8%</b>	<b>7%</b>
<b>Итого Ближний Восток</b>	<b>2.1</b>	<b>2.1</b>	<b>2.1</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>
ЮАР	250.0	258.4	248.3	-4%	3%
Прочая Африка	32.5	23.9	19.1	-20%	0%
<b>Итого Африка</b>	<b>282.5</b>	<b>282.2</b>	<b>267.5</b>	<b>-5%</b>	<b>3%</b>
Австралия	502.0	504.1	476.7	-5%	6%
Китай	3697.	3846.	3902.	1%	50%
Индия	760.4	753.9	756.5	0%	10%
Индонезия	557.8	616.2	562.5	-9%	7%
Монголия	54.6	57.1	43.1	-25%	1%
Вьетнам	42.4	46.4	48.6	5%	1%
<b>Страны азиатско-тихоокеанского региона</b>	<b>77.3</b>	<b>94.5</b>	<b>89.9</b>	<b>-5%</b>	<b>1%</b>
<b>Итого азиатско-тихоокеанский регион</b>	<b>5692</b>	<b>5918</b>	<b>5879</b>	<b>-1%</b>	<b>76%</b>
<b>ИТОГО Мир</b>	<b>8075</b>	<b>8133</b>	<b>77416</b>	<b>-5%</b>	<b>100%</b>

По итогам 2020 года Казахстан занимает 7 место в мире по запасам угля (25,6 млрд тонн — 3,4% от общемировых). Среди стран СНГ государство является одним из лидеров по запасам и добыче угля в регионе, уступая первое место лишь Российской Федерации. По итогам 2020 года Казахстан поднялся на 8 место в мире по добыче угля (в 2019 году: 9 место).

Для развития угольной промышленности в 2019 году Правительством была разработана и утверждена «Дорожная карта по развитию угольной отрасли Республики Казахстан на 2019-2021 годы», а также сформирован «План потребности угольной продукции для коммунально-бытовых нужд и населения на период 2019-2020 годы». В приоритет были поставлены вопросы развития угле-химии, а также глубокой комплексной переработки угля для получения продуктов с высокой добавленной стоимостью.

В целом в РК ведется добыча углей марок:

- К (коксоующиеся) и его подвиды (КО, КЖ и пр.) Карагандинский регион, используемые в металлургии;
- КСН (слабоспекающиеся низкометаморфизированные) Экибастузский угольный бассейн, используемые в Энергетике на территории РК и РФ;
- Т (тощие) Месторождение «Жамантуз» на границе Павлодарской и Восточноказахстанской областей;
- Г (газовые) и его подвиды (ГЖ, ГЖО, ГД) разрез «Куланский», месторождение «Жалын» Карагандинской области и Месторождение «Сарыадырь» Акмолинской области, потребляемый металлургами и энергетиками РФ и РК;
- Энергетические угли Б (бурые) добываются в Карагандинском (Разрезы «Кузнецкий» и «Сат Комир») угольном бассейне и Майкубеском угольном бассейне (разрезы «Талдыколь», «Шоптыколь» и «Сарыколь»);
- Энергетические угли Д (длиннопламенные) добываются в Шубаркольском угольном бассейне, и на месторождении «Каражыра» в ВКО;

- Угли марок Б (бурые) и Д (длиннопламенные) являются сопоставимыми, применяются в коммунально-бытовом секторе, тепло- и энергетических станциях, при производстве цемента и кирпича, а также для производства полукокса (только марка Д) и в металлургии (производство ферросплавов и прямое восстановление железа) только марка Д, в этой связи мы будем рассматривать в дальнейшем только эти группы углей.

Угледобывающими компаниями страны за 2020 год при плане 107,2 млн тонн добыто 109,2 млн тонн угля. Энергопроизводящим предприятиям отгружено 58,8 млн тонн угля, что на 2,6% больше по сравнению с 2019 годом. Промышленным предприятиям отправлено 5,6 млн тонн угля, а также на коммунально-бытовые нужды и населению отгружено 10,6 млн тонн угля. Экспорт угля составил порядка 29,3 млн тонн угля.

## Основные экономические показатели Казахстана

В 2020 году ВВП Казахстана сократился на 2,6% г/г, а экономика впервые за два последних десятилетия оказалась в рецессии. Возросшие вливания государства (пакет антикризисных мер в размере около 9% от ВВП) привели к еще большему увеличению его роли в экономике, параллельно повысив инфляционное давление, на фоне чего инфляция достигла максимума с 2017 года в 7,5% г/г. Курс национальной валюты на фоне внешних и внутренних факторов достиг 420,71 тенге за доллар США (-10,4% г/г).

В 2020 году на фоне экономического спада, государственный бюджет не досчитался доходов, без учета трансферта НФ, на сумму Т2.4 трлн (~3.5% от ВВП). В свою очередь поддержка экономики привела к росту затрат государственного бюджета примерно на 25%, как следствие дефицит государственного бюджета резко вырос до 3.5% от ВВП и повлек за собой рост госдолга до 29% от ВВП (<24% от ВВП в 2019г.) Несмотря на кризис, в прошлом году произошел значительный рост номинальных заработных плат, что в основном связано с повышением оплаты труда бюджетников, заработные платы которых выросли за год почти на 15%. Масштабные вливания смягчили негативное влияние санитарных ограничений, но привели к росту цен на потребительские товары и услуги, а также к увеличению стоимости жилья.

### Историческая динамика ВВП РК

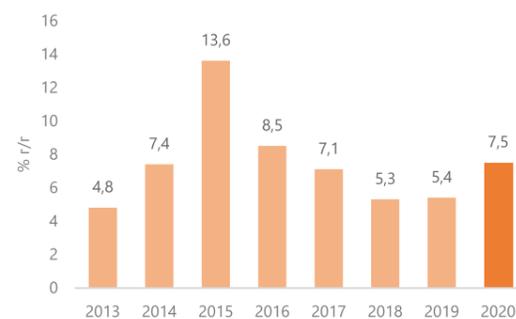


<sup>1</sup> Источник: БНС РК

## Инфляция

По итогам 2020 года инфляция достигла четырехлетнего максимума в 7.5% г/г, что резко контрастирует с 5.3% и 5.4% в 2018 и 2019 гг. В 2020 году ускорение инфляции отмечалось во всех компонентах. Наиболее заметное ускорение динамики рост цен за год продемонстрировала сфера платных услуг – с 0.7% г/г в 2019 г. до 4.2% г/г. Продовольственные товары подорожали на 11.3% г/г (9.6% г/г в 2019г.), рост цен на непродовольственные товары ускорился умеренно с 5% г/г до 5.5% г/г. Наибольший вклад в ускорение роста цен внесли услуги – почти 60%, более трети прироста цен обеспечили продовольственные товары. Согласно прогнозам аналитиков S&P Global Market Intelligence за период с 2020-2024 гг. уровень инфляции промышленной продукции прогнозируется на уровне 2,1% - 8,4%. Индекс цен промышленной продукции на 2019 год составлял 0,5%, тогда как индекс потребительских цен был 5,4%. Согласно бюро национальной статистики в 2020 году цены на продовольственные товары выросли на 11,3%.

### Инфляция в РК, 2013-2020 гг.<sup>1</sup>



## Иностранные инвестиции

В первом полугодии 2020 года глобальные потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ) сократились на 49% по сравнению с первой половиной 2019 года из-за экономических последствий пандемии COVID-19. Негативные последствия кризиса не обошли стороной и Казахстан. Валовой приток прямых иностранных инвестиций в РК в 2020 году уменьшился на 32,2% за год и составил 12,6 млрд долл. США.

Спад главным образом связан с сокращением притока ПИИ в горнодобывающий сектор экономики, который формирует основную долю притока внешних инвестиций. В этой отрасли приток ПИИ уменьшился на 42,1%, или 4,5 млрд долл. США.

В 2020 году были введены в эксплуатацию 25 крупных инвестиционных объектов на общую сумму 1,3 млрд долл. США с созданием более чем 3 800 рабочих мест.

## Торговый баланс

Внешний товарооборот Казахстана в 2020 году составил 85 млрд долл. США — на 11,5% меньше по сравнению с 2019 годом.

Экспорт товаров из Казахстана в 2020 году составил 46,9 млрд долл. США, минус 18,7% за год. Объем импорта сократился лишь на 0,7%, до 38,1 млрд долл. США. В 2020 году сокращение товарооборота было ожидаемым, обусловленным влиянием пандемии с введением соответствующих карантинных ограничений, вплоть до закрытия границ.

Экспорт услуг в 2020 году составил 5,2 млрд долл. США — почти на треть меньше, чем в 2019-м.

В структуре экспорта товаров за 2020 год почти две трети объема приходится на минеральные продукты: 30,9 млрд долл. США. Из них топливно-энергетические товары обеспечили 27,3 млрд долл. США. Существенные объемы приходятся также на металлы и изделия из них (7,6 млрд долл. США) и продукты животного и растительного происхождения, а также готовые продовольственные товары (3,3 млрд долл. США).

Общий объем импорта за год вырос на 3,7% или на 1 397 488 тыс. долларов США. Наибольший рост продемонстрировали:

- машины и оборудование;
- электротехническое оборудование и их части;
- продукция химической и связанных с ней отраслей;
- готовые пищевые продукты;
- алкогольные и безалкогольные напитки и уксус;
- табак и его заменители;
- инструменты и аппараты оптические.

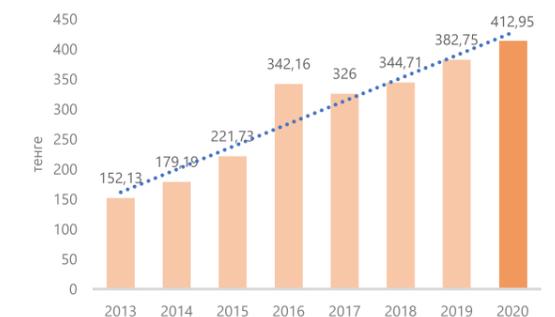
Результирующий показатель внешнеторгового оборота положительный. Объем экспорта Казахстана превысил объемы импорта на 7 443 919,7 тыс. долларов США.

## Обменный курс

Официальной валютой Республики Казахстан является тенге.

В кризисных условиях 2020 г. беспрецедентные меры властей помогли удержать курс национальной валюты от еще большего падения. За год национальная валюта ослабла на 10,4%, и на конец 2020 года составила 420.71 тенге за доллар (2019 года: 381,18 тенге).

### Средний курс по годам, тг/USD



Поддержку курсу национальной валюты в конце 2020 года оказал рост котировок нефти на 26.5% до \$51.8 за баррель и приток иностранного капитала в ГЦБ РК на сумму 209 млрд. тенге. Валютообменные операции НБК для НФ в течение всего 4 квартала 2020 года в размере 1.5 млрд также способствовали укреплению тенге.

Ожидается, что наметившиеся в конце 2020 года факторы будут позитивно влиять на курс национальной валюты и в 2021 году, однако умеренная внешнеторговая динамика и более слабый курс российского рубля будут оказывать сдерживающий эффект.

### Рейтинги Республики Казахстан

По последним данным рейтинги Казахстана, присвоенные международными рейтинговыми агентствами, выглядят следующим образом:

- **Fitch Ratings:** долгосрочные рейтинги дефолта эмитента (РДЭ) в национальной и иностранной валютах - на уровне BBB, краткосрочный РДЭ в иностранной и национальной валюте – на уровне «F2» (по состоянию на 06.03.2021 г).
- **S&P:** долгосрочные кредитные рейтинги в иностранной и национальной валютах - "BBB-", также краткосрочные кредитные рейтинги в иностранной и национальной валютах - "A-3" (по состоянию на 06.03.2021 г.).
- **Moody's** – рейтинг эмитента ВааЗ в иностранной и национальных валютах (по состоянию на 17.02.2021 г.). Прогноз по банковской системе Казахстана «позитивный».

### Государственное регулирование отрасли

Правовые отношения по вопросам проведения разведки, добычи угля, оценки недр регулируются на основе Кодекса РК «О недрах и недропользовании» и заключенного контракта на недропользование.

Правообладателем угля, находящегося в естественном залегании в недрах страны, является Республика Казахстан. Собственник добытого угля определяется контрактом. Следует отметить, что запасы угля на месторождениях подлежат обязательной государственной экспертизе и утверждению Государственной комиссией по запасам полезных ископаемых РК.

Деятельность по недропользованию регламентирована нормами законодательства РК, требованиями и правилами в отношении недропользования, а также международными конвенциями. Проводимые работы по геологическому и техническому исследованию недр, разведке и добыче подлежат обязательному лицензированию и аккредитации уполномоченными государственными органами. Процедура передачи месторождений иностранным инвесторам проходит под контролем государственных органов. Согласно требованиям Кодекса РК «О недрах и недропользовании» передача прав на недропользование проводится с разрешения уполномоченного органа.

Казахстанская практика налогообложения компаний-недропользователей предусматривает следующие платежи недропользователей:

- подписной бонус;
- платеж по возмещению исторических затрат;
- налог на добычу полезных ископаемых;
- налог на сверхприбыль.

Если уголь реализуется на экспорт, компаниям-экспортерам необходимо оплатить таможенную пошлину на экспорт и рентный налог.

Налоговой базой для исчисления рентного налога на экспорт по углю является стоимость экспортируемого угля, исчисленная исходя из фактически реализуемого на экспорт объема угля. При экспорте угля рентный налог на экспорт исчисляется по ставке 4.7%.

С 1 января 2021 года рентный налог на экспорт угля был упразднен с замещением его на налог на добычу полезных ископаемых. Ставка для угля составляет 2,7%.

Налогооблагаемой базой НДС является объем добычи угля. При этом поскольку уголь является стратегически важным энергоносителем и значительная доля потребляется ТЭЦ страны для выработки тепло и электроэнергии как для промышленного сектора, так и для населения, то в случае если добытый уголь в дальнейшем реализуется в ТЭЦ РК, в соответствии с Налоговым Кодексом РК применяется корректировочный коэффициент и сумма НДС уменьшается на 100%.

Антимонопольное регулирование деятельности компании осуществляется на основании Предпринимательского кодекса РК, а также в случаях, когда положение компании признается доминирующим на том или ином товарном рынке в различных географических границах, такие отношения регулируются Методикой по выявлению монополю высокой (низкой) цены, утвержденной приказом Министра национальной экономики Республики Казахстан от 4 мая 2018 года № 173.

В соответствии с действующим законодательством Казахстана отсутствует государственное регулирование цен на уголь.

Как указано выше, с учетом возможного признания Компании субъектом рынка, занимающим доминирующее положение, принимаются во внимание ограничения в отношении установления монополю высокой (монополю низкой) цены, а также запрет на применение различных цен к равнозначным соглашениям с субъектами рынка, установленными статьей 174 Предпринимательского кодекса РК.

Реализация угля потребителям осуществляется преимущественно посредством независимых биржевых площадок в соответствии с Законом РК «О товарных биржах».

### Конкурентная среда

В связи с тем, что уголь является одним из наиболее важных рыночных товаров, ценообразование на мировом рынке нефти отражает скорее тенденции во всей мировой экономике, а не формируется за счет конкуренции отдельных компаний. Значительное влияние на цены на уголь имеют также геополитические события и климатические условия, сложившиеся в регионе назначения отгрузки.

Конкурентными преимуществами Компании являются:

- удачное залегание угольных пластов;
- большие мощности забоя высококачественного угля;
- присутствие достаточного количества экскаваторов, которые производят отгрузку угля с мелкой фракцией при минимальных сроках погрузки;
- обновляемая горнодобывающая техника;
- достаточная конкурентоспособность угля по качеству с аналогичными марками угля разрезов Казахстана и России.

Стимулятором роста производства энергетических углей, производимых в РК в прогнозируемом периоде, будет рост потребления в странах азиатского региона, основной прирост которых ожидается в направлении Узбекистана (1,0-1,5 млн тонн), руководством которого принято решение увеличить экспорт добываемого газа в Китай и субсидирование на республиканском уровне потребления угля из Киргизии и Казахстана. Традиционные потребители: Япония, Южная Корея, Китай и Тайвань, а также прогнозируется появление новых потребителей в лице Вьетнама и Филиппин.

Так же резкое подорожание ж/д ставок в РФ дает возможность увеличить поставки угля в приграничные регионы России, а именно в Алтайский край и Омскую область.

## Доля рынка, маркетинг и продажи

### Рынки сбыта и ценообразование

Все продажи Компании основываются на рыночном принципе ценообразования. Уголь на энергетические и промышленные предприятия отгружается по отпускным ценам разрезов по прямым договорам. Основной объем угля для коммунально-бытовых потребителей и населению реализуется через товарные биржи. Цена угля для коммунально-бытовых нужд и населению складывается из цены отгрузки разреза (в пределах 3-6 тыс. тенге за тонну, в зависимости от условий разработки), железнодорожных тарифов на транспортировку, обслуживания подвижного состава, биржевой стоимости угля, а также маржи посреднических организаций и физических лиц, доставляющих уголь населению.

Основная доля экспортных отгрузок Компании приходится на Российскую Федерацию, а также Узбекистан и Киргизию. В структуре отгрузки в Казахстане наибольшая доля приходится на отгрузку ТЭЦ.

В среднесрочной перспективе (5 лет) ожидается увеличение внутреннего потребления энергетических углей примерно на 2-2,5 млн тонн. Этому будет способствовать строительство новых ТЭЦ, заводов и промышленных предприятий.

Компания проводит постоянную работу по поиску новых рынков сбыта.

На протяжении последних трех лет доля экспорта в общем объеме отгрузки составляет 14%-18%. В 2020 году объем экспорта увеличился на 35%.



## Стратегия деловой активности<sup>2</sup>

### Операционная стратегия

В рамках обеспечения максимальной эффективности операционной деятельности, ориентированной на конкретные результаты с предсказуемыми значениями, Компания руководствуется сценарием операционного развития с учетом имеющихся преимуществ для их максимально эффективной реализации, а также препятствующих зон (с разработкой инструментов/мер по минимизации слабых сторон и угроз при реализации операционных приоритетов Компании).

В соответствии с этим Компания определила следующие приоритетные операционные цели:

#### Максимизация доходности

Максимизация доходности является основной операционной целью деятельности Компании, достижение которой планируется обеспечить путем синергии трех основных составляющих. В соответствии с этим Компания определила следующие приоритетные операционные цели:

- поддержание добычи угля,
- оптимизация затрат, и
- эффективная инвестиционная деятельность.

#### Поддержание уровня добычи угля

Обеспечение устойчивого уровня объемов добычи является одной из основных целей операционной стратегии в рамках обеспечения синергии, направленной на максимизацию прибыли. Компания намерена поддерживать стабильный объем добычи за счет низкой истощенности месторождения и оптимальной материально-технической базы.

<sup>2</sup> Заявления в данном разделе могут носить прогнозный характер. В силу своей специфики прогнозные заявления связаны с риском и неопределенностью как общего, так и частного характера. При этом всегда существует риск того, что предварительные оценки, прогнозы, планы и другие

### Оптимизация затрат

Учитывая то, что основным приоритетом Компании является увеличение прибыли, в котором немаловажную роль играет эффективность контроля над затратами, Компания рассматривает различные сценарии оптимизации затрат. Таким образом, на этапах разработки рабочей программы и бюджета, особое внимание уделяется рентабельности добычи при соответствующем эквивалентном уровне затрат. В соответствии с анализом вышеуказанных сценариев был разработан оптимальный сценарий, позволяющий оптимизировать ожидаемую рентабельность.

#### Инвестиционная деятельность

Реализация инвестиционной деятельности (в частности, капитальных вложений) обеспечит развитие технологического уровня производства, способствующего достижению ключевых приоритетов Компании в рамках роста добычи угля и/или оптимизации затрат, и, как следствие, максимизации прибыли. Поддержание плановых объемов добычи обусловлено необходимостью капитальных вложений для совершенствования технологического уровня производства. Ключевым моментом в обеспечении эффективности капитальных вложений является их целесообразное обоснование, а также последующий контроль и мониторинг своевременного освоения и обеспечения предсказуемости возврата инвестиций. Также инвестиционная деятельность необходима для расширения направлений деятельности Компании, в том числе в направлении процессов обогащения угля, производства полукокса и термобрикетирувания

прогнозные заявления в реальности не осуществляются. Необходимо иметь в виду, что под влиянием целого ряда существенных обстоятельств фактические результаты могут значительно отличаться от плановых и целевых показателей, ожидаемых результатов, оценок и намерений, содержащихся в прогнозных заявлениях.

Анализ финансовых результатов деятельности<sup>3</sup>

тыс. тенге	2020	2019	2018
Валовая прибыль	10 657 035	11 920 539	11 482 712
ЕБИТДА	6 915 404	9 987 955	9 417 776
Прибыль до налогообложения	6 248 511	10 234 527	9 124 232
Чистая прибыль	4 712 039	8 203 927	7 298 101
Маржа валовой прибыли	26%	32%	34%
Маржа ЕБИТДА	17%	27%	28%
Маржа чистой прибыли	11%	22%	22%
Эффективная ставка налога на прибыль	25%	20%	20%

В 2018 и 2019 гг. финансовые показатели находились на относительно неизменном уровне.

В 2020 г. **валовая прибыль** Компании уменьшилась на 11% в результате:

- **Выручка:** увеличилась на 3,765,887 тыс. тенге в ответ на увеличение объемов продаж на 3%. При этом экспорт реализуемой продукции увеличился на 26%, в суммовом выражении на 1,561,270 тыс. тенге.
- **Себестоимость:** увеличилась на 20% в связи с увеличением транспортных расходов в ответ на увеличение объема отгрузки и ж/д тарифа (3-5%), и увеличение себестоимости подрядных работ на 965,669 тыс. тенге, таких как буро-взрывные, сервисные услуги, вследствие роста тарифа при относительно неизменном объеме добычи угля. Также в 2020 году Компания осуществила выплату материальной помощи в размере 167,131 тыс. тенге для поддержания своих сотрудников в период пандемии.

**ЕБИТДА** в 2020 году уменьшилась на 31% в ответ на уменьшение валовой прибыли на 11%, увеличение расходов по реализации на 8% (увеличение расходов по рентному налогу на 56,809 тыс. тенге из-за увеличения объема экспорта) и списания материалов на 1,001,471 тыс. тенге.

**Эффективная ставка налога на прибыль** увеличилась на 5% в связи с увеличением доли невычитаемых расходов, в основном, из-за списания материалов.

тыс. тенге	2020	2019	2018
Запасы	1 608 826	2 626 656	1 569 466
Предоплата по корпоративному подоходному налогу	431 523	92 752	220 110
Переплата по НДС	187 940	185 422	-
Торговая и прочая дебиторская задолженность	6 023 261	4 809 224	5 665 903
Задолженность сотрудников	25 287	19 726	12 069
Авансы выданные	714 282	677 756	394 702
Расходы будущих периодов	2 974 963	2 580 619	378 680
Прочие оборотные активы	189 789	37 981	75 874
Займы выданные	1 697 916	1 459 972	2 140 378
Прочие финансовые активы	588 722	1 324 754	1 715 547
Денежные средства и их эквиваленты	143 111	237 291	190 119
<b>Итого оборотных активов</b>	<b>14 585 620</b>	<b>14 052 153</b>	<b>12 362 848</b>
Обязательства по договору	494 430	337 018	583 343
Задолженность по дивидендам	-	-	2 257 380
Обязательства по вознаграждениям работникам	7 022	8 164	7 324
Займы полученные	-	1 315 071	-
Прочие налоги к уплате, помимо подоходного налога	-	-	73 741
Торговая и прочая кредиторская задолженность	4 125 274	2 911 199	1 826 376
Задолженность перед сотрудниками	139 632	195 929	229 591
Прочие краткосрочные обязательства	438 023	212 416	244 080
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>	<b>5 204 381</b>	<b>4 979 797</b>	<b>5 221 835</b>
<b>Рабочий капитал</b>	<b>9 381 239</b>	<b>9 072 356</b>	<b>7 141 013</b>
<b>Чистые активы</b>	<b>14 604 961</b>	<b>12 892 922</b>	<b>9 488 995</b>
ROA	20%	42%	46%
ROE	32%	64%	77%
Балансовая стоимость одной акции (тенге)	14 605	12 893	9 489

**Рабочий капитал:**

**Текущие активы** увеличились на 533,467 тыс. тенге в основном из-за увеличения дебиторской задолженности в ответ на увеличение объемов отгрузки к концу года, увеличение вскрытых запасов угля на 372,566 тыс. тенге, при уменьшении товарно-материальных запасов на 1,017,830 тыс. тенге.

Заем и накопленное вознаграждение в размере 1 697 916 тыс. тенге, имеющиеся на балансе на 31 декабря 2020 года, были полностью погашены в начале 2021 года.

**Текущие обязательства** увеличились на 224,584 тыс. тенге в основном из-за увеличения баланса кредиторской задолженности в ответ на увеличение объема горных работ во второй половине года.

**Чистые активы:**

Увеличение чистых активы произошло в основном за счет горнорудных активов (+2,165,411 тыс. тенге) и увеличения ликвидационного фонда с учетом ежегодного пополнения депозита согласно требованиям контракта на недропользование.

<sup>3</sup> Анализ финансовых результатов основан на аудированной финансовой отчетности Компании, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.



## Управление рисками

Система управления рисками Компании предназначена для обеспечения четкой идентификации, эффективного управления и постоянного мониторинга рисков. Целью механизма управления рисками Компании является управление рисками в достаточной степени для обеспечения стратегических целей. Система разработана с целью управления рисками, а не с целью полного их устранения, а также для обеспечения достаточной, но не абсолютной степени уверенности в достижении поставленных целей.

Совет Директоров является ответственным за управление рисками и определяет стратегию Компании, проводит оценку рисков, определяет приемлемый уровень риска («риск-аппетит»), а также осуществляет их мониторинг. Соответственно, Совет Директоров является ответственным за установление и поддержание эффективной системы внутреннего контроля. Генеральный директор, а также ключевые сотрудники, подчиненные Генеральному директору, являются ответственными за определение рисков и их управление в рамках своей компетенции.

Риск производственного травматизма	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Добыча угля является отраслью, сопряженной с рисками в сфере охраны труда. Нарушение правил охраны труда и безопасности может привести к причинению вреда здоровью, а также к срывам производства, финансовым убыткам и нанесению вреда деловой репутации Компании.</p>	<p>Политикой и системой управления рисками Компании предусмотрено применение методов идентификации, мониторинга, контроля и управления рисками в целях обеспечения безопасных условий труда и создания благоприятных условий ведения бизнеса. Для этого:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>регулярно проводятся обучающие и разъяснительные мероприятия среди работников и подрядчиков;</li> <li>реализуются программы модернизации и замены устаревшего оборудования;</li> <li>компания инвестирует средства в разработку и создание необходимых условий, способствующих усилению охраны труда и технике безопасности;</li> <li>проводятся мероприятия по повышению промышленной безопасности производственных объектов.</li> </ul>
Риск неблагоприятного колебания цен на уголь	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Компания подвержена риску волатильности рыночной цены на уголь, что может отрицательно повлиять на текущие или будущие доходы.</p> <p>Компания не использует хеджирование готовой продукции с целью ограничения влияния колебаний цен.</p> <p>С учетом возможного признания Компании субъектом рынка, занимающим доминирующее положение, принимается во внимание риск установления монопольно высокой или монопольно низкой цены на уголь при его реализации.</p>	<p>Компания управляет товарно-ценовым риском путем проведения периодической оценки потенциальных убытков, которые могут возникнуть из-за негативных изменений рыночной конъюнктуры. Компания использует осмотрительный подход к финансовому планированию и оценке инвестиций, учитывающий волатильность цен. На постоянной основе проводится мониторинг и анализ динамики цен и спроса на уголь.</p> <p>На постоянной основе Компания осуществляет мониторинг цен реализации готовой продукции в целях недопущения установления монопольно высокой или монопольно низкой цены на уголь.</p>

Риск несоблюдения условий Контракта на недропользование и соответствующего законодательства	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>В законодательные акты, в том числе Кодекс «О недрах и недропользовании», могут вноситься изменения, а также они могут содержать неопределенности толкования, применения и исполнения. Неисполнение положений законодательства может привести к санкциям со стороны уполномоченных органов, штрафам, судебным разбирательствам.</p> <p>Нарушение обязательств, предусмотренных Контрактом на недропользование, влечет ответственность недропользователя в виде неустойки или отзыва Контракта.</p>	<p>Компания соблюдает обязательства, указанные в Кодексе «О недрах и недропользовании» и Контракте на недропользование, включая обязательства, указанные в Рабочей программе.</p> <p>Компания на ежегодной основе обеспечивает подготовку и сдачу отчетности об исполнении лицензионно-контрактных условий.</p> <p>Компания принимает участие в нормотворческой деятельности по вопросам изменения законодательства о недропользовании как активный член Ассоциации горно-металлургических и горно-перерабатывающих предприятий («АГМП»).</p>
Кредитный риск	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Компания подвержена кредитному риску, который сопряжен с возможным неисполнением покупателем или контрагентом своих обязательств по финансовому инструменту, в результате чего Компания может понести финансовый убыток.</p> <p>Кредитный риск Компании в основном связан с ее торговой дебиторской задолженностью и денежными средствами, размещаемыми в банках второго уровня.</p>	<p>Компания отслеживает уровень задолженности покупателей в соответствии с действующими контрактами на сбыт продукции, не допуская нарушений платежной дисциплины. На регулярной основе Компания проводит оценку остатка дебиторской задолженности на предмет ее возмещаемости и при необходимости создает резерв под ожидаемые кредитные убытки.</p> <p>Компания проводит регулярный мониторинг рыночных цен сравнивая их, в том числе с ценами информационного агентства «Argus Media». Компания также проводит регулярные обзоры рынка с целью идентификации новых покупателей.</p>

Риск негативного воздействия на экологию	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Деятельность Компании связана с использованием токсичных веществ, а процесс добычи угля сам по себе может нанести существенный урон окружающей среде и здоровью.</p> <p>Угольный разрез «Каражыра» расположен на территории бывшего ядерного полигона, что повышает потенциальный риск радиационного загрязнения.</p> <p>Компания руководствуется законодательством и нормативами по охране окружающей среды, которые постоянно обновляются, включая законодательство о решении проблем изменения климата. Неисполнение действующего законодательства может привести к приостановке действия лицензий на ведение деятельности, наложению штрафных санкций или значительных затрат на соблюдение требований закона, и отразиться на репутации Компании.</p>	<p>Компания соблюдает все существующие законы и нормативные акты по охране окружающей среды, здоровья и безопасности труда, осуществляет мониторинг изменений законодательства в сфере экологии.</p> <p>Совместно с компетентными органами на регулярной основе ведется мониторинг уровня содержания допустимых радиационных веществ в подземных водах вблизи территории угольного разреза. В течение 2020 г. существенного превышения в содержании загрязняющих веществ сверх допустимого лимита отмечено не было.</p> <p>Согласно требованиям Экологического Кодекса РК в Компании разработаны:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• проект нормативов предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ;</li> <li>• программа управления отходами;</li> <li>• программа нормативов размещения отходов;</li> <li>• программа производственного экологического контроля окружающей среды.</li> </ul>
Риск ликвидности	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Риск ликвидности – это риск того, что Компания не сможет погасить свои обязательства при наступлении фактического срока их оплаты.</p>	<p>Позиция ликвидности Компании тщательно контролируется и управляется для недопущения возникновения дефицита. Наряду с мероприятиями по управлению долговой нагрузкой, Компания уделяет значительное внимание повышению эффективности операционной деятельности и планированию и приоритизации капитальных затрат. Компания использует процесс детального бюджетного планирования и прогнозирования денежных средств, для обеспечения наличия денежных средств для выполнения всех обязательств по оплате.</p>

Работники	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Успех Компании зависит от умения привлекать и удерживать высококвалифицированных специалистов. Невыполнение этого условия может отрицательно повлиять на производственную деятельность, а также привести к повышению операционных расходов на привлечение необходимого персонала.</p>	<p>Компания постоянно следит за рынком труда для поддержания своей конкурентоспособности в вопросе привлечения персонала, и предоставляет соответствующие условия оплаты труда и возможности для развития, способствуя тем самым привлечению и удержанию ключевых специалистов.</p>
Риск угрозы пандемии COVID-19 и ухудшения эпидемиологической ситуации	
Возможные последствия	Принимаемые меры
<p>Вспышка коронавирусной инфекции COVID-19 в 2020 году и ее активное продвижение с востока на запад привели к наступлению неопределенности, отразившись на производстве, торговле и экономике всего мира. В настоящее время невозможно произвести оценку влияния риска, но существует ряд факторов, способных оказать влияние на результаты деятельности Компании:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• снижение цены и спроса на энергоресурсы (в том числе сырая нефть и нефтепродукты, уголь и пр.);</li> <li>• угроза здоровью сотрудников и их семьям, необходимость введения карантинного режима и ограничение деятельности вследствие карантинных мер;</li> <li>• ограничение импорта товаров, работ и услуг, ограничения в перемещении рабочей силы в связи с усилением карантинных мер.</li> </ul>	<p>Компания осуществляет постоянный мониторинг изменения ситуации с распространением COVID-19 в мире, а также реализацию ряда мер по обеспечению готовности к ухудшению эпидемиологической обстановки. Особое внимание уделяется следующим предпринимаемым мерам:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• осуществление контроля по предоставлению ПЦР тестов;</li> <li>• внимание к проблемам и потребностям сотрудников в условиях кризиса;</li> <li>• стабильная работа с использованием новых каналов;</li> <li>• активная работа с партнерами, обеспечение непрерывности бизнеса и финансирования.</li> </ul> <p>Компания также предпринимает все необходимые профилактические мероприятия для недопущения распространения инфекции на рабочих местах.</p>



## Социальная ответственность и защита окружающей среды

### Система организации труда работников Компании

Руководствуясь действующим законодательством Республики Казахстан, а также внутренними нормативными актами, Компания соблюдает все стандарты по вопросам заработной платы, продолжительности рабочего дня и условий труда, требований оплаты труда, социального страхования, предоставления оплачиваемого отпуска, охраны труда и др.

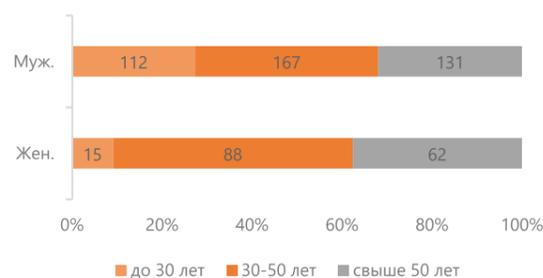
Политика в области персонала направлена на стимулирование и удержание высококвалифицированных сотрудников, ориентированных на достижение стратегических целей Компании, а также на привлечение новых сотрудников.

Основными целями и задачами политики являются:

- своевременное обеспечение высококвалифицированным персоналом, способным решить поставленные задачи для достижения целей бизнеса;
- мотивация персонала;
- обучение и развитие персонала;
- оценка эффективности;
- развитие корпоративной культуры.

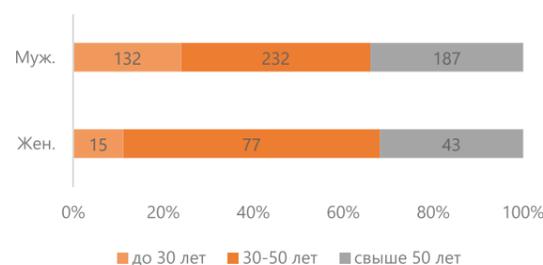
В Компании система отбора персонала происходит по принципу оценки профессиональных данных и стремлению развиваться. Набор кандидатур ведется независимо от пола, возраста и национальной принадлежности.

#### Количество сотрудников в 2020 г., чел.



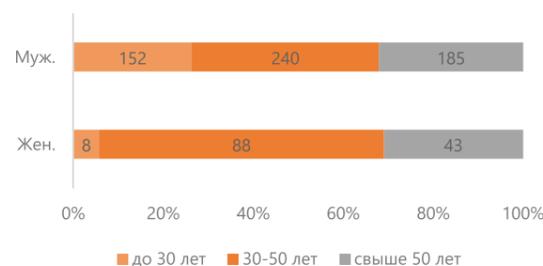
Снижение количества персонала в 2020 году в основном связано с переходом сотрудников автотранспортной службы в отдельную компанию, которая оказывает услуги автоперевозок, в том числе и для Компании.

#### Количество сотрудников в 2019 г., чел.



Снижение количества сотрудников в 2019 году по сравнению с 2018 годом связано с тем, что с начала 2019 года Компания перестала оказывать подрядные работы на железорудном месторождении «Бенкала» в Актюбинской области, и сотрудники данного участка перешли в штат компании, оперирующей рудником.

#### Количество сотрудников в 2018 г., чел.



В течение трех лет соотношение количества женщин и мужчин составляло порядка 25/75. Основной состав персонала приходится на возрастную категорию от 30 до 50 лет, что составляет в среднем порядка 40% от общего количества сотрудников на протяжении последних трех лет.

## Обучение и развитие персонала

Политика в сфере обучения и развития направлена на формирование системы накопления и повышения уровня знаний и навыков в Компании, применения работниками их на практике, создание условий для непрерывного процесса развития персонала, раскрытия и реализации его потенциала.

Для поддержки молодых специалистов и передачи им знаний и навыков в Компании внедрена система наставничества. Наставниками назначаются работники из числа квалифицированных руководителей и специалистов, имеющих желание и навыки работы с молодыми специалистами. Проводятся подготовка и переподготовка специалистов и работников опасных производственных объектов по вопросам промышленной безопасности. Реализуются программы повышения квалификации для работников и специалистов. Профессиональное развитие руководителей и специалистов Компании проводится на семинарах, тренингах.

Важное место в политике управления персоналом занимает мотивация работников, включающая в себя различные виды материального, морального поощрения, выражающиеся в премировании персонала за выполнение количественных и качественных показателей добычи; выполнение особо важных производственных заданий; ввод в действие производственных мощностей и объектов строительства и др.

#### Количество сотрудников, имеющих награды



## Социальная политика

Руководство Компании уделяет особое внимание сохранению стабильной социальной обстановки в трудовом коллективе, реализуя системные мероприятия по регулированию социально-трудовых отношений. Поддерживает и развивает взаимодействие с профессиональными союзами, основанное на принципах социального партнерства.

Компания является одним из участников Отраслевого (тарифного) соглашения между Министерством энергетики РК, Отраслевым профсоюзом работников угольной промышленности и работодателями угольной отрасли РК.

Правовым актом, регулирующим трудовые и социальные отношения между администрацией и коллективом работников, является Коллективный договор. Коллективный договор направлен на защиту социальных, экономических прав и законных интересов трудящихся, обеспечение эффективной работы, повышение взаимной ответственности сторон, подписавших коллективный договор. Предусмотрены взаимные обязательства сторон, охватывающие вопросы трудовых отношений, рабочего времени, времени отдыха, оплаты труда, социальных гарантий, охраны и безопасности труда. На социальные программы, на выплату льгот и компенсаций, предусмотренных коллективным договором, ежегодно выделяется более 40 млн тенге.

## Экология и природоохранная политика

В 2020 году Компания осуществляла природоохранную деятельность в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан.

Основным нормативным актом, регулирующим отношения в области окружающей среды, является Экологический Кодекс РК, утвержденный Министерством охраны окружающей среды. Контроль за охраной окружающей среды осуществляется ведущим инженером по охране окружающей среды.

С целью установления воздействия деятельности предприятия на окружающую среду, предупреждения, а также для принятия мер по устранению выявленных нарушений природоохранного законодательства в Компании разработана программа производственного экологического контроля.

В рамках осуществления производственного экологического контроля выполняется операционный мониторинг, мониторинг эмиссий в окружающую среду и мониторинг воздействия.

**1. Операционный мониторинг** (или мониторинг производственного процесса) - наблюдение за параметрами технологического процесса для подтверждения того, что показатели деятельности природопользователя находятся в диапазоне, который считается целесообразным для его надлежащей проектной эксплуатации и соблюдения условий технологического регламента данного производства;

**2. Мониторинг эмиссий** - наблюдение за промышленными эмиссиями у источника для слежения за производственными потерями, количеством и качеством эмиссий и их изменением.

На предприятия в наблюдательных скважинах, прилегающих к территории угольного разреза ведется мониторинг подземных вод (в количестве 43 скважин).

Для оценки состояния радиационной обстановки с целью обеспечения радиационной безопасности людей, осуществляющих деятельность на территории месторождения Компании, проводится радиологический мониторинг, который выполняется на следующих объектах:

- Территория участка, вовлекаемого в разработку;
- Территория вскрышных пород первого уступа;
- Места временного и постоянного пребывания персонала

Проводятся следующие мероприятия:

- Отбор и гамма-спектрометрический анализ проб горных пород (5 точек);
- Пешеходная полевая гамма-спектрометрическая съемка;
- Отбор и гамма-спектрометрический анализ проб грунта с автодорог разреза (5 точек);
- Радиометрические измерения (МЭД) в местах отбора проб грунта;
- Выборочный радиационный контроль техники и оборудования (измерение МЭД, 11 точек);
- Индивидуальный дозиметрический контроль персонала (4 шт.);
- Радиометрические измерения в местах временного и постоянного пребывания персонала (измерение МЭД и ППБЧ);
- Отбор и гамма-спектрометрический анализ проб воздушных аэрозолей (1 точка);
- Отбор и гамма-спектрометрический анализ проб угля и золы (6 точек).

**3. Водопотребление** - за 2020 год объем откачиваемой и используемой воды компании составил – 121 543 м<sup>3</sup>. Общий объем воды, используемой повторно, составил в 2020 году – 11 245 тонн/м<sup>3</sup>.

В 2020 году показатель водозффективности (объем использованной воды на единицу выпускаемой продукции) составил 67 т/м<sup>3</sup>.

## Выбросы

тыс. тонн	2020	2019
От стационарных источников	0,223	0,204
От передвижных источников	1,170	1,223

## Сброс сточных вод

	ед. изм.	2020	2019	
<b>Промышленные сбросы</b>	Объем водоотведения	тыс. м <sup>3</sup>	116 278	585 867
	Объем загрязняющих веществ	тыс. тн	0 002	0 007
<b>Хозяйственно - бытовые сточные воды</b>	Объем водоотведения	тыс. м <sup>3</sup>	108 230	105 429
	Объем загрязняющих веществ	тыс. тн	0 008	0 008
<b>ИТОГО</b>	Объем водоотведения	тыс. м <sup>3</sup>	224 508	691 296
	Объем загрязняющих веществ	тыс. тн	0.010	0.015

## Инициативы по уменьшению выбросов

Для снижения объема выбросов загрязняющих веществ в атмосферу Компания установила пылегазо-очистные установки.

Для снижения выбросов пыли при производстве работ в карьере осуществляется пылеподавление гидрозабойкой скважин при проведении взрывных и буровых работ, а также орошение отвалов посредством поливочных машин.

Компания также продолжает осуществлять проект по переоборудованию части самосвалов для перехода на использование газа вместо дизеля, что также позволит снизить количество выхлопных газов в атмосферу.

## Предпринятые меры по снижению негативных последствий деятельности компании на окружающую среду.

В соответствии с Типовым перечнем по охране окружающей среды, утвержденным Приказом Министра охраны окружающей среды от 12 июня 2013 года № 162-е компанией разработан «План мероприятий по охране окружающей среды» для Компании (далее ППМ) направленный на снижение негативных последствий деятельности предприятия на окружающую среду, который согласован с уполномоченным органом в области охраны окружающей среды.

Данный план является неотъемлемой частью условия природопользования согласно приложению 3 к выданному разрешению на эмиссии в окружающую среду №KZ87VCZ00642517 от 05 августа 2020 года. Отчет ППМ предоставляется ежеквартально в уполномоченный орган в области охраны ОС.

## Экологический мониторинг, соответствие экологическим требованиям, законодательству.

Производственный мониторинг является элементом производственного экологического контроля, выполняемым для получения объективных данных с установленной периодичностью и осуществляется согласно требованиям, указанным в ст.132 Экологического кодекса РК.

В соответствии с п.1 ст. 132 действующего Экологического Кодекса РК Компания ведет внутренний учет, формирует и представляет периодические отчеты по результатам производственного экологического контроля в соответствии с требованиями, устанавливаемыми уполномоченным органом в области охраны окружающей среды.

## Корпоративное управление

### Система корпоративного управления

Компания рассматривает корпоративное управление как инструмент повышения эффективности деятельности, укрепления репутации и снижения затрат на привлечение капитала. В основе корпоративного управления лежит принцип верховенства закона.

Корпоративное управление строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных в деятельности Компании лиц и способствует успешной деятельности Компании, в том числе росту ее ценности, поддержанию финансовой стабильности и прибыльности.

Основополагающими принципами являются:

- **принцип защиты прав и интересов акционера** – Компания обеспечивает справедливое и равное отношение ко всем Акционерам компании.;
- **принцип эффективного управления Компанией** Советом Директоров и Генеральным директором – деятельность Совета директоров строится на основе принципа максимального соблюдения интересов Акционеров Компании и направлена на повышение рыночной стоимости Компании. Решения Генерального директора основываются на принципе максимального соблюдения интересов акционеров и соответствуют решениям Общего собрания и Совета Директоров.;
- **принцип прозрачности и объективности раскрытия** информации о деятельности Компании – раскрытие информации обеспечивает максимальную обоснованность и прозрачность управления Обществом;
- **принцип законности и этики** – отношения между Акционерами, Директорами и Генеральным директором строятся на взаимном доверии, уважении, подотчетности перед Акционерами и контроле со стороны Совета Директоров и Акционеров;

- **принцип эффективной дивидендной политики** – компания выплачивает дивиденды в соответствии с Законодательством, Уставом и соответствующими решениями Общего собрания;
- **принцип эффективной кадровой политики** – сохранение по возможности и в зависимости от результатов деятельности Компании рабочих мест, улучшение условий труда и социальная защита работников Компании в соответствии с Законодательством;
- **принцип охраны окружающей среды** – Компания обеспечивает осуществление своей деятельности с учетом сохранения окружающей среды в порядке, установленном в Законодательстве;
- **политика регулирования корпоративных конфликтов и конфликта интересов** – Директора, Генеральный директор и работники Компании выполняют свои профессиональные функции добросовестно и разумно, с должной заботой и осмотрительностью в интересах Компании и ее Акционеров, избегая конфликта интересов;
- **принцип ответственности.**

Структура, процедуры и практика корпоративного управления регулируются уставом и внутренними документами Компании. Данные документы разработаны в соответствии с законодательством РК и признанными в международной практике принципами корпоративного управления.

Структура органов Общества определена его уставом и представлена следующим образом:

Высший орган	Общее собрание Акционеров
Орган управления	Совет Директоров
Единоличный исполнительный орган	Генеральный директор

К исключительной компетенции **Общего собрания Акционеров** относится:

- внесение изменений и дополнений в устав общества или утверждение его в новой редакции;
- утверждение кодекса корпоративного управления, а также изменений и дополнений;
- добровольная реорганизация или ликвидация общества;
- принятие решения об увеличении количества объявленных акций общества или изменении вида размещенных объявленных акций общества;
- определение условий и порядка конвертирования ценных бумаг общества, а также их изменение;
- принятие решения о выпуске ценных бумаг, конвертируемых в простые акции общества;
- принятие решения об обмене размещенных акций одного вида на акции другого вида, определение условий, сроков и порядка такого обмена;
- определение количественного состава и срока полномочий счетной комиссии, избрание ее членов и досрочное прекращение их полномочий;
- определение количественного состава, срока полномочий Совета Директоров, избрание его членов и досрочное прекращение их полномочий, а также определение размера и условий выплаты вознаграждений и компенсации расходов членам Совета Директоров за исполнение ими своих обязанностей;
- определение аудиторской организации, осуществляющей аудит общества;
- утверждение годовой финансовой отчетности;
- утверждение порядка распределения чистого дохода общества за отчетный финансовый год, принятие решения о выплате дивидендов по простым акциям и утверждение размера дивиденда в расчете на одну простую акцию общества;
- принятие решения о невыплате дивидендов по простым акциям общества;
- принятие решения о добровольном делистинге акций общества;
- принятие решения об участии общества в создании или деятельности иных юридических лиц либо выходе из состава участников (Акционеров) иных юридических лиц путем передачи (получения) части или нескольких частей активов, в сумме составляющих двадцать пять и более процентов от всех принадлежащих обществу активов;
- определение формы извещения обществом Акционеров о созыве общего собрания Акционеров;
- утверждение изменений в методику (утверждение методики, если она не была утверждена учредительным собранием) определения стоимости акций при их выкупе обществом на неорганизованном рынке в соответствии с настоящим Законом;
- утверждение повестки дня общего собрания Акционеров;
- определение порядка предоставления Акционерам информации о деятельности общества, если такой порядок не определен уставом общества;
- введение и аннулирование «золотой акции»;
- принятие решения о заключении обществом крупной сделки, в результате которой (которых) обществом приобретает или отчуждается (может быть приобретено или отчуждено) имущество, стоимость которого составляет пятьдесят и более процентов от общего размера балансовой стоимости активов акционерного общества на дату принятия решения о сделке, в результате которой (которых) приобретается или отчуждается (может быть приобретено или отчуждено) пятьдесят и более процентов от общего размера балансовой стоимости его активов и иные вопросы, относящиеся к исключительной компетенции общего собрания Акционеров.

Организация и порядок проведения общего собрания Акционеров определена Уставом Общества, Законом об АО, а также Кодексом корпоративного управления общества и соответствует следующим требованиям:

- справедливое и равноправное отношение ко всем Акционерам;
- доступность участия в Общем собрании для всех Акционеров;
- предоставление максимальной организационной и отчетной информации;
- простота и прозрачность проведения Общего собрания.

В 2020 г. было проведено **три** Общих собрания акционеров, из них два очных, одно заочное.

Вопросы, рассмотренные акционерами в 2020 году:

- 10 марта 2020 г. - принятие решения о заключении крупной сделки в отношении предоставления поручительства Компании;
- 26 июня 2020 г. - утверждение годовой финансовой отчетности за 2019 год и; порядка распределения чистого дохода Компании за 2019 год, принятие решения о выплате дивидендов по простым акциям и утверждение размера дивиденда в расчете на одну простую акцию;
- 2 октября 2020 г. - Об одобрении решения Совета Директоров по вопросу заключения крупной сделки в отношении выпуска облигаций Компании на общую сумму 20 млрд тенге.

Вопросы, рассмотренные Акционерами в 2019 году:

- 24 июня 2019 г.: - утверждение годовой финансовой отчетности за 2018 год, утверждение выплаты дивидендов, избрание членом Совета Директоров.
- 21 октября 2019 г.: - определение и назначение аудиторской организации, осуществляющей аудит Компании за 9 и 12 месяцев 2019 года.

### Совет Директоров

Совет директоров состоит из трех Директоров, избираемых решением Общего Собрания Акционеров в соответствии с требованиями закона об АО, Кодекса корпоративного управления и Устава Общества, при этом согласно Уставу Общества не менее 30% от состава должны быть Независимыми директорами. Кандидаты и члены Совета директоров должны иметь достижения и положительную репутацию.

Выборы Директоров осуществляются Акционерами кумулятивным голосованием с использованием бюллетеней для голосования, за исключением случаев, когда на одно место в Совете Директоров баллотируется один кандидат.

Деятельность Совета Директоров строится на основе принципа максимального соблюдения интересов Акционеров и направлена на повышение рыночной стоимости Компании.

Совет директоров предоставляет своим Акционерам взвешенную и четкую оценку достигнутых результатов и перспектив Общества посредством объективного мониторинга состояния текущего бизнеса и обеспечивает поддержание и функционирование надежной системы внутреннего контроля и внешнего аудита с целью сохранения инвестиций Акционеров и активов Компании; обеспечивает контроль и регулирование корпоративных споров; обеспечивает полную прозрачность своей деятельности перед Акционерами Компании, а также несет ответственность за раскрытие информации и информационное освещение деятельности Компании, и обязан обосновать классификацию информации и обеспечить защиту и сохранность конфиденциальной внутренней информации.

Общее собрание Акционеров вправе дать оценку деятельности Совета Директоров по итогам работы за год, осуществляется на годовом собрании Акционеров, где рассматриваются вопросы об утверждении годовой финансовой отчетности Компании; об обращениях Акционеров на действия Компании и его должностных лиц и итогах их рассмотрения; о размере и составе вознаграждения членом Совета Директоров и исполнительного органа Компании; а также предоставляется Годовой отчет Совета Директоров.

По итогам работы за 2020 год замечаний от Общего Собрания Акционеров на деятельность Совета Директоров не поступало.

В 2020 года было проведено **20** заседаний Совета Директоров, все в очном порядке, в 2019 – **16**.

Ключевые рассмотренные вопросы – о заключении крупных сделок и сделок в совершении которых имеется заинтересованность; о созыве, формировании повесток предстоящих Общих собраний Акционеров; предварительное утверждение финансовой отчетности Компании; о внесении изменений в штатное расписание Компании.

### Обязанности Совета Директоров

- Совет Директоров определяет стратегические цели, приоритетные направления развития и устанавливает основные ориентиры деятельности Компании на долгосрочную перспективу;
- Совет Директоров устанавливает эффективные системы управления рисками и внутреннего контроля;

Члены Совета Директоров несут ответственность за долгосрочную эффективность Компании;

- Совет Директоров производит объективную оценку следования утвержденным приоритетным направлениям с учетом рыночной ситуации, финансового состояния и других факторов, оказывающих влияние на финансово-хозяйственную деятельность Компании;
- Все члены Совета Директоров должны принимать решения объективно, действовать добросовестно и качественно в интересах Компании и ее акционеров;
- Каждый член Совета Директоров обязан присутствовать на всех заседаниях Совета Директоров;
- Совет Директоров разрабатывает механизм оценки своей деятельности и работы отдельных членов Совета Директоров, создает и регулярно пересматривает методы и критерии Совета Директоров, оценки деятельности директоров и Генерального директора;
- Председатель Совета Директоров должен регулярно оценивать деятельность Совета

Директоров с целью повышения его эффективности;

- Совет Директоров должен установить стратегические цели, обеспечить наличие финансовых и кадровых ресурсов и контролировать деятельность руководства Компании для достижения данных целей.

В 2020 году вознаграждение Совета Директоров составило 12 060 тыс. тенге (2019 год: 13,767 тыс. тенге).

### Генеральный директор

- Генеральный директор обязан исполнять решения Акционеров и Совета Директоров;
- Вправе принимать решения по любым вопросам деятельности Компании, не отнесенным законодательством РК и уставом к компетенции других органов Компании;
- Несет ответственность за сохранность внутренней (служебной) информации;
- Несет ответственность за выделение финансовых и кадровых ресурсов для осуществления целей, поставленных собранием Акционеров и Советом Директоров;
- Должен создавать атмосферу заинтересованности работников Компании в эффективной работе.

### Корпоративный секретарь

- Обеспечивает четкое взаимодействие между органами Компании в соответствии с положениями Устава и другими внутренними документами;
- Играет ведущую роль в построении и сохранении системы корпоративного управления, оказывая взаимодействие Председателю Совета Директоров и Совету Директоров для их эффективной работы;

Статус, функции и обязанности корпоративного секретаря определяются внутренними документами Компании.

## Раскрытие информации и прозрачность

- Компания своевременно раскрывает информацию обо всех существенных фактах своей деятельности, в частности, о своем финансовом положении, планах и результатах деятельности, информации о своей практике корпоративного управления, своевременно публикует календарь корпоративных событий и другую существенную информацию.
- Компания своевременно готовит другие важные документы, такие как проспекты ценных бумаг, ежеквартальные отчеты, сообщения о существенных фактах.
- Компания принимает меры к защите конфиденциальной информации в соответствии с законодательством РК и внутренними документами Компании.
- Компания разрабатывает и применяет эффективную систему контроля над использованием служебной и иной конфиденциальной информации.
- Сотрудники Компании обязаны не разглашать конфиденциальную информацию.

## Финансовая отчетность

- Компания готовит финансовую отчетность в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности;
- В Компании ведение финансовой отчетности и проведение аудита строятся на принципах полноты и достоверности, непредвзятости и независимости, профессионализма и компетентности.

## Внешний аудит

С целью получения независимого мнения о достоверности и объективности составления финансовой отчетности, Компания проводит годовой аудит финансовой отчетности за истекший год с привлечением внешнего аудитора в соответствии с требованиями законодательства;

- Генеральный директор несет ответственность за полноту и достоверность представляемой финансовой информации.

## Акционерный капитал

По состоянию на 31 декабря 2020 года Акционерами Компании являются:

ФИО	Количество акций	Доля
Огай Владислав Эдуардович	249 500	24,95%
Огай Элина Эдуардовна	249 500	24,95%
Огай Эдуард Викторович	201 000	20,1%
Джуманбаев Владимир Викторович	200 000	20,0%
Нигматулин Ерлан Зайруллаевич	100 000	10,0%

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 гг. объявленный, выпущенный и полностью оплаченный акционерный капитал Компании состоял из следующих акций:

(шт.)	Простые	Привилегированные
Объявленные	1 000 000	-
Размещенные	1 000 000	-

В течение 2020 и 2019 гг. операций с акционерным капиталом и изменения структуры Акционеров не было.

## Совет Директоров

**Джуманбаев Владимир Викторович**  
**Председатель Совета Директоров**  
Год рождения: 1973

Имеет 20%  
голосующих акций

31.12.2004 – по настоящее время  
Генеральный директор ТОО «Vertex Holding»  
10.08.2006 – по настоящее время  
Председатель Совета Директоров АО «Каражыра»  
17.07.2017 – по настоящее время  
Председатель Совета Директоров АО «АК «Алтыналмас»  
Июнь 2018 – по настоящее время  
Директор по управлению ТЭК ТОО «Kazakhmys Holding (Казахмыс Холдинг)»  
23.11.2018 – по настоящее время  
Председатель Наблюдательного совета ТОО «Kazakhmys Coal (Казахмыс Коал)»  
28.11.2018 – по настоящее время  
Член Наблюдательного совета ТОО «Kazakhmys Energy (Казахмыс Энерджи)»  
28.11.2018 – по настоящее время  
Член Наблюдательного совета ТОО «ГРЭС Топар»  
26.08.2019 – по настоящее время  
Член Совета Директоров АО «ГМК Казахалтын»

В составе Совета Директоров осуществляет общее руководство деятельностью, организует работу Совета Директоров, созывает и ведет его заседания, а также осуществляет иные функции, определенные Уставом Общества и законодательством Республики Казахстан

**Макишев Маргулан Мусалимович,**  
**Член Совета Директоров**  
Год рождения: 1966

2011 – по январь 2021  
АО «Каражыра»,  
Директор, Генеральный директор

В составе Совета Директоров осуществляет общее руководство деятельностью Компании.

**Кыдыров Мирбек Талайбекович**  
**Член Совета Директоров**  
**Независимый директор**  
Год рождения: 1975

Октябрь 2012 – июнь 2020  
Директор ТОО «Verum»  
01.07.2014 – 12.06.2017  
Генеральный директор ТОО «Нобл Трейдинг»  
Март 2018 – март 2021  
Директор ТОО «Коннект Энерго»  
04.07.2016 – по настоящее время  
Генеральный директор ТОО «Steppe Clover Kazakhstan» (Степ Кловвер Казахстан)  
12.08.2017 – по настоящее время  
Независимый директор Совета Директоров АО «Каражыра»  
10.12.2018 – 03.05.2019  
И.о. Генерального директора ТОО «Аман Мунай»  
Май 2019 – август 2020  
Первый заместитель Генерального директора ТОО «Altay Resources»  
Март 2020 – по настоящее время  
Первый заместитель Генерального директора ТОО «Аскер Мунай»

В составе Совета Директоров осуществляет общее руководство деятельностью Компании

Не имеет акций

**Исполнительный орган**

В начале 2021 года на должность Генерального директора был назначен г-н Нагатаев Музафар Сактаганович.

Музафар Сактаганович имеет обширный опыт работы в недропользовании, и, в частности, в добыче угля.

Компания благодарит Макишева Маругулана Мусалимовича, который занимал должность Генерального директора в течение последних 10 лет, за существенный вклад в развитие Компании и поддержание ее деятельности.

Генеральный директор не владеет акциями Компании.

В 2020 году вознаграждение Генерального директора составило 47 859 тыс. тенге (2019 год: 50,490 тыс. тенге).

**Расчет базовой прибыли на одну акцию**

тыс. тг.	2020	2019	2018
Чистая прибыль за год	4 712 039	8 203 927	7 298 101
Средневзвешенное количество простых акций в обращении	1 000 000	1 000 000	1 000 000
Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге	4 712	8 204	7 298

**Расчет балансовой стоимости одной акции**

тыс. тг.	2020	2019	2018
Итого активов	23 693 122	19 442 397	15 872 416
Минус: нематериальные активы	(316)	(352)	(388)
Минус: итого обязательств	(9 088 161)	(6 549 475)	(6 383 421)
<b>Чистые активы</b>	<b>14 604 961</b>	<b>12 892 570</b>	<b>9 488 607</b>
Количество простых акций	1 000 000	1 000 000	1 000 000
Балансовая стоимость на акцию, тенге	14 605	12 893	9 489

**Информация о дивидендах**

При рассмотрении вопроса о выплате дивидендов во внимание принимаются текущее состояние Компании, ее краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные планы.

В 2020 году Компания начислила и выплатила дивиденды по простым акциям на сумму 3,000,000 тыс. тенге по результатам деятельности за 2019 год согласно решению Совета Директоров.

В 2019 году по результатам деятельности за 2018 год, Компания начислила дивиденды по простым акциям на сумму 4,800,000 тыс. тенге согласно решению Совета Директоров. В течение 2019 года Компания произвела выплату дивидендов и взаимозачет с займами выданными.

Расчет базовой прибыли на одну акцию и балансовой стоимости одной акции приведен в таблице ниже.

**Взаимодействие с инвесторами**

Публичное распространение информации о Компании, осуществляется путем публикации на официальном сайте Биржи – [www.kase.kz](http://www.kase.kz), а также, если требуется, в печатных изданиях. Объем информации, предоставляемой Обществом инвесторам, в том числе потенциальным, определяется требованиями действующего законодательства, учредительными документами Общества, а также правилами в отношении акционерных обществ, чьи бумаги размещены на бирже.

**Отчет о соблюдении листинговой компанией положений Кодекса корпоративного управления и/или предпринятых мерах по соответствию ему в отчетном году**

В Компании действует Корпоративный секретарь при Совете Директоров, который обеспечивает эффективную деятельность Совета Директоров. Корпоративный секретарь подотчетен Совету Директоров Компании и обеспечивает взаимодействие между органами Компании в соответствии с положениями Устава Компании.

В состав Совета Директоров входит один независимый директор. Независимый директор соответствует требованиям, предъявляемым законодательством Республики Казахстан к понятию «независимый директор».

Деятельность Компании осуществляется самостоятельно в целях наилучшего соблюдения интересов Акционеров Компании в соответствии с положениями Устава и Кодекса корпоративного управления.

Совет Директоров и Высший орган Компании осуществляют свою деятельность в соответствии с принципами профессионализма, разумности при принятии решений, избегая возникновения конфликта интересов.

Заседания Совета Директоров проводятся на регулярной основе.

Собрание Акционеров и Совет Директоров не вмешиваются в оперативную деятельность Компании, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Казахстан.

Внутренние документы Компании, в том числе Кодекс корпоративного управления и Устав, принимаются в рамках законодательства Республики Казахстан. Если в результате изменения законодательства Республики Казахстан отдельные положения внутренних документов Компании вступают с ним в противоречие, то в таком случае Компания руководствуется нормами законодательства Республики Казахстан. При этом Компания стремится своевременно обеспечивать приведение в соответствие норм законодательства внутренних документов Компании.

Проекты решений, принимаемых собранием Акционеров, Советом Директоров и Исполнительным органом предварительно рассматриваются в части соответствия их нормам законодательства Республики Казахстан.

Компания осуществляет свою деятельность, признавая верховенство Конституции, законов и других нормативных правовых актов по отношению к внутренним документам Компании и не допуская принятия решений по личному усмотрению должностных лиц и иных работников Компании.

Совет Директоров и Генеральный директор осуществляют свою деятельность в соответствии с принципами профессионализма, разумности при принятии решений, избегая возникновения конфликта интересов.

Ответственность членов Совета Директоров закреплена в Уставе.

Информация о корпоративных событиях, а также иная соответствующая информация раскрывается в соответствии с требованиями и положениями законодательства Республики Казахстан.

### Противодействие коррупции

В рамках противодействия коррупции в Компании в 2020 году создана Служба экономической безопасности, в функции которой входит предотвращение внешних и внутренних угроз, в том числе профилактика и предотвращение коррупции путем проведения внутренних проверок, проверки кандидатов при приеме на работу и действующих сотрудников.

Основные коррупционные риски возникают при проведении закупок компании. Для предотвращения коррупции все закупки производятся в соответствии с Правилами приобретения недропользователями и их подрядчиками товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по добыче твердых полезных ископаемых, утвержденных Приказом Министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан от 21 мая 2018 года № 355.

Для проведения мониторинга и снижения цен закупаемых товаров Компанией заключен договор со специализированной независимой компанией.

Компания разработала и внедрила Антикоррупционную политику, а также ряд внутренних нормативных документов в отношении противодействия коррупции.

### Соблюдение антимонопольного законодательства

Компания при осуществлении своей деятельности строго соблюдает требования антимонопольного законодательства.

Реализация угля осуществляется Обществом через биржу, в соответствии с действующими процедурами биржевых торгов и секционными правилами.

Прямые договоры заключаются при реализации угля на экспорт и естественными монополистами – энерго и теплоснабжающими компаниями. Договоры с естественными монополистами заключаются в соответствии с действующим в Компании Положением о едином порядке составления и заключения договоров с теплоисточниками – естественными монополистами Восточно-Казахстанской области на 2020 год. Данное положение надлежит пересмотру и утверждению ежегодно сроком на один финансовый год.



ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ





## АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционерам и Совету директоров  
АО «Каражыра»

### Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности АО «Каражыра» (далее – «Организация»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчета о совокупном доходе, отчета об изменениях в собственном капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Организации по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

### Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита («МСА»). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего отчета. Мы независимы по отношению к Организации в соответствии с принятым Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров (СМСЭБ) Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) (Кодекс СМСЭБ), и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

### Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам. В отношении каждого из указанных ниже вопросов наше описание того, как соответствующий вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита, приводится в этом контексте.

#### Ключевой вопрос аудита

##### Оценка обязательств по ликвидации активов

Мы считаем этот вопрос одним из наиболее значимых в аудиторской проверке, так как расчет обязательств по ликвидации активов требует существенного суждения из-за присущей ему сложности в оценке будущих затрат и из-за значимости данных обязательств. Большинство из этих обязательств, как ожидается, будут урегулированы в долгосрочном периоде. Организация привлекла экспертов для оценки обязательств по ликвидации активов. Допущения руководства, используемые в расчете, включают в себя ожидаемый подход к ликвидации и ставку дисконтирования, наряду с последствиями от изменений темпов инфляции.

Информация, связанная с обязательством по ликвидации активов, представлена в Примечаниях 4, 6 и 15 к финансовой отчетности.

Мы выполнили обязанности, описанные в разделе «Ответственность аудиторов за аудит финансовой отчетности» нашего отчета, в том числе по отношению к этим вопросам. Соответственно, наш аудит включал выполнение процедур, разработанных в ответ на нашу оценку рисков существенного искажения финансовой отчетности. Результаты наших аудиторских процедур, в том числе процедур, выполненных в ходе рассмотрения указанных ниже вопросов, служат основанием для выражения нашего аудиторского мнения о прилагаемой финансовой отчетности.

#### Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита

Наши процедуры включали в себя изучение юридических обязательств и обязательств, обусловленных практикой, в отношении ликвидации каждого актива на основе договорных соглашений и соответствующего местного законодательства. Мы рассмотрели компетентность и объективность экспертов, привлеченных Организацией, которые подготовили оценку расходов. Мы сравнили используемую ставку дисконтирования и уровень инфляции с доступными внешними данными. Мы провели математическую точность расчетов. Мы проанализировали раскрытия, относящиеся к обязательствам по ликвидации.

## Ключевой вопрос аудита

## Признание выручки

Организация получает выручку от продаж покупателям угольной и прочей продукции и от оказания услуг покупателям на различных географических рынках. Мы считаем вопрос признания выручки одним из наиболее значимых вопросов для аудита вследствие наличия риска завышения выручки и признания доходов до момента перехода контроля к покупателям с целью достижения целевых показателей.

Информация о выручке раскрыта в Примечании 19 к финансовой отчетности.

## Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита

Мы изучили условия новых договоров с покупателями и изменений действующих договоров и рассмотрели применяемый Организацией подход к признанию выручки. Мы проанализировали выручку, отраженную в период, близкий по времени к отчетной дате. Мы также проанализировали нестандартные операции и нестандартные условия в договорах с покупателями.

Мы проанализировали ежемесячные колебания выручки в разрезе видов продукции и услуг, сравнили цены реализации по договорам Компании с рыночными ценами и бюджетами руководства и провели анализ колебаний валовой маржи.

Мы провели процедуры по выявлению существенных возвратов в период после отчетной даты.

Мы проанализировали информацию о выручке, раскрытую в финансовой отчетности.



## Прочая информация, включенная в годовой отчет Организации за 2020 год

Прочая информация включает информацию, содержащуюся в годовом отчете Организации за 2020 год, но не включает финансовую отчетность и наше аудиторское заключение о ней. Ответственность за прочую информацию несет руководство. Годовой отчет Организации за 2020 год, предположительно, будет нам предоставлен после даты нашего аудиторского отчета.

Наше мнение о финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных существенных искажений.

## Ответственность руководства и Совета директоров за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Организации продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Организацию, прекратить ее деятельность или когда у руководства нет реальной альтернативы таким действиям. Совет директоров несет ответственность за надзор за процессом подготовки финансовой отчетности Организации.

## Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск не обнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск не обнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход действующей системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Организации;

- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и раскрытия соответствующей информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, и, на основании полученных аудиторских доказательств, вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Организации продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчете к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако, будущие события или условия могут привести к тому, что Организация утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с Советом директоров АО «Каражыра», доводя до его сведения, помимо

прочено, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

Мы также предоставляем Совету Директоров заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали Совет Директоров обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о действиях, осуществленных для устранения угроз, или принятых мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Совета Директоров, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимые для аудита финансовой отчетности за текущий период и которые, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском отчете, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчете, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель, ответственный за проведение аудита, по результатам которого выпущен настоящий аудиторский отчет независимого аудитора, - Адиль Сыздыков.

ТОО «Эрнст энд Янг»

Адил Сыздыков  
Аудитор

Квалификационное свидетельство аудитора  
№ МФ-0000172 от 23 декабря 2013 года

050060, Республика Казахстан, г. Алматы  
пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр»

31 мая 2021 года

Рустамжан Саттаров  
Генеральный директор  
ТОО «Эрнст энд Янг»

Государственная лицензия на занятие  
аудиторской деятельностью на территории  
Республики Казахстан: серия МФЮ-2,  
№ 0000003, выданная Министерством  
финансов Республики Казахстан от 15 июля  
2005 года

## ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ по состоянию на 31 декабря 2020 года

В тысячах тенге	Прим.	2020 год	2019 год
<b>Активы</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	5	3.962.684	3.967.852
Горнорудные активы	6	3.032.202	912.214
Инвестиционная недвижимость	7	520.643	207.297
Займы выданные	12	203.309	216.224
Расходы будущих периодов		51.137	53.897
Задолженность сотрудников		16.411	24.816
Нематериальные активы		316	352
Авансы, выплаченные за внеоборотные активы		-	7.592
Прочие финансовые активы, ограниченные в использовании	13	1.315.800	-
Прочие долгосрочные активы		5.000	-
		<b>9.107.502</b>	<b>5.390.244</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы	8	1.608.826	2.626.656
Предоплата по корпоративному подоходному налогу		431.523	92.752
Переплата по НДС		187.940	185.422
Торговая и прочая дебиторская задолженность	9	6.023.261	4.809.224
Задолженность сотрудников		25.287	19.726
Авансы выданные	10	714.282	677.756
Расходы будущих периодов	11	2.974.963	2.580.619
Прочие оборотные активы		189.789	37.981
Займы выданные	12	1.697.916	1.459.972
Прочие финансовые активы	13	588.722	1.324.754
Денежные средства и их эквиваленты	13	143.111	237.291
		<b>14.585.620</b>	<b>14.052.153</b>
<b>Итого активов</b>		<b>23.693.122</b>	<b>19.442.397</b>
<b>Капитал и обязательства</b>			
<b>Капитал</b>			
Уставный капитал	14	3.873.780	3.873.780
Нераспределенная прибыль		10.731.181	9.019.142
<b>Итого капитал</b>		<b>14.604.961</b>	<b>12.892.922</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Отложенные налоговые обязательства	24	357.590	299.245
Обязательство по ликвидации активов	15	3.446.551	1.190.026
Обязательства по вознаграждениям работникам		79.639	80.407
		<b>3.883.780</b>	<b>1.569.678</b>

## ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	2020 год	2019 год
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Обязательства по договору	16	494.430	337.018
Обязательства по вознаграждениям работникам		7.022	8.164
Займы полученные	17	-	1.315.071
Торговая и прочая кредиторская задолженность	18	4.125.274	2.911.199
Задолженность перед сотрудниками		139.632	195.929
Прочие краткосрочные обязательства		438.023	212.416
		5.204.381	4.979.797
<b>Итого обязательства</b>		<b>9.088.161</b>	<b>6.549.475</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>23.693.122</b>	<b>19.442.397</b>
<b>Балансовая стоимость одной простой акции (в тенге)</b>	14	<b>14.605</b>	<b>12.893</b>

Генеральный директор



Наматаев М.С.

Главный бухгалтер

  
Краснянская Л.Н.

Примечания на стр. 55-94 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности.

## ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

В тысячах тенге	Прим.	2020 год	2019 год
Выручка по договорам с покупателями	19	41.137.871	37.371.984
Себестоимость продаж	20	(30.480.836)	(25.451.445)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>10.657.035</b>	<b>11.920.539</b>
Расходы по реализации	21	(1.374.464)	(1.276.028)
Общие и административные расходы	22	(997.412)	(880.745)
Доход от выбытия активов		2.518	2.069
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки	9, 12	(113.282)	468.399
Прочие доходы	23	2.814.015	4.266.102
Прочие расходы	23	(4.763.093)	(4.315.554)
<b>Операционная прибыль</b>		<b>6.225.317</b>	<b>10.184.782</b>
Финансовые доходы		256.581	209.698
Финансовые расходы		(164.101)	(157.085)
Курсовая разница, нетто		(69.286)	(2.868)
<b>Прибыль до налогообложения</b>		<b>6.248.511</b>	<b>10.234.527</b>
Расходы по подоходному налогу	24	(1.536.472)	(2.030.600)
<b>Прибыль за год</b>		<b>4.712.039</b>	<b>8.203.927</b>
<b>Прибыль на акцию</b>			
Базовая и разводненная прибыль за год, приходящаяся на держателей простых акций (в тенге)	14	4.712	8.204

Генеральный директор



Наматаев М.С.

Главный бухгалтер

  
Краснянская Л.Н.

Примечания на стр. 55-94 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности.

## ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

В тысячах тенге	Уставный капитал	Нераспределённая прибыль	Итого
На 1 января 2019 года	3.873.780	5.615.215	9.488.995
Прибыль за год	-	8.203.927	8.203.927
<b>Итого совокупный доход за год</b>	-	8.203.927	8.203.927
Дивиденды (Примечание 14)	-	(4.800.000)	(4.800.000)
На 31 декабря 2019 года	3.873.780	9.019.142	12.892.922
Прибыль за год	-	4.712.039	4.712.039
<b>Итого совокупный доход за год</b>	-	4.712.039	4.712.039
Дивиденды (Примечание 14)	-	(3.000.000)	(3.000.000)
На 31 декабря 2020 года	3.873.780	10.731.181	14.607.961

Генеральный директор



Назатаев М.С.

Главный бухгалтер

Краснянская Л.Н.

Примечания на стр. 55-94 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности.

## ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

В тысячах тенге	Прим.	2020 год	2019 год
<b>Операционная деятельность</b>			
Прибыль до налогообложения		<b>6.248.511</b>	10.234.527
<b>Корректировки на:</b>			
Износ и амортизация		<b>467.109</b>	271.572
Резерв по устаревшим и неликвидным запасам	7, 22	<b>109.697</b>	-
Финансовые доходы		<b>(256.581)</b>	(209.698)
Финансовые расходы		<b>164.101</b>	157.085
Курсовые разницы		<b>69.286</b>	2.868
Прибыль от выбытия активов		<b>(2.518)</b>	(2.069)
Изменения в расходах будущих периодов		<b>2.760</b>	2.760
Начисление/(восстановление) оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки	9, 12	<b>113.282</b>	(468.399)
Изменения в обязательствах по вознаграждениям работникам		<b>(1.910)</b>	8.094
Прочие неденежные операции		<b>(5.000)</b>	840
<b>Корректировки оборотного капитала:</b>			
Изменение в запасах		<b>908.133</b>	(1.057.190)
Изменение в торговой и прочей дебиторской задолженности		<b>(1.352.034)</b>	1.226.444
Изменение прочих краткосрочных активах		<b>32.113</b>	104.935
Изменение в авансах выданных и расходах будущих периодов		<b>(432.132)</b>	(2.476.753)
Изменение в торговой и прочей кредиторской задолженности		<b>1.215.930</b>	1.074.886
Изменение в налогах к уплате, помимо подоходного налога		-	(73.741)
Изменение в предоплате налогов		<b>(2.518)</b>	(185.422)
Изменение в обязательствах по договору		<b>157.412</b>	(246.154)
Изменение в прочих краткосрочных обязательствах		<b>169.310</b>	(46.867)
		<b>7.604.951</b>	8.317.718
Подоходный налог уплаченный		<b>(1.816.898)</b>	(1.812.467)
Проценты уплаченные		<b>(63.931)</b>	(78.259)
<b>Чистые денежные потоки от операционной деятельности</b>		<b>5.724.122</b>	6.426.992
<b>Инвестиционная деятельность</b>			
Приобретение основных средств, инвестиционной недвижимости и нематериальных активов		<b>(738.255)</b>	(1.728.200)
Поступления от продажи основных средств и инвестиционной недвижимости		<b>18.537</b>	21.692
Займы, выданные третьим сторонам	12	-	(1.744.477)
Погашение займов, выданных связанным сторонам	12	<b>1.533</b>	153.824
Погашение займов, выданных сотрудникам		<b>3.899</b>	1.480
Изменение во вкладах		<b>(581.827)</b>	390.793
Выдача займов сотрудникам		<b>(14.920)</b>	(18.287)
<b>Чистые денежные потоки, использованные в инвестиционной деятельности</b>		<b>(1.311.033)</b>	(2.923.175)

## ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ (продолжение)

В тысячах тенге	Прим.	2020 год	2019 год
<b>Финансовая деятельность</b>			
Поступления от займов		<b>7.580.631</b>	6.146.503
Выплаты займов		<b>(9.053.765)</b>	(4.907.152)
Дивиденды выплаченные		<b>(3.000.000)</b>	(4.761.188)
<b>Чистые денежные потоки, использованные в финансовой деятельности</b>		<b>(4.473.134)</b>	(3.521.837)
<b>Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов</b>		<b>(60.045)</b>	(18.020)
Эффект изменения курсов обмена валют на денежные средства и их эквиваленты		<b>(34.135)</b>	65.192
Денежные средства и их эквиваленты на 1 января		<b>237.291</b>	190.119
<b>Денежные средства и их эквиваленты на 31 декабря</b>	13	<b>143.111</b>	237.291

Генеральный директор



Назатаев М.С.

Главный бухгалтер

Краснянская Л.Н.

Примечания на стр. 55-94 являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности.

## 1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

АО «Каражыра» создано как юридическое лицо в организационно-правовой форме акционерного общества в соответствии с законодательством Республики Казахстан. Дата перерегистрации юридического лица – 10 июня 2016 года. По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов Учредителями Компании являлись физические лица – граждане Республики Казахстан: Огай В.Э. (24,95%), Огай Э.Э. (24,95%), Огай Э.В. (20,1%), Джуманбаев В.В. (20%) и Нигматулин Е.З. (10%) (далее вместе – «Участники»).

Основной деятельностью Компании является добыча угля на месторождении «Каражыра» (далее – «месторождение») и его продажа клиентам в Казахстане и за рубежом.

Деятельность Компании регулируется законом Республики Казахстан «О недрах и недропользовании» и контрактом на осуществление разработки угольного месторождения «Каражыра», заключенным 23 мая 1996 года. Срок действия контракта на недропользование истекает 23 мая 2041 года.

Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, Восточно-Казахстанская область, город Семей, ул. Би-Боранбая, 93.

Данная финансовая отчетность была утверждена для выпуска Генеральным директором и Главным бухгалтером 31 мая 2021 года.

## 2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Настоящая финансовая отчетность Компании подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») в редакции, опубликованной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (далее – «Совет по МСФО»).

Данная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по исторической стоимости, за исключением активов и обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости, как указано в учетной политике и примечаниях к данной финансовой отчетности.

Данная финансовая отчетность была подготовлена, исходя из допущения о том, что Компания будет придерживаться принципа непрерывной деятельности, и что не существует индикаторов того, что Компания имеет намерение или необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности в обозримом будущем. Это предполагает, что Компания будет в состоянии погасить свою задолженность при наступлении срока её погашения в ходе своей обычной деятельности.

## Пересчет иностранной валюты

Финансовая отчетность Компании представлена в казахстанских тенге (далее – «тенге»). Тенге является функциональной валютой Компании.

Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по спот-курсу, действующему на дату операции. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по валютному курсу, действующему на отчетную дату. Все курсовые разницы включаются в отчет о совокупном доходе, как доходы или расходы за период.

В качестве официальных обменных курсов в Республике Казахстан используются средневзвешенные валютные курсы Национального Банка РК («НБРК»). По иностранным валютам, по которым не проводились торги на сессии Казахстанской фондовой бирже, курсы обмена валют рассчитываются Национальным банком Республики Казахстан с использованием кросс-курсов к доллару США в соответствии с котировками, полученными с сайтов соответствующих национальных банков. Официальный курс тенге к доллару на 31 декабря 2020 года был равен 420,71 тенге за 1 доллар (31 декабря 2019 года: 381,18 тенге за 1 доллар).

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ

#### Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Компания впервые применила некоторые новые стандарты и поправки к действующим стандартам, которые вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2020 года или после этой даты. Компания не применяла досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

В 2020 году Компания также впервые применила некоторые другие поправки и разъяснения, но они не оказали влияния на ее финансовую отчетность.

#### *Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Определение бизнеса»*

В поправках к МСФО (IFRS) 3 поясняется, что, чтобы считаться бизнесом, интегрированная совокупность видов деятельности и активов должна включать как минимум вклад и принципиально значимый процесс, которые вместе в значительной мере могут способствовать созданию отдачи. При этом поясняется, что бизнес не обязательно должен включать все вклады и процессы, необходимые для создания отдачи. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании, но могут быть применимы в будущем, если Компания проведет сделку по объединению бизнесов.

#### *Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IAS) 39 «Реформа базовой процентной ставки»*

Поправки к МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» предусматривают ряд освобождений, которые применяются ко всем отношениям хеджирования, на которые реформа базовой процентной ставки оказывает непосредственное влияние. Реформа базовой процентной ставки оказывает влияние на отношения хеджирования, если в результате её применения возникают неопределенности в отношении сроков возникновения и/или величины денежных потоков, основанных на базовой процентной ставке, по объекту хеджирования или по инструменту хеджирования. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании, поскольку у неё отсутствуют отношения хеджирования, основанные на процентных ставках.

#### *Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 «Определение существенности»*

Поправки предлагают новое определение существенности, согласно которому «информация является существенной, если можно обоснованно ожидать, что её пропуск, искажение или маскировка повлияют на решения основных пользователей финансовой отчетности общего назначения, принимаемые ими на основе данной финансовой отчетности, предоставляющей финансовую информацию о конкретной отчитывающейся организации».

В поправках поясняется, что существенность будет зависеть от характера или количественной значимости информации (взятой в отдельности либо в совокупности с другой информацией) в контексте финансовой отчетности, рассматриваемой в целом. Искажение информации является существенным, если можно обоснованно ожидать, что это повлияет на решения основных пользователей финансовой отчетности. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании, и ожидается, что в будущем влияние также будет отсутствовать.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### *«Концептуальные основы представления финансовых отчетов», выпущенные 29 марта 2018 года*

Концептуальные основы не являются стандартом, и ни одно из положений Концептуальных основ не имеет преимущественной силы над каким-либо положением или требованием стандарта. Цели Концептуальных основ заключаются в следующем: содействовать Совету по МСФО в разработке стандартов; содействовать составителям финансовых отчетов при разработке положений учетной политики, когда ни один из стандартов не регулирует определенную операцию или другое событие; и содействовать всем сторонам в понимании и интерпретации стандартов. Данный документ окажет влияние на организации, которые разрабатывают свою учетную политику в соответствии с положениями Концептуальных основ.

Пересмотренная редакция Концептуальных основ содержит несколько новых концепций, обновленные определения активов и обязательств, и критерии для их признания, а также поясняет некоторые существенные положения. Пересмотр данного документа не оказал влияния на финансовую отчетность Компании.

#### *Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19»*

28 мая 2020 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 16 «Аренда» – «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19». Данная поправка предусматривает освобождение для арендаторов от применения требований МСФО (IFRS) 16 «Аренда» в части учета модификаций договоров аренды в случае уступок по аренде, которые возникают в качестве прямого следствия пандемии Covid-19. В качестве упрощения практического характера арендатор может принять решение не анализировать, является ли уступка по аренде, предоставленная арендодателем в связи с пандемией Covid-19, модификацией договора аренды.

Арендатор, который принимает такое решение, должен учитывать любое изменение арендных платежей, обусловленное уступкой по аренде, связанной с пандемией Covid-19, аналогично тому, как это изменение отражалось бы в учете согласно МСФО (IFRS) 16 «Аренда», если бы оно не являлось модификацией договора аренды. Данная поправка применяется в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 июня 2020 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Данная поправка не оказала влияния на финансовую отчетность Компании.

#### **Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу**

Ниже приводятся стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу на 31 декабря 2020 года. Компания намерена применить эти стандарты, поправки и разъяснения, если применимо, с даты их вступления в силу.

#### *МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»*

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования», новый всеобъемлющий стандарт финансовой отчетности для договоров страхования, который рассматривает вопросы признания и оценки, представления и раскрытия информации. Когда МСФО (IFRS) 17 вступит в силу, он заменит собой МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования», который был выпущен в 2005 году. МСФО (IFRS) 17 применяется ко всем видам договоров страхования (т.е. страхование жизни и страхование, отличное от страхования жизни, прямое страхование и перестрахование) независимо от вида организации, которая выпускает их, а также к определенным гарантиям и финансовым инструментам с условиями дискреционного участия. Имеется несколько исключений из сферы применения. Основная цель МСФО (IFRS) 17 заключается в предоставлении модели учета договоров страхования, которая является более эффективной и последовательной для страховщиков.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

В отличие от требований МСФО (IFRS) 4, которые в основном базируются на предыдущих местных учетных политиках, МСФО (IFRS) 17 предоставляет всестороннюю модель учета договоров страхования, охватывая все уместные аспекты учета. В основе МСФО (IFRS) 17 лежит общая модель, дополненная следующим:

- определенные модификации для договоров страхования с условиями прямого участия (метод переменного вознаграждения);
- упрощенный подход (подход на основе распределения премии) в основном для краткосрочных договоров.

МСФО (IFRS) 17 вступает в силу в отношении отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, при этом требуется представить сравнительную информацию. Допускается досрочное применение при условии, что организация также применяет МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 на дату первого применения МСФО (IFRS) 17 или до неё. Данный стандарт неприменим к Компании.

*Поправки к МСФО (IAS) 1 «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных»*

В январе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к пунктам 69-76 МСФО (IAS) 1, в которых поясняются требования в отношении классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных. В поправках разъясняется следующее:

- что понимается под правом отсрочить урегулирование обязательств;
- право отсрочить урегулирование обязательств должно существовать на конец отчётного периода;
- на классификацию обязательств не влияет вероятность того, что организация исполнит свое право отсрочить урегулирование обязательства;
- условия обязательства не будут влиять на его классификацию, только если производный инструмент, встроенный в конвертируемое обязательство, сам по себе является долевым инструментом.

*Поправки к МСФО (IAS) 1 «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных» (продолжение)*

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, и применяются ретроспективно. В настоящее время Компания анализирует возможное влияние данных поправок на текущую классификацию обязательств и необходимость пересмотра условий по существующим договорам займа.

*Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Ссылки на Концептуальные основы»*

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов» – «Ссылки на концептуальные основы». Цель данных поправок – заменить ссылки на «Концепцию подготовки и представления финансовой отчётности», выпущенную в 1989 году, на ссылки на «Концептуальные основы представления финансовых отчётов», выпущенные в марте 2018 года, без внесения значительных изменений в требования стандарта.

Совет также добавил исключение из принципа признания в МСФО (IFRS) 3, чтобы избежать возникновения потенциальных прибылей или убытков «2-го дня», для обязательств и условных обязательств, которые относились бы к сфере применения МСФО (IAS) 37 или Разъяснения КРМФО (IFRIC) 21 «Обязательные платежи», если бы они возникали в рамках отдельных операций.

В то же время Совет решил разъяснить существующие требования МСФО (IFRS) 3 в отношении условных активов, на которые замена ссылок на «Концепцию подготовки и представления финансовой отчётности» не окажет влияния. Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты, и применяются перспективно.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

*Поправки к МСФО (IAS) 16 «Основные средства: поступления до использования по назначению»*

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил документ «Основные средства: поступления до использования по назначению», который запрещает организациям вычитать из первоначальной стоимости объекта основных средств какие-либо поступления от продажи изделий, произведенных в процессе доставки этого объекта до местоположения и приведения его в состояние, которые требуются для его эксплуатации в соответствии с намерениями руководства. Вместо этого организация признает поступления от продажи таких изделий, а также стоимость производства этих изделий в составе прибыли или убытка.

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты, и должны применяться ретроспективно к тем объектам основных средств, которые стали доступными для использования на дату начала (или после нее) самого раннего из представленных в финансовой отчётности периода, в котором организация впервые применяет данные поправки. Ожидается, что данные поправки не окажут существенного влияния на Компанию.

*Поправки к МСФО (IAS) 37 «Обременительные договоры – затраты на исполнение договора»*

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 37, в которых разъясняется, какие затраты организация должна учитывать при оценке того, является ли договор обременительным или убыточным.

Поправки предусматривают применение подхода, основанного на «затратах, непосредственно связанных с договором». Затраты, непосредственно связанные с договором на предоставление товаров или услуг, включают как дополнительные затраты на исполнение этого договора, так и распределенные затраты, непосредственно связанные с исполнением договора.

Общие и административные затраты не связаны непосредственно с договором и, следовательно, исключаются, кроме случаев, когда они явным образом подлежат возмещению контрагентом по договору.

*Поправки к МСФО (IAS) 37 «Обременительные договоры – затраты на исполнение договора» (продолжение)*

Данные поправки вступают в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты. Компания будет применять данные поправки к договорам, по которым она ещё не выполнила все свои обязанности на дату начала годового отчётного периода, в котором она впервые применяет данные поправки.

*Поправка к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчётности» – дочерняя организация, впервые применяющая Международные стандарты финансовой отчётности.*

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО период 2018-2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчётности». Согласно данной поправке, дочерняя организация, которая решает применить пункт D16(a) МСФО (IFRS) 1, вправе оценивать накопленные курсовые разницы с использованием сумм, отраженных в финансовой отчётности материнской организации, исходя из даты перехода материнской организации на МСФО. Данная поправка также применима к ассоциированным организациям и совместным предприятиям, которые решают применить пункт D16(a) МСФО (IFRS) 1. Данная поправка вступает в силу в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

*Поправка к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» – комиссионное вознаграждение при проведении «теста 10%» в случае прекращения признания финансовых обязательств.*

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО период 2018-2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 9. В поправке поясняются суммы комиссионного вознаграждения, которые организация учитывает при оценке того, являются ли условия нового или модифицированного финансового обязательства существенно отличающимися от условий первоначального финансового обязательства. К таким суммам относятся только те комиссионные вознаграждения, которые были выплачены или получены между определенным кредитором и заемщиком, включая комиссионное вознаграждение, выплаченное или полученное кредитором или заемщиком от имени другой стороны. Организация должна применять данную поправку в отношении финансовых обязательств, которые были модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчетного периода, в котором организация впервые применяет данную поправку. Данная поправка вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Компания применит данную поправку в отношении финансовых обязательств, которые были модифицированы или заменены на дату начала (или после нее) годового отчетного периода, в котором она впервые применяет данную поправку. Ожидается, что данная поправка не окажет существенного влияния на Компанию.

*Поправка к МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство» – налогообложение при оценке справедливой стоимости*

В рамках процесса ежегодных усовершенствований МСФО период 2018-2020 годов, Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство». Данная поправка исключает требование в пункте 22 МСФО (IAS) 41 о том, что организации не включают в расчет денежные потоки, связанные с налогообложением, при оценке справедливой стоимости активов, относящихся к сфере применения МСФО (IAS) 41.

Организация должна применять данную поправку перспективно в отношении оценки справедливой стоимости на дату начала (или после нее) первого годового отчетного периода, начинающегося 1 января 2022 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Данная поправка не применима к Компании.

#### Классификация активов и обязательств на внеоборотные/долгосрочные и оборотные/краткосрочные

В отчете о финансовом положении Компания представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные. Актив является оборотным, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- он удерживается главным образом для целей торговли;
- его предполагается реализовать в пределах двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- он представляет собой денежные средства или эквивалент денежных средств, кроме случаев, когда существуют ограничения на его обмен или использование для погашения обязательств, действующих в течение как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Обязательство является краткосрочным, если:

- его предполагается урегулировать в рамках обычного операционного цикла;
- оно удерживается преимущественно для целей торговли;
- оно подлежит урегулированию в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- у организации нет безусловного права отсрочить урегулирование обязательства по меньшей мере на двенадцать месяцев после окончания отчетного периода.

Компания классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных.

Отложенные налоговые активы и обязательства классифицируются как внеоборотные/долгосрочные активы и обязательства.

#### Основные средства

Основные средства учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и/или накопленных убытков от обесценения в случае их наличия.

Первоначальная стоимость основных средств состоит из цены приобретения или строительства, затрат по займам, в случае долгосрочных строительных проектов, если выполняются критерии их капитализации, затрат, непосредственно относящихся к приведению актива в рабочее состояние и первоначальную оценку затрат по ликвидации актива, при необходимости. Цена приобретения или стоимость строительства представляет собой сумму уплаченных средств и справедливой стоимости другого вознаграждения, предоставленного за приобретение актива. Такая стоимость также включает стоимость замены частей оборудования. При необходимости замены значительных компонентов основных средств через определённые промежутки времени Компания признаёт подобные компоненты в качестве отдельных активов с соответствующими им индивидуальными сроками полезного использования и амортизирует их соответствующим образом. Все прочие затраты на ремонт и техническое обслуживание признаются в отчёте о совокупном доходе в момент понесения.

Износ рассчитывается линейным методом в течение следующих расчётных сроков полезного использования активов:

Здания	8-100 лет
Сооружения	9-40 лет
Машины и оборудование	3-30 лет
Прочее	5-10 лет

Предполагаемый срок полезной службы основных средств пересматривается на ежегодной основе, и при необходимости, изменения в сроках корректируются в последующих периодах.

Текущая стоимость основных средств пересматривается на предмет обесценения в тех случаях, когда происходят какие-либо события или изменения в обстоятельствах, указывающие на то, что текущая стоимость не является возмещаемой.

Прекращение признания ранее признанных основных средств или их значительного компонента происходит при их выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Доход или расход, возникающие в результате прекращения признания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в отчёт о совокупном доходе за тот отчетный год, в котором признание актива было прекращено.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)***Капитализация объектов основных средств и затрат по займам*

Затраты, ведущие к продлению срока эксплуатации или повышению производительности основного средства, капитализируются и амортизируются Компанией в несколько периодов, в течение которых продолжается их эффект. Затраты, связанные с расширением действующего специализированного технологического оборудования, приводящие к увеличению его производительности, пропускной способности, рассматриваются как затраты на модернизацию и относятся на увеличение балансовой стоимости соответствующего объекта.

Затраты по займам, связанные с капитализацией, строительством объектов основного средства, капитализируются в себестоимость объектов. Прекращение капитализации затрат по займам в себестоимость объекта прекращается тогда, когда практически завершены все работы по капитализации квалифицируемого объекта и он принят в эксплуатацию или подлежит продаже.

Если объект основного средства приобретает на условиях отсрочки платежа на период, превышающий обычные условия кредитования, то себестоимость объекта равна цене покупки. Разность между себестоимостью объекта и суммарными выплатами признается как расходы по процентам на протяжении всего периода кредитования, с учётом дисконтирования платежа.

**Аренда**

В момент заключения договора Компания оценивает, является ли соглашение арендой либо содержит ли оно признаки аренды. Иными словами, Компания определяет, передает ли договор право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

*Компания в качестве арендатора*

Компания применяет единый подход к признанию и оценке всех договоров аренды, за исключением краткосрочной аренды и аренды активов с низкой стоимостью. Компания признает обязательства по аренде в отношении осуществления арендных платежей и активы в форме права пользования, которые представляют собой право на использование базовых активов.

*i) Активы в форме права пользования*

Компания признает активы в форме права пользования на дату начала аренды (т.е. дату, на которую базовый актив становится доступным для использования). Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения, с корректировкой на переоценку обязательств по аренде. Первоначальная стоимость активов в форме права пользования включает величину признанных обязательств по аренде, понесенные первоначальные прямые затраты и арендные платежи, произведенные на дату начала аренды или до такой даты, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде. Активы в форме права пользования амортизируются линейным методом на протяжении более короткого срока: аренды или предполагаемого срока полезного использования активов.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)***ii) Обязательства по аренде*

На дату начала аренды Компания признает обязательства по аренде, которые оцениваются по приведенной стоимости арендных платежей, которые должны быть осуществлены в течение срока аренды. Арендные платежи включают фиксированные платежи (в том числе по существу фиксированные платежи) за вычетом любых стимулирующих платежей по аренде к получению, переменные арендные платежи, которые зависят от индекса или ставки, и суммы, которые, как ожидается, будут уплачены по гарантиям ликвидационной стоимости. Арендные платежи также включают цену исполнения опциона на покупку, если имеется достаточная уверенность в том, что Компания исполнит этот опцион, и выплаты штрафов за прекращение аренды, если срок аренды отражает потенциальное исполнение Компанией опциона на прекращение аренды. Переменные арендные платежи, которые не зависят от индекса или ставки, признаются в качестве расходов (кроме случаев, когда они понесены для производства запасов) в том периоде, в котором наступает событие или условие, приводящее к осуществлению таких платежей.

Для расчета приведенной стоимости арендных платежей Компания использует ставку привлечения дополнительных заемных средств на дату начала аренды, поскольку процентная ставка, заложенная в договоре аренды, не может быть легко определена. После даты начала аренды величина обязательств по аренде увеличивается для отражения начисления процентов и уменьшается для отражения осуществленных арендных платежей. Кроме того, Компания производит переоценку балансовой стоимости обязательств по аренде в случае модификации, изменения срока аренды, изменения арендных платежей (например, изменение будущих выплат, обусловленных изменением индекса или ставки, используемых для определения таких платежей) или изменения оценки опциона на покупку базового актива.

*iii) Краткосрочная аренда и аренда активов с низкой стоимостью*

Компания применяет освобождение от признания в отношении краткосрочной аренды к своим краткосрочным договорам аренды техники и оборудования (т.е. к договорам, по которым на дату начала аренды срок аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку базового актива). Компания также применяет освобождение от признания в отношении аренды активов с низкой стоимостью к договорам аренды офисного оборудования, стоимость которого считается низкой. Арендные платежи по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью признаются в качестве расходов линейным методом на протяжении срока аренды.

**Инвестиционная недвижимость**

Инвестиционная недвижимость Компании предназначена для получения арендной платы или доходов от прироста стоимости капитала, либо от того и другого. Поэтому денежные потоки, генерируемые инвестиционной недвижимостью, как правило, не связаны с остальными активами Компании. Объект инвестиционной недвижимости изначально оценивается по первоначальной стоимости, включая затраты по сделке. После первоначального признания инвестиционная недвижимость учитывается по справедливой стоимости, которая отражает рыночные условия на отчетную дату. Прибыли или убытки, возникающие от изменения справедливой стоимости инвестиционной недвижимости, включаются в состав прибыли или убытка за тот период, в котором они возникли, включая соответствующий налоговый эффект. Справедливая стоимость определяется ежегодно аккредитованным внешним независимым оценщиком с применением модели оценки в соответствии с рекомендациями Международного комитета по стандартам оценки.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

Признание инвестиционной недвижимости прекращается при ее выбытии (т. е. на дату, на которую ее получатель приобретает контроль) либо в случае, если она выведена из эксплуатации и от ее выбытия не ожидается экономических выгод в будущем. Разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива признается в отчете о прибыли или убытке в периоде, в котором было прекращено его признание. При определении суммы возмещения от прекращения признания объекта инвестиционной недвижимости Компания принимает во внимание влияние переменного возмещения, наличие значительного компонента финансирования, неденежное возмещение и возмещение, подлежащее уплате покупателю (при их наличии).

Переводы в категорию инвестиционной недвижимости либо из нее осуществляются тогда и только тогда, когда имеет место изменение в характере использования недвижимости. При переводе из инвестиционной недвижимости в занимаемый владельцем объект недвижимости условная первоначальная стоимость для целей последующего учета представляет собой справедливую стоимость на момент изменения целей использования. В случае, когда занимаемый владельцем объект недвижимости становится объектом инвестиционной недвижимости, Компания учитывает такую недвижимость в соответствии с политикой учета основных средств до момента изменения цели использования.

**Затраты на вскрышу**

Затраты на вскрышу, понесенные для получения доступа к минеральным ресурсам в период до даты начала коммерческой добычи, капитализируются в составе расходов будущих периодов и амортизируются с использованием производственного метода в течение добычи всех запасов месторождения.

Затраты на вскрышу, понесенные в период коммерческой добычи, признаются как расходы будущих периодов и капитализируются на балансе в качестве актива. Для приведения в соответствие доходов и расходов отчётного периода, которые могут быть получены в результате одной и той же или косвенно связанных операций или событий, в отчёте о доходах и расходах отражаются расходы в те периоды, к которым они относятся.

Расходы будущих периодов накапливаются до момента признания дохода от реализации угля и списываются на расходы в том отчётном периоде, когда признается соответствующий доход от реализации угля в определенный момент времени.

**Запасы**

Все поступающие запасы отражаются по стоимости приобретения с учётом затрат, непосредственно связанных с их получением. Фактическая себестоимость запасов определяется на основе цены приобретения и в нее включаются затраты на приобретение, производство и прочие затраты, связанные с доставкой запасов до их настоящего местоположения и приведения их в соответствующее состояние.

Оценка себестоимости запасов производится по методу средневзвешенной стоимости. Применительно к готовой продукции в фактическую себестоимость также включаются соответствующие накладные расходы в полном объёме, без распределения.

Себестоимость реализованных запасов признается в качестве расхода в том отчётном периоде, когда признается соответствующий доход от реализации.

Запасы отражаются по наименьшей из двух величин: фактической себестоимости и чистой стоимости возможной продажи. Чистая стоимость возможной продажи представляет собой предполагаемую (расчётную) цену продажи объекта запасов в ходе обычной хозяйственной деятельности предприятия за вычетом расчётных затрат на завершение выполнения работ по этому объекту и его продаже.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)****Обесценение нефинансовых активов**

На каждую отчётную дату Компания определяет, имеются ли признаки возможного обесценения актива. Если такие признаки имеют место, или если требуется проведение ежегодной проверки актива на обесценение, Компания производит оценку возмещаемой суммы актива. Возмещаемая сумма актива или единицы, генерирующей денежные средства (далее – «ЕГДС»), — это наибольшая из следующих величин: справедливая стоимость актива ЕГДС, за вычетом затрат на продажу, и ценность от использования актива ЕГДС. Возмещаемая сумма определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует притоки денежных средств, которые в основном независимы от притоков, генерируемых другими активами или группами активов. Если балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки, превышает его возмещаемую сумму, актив считается обесценённым и списывается до возмещаемой стоимости.

При оценке ценности от использования, будущие денежные потоки дисконтируются по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие активу. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу учитываются недавние рыночные сделки (если таковые имели место). При их отсутствии применяется соответствующая модель оценки. Эти расчёты подтверждаются оценочными коэффициентами, котировками цен, свободно обращающихся на рынке акций или прочими доступными показателями справедливой стоимости.

Компания определяет сумму обесценения, исходя из подробных планов и прогнозных расчётов, которые подготавливаются отдельно для каждой единицы, генерирующей средства, к которой отнесены отдельные активы. Эти планы и прогнозные расчёты, как правило, составляются на пять лет. Для более длительных периодов рассчитываются долгосрочные темпы роста, которые применяются в отношении прогнозируемых будущих денежных потоков после пятого года.

Убытки от обесценения по продолжающейся деятельности признаются в отчёте о совокупном доходе в составе тех категорий расходов, которые соответствуют функции обесценённого актива.

На каждую отчётную дату Компания определяет, имеются ли признаки того, что ранее признанные убытки от обесценения актива, за исключением гудвилла, больше не существуют или сократились. Если такой признак имеется, Компания рассчитывает возмещаемую сумму актива или единицы, генерирующей денежные средства. Ранее признанные убытки от обесценения восстанавливаются только в том случае, если имело место изменение в оценке, которая использовалась для определения возмещаемой суммы актива, со времени последнего признания убытка от обесценения. Восстановление ограничено таким образом, что балансовая стоимость актива не превышает его возмещаемой суммы, а также не может превышать балансовую стоимость, за вычетом амортизации, по которой данный актив признавался бы в случае, если в предыдущие годы не был бы признан убыток от обесценения. Такое восстановление стоимости признается в прибыли или убытке.

## 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

## Финансовые инструменты

## Финансовые активы

## Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Компанией для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, Компания первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определенной в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Для того, чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Компанией для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Компания управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определенном рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки, т.е. на дату, когда Компания принимает на себя обязательство купить или продать актив. Финансовые активы Компании включают денежные средства и их эквиваленты, торговую и прочую дебиторскую задолженность.

## Последующая оценка

Последующая оценка финансовых активов зависит от их классификации следующим образом:

Займы и дебиторская задолженность

Займы и дебиторская задолженность представляют собой производные финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, за вычетом убытков от обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе использования эффективной процентной ставки включается в состав доходов от финансирования в отчёте о совокупном доходе.

Расходы, обусловленные обесценением, признаются в отчёте о совокупном доходе в составе финансовых расходов в случае займов и в составе общих и административных расходов в случае дебиторской задолженности.

## 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты в отчёте о финансовом положении включают денежные средства в банках, кассовую наличность и краткосрочные депозиты с первоначальным сроком погашения 3 месяца или менее.

Прекращение признания финансовых активов

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться в отчёте о финансовом положении, если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;
- Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взяла на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объёме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; и либо (а) Компания передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) Компания не передала, но и не сохраняет за собой практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

Если Компания передала все свои права на получение денежных потоков от актива, либо заключила транзитное соглашение, и при этом не передала, но и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от актива, а также не передала контроль над активом, новый актив признаётся в той степени, в которой Компания продолжает своё участие в переданном активе.

В этом случае Компания также признает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохранённые Компанией. Продолжающееся участие, которое принимает форму гарантии по переданному активу, признается по наименьшей из следующих величин: первоначальной балансовой стоимости актива или максимальной суммы, выплата которой может быть потребована от Компании.

Признание ожидаемых кредитных убытков

Компания признает оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, если кредитный убыток с момента первоначального признания значительно увеличился. Компания не уменьшает балансовую стоимость финансового актива, оцениваемого по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, а признает оценочный резерв в составе прочего совокупного дохода.

При определении того, нет ли значительного увеличения кредитного риска по финансовому активу с момента его первоначального признания, Компания ориентируется на изменения риска наступления дефолта на протяжении срока действия кредитного инструмента, а не на изменения суммы ожидаемых кредитных убытков.

Если условия, предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу были пересмотрены или модифицированы и признание финансового актива не было прекращено, Компания оценивает, изменился ли значительно кредитный риск по финансовому инструменту, путем сравнения:

- 1) оценки риска наступления дефолта по состоянию на отчётную дату (на основании модифицированных договорных условий);
- 2) оценки риска наступления дефолта при первоначальном признании (на основе первоначальных не модифицированных договорных условий).

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Если значительное увеличение кредитного риска отсутствует, Компания признает оценочный резерв под убытки по финансовому активу в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам, за исключением:

- 1) приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов;
- 2) торговой дебиторской задолженности или активов по договору, возникающих вследствие операций, относящихся к сфере применения МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»; и
- 3) дебиторской задолженности по аренде.

По финансовым активам, указанным в пунктах (1)-(3), Компания оценивает резерв под убытки в сумме ожидаемых кредитных убытков за весь срок.

Если в предыдущем отчётном периоде Компания оценила оценочный резерв под убытки по финансовому инструменту в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, но по состоянию на текущую отчётную дату определяет, что значительное увеличение кредитного риска отсутствует, то на текущую отчётную дату Компания должна оценить оценочный резерв в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам.

Компания признает в качестве прибыли или убытка от обесценения сумму, необходимую для корректировки оценочного резерва под убытки до суммы ожидаемых кредитных убытков по состоянию на отчётную дату.

По приобретенным или созданным кредитно-обесцененным финансовым активам Компания признает благоприятные изменения ожидаемых кредитных убытков за весь срок в качестве восстановления убытка от обесценения, даже если ожидаемые кредитные убытки за весь срок меньше величины ожидаемых кредитных убытков, которые были включены в расчётные денежные потоки при первоначальном признании.

#### Оценка ожидаемых кредитных убытков

Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки по финансовому инструменту способом, который отражает:

- 1) непредвзятую и взвешенную с учётом вероятности сумму, определенную путем оценки диапазона возможных результатов;
- 2) временную стоимость денег;
- 3) обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступных на отчётную дату.

Максимальный период, рассматриваемый при оценке ожидаемых кредитных убытков – это максимальный период по договору (с учётом опционов на продление), на протяжении которого Компания подвержена кредитному риску.

По финансовым инструментам, включающим как заем, так и неиспользованный компонент обязательства по предоставлению займов, предусмотренная договором возможность Компании требовать погашения займа и аннулировать неиспользованный компонент обязательства по предоставлению займов не ограничивает подверженность Компании риску кредитных убытков договорным сроком подачи уведомления. По таким финансовым инструментам Компания оценивает кредитные убытки за весь период подверженности кредитному риску, и ожидаемые кредитные убытки не будут уменьшаться в результате деятельности Компании по управлению кредитными рисками, даже если такой период превосходит максимальный период по договору.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Для достижения цели признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок, обусловленных значительным увеличением кредитного риска с момента первоначального признания, может понадобиться оценка значительного увеличения кредитного риска на групповой основе, например, посредством анализа информации, указывающей на значительное увеличение кредитного риска по группе или подгруппе финансовых инструментов. Это гарантирует достижение Компанией цели признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок в случае значительного увеличения кредитного риска, даже если подтверждение такого значительного увеличения кредитного риска на уровне отдельного инструмента еще недоступно.

#### **Финансовые обязательства**

##### *Первоначальное признание и оценка*

Финансовые обязательства классифицируются при первоначальном признании соответственно как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и заимствования, или производные инструменты, определённые в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании.

Финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, увеличенной в случае займов на непосредственно связанные с ними затраты по сделке.

Финансовые обязательства Компании включают торговую и прочую кредиторскую задолженность, займы полученные, задолженность перед сотрудниками и дивиденды.

##### *Последующая оценка финансовых обязательств*

Последующая оценка финансовых обязательств зависит от их классификации следующим образом:

Категория «финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые обязательства, предназначенные для торговли, и финансовые обязательства, классифицированные по усмотрению Компании при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые обязательства классифицируются как предназначенные для торговли, если они понесены с целью обратной покупки в ближайшем будущем. Эта категория также включает производные финансовые инструменты, в которых Компания является стороной по договору, не определенные по усмотрению Компании как инструменты хеджирования в рамках отношений хеджирования, как они определены в МСФО (IFRS) 9. Выделенные встроенные производные инструменты также классифицируются в качестве предназначенных для торговли, за исключением случаев, когда они классифицируются по усмотрению Компании как эффективные инструменты хеджирования.

Прибыли или убытки по обязательствам, предназначенным для торговли, признаются в отчёте о прибыли или убытке.

Финансовые обязательства, классифицированные по усмотрению Компании при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, относятся в эту категорию на дату первоначального признания и исключительно при соблюдении критериев МСФО (IFRS) 9. Компания не имеет финансовых обязательств, классифицированных по ее усмотрению как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)****Торговая и прочая кредиторская задолженность**

Торговая кредиторская задолженность первоначально отражается по справедливой стоимости, и в последующем оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

**Займы полученные**

После первоначального признания займы полученные оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента. Доходы и расходы по таким финансовым обязательствам признаются в отчёте о совокупном доходе при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав финансовых затрат в отчёте о совокупном доходе.

Займы классифицируются как текущие обязательства, если только Компания не обладает безусловным правом отсрочить выплату как минимум на 12 (двенадцать) месяцев после отчётной даты.

**Прекращение признания**

Признание финансового обязательства в отчёте о финансовом положении прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истёк. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором, на существенно отличающихся условиях, или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчёте о совокупном доходе.

**Взаимозачет финансовых инструментов**

Финансовые активы и финансовые обязательства подлежат взаимозачету, а нетто-сумма представлению в отчёте о финансовом положении, когда имеется юридически защищенное в настоящий момент право на взаимозачет признанных сумм и когда имеется намерение произвести расчет на нетто-основе, реализовать активы и одновременно с этим погасить обязательства.

**Денежные средства и их эквиваленты**

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя наличность в кассе, средства, находящиеся на вкладах до востребования, остатки на текущих банковских счетах и прочие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более 3 (трёх) месяцев.

**Оценочные обязательства**

Оценочные обязательства признаются, если Компания имеет текущее обязательство (юридическое или вытекающее из практики), возникшее в результате прошлого события, отток экономических выгод, который потребует для погашения этого обязательства, является вероятным, и может быть получена надежная оценка суммы такого обязательства. Если Компания предполагает получить возмещение некоторой части или всех оценочных обязательств, то возмещение признается как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к оценочным обязательствам, отражается в отчёте о совокупном доходе за вычетом возмещения.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

Если эффект временной стоимости денег является существенным, оценочные обязательства определяются путём дисконтирования будущих денежных потоков по ставке до уплаты налогов, которая отражает текущий рынок временной стоимости денег, а также по возможности риски, относящиеся к обязательству. При использовании дисконтирования, увеличение в оценочных обязательствах по прошествии времени признается как финансовые затраты.

**Обязательство по ликвидации активов (вывод из эксплуатации)**

Резервы на вывод из эксплуатации признаются в полном объеме на дисконтированной основе тогда, когда у Компании имеется обязательство по демонтажу и переносу оборудования или механизма и по восстановлению участка, на котором находилось оборудование, а также тогда, когда можно осуществить разумную оценку такого резерва. Признаваемая сумма представляет собой текущую стоимость оценочных будущих расходов, определенных в соответствии с местными условиями и требованиями. Также производится признание соответствующего основного средства, сумма которого эквивалента размеру резерва. Впоследствии данный актив амортизируется на основе прямолинейного метода.

Изменения в оценке существующего резерва по выводу из эксплуатации, которые явились результатом изменений в расчётном сроке или сумме оттока ресурсов, лежащих в основе экономических выгод, необходимых для погашения обязательства, или изменение в ставке дисконтирования, учитываются таким образом, что:

- (а) изменения в резерве прибавляются или вычитаются из стоимости соответствующего актива в текущем периоде;
- (б) сумма, вычтенная из стоимости актива, не должна превышать его текущую стоимость. Если снижение в резерве превышает текущую стоимость актива, тогда превышение незамедлительно признается в отчёте о совокупном доходе; и
- (в) в случае, если корректировка приводит к увеличению стоимости актива, Компания рассматривает, является ли это показателем того, что новая текущая стоимость актива не может быть полностью возмещена. Если это является таким показателем, Компания осуществляет тестирование актива на обесценение посредством оценки его возмещаемой стоимости и учитывает любой убыток по обесценению в соответствии с МСБУ 36.

**Выручка по договорам с покупателями**

Выручка по договорам с покупателями признается в течение периода. Выручка оценивается по справедливой стоимости полученного или подлежащего получению вознаграждения с учётом определённых в договоре условий платежа и за вычетом налогов или пошлин.

Компания анализирует заключаемые ею договоры, предусматривающие получение выручки, в соответствии с определёнными критериями с целью определения того, выступает ли она в качестве принципала или агента. Компания пришла к выводу, что она выступает в качестве принципала по всем заключённым ею договорам, предусматривающим получение выручки, поскольку во всех случаях она является основной стороной, принявшей на себя обязательства по договору, обладает свободой действий в отношении ценообразования и также подвержена риску обесценения запасов и кредитному риску.

Для признания выручки также должны выполняться следующие критерии:

**Продажа товаров**

Величина дохода от реализации готовой продукции, товаров оценивается по справедливой стоимости полученного, или подлежащего получению возмещения, с учётом всех предоставленных торговых скидок и уступок. Доход признается в тот момент, когда значительные риски и выгоды, связанные с правом собственности, переданы покупателю. Момент передачи рисков и выгоды варьируется в зависимости от конкретных условий договора продажи.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)***Предоставление услуг*

Доход признается по окончании процесса выполненных работ (оказанных услуг) согласно акту выполненных работ, принятому заказчиком. Доход по договорам на оказание услуг признается в составе прибыли или убытка за период в той части, которая относится к завершённой стадии работ по договору по состоянию на отчётную дату.

*Переменное возмещение*

Если возмещение по договору включает в себя переменную сумму, Компания оценивает сумму возмещения, право на которое она получит в обмен на передачу товаров покупателю. Переменное возмещение оценивается в момент заключения договора, и в отношении его оценки применяется ограничение до тех пор, пока не будет в высшей степени вероятно, что при последующем разрешении неопределённости, присущей переменному возмещению, не произойдет значительного уменьшения суммы, признанной накопительным итогом выручки.

**Остатки по договору***Активы по договору*

Актив по договору является правом организации на получение возмещения в обмен на товары или услуги, переданные покупателю. Если Компания передает товары или услуги покупателю до того, как покупатель выплатит возмещение, или до того момента, когда возмещение становится подлежащим выплате, то в отношении полученного возмещения, являющегося условным, признается актив по договору.

*Торговая дебиторская задолженность*

Дебиторская задолженность представляет право Компании на возмещение, которое является безусловным (т.е. наступление момента, когда такое возмещение становится подлежащим выплате, обусловлено лишь течением времени).

*Обязательства по договору*

Обязательство по договору – это обязанность передать покупателю товары или услуги, за которые Компания получила возмещение (либо возмещение за которые подлежит уплате) от покупателя. Если покупатель выплачивает возмещение прежде, чем Компания передаст товар или услугу покупателю, признается обязательство по договору, в момент осуществления платежа или в момент, когда платеж становится подлежащим оплате (в зависимости от того, что происходит ранее). Обязательства по договору признаются в качестве выручки, когда Компания выполняет свои обязанности по договору.

**Признание расходов**

Расходы учитываются в момент фактического получения соответствующих товаров или услуг, независимо от того, когда денежные средства или их эквиваленты были выплачены, и отражаются в финансовой отчётности в том периоде, к которому они относятся.

**Налог на добавленную стоимость**

Налоговое законодательство предусматривает погашение налога на добавленную стоимость (далее – «НДС») по продажам и приобретениям на нетто основе. Таким образом, НДС к возмещению представляет собой НДС по приобретениям, за вычетом НДС по продажам.

*НДС к уплате*

НДС к уплате начисляется на доходы от реализации товаров, работ и услуг, подлежащие обложению НДС, в соответствии с налоговым кодексом Республики Казахстан.

В дополнение, в случаях, когда происходит начисление оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки от дебиторской задолженности, сумма оценочного резерва начисляется на валовую сумму задолженности, включая НДС.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)***НДС к возмещению*

НДС к возмещению отражается по приобретенным товарам, работам и услугам, которые были приобретены с НДС и, если таковые были использованы в целях получения дохода.

На каждую отчётную дату, сумма по НДС к возмещению подлежит зачёту с суммой по НДС к уплате.

**Подходный налог**

Подходный налог за год включает текущий корпоративный подходный налог и отсроченный подходный налог.

*Текущий подходный налог*

Налоговые активы и обязательства по текущему налогу за текущие и предыдущие периоды оцениваются по сумме, предполагаемой к возмещению от налоговых органов или к уплате налоговым органам. Налоговые ставки и налоговое законодательство, применяемые для расчёта данной суммы, – это ставки и законодательство, принятые или фактически принятые на отчётную дату.

Текущий корпоративный подходный налог, относящийся к статьям, признанным непосредственно в капитале, признаётся в составе капитала, а не в отчёте о совокупном доходе. Руководство Компании периодически осуществляет оценку позиций, отраженных в налоговых декларациях, в отношении которых соответствующее налоговое законодательство может быть интерпретировано по-разному, и по мере необходимости создаёт резервы.

*Отсроченный налог*

Отсроченный подходный налог рассчитывается по методу обязательств путём определения временных разниц на отчётную дату между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчётности.

Обязательства по отсроченному подходному налогу признаются по всем налогооблагаемым временным разницам, кроме случаев, когда обязательство по отсроченному подходному налогу возникает в результате первоначального признания гудвилла, актива или обязательства, в ходе сделки, не являющейся объединением бизнеса, и на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток.

Активы по отсроченному подходному налогу признаются по всем вычитаемым временным разницам, неиспользованным налоговым льготам и неиспользованным налоговым убыткам, в той степени, в которой существует значительная вероятность того, что будет существовать налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть зачтены вычитаемые временные разницы, неиспользованные налоговые льготы и неиспользованные налоговые убытки, кроме случаев, когда актив по отсроченному подходному налогу, относящийся к вычитаемой временной разнице, возникает в результате первоначального признания актива или обязательства, которое возникло не вследствие объединения бизнеса, и которое на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток.

Балансовая стоимость активов по отсроченному подходному налогу пересматривается на каждую отчётную дату и снижается в той степени, в которой достижение достаточной налогооблагаемой прибыли, которая позволит использовать все или часть активов по отсроченному подходному налогу, оценивается как маловероятное. Непризнанные активы по отсроченному подходному налогу пересматриваются на каждую отчётную дату и признаются в той степени, в которой появляется значительная вероятность того, что будущая налогооблагаемая прибыль позволит использовать активы по отсроченному подходному налогу.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

Активы и обязательства по отсроченному подоходному налогу оцениваются по налоговым ставкам, которые, как предполагается, будут применяться в том отчётном году, в котором актив будет реализован, а обязательство погашено, на основе налоговых ставок (и налогового законодательства), которые по состоянию на отчётную дату были приняты или фактически приняты.

Отсроченный подоходный налог, относящийся к статьям, признанным не в составе прибыли или убытка, также не признается в составе прибыли или убытка. Статьи отсроченных налогов признаются в соответствии с лежащими в их основе операциями либо в составе прочего совокупного дохода, либо непосредственно в капитале.

Активы и обязательства по отсроченному подоходному налогу зачитываются друг против друга, если имеется юридически закрепленное право зачёта текущих налоговых активов и обязательств, и отсроченные налоги относятся к одной и той же налогооблагаемой компании и налоговому органу.

**Капитал****Дивиденды**

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчётную дату только в том случае, если они были объявлены до отчётной даты включительно. Информация о дивидендах раскрывается в отчётности, если они были объявлены после отчётной даты, но до даты утверждения финансовой отчётности к выпуску.

**События после отчётной даты**

События, наступившие по окончании отчётного года, представляющие доказательство условий, которые существовали на дату подготовки отчёта о финансовом положении (корректирующие события), отражаются в финансовой отчётности. События, наступившие по окончании отчётного года и не являющиеся корректирующими событиями, раскрываются в примечаниях к отчётности, если они являются существенными.

**4. ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УЧЁТНЫЕ СУЖДЕНИЯ, ОЦЕНОЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ**

Подготовка финансовой отчётности Компании требует от его руководства вынесения суждений и определения оценочных значений, которые влияют на отраженные в отчётности активы, обязательства и раскрытие условных обязательств и активов на дату подготовки финансовой отчётности, а также отраженные в отчётности активы, обязательства, доходы, расходы за отчётный период. Основные допущения и оценочные значения рассматриваются ниже.

**Затраты на вскрышные работы**

Компания понесла затраты на вскрышные работы в 2020 году в размере 11.437.339 тысяч тенге из расчёта применения коэффициента вскрыши равному 3,23 м<sup>3</sup>/тонну. Фактически освоенные затраты на вскрышные работы в течение 2020 года составили 11.064.773 тысяч тенге. Таким образом, по состоянию на 31 декабря 2020 года затраты на вскрышные работы на сумму 2.948.293 тысяч тенге были признаны в составе расходов будущих периодов (2019 год: 2.575.727 тысяч тенге) (Примечание 11). Руководство Компании считает, что сможет освоить эти расходы будущих периодов в полном объеме в 2021 году.

**Обязательство по ликвидации активов**

По условиям определённых контрактов, в соответствии с законодательством и нормативно-правовыми актами, Компания несет юридические обязательства по демонтажу и ликвидации основных средств и восстановлению земельных участков на месторождении. Так как срок действия лицензии не может быть продлён по усмотрению Компании, допускается, что расчётным сроком погашения обязательств по окончательному закрытию является дата окончания лицензионного периода.

**4. ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УЧЁТНЫЕ СУЖДЕНИЯ, ОЦЕНОЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ (продолжение)**

Сумма обязательства представляет собой текущую стоимость расчётных затрат, которые, как ожидают, потребуются для погашения обязательств, скорректированных на ожидаемый уровень инфляции и дисконтированных с использованием средних безрисковых процентных ставок по государственному долгу стран с переходной экономикой, скорректированных на риски, присущие казахстанскому рынку. Обязательство по выбытию активов пересматривается на каждую отчётную дату и корректируется для отражения наилучшей оценки согласно Интерпретации 1 Изменения в обязательствах по выводу из эксплуатации объекта основных средств, восстановлению природных ресурсов на занимаемом им участке и иных аналогичных обязательствах.

В 2020 году Компания привлекла ТОО «Институт Градиент Проект» для проекта оценки рекультивации нарушенных земель месторождения «Каражыра».

При оценке будущих затрат на закрытие использовались существенные оценки и суждения, сделанные руководством. Большинство этих обязательств относится к будущему и помимо неясности в законодательных требованиях, на оценки Компании могут оказать влияние изменения в технологии удаления активов, затратах и отраслевой практике. Компания оценивает стоимость будущей ликвидации активов, используя цены текущего года и среднее значение долгосрочного уровня инфляции.

Долгосрочная инфляция и ставки дисконтирования, использованные для определения балансовой стоимости обязательства на 31 декабря 2020 года, составляли 5,57% и 7,66% соответственно. Изменения в резерве по обязательствам по выбытию активов раскрыты в *Примечании 15*.

**Срок полезной службы основных средств**

Компания оценивает оставшийся срок полезной службы и ликвидационной стоимости основных средств, по крайней мере, на конец каждого финансового года, и, если ожидания отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения в расчётных оценках в соответствии с МСФО 8 «Учётная политика, изменения в расчётных оценках и ошибки».

**Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки**

Компания признает оценочные резервы под ожидаемые кредитные убытки. Для оценки резерва Компания применяет суждение, которое основывается на анализе прошлой и предполагаемой активности дебитора. Общие изменения в экономике, в сфере деятельности или в условиях, в которых функционирует дебитор, могут потребовать корректировки в оценочном резерве под ожидаемые кредитные убытки, отраженной в финансовой отчётности.

**Налогообложение**

При оценке налоговых рисков, руководство рассматривает в качестве возможных сферы несоблюдения налогового законодательства, которые Компания не может оспорить или не считает, что она сможет успешно обжаловать, если дополнительные налоги будут начислены налоговыми органами. Такое определение требует вынесения значительных суждений и может изменяться в результате изменений в налоговом законодательстве и нормативно-правовых актах, определения ожидаемых результатов по ожидающим своего решения налоговым разбирательствам и результата осуществляемой налоговыми органами проверки на соответствие.

## 5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

В тысячах тенге	Земель-ные участки	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Прочее	Незавершённое строительство	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>						
<b>На 1 января 2019 года</b>	20.960	1.718.717	1.463.797	751.293	399.417	4.354.184
Поступления		13.649	63.425	182.726	1.463.895	1.723.695
Выбытия	–	(742)	(99.240)	(9.788)	(18.103)	(127.873)
Внутренние перемещения	–	57.662	601.369	70.659	(729.690)	–
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	20.960	1.789.286	2.029.351	994.890	1.115.519	5.950.006
Поступления	–	<b>76.262</b>	<b>54.286</b>	<b>302.194</b>	<b>313.105</b>	<b>745.847</b>
Выбытия	–	<b>(6.887)</b>	<b>(88.941)</b>	<b>(23.076)</b>	–	<b>(118.904)</b>
Внутренние перемещения	–	<b>576.450</b>	<b>123.255</b>	<b>18.042</b>	<b>(717.747)</b>	–
Перемещение на инвестиционную недвижимость (Примечание 7)		–	–	–	<b>(333.054)</b>	<b>(333.054)</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>20.960</b>	<b>2.435.111</b>	<b>2.117.951</b>	<b>1.292.050</b>	<b>377.823</b>	<b>6.243.895</b>
<b>Накопленный износ и обесценение</b>						
<b>На 1 января 2019 года</b>	–	(354.983)	(1.105.350)	(398.457)	–	(1.858.790)
Начисление за год	–	(33.724)	(112.789)	(85.101)	–	(231.614)
Выбытия	–	507	99.132	8.611	–	108.250
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	–	(388.200)	(1.119.007)	(474.947)	–	(1.982.154)
Начисление за год	–	<b>(39.551)</b>	<b>(253.012)</b>	<b>(109.379)</b>	–	<b>(401.942)</b>
Выбытия	–	<b>2.514</b>	<b>85.538</b>	<b>14.833</b>	–	<b>102.885</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	–	<b>(425.237)</b>	<b>(1.286.481)</b>	<b>(569.493)</b>	–	<b>(2.281.211)</b>
<b>Остаточная стоимость</b>						
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	20.960	1.401.086	910.344	519.943	1.115.519	3.967.852
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>20.960</b>	<b>2.009.874</b>	<b>831.470</b>	<b>722.557</b>	<b>377.823</b>	<b>3.962.684</b>

## 6. ГОРНОРУДНЫЕ АКТИВЫ

В тысячах тенге	
<b>Первоначальная стоимость</b>	
<b>На 1 января 2019 года</b>	769.108
Изменение в оценке обязательств по выбытию активов (Примечание 15)	230.208
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	999.316
Изменение в оценке обязательств по выбытию активов (Примечание 15)	<b>2.165.411</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>3.164.727</b>
<b>Накопленный износ и обесценение</b>	
<b>На 1 января 2019 года</b>	(53.663)
Начисление за год	(33.439)
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	(87.102)
Начисление за год	<b>(45.423)</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>(132.525)</b>
<b>Остаточная стоимость</b>	
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	912.214
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>3.032.202</b>

## 7. ИНВЕСТИЦИОННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

В тысячах тенге

<b>Первоначальная стоимость</b>	
<b>На 1 января 2019 года</b>	248.591
Поступления	18.102
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	266.693
Поступления (Примечание 4)	<b>333.054</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>599.747</b>
<b>Накопленный износ и обесценение</b>	
<b>На 1 января 2019 года</b>	(52.913)
Начисление за год	(6.483)
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	(59.396)
Начисление за год	<b>(19.708)</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>(79.104)</b>
<b>Остаточная стоимость</b>	
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	207.297
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>520.643</b>

Поступления Компании в размере 333.054 тысячи тенге в течение 2020 года представлены завершением строительства железнодорожных путей на месторождении «Каражыра», которые Компания сдаёт в аренду ТОО «Компания Балапан Колиги» для транспортировки угля с месторождения до станции «Дегелен».

## 8. ЗАПАСЫ

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов запасы представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Готовая продукция (по наименьшей из себестоимости и чистой возможной цены продажи)	<b>590.801</b>	<b>1.505.150</b>
Сырье и расходные материалы (по себестоимости)	<b>1.176.659</b>	<b>1.205.085</b>
Прочие (по себестоимости)	<b>100.494</b>	<b>79.695</b>
	<b>1.867.954</b>	<b>2.789.930</b>
Минус: резерв по устаревшим и неликвидным запасам	<b>(259.128)</b>	<b>(163.274)</b>
	<b>1.608.826</b>	<b>2.626.656</b>

Движение резерва по устаревшим и неликвидным запасам за годы, закончившиеся 31 декабря, предоставлено следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
<b>На 1 января</b>	<b>163.274</b>	195.500
Начисление резерва (Примечание 23)	<b>109.696</b>	–
Списание за счет резерва	<b>(13.842)</b>	(32.226)
<b>На 31 декабря</b>	<b>259.128</b>	163.274

## 9. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов торговая и прочая дебиторская задолженность представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Торговая дебиторская задолженность за подрядные работы	4.877.029	1.213.119
Торговая дебиторская задолженность за реализацию угля	1.298.255	3.643.431
Торговая дебиторская задолженность за аренду	26.308	17.723
	<b>6.201.592</b>	4.874.273
Минус: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки		(65.049)
	<b>(178.331)</b>	4.809.224

Торговая дебиторская задолженность в разрезе валют представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Торговая дебиторская задолженность в тенге	4.226.138	3.755.045
Торговая дебиторская задолженность в российских рублях	939.298	659.650
Торговая дебиторская задолженность в долларах США	785.651	334.840
Торговая дебиторская задолженность в Евро	72.174	59.689
	<b>6.023.261</b>	4.809.224

Движение в оценочном резерве под ожидаемые кредитные убытки за годы, закончившиеся 31 декабря, представлено следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
<b>На 1 января</b>	65.049	383.454
Начисление	113.282	-
Восстановление	-	(318.405)
<b>На 31 декабря</b>	<b>178.331</b>	65.049

На 31 декабря 2020 и 2019 годов анализ торговой дебиторской задолженности по срокам возникновения представлен следующим образом:

## 31 декабря 2020 года

В тысячах тенге	Торговая дебиторская задолженность					Итого
	Просрочка платежей					
	Текущая	До 30 дней	30-60 дней	61-90 дней	Более, чем 91 день	
Процент ожидаемых кредитных убытков	0,10%	0,22%	0,59%	0,88%	19,83%	
Расчетная общая валовая балансовая стоимость при дефолте	3.125.621	1.616.819	246.821	11.902	1.200.429	6.201.592
Ожидаемые кредитные убытки	3.508	2.743	1.735	127	170.218	178.331

## 31 декабря 2019 года

В тысячах тенге	Торговая дебиторская задолженность					Итого
	Просрочка платежей					
	Текущая	До 30 дней	30-60 дней	61-90 дней	Более, чем 91 день	
Процент ожидаемых кредитных убытков	0,19%	0,55%	1,33%	2,31%	8,92%	
Расчетная общая валовая балансовая стоимость при дефолте	2.826.402	383.625	793.270	2.893	868.083	4.874.273
Ожидаемые кредитные убытки	6.045	1.520	11.476	67	45.941	65.049

## 9. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2020 года торговая дебиторская задолженность включает задолженность ТОО «Усть-Каменогорская ТЭЦ» в сумме 1.145.925 тысяч тенге за реализацию угля (2019 год: 1.106.374 тысячи тенге), ГКП «Теплокоммунэнерго» в сумме 663.217 тысяч тенге за реализацию угля (2019 год: 692.871 тысячи тенге). В 2020 году согласно соглашению о замене лица в обязательстве между ТОО «Vertex Holding», АО «Горнорудная Компания Бенкала» и АО «Каражыра», долг в размере 710.549 тысяч тенге за вскрышные работы на месторождении «Бенкала» АО «Горнорудная Компания Бенкала» приняла на себя (2019 год: 740.773 тысячи тенге).

## 10. АВАНСЫ ВЫДАННЫЕ

По состоянию 31 декабря 2020 и 2019 годов авансы выданные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Работы и услуги	515.164	460.453
Материалы	165.299	214.295
Прочие авансы	33.819	3.008
<b>Итого</b>	<b>714.282</b>	677.756

## 11. РАСХОДЫ БУДУЩИХ ПЕРИОДОВ

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов расходы будущих периодов представлены следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Затраты на вскрышные работы	2.948.293	2.575.727
Страхование	12.715	4.866
Прочее	13.955	26
	<b>2.974.963</b>	2.580.619

## 12. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов займы выданные представлены следующим образом:

В тысячах тенге	Валюта	Процентная ставка	Срок погашения	2020 год	2019 год
				2020 год	2019 год
<i>Займы, выданные связанным сторонам (Примечание 26)</i>					
«Vertex Gold Company»	Доллар США	5,00%	2021 год	1.680.596	1.463.877
<i>Займы, выданные третьим сторонам</i>					
ТОО «Авиационный Учебно-Тренировочный Центр»	Тенге	4,50%	2022 год	235.457	225.614
ОО Профком «Каражыра»	Тенге	-	2020 год	-	1.533
				<b>1.916.053</b>	1.691.024
Минус: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки				(14.828)	(14.828)
				<b>1.901.225</b>	1.676.196
				<b>2020 год</b>	2019 год
Долгосрочная часть				203.309	216.224
Краткосрочная часть				1.697.916	1.459.972
				<b>1.901.225</b>	1.676.196

**12. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ (продолжение)**

В течение 2018 года Компания заключила несколько договоров по предоставлению финансовой помощи «Vertex Gold Company», связанной стороне, на общую сумму 6.000 тысяч долларов США (2.305.200 тысяч тенге). 31 декабря 2020 года Компания заключила дополнительное соглашение на продление срока займа на год. На конец 2020 года остаток займа по «Vertex Gold Company» составляет 3.600 тысяч долларов США (1.514.556 тысяч тенге).

В течение 2019 года Компания предоставила заем ОО Профком «Каражыра» на 4.600 тысяч тенге. В 2020 году заем был полностью погашен.

Движение в оценочном резерве под ожидаемые кредитные убытки на выданные займы за годы, закончившиеся 31 декабря, представлено следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
<b>На 1 января</b>	<b>14.828</b>	164.822
Восстановление	–	(149.994)
<b>На 31 декабря</b>	<b>14.828</b>	14.828

**13. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ И ПРОЧИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ**

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов денежные средства и их эквиваленты и прочие финансовые активы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Денежные средства и их эквиваленты		
Текущие счета в тенге российских рублях	<b>95.700</b>	34.512
Текущие счета в российских рублях долларах США	<b>29.732</b>	119.058
Текущие счета в долларах США	<b>13.817</b>	81.627
Денежные средства в кассе	<b>3.862</b>	2.094
<b>Итого денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>143.111</b>	237.291

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов текущие банковские счета размещены в казахстанских банках и являются беспроцентными.

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Прочие финансовые активы		
Вклады, ограниченные в использовании, выраженные в тенге	<b>1.315.800</b>	–
Срочные вклады, выраженные в тенге	<b>588.722</b>	1.324.754
<b>Итого финансовых активов</b>	<b>1.904.522</b>	1.324.754

По состоянию на 31 декабря 2020 года прочие финансовые активы, выражены в тенге, и состоят из банковского депозита, в размере 588.722 тысячи тенге (2019 год: 1.324.754 тысячи тенге) и ликвидационного фонда согласно требованиям контракта на недропользование в размере 1.315.800 тысяч тенге.

Средневзвешенная процентная ставка по вкладам в тенге за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, составляет 8% (2019 год: 7,75%).

**14. КАПИТАЛ**

По состоянию на 31 декабря 2020 года объявленный, выпущенный и полностью оплаченный уставный капитал Компании состоял из 1.000.000 простых голосующих акций (2019 год: 1.000.000 акций) в сумме 3.873.780 тысяч тенге (2019 год: 3.873.780 тысяч тенге).

Дивиденды

26 июня 2020 года, по результатам деятельности за 12 месяцев 2019 года, Компания начислила дивиденды по простым акциям на сумму 3.000.000 тысяч тенге согласно решению Совета Директоров (2019 год: 4.800.000 тысяч тенге). В августе 2020 года Компания произвела полную выплату дивидендов согласно данному решению. Ниже представлено движение по дивидендам к выплате:

**14. КАПИТАЛ (продолжение)**

<i>В тысячах тенге</i>	1 января 2020 года	Начисления	Выплаты	Зачет с займами выданными	31 декабря 2020 года
Дивиденды	–	<b>3.000.000</b>	<b>(3.000.000)</b>	–	–
	–	<b>3.000.000</b>	<b>(3.000.000)</b>	–	–

<i>В тысячах тенге</i>	1 января 2019 года	Начисления	Выплаты	Зачет с займами выданными	31 декабря 2019 года
Дивиденды	2.257.380	4.800.000	(4.761.188)	(2.296.192)	–
	2.257.380	4.800.000	(4.761.188)	(2.296.192)	–

Балансовая стоимость на акцию

В соответствии с решением КФБ от 4 октября 2010 года финансовая отчетность должна содержать данные о балансовой стоимости одной акции (простой и привилегированной) на отчетную дату, рассчитанной в соответствии с утвержденными КФБ правилами.

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
<b>Итого активов</b>	<b>23.693.122</b>	19.422.397
Минус: нематериальные активы	<b>(316)</b>	(352)
Минус: итого обязательств	<b>(9.088.161)</b>	(6.549.475)
<b>Чистые активы</b>	<b>14.604.645</b>	12.892.570

Количество простых акций	<b>1.000.000</b>	1.000.000
<b>Балансовая стоимость на акцию, тенге</b>	<b>14.605</b>	12.893

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Прибыль на акцию		
Прибыль за год	<b>4.712.039</b>	8.203.927
Средневзвешенное количество всех акций в обращении	<b>1.000.000</b>	1.000.000
<b>Базовая и разводнённая прибыль на акцию, тенге</b>	<b>4.712</b>	8.204

**15. ОБЯЗАТЕЛЬСТВО ПО ЛИКВИДАЦИИ АКТИВОВ**

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
<b>На 1 января 2019 года</b>		880.803
Амортизация дисконта		79.015
Изменения в оценках (Примечание 6)		230.208
<b>На 31 декабря 2019 года</b>		1.190.026

<b>Долгосрочная часть</b>	1.190.026
<b>Краткосрочная часть</b>	–

Амортизация дисконта	<b>91.114</b>
Изменения в оценках (Примечание 6)	<b>2.165.411</b>
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>3.446.551</b>

<b>Долгосрочная часть</b>	<b>3.446.551</b>
<b>Краткосрочная часть</b>	–

## 16. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Авансы, полученные за уголь	398.141	311.412
Прочие	96.289	25.606
	<b>494.430</b>	337.018

## 17. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

В тысячах тенге	Валюта	Процентная ставка	Срок погашения	2020 год	2019 год
АО «Банк Центр Кредит»	Доллар США	3,60%	2020 год	-	819.537
АО «Altyn Bank»	Доллар США	4,00%	2020 год	-	495.534
				-	1.315.071
Долгосрочная часть				-	-
Краткосрочная часть				-	1.315.071

## АО «Банк Центр Кредит»

В 2020 году Компания получила займы для пополнения оборотного капитала от АО «Банк Центр Кредит» на сумму 3.985.011 тысяч тенге (эквивалент 9.500.000 долларов США) и погасила заем в размере 4.866.365 тысяч тенге (эквивалент 11.650.000 долларов США). В течение 2020 года Компания начислила и выплатила проценты в сумме 44.528 тысячи тенге (эквивалент 108 долларов США) и 44.584 тысячи тенге (эквивалент 108 долларов США), соответственно.

## АО «Altyn Bank»

В 2020 году Компания получила займы для пополнения оборотного капитала от АО «Altyn Bank» на сумму 3.595.620 тысяч тенге (эквивалент 8.600.000 долларов США) и погасила заем в размере 4.187.400 тысяч тенге (эквивалент 9.900.000 долларов США). В течение 2020 года Компания начислила и выплатила проценты в сумме 19.438 тысячи тенге (эквивалент 46 долларов США) и 19.347 тысячи тенге (эквивалент 46 долларов США), соответственно.

## 18. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов торговая и прочая кредиторская задолженность представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Торговая и прочая кредиторская задолженность за услуги	3.845.733	2.748.664
Торговая и прочая кредиторская задолженность за материалы	264.964	159.832
Прочая кредиторская задолженность	14.577	2.703
	<b>4.125.274</b>	2.911.199

Торговая и прочая кредиторская задолженность не является просроченной и представлена следующим образом в разрезе валют:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Кредиторская задолженность в тенге	4.117.330	2.887.892
Кредиторская задолженность в российских рублях	7.944	23.307
	<b>4.125.274</b>	2.911.199

## 19. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

Выручка по договорам с покупателями за годы, закончившиеся 31 декабря, представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
<b>Реализация угля</b>		
Внутренний рынок	25.065.353	23.626.464
Возмещение транспортных расходов	9.584.650	8.284.838
Экспорт	6.487.868	5.460.682
<b>Итого выручка по договорам с покупателями</b>	<b>41.137.871</b>	37.371.984

Выручка по договорам с покупателями за годы, закончившиеся 31 декабря, по географическим сегментам была представлена следующим образом:

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
Казахстан	33.503.661	31.299.044
Российская Федерация	5.538.588	4.736.392
Кыргызстан	868.608	786.427
Узбекистан	658.795	499.595
Литва	281.808	-
Республика Беларусь	149.315	-
Украина	136.897	50.526
Германия	199	-
<b>Итого выручка по договорам с покупателями</b>	<b>41.137.871</b>	37.371.984

## Сроки признания выручки

Товар передается в определенный момент времени	41.137.871	37.371.984
<b>Итого выручка по договорам с покупателями</b>	<b>41.137.871</b>	37.371.984

За год, закончившийся 31 декабря 2020 года 60,9% доходов от реализации угля на внутренний рынок (2019 год: 63%) составляли продажи угля через торговую биржу.

В соответствии с договорами реализации расходы по транспортировке угля от станции Дегелен до пункта назначения покупателей возмещаются покупателями (Примечание 20).

## 20. СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДАЖ

Себестоимость продаж за годы, закончившиеся 31 декабря, представлена следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
<b>Производственные расходы</b>		
Подрядные работы	16.272.270	15.306.601
Транспортные расходы	9.429.425	8.587.064
Заработная плата и соответствующие налоги	663.865	624.685
Услуги по переработке и сортировке угля	397.122	290.751
Горюче-смазочные материалы	169.974	156.834
Прочие услуги	167.077	124.114
Износ и амортизация	127.319	82.057
Материалы	109.279	139.641
Техническое обслуживание и ремонт	70.719	252.017
Коммунальные услуги	50.565	84.477
Налоги и прочие платежи в бюджет	19.486	17.280
Страхование	11.020	7.744
Аренда горнорудного оборудования	-	61.143
Прочие	109.638	124.514
	<b>27.597.759</b>	25.858.922
Изменения в готовой продукции	916.196	(1.133.770)
Приобретенная готовая продукция для переработки	1.976.552	737.557
Уголь на собственные нужды	(9.671)	(11.264)
	<b>30.480.836</b>	25.451.445

## 21. РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ

Расходы по реализации за годы, закончившиеся 31 декабря, представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Услуги по погрузке угля	780.206	766.355
Рентный налог	342.486	285.677
Заработная плата и соответствующие налоги	81.927	68.264
Пользование вагонами	36.971	58.710
Брокерские услуги	35.945	17.583
Штрафы	25.431	16.083
Материалы	5.422	1.836
Маркетинговые услуги	-	22.288
Прочее	66.076	39.232
	<b>1.374.464</b>	1.276.028

## 22. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

Общие и административные расходы за годы, закончившиеся 31 декабря, представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Заработная плата и соответствующие налоги	497.749	365.740
Услуги по управленческому учёту и финансовому менеджменту	158.133	121.072
Материалы	76.174	55.448
Расходы по лицензионно-контрактным обязательствам	44.840	126.695
Аудиторские услуги	35.887	18.669
Износ и амортизация	27.281	28.589
Расходы на программное обеспечение	26.705	45.835
Услуги банка	23.722	5.090
Налоги и прочие платежи в бюджет	17.330	9.129
Командировочные расходы	16.735	12.070
Обучение	16.415	10.717
Услуги по страхованию	10.544	4.759
Спонсорская помощь	5.595	34.445
Расходы на рекламу	2.328	543
Прочее	37.974	41.944
	<b>997.412</b>	880.745

Расходы по лицензионно-контрактным обязательствам включают в себя финансирование научно-исследовательских, научно-технических и опытно-конструкторских работ и расходы на развитие социально-экономической сферы региона (Примечание 25).

## 23. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ/(РАСХОДЫ)

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Доход от оказания подрядных работ	1.280.441	2.531.381
Доходы от продажи материалов	677.763	908.262
Доход от оказания услуг по обеспечению жизнедеятельности лиц, работающих вахтовым методом	247.109	237.898
Доход от предоставления услуг питания	206.510	189.526
Доход от аренды	208.342	172.717
Доход от штрафных санкций	77.221	142.098
Прочие доходы	116.629	84.220
	<b>2.814.015</b>	4.266.102

Доход от оказания подрядных работ включает доход за сервисные услуги ТОО «Жылы ресурс» на сумму 1.113.191 тысяча тенге (2019 год: 1.181.337 тысяч тенге). В 2020 году Компания перестала оказывать услуги по вскрышным работам ТОО «Vertex Holding» на месторождении «Бенкала» в Актюбинской области (2019 год: 1.173.857 тысяч тенге).

## 23. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ/РАСХОДЫ (продолжение)

Прочие расходы представлены следующим образом:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Себестоимость сервисного сопровождения	1.030.752	1.336.854
Расходы, связанные с горением угля	1.001.471	–
Расходы по реализации материалов	605.034	752.808
Расходы на электроэнергию	539.250	418.079
Расход по оказанию услуг обеспечения жизнедеятельности лиц, работающих вахтовым методом	515.958	73.957
Амортизация сдаваемых в аренду основных средств и инвестиционной недвижимости	251.278	72.957
Себестоимость услуг питания	173.319	180.503
Перевозка персонала на разрезе	152.914	162.139
НДС, связанный с горением угля	120.177	–
Резерв по устаревшим и неликвидным запасам (Примечание 8)	109.696	–
Себестоимость подрядных работ	105.379	1.171.931
Расходы по обмену валюты	81.920	76.926
Прочие расходы	75.945	69.400
	<b>4.763.093</b>	<b>4.315.554</b>

Себестоимость подрядных работ значительно уменьшилась в связи с тем, что в 2020 году Компания перестала оказывать услуги по вскрышным работам ТОО «Vertex Holding» на месторождении «Бенкала» в Актюбинской области.

Расходы, связанные с горением угля образовались в связи с тем, что в период с марта по декабрь 2020 года на складе месторождении «Каражыра» происходили возгорания добытого угля в общем количестве 401.302 тысячи тонн.

## 24. РАСХОДЫ ПО ПОДОХОДНОМУ НАЛОГУ

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу	1.478.127	1.939.825
Расходы по отложенному подоходному налогу	58.345	90.775
	<b>1.536.472</b>	<b>2.030.600</b>

Ниже приведена сверка расходов по корпоративному подоходному налогу и бухгалтерским доходом, умноженным на ставку корпоративного подоходного налога в размере 20% за годы, закончившиеся 31 декабря:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>6.248.511</b>	<b>10.234.527</b>
<b>По ставке подоходного налога в размере 20%</b>	<b>1.249.702</b>	<b>2.046.905</b>
	<b>224.330</b>	<b>–</b>
Прочие постоянные разницы	62.440	(16.305)
<b>Расходы по подоходному налогу</b>	<b>1.536.472</b>	<b>2.030.600</b>

## 24. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ/РАСХОДЫ (продолжение)

Ниже приведены суммы отсроченных налогов, рассчитанные посредством применения действующей на соответствующую отчетную дату нормативной ставки налогообложения к временным разницам между налогооблагаемой базой активов и обязательств и данными, представленными в финансовой отчетности:

<i>В тысячах тенге</i>	Отчёт о финансовом положении		Отчёт о совокупном доходе	
	31 декабря 2020 года	31 декабря 2019 года	2019 год	2018 год
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки	38.632	15.975	22.657	(95.205)
Резерв по устаревшим и неликвидным запасам	51.826	32.655	19.171	(6.445)
Резерв по отпускам	14.708	15.380	(672)	(2.184)
Вознаграждение работникам	15.928	16.081	(153)	154
Обязательства по ликвидации активов	430.965	86.286	344.679	82.804
Налоги	5.237	4.269	968	4.264
Горнорудные активы	(606.440)	(182.443)	(423.997)	(41.316)
Основные средства	(275.722)	(260.367)	(15.355)	(32.697)
Инвестиционная недвижимость	(32.724)	(27.082)	(5.642)	(150)
<b>Чистые обязательства по отсроченному налогу</b>	<b>(357.590)</b>	<b>(299.245)</b>		
<b>Экономия/(расходы) по отложенному подоходному налогу</b>			<b>(58.345)</b>	<b>(90.775)</b>

## 25. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Стороны считаются связанными, если одна сторона имеет возможность контролировать другую сторону или оказывать существенное влияние на другую сторону при принятии ею финансовых или операционных решений или имеет совместный контроль над предприятием. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма. Связанными сторонами для Компании являются участники Компании, их дочерние организации, а также ключевой управленческий персонал Компании.

Продажи и покупки со связанными сторонами в течение двенадцати месяцев, закончившихся 31 декабря 2020 и 2019 годов, а также сальдо по сделкам со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов представлены ниже:

<i>В тысячах тенге</i>	2020 год	2019 год
<b>Торговая и прочая дебиторская задолженность</b>		
Организации под общим контролем акционеров	892.579	1.015.621
<b>Торговая и прочая кредиторская задолженность</b>		
Организации под общим контролем акционеров	94.563	33.518
<b>Авансы выданные</b>		
Организации под общим контролем акционеров	38.453	55.976
<b>Авансы полученные</b>		
Организации под общим контролем акционеров	22.783	–
<b>Займы выданные (примечание 12)</b>		
Организации под общим контролем акционеров	1.680.596	1.463.877

## 25. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (продолжение)

В тысячах тенге	2020 год	2019 год
<b>Прочие доходы</b>		
Организации под общим контролем акционеров	<b>219.821</b>	1.756.680
<b>Прочие расходы</b>		
Организации под общим контролем акционеров	<b>126.870</b>	151.472

Вознаграждение ключевого управленческого персонала

По состоянию на 31 декабря 2020 года ключевой управленческий персонал состоял из 3 человек (31 декабря 2019 года: 4 человека). Вознаграждение ключевого управленческого персонала за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, составило 51.919 тысяч тенге (2019 год: 81.439 тысяч тенге), было представлено заработной платой и включено в состав общих и административных расходов.

## 26. УСЛОВНЫЕ И ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

*Страхование*

Рынок страховых услуг в Республике Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира пока недоступны в Казахстане. Компания не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Компании. До тех пор, пока Компания не будет иметь полноценного страхового покрытия существует риск того, что утрата или повреждение определённых активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и финансовое положение Компании.

*Налогообложение*

Казахстанское налоговое законодательство и нормативно-правовые акты являются предметом постоянных изменений и различных толкований. Нередки случаи противоречивых мнений местных, областных и национальных налоговых органов, в том числе мнений в отношении учёта согласно МСФО доходов, расходов и прочих статей финансовой отчётности. Применяемая в настоящее время система штрафов и пени за заявленные и выявленные правонарушения на основании действующих в Казахстане налоговых законов весьма сурова.

Штрафные санкции включают в себя штрафы, как правило, в размере 50% от суммы дополнительно начисленных налогов, и пеню, начисленную по ставке рефинансирования, установленной Национальным Банком Республики Казахстан, умноженной на 1,25. В результате сумма штрафных санкций и пени может в несколько раз превышать суммы подлежащих начислению налогов. Налоговые проверки могут охватывать 5 (пять) календарных лет деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определённых обстоятельствах проверки могут охватывать более длительные периоды. В силу неопределённости, связанных с казахстанской налоговой системой, итоговая сумма начисленных налогов, пеней и штрафов (если таковые будут иметься) может превысить сумму, отнесённую на расходы по настоящей дате и начисленную на 31 декабря 2020 года.

Руководство Компании считает, что его интерпретация налогового законодательства является уместной, и что Компания имеет допустимые основания в отношении налоговой позиции.

## 25. УСЛОВНЫЕ И ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (продолжение)

*Соблюдение рабочей программы и контрактных условий на недропользование*

Все запасы полезных ископаемых в Казахстане принадлежат Государству, при этом, уполномоченный Компетентный орган предоставляет третьим лицам права на разведку и добычу. Права на недропользование предоставляются на ограниченный срок и любое продление должно быть согласовано до истечения периода действия соответствующего контракта или лицензии. Действие этих прав может быть прекращено Компетентным органом, если Компания не отвечает своим контрактным обязательствам.

Компания несет следующие обязательства в отношении Контракта:

- обязательства по обучению казахстанских сотрудников, на которое Компания должна выделять не менее 0,1% от эксплуатационных затрат ежегодно;
- обязательства по отчислениям в ликвидационный фонд в размере 1% от эксплуатационных затрат ежегодно;
- обязательства осуществлять финансирование научно-исследовательских, научно-технических и опытно-конструкторских работ, оказываемых казахстанскими производителями товаров, работ и услуг, в размере не менее 1% от совокупного годового дохода по контрактной деятельности ежегодно;
- обязательства приобретать и использовать оборудование, материал и готовую продукцию, произведенные в Республике Казахстан не менее 40% от общего объема закупок;
- перечислять в областной бюджет средства на развитие социально-экономической сферы региона в размере 20.000 долларов США;
- при проведении операций по недропользованию привлекать казахстанские организации для выполнения работ и услуг – не менее 94% от общего объёма привлекаемых услуг и работ;
- при проведении операций по недропользованию обязательно привлекать казахстанских специалистов – не менее 100% от общей численности персонала.

Руководство Компании считает, что соблюдает требования Контракта на недропользование.

*Соблюдение экологического законодательства Республики Казахстан*

Компания обязана соблюдать различные законы и нормативные положения по охране окружающей среды. Казахстанское законодательство по вопросам охраны окружающей среды постоянно изменяется и подвержено неоднозначным толкованиям. Руководство уверено в том, что Компания соблюдает государственные требования по охране окружающей среды.

*Юридические вопросы*

Компания была и продолжает время от времени быть объектом судебных разбирательств и судебных решений, которые по отдельности или в совокупности не оказали значительного влияния на Компанию. Руководство считает, что разрешение всех деловых вопросов не окажет существенного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Компании в будущем.

*Обязательства по поставке угля на внутренний рынок*

Компанией были заключены несколько меморандумов о поставке угля в отопительном сезоне 2020-2024 годов с ТОО «Усть-Каменогорская ТЭЦ» в минимальном размере 1.500.000 тонн и ТОО «Согринская ТЭЦ» в размере 350.000 тонн и более в год.

Руководство Компании считает, что соблюдает требования заключенных меморандумов.

## 27. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Основные финансовые инструменты Компании включают денежные средства, а также дебиторскую и кредиторскую задолженность. Главными рисками по финансовым инструментам Компании являются риски ликвидности и кредитные риски. Компания также контролирует рыночный риск и риск, связанный с процентными ставками, возникающим по финансовым инструментам.

## Кредитный риск

Кредитный риск – это риск возникновения у Компании финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную величину, в отношении которой Компания подвержена кредитному риску.

*Денежные средства и их эквиваленты, вклады, ограниченные в использовании и прочие финансовые активы*

В следующей таблице представлены кредитные рейтинги «Standard and Poor's» и «Fitch», если не указано иное, по состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов:

В тысячах тенге	Место-нахождение	2020 год		2019 год	
		2020 год	2019 год	2020 год	2019 год
АО «Банк ЦентрКредит»	Казахстан	<b>B+ (стабильный)</b>	B (стабильный)	<b>1.957.260</b>	1.551.689
АО «Altyn Bank»	Казахстан	<b>BBB-(стабильный)</b>	BB-(стабильный)	<b>86.517</b>	8.262
				<b>2.043.777</b>	1.559.951

## Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск того, что Компания может встретиться с трудностями при привлечении средств, необходимых для удовлетворения всех требований по обязательствам, связанным с финансовыми инструментами. Риск ликвидности может возникнуть в результате невозможности оперативно реализовать финансовый актив по стоимости, близкой к его справедливой стоимости.

Компания осуществляет мониторинг риска нехватки средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности. С помощью этого инструмента анализируются сроки платежей, связанных с финансовыми инвестициями и финансовыми активами, а также прогнозируемые денежные потоки от операционной деятельности.

## 27. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

В следующей таблице наглядно представлена обобщенная информация по срокам погашения финансовых обязательств Компании по состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 годов на основании договорных недисконтированных платежей.

В тысячах тенге	До востребования и в срок менее 1 месяца	От 1 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 3 лет	Свыше 3 лет	Итого
	<b>2020 год</b>					
Торговая и прочая кредиторская задолженность	<b>4.092.647</b>	<b>32.627</b>	–	–	–	<b>4.125.274</b>
Задолженность перед сотрудниками	<b>139.632</b>	–	–	–	–	<b>139.632</b>
	<b>4.232.279</b>	<b>32.627</b>	–	–	–	<b>4.264.906</b>

В тысячах тенге	До востребования и в срок менее 1 месяца	От 1 до 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 3 лет	Свыше 3 лет	Итого
	<b>2019 год</b>					
Торговая и прочая кредиторская задолженность	2.877.070	3.683	7.895	22.551	–	2.911.199
Займы полученные	495.534	819.537	–	–	–	1.315.071
Задолженность перед сотрудниками	195.929	–	–	–	–	195.929
	<b>3.568.533</b>	<b>823.220</b>	<b>7.895</b>	<b>22.551</b>	–	<b>4.422.199</b>

## Валютный риск

Валютный риск – это риск того, что справедливая стоимость будущих потоков денежных средств может измениться вследствие изменений обменных курсов. Компания использует денежные средства, деноминированные в долларах США, российских рублях и евро для управления своими валютными рисками. Таким образом, изменение обменного курса доллара США и российского рубля по отношению к тенге может оказать существенное влияние на финансовое положение Компании.

## 27. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

## Чувствительность к изменениям курсов иностранных валют

В следующей таблице представлен анализ чувствительности к обоснованно возможным изменениям в обменных курсах доллара США, российского рубля и Евро при условии неизменности всех прочих параметров. Влияние на прибыль Компании до налогообложения обусловлено изменениями в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств.

В тысячах тенге	Увеличение/ уменьшение обменного курса доллара США	Влияние на прибыль до налого- обложения
	<b>2020 год</b>	<b>14%</b> <b>-11%</b>
2019 год	12% -9%	383.450 (287.587)

В тысячах тенге	Увеличение/ уменьшение обменного курса российского рубля	Влияние на прибыль до налого- обложения
	<b>2020 год</b>	<b>15%</b> <b>-15%</b>
2019 год	12% -12%	96.242 (96.242)

В тысячах тенге	Увеличение/ уменьшение обменного курса Евро	Влияние на прибыль до налого- обложения
	<b>2020 год</b>	<b>14%</b> <b>-11%</b>
2019 год	12% -9%	7.163 (5.372)

## 26. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

## Справедливая стоимость финансовых инструментов

Балансовая стоимость всех финансовых активов и обязательств оценивается как приблизительно равная их справедливой стоимости на 31 декабря 2020 и 2019 годов.

Ниже приводится сравнение балансовой стоимости и справедливой стоимости в разрезе классов финансовых активов и обязательств Компании, которые не отражаются по справедливой стоимости в отчете о финансовом положении. В таблице не приводятся значения справедливой стоимости нефинансовых активов и обязательств:

В тысячах тенге	Балансовая стоимость 2020 год	Справедливая стоимость 2020 год	Балансовая стоимость 2019 год	Справедливая стоимость 2019 год
	<b>Активы</b>			
Займы выданные	<b>1.901.225</b>	<b>1.897.563</b>	1.676.196	1.666.065
Торговая и прочая дебиторская задолженность	<b>6.023.261</b>	<b>6.023.261</b>	4.809.224	4.809.224
Денежные средства и их эквиваленты	<b>143.111</b>	<b>143.111</b>	237.291	237.291
Прочие финансовые активы	<b>1.904.522</b>	<b>1.904.522</b>	1.324.754	1.324.754
<b>Итого</b>			8.047.465	8.037.334
<b>Обязательства</b>				
Займы полученные	–	–	1.315.071	1.315.071
Кредиторская и прочая задолженность	<b>4.125.274</b>	<b>4.125.274</b>	2.911.199	2.911.199
<b>Итого</b>	<b>4.125.274</b>	<b>4.125.274</b>	4.226.270	4.226.270
<b>Чистая позиция</b>	<b>5.846.845</b>	<b>5.843.183</b>	3.821.195	3.811.064

## Обязательства, обусловленные финансовой деятельностью

В тысячах тенге	1 января 2020 года	Поступление денежных средств	Выбытие денежных средств	Выплата вознаграж- дения	Финансовые расходы	Прочие	31 декабря 2020 года
	Дивиденды	–	–	(3.000.000)	–	–	3.000.000
Краткосрочные займы	1.315.071	7.580.631	(9.053.765)	(63.931)	63.966	158.028	–
	1.315.071	7.580.631	(12.053.765)	(63.931)	63.966	3.158.028	–

В тысячах тенге	1 января 2019 года	Поступление денежных средств	Выбытие денежных средств	Выплата вознаграж- дения	Финансовые расходы	Прочие	31 декабря 2020 года
	Дивиденды	–	–	(4.800.000)	–	–	4.800.000
Краткосрочные займы	–	6.146.503	(4.907.152)	(78.259)	78.070	75.909	1.315.071
	–	6.146.503	(9.707.152)	(78.259)	78.070	4.875.909	1.315.071

## 26. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

### Управление капиталом

Компания не имеет утвержденной политики по управлению капиталом, однако руководство предпринимает меры по поддержанию капитала на уровне, достаточном для удовлетворения операционных и стратегических потребностей Компании, а также для поддержания доверия участников рынка. Это достигается посредством эффективного управления денежными средствами, постоянного мониторинга выручки и прибыли Компании, а также планирования долгосрочных инвестиций, которые финансируются за счёт средств от операционной деятельности Компании.

## 28. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЁТНОЙ ДАТЫ

В феврале 2021 года «Vertex Gold Company» ООО полностью выплатил заем Компании в размере 1.518.240 тысяч тенге (эквивалент 3.600 долларов США). В мае 2021 года ТОО «Авиационный Учебно-Тренировочный Центр» частично выплатил основной долг компании в размере 100.000 тысяч тенге.

29 марта 2021 года по результатам деятельности за 12 месяцев 2020 года, Компания начислила дивиденды по простым акциям на сумму 5.500.000 тысяч тенге согласно решению Совета Директоров. В апреле 2021 года Компания произвела полную выплату дивидендов согласно данному решению.

В мае 2021 года Компания получила краткосрочный заем от АО «Altyn Bank» на сумму 500.000 тысяч тенге.



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ  
ИНФОРМАЦИЯ



## Основные исторические показатели

## Финансовые показатели

тыс. тг.	2020	2019	2018	2017	2016
<b>Финансовые результаты</b>					
Выручка	41 137 871	37 371 984	33 919 479	33 086 669	24 647 321
Валовая прибыль	10 657 035	11 920 539	11 482 712	8 352 504	3 225 659
ЕБИТДА	6 915 404	9 987 955	9 417 776	6 547 231	4 269 793
Прибыль до налогообложения	6 248 511	10 234 527	9 124 232	6 253 167	1 243 388
Чистая прибыль	4 712 039	8 203 927	7 298 101	4 987 897	976 150
<b>Задействованные активы</b>					
Внеоборотные активы	9 107 502	5 390 244	3 509 568	3 711 304	2 589 093
Оборотные активы	14 585 620	14 052 153	12 362 848	9 827 816	4 989 626
Долгосрочные обязательства	(3 883 780)	(1 569 678)	(1 161 586)	(1 474 423)	(373 919)
Текущие обязательства	(5 204 381)	(4 979 797)	(5 221 835)	(2 797 453)	(2 874 067)
<b>Чистые активы</b>	<b>14 604 961</b>	<b>12 892 922</b>	<b>9 488 995</b>	<b>9 267 244</b>	<b>4 330 733</b>
<b>Базовая прибыль на акцию (тенге)</b>					
	4 712	8 204	7 298	4 988	976
<b>Балансовая стоимость на акцию (тенге)</b>					
	14 605	12 893	9 489	9 267	4 330

## Производственные показатели

млн тонн	2020	2019	2018	2017	2016
Добыча угля	7.8	7.9	8.0	6.8	6.0
Реализация угля, включая	7.7	7.5	8.0	6.8	5.7
Внутренние продажи	6.3	6.5	6.6	5.6	5.0
Экспорт	1.4	1.0	1.4	1.2	0.7

## Глоссарий

**АО** – Акционерное общество

**ЕБИТДА** – Прибыль до вычета расходов по процентам, подоходному налогу и амортизации

**S&P** – Standard & Poor's, рейтинговое агентство

**в т.ч.** – в том числе

**ВВП** – Валовой внутренний продукт

**ВУЗ** – Высшее учебное заведение

**г.** – город

**ГКЗ** – Государственная комиссия по запасам полезных ископаемых РК

**долл. США** – доллар США

**Доп.** – Дополнительное (соглашение)

**ед.** – единиц

**км** – километр

**КПН** – Корпоративный подоходный налог

**КФБ** – АО «Казахстанской Фондовой Биржи»

**м<sup>3</sup>** – метр кубический

**млн** – миллион

**млрд.** – миллиард

**МЭМР** – Министерство энергетики и минеральных ресурсов

**НБ РК** – Национальный Банк Республики Казахстан

**НДС** – Налог на добавленную стоимость

**НДПИ** – Налог на добычу полезных ископаемых

**НМА** – нематериальные активы

**ОС** – основные средства

**откл** – отклонения

**РК** – Республика Казахстан

**СНГ** – Содружество независимых государств

**ст.** – статья

**т** – тонна(ы)

**т.к.** – так как

**т.п.** – тому подобное

**ТМЗ** – Товарно-материальные запасы

**ТОО** – Товарищество с ограниченной ответственностью

**тыс.** – тысяча

**ФИО** – Фамилия, имя, отчество

**чел** – человек

**ГБО** – газобаллонное оборудование

**Водопотребление** – количество воды, используемой компанией по видам источников (поверхностные, подземные, дождевые, сточные воды, коммунальные и пр.)

**Контактная информация**

Юридический и фактический адрес	Республика Казахстан, 071412, Восточно-Казахстанская область, город Семей, улица Би Боранбая, дом 93
Корпоративный секретарь	Кристина Асылбекова
Телефон	+7 (7222) 30-22-07
Факс	+7 (7222) 30-21-89
Электронная почта	<a href="mailto:mail@karazhyra.kz">mail@karazhyra.kz</a>
Интернет-сайт	<a href="http://www.karazhyra.kz">www.karazhyra.kz</a>

**АО «Единый регистратор ценных бумаг»**

Юридический и фактический адрес	Республика Казахстан, 050040 г. Алматы, ул. Сатпаева д. 30А/3
Телефон	+7 (727) 272-47-60
Электронная почта	<a href="mailto:info@tistr.kz">info@tistr.kz</a>
Интернет-сайт	<a href="http://www.tistr.kz">www.tistr.kz</a>



г. СЕМЕЙ, 2020