



ГОДОВОЙ ОТЧЕТ  
АО «КАРАЖЫРА»  
2019 г.





# СОДЕРЖАНИЕ

|  |    |
|--|----|
| <b>Стратегический отчет</b>                          | 5  |
| Обращение руководства                                | 6  |
| Информация о Компании                                | 7  |
| Основные события отчетного года                      | 10 |
| Операционная деятельность                            | 11 |
| <b>Управление</b>                                    | 21 |
| Управление рисками                                   | 22 |
| Социальная ответственность и защита окружающей среды | 27 |
| Корпоративное управление                             | 29 |
| <b>Финансовая отчетность</b>                         | 37 |
| Аудиторский отчет независимого аудитора              | 38 |
| Отчет о финансовом положении                         | 43 |
| Отчет о совокупном доходе                            | 44 |
| Отчет об изменениях в капитале                       | 45 |
| Отчет о движении денежных средств                    | 46 |
| Примечания к финансовой отчетности                   | 49 |
| <b>Дополнительная информация</b>                     | 89 |
| Основные исторические показатели                     | 91 |
| Глоссарий  | 92 |
| Контактная информация                                | 93 |



# СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ОТЧЕТ



## ОБРАЩЕНИЕ РУКОВОДСТВА

Уважаемые акционеры и партнеры,

Представляем вашему вниманию годовой отчет за 2019 год о ключевых результатах деятельности АО «Каражыра» (далее – «Компания»).

В 2019 году мы продолжили исполнение целей и задач долгосрочной стратегии, которая позволила укрепить позицию Компании не только на рынке Казахстана, но и на рынках Российской Федерации и зарубежья.

Обращаясь к тенденциям угольной промышленности в мире, следует отметить, что в 2019 году наблюдалось падение мирового потребления угля (в четвертый раз за последние шесть лет), доля угля в мировом энергетическом балансе снизилась до рекордно низкого уровня за последние 16 лет. В сравнении с 2018 годом добыча угля в Казахстане снизилась на 3% и составила 115 млн тонн (2018 год: 119 млн тонн). На снижение в потреблении в Казахстане также повлиял и климатический фактор (теплая зима 2019-2020 гг.). При этом несмотря на снижение в потреблении, уголь продолжает оставаться одним из основных энергоисточников в мире. При помощи угля генерируется свыше 36% глобальной энергии.

В этих условиях Компания продемонстрировала стабильный уровень добычи и отгрузки угля. В 2019 году фактическая добыча угля составила 7,9 тыс. тонн. Уверенно росли и финансовые показатели. В 2019 году валовая прибыль Компании составила 11,9 млрд тенге, прибыль до налогообложения составила 10,2 млрд тенге. Соответственно, базовая прибыль на акцию также увеличилась составила 8.2 тенге на акцию (2018 год: 7.3 тенге на акцию).

Компания обладает достаточным парком техники для обеспечения стабильного объема добычи и отгрузки угля. В рамках реализации инвестиционной программы в 2019 году Компания направила 1,7 млрд тенге на приобретение основных средств, инвестиционной недвижимости и нематериальных активов для поддержания и расширения производственных мощностей, а также на модернизацию существующих производственных объектов.

Итоги 2019 года продемонстрировали устойчивое развитие Компании и эффективность стратегии развития даже в условиях снижения цен на уголь и замедления темпов роста мировой экономики.



### Планы на 2020 год

Одним из стратегических приоритетов Компании является устойчивое развитие. В 2020 году Компания продолжит осуществлять мероприятия для обеспечения стабильных объемов добычи и отгрузки угля, производственной эффективности, сохранения финансовой устойчивости и обеспечения социальной стабильности и развития в регионе нашей деятельности.

Компания продолжает уделять значительное внимание вопросам безопасности, разработке и внедрению лучших практик контроля рисков, методик обучения работников.

Обеспечение безопасных условий труда в регионах операционного присутствия и сохранности окружающей среды – основополагающие принципы нашей деятельности. В 2020 году мы планируем расширить сотрудничество с ведущими производителями специализированного оборудования и усилить кадровый потенциал.

**Генеральный директор**

**Макишев Маргулан Мусалимович**

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

### История

Акционерное общество «Каражыра» (далее – «Компания») было создано как юридическое лицо в организационно-правовой форме акционерного общества в соответствии с законодательством Республики Казахстан. Дата перерегистрации юридического лица – 10 июня 2016 года. Компания была преобразована из ТОО «Каражыра ЛТД».

По состоянию на 31 декабря 2019 года акционерами Компании являются физические лица – граждане Республики Казахстан: Огай В.Э. (24,95%), Огай Э.Э. (24,95%), Джуманбаев В.В. (20%), Огай Э.В. (20,1%) и Нигматулин Е.З. (10%) (далее вместе – «Участники»). По состоянию на 31 декабря 2018 года акционерами Компании являлись «Karazhyra Holding B.V.» (49,9%), и физические лица – граждане Республики Казахстан: Джуманбаев В.В. (20%), Огай Э.В. (20,1%) и Нигматулин Е.З. (10%).

Деятельность Компании регулируется законом Республики Казахстан «О недрах и недропользовании» и контрактом на осуществление разработки угольного месторождения «Каражыра», заключенным 23 мая 1996 года. Срок действия контракта на недропользование истекает 23 мая 2041 года.

Государственная лицензия №16009935 от 20.06.2016 г. на вид деятельности: Эксплуатация горных и химических производств

Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, Восточно-Казахстанская область, город Семей, ул. Би-Боранбая, 93.

### Основная деятельность

Основной деятельностью Компании является разведка, добыча, первичная обработка, транспортировка и реализация каменного угля месторождения «Каражыра».

Угольное месторождение «Каражыра» расположено в 135 км к юго-западу от города Семей в Жана-Семейском районе Восточно-Казахстанской области.

Разработка месторождения осуществляется открытым способом.

По состоянию на 1 января 2019 года количество сотрудников Компании составило 913 человек.



## Миссия

Основные направления развития Компании включают: экономический рост, увеличение прибыли и объемов добычи угля, снижение себестоимости и оптимизация затрат за счет эффективного планирования горных работ, сохранение окружающей среды, бережливое использование природных ресурсов.

В ходе реализации миссии Компания руководствуется следующими приоритетами в своей операционной деятельности и при принятии инвестиционных решений:

- Прибыльность – как необходимое условие существования Компании и получение дивидендов акционерами;
- Минимизация воздействия на окружающую среду, предупреждение загрязнения окружающей среды;
- Неукоснительное соблюдение законодательных требований РК в области недропользования, охраны труда, промышленной и экологической безопасности;

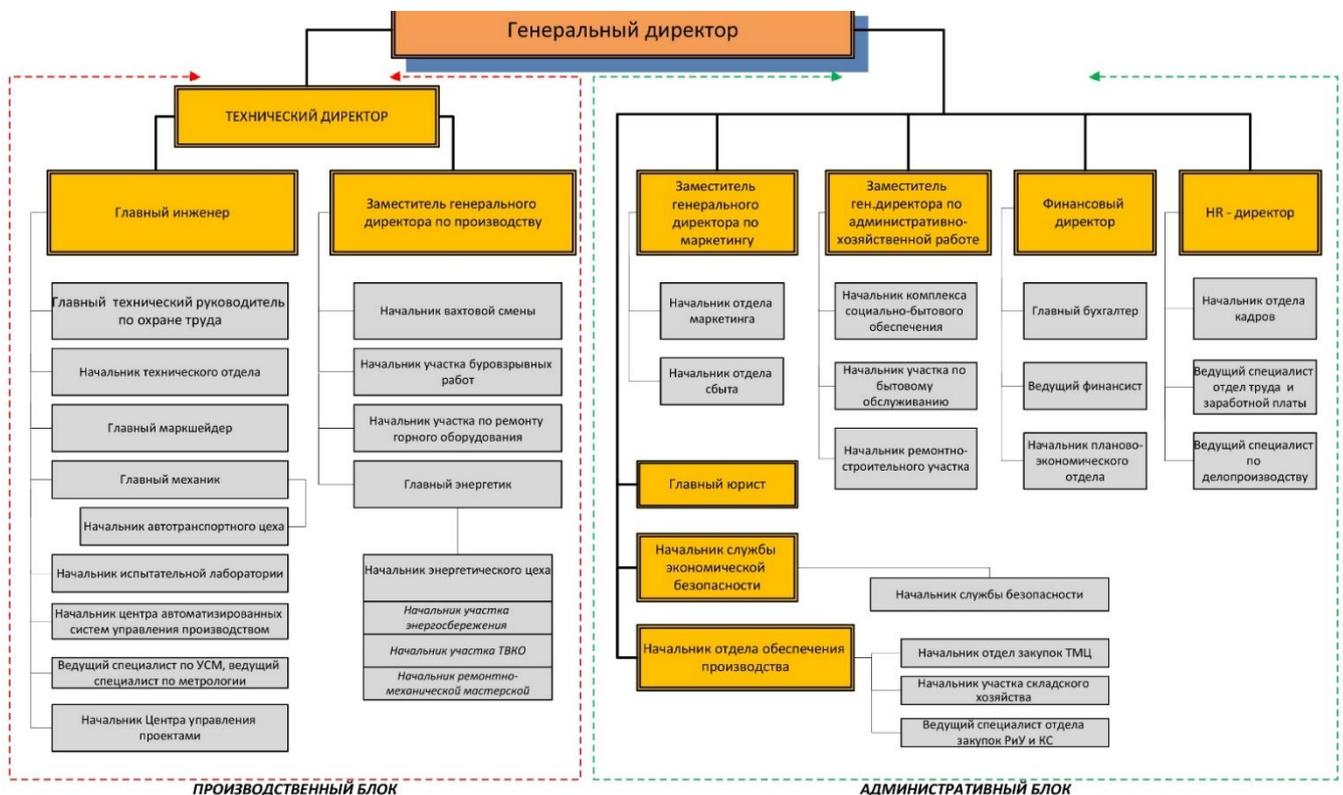
## Производственная структура

Основным направлением деятельности Компании является добыча и дальнейшая реализация каменного угля. Как результат, операционная структура Компании возглавляется техническим директором, который несет основную ответственность за осуществление операционной деятельности Компании.

Организационная структура Компании представлена ниже.

В течение 2019 года произошли следующие основные изменения в организационной структуре Компании:

- В марте 2019 года выведены должности из участка буровзрывных работ Управления по производству угольного разреза;
- С 1 сентября 2019 года Управление по маркетингу разделено на два управления: Управление по маркетингу и Отдел по сбыту;
- В декабре 2019 года был упразднен Горнорудный участок «Бенкала» в связи с завершением оказания услуг по ведению горных работ на месторождении «Бенкала».



## Информация о месторождении и запасах угля

### История месторождения

Геологическое изучение района началось в 19 веке. В этот период был открыт новый угленосный район в Прииртышье и составлена первая геологическая карта, на которой угленосные отложения относились к карбону. В 1917 году Прииртышскую группу месторождений посетил Гапеев А. А., который подготовил первую схему структуры месторождения.

Угольное месторождение Каражыра было открыто в 1967 году и первоначально имело название «Юбилейное». Месторождение расположено в 135 км к юго-западу от города Семей в Жана-Семейском районе Восточно-Казахстанской области. Площадь месторождения составляет 21,4 кв. км. В 1968-1969 годах месторождение было разведано геологами Семипалатинской экспедиции. Было установлено, что это богатое месторождение можно отрабатывать открытым способом.

Добыча угля в небольшом объеме началась в 1990 году.

Для увеличения объемов добычи угля к разрезу было подведено около 100 км железнодорожных путей, линии электропередач, а также другие необходимые коммуникации. За короткий срок удалось обеспечить ежегодный прирост объемов добычи в среднем на 30%.

### Обзорная карта угольного разреза «Каражыра»



С городом Семей месторождение связано шоссейной дорогой: 93,0 км - с твердым покрытием и 44,0 км - с гравийным. Железнодорожный подъездной путь проложен от ж/д ветки Семей - Курчатов до ст. Угольная.

### Характеристика месторождения

Геологическое строение месторождения представляет собой юрский грабен, вытянутый в северо-западном направлении на 13 км при ширине 3,5-5,0 км. Угленосная нижнесреднеюрская толща представлена аргиллитами, песчаниками и конгломератами, среди которых залегает семь угольных пластов. Мощность толщи 180-300 м. Залегание угленосной толщи в северо-западной части месторождения пологое (3-100.), в юго-восточной крутое (45-800).

Складчатость развита слабо. Угленосные отложения перекрыты неогеновыми глинами мощностью 1-10 м и четвертичными суглинками и супесями мощностью 1-18 м. В угленосной толще выделяются три (I,II,V) весьма мощных пласта до 25 м, один мощный (VI) - 4,4 м два средней мощности (IV,VII) до 2,4 м и один (III) непромышленной мощности. Пласты IV,VI,VII имеют относительно простое строение, а пласты I,II,V сложное строение из-за расщепления пласта на ряд самостоятельных пачек.

Учитывая относительно простое строение месторождения в целом, преобладание в угленосной толще мощных пластов, оно отнесено ко второй группе сложности по классификации ГКЗ.

Средняя зольность угля по месторождению 15,7% при колебаниях от 10,5% до 19,0%. Зольность в горной массе составляет 25,7%, при колебаниях от 18,7% до 30,2%.

Среднее значение теплоты сгорания рабочего топлива 17,15 Мдж/кг (4098 ккал/кг). В соответствии с ГОСТ 25543-88 угли месторождения относятся к каменным длиннопламенным.

По климатическим условиям район разреза относится к районам с засушливым, резко континентальным климатом, характерным для сухих и холодных степей, с суровой зимой и жарким летом.

### Запасы угля и добыча

За непродолжительное время разработки месторождения достигнуты успехи в выполнении рабочих программ, предусмотренных контрактом на недропользование, расширен рынок сбыта угольной продукции, осуществляется освоение новых регионов и рынков сбыта.

Компания добывает и реализует порядка 8,0 млн тонн угля в год, что обеспечивается не только промышленными запасами угля, качеством добываемой продукции, но и обеспечением производительности и рациональной расстановкой горного оборудования.





### ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ ОТЧЕТНОГО ГОДА

Компания продолжила осуществление своей инвестиционной программы, направив порядка 1,7 млрд тенге на приобретение основных средств, модернизацию и ремонт производственных объектов.

В 2019 году на ст. Угольная были построены железнодорожные пути, в том числе выставочный путь №7 протяженностью 1,250 м, выполнено удлинение жд путей №20 и 20А, что позволило дополнительно выставить 15 полувагонов для погрузки сортового угля.

Парк техники пополнился автокраном грузоподъемностью 32 тонны, телескопическим автогидроподъемником, бурильно-крановой машиной, была приобретена маслораздаточная станция на шасси Камаз и прочая техника. Построено здание для ремонта и монтажа крупногабаритных шин, пруд-испаритель для накопления дренажных вод.

## ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

## Анализ основных рынков

## Макроэкономический анализ

Несмотря на постепенное увеличение спроса на альтернативные источники энергии прогнозируется, что уголь еще достаточно долгое время продолжит оставаться одним из наиболее важных источников энергии в мире. По данным долгосрочного прогноза, опубликованного компанией British Petroleum в первой половине 2020 года, на его долю до 2040 года будет приходиться не менее 20% мирового энергопотребления. Уголь обладает высокой энергоемкостью и удобен для транспортировки, что делает его трудно заменимым энергетическим ресурсом.

На мировом рынке угля продолжает доминировать Китай как крупнейший производитель и потребитель угля. Прогнозируется, что с переходом на газ и прочие альтернативные источники энергии в среднесрочной и долгосрочной перспективе потребность в угле в КНР и странах ОЭСР существенно снизится. При этом снижение будет компенсировано увеличением спроса на энергоресурсы и их потребление в Индии и развивающихся странах Азии в ответ на рост населения и экономического благосостояния, который позволит потребителям в развивающихся странах увеличить потребление все более энергозатратных продуктов.

В 2019 году мировое потребление угля снизилось на 0.6%, а его доля в первичных энергоресурсах уменьшилась до 27% (рекордно низкий уровень за последние 16 лет). Наибольшее увеличение в потреблении угля пришлось на Китай и Индонезию. Наибольшее снижение в потреблении, которое превысило рост в потреблении других стран, было отмечено в странах ОЭСР.<sup>1</sup>

В 2019 году доля Казахстана в мировом потреблении первичных энергоресурсов составила 0.5% (2018 год: 0.6%).

Мировая добыча угля в 2019 году увеличилась на 1.5% в ответ на увеличение в объеме добычи в КНР и Индонезии. Наибольшее сокращение в объеме добычи угля наблюдалось в США и Германии.

В 2019 году добыча каменного угля и лигнита в Республике Казахстан составила 115,4 млн тонн — на 3% меньше, чем годом ранее. Угледобыча сконцентрирована в двух ключевых регионах: Павлодарской (68,4 млн тонн, 59% от РК) и Карагандинской (38,6 млн тонн, 34% от РК) областях.

Мировая добыча угля<sup>1</sup>

| млн тонн                                      | 2018           | 2019           | Изм, %        | Доля, 2019    |
|---|----------------|----------------|---------------|---------------|
| Канада  | 53.2           | 50.5           | -5.1%         | 0.6%          |
| Мексика                                       | 11.9           | 11.2           | -5.4%         | 0.1%          |
| США   | 686.0          | 639.8          | -6.7%         | 7.9%          |
| <b>Итого Северная Америка</b>                 | <b>751.1</b>   | <b>701.5</b>   | <b>-6.6%</b>  | <b>8.6%</b>   |
| Бразилия                                      | 6.4            | 7.8            | 21.3%         | 0.1%          |
| Колумбия                                      | 84.3           | 82.4           | -2.2%         | 1.0%          |
| Венесуэла                                     | 0.2            | 0.3            | 49.1%         | ◆             |
| Прочие страны Юж. и Центр. Америки            | 1.6            | 1.2            | -27.0%        | ◆             |
| <b>Итого страны Юж. и Центр. Америки</b>      | <b>92.5</b>    | <b>91.7</b>    | <b>-0.9%</b>  | <b>1.1%</b>   |
| Чешская республика                            | 43.8           | 41.0           | -6.4%         | 0.5%          |
| Германия                                      | 168.8          | 133.9          | -20.7%        | 1.6%          |
| Греция  | 36.5           | 27.3           | -25.1%        | 0.3%          |
| Польша  | 122.4          | 112.4          | -8.2%         | 1.4%          |
| Румыния                                       | 23.7           | 21.7           | -8.4%         | 0.3%          |
| Сербия  | 37.7           | 39.0           | 3.4%          | 0.5%          |
| Турция  | 83.9           | 84.0           | 0.1%          | 1.0%          |
| Украина                                       | 26.8           | 26.2           | -2.3%         | 0.3%          |
| Прочая Европа                                 | 138.0          | 92.0           | -33.4%        | 0.8%          |
| <b>Total Europe</b>                           | <b>681.6</b>   | <b>577.4</b>   | <b>-15.3%</b> | <b>7.1%</b>   |
| Казахстан                                     | 118.5          | 115.4          | -2.6%         | 1.4%          |
| Российская Федерация                          | 441.6          | 440.4          | -0.3%         | 5.4%          |
| Узбекистан                                    | 4.2            | 4.1            | -2.9%         | ◆             |
| Прочие страны СНГ                             | 6.7            | 6.9            | 3.9%          | 0.1%          |
| <b>Итого СНГ</b>                              | <b>570.9</b>   | <b>566.8</b>   | <b>-0.7%</b>  | <b>7.0%</b>   |
| <b>Итого Ближний Восток</b>                   | <b>1.5</b>     | <b>1.5</b>     | <b>-</b>      | <b>◆</b>      |
| ЮАР   | 253.3          | 254.3          | 0.4%          | 3.1%          |
| Зимбабве                                      | 3.6            | 2.3            | -35.0%        | ◆             |
| Прочая Африка                                 | 28.0           | 22.0           | -21.4%        | 0.3%          |
| <b>Итого Африка</b>                           | <b>284.9</b>   | <b>278.7</b>   | <b>-2.2%</b>  | <b>3.4%</b>   |
| Австралия                                     | 505.5          | 506.7          | 0.2%          | 6.2%          |
| Китай   | 3,698.0        | 3,846.0        | 4.0%          | 47.3%         |
| Индия   | 760.4          | 756.4          | -0.5%         | 9.3%          |
| Индонезия                                     | 557.8          | 610.0          | 9.4%          | 7.5%          |
| Монголия                                      | 54.6           | 57.1           | 4.7%          | 0.7%          |
| Вьетнам                                       | 42.0           | 46.3           | 10.2%         | 0.6%          |
| Прочие страны азиатско-тихоокеанского региона | 90.0           | 89.1           | -1.0%         | 0.8%          |
| <b>Итого азиатско-тихоокеанский регион</b>    | <b>5,708.4</b> | <b>5,911.8</b> | <b>3.6%</b>   | <b>72.7%</b>  |
| <b>ИТОГО Мир</b>                              | <b>8,090.9</b> | <b>8,129.4</b> | <b>0.5%</b>   | <b>100.0%</b> |

По итогам 2019 года Казахстан продолжает занимать 10 место в мире по запасам угля (25,6 млрд тонн — 2,4% от общемировых). Среди стран СНГ государство является одним из лидеров по запасам и добыче угля в регионе, уступая первое место лишь Российской Федерации.

Для развития угольной промышленности в 2019 году была разработана и утверждена «Дорожная карта по развитию угольной отрасли Республики Казахстан на 2019-2021 годы», а также сформирован «План потребности угольной продукции для коммунально-бытовых нужд и населения на период 2019-2020 годы». В приоритет были поставлены вопросы развития угле-химии, а также глубокой комплексной переработки угля для получения продуктов с высокой добавленной стоимостью».

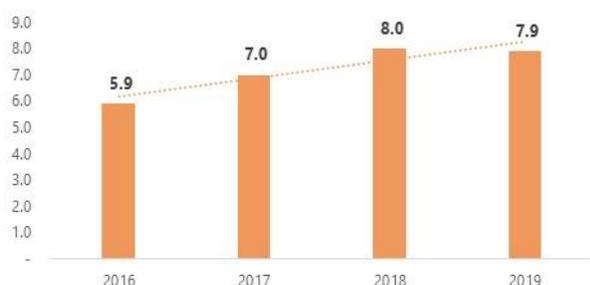
<sup>1</sup> Статистический обзор ВР за 2019 год

В целом в РК ведется добыча углей марок:

- К (коксующиеся) и его подвиды (КО, КЖ и пр.) Карагандинский регион, используемые в металлургии;
- КСН (слабоспекающиеся низкометаморфизированные) Экибастузский угольный бассейн, используемые в Энергетике на территории РК и РФ;
- Т (тощие) Месторождение «Жамантуз» на границе Павлодарской и Восточноказахстанской областей;
- Г (газовые) и его подвиды (ГЖ, ГЖО, ГД) разрез «Куланский», месторождение «Жалын» Карагандинской области и Месторождение «Сарыадырь» Акмолинская область, потребляемый металлургами и энергетиками РФ и РК;
- Энергетические угли Б (бурые) добываются в Карагандинском (Разрезы «Кузнецкий» и «Сат Комир») угольном бассейне и Майкубеском угольном бассейне (разрезы «Талдыколь», «Шоптыколь» и «Сарыколь»). Общее производство в 2019 году составило 6,0 млн тн;
- Энергетические угли Д (длиннопламенные) добываемые в Шубаркольском угольном бассейне, добыча которого в 2019 г. составила 11,8 млн тонн. и на месторождении «Каражыра» в ВКО, добыча в 2019 г составила 7,9 млн. тн.
- Угли марок Б (бурые) и Д (длиннопламенные) являются сопоставимыми, применяются в коммунально-бытовом секторе, тепло- и энергетических станциях, при производстве цемента и кирпича, а также для производства полукокса (только марка Д) и в металлургии (производство ферросплавов и прямое восстановление железа) только марка Д, в этой связи мы будем рассматривать в дальнейшем только эти группы углей.

Основная доля добываемого энергетического угля идет на нужды электроэнергетической отрасли Республики Казахстан и на экспорт (51% и 31% соответственно), остальной объем — на коммунально-бытовые нужды населения и на промышленные предприятия (13% и 5% соответственно).

#### Добыча угля АО «Каражыра», млн тонн



<sup>2</sup> Источник: Комитет по статистике МНЭ РК (факт), S&P Global Market Intelligence (прогноз).

#### Основные экономические показатели Казахстана

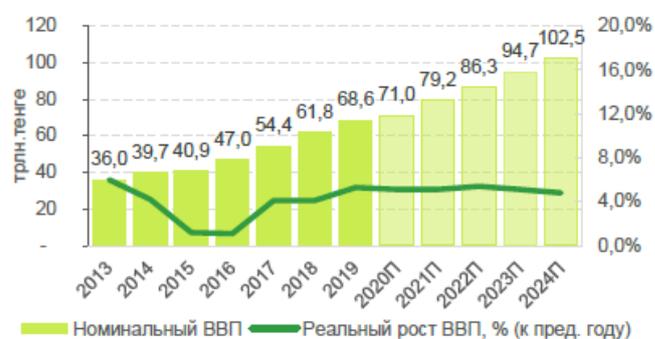
За период с 2013 года по 2019 год объем ВВП Казахстана в тенговом выражении вырос с 36 трлн. до 68,6 трлн., при этом в долларовом выражении наблюдается отрицательная динамика роста, из-за резкого изменения обменного курса тенге по отношению к основным мировым валютам в 2016 и 2018 годах (в частности, курс тенге снизился с 340,01 тенге за 1 доллар США в 2015 году до 333,29 – в 2016; 332,33 – в 2017 году, 384,2 – в 2018 году). В 2019 году ВВП Казахстана было выражено в 68,6 трлн. тг. Сравнительно невысокие показатели ВВП в долларовом эквиваленте по 2018 года стали, в числе прочего, также результатом дальнейшего ослабления национальной экономики.

Структура ВВП за рассматриваемый период не претерпела каких-либо существенных изменений и, как показывают результаты за 2019 г., ключевыми отраслями экономики страны по-прежнему являются промышленность (27% от ВВП) и торговля (17% ВВП), которые составляют порядка 44% в структуре ВВП. При этом структура промышленности выглядит следующим образом: горнодобывающая и обрабатывающая (главным образом металлургия) промышленности занимают 53% и 41%, соответственно.

При рассмотрении общей тенденции динамики ВВП, можно наблюдать некоторое снижение доли промышленности в структуре ВВП за последние 9 лет с 33% от ВВП в 2010 году до 27% в 2019 году, что главным образом является результатом снижения цен на основные экспортируемые товары в Казахстане.

| Год  | ВВП, трл. тенге | ВВП, млрд. долларов США | Рост реального ВВП, % | Рост потребительских цен, % | Рост физического объема промышленной продукции, % | Средний курс доллара к тенге |
|------|-----------------|-------------------------|-----------------------|-----------------------------|---|------------------------------|
| 2014 | 39,7            | 221,4                   | 4,2%                  | 7,4%                        | 0,3%  | 179,19                       |
| 2015 | 40,9            | 184,4                   | 1,2%                  | 13,6%                       | -1,6%   | 221,73                       |
| 2016 | 47,0            | 137,3                   | 1,1%                  | 8,5%                        | -1,1%   | 342,16                       |
| 2017 | 53,1            | 162,9                   | 4,0%                  | 7,1%                        | 4,1%  | 326,00                       |
| 2018 | 59,6            | 172,9                   | 4,1%                  | 5,3%                        | 4,1%  | 344,77                       |
| 2019 | 68,9            | 180,0                   | 4,5%                  | 5,4%                        | 3,8%  | 382,75                       |

#### Динамика роста ВВП РК (факт и прогноз 2013-2024 гг.)<sup>2</sup>



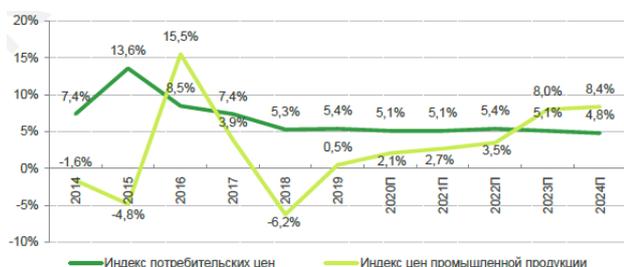
Рейтинги Республики Казахстан

По последним данным рейтинги Казахстана, присвоенные международными рейтинговыми агентствами, выглядят следующим образом:

- Fitch Ratings: долгосрочные рейтинги дефолта эмитента (РДЭ) в национальной и иностранной валютах - на уровне BВВ, краткосрочный РДЭ в иностранной и национальной валюте – на уровне «F2» (по состоянию на 24.02.2020 г).
- S&P: долгосрочные кредитные рейтинги в иностранной и национальной валютах - "BВВ-", также краткосрочные кредитные рейтинги в иностранной и национальной валютах - "А-3" (по состоянию на 27.03.2020 г).
- Moody's – рейтинг эмитента Ваа3 в иностранной и национальных валютах (по состоянию на 12.02.2020 г.). Агентство Moody's изменило прогноз по банковской системе Казахстана со «стабильного» на «негативный» (по состоянию на 7 апреля 2020).

Инфляция

Изменение индекса цен промышленной продукции в 2014-2019 гг. характеризовалось значительной волатильностью. Наблюдался продолжительный спад до уровня - 6,2% в 2018 г. вслед за ним – рост до 0,5% в 2019 г. Произошло замедление темпа роста отраслей реального сектора экономики Казахстана из-за снижения цен на нефть и металлов на мировом рынке, а также снижения спроса на основные Казахстанские экспортные сырьевые товары, что отразилось и на сфере услуг. В 2019 г. наблюдается ощутимый рост цен на промышленную продукцию после сильного спада в период с 2016 по 2018 гг. Согласно прогнозам аналитиков, S&P Global Market Intelligence за период с 2020-2024 гг., уровень инфляции промышленной продукции прогнозируется на уровне 2,1% - 8,4%. Индекс цен промышленной продукции на 2019 год составлял 0,5%, тогда как индекс потребительских цен был 5,4%. Индекс цен на потребительские товары за период с 2014 по 2019 года оставался в пределах 5,3% - 13,6% годовых.



В 2019 года индекс потребительских цен составил 5,4%, тогда как индекс цен промышленной продукции – 0,5%. В 2015 году был зафиксирован наиболее высокий уровень инфляции, который составил 13,6%. Согласно прогнозам аналитиков, S&P Global Market Intelligence за период с 2020-2024 годы индекс потребительских цен прогнозируется на уровне 4,8% - 5,1%. - Совокупный темп годового роста индекса потребительских цен может составить - 2%, тогда как совокупный темп годового роста индекса цен промышленной продукции - 41%.

Торговый баланс

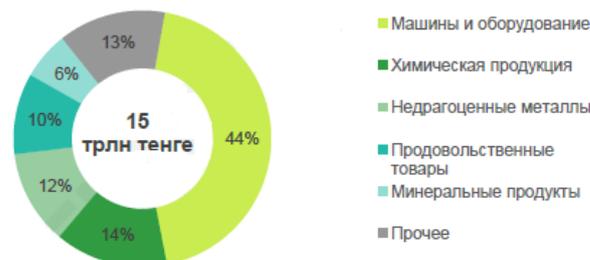
Как показывают данные по статистике экспорта, на снижение ВВП повлияло, кроме всего прочего, снижение экспорта топливно-энергетических товаров, которые являются основным экспортным товаром страны. Так, за период с 2014 года по 2019 год общий объем экспорта поднялся с 14 трлн. тенге до 22 трлн. тенге – в 2019 году. За 2019 г. в объем импорта в страну составил - 15 трлн. тенге.

За 2014 год экспорт составил 14 трлн. тг, импорт – 7 трлн. тг. В 2015 году экспорт составил 10 трлн. тг, импорт – 7 трлн. тг, показав относительно резкое снижение торгового оборота по сравнению с предыдущими годами. За 2019 год экспорт составил 22 трлн. тг, импорт – 15 трлн. тг. За 2019 год внешнеторговый оборот составил 37 трлн. тг. В целом, с 2014 года по 2019 года торговый баланс оставался положительным. По прогнозам аналитиков, S&P Global Market Intelligence, в 2020-2024 гг. совокупный темп годового роста объема экспорта может составить 9%, тогда как совокупный темп годового роста объема импорта – 8%.

Структура экспорта РК, 2019 г.<sup>3</sup>



Структура импорта, РК 2019 г.



<sup>3</sup> Источник: Комитет по статистике МНЭ РК

В 2019 году доля экспорта минеральных продуктов в общем объеме экспорта увеличилась с 69% в 2018 году до 73%, доли прочих категорий экспорта остались без значительных изменений: металлы и изделия из них – 13%, химическая продукция – 5%, продовольственные товары – 6%, машины и оборудования – 2%.

В 2019 году структура импорта не потерпела каких-либо значимых изменений и доминирующими категориями импорта все также остаются машины и оборудование (44% от импорта, против 40% в 2018 году), химическая продукция (14%, против 16% в 2018 году) и драгоценные металлы (12%, против 13% в 2018 году).

Опережающий рост объема экспорта над импортом, а также значительный рост экспортных цен по сравнению с импортными ценами, говорит об улучшении внешнеторговой конъюнктуры для Казахстана, что заметно улучшает платежный баланс страны.

#### Иностранные инвестиции

Валовый приток прямых иностранных инвестиций за период с 2010 по 2012 год постепенно увеличивался в объеме, но уже с 2013 года начал падение и по итогам 2015 года упал ниже уровня 2010 года. В то же время чистый приток прямых инвестиций в 2010-2015 годах был положительным, но снижался ежегодно и по итогам 2015 года составил 14,8 млрд. долл. США, показав падение более чем в 2 раза относительно показателя 2010 года. За 2018 год чистый приток прямых инвестиций составил 3,8 млрд. долл. США, при этом валовый приток прямых иностранных инвестиций составил 24,3 млрд. долл. США. За 2019 год валовой приток прямых иностранных инвестиций составил 24,1 млрд. долл. США, в то время как чистый приток прямых инвестиций составил 3,1 млрд. долл. США. Распределение прямых иностранных инвестиций по отраслям за 2019 г. выглядит следующим образом: горнодобывающая (в основном, добычи нефти и газа) и обрабатывающая промышленность занимают 56% и 14% соответственно.

#### Структура прямых иностранных инвестиций по секторам, 2019 г.<sup>4</sup>



<sup>4</sup> Национальный Банк РК.

#### Обменный курс

Официальной валютой Республики Казахстан является тенге. На протяжении 2004-2008 гг. национальная валюта имела тенденцию к укреплению по отношению к доллару США. По данным Национального Банка РК, на протяжении этого периода тенге укрепился со 136 до 120,3 тенге за доллар США в 2004 и 2008 году, соответственно.

В феврале 2009 г. в целях сохранения уровня золотовалютных резервов и поддержания конкурентоспособности отечественных производителей, Национальный Банк РК произвел девальвацию тенге на 25% и установил коридор обменного курса на уровне 150+/-5 тенге за доллар США. В итоге средний курс доллара США составил 147,5 тенге в 2009 году.

В феврале 2010 г. Национальный Банк РК расширил коридор обменного курса долларов США до уровня 127,5-165 тенге на период с 5 февраля 2010 г. по 20 марта 2011 г.

В 2011 г. на фоне растущих цен на сырье тенге укрепил свои позиции, и подорожал по отношению к долл. США и евро. Средний обменный курс к долл. США в 2011 г. составил 146,62 тенге, к евро – 204,22 тенге. В 2012 г. коридор обменного курса колебался в пределах 147,5 – 150,86 тенге за доллар, ослабев в номинальном выражении на 1,6%. Средний обменный курс к долл. США в 2012 г. составил 149,11 тенге, евро – 191,67 тенге.

За период с января 2014 года по 2019 год национальная валюта ослабла практически ко всем основным валютам. Средний обменный курс к доллару США в 2014 г. составил 179,12 тенге, евро – 238,03 тенге. В августе 2015 г. Национальный Банк Казахстана ослабил валюту, отпустив в свободное плавание. Среднегодовой курс доллара США в 2015 году составил 222,25 тенге, за 2016 год – 341,13 тенге и соответственно 326,08 за 2017 год. Средний обменный курс к долл. США за 2018 год составил 344,90 тенге и за 2019 год – 382,87 тенге.

В 2018 г. резервы и активы Национального Фонда РК уменьшились на 0,43% по сравнению с 2017 годом и составили 30,1 млрд. долл. США на 1 мая 2019 года. На 1 января 2020 года данный показатель составил 28,85 млрд. долл. США.

## Государственное регулирование отрасли

Правовые отношения по вопросам проведения разведки, добычи угля, оценки недр регулируются на основе Кодекса РК «О недрах и недропользовании» и заключенного контракта на недропользование.

Правообладателем угля, находящейся в естественном залегании в недрах страны, является Республика Казахстан. Собственник добытого угля определяется контрактом. Следует отметить, что запасы угля на месторождениях подлежат обязательной государственной экспертизе и утверждению Государственной комиссией по запасам полезных ископаемых РК.

Деятельность по недропользованию регламентирована нормами законодательства РК, требованиями и правилами в отношении недропользования, а также международными конвенциями. Проводимые работы по геологическому и техническому исследованию недр, разведке и добыче подлежат обязательному лицензированию и аккредитации уполномоченными государственными органами. Процедура передачи месторождений иностранным инвесторам проходит под контролем государственных органов. Согласно требованиям Кодекса РК «О недрах и недропользовании», передача прав на недропользование проводится с разрешения уполномоченного органа.

Казахстанская практика налогообложения компаний-недропользователей предусматривает следующие платежи недропользователей:

- подписной бонус;
- платеж по возмещению исторических трат;
- налог на добычу полезных ископаемых;
- налог на сверхприбыль.

Если уголь реализуется на экспорт, компаниям-экспортерам необходимо оплатить таможенную пошлину на экспорт и рентный налог.

Налоговой базой для исчисления рентного налога на экспорт по углю является стоимость экспортируемого угля, исчисленная исходя из фактически реализуемого на экспорт объема угля. При экспорте угля рентный налог на экспорт исчисляется по ставке 4.7%.

Антимонопольное регулирование деятельности компании осуществляется на основании Предпринимательского кодекса РК, а также в случаях, когда положение компании признается доминирующим на том или ином товарном рынке в различных географических границах, такие отношения регулируются Методикой по выявлению монополю высокой (низкой) цены, утвержденной приказом Министра национальной экономики Республики Казахстан от 4 мая 2018 года № 173.

В соответствии с действующим законодательством Казахстана отсутствует государственное регулирование цен на уголь.

Как указано выше, с учетом возможного признания Компании субъектом рынка, занимающим доминирующее положение, принимаются во внимание ограничения в отношении установления монополю высокой (монополю низкой) цены, а также запрет на применение различных цен к равнозначным соглашениям с субъектами рынка, установленный статьей 174 Предпринимательского кодекса РК.

Реализация угля потребителям осуществляется преимущественно посредством независимых биржевых площадок в соответствии с Законом РК «О товарных биржах».

### Конкурентная среда

В связи с тем, что уголь является одним из наиболее важных рыночных товаров, ценообразование на мировом рынке нефти отражает скорее тенденции во всей мировой экономике, а не формируется за счет конкуренции отдельных компаний. Значительное влияние на цены на уголь имеют также геополитические события и климатические условия, сложившиеся в регионе назначения отгрузки.

Конкурентными преимуществами Компании являются:

- удачное залегание угольных пластов;
- большие мощности забоя высококачественного угля;
- присутствие достаточного количества экскаваторов, которые производят отгрузку угля с мелкой фракцией при минимальных сроках погрузки;
- обновляемая горнодобывающая техника;
- достаточная конкурентоспособность угля по качеству с аналогичными марками угля разрезов Казахстана и России.

Стимулятором роста производства энергетических углей, производимых в РК в прогнозируемом периоде, будет рост потребления в странах азиатского региона, основной прирост которых ожидается в направлении Узбекистана (1,0-1,5 млн тонн), руководством которого принято решение увеличить экспорт добываемого газа в Китай и субсидирование на республиканском уровне потребления угля из Киргизии и Казахстана, традиционные потребители: Япония, Южная Корея, Китай и Тайвань, а также появление новых потребителей в лице Вьетнама и Филиппин.

Так же резкое подорожание жд ставок в РФ дает возможность увеличить поставки угля в приграничные регионы России, а именно в Алтайский край и Омскую область.

### Доля рынка, маркетинг и продажи

#### Рынки сбыта и ценообразование

Все продажи Компании основываются на рыночном принципе ценообразования. Уголь на энергетические и промышленные предприятия отгружается по отпускным ценам разрезов по прямым договорам. Основной объем угля для коммунально-бытовых потребителей и населению реализуется через товарные биржи. Цена угля для коммунально-бытовых нужд и населению складывается из цены отгрузки разреза (в пределах 3-6 тыс. тенге за тонну, в зависимости от условий разработки), железнодорожных тарифов на транспортировку, обслуживание подвижного состава, биржевой стоимости угля, а также маржи посреднических организаций и физических лиц, доставляющих уголь населению.

Основная доля экспортных отгрузок Компании приходится на Российскую Федерацию, а также Узбекистан и Киргизию. В структуре отгрузки в Казахстане наибольшая доля приходится на отгрузку ТЭЦ.

В среднесрочной перспективе (5 лет) ожидается увеличение внутреннего потребления энергетических углей примерно на 2-2,5 млн тонн. Этому будет способствовать строительство новых ТЭЦ, заводов и промышленных предприятий.



## Стратегия деловой активности<sup>5</sup>

### Операционная стратегия

В рамках обеспечения максимальной эффективности операционной деятельности, ориентированной на конкретные результаты с предсказуемыми значениями, Компания руководствуется сценарием операционного развития с учетом имеющихся преимуществ для их максимально эффективной реализации, а также препятствующих зон (с разработкой инструментов/мер по минимизации слабых сторон и угроз при реализации операционных приоритетов Компании).

В соответствии с этим Компания определила следующие приоритетные операционные цели:

#### Максимизация доходности

Максимизация доходности является основной операционной целью деятельности Компании, достижение которой планируется обеспечить путем синергии трех основных составляющих. В соответствии с этим Компания определила следующие приоритетные операционные цели:

- поддержание добычи угля,
- оптимизация затрат, и
- эффективная инвестиционная деятельность.

#### Поддержание уровня добычи угля

Обеспечение устойчивого уровня объемов добычи является одной из основных целей операционной стратегии в рамках обеспечения синергии, направленной на максимизацию прибыли. Компания намерена поддерживать стабильный объем добычи за счет низкой истощенности месторождения и оптимальной материально-технической базы.

### Оптимизация затрат

Учитывая то, что основным приоритетом Компании является увеличение прибыли, в котором немаловажную роль играет эффективность контроля над затратами, Компания рассматривает различные сценарии оптимизации затрат. Таким образом, на этапах разработки рабочей программы и бюджета, особое внимание уделяется рентабельности добычи при соответствующем эквивалентном уровне затрат. В соответствии с анализом вышеуказанных сценариев был разработан оптимальный сценарий, позволяющий оптимизировать ожидаемую рентабельность.

### Инвестиционная деятельность

Реализация инвестиционной деятельности (в частности, капитальных вложений) обеспечит развитие технологического уровня производства, способствующего достижению ключевых приоритетов Компании в рамках роста добычи угля и/или оптимизации затрат, и, как следствие, максимизации прибыли. Поддержание плановых объемов добычи обусловлено необходимостью капитальных вложений для совершенствования технологического уровня производства. Ключевым моментом в обеспечении эффективности капитальных вложений является их целесообразное обоснование, а также последующий контроль и мониторинг своевременного освоения и обеспечения предсказуемости возврата инвестиций. Также инвестиционная деятельность необходима для расширения направлений деятельности Компании, в том числе в направлении процессов обогащения угля, производства полукокса и термобрикетирувания.



<sup>5</sup> Заявления в данном разделе могут носить прогнозный характер. В силу своей специфики прогнозные заявления связаны с риском и неопределенностью как общего, так и частного характера. При этом всегда существует риск того, что предварительные оценки, прогнозы, планы и другие прогнозные заявления в реальности не

осуществятся. Необходимо иметь в виду, что под влиянием целого ряда существенных обстоятельств фактические результаты могут значительно отличаться от плановых и целевых показателей, ожидаемых результатов, оценок и намерений, содержащихся в прогнозных заявлениях.

## Анализ финансовых результатов деятельности

Анализ финансовых результатов основан на аудированной финансовой отчетности Компании, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

тыс., тенге

|   | 2019              | 2018              |
|---|-------------------|-------------------|
| <b>Валовая прибыль</b>                          | <b>11,920,539</b> | <b>11,482,712</b> |
| Маржа валовой прибыли                           | 32%               | 34%               |
| <b>Операционная прибыль</b>                     | <b>10,184,782</b> | <b>8,837,780</b>  |
| Маржа операционной прибыли                      | 27%               | 26%               |
| <b>Неденежные расходы (доходы)</b>              |                   |                   |
| Износ и амортизация                             | 271,572           | 263,550           |
| Резерв по устаревшим и неликвидным запасам      | -                 | 44,520            |
| Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки | (468,399)         | 271,926           |
| <b>ЕБИТДА</b>                                   | <b>9,987,955</b>  | <b>9,417,776</b>  |
| Маржа ЕБИТДА                                    | 27%               | 28%               |
| <b>Чистая прибыль</b>                           | <b>8,203,927</b>  | <b>7,298,101</b>  |
| Маржа чистой прибыли                            | 22%               | 22%               |
| ROA   | 64%               | 77%               |
| ROE   | 46%               | 46%               |

Маржа валовой прибыли сохраняется на уровне не менее 30%. В абсолютном значении в 2019 году валовая прибыль Компании по сравнению с 2018 годом увеличилась на 437,827 тыс. тенге, в основном, в результате увеличения в выручке на внутреннем рынке, доля которой в общей выручке составила 63% (2018 год: 58%). Экспортная выручка снизилась на 9% в ответ на снижение в объеме отгрузки в направлении РФ (снижение потребности ТЭЦ из-за уменьшения производственных мощностей выработки теплотенергии в пограничных регионах РФ), которое было частично компенсировано увеличением в отгрузке в направлении Кыргызской республики и Узбекистана.

Показатель ЕБИТДА маржи также продолжает оставаться на стабильном уровне и в 2019 году составил 27% (2018 год: 28%). В абсолютном выражении в 2019 году увеличение в ЕБИТДА составило

6% или 570,179 тыс. тенге и было обеспечено увеличением валовой прибыли на 4% при снижении расходов по реализации на 38% (в 2018 году в составе расходов по реализации произошло списание материалов на 739,824 тыс. тенге), и в ответ на уменьшение в расходах по рентному налогу из-за снижения объема экспорта. Административные расходы сохранились на относительно неизменном уровне и составили 880,745 тыс. тенге (2018 год: 893,329 тыс. тенге).

Увеличение в расходах по подоходному налогу составило 11% в ответ на увеличение в доходной составляющей. Следует отметить, что основной состав расходов Компании является вычитаемым для налоговых целей. Таким образом эффективная налоговая ставка на протяжении нескольких лет составляет 20%, что соответствует общеустановленной ставке корпоративного подоходного налога в РК.







# УПРАВЛЕНИЕ



## УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Система управления рисками Компании предназначена для обеспечения четкой идентификации, эффективного управления и постоянного мониторинга рисков. Целью механизма управления рисками Компании является управление рисками в достаточной степени для обеспечения стратегических целей. Система разработана с целью управления рисками, а не с целью полного их устранения, а также для обеспечения достаточной, но не абсолютной степени уверенности в достижении поставленных целей.

Совет Директоров является ответственным за управление рисками и определяет стратегию Компании, проводит оценку рисков, определяет приемлемый уровень риска («риск-аппетит»), а также осуществляет их мониторинг. Соответственно, Совет Директоров является ответственным за установление и поддержание эффективной системы внутреннего контроля. Генеральный директор, а также ключевые сотрудники, подчиненные Генеральному директору, являются ответственными за определение рисков и их управление в рамках своей компетенции.

| Риск производственного травматизма   |   |
|--|---|
| Возможные последствия  | Принимаемые меры  |
| <p>Добыча угля является отраслью, сопряженной с рисками в сфере охраны труда. Нарушение правил охраны труда и безопасности может привести к причинению вреда здоровью, а также к срывам производства, финансовым убыткам и нанесению вреда деловой репутации Компании.</p>   | <p>Политикой и системой управления рисками Компании предусмотрено применение методов идентификации, мониторинга, контроля и управления рисками в целях обеспечения безопасных условий труда и создания благоприятных условий ведения бизнеса. Для этого:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• регулярно проводятся обучающие и разъяснительные мероприятия среди работников и подрядчиков;</li> <li>• реализуются программы модернизации и замены устаревшего оборудования;</li> <li>• компания инвестирует средства в разработку и создание необходимых условий, способствующих усилению охраны труда и технике безопасности;</li> <li>• проводятся мероприятия по повышению промышленной безопасности производственных объектов.</li> </ul> |
| Риск неблагоприятного колебания цен на уголь   |   |
| Возможные последствия  | Принимаемые меры  |
| <p>Компания подвержена риску волатильности рыночной цены на уголь, что может отрицательно повлиять на текущие или будущие доходы.</p> <p>Компания не использует хеджирование готовой продукции с целью ограничения влияния колебаний цен.</p> <p>С учетом возможного признания Компании субъектом рынка, занимающим доминирующее положение, принимается во внимание риск установления монопольно высокой или монопольно низкой цены на уголь при его реализации.</p> | <p>Компания управляет товарно-ценовым риском путем проведения периодической оценки потенциальных убытков, которые могут возникнуть из-за негативных изменений рыночной конъюнктуры. Компания использует осмотрительный подход к финансовому планированию и оценке инвестиций, учитывающий волатильность цен. На постоянной основе проводится мониторинг и анализ динамики цен и спроса на уголь.</p> <p>На постоянной основе Компания осуществляет мониторинг цен реализации готовой продукции в целях недопущения установления монопольно высокой или монопольно низкой цены на уголь.</p>   |

| Риск несоблюдения условий Контракта на недропользование и соответствующего законодательства   |   |
|---|---|
| Возможные последствия   | Принимаемые меры  |
| <p>В законодательные акты, в том числе Кодекс «О недрах и недропользовании», могут вноситься изменения, а также они могут содержать неопределенности толкования, применения и исполнения. Неисполнение положений законодательства может привести к санкциям со стороны уполномоченных органов, штрафам, судебным разбирательствам.</p> <p>Нарушение обязательств, предусмотренных Контрактом на недропользование, влечет ответственность недропользователя в виде неустойки или отзыва Контракта.</p> | <p>Компания соблюдает обязательства, указанные в Кодексе «О недрах и недропользовании» и Контракте на недропользование, включая обязательства, указанные в Рабочей программе.</p> <p>Компания на ежегодной основе обеспечивает подготовку и сдачу отчетности об исполнении лицензионно-контрактных условий.</p> <p>Компания принимает участие в нормотворческой деятельности по вопросам изменения законодательства о недропользовании как активный член Ассоциацию горно-металлургических и горно-перерабатывающих предприятий («АГМП»).</p>   |
| Риск несоблюдения налогового законодательства   |   |
| Возможные последствия   | Принимаемые меры  |
| <p>В Налоговый Кодекс могут вноситься изменения, а также он может содержать неопределенности толкования, применения и исполнения. Несоблюдение или ненадлежащее соблюдение Налогового Кодекса может привести к санкциям со стороны уполномоченных органов, штрафам, судебным разбирательствам. Компании также могут быть вменены значительные суммы налогов, или же, суммы налогов, подлежащие возмещению, могут быть не выплачены, как ожидалось.</p>  | <p>Компания обеспечивает соблюдение требований налогового законодательства в строгом соответствии с Налоговым кодексом РК и налоговой учетной политикой путем корректного исчисления налоговой базы и своевременной сдачи налоговой отчетности, не допуская возникновения налоговых недоимок и задолженности в бюджет.</p> <p>Компания своевременно раскрывает всю требующуюся информацию, запрашиваемую органами государственных доходов в процессе проводимых плановых-внеплановых проверок и камерального налогового контроля.</p> <p>Руководство сотрудничает с налоговыми органами и, по возможности, принимает участие в рассмотрении предлагаемых поправок в налоговое законодательство.</p> |

| Кредитный риск  |   |
|---|---|
| Возможные последствия   | Принимаемые меры  |
| <p>Компания подвержена кредитному риску, который сопряжен с возможным неисполнением покупателем или контрагентом своих обязательств по финансовому инструменту, в результате чего Компания может понести финансовый убыток.</p> <p>Кредитный риск Компании, в основном, связан с ее торговой дебиторской задолженностью и денежными средствами, размещаемыми в банках второго уровня.</p>   | <p>Компания отслеживает уровень задолженности покупателей в соответствии с действующими контрактами на сбыт продукции, не допуская нарушений платежной дисциплины. На регулярной основе Компания проводит оценку остатка дебиторской задолженности на предмет ее возмещаемости и при необходимости создает резерв под ожидаемые кредитные убытки.</p> <p>Компания проводит регулярный мониторинг рыночных цен сравнивая их, в том числе с ценами информационного агентства «Argus Media». Компания также проводит регулярные обзоры рынка с целью идентификации новых покупателей.</p>      |
| Риск негативного воздействия на экологию  |   |
| Возможные последствия   | Принимаемые меры  |
| <p>Деятельность Компании связана с использованием токсичных веществ, а процесс добычи угля, сам по себе, может нанести существенный урон окружающей среде и здоровью.</p> <p>Компания руководствуется законодательством и нормативами по охране окружающей среды, которые постоянно обновляются, включая законодательство о решении проблем изменения климата. Неисполнение действующего законодательства может привести к приостановке действия лицензий на ведение деятельности, наложению штрафных санкций или значительных затрат на соблюдение требованиям закона, и отразиться на репутации Компании.</p> | <p>Компания соблюдает все существующие законы и нормативные акты по охране окружающей среды, здоровья и безопасности труда, осуществляет мониторинг изменений законодательства в сфере экологии.</p> <p>Согласно требованиям Экологического Кодекса РК в Компании разработаны:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• проект нормативов предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ;</li> <li>• программа управления отходами;</li> <li>• программа нормативов размещения отходов;</li> <li>• программа производственного экологического контроля окружающей среды.</li> </ul> |
| Валютный риск   |   |
| Возможные последствия   | Принимаемые меры  |
| <p>Справедливая стоимость будущих потоков денежных средств может измениться вследствие изменений обменных курсов. Компания использует денежные средства, деноминированные в долларах США, российских рублях и Евро для управления своими валютными рисками. Банковские займы Компании также выражены в долларах США. Таким образом, изменение обменного курса доллара США и российских рублей по отношению к тенге может оказать существенное влияния на финансовое положение Компании.</p>   | <p>Компания на постоянной основе осуществляет мониторинг соотношения активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте.</p>   |

| Риск ликвидности  |  |
|---|--|
| Возможные последствия   | Принимаемые меры   |
| Риск ликвидности – это риск того, что Компания не сможет погасить свои обязательства при наступлении фактического срока их оплаты.  | Позиция ликвидности Компании тщательно контролируется и управляется для недопущения возникновения дефицита. Наряду с мероприятиями по управлению долговой нагрузкой, Компания уделяет значительное внимание повышению эффективности операционной деятельности и планированию и приоритизации капитальных затрат. Компания использует процесс детального бюджетного планирования и прогнозирования денежных средств, для обеспечения наличия денежных средств для выполнения всех обязательств по оплате. |
| Операционный риск   |  |
| Возможные последствия   | Принимаемые меры   |
| Операционный риск – это риск того, что Компания понесет финансовые убытки в результате прерывания деятельности, а также возможного ущерба для имущества Компании в результате природных бедствий и технологических аварий.  | Компания следит за своевременностью проведения технического обслуживания и ремонтов оборудования в соответствии с требованиями нормативных документов, а также проводит реконструкции и модернизации производственного оборудования для минимизации производственных рисков.   |
| Рыночный риск   |  |
| Возможные последствия   | Принимаемые меры   |
| Рынки развивающихся стран, включая Казахстан, подвержены экономическим, политическим, социальным, судебным и законодательным рискам, отличным от рисков более развитых рынков. Законы и нормативные акты, регулирующие ведение бизнеса в Казахстане, могут быстро изменяться, существует возможность их произвольной интерпретации. Будущее направление развития Казахстана в большой степени зависит от налоговой и кредитно-денежной политики государства, принимаемых законов и нормативных актов, а также изменений политической ситуации в стране. | Компания полностью соблюдает текущие законы и нормативные акты и сотрудничает с налоговыми органами. По мере возможности Компания старается участвовать в рассмотрении предлагаемых поправок в налоговое законодательство.   |
| Работники   |  |
| Возможные последствия   | Принимаемые меры   |
| Успех Компании зависит от умения привлекать и удерживать высококвалифицированных специалистов. Невыполнение этого условия может отрицательно повлиять на производственную деятельность, а также привести к повышению операционных расходов на привлечение необходимого персонала.   | Компания постоянно следит за рынком труда для поддержания своей конкурентоспособности в вопросе привлечения персонала, и предоставляет соответствующие условия оплаты труда и возможности для развития, способствуя тем самым привлечению и удержанию ключевых специалистов.   |

| Риск угрозы пандемии COVID-19 и ухудшения эпидемиологической ситуации  |  |
|--|--|
| Возможные последствия  | Принимаемые меры   |
| <p>Вспышка коронавирусной инфекции COVID-19 в 2020 году и ее активное продвижение с востока на запад привели к наступлению неопределенности, отразившись на производстве, торговле и экономике всего мира. В настоящее время невозможно произвести оценку влияния риска, но существует ряд факторов, способных оказать влияние на результаты деятельности Компании:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• снижение цены и спроса на энергоресурсы (в том числе сырая нефть и нефтепродукты, уголь и пр.);</li> <li>• угроза здоровью сотрудников и их семьям, необходимость введения карантинного режима и ограничение деятельности вследствие карантинных мер;</li> <li>• ограничение импорта товаров, работ и услуг, ограничения в перемещении рабочей силы в связи с усилением карантинных мер.</li> </ul> | <p>Компания осуществляет постоянный мониторинг изменения ситуации с распространением COVID-19 в мире, а также реализацию ряда мер по обеспечению готовности к ухудшению эпидемиологической обстановки. Особое внимание уделяется следующим предпринимаемым мерам:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• внимание к проблемам и потребностям сотрудников в условиях кризиса;</li> <li>• стабильная работа с использованием новых каналов;</li> <li>• активная работа с партнерами, обеспечение непрерывности бизнеса и финансирования.</li> <li>• Компания также предпринимает все необходимые профилактические мероприятия для недопущения распространения инфекции на рабочих местах.</li> </ul> |



## СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ЗАЩИТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

### Система организации труда работников Компании

Руководствуясь действующим законодательством Республики Казахстан, а также внутренними нормативными актами, Компания соблюдает все стандарты по вопросам заработной платы, продолжительности рабочего дня и условий труда, требований оплаты труда, социального страхования, предоставления оплачиваемого отпуска, охраны труда и др.

Политика в области персонала направлена на стимулирование и удержание высококвалифицированных сотрудников, ориентированных на достижение стратегических целей Компании, а также на привлечение новых сотрудников.

Основными целями и задачами политики являются:

- своевременное обеспечение высококвалифицированным персоналом, способным решить поставленные задачи для достижения целей бизнеса;
- мотивация персонала;
- обучение и развитие персонала;
- оценка эффективности;
- развитие корпоративной культуры.

В Компании система отбора персонала происходит по принципу оценки профессиональных данных и стремлению развиваться. Набор кандидатур ведется независимо от пола, возраста и национальной принадлежности.

### Обучение и развитие персонала

Политика в сфере обучения и развития направлена на формирование системы накопления и повышения уровня знаний и навыков в Компании, применения работниками их на практике, создание условий для непрерывного процесса развития персонала, раскрытия и реализации его потенциала.

Для поддержки молодых специалистов и передачи им знаний и навыков в Компании внедрена система наставничества. Наставниками назначаются работники из числа квалифицированных руководителей и специалистов, имеющих желание и навыки работы с молодыми специалистами.

Проводятся подготовка и переподготовка специалистов и работников опасных производственных объектов по вопросам промышленной безопасности. Реализуются программы повышения квалификации для работников и специалистов. Профессиональное развитие руководителей и специалистов Компании проводится на семинарах, тренингах.

Важное место в политике управления персоналом занимает мотивация работников, включающая в себя различные виды материального, морального поощрения, выражающиеся в премировании персонала за выполнение количественных и качественных показателей добычи; выполнение особо важных производственных заданий; ввод в действие производственных мощностей и объектов строительства и др.

### Социальная политика

Руководство Компании уделяет особое внимание сохранению стабильной социальной обстановки в трудовом коллективе, реализуя системные мероприятия по регулированию социально-трудовых отношений. Поддерживает и развивает взаимодействие с профессиональными союзами, основанное на принципах социального партнерства.

Компания является одним из участников Отраслевого (тарифного) соглашения между Министерством энергетики РК, Отраслевым профсоюзом работников угольной промышленности и работодателями угольной отрасли РК.

Правовым актом, регулирующим трудовые и социальные отношения между администрацией и коллективом работников, является Коллективный договор. Коллективный договор направлен на защиту социальных, экономических прав и законных интересов трудящихся, обеспечение эффективной работы, повышение взаимной ответственности сторон, подписавших коллективный договор. Предусмотрены взаимные обязательства сторон, охватывающие вопросы трудовых отношений, рабочего времени, времени отдыха, оплаты труда, социальных гарантий, охраны и безопасности труда. На социальные программы, на выплату льгот и компенсаций, предусмотренных коллективным договором, ежегодно выделяется более 40 млн тенге.

## Экология и природоохранная политика

В 2019 году Компания осуществляла природоохранную деятельность в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан.

Основным нормативным актом, регулирующим отношения в области окружающей среды, является Экологический Кодекс РК, утвержденный Министерством охраны окружающей среды. Контроль за охраной окружающей среды осуществляется ведущим инженером по охране окружающей среды.

Согласно требованиям Экологического Кодекса РК в Компании разработаны:

- Программа управления отходами до 2026 года, проведена Инвентаризация отходов, Инвентаризация парниковых газов и озон разрушающих веществ;
- Паспорта на все виды отходов;
- Сданы на демеркуризацию ртутьсодержащие лампы;
- В связи с увеличением добычи угля произведена корректировка проекта предельно допустимых выбросов (ПДВ);
- Получено новое разрешение на эмиссии в окружающую среду;
- Заключен договор с Подрядчиком на Радиологический мониторинг и радиационный контроль на угольном месторождении Каражыра на 2020 год.

Компания осуществляет свою деятельность, в области охраны окружающей среды руководствуясь вышеперечисленными документами.

В 2020 году планируется:

- сдать на демеркуризацию накопившиеся отработанные люминесцентные лампы;
- заключить договор на утилизацию использованных шин, отработанных топливных и масляных фильтров;
- произвести оценку уровня загрязнения компонентов окружающей среды токсичными веществами отходов производства;
- выполнить работы по производственному мониторингу ОС на 2020 год.

Промышленные отходы по мере накопления вывозятся и утилизируются согласно договорам со специализированными организациями.

## Охрана и безопасность труда

В 2019 количество несчастных случаев на производстве компании по сравнению с прошлым годом снизилось до «0» благодаря пропаганде информации по технике безопасности и последствий после них. Занятия по технике безопасности и промышленной безопасности проводятся в специальном классе, с видео уроками и наглядным использованием СИЗ при работе на опасном производственном объекте.

В 2019 году благодаря внедренным стандартам по специальной одежде и средствам индивидуальной защиты, закупленные СО и СИЗ для персонала компании соответствовали всем нормам, что позволило работникам до установленных сроков носки проносить выданные СО и СИЗ.

В электронной системе учета СО и СИЗ Компании ведется учет времени носки СО и циклы его стирки. Система имеет возможность контролировать сроки носки и своевременно заменять СО с учетом задержек поставки. Новая специальная одежда, сшитая по новому стандарту, имеет два уровня идентификации для работника и системы. Первый уровень — это нанесенная наклейка с основной информацией (владелец, табельный номер, место на складе хранения) и второй уровень это RFID метка для оперативного считывания СО на стирке. Специальные средства защиты, закупленные по новому стандарту, превосходят ранее закупаемые средства защиты своей прочностью и удобством для специфики любых работ.

## Благотворительность и спонсорство

В 2019 году Компания оказала спонсорскую и благотворительную помощь в размере 1,133 тыс. тенге, которая, в том числе, включала в себя помощь духовным организациям, ассоциации инвалидов и прочим общественным фондам и объединениям.

## КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

### Система корпоративного управления

Компания рассматривает корпоративное управление как инструмент повышения эффективности деятельности, укрепления репутации и снижения затрат на привлечение капитала. В основе корпоративного управления лежит принцип верховенства закона.

Корпоративное управление строится на основах справедливости, честности, ответственности, прозрачности, профессионализма и компетентности. Эффективная структура корпоративного управления предполагает уважение прав и интересов всех заинтересованных в деятельности Компании лиц и способствует успешной деятельности Компании, в том числе росту ее ценности, поддержанию финансовой стабильности и прибыльности.

Основополагающими принципами являются:

- принцип защиты прав и интересов акционера – Компания обеспечивает справедливое и равное отношение ко всем акционерам компании.;
- принцип эффективного управления Компанией советом директоров и генеральным директором – деятельность Совета директоров строится на основе принципа максимального соблюдения интересов акционеров Компании и направлена на повышение рыночной стоимости Компании. Решения Генерального директора основываются на принципе максимального соблюдения интересов акционеров и соответствуют решениям Общего собрания и Совета директоров.;
- принцип прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Компании – раскрытие информации обеспечивает максимальную обоснованность и прозрачность управления Обществом;
- принцип законности и этики – отношения между Акционерами, Директорами и Генеральным директором строятся на взаимном доверии, уважении, подотчетности перед акционерами и контроле со стороны Совета директоров и акционеров;
- принцип эффективной дивидендной политики – компания выплачивает дивиденды в соответствии с Законодательством, Уставом и соответствующими решениями Общего собрания;
- принцип эффективной кадровой политики – сохранение по возможности и в зависимости от результатов деятельности Компании рабочих мест, улучшение условий труда и социальная защита работников Компании в соответствии с Законодательством;

- принцип охраны окружающей среды – Компания обеспечивает осуществление своей деятельности с учетом сохранения окружающей среды в порядке, установленном в Законодательстве;
- политика регулирования корпоративных конфликтов и конфликта интересов – Директора, Генеральный директор и работники Компании выполняют свои профессиональные функции добросовестно и разумно, с должной заботой и осмотрительностью в интересах Компании и его акционеров, избегая конфликта интересов;
- принцип ответственности.

Структура, процедуры и практика корпоративного управления регулируются уставом и внутренними документами Компании. Данные документы разработаны в соответствии с законодательством РК и признанными в международной практике принципами корпоративного управления.

### Общая структура корпоративного управления

Разделение ответственности между органами Компании должно быть изложено ясно и гарантировать соблюдение интересов акционера.

Органы Компании должны иметь полномочия и ресурсы для качественного выполнения своих обязательств профессиональным и предметным способом. Более того, их управление должно быть своевременным и прозрачным.

Система органов Компании включает:

- Собрание акционеров – высший орган Компании;
- Совет директоров – орган управления, осуществляющий общее руководство и контроль над деятельностью генерального директора;
- Генеральный директор – исполнительный орган, руководящий текущей деятельностью Компании.

## Собрание акционеров

В соответствии с Уставом Компании к компетенции Собрания акционеров относятся следующие вопросы:

- участие в управлении и деятельности Компании в соответствии с Уставом и законодательством РК;
- утверждение дивидендов, рекомендованных Советом директоров, в соответствии с законодательством РК и Уставом;
- доступ к информации о деятельности Компании, в том числе утверждение годовой финансовой отчетностью Компании, ознакомление с ее бухгалтерскими и иными документами любыми способами (аудит, письменные или устные запросы);
- получение выписки от Регистратора или номинального держателя, подтверждающего право собственности на акции;
- определение количественного состава, срока полномочий Совета директоров, избрание членов и досрочное прекращение их полномочий, а также размера и условий выплаты вознаграждений и компенсации расходов членам Совета директоров за исполнение ими своих обязанностей;
- распоряжение принадлежащими им акциями и другими ценными бумагами Компании в соответствии с законодательством РК;
- преимущественная покупка акций или других ценных бумаг Компании, конвертируемых в акции, в соответствии с законодательством РК;
- изменение количества акций Компании или изменение их вида в порядке, предусмотренном Законом об АО.

Вопросы, рассмотренные акционерами в 2019 году:

- 24 июня 2019 г. - утверждение годовой финансовой отчетности за 2018 год, утверждение выплаты дивидендов, избрание членов Совета директоров.
- 21 октября 2019 г. - определение и назначение аудиторской организации, осуществляющей аудит Компании за 9 и 12 месяцев 2019 года.

## Совет директоров

- Совет директоров определяет стратегические цели, приоритетные направления развития и устанавливает основные ориентиры деятельности Компании на долгосрочную перспективу;
- Совет директоров устанавливает эффективные системы управления рисками и внутреннего контроля;
- Члены совета директоров несут ответственность за долгосрочную эффективность Компании;

- Совет директоров производит объективную оценку следования утвержденным приоритетным направлениям с учетом рыночной ситуации, финансового состояния и других факторов, оказывающих влияние на финансово-хозяйственную деятельность Компании;
- Все члены совета директоров должны принимать решения объективно, действовать добросовестно и качественно в интересах Компании и ее акционеров;
- Каждый член Совета директоров обязан присутствовать на всех заседаниях Совета директоров;
- Совет директоров разрабатывает механизм оценки своей деятельности и работы отдельных членов совета директоров, создает и регулярно пересматривает методы и критерии совета директоров, оценки деятельности директоров и генерального директора;
- Председатель Совета директоров должен регулярно оценивать деятельность совета директоров с целью повышения его эффективности;
- Совет директоров должен установить стратегические цели, обеспечить наличие финансовых и людских ресурсов и контролировать деятельность руководства Компании для достижения данных целей.

## Генеральный директор

- Генеральный директор обязан исполнять решения единственного акционера и совета директоров;
- Вправе принимать решения по любым вопросам деятельности Компании, не отнесенным законодательством РК и уставом к компетенции других органов Компании;
- Несет ответственность за сохранность внутренней (служебной) информации;
- Несет ответственность за выделение финансовых и человеческих ресурсов для осуществления целей, поставленных собранием акционеров и советом директоров;
- Должен создавать атмосферу заинтересованности работников Компании в эффективной работе.

## Корпоративный секретарь

- Обеспечивает четкое взаимодействие между органами Компании в соответствии с положениями устава и другими внутренними документами;
- Играет ведущую роль в построении и сохранении системы корпоративного управления, оказывая взаимодействие Председателю совета директоров и совету директоров для их эффективной работы;
- Статус, функции и обязанности корпоративного секретаря определяются внутренними документами Компании.

**Раскрытие информации и прозрачность**

- Компания своевременно раскрывает информацию обо всех существенных фактах своей деятельности, в частности, о своем финансовом положении, планах и результатах деятельности, информации о своей практике корпоративного управления, своевременно публикует календарь корпоративных событий и другую существенную информацию.
- Компания своевременно готовит другие важные документы, такие как проспекты ценных бумаг, ежеквартальные отчеты, сообщения о существенных фактах.
- Компания принимает меры к защите конфиденциальной информации в соответствии с законодательством РК и внутренними документами Компании.
- Компания разрабатывает и применяет эффективную систему контроля над использованием служебной и иной конфиденциальной информации.
- Сотрудники Компании обязаны не разглашать конфиденциальную информацию.

**Финансовая отчетность**

- Компания готовит финансовую отчетность в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности;
- В Компании ведение финансовой отчетности и проведение аудита строятся на принципах полноты и достоверности, непредвзятости и независимости, профессионализма и компетентности.

**Внешний аудит**

- С целью получения независимого мнения о достоверности и объективности составления финансовой отчетности, Компания проводит годовой аудит финансовой отчетности за истекший год с привлечением внешнего аудитора в соответствии с требованиями законодательства;

- Генеральный директор несет ответственность за полноту и достоверность представляемой финансовой информации.

**Акционерный капитал**

По состоянию на 31 декабря 2019 года акционерами Компании являются:

- г-н Джуманбаев Владимир Викторович (20,00%);
- г-н Нигматулин Ерлан Зайруллаевич (10,00%);
- г-н Огай Эдуард Викторович (20,10%);
- г-н Огай Владислав Эдуардович (24,95%);
- г-жа Огай Элина Эдуардовна (24,95%).

По состоянию на 31 декабря 2019 года объявленный, выпущенный и полностью оплаченный акционерный капитал Компании состоял из:

| (шт.)             | Простые акции | Привилегированные акции |
|-------------------|---------------|-------------------------|
| Объявленные акции | 1 000 000     | -                       |
| Размещенные акции | 1 000 000     | -                       |

В течение 2019 года операций с акционерным капиталом не было.

В отчетный период изменений в структуре акционеров не было.

**Организационная структура**

## Совет директоров

| ФИО                            | Должность                                     | Дата рождения | Опыт работы   |
|--------------------------------|---|---------------|---|
| Джуманбаев Владимир Викторович | Председатель Совета директоров                | 29.09.1973    | 2004 г. – по настоящее время – АО «Каражыра», председатель Совета директоров<br>2001 г. – по настоящее время - ТОО «Vertex Holding», Генеральный директор<br>06.2013 – 09.2014 - Группа компаний «Казахмыс», Директор по стратегическому развитию<br>2010 г.-06.2013 г. - Группа компаний «Казахмыс», Коммерческий директор |
| Кыдыров Мирбек Талайбекович    | Член Совета директоров (Независимый директор) | 20.08.1975    | 2013 г. – по настоящее время - ТОО «Verum», Директор.   |
| Макишев Маргулан Мусалимович   | Член Совета директоров                        | 02.04.1966    | 2011 г. по настоящее время – АО «Каражыра», директор, генеральный директор  |



**Исполнительный орган**

Генеральным директором АО «Каражыра» является г-н Макишев Маргулан Мусалимович, который работает в Компании с октября 2011 года.

Маргулан Мусалимович имеет обширный опыт работы в недропользовании, и, в частности, в добыче угля.

Генеральный директор не владеет акциями Компании.

В 2019 году вознаграждение генерального директора составило 50,490 тыс. тенге (2018 год: 44,700 тыс. тенге).

**Информация о дивидендах**

При рассмотрении вопроса о выплате дивидендов во внимание принимаются текущее состояние Компании, ее краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные планы.

30 сентября 2019 года, по результатам деятельности за 9 месяцев 2019 года, Компания начислила дивиденды по простым акциям на сумму 4,800,000 тыс. тенге согласно решению Совета Директоров. В течение 2019 года Компания произвела частичное погашение и взаимозачет с займами выданными. Дивиденды по простым акциям подлежат выплате в течение первого квартала 2020 года и отражены в качестве обязательства по состоянию на 31 декабря 2019 года.

Расчет базовой прибыли на одну акцию и балансовой стоимости одной акции приведен в таблице ниже.

**Расчет базовой прибыли на одну акцию**

тыс. Тенге

Чистая прибыль за год  
Средневзвешенное количество простых акций в обращении  
Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге

|   | 2019         | 2018         |
|---|--------------|--------------|
| Чистая прибыль за год                                 | 8,203,927    | 7,298,101    |
| Средневзвешенное количество простых акций в обращении | 1,000,000    | 1,000,000    |
| <b>Базовая и разводненная прибыль на акцию, тенге</b> | <b>8.204</b> | <b>7.298</b> |

**Расчет балансовой стоимости одной акции**

тыс. тенге

Итого активов  
Минус: нематериальные активы  
Минус: итого обязательств  
**Чистые активы**  
Количество простых акций  
Балансовая стоимость на акцию, тенге

|   | 2019              | 2018             |
|---|-------------------|------------------|
| Итого активов                               | 19,442,397        | 15,872,416       |
| Минус: нематериальные активы                | (352)             | (388)            |
| Минус: итого обязательств                   | (6,549,475)       | (6,383,421)      |
| <b>Чистые активы</b>                        | <b>12,892,570</b> | <b>9,488,607</b> |
| Количество простых акций                    | 1,000,000         | 1,000,000        |
| <b>Балансовая стоимость на акцию, тенге</b> | <b>12,893</b>     | <b>9,489</b>     |

### Взаимодействие с инвесторами

Публичное распространение информации о Компании, осуществляется путем публикации на официальном сайте Биржи – [www.kase.kz](http://www.kase.kz), а также, если требуется, в печатных изданиях. Объем информации, предоставляемой Обществом инвесторам, в том числе потенциальным, определяется требованиями действующего законодательства, учредительными документами Общества, а также правилами в отношении акционерных обществ, чьи бумаги размещены на бирже.

### Отчет о соблюдении листинговой компанией положений кодекса корпоративного управления и/или предпринятых мерах по соответствию ему в отчетном году

В Компании действует Корпоративный секретарь при Совете директоров, который обеспечивает эффективную деятельность Совета директоров. Корпоративный секретарь подотчетен Совету директоров Компании и обеспечивает взаимодействие между органами Компании в соответствии с положениями Устава Компании.

В состав Совета директоров входит один независимый директор. Независимый директор соответствует требованиям, предъявляемым законодательством Республики Казахстан к понятию «независимый директор».

Деятельность Компании осуществляется самостоятельно в целях наилучшего соблюдения интересов акционеров Компании в соответствии с положениями Устава и Кодекса корпоративного управления.

Совет директоров и Высший орган Компании осуществляют свою деятельность в соответствии с принципами профессионализма, разумности при принятии решений, избегая возникновения конфликта интересов.

Заседания Совета директоров проводятся на регулярной основе.

Собрание акционеров и Совет директоров не вмешиваются в оперативную деятельность Компании, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Казахстан.

В 2019 году вознаграждение Совета директоров составило 13,767 тыс. тенге (2018 год: 14,327 тыс. тенге).

В 2019 году вознаграждение Исполнительного органа (Генерального директора) составило 50,490 тыс. тенге (2018 год: 44,700 тыс. тенге).

Внутренние документы Компании, в том числе Кодекс корпоративного управления и Устав, принимаются в рамках законодательства Республики Казахстан. Если в результате изменения законодательства Республики Казахстан отдельные положения внутренних документов Компании вступают с ним в противоречие, то в таком случае Компания руководствуется нормами законодательства Республики Казахстан. При этом Компания стремится своевременно обеспечивать приведение в соответствие внутренних документов законодательству.

Проекты решений, принимаемых собранием акционеров, Советом директоров и Исполнительным органом предварительно рассматриваются в части соответствия их нормам законодательства Республики Казахстан.

Компания осуществляет свою деятельность, признавая верховенство Конституции, законов и других нормативных правовых актов по отношению к внутренним документам Компании и не допуская принятия решений по личному усмотрению должностных лиц и иных работников Компании.

Совет директоров и Генеральный директор осуществляют свою деятельность в соответствии с принципами профессионализма, разумности при принятии решений, избегания возникновения конфликта интересов.

Ответственность членов Совета директоров закреплена в Уставе.

Информация о корпоративных событиях, а также иная соответствующая информация раскрывается в соответствии с требованиями и положениями законодательства Республики Казахстан.





# ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ





## АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционерам и Совету директоров  
АО «Каражыра»

### Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности АО «Каражыра» (далее – «Организация»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2019 года, отчета о совокупном доходе, отчета об изменениях в собственном капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2019 года, а также ее финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

### Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита («МСА»). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего отчета. Мы независимы по отношению к Организации в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) («Кодекс СМСЭБ») и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

### Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, были наиболее значимыми для аудита финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам. В отношении каждого из указанных ниже вопросов наше описание того, как соответствующий вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита, приводится в этом контексте.

Мы выполнили обязанности, описанные в разделе «Ответственность аудиторов за аудит финансовой отчетности» нашего отчета, в том числе по отношению к этим вопросам. Соответственно, наш аудит включал выполнение процедур, разработанных в ответ на нашу оценку рисков существенного искажения финансовой отчетности. Результаты наших аудиторских процедур, в том числе процедур, выполненных в ходе рассмотрения указанных ниже вопросов, служат основанием для выражения нашего аудиторского мнения о прилагаемой финансовой отчетности.

---

#### Ключевой вопрос аудита

##### Оценка обязательств по ликвидации активов

Мы считаем этот вопрос одним из наиболее значимых в аудиторской проверке, так как расчет обязательств по ликвидации активов требует существенного суждения из-за присущей ему сложности в оценке будущих затрат и из-за значимости данных обязательств. Большинство из этих обязательств, как ожидается, будут урегулированы в долгосрочной перспективе. Организация привлекла экспертов для оценки обязательств по ликвидации активов. Допущения руководства, используемые в расчете, включают в себя ожидаемый подход к ликвидации и ставку дисконтирования, наряду с последствиями от изменений темпов инфляции.

Информация, связанная с обязательством по ликвидации активов, представлена в примечании 6 и 13 к финансовой отчетности.

#### Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита

Наши процедуры включали в себя изучение юридических обязательств и обязательств, обусловленных практикой, в отношении ликвидации каждого актива на основе договорных соглашений и соответствующего местного законодательства.

Мы рассмотрели компетентность и объективность экспертов, привлеченных Организацией, которые подготовили оценку расходов.

Мы сравнили используемую ставку дисконтирования и уровень инфляции с доступными внешними данными.

Мы провели математическую точность расчетов.

Мы проанализировали раскрытия, относящиеся к обязательствам по ликвидации.

**Ключевой вопрос аудита**

## Признание выручки

Организация получает выручку от продаж покупателям угольной и прочей продукции от оказания услуг покупателям на различных географических рынках. Мы считаем вопрос признания выручки одним из наиболее значимых вопросов для аудита вследствие наличия риска завышения выручки и признания доходов до момента перехода контроля к покупателям с целью достижения целевых показателей.

Информация о выручке раскрыта в Примечании 16 к финансовой отчетности.

**Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита**

Мы изучили процесс признания выручки. Мы изучили условия новых договоров с покупателями и изменения действующих договоров и рассмотрели применяемый Организацией подход к признанию выручки. Мы проанализировали выручку, отраженную в период, близкий по времени к отчетной дате. Мы также проанализировали нестандартные операции и нестандартные условия в договорах с покупателями.

Мы проанализировали ежемесячные колебания выручки в разрезе видов продукции и услуг, сравнили цены реализации по договорам Компании с рыночными ценами и бюджетами руководства и провели анализ колебаний валовой маржи.

Мы провели процедуры по выявлению существенных возвратов в период после отчетной даты. Мы проанализировали информацию о выручке, раскрытую в финансовой отчетности.

**Прочая информация, включенная в годовой отчет Организации за 2019 год**

Прочая информация включает информацию в годовом отчете Организации за 2019 год, но не включает финансовую отчетность и наше аудиторское заключение о ней. Ответственность за прочую информацию несет руководство. Годовой отчет Организации за 2019 год, предположительно, будет нам предоставлен после даты нашего аудиторского отчета.

Наше мнение о финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением аудита нами финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных существенных искажений.

**Ответственность руководства и Совета директоров за финансовую отчетность**

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Организации продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Организацию, прекратить ее деятельность или когда у руководства нет реальной альтернативы таким действиям.

**Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности**

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности, что финансовая отчетность в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того мы:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, достаточные и надлежащие для выражения нашего мнения. Риск не обнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск не обнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход действующей системы внутреннего контроля;
- получаем понимание внутренних контролей, значимых для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Организации;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и раскрытия соответствующей информации;

**Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности, продолжение**

- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о наличии существенной неопределенности в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании непрерывно продолжать деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны в нашем аудиторском заключении привлечь внимание к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, в случае ненадлежащего раскрытия, модифицировать мнение. Наши выводы основываются на аудиторских доказательствах, полученных до даты аудиторского заключения. Однако, будущие события или условия могут привести к тому, что Организация утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность ежачие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с Советом директоров АО «Каражыра», доводя до его сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

Мы также предоставляем Совету директоров заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали Совет директоров обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о принятых мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Совета директоров, мы определяем наиболее значимые для аудита финансовой отчетности за текущий период и которые, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в аудиторском отчете, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем отчете, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель, ответственный за проведение аудита, по результатам которого выпущен настоящий аудиторский отчет независимого аудитора, - Адиль Сыздыков.

ТОО «Эрнст энд Янг»




Адиль Сыздыков  
Аудитор




Гульмира Турмагамбетова  
Генеральный директор  
ТОО «Эрнст энд Янг»

Квалификационное свидетельство аудитора  
№ МФ-0000172 от 23 декабря 2013 года

Государственная лицензия на занятие  
аудиторской деятельностью на территории  
Республики Казахстан: серия МФЮ-2,  
№ 0000003, выданная Министерством  
финансов Республики Казахстан от 15 июля  
2005 года

050060, Республика Казахстан, г. Алматы  
пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр»

22 мая 2020 года

| В тысячах тенге                                 | Прим. | 2019 год          | 2018 год   |
|---|-------|-------------------|------------|
| <b>Активы</b>                                   |       |                   |            |
| <b>Внеоборотные активы</b>                      |       |                   |            |
| Основные средства                               | 5     | 3.967.852         | 2.495.394  |
| Горнорудные активы                              | 6     | 912.214           | 715.445    |
| Инвестиционная недвижимость                     |       | 207.297           | 195.678    |
| Займы выданные                                  | 11    | 216.224           | –          |
| Нематериальные активы                           |       | 352               | 388        |
| Авансы, выплаченные за внеоборотные активы      |       | 7.592             | 21.190     |
| Задолженность сотрудников                       |       | 24.816            | 24.816     |
| Расходы будущих периодов                        |       | 53.897            | 56.657     |
|   |       | <b>5.390.244</b>  | 3.509.568  |
| <b>Оборотные активы</b>                         |       |                   |            |
| Запасы  | 7     | 2.626.656         | 1.569.466  |
| Предоплата по корпоративному подоходному налогу |       | 92.752            | 220.110    |
| Переплата по НДС                                |       | 185.422           | –          |
| Торговая и прочая дебиторская задолженность     | 8     | 4.809.224         | 5.665.903  |
| Задолженность сотрудников                       |       | 19.726            | 12.069     |
| Авансы выданные                                 | 9     | 677.756           | 394.702    |
| Расходы будущих периодов                        | 10    | 2.580.619         | 378.680    |
| Прочие оборотные активы                         |       | 37.981            | 75.874     |
| Займы выданные                                  | 11    | 1.459.972         | 2.140.378  |
| Прочие финансовые активы                        | 12    | 1.324.754         | 1.715.547  |
| Денежные средства и их эквиваленты              | 12    | 237.291           | 190.119    |
|   |       | <b>14.052.153</b> | 12.362.848 |
| <b>Итого активов</b>                            |       | <b>19.442.397</b> | 15.872.416 |
| <b>Капитал и обязательства</b>                  |       |                   |            |
| <b>Капитал</b>                                  |       |                   |            |
| Уставный капитал                                | 13    | 3.873.780         | 3.873.780  |
| Нераспределенная прибыль                        |       | 9.019.142         | 5.615.215  |
| <b>Итого капитал</b>                            |       | <b>12.892.922</b> | 9.488.995  |
| <b>Долгосрочные обязательства</b>               |       |                   |            |
| Отложенные налоговые обязательства              | 23    | 299.245           | 208.470    |
| Обязательство по ликвидации активов             | 14    | 1.190.026         | 880.803    |
| Обязательства по вознаграждениям работникам     |       | 80.407            | 72.313     |
|   |       | <b>1.569.678</b>  | 1.161.586  |

| <i>В тысячах тенге</i>                                    | <b>Прим.</b> | <b>2019 год</b>   | 2018 год<br>(пересчитано) * |
|---|--------------|-------------------|-----------------------------|
| <b>Краткосрочные обязательства</b>                        |              |                   |                             |
| Обязательства по договору                                 | 15           | <b>337.018</b>    | 583.343                     |
| Задолженность по дивидендам                               | 13           | –                 | 2.257.380                   |
| Обязательства по вознаграждениям работникам               |              | <b>8.164</b>      | 7.324                       |
| Займы полученные  | 16           | <b>1.315.071</b>  | –                           |
| Прочие налоги к уплате, помимо подоходного налога         |              | –                 | 73.741                      |
| Торговая и прочая кредиторская задолженность              | 17           | <b>2.911.199</b>  | 1.826.376                   |
| Задолженность перед сотрудниками                          |              | <b>195.929</b>    | 229.591                     |
| Прочие краткосрочные обязательства                        |              | <b>212.416</b>    | 244.080                     |
|   |              | <b>4.979.797</b>  | 5.221.835                   |
| <b>Итого обязательства</b>                                |              | <b>6.549.475</b>  | 6.383.421                   |
| <b>Итого капитал и обязательства</b>                      |              | <b>19.442.397</b> | 15.872.416                  |
| <b>Балансовая стоимость одной простой акции (в тенге)</b> | 13           | <b>12.893</b>     | 9.489                       |

\* Некоторые суммы, приведенные в этой колонке, не согласуются с финансовой отчетностью за 2018 год, поскольку отражают произведенные корректировки, подробная информация о которых приводится в Примечании 4.

Генеральный директор

Макшеев М.М.

Главный бухгалтер



Сурова О.В.

**ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ**

Отчет о совокупном доходе  
за год, закончившийся 31 декабря 2019 г.

| <i>В тысячах тенге</i>   | <b>Прим.</b> | <b>2019 год</b>     | 2018 год     |
|--|--------------|---------------------|--------------|
| Выручка по договорам с покупателями  | 18           | <b>37.371.984</b>   | 33.919.479   |
| Себестоимость продаж   | 19           | <b>(25.451.445)</b> | (22.436.767) |
| <b>Валовая прибыль</b>   |              | <b>11.920.539</b>   | 11.482.712   |
| Расходы по реализации  | 20           | <b>(1.276.028)</b>  | (2.066.430)  |
| Общие и административные расходы   | 21           | <b>(880.745)</b>    | (893.329)    |
| Доход от выбытия активов   |              | <b>2.069</b>        | 1.237        |
| Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки  | 8, 11        | <b>468.399</b>      | (271.926)    |
| Прочие доходы  | 22           | <b>4.266.102</b>    | 4.302.178    |
| Прочие расходы   | 22           | <b>(4.315.554)</b>  | (3.716.662)  |
| <b>Операционная прибыль</b>  |              | <b>10.184.782</b>   | 8.837.780    |
| Финансовые доходы  |              | <b>209.698</b>      | 169.490      |
| Финансовые расходы   |              | <b>(157.085)</b>    | (97.453)     |
| Курсовая разница, нетто  |              | <b>(2.868)</b>      | 214.415      |
| <b>Прибыль до налогообложения</b>  |              | <b>10.234.527</b>   | 9.124.232    |
| Расходы по подоходному налогу  | 23           | <b>(2.030.600)</b>  | (1.826.131)  |
| <b>Прибыль за год</b>  |              | <b>8.203.927</b>    | 7.298.101    |
| <b>Прибыль на акцию</b>  |              |                     |              |
| Базовая и разведенная прибыль за год, приходящаяся на держателей простых акций (в тенге) | 13           | <b>8.204</b>        | 7.298        |

Генеральный директор

Макшеев М.М.

Главный бухгалтер



Сурова О.В.

**ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ**

Отчет об изменениях в капитала  
за год, закончившийся 31 декабря 2019 г.

| <i>В тысячах тенге</i>               | <b>Уставный капитал</b> | <b>Нераспределённая прибыль</b> | <b>Итого</b>       |
|--------------------------------------|-------------------------|---------------------------------|--------------------|
| <b>На 1 января 2018 года</b>         | 3.873.780               | 5.117.114                       | 8.990.894          |
| Прибыль за год                       | -                       | 7.298.101                       | 7.298.101          |
| <b>Итого совокупный доход за год</b> | -                       | 7.298.101                       | 7.298.101          |
| Дивиденды                            | -                       | (6.800.000)                     | (6.800.000)        |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>       | 3.873.780               | 5.615.215                       | 9.488.995          |
| Прибыль за год                       | -                       | <b>8.203.927</b>                | <b>8.203.927</b>   |
| <b>Итого совокупный доход за год</b> | -                       | <b>8.203.927</b>                | <b>8.203.927</b>   |
| Дивиденды (Примечание 13)            | -                       | <b>(4.800.000)</b>              | <b>(4.800.000)</b> |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>       | <b>3.873.780</b>        | <b>9.019.142</b>                | <b>12.892.922</b>  |

Генеральный директор

Макшеев М.М.

Главный бухгалтер



Сурова О.В.

| <i>В тысячах тенге</i>  | <b>Прим.</b> | <b>2019 год</b>    | 2018 год<br>(пересчитано) * |
|---|--------------|--------------------|-----------------------------|
| <b>Операционная деятельность</b>  |              |                    |                             |
| Прибыль до налогообложения  |              | <b>10.234.527</b>  | 9.124.232                   |
| <b>Корректировки на:</b>  |              |                    |                             |
| Износ и амортизацию   |              | <b>271.572</b>     | 263.550                     |
| Резерв по устаревшим и неликвидным запасам  | 7, 22        | -                  | 44.520                      |
| Финансовые доходы   |              | <b>(209.698)</b>   | (169.490)                   |
| Финансовые расходы  |              | <b>157.085</b>     | 97.453                      |
| Курсовые разницы  |              | <b>2.868</b>       | (214.415)                   |
| Прибыль от выбытия активов  |              | <b>(2.069)</b>     | (1.237)                     |
| Изменения в расходах будущих периодов<br>(Восстановление)/начисление оценочного резерва под<br>ожидаемые кредитные убытки | 8, 11        | <b>(468.399)</b>   | 271.926                     |
| Изменения в обязательствах по вознаграждениям работникам  |              | <b>8.094</b>       | 33.466                      |
| Прочие неденежные операции  |              | <b>840</b>         | 2.634                       |
| <b>Корректировки оборотного капитала:</b>   |              |                    |                             |
| Изменение в запасах   |              | <b>(1.057.190)</b> | (410.372)                   |
| Изменение в торговой и прочей дебиторской задолженности   |              | <b>1.226.444</b>   | (1.763.846)                 |
| Изменение прочих краткосрочных активах  |              | <b>104.935</b>     | 28.416                      |
| Изменение в авансах выданных и расходах будущих периодов  |              | <b>(2.476.753)</b> | 119.985                     |
| Изменение в торговой и прочей кредиторской задолженности  |              | <b>1.074.886</b>   | 618.374                     |
| Изменение в налогах к уплате, помимо подоходного налога   |              | <b>(73.741)</b>    | (284.843)                   |
| Изменение в предоплате налогов  |              | <b>(185.422)</b>   | -                           |
| Изменение в авансах полученных  |              | <b>(246.154)</b>   | (206.941)                   |
| Изменение в прочих краткосрочных обязательствах   |              | <b>(46.867)</b>    | 251.236                     |
|   |              | <b>8.317.718</b>   | 7.805.610                   |
| Подоходный налог уплаченный   |              | <b>(1.812.467)</b> | (2.368.616)                 |
| Проценты уплаченные   |              | <b>(78.259)</b>    | (9.812)                     |
| <b>Чистые денежные потоки от операционной деятельности</b>  |              | <b>6.426.992</b>   | 5.427.182                   |
| <b>Инвестиционная деятельность</b>  |              |                    |                             |
| Приобретение основных средств, инвестиционной<br>недвижимости и нематериальных активов                                    |              | <b>(1.728.200)</b> | (416.056)                   |
| Поступления от продажи основных средств и инвестиционной<br>недвижимости  |              | <b>21.692</b>      | 41.024                      |
| Займы выданные связанным сторонам   | 11           | -                  | (5.559.525)                 |
| Займы выданные третьим сторонам   | 11           | <b>(1.744.477)</b> | -                           |
| Погашение займов выданных связанным сторонам  | 11           | <b>153.824</b>     | -                           |
| Погашение займов, выданных сотрудникам  |              | <b>1.480</b>       | 3.885                       |
| Изменение во вкладах  |              | <b>390.793</b>     | (753.286)                   |
| Выдача займов сотрудникам   |              | <b>(18.287)</b>    | (13.971)                    |
| <b>Чистые денежные потоки, использованные в<br/>инвестиционной деятельности</b>   |              | <b>(2.923.175)</b> | (6.697.929)                 |

\* Некоторые суммы, приведенные в этой колонке, не согласуются с финансовой отчетностью за 2018 год, поскольку отражают произведенные корректировки, подробная информация о которых приводится в Примечании 4.

## ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Отчет о движении денежных средств  
за год, закончившийся 31 декабря 2019 года

| <i>В тысячах тенге</i>   | Прим. | 2019 год           | 2018 год    |
|--|-------|--------------------|-------------|
| <b>Финансовая деятельность</b>   |       |                    |             |
| Поступления от займов  |       | <b>6.146.503</b>   | 1.258.241   |
| Выплаты займов   |       | <b>(4.907.152)</b> | (1.353.875) |
| Дивиденды выплаченные  |       | <b>(4.761.188)</b> | (963.585)   |
| <b>Чистые денежные потоки, использованные в финансовой деятельности</b>    |       | <b>(3.521.837)</b> | (1.059.219) |
| <b>Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов</b>                 |       | <b>(18.020)</b>    | (2.329.966) |
| Эффект изменения курсов обмена валют на денежные средства и их эквиваленты |       | <b>65.192</b>      | (7.695)     |
| Денежные средства и их эквиваленты на 1 января                             |       | <b>190.119</b>     | 2.527.780   |
| <b>Денежные средства и их эквиваленты на 31 декабря</b>                    | 12    | <b>237.291</b>     | 190.119     |

Генеральный директор

Макшеев М.М.

Главный бухгалтер



Сурова О.В.

## 1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

АО «Каражыра» создано как юридическое лицо в организационно-правовой форме акционерного общества в соответствии с законодательством Республики Казахстан. Дата перерегистрации юридического лица – 10 июня 2016 года. По состоянию на 31 декабря 2019 года Учредителями Компании являются физические лица – граждане Республики Казахстан: Огай В.Э. (24,95%), Огай Э.Э. (24,95%), Джуманбаев В.В. (20%), Огай Э.В. (20,1%) и Нигматулин Е.З. (10%) (далее вместе – «Участники»). По состоянию на 31 декабря 2018 года учредителям Компании являлись «Karazhyra Holding B.V.» (49,9%), и физические лица – граждане Республики Казахстан: Джуманбаев В.В. (20%), Огай Э.В. (20,1%) и Нигматулин Е.З. (10%).

Основной деятельностью Компании является добыча угля на месторождении «Каражыра» (далее – «месторождение») и его продажа клиентам в Казахстане и за рубежом.

Деятельность Компании регулируется законом Республики Казахстан «О недрах и недропользовании» и контрактом на осуществление разработки угольного месторождения «Каражыра», заключенным 23 мая 1996 года. Срок действия контракта на недропользование истекает 23 мая 2041 года.

Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, Восточно-Казахстанская область, город Семей, ул. Би-Боранбая, 93.

Данная финансовая отчетность была утверждена для выпуска Генеральным директором и Главным бухгалтером 22 мая 2020 года.

## 2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Настоящая финансовая отчетность Компании подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») в редакции, опубликованной Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (далее – «Совет по МСФО»).

Данная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по исторической стоимости, за исключением активов и обязательств, которые оцениваются по справедливой стоимости, как указано в учетной политике и примечаниях к данной финансовой отчетности.

Данная финансовая отчетность была подготовлена, исходя из допущения о том, что Компания будет придерживаться принципа непрерывной деятельности, и что не существует индикаторов того, что Компания имеет намерение или необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности в обозримом будущем. Это предполагает, что Компания будет в состоянии погасить свою задолженность при наступлении срока её погашения в ходе своей обычной деятельности.

### Пересчет иностранной валюты

Финансовая отчетность Компании представлена в казахстанских тенге (далее – «тенге»). Тенге является функциональной валютой Компании и валютой представления данной финансовой отчетности.

Операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по спот-курсу, действующему на дату операции. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются по валютному курсу, действующему на отчетную дату. Все курсовые разницы включаются в отчет о совокупном доходе, как доходы или расходы за период.

В качестве официальных обменных курсов в Республике Казахстан используются средневзвешенные валютные курсы, установленные на Казахстанской фондовой бирже. По иностранным валютам, по которым не проводились торги на сессии Казахстанской фондовой бирже, курсы обмена валют рассчитываются Национальным банком Республики Казахстан с использованием кросс-курсов к доллару США в соответствии с котировками, полученными с сайтов соответствующих национальных банков. Официальный курс тенге к доллару на 31 декабря 2019 года был равен 382,59 тенге за 1 доллар (31 декабря 2018 года: 384,20 тенге за 1 доллар).

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ

#### Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям

Компания впервые применила некоторые новые стандарты и поправки к действующим стандартам, которые вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты. Компания не применяла досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

#### Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям (продолжение)

Компания впервые применяет МСФО (IFRS) 16 «Аренда», согласно которому требуется пересчёт ранее представленной финансовой отчётности, однако он не оказал влияния на ее финансовую отчётность.

В 2019 году Компания также впервые применила некоторые другие поправки и разъяснения, но они не оказали влияния на ее финансовую отчётность.

#### *МСФО (IFRS) 16 «Аренда»*

МСФО (IFRS) 16 заменяет МСФО (IAS) 17 «Аренда», Разъяснение КРМФО (IFRIC) 4 «*Определение наличия в соглашении признаков аренды*», Разъяснение ПКР (SIC) 15 «*Операционная аренда – стимулы*» и Разъяснение ПКР (SIC) 27 «*Определение сущности операций, имеющих юридическую форму аренды*». Стандарт устанавливает принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации об аренде и требует, чтобы арендаторы отражали большинство договоров аренды с использованием единой модели учета в балансе.

Порядок учета для арендодателя в соответствии с МСФО (IFRS) 16 практически не изменяется по сравнению с МСФО (IAS) 17. Арендодатели будут продолжать классифицировать аренду, используя те же принципы классификации, что и в МСФО (IAS) 17, выделяя при этом два вида аренды: операционную и финансовую. Применение МСФО (IFRS) 16 не оказало влияния на учет договоров аренды, в которых Компания является арендатором. Компания не является арендодателем.

Компания впервые применила МСФО (IFRS) 16 с использованием модифицированного метода применения 1 января 2019 года. Согласно данному методу, стандарт применяется ретроспективно с признанием суммарного эффекта от его первоначального применения на дату первоначального применения

При переходе на стандарт Компания решила использовать упрощение практического характера, позволяющее на дату первоначального применения применять стандарт только к договорам, которые ранее были идентифицированы как договоры аренды с применением МСФО (IAS) 17 и Разъяснения КРМФО (IFRIC) 4 Компания также решила использовать освобождения от признания для договоров аренды, срок аренды по которым на дату начала аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку (краткосрочная аренда), а также для договоров аренды, в которых базовый актив имеет низкую стоимость (аренда активов с низкой стоимостью).

Принятие МСФО (IFRS) 16 не оказало влияния на финансовую отчётность.

#### *Разъяснение КРМФО (IFRIC) 23 «Неопределённость в отношении правил исчисления налога на прибыль»*

Разъяснение рассматривает порядок учета налогов на прибыль в условиях существования неопределённости в отношении налоговых трактовок, что влияет на применение МСФО (IAS) 12 «*Налоги на прибыль*». Разъяснение не применяется к налогам или сборам, которые не относятся к сфере применения МСФО (IAS) 12, а также не содержит особых требований, касающихся процентов и штрафов, связанных с неопределёнными налоговыми трактовками. В частности, разъяснение рассматривает следующие вопросы:

- рассматривает ли организация неопределённые налоговые трактовки отдельно;
- допущения, которые организация делает в отношении проверки налоговых трактовок налоговыми органами;
- как организация определяет налогооблагаемую прибыль (налоговый убыток), налоговую базу, неиспользованные налоговые убытки, неиспользованные налоговые льготы и ставки налога; как организация рассматривает изменения фактов и обстоятельств.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям (продолжение)

Организация должна решить, рассматривать ли каждую неопределённую налоговую трактовку по отдельности или вместе с одной или несколькими другими неопределёнными налоговыми трактовками. Необходимо использовать подход, который позволит с большей точностью предсказать результат разрешения неопределённости.

Компания применяет значительное суждение при выявлении неопределённости в отношении правил исчисления налога на прибыль. Данное разъяснение не оказало влияния на финансовую отчётность Компании.

#### *Поправки МСФО (IFRS) 9 «Условия о досрочном погашении с потенциальным отрицательным возмещением»*

Согласно МСФО (IFRS) 9 долговой инструмент может оцениваться по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход при условии, что предусмотренные договором денежные потоки являются «исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга» (критерий «денежных потоков») и инструмент удерживается в рамках соответствующей бизнес-модели, позволяющей такую классификацию. Поправки к МСФО (IFRS) 9 разъясняют, что финансовый актив удовлетворяет критерию «денежных потоков» независимо от того, какое событие или обстоятельство приводит к досрочному расторжению договора, а также независимо от того, какая сторона выплачивает или получает обоснованное возмещение за досрочное расторжение договора. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчётность Компании.

#### *Поправки к МСФО (IAS) 19 «Внесение изменений в программу, сокращение программы или погашение обязательств по программе»*

Поправки к МСФО (IAS) 19 рассматривают порядок учета в случаях, когда внесение изменений в программу, сокращение программы или погашение обязательств по программе происходит в течение отчётного периода. Поправки разъясняют, что если внесение изменений в программу, сокращение программы или погашение обязательств по программе происходит в течение годового отчётного периода, организация должна определить стоимость услуг текущего периода применительно к оставшейся части периода после внесения изменений в программу, ее сокращения или полного погашения обязательств по программе, исходя из актуарных допущений, использованных для переоценки чистого обязательства (актива) программы с установленными выплатами, отражающих вознаграждения, предлагаемые по программе, и активы программы после данного события. Организация также должна определить чистую величину процентов применительно к оставшейся части периода после внесения изменений в программу, ее сокращения или полного погашения обязательств по программе, с использованием чистого обязательства (актива) программы с установленными выплатами, отражающих вознаграждения, предлагаемые по программе, и активы программы после данного события, а также ставки дисконтирования, использованной для переоценки этого чистого обязательства (актива) программы с установленными выплатами.

Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчётность Компании, поскольку у Компании отсутствует программа по вознаграждениям работников.

#### *Поправки к МСФО (IAS) 28 «Долгосрочные вложения в ассоциированные организации и совместные предприятия»*

Поправки разъясняют, что организация должна применять МСФО (IFRS) 9 к долгосрочным вложениям в ассоциированную организацию или совместное предприятие, к которым не применяется метод долевого участия, но которые, в сущности, составляют часть чистой инвестиции в ассоциированную организацию или совместное предприятие (долгосрочные вложения). Данное разъяснение является важным, поскольку оно подразумевает, что к таким долгосрочным вложениям применяется модель ожидаемых кредитных убытков в МСФО (IFRS) 9.

В поправках также разъясняется, что при применении МСФО (IFRS) 9 организация не принимает во внимание убытки, понесенные ассоциированной организацией или совместным предприятием, либо убытки от обесценения чистой инвестиции, признанные в качестве корректировок чистой инвестиции в ассоциированную организацию или совместное предприятие, возникающих вследствие применения МСФО (IAS) 28 «Инвестиции в ассоциированные организации и совместные предприятия».

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчётность Компании, поскольку у Компании отсутствуют рассматриваемые в них долгосрочные вложения в ассоциированную организацию или совместное предприятие.

#### Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2015-2017 годов

##### *МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов»*

В поправках разъясняется, что если организация получает контроль над бизнесом, который является совместной операцией, то она должна применять требования в отношении объединения бизнесов, осуществляемого поэтапно, включая переоценку ранее имевшихся долей участия в активах и обязательствах совместной операции по справедливой стоимости. При этом приобретатель должен переоценить всю имевшуюся ранее долю участия в совместных операциях.

Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчётность Компании ввиду отсутствия у нее подобных операций в представленных периодах.

#### Новые стандарты, разъяснения и поправки к действующим стандартам и разъяснениям (продолжение)

##### *МСФО (IFRS) 11 «Совместное предпринимательство»*

Сторона, которая является участником совместных операций, но не имеет совместного контроля, может получить совместный контроль над совместными операциями, деятельность в рамках которых представляет собой бизнес, как этот термин определен в МСФО (IFRS) 3. В поправках разъясняется, что в таких случаях ранее имевшиеся доли участия в данной совместной операции не переоцениваются.

Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчётность Компании ввиду отсутствия у нее операций, в рамках которых она получает совместный контроль.

##### *МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль»*

Поправки разъясняют, что налоговые последствия в отношении дивидендов в большей степени связаны с прошлыми операциями или событиями, которые генерировали распределяемую прибыль, чем с распределениями между собственниками. Следовательно, организация должна признавать налоговые последствия в отношении дивидендов в составе прибыли или убытка, прочего совокупного дохода или собственного капитала в зависимости от того, где организация первоначально признала такие прошлые операции или события. При первом применении данных поправок организация должна применять их к налоговым последствиям в отношении дивидендов, признанных на дату начала самого раннего сравнительного периода или после этой даты.

Поскольку действующая политика Компании соответствует требованиям поправок, их применение не оказало влияния на финансовую отчётность Компании.

##### *МСФО (IAS) 23 «Затраты по заимствованиям»*

Поправки разъясняют, что организация должна учитывать займы, полученные специально для приобретения квалифицируемого актива, в составе займов на общие цели, когда завершены практически все работы, необходимые для подготовки этого актива к использованию по назначению или продаже. Организация должна применять данные поправки в отношении затрат по заимствованиям, понесённых на дату начала годового отчётного периода, в котором организация впервые применяет данные поправки, или после этой даты.

Поскольку действующая политика Компании соответствует требованиям поправок, их применение не оказало влияния на финансовую отчётность Компании.

#### **Стандарты, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу**

Ниже приводятся стандарты и интерпретации, которые были выпущены, но ещё не вступили в силу на 31 декабря 2019 года. Компания намерена применить эти стандарты с даты их вступления в силу.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### *МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»*

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования», представляет собой единое руководство по учету договоров страхования, а также содержит все требования к раскрытию соответствующей информации в финансовой отчетности. Новый стандарт заменяет одноименный стандарт МСФО (IFRS) 4. МСФО (IFRS) 17 вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 г. и позднее. Указанный новый стандарт не окажет существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

Допускается досрочное применение при условии, что организация также применяет МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 на дату первого применения МСФО (IFRS) 17 или до нее. Данный стандарт не применим к Компании.

#### *Концептуальные основы финансовой отчетности*

В марте 2018 года Совет по МСФО выпустил новую редакцию *Концептуальных основ финансовой отчетности*. В частности, вводятся новые определения активов и обязательств и уточненные определения доходов и расходов. Новая редакция документа вступает в силу для обязательного применения начиная с годовых периодов после 1 января 2020 г. Указанная новая редакция не окажет существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

#### *Поправки к МСФО (IFRS) 3 — «Объединение бизнеса»*

В октябре 2018 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 3 «Объединение бизнеса». Поправка вносит уточнение в понятие бизнеса, которое вводится стандартом. Поправка вступает в силу для операций по приобретению бизнеса или групп активов, которые будут совершены после 1 января 2020 г. Досрочное применение поправки разрешено. Поскольку поправка действует перспективно в отношении отражения операций и прочих событий, которые будут иметь место после даты ее первого применения, поправка не окажет влияния на финансовую отчетность Компании на дату перехода.

#### *Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 - «Определение существенности»*

В октябре 2018 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» и МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки». Поправки в МСБУ (IAS) 1 и МСБУ (IAS) 8 вводят новое определение существенности.

Поправки в МСБУ (IAS) 1 и МСБУ (IAS) 8 начинают действовать с 1 января 2020 г. или после этой даты. Досрочное применение разрешено. Ожидается, что поправки к определению существенности не окажут значительного влияния на финансовую отчетность Компании.

#### *Поправки к МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации» и МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» - «Процентные ставки. Реформа эталонов»*

В сентябре 2019 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации» и МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» под названием «Процентные ставки. Реформа эталонов». Принятые поправки предоставляют освобождения от выполнения некоторых требований к учету хеджирования, выполнение которых может привести к прекращению учета хеджирования в силу неопределенности, возникающей в результате реформы эталонной процентной ставки. Поправки начинают действовать с 1 января 2020 г. Досрочное применение разрешено. Указанные поправки не окажут значительного влияния на финансовую отчетность Компании.

#### *Поправка к МСБУ (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» - «Классификация финансовых обязательств в качестве кратко- и долгосрочных»*

В январе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСБУ (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» под названием «Классификация финансовых обязательств в качестве кратко- и долгосрочных». Принятая поправка уточняет критерии классификации обязательств в качестве долгосрочных или краткосрочных. Поправка начинает действовать с 1 января 2022 г. Досрочное применение разрешено.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Поправка к МСБУ (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» - «Классификация финансовых обязательств в качестве кратко- и долгосрочных» (продолжение)

Указанная поправка не окажет значительного влияния на финансовую отчетность Компании, поскольку Компания уже применяет уточненные критерии.

Компания не планирует досрочного применения по указанным выше новым стандартам и поправкам к существующим стандартам, в отношении которых оно возможно.

#### **Классификация активов и обязательств на внеоборотные/долгосрочные и оборотные/краткосрочные**

В отчёте о финансовом положении Компания представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные. Актив является оборотным, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- он удерживается главным образом для целей торговли;
- его предполагается реализовать в пределах двенадцати месяцев после окончания отчётного периода; или
- он представляет собой денежные средства или эквивалент денежных средств, кроме случаев, когда существуют ограничения на его обмен или использование для погашения обязательств, действующие в течение как минимум двенадцати месяцев после окончания отчётного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- его предполагается урегулировать в рамках обычного операционного цикла;
- оно удерживается преимущественно для целей торговли;
- оно подлежит урегулированию в течение двенадцати месяцев после окончания отчётного периода; или
- у организации нет безусловного права отсрочить урегулирование обязательства по меньшей мере на двенадцать месяцев после окончания отчётного периода.

Компания классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных.

Отложенные налоговые активы и обязательства классифицируются как внеоборотные/долгосрочные активы и обязательства.

#### **Основные средства**

Основные средства учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и/или накопленных убытков от обесценения в случае их наличия.

Первоначальная стоимость основных средств состоит из цены приобретения или строительства, затрат по займам, в случае долгосрочных строительных проектов, если выполняются критерии их капитализации, затрат, непосредственно относящихся к приведению актива в рабочее состояние и первоначальную оценку затрат по ликвидации актива, при необходимости. Цена приобретения или стоимость строительства представляет собой сумму уплаченных средств и справедливой стоимости другого вознаграждения, предоставленного за приобретение актива. Такая стоимость также включает стоимость замены частей оборудования. При необходимости замены значительных компонентов основных средств через определённые промежутки времени Компания признаёт подобные компоненты в качестве отдельных активов с соответствующими им индивидуальными сроками полезного использования и амортизирует их соответствующим образом. Все прочие затраты на ремонт и техническое обслуживание признаются в отчёте о совокупном доходе в момент понесения.

**3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

Износ рассчитывается линейным методом в течение следующих расчётных сроков полезного использования активов:

|                       |            |
|-----------------------|------------|
| Здания                | 12-100 лет |
| Сооружения            | 9-33 года  |
| Машины и оборудование | 4-23 года  |
| Прочее                | 5-13 лет   |

Предполагаемый срок полезной службы основных средств пересматривается на ежегодной основе, и при необходимости, изменения в сроках корректируются в последующих периодах.

Текущая стоимость основных средств пересматривается на предмет обесценения в тех случаях, когда происходят какие-либо события или изменения в обстоятельствах, указывающие на то, что текущая стоимость не является возмещающей.

Прекращение признания ранее признанных основных средств или их значительного компонента происходит при их выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Доход или расход, возникающие в результате прекращения признания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в отчёт о совокупном доходе за тот отчётный год, в котором признание актива было прекращено.

Капитализация объектов основных средств и затрат по займам

Затраты, ведущие к продлению срока эксплуатации или повышению производительности основного средства, капитализируются и амортизируются Компанией в несколько периодов, в течение которых продолжается их эффект. Затраты, связанные с расширением действующего специализированного технологического оборудования, приводящие к увеличению его производительности, пропускной способности, рассматриваются как затраты на модернизацию и относятся на увеличение балансовой стоимости соответствующего объекта.

Затраты по займам, связанные с капитализацией, строительством объектов основного средства, капитализируются в себестоимость объектов. Прекращение капитализации затрат по займам в себестоимость объекта прекращается тогда, когда практически завершены все работы по капитализации квалифицируемого объекта и он принят в эксплуатацию или подлежит продаже.

Если объект основного средства приобретает на условиях отсрочки платежа на период, превышающий обычные условия кредитования, то себестоимость объекта равна цене покупки. Разность между себестоимостью объекта и суммарными выплатами признается как расходы по процентам на протяжении всего периода кредитования, с учётом дисконтирования платежа.

**Аренда основных средств**

Компания осуществляет операционную аренду:

- сдает в аренду недвижимое имущество и технику, выступая в качестве арендодателя;
- арендует в операционную аренду горнорудное, шахтное оборудование и спецтехнику как арендатор.

При сдаче актива в операционную аренду, актив остается числиться на балансе Компании. Начисление амортизации по данному активу производится по методу, выбранному Компанией для аналогичных активов.

Затраты, связанные с начислением амортизации, включаются в состав расходов и отражаются на счетах расходов. Первоначальные прямые затраты, связанные с заключением договора операционной аренды, признаются сразу как расходы того периода, в котором они имели место. Затраты, связанные с обслуживанием и эксплуатацией основных средств, Компания также отражает в составе расходов.

Учёт активов, переданных в операционную аренду, ведется на балансе Компании в соответствии с природой актива на счёте основных средств. Затраты, связанные с обслуживанием и эксплуатацией основных средств, а также амортизацию активов, сданных в операционную аренду, Компания отражает в составе расходов. Арендный доход Компания (за исключением поступлений за предоставленные услуги, такие как страхование и обслуживание) отражается на равномерной основе на протяжении срока аренды, даже если денежные поступления производятся на другой основе.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Кроме того, Компания выступает в роли арендатора, когда принимает актив в операционную аренду. В таком случае все затраты по операционной аренде Компания отражает в составе производственных расходов. Арендные платежи по операционной аренде признаются в качестве производственных затрат соответствующего периода на основании заключенного договора, счетов-фактур и акта выполненных работ на арендные платежи.

#### **Инвестиционная недвижимость**

Инвестиционная недвижимость Компании предназначена для получения арендной платы или доходов от прироста стоимости капитала, либо от того и другого. Поэтому денежные потоки, генерируемые инвестиционной недвижимостью, как правило, не связаны с остальными активами Компании. Объект инвестиционной недвижимости первоначально оценивается по себестоимости, включая затраты по сделке, то есть, объект первоначально оценивается по фактическим затратам на приобретение: цена покупки и все напрямую связанные с приобретением расходы (стоимость профессиональных юридических услуг, не возмещаемые налоги на операции с собственностью и иные затраты по операции). Для учёта инвестиционной недвижимости Компания использует модель учёта по первоначальной стоимости приобретения.

#### **Затраты на вскрышу**

Затраты на вскрышу, понесенные для получения доступа к минеральным ресурсам в период до даты начала коммерческой добычи, капитализируются в составе расходов будущих периодов и амортизируются с использованием производственного метода в течение добычи всех запасов месторождения.

Затраты на вскрышу, понесенные в период коммерческой добычи, признаются как расходы будущих периодов и капитализируются на балансе в качестве актива. Для приведения в соответствие доходов и расходов отчётного периода, которые могут быть получены в результате одной и той же или косвенно связанных операций или событий, в отчёте о доходах и расходах отражаются расходы в те периоды, к которым они относятся.

Расходы будущих периодов накапливаются до момента признания дохода от реализации угля и списываются на расходы в том отчётном периоде, когда признается соответствующий доход от реализации угля в определенный момент времени.

#### **Запасы**

Все поступающие запасы отражаются по стоимости приобретения с учётом затрат, непосредственно связанных с их получением. Фактическая себестоимость запасов определяется на основе цены приобретения и в нее включаются затраты на приобретение, производство и прочие затраты, связанные с доставкой запасов до их настоящего местоположения и приведения их в соответствующее состояние.

Оценка себестоимости запасов производится по методу средневзвешенной стоимости. Применительно к готовой продукции в фактическую себестоимость также включаются соответствующие накладные расходы в полном объёме, без распределения.

Себестоимость реализованных запасов признается в качестве расхода в том отчётном периоде, когда признается соответствующий доход от реализации.

Запасы отражаются по наименьшей из двух величин: фактической себестоимости и чистой стоимости возможной продажи.

Чистая стоимость возможной продажи представляет собой предполагаемую (расчётную) цену продажи объекта запасов в ходе обычной хозяйственной деятельности предприятия за вычетом расчётных затрат на завершение выполнения работ по этому объекту и его продаже.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Обесценение нефинансовых активов

На каждую отчётную дату Компания определяет, имеются ли признаки возможного обесценения актива. Если такие признаки имеют место, или если требуется проведение ежегодной проверки актива на обесценение, Компания производит оценку возмещаемой суммы актива. Возмещаемая сумма актива или единицы, генерирующей денежные средства (далее – «ЕГДС»), — это наибольшая из следующих величин: справедливая стоимость актива ЕГДС, за вычетом затрат на продажу, и ценность от использования актива ЕГДС. Возмещаемая сумма определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует притоки денежных средств, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых другими активами или группами активов. Если балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки, превышает его возмещаемую сумму, актив считается обесцененным и списывается до возмещаемой стоимости.

При оценке ценности от использования, будущие денежные потоки дисконтируются по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие активу. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу учитываются недавние рыночные сделки (если таковые имели место). При их отсутствии применяется соответствующая модель оценки. Эти расчёты подтверждаются оценочными коэффициентами, котировками цен свободно обращающихся на рынке акций или прочими доступными показателями справедливой стоимости.

Компания определяет сумму обесценения, исходя из подробных планов и прогнозных расчётов, которые подготавливаются отдельно для каждой единицы, генерирующей средства, к которой отнесены отдельные активы. Эти планы и прогнозные расчёты, как правило, составляются на пять лет. Для более длительных периодов рассчитываются долгосрочные темпы роста, которые применяются в отношении прогнозируемых будущих денежных потоков после пятого года.

Убытки от обесценения по продолжающейся деятельности признаются в отчёте о совокупном доходе в составе тех категорий расходов, которые соответствуют функции обесцененного актива.

На каждую отчётную дату Компания определяет, имеются ли признаки того, что ранее признанные убытки от обесценения актива, за исключением гудвилла, больше не существуют или сократились. Если такой признак имеется, Компания рассчитывает возмещаемую сумму актива или единицы, генерирующей денежные средства. Ранее признанные убытки от обесценения восстанавливаются только в том случае, если имело место изменение в оценке, которая использовалась для определения возмещаемой суммы актива, со времени последнего признания убытка от обесценения. Восстановление ограничено таким образом, что балансовая стоимость актива не превышает его возмещаемой суммы, а также не может превышать балансовую стоимость, за вычетом амортизации, по которой данный актив признавался бы в случае, если в предыдущие годы не был бы признан убыток от обесценения. Такое восстановление стоимости признается в прибыли или убытке.

#### Финансовые инструменты

##### Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Компанией для управления этими активами. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не содержит значительного компонента финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, Компания первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определенной в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Компанией для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Компания управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Все операции покупки или продажи финансовых активов, требующие поставки активов в срок, устанавливаемый законодательством, или в соответствии с правилами, принятыми на определенном рынке (торговля на стандартных условиях), признаются на дату заключения сделки т.е. на дату, когда Компания принимает на себя обязательство купить или продать актив. Финансовые активы Компании включают денежные средства и их эквиваленты, торговую и прочую дебиторскую задолженность.

#### Последующая оценка

Последующая оценка финансовых активов зависит от их классификации следующим образом:

##### Займы и дебиторская задолженность

Займы и дебиторская задолженность представляют собой производные финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, за вычетом убытков от обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе использования эффективной процентной ставки включается в состав доходов от финансирования в отчёте о совокупном доходе.

Расходы, обусловленные обесценением, признаются в отчёте о совокупном доходе в составе финансовых расходов в случае займов и в составе общих и административных расходов в случае дебиторской задолженности.

##### Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты в отчёте о финансовом положении включают денежные средства в банках, кассовую наличность и краткосрочные депозиты с первоначальным сроком погашения 3 месяца или менее.

#### Прекращение признания финансовых активов

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться в отчёте о финансовом положении, если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;
- Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взял на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объёме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; и либо (а) Компания передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) Компания не передала, но и не сохраняет за собой, практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.
- Если Компания передала все свои права на получение денежных потоков от актива, либо заключила транзитное соглашение, и при этом не передала, но и не сохранила за собой, практически все риски и выгоды от актива, а также не передала контроль над активом, новый актив признаётся в той степени, в которой Компания продолжает своё участие в переданном активе.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

В этом случае Компания также признает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохранённые Компанией. Продолжающееся участие, которое принимает форму гарантии по переданному активу, признается по наименьшей из следующих величин: первоначальной балансовой стоимости актива или максимальной суммы, выплата которой может быть потребована от Компании.

#### Признание ожидаемых кредитных убытков

Компания признает оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, если кредитный убыток с момента первоначального признания значительно увеличился. Компания не уменьшает балансовую стоимость финансового актива, оцениваемого по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, а признает оценочный резерв в составе прочего совокупного дохода.

При определении того, нет ли значительного увеличения кредитного риска по финансовому активу с момента его первоначального признания, Компания ориентируется на изменения риска наступления дефолта на протяжении срока действия кредитного инструмента, а не на изменения суммы ожидаемых кредитных убытков.

Если условия, предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу были пересмотрены или модифицированы и признание финансового актива не было прекращено, Компания оценивает, изменился ли значительно кредитный риск по финансовому инструменту, путем сравнения:

- 1) оценки риска наступления дефолта по состоянию на отчётную дату (на основании модифицированных договорных условий);
- 2) оценки риска наступления дефолта при первоначальном признании (на основе первоначальных не модифицированных договорных условий).

Если значительное увеличение кредитного риска отсутствует, Компания признает оценочный резерв под убытки по финансовому активу в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам, за исключением:

- 1) приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов;
- 2) торговой дебиторской задолженности или активов по договору, возникающих вследствие операций, относящихся к сфере применения МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»; и
- 3) дебиторской задолженности по аренде.

#### Признание ожидаемых кредитных убытков (продолжение)

По финансовым активам, указанным в пунктах (1)-(3), Компания оценивает резерв под убытки в сумме ожидаемых кредитных убытков за весь срок.

Если в предыдущем отчётном периоде Компания оценила оценочный резерв под убытки по финансовому инструменту в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, но по состоянию на текущую отчётную дату определяет, что значительное увеличение кредитного риска отсутствует, то на текущую отчётную дату Компания должна оценить оценочный резерв в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам.

Компания признает в качестве прибыли или убытка от обесценения сумму, необходимую для корректировки оценочного резерва под убытки до суммы ожидаемых кредитных убытков по состоянию на отчётную дату.

По приобретенным или созданным кредитно-обесцененным финансовым активам Компания признает благоприятные изменения ожидаемых кредитных убытков за весь срок в качестве восстановления убытка от обесценения, даже если ожидаемые кредитные убытки за весь срок меньше величины ожидаемых кредитных убытков, которые были включены в расчётные денежные потоки при первоначальном признании.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Оценка ожидаемых кредитных убытков

Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки по финансовому инструменту способом, который отражает:

- 1) непредвзятую и взвешенную с учётом вероятности сумму, определенную путем оценки диапазона возможных результатов;
- 2) временную стоимость денег;
- 3) обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступных на отчётную дату.

Максимальный период, рассматриваемый при оценке ожидаемых кредитных убытков – это максимальный период по договору (с учётом опционов на продление), на протяжении которого Компания подвержена кредитному риску.

По финансовым инструментам, включающим как займ, так и неиспользованный компонент обязательства по предоставлению займов, предусмотренная договором возможность Компании требовать погашения займа и аннулировать неиспользованный компонент обязательства по предоставлению займов не ограничивает подверженность Компании риску кредитных убытков договорным сроком подачи уведомления. По таким финансовым инструментам Компания оценивает кредитные убытки за весь период подверженности кредитному риску, и ожидаемые кредитные убытки не будут уменьшаться в результате деятельности Компании по управлению кредитными рисками, даже если такой период превосходит максимальный период по договору.

Для достижения цели признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок, обусловленных значительным увеличением кредитного риска с момента первоначального признания, может понадобиться оценка значительного увеличения кредитного риска на групповой основе, например, посредством анализа информации, указывающей на значительное увеличение кредитного риска по группе или подгруппе финансовых инструментов. Это гарантирует достижение Компанией цели признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок в случае значительного увеличения кредитного риска, даже если подтверждение такого значительного увеличения кредитного риска на уровне отдельного инструмента еще недоступно.

#### **Финансовые обязательства**

##### **Первоначальное признание и оценка**

Финансовые обязательства классифицируются при первоначальном признании соответственно как финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и заимствования, или производные инструменты, определённые в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании.

Финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, увеличенной в случае займов на непосредственно связанные с ними затраты по сделке.

Финансовые обязательства Компании включают торговую и прочую кредиторскую задолженность и займы полученные и задолженность перед сотрудниками и дивиденды.

##### **Последующая оценка финансовых обязательств**

Последующая оценка финансовых обязательств зависит от их классификации следующим образом:

Категория «финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые обязательства, предназначенные для торговли, и финансовые обязательства, классифицированные по усмотрению Компании при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые обязательства классифицируются как предназначенные для торговли, если они понесены с целью обратной покупки в ближайшем будущем. Эта категория также включает производные финансовые инструменты, в которых Компания является стороной по договору, не определенные по усмотрению Компании как инструменты хеджирования в рамках отношений хеджирования, как они определены в МСФО (IFRS) 9. Выделенные встроенные производные инструменты также классифицируются в качестве предназначенных для торговли, за исключением случаев, когда они классифицируются по усмотрению Компании как эффективные инструменты хеджирования.

Прибыли или убытки по обязательствам, предназначенным для торговли, признаются в отчёте о прибыли или убытке.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Финансовые обязательства, классифицированные по усмотрению Компании при первоначальном признании как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, относятся в эту категорию на дату первоначального признания и исключительно при соблюдении критериев МСФО (IFRS) 9. Компания не имеет финансовых обязательств, классифицированных по ее усмотрению как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

#### Торговая и прочая кредиторская задолженность

Торговая кредиторская задолженность первоначально отражается по справедливой стоимости, и в последующем оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

#### Займы полученные

После первоначального признания займы полученные оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента. Доходы и расходы по таким финансовым обязательствам признаются в отчёте о совокупном доходе при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учётом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав финансовых затрат в отчёте о совокупном доходе.

Займы классифицируются как текущие обязательства, если только Компания не обладает безусловным правом отсрочить выплату как минимум на 12 (двенадцать) месяцев после отчётной даты.

#### **Прекращение признания**

Признание финансового обязательства в отчёте о финансовом положении прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истёк. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором, на существенно отличающихся условиях, или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчёте о совокупном доходе.

#### **Денежные средства и их эквиваленты**

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя наличность в кассе, средства, находящиеся на вкладах до востребования, остатки на текущих банковских счетах и прочие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более 3 (трёх) месяцев.

#### **Оценочные обязательства**

Оценочные обязательства признаются, если Компания имеет текущее обязательство (юридическое или вытекающее из практики), возникшее в результате прошлого события, отток экономических выгод, который потребуется для погашения этого обязательства является вероятным, и может быть получена надежная оценка суммы такого обязательства. Если Компания предполагает получить возмещение некоторой части или всех оценочных обязательств, то возмещение признается как отдельный актив, но только в том случае, когда получение возмещения не подлежит сомнению. Расход, относящийся к оценочным обязательствам, отражается в отчёте о совокупном доходе за вычетом возмещения.

Если эффект временной стоимости денег является существенным, оценочные обязательства определяются путём дисконтирования будущих денежных потоков по ставке до уплаты налогов которая отражает текущий рынок временной стоимости денег, а также по возможности, риски, относящиеся к обязательству. При использовании дисконтирования увеличение в оценочных обязательствах по прошествии времени признается как финансовые затраты.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Обязательство по ликвидации активов (вывод из эксплуатации)

Резервы на вывод из эксплуатации признаются в полном объеме на дисконтированной основе тогда, когда у Компании имеется обязательство по демонтажу и переносу оборудования или механизма и по восстановлению участка, на котором находилось оборудование, а также тогда, когда можно осуществить разумную оценку такого резерва. Признаваемая сумма представляет собой текущую стоимость оцененных будущих расходов, определенных в соответствии с местными условиями и требованиями. Также производится признание соответствующего основного средства, сумма которого эквивалента размеру резерва. Впоследствии, данный актив амортизируется на основе прямолинейного метода.

Изменения в оценке существующего резерва по выводу из эксплуатации, которые явились результатом изменений в расчётном сроке или сумме оттока ресурсов, лежащих в основе экономических выгод, необходимых для погашения обязательства, или изменение в ставке дисконтирования, учитываются таким образом, что:

- (а) изменения в резерве прибавляются или вычитаются из стоимости соответствующего актива в текущем периоде;
- (б) сумма, вычтенная из стоимости актива, не должна превышать его текущую стоимость. Если снижение в резерве превышает текущую стоимость актива, тогда превышение незамедлительно признается в отчёте о совокупном доходе; и
- (в) в случае, если корректировка приводит к увеличению стоимости актива, Компания рассматривает, является ли это показателем того, что новая текущая стоимость актива не может быть полностью возмещена. Если это является таким показателем, Компания осуществляет тестирование актива на обесценение посредством оценки его возмещаемой стоимости и учитывает любой убыток по обесценению в соответствии с МСБУ 36.

#### Выручка по договорам с покупателями

Выручка по договорам с покупателями признается, в течение периода. Выручка оценивается по справедливой стоимости полученного или подлежащего получению вознаграждения с учётом определённых в договоре условий платежа и за вычетом налогов или пошлин.

Компания анализирует заключаемые ею договоры, предусматривающие получение выручки, в соответствии с определёнными критериями с целью определения того, выступает ли она в качестве принципала или агента. Компания пришла к выводу, что она выступает в качестве принципала по всем заключенным ею договорам, предусматривающим получение выручки, поскольку во всех случаях она является основной стороной, принявшей на себя обязательства по договору, обладает свободой действий в отношении ценообразования и также подвержена риску обесценения запасов и кредитному риску.

Для признания выручки также должны выполняться следующие критерии:

#### Продажа товаров

Величина дохода от реализации готовой продукции, товаров оценивается по справедливой стоимости полученного, или подлежащего получению возмещения, с учётом всех предоставленных торговых скидок и уступок. Доход признается в тот момент, когда значительные риски и выгоды, связанные с правом собственности, переданы покупателю. Момент передачи рисков и выгоды варьируется в зависимости от конкретных условий договора продажи.

#### Предоставление услуг

Доход признается по окончании процесса выполненных работ (оказанных услуг) согласно акту выполненных работ, принятому заказчиком. Доход по договорам на оказание услуг признается в составе прибыли или убытка за период в той части, которая относится к завершённой стадии работ по договору по состоянию на отчётную дату.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Переменное возмещение

Если возмещение по договору включает в себя переменную сумму, Компания оценивает сумму возмещения, право на которое она получит в обмен на передачу товаров покупателю. Переменное возмещение оценивается в момент заключения договора, и в отношении его оценки применяется ограничение до тех пор, пока не будет в высшей степени вероятно, что при последующем разрешении неопределенности, присущей переменному возмещению, не произойдет значительного уменьшения суммы признанной накопительным итогом выручки.

#### Остатки по договору

Активы по договору

Актив по договору является правом организации на получение возмещения в обмен на товары или услуги, переданные покупателю. Если Компания передает товары или услуги покупателю до того, как покупатель выплатит возмещение, или до того момента, когда возмещение становится подлежащим выплате, то в отношении полученного возмещения, являющегося условным, признается актив по договору.

Торговая дебиторская задолженность

Дебиторская задолженность представляет право Компании на возмещение, которое является безусловным (т.е. наступление момента, когда такое возмещение становится подлежащим выплате, обусловлено лишь течением времени).

Обязательства по договору

Обязательство по договору – это обязанность передать покупателю товары или услуги, за которые Компания получила возмещение (либо возмещение за которые подлежит уплате) от покупателя. Если покупатель выплачивает возмещение прежде, чем Компания передаст товар или услугу покупателю, признается обязательство по договору, в момент осуществления платежа или в момент, когда платеж становится подлежащим оплате (в зависимости от того, что происходит ранее). Обязательства по договору признаются в качестве выручки, когда Компания выполняет свои обязанности по договору.

#### Признание расходов

Расходы учитываются в момент фактического получения соответствующих товаров или услуг, независимого от того, когда денежные средств или их эквиваленты были выплачены, и отражаются в финансовой отчетности в том периоде, к которому они относятся.

#### Налог на добавленную стоимость

Налоговое законодательство предусматривает погашение налога на добавленную стоимость (далее – «НДС») по продажам и приобретениям на нетто основе. Таким образом, НДС к возмещению представляет собой НДС по приобретениям, за вычетом НДС по продажам.

#### НДС к уплате

НДС к уплате начисляется на доходы от реализации товаров, работ и услуг, подлежащие обложению НДС, в соответствии с налоговым кодексом Республики Казахстан.

В дополнение, в случаях, когда происходит начисление оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки от дебиторской задолженности, сумма оценочного резерва начисляется на валовую сумму задолженности, включая НДС.

#### НДС к возмещению

НДС к возмещению отражается по приобретенным товарам, работам и услугам, которые были приобретены с НДС и, если таковые были использованы в целях получения дохода.

На каждую отчетную дату сумма по НДС к возмещению подлежит зачёту с суммой по НДС к уплате.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Подходный налог

Подходный налог за год включает текущий корпоративный подходный налог и отсроченный подходный налог.

#### Текущий подходный налог

Налоговые активы и обязательства по текущему налогу за текущие и предыдущие периоды оцениваются по сумме, предполагаемой к возмещению от налоговых органов или к уплате налоговым органам. Налоговые ставки и налоговое законодательство, применяемые для расчёта данной суммы, – это ставки и законодательство, принятые или фактически принятые на отчётную дату.

Текущий корпоративный подходный налог, относящийся к статьям, признанным непосредственно в капитале, признаётся в составе капитала, а не в отчёте о совокупном доходе. Руководство Компании периодически осуществляет оценку позиций, отраженных в налоговых декларациях, в отношении которых соответствующее налоговое законодательство может быть интерпретировано по-разному, и по мере необходимости создаёт резервы.

#### Отсроченный налог

Отсроченный подходный налог рассчитывается по методу обязательств путём определения временных разниц на отчётную дату между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчётности.

Обязательства по отсроченному подходному налогу признаются по всем налогооблагаемым временным разницам, кроме случаев, когда обязательство по отсроченному подходному налогу возникает в результате первоначального признания гудвилла, актива или обязательства, в ходе сделки, не являющейся объединением бизнеса, и на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток.

Активы по отсроченному подходному налогу признаются по всем вычитаемым временным разницам, неиспользованным налоговым льготам и неиспользованным налоговым убыткам, в той степени, в которой существует значительная вероятность того, что будет существовать налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть зачтены вычитаемые временные разницы, неиспользованные налоговые льготы и неиспользованные налоговые убытки, кроме случаев, когда актив по отсроченному подходному налогу, относящийся к вычитаемой временной разнице, возникает в результате первоначального признания актива или обязательства, которое возникло не вследствие объединения бизнеса, и которое на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток.

Балансовая стоимость активов по отсроченному подходному налогу пересматривается на каждую отчётную дату и снижается в той степени, в которой достижение достаточной налогооблагаемой прибыли, которая позволит использовать все или часть активов по отсроченному подходному налогу, оценивается как маловероятное. Непризнанные активы по отсроченному подходному налогу пересматриваются на каждую отчётную дату и признаются в той степени, в которой появляется значительная вероятность того, что будущая налогооблагаемая прибыль позволит использовать активы по отсроченному подходному налогу.

Активы и обязательства по отсроченному подходному налогу оцениваются по налоговым ставкам, которые, как предполагается, будут применяться в том отчётном году, в котором актив будет реализован, а обязательство погашено, на основе налоговых ставок (и налогового законодательства), которые по состоянию на отчётную дату были приняты или фактически приняты.

Отсроченный подходный налог, относящийся к статьям, признанным не в составе прибыли или убытка, также не признается в составе прибыли или убытка. Статьи отсроченных налогов признаются в соответствии с лежащими в их основе операциями либо в составе прочего совокупного дохода, либо непосредственно в капитале.

### 3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

Активы и обязательства по отсроченному подоходному налогу зачитываются друг против друга, если имеется юридически закрепленное право зачёта текущих налоговых активов и обязательств, и отсроченные налоги относятся к одной и той же налогооблагаемой компании и налоговому органу.

#### Капитал

##### Дивиденды

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчётную дату только в том случае, если они были объявлены до отчётной даты включительно. Информация о дивидендах раскрывается в отчётности, если они были объявлены после отчётной даты, но до даты утверждения финансовой отчётности к выпуску.

##### События после отчётной даты

События, наступившие по окончании отчётного года, представляющие доказательство условий, которые существовали на дату подготовки отчёта о финансовом положении (корректирующие события), отражаются в финансовой отчётности. События, наступившие по окончании отчётного года и не являющиеся корректирующими событиями, раскрываются в примечаниях к отчётности, если они являются существенными.

### 4. ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УЧЁТНЫЕ СУЖДЕНИЯ, ОЦЕНОЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ

Подготовка финансовой отчётности Компании требует от его руководства вынесения суждений и определения оценочных значений, которые влияют на отраженные в отчётности активы, обязательства и раскрытие условных обязательств и активов на дату подготовки финансовой отчётности, а также отраженные в отчётности активы, обязательства, доходы, расходы за отчётный период. Основные допущения и оценочные значения рассматриваются ниже.

#### Затраты на вскрышные работы

Компания понесла затраты на вскрышные работы в 2019 году в размере 15.929.130 тысяч тенге из расчёта применения планового коэффициент вскрыши равному 2,96 м<sup>3</sup>/тонну. Фактически освоенные затраты на вскрышные работы в течение 2019 года составили 13.731.896 тысяч тенге. Таким образом, по состоянию на 31 декабря 2019 года затраты на вскрышные работы на сумму 2.575.727 тысяч тенге были признаны в составе расходов будущих периодов (2018: 378.493 тысяч тенге). Руководство Компании считает, что сможет освоить эти расходы будущих периодов в полном объеме в 2020 году.

#### Обязательство по ликвидации активов

По условиям определённых контрактов, в соответствии с законодательством и нормативно-правовыми актами, Компания несет юридические обязательства по демонтажу и ликвидации основных средств и восстановлению земельных участков на месторождении. Так как срок действия лицензии не может быть продлён по усмотрению Компании, допускается, что расчётным сроком погашения обязательств по окончательному закрытию является дата окончания лицензионного периода.

Сумма обязательства представляет собой текущую стоимость расчётных затрат, которые, как ожидается, потребуются для погашения обязательств, скорректированных на ожидаемый уровень инфляции и дисконтированных с использованием средних безрисковых процентных ставок по государственному долгу стран с переходной экономикой, скорректированных на риски, присущие казахстанскому рынку. Обязательство по выбытию активов пересматривается на каждую отчётную дату и корректируется для отражения наилучшей оценки согласно Интерпретации 1 Изменения в обязательствах по выводу из эксплуатации объекта основных средств, восстановлению природных ресурсов на занимаемом им участке и иных аналогичных обязательствах.

В 2017 году Компания привлекла ТОО «Научно-производственный центр «Мекенсак» для проекта оценки рекультивации нарушенных земель месторождения «Каражыра».

**4. ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УЧЁТНЫЕ СУЖДЕНИЯ, ОЦЕНОЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ (продолжение)**

При оценке будущих затрат на закрытие использовались существенные оценки и суждения, сделанные руководством. Большинство этих обязательств относится к будущему и помимо неясности в законодательных требованиях, на оценки Компании могут оказать влияние изменения в технологии удаления активов, затратах и отраслевой практике. Компания оценивает стоимость будущей ликвидации активов, используя цены текущего года и среднее значение долгосрочного уровня инфляции.

Долгосрочная инфляция и ставки дисконтирования, использованные для определения балансовой стоимости обязательства на 31 декабря 2019 года, составляли 8,35% и 7,9% соответственно. Изменения в резерве по обязательствам по выбытию активов раскрыты в *Примечании 14*.

**Срок полезной службы основных средств**

Компания оценивает оставшийся срок полезной службы и ликвидационной стоимости основных средств, по крайней мере, на конец каждого финансового года, и, если ожидания отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения в расчётных оценках в соответствии с МСФО 8 «Учётная политика, изменения в расчётных оценках и ошибки».

**Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки**

Компания признает оценочные резервы под ожидаемые кредитные убытки. Для оценки резерва Компании применяет суждение, которое основывается на анализе прошлой и предполагаемой активности дебитора. Общие изменения в экономике, в сфере деятельности или в условиях, в которых функционирует дебитор, могут потребовать корректировки в оценочном резерве под ожидаемые кредитные убытки, отраженной в финансовой отчетности.

**Налогообложение**

При оценке налоговых рисков руководство рассматривает в качестве возможных сферы несоблюдения налогового законодательства, которые Компания не может оспорить или не считает, что она сможет успешно обжаловать, если дополнительные налоги будут начислены налоговыми органами. Такое определение требует вынесения значительных суждений и может изменяться в результате изменений в налоговом законодательстве и нормативно-правовых актах, определения ожидаемых результатов по ожидающим своего решения налоговым разбирательствам и результата осуществляемой налоговыми органами проверки на соответствие.

**4. ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УЧЁТНЫЕ СУЖДЕНИЯ, ОЦЕНОЧНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ (продолжение)****Реклассификация сравнительных данных**

Некоторые статьи в отчёте о финансовом положении на 31 декабря 2018 года и отчёте от движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2018 года были реклассифицированы с тем, чтобы соответствовать структуре представления в отчёте о финансовом положении на 31 декабря 2019 года и отчёте от движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2019 года.

| <i>В тысячах тенге</i>                                      | Как представлено ранее | Реклассификация | Прим. | Скорректировано   |
|---|------------------------|-----------------|-------|-------------------|
| <b>Отчёт о финансовом положении на 31 декабря 2018 года</b> |                        |                 |       |                   |
| Обязательства по договору                                   | 784.458                | (201.115)       | [1]   | 583.343           |
| Прочие краткосрочные обязательства                          | 42.965                 | 201.115         | [1]   | 244.080           |
| Итого краткосрочные обязательства                           | 5.221.835              | –               |       | 5.221.835         |
| <b>Итого капитал и обязательства</b>                        | <b>15.872.416</b>      | <b>–</b>        |       | <b>15.872.416</b> |

| <i>В тысячах тенге</i>  | Как представлено ранее | Реклассификация | Прим. | Скорректировано  |
|---|------------------------|-----------------|-------|------------------|
| <b>Отчёт о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2018 года</b> |                        |                 |       |                  |
| Операционная деятельность   |                        |                 |       |                  |
| Изменение в авансах полученных  | (5.826)                | (241.743)       | [1]   | (206.941)        |
| Изменение в прочих краткосрочных обязательствах                                     | 50.121                 | 241.743         | [1]   | 251.236          |
| <b>Поступление денежных средств от операционной деятельности</b>                    | <b>7.805.610</b>       | <b>–</b>        |       | <b>7.805.610</b> |

[1] Компания реклассифицировала сумму, полученную от потенциальных подрядчиков за участие в тендерах для предоставления транспортных и вскрышных работ в прочие краткосрочные обязательства.

Указанные реклассификации не оказали влияния на чистый доход, совокупный доход или капитал.

5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

| <i>В тысячах тенге</i>                 | Земель-<br>ные<br>участки | Здания и<br>соору-<br>жения | Машины и<br>оборудо-<br>вание | Прочее           | Незавер-<br>шённое<br>строи-<br>тельство | Итого              |
|--|---------------------------|-----------------------------|-------------------------------|------------------|--|--------------------|
| <b>Первоначальная стоимость</b>        |                           |                             |                               |                  |  |                    |
| <b>На 1 января 2018 года</b>           | 20.960                    | 1.626.866                   | 1.650.557                     | 669.864          | 206.039                                  | 4.174.286          |
| Поступления                            | –                         | 27.059                      | 39.867                        | 80.720           | 266.989                                  | 414.635            |
| Переводы из ТМЗ                        | –                         | –                           | –                             | 6.571            | 4.909                                    | 11.480             |
| Выбытия                                | –                         | –                           | (226.627)                     | (19.590)         | –  | (246.217)          |
| Внутренние перемещения                 | –                         | 64.792                      | –                             | 13.728           | (78.520)                                 | –                  |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>         | <b>20.960</b>             | <b>1.718.717</b>            | <b>1.463.797</b>              | <b>751.293</b>   | <b>399.417</b>                           | <b>4.354.184</b>   |
| Поступления                            |                           | <b>13.649</b>               | <b>63.425</b>                 | <b>182.726</b>   | <b>1.463.895</b>                         | <b>1.723.695</b>   |
| Выбытия                                |                           | <b>(742)</b>                | <b>(99.240)</b>               | <b>(9.788)</b>   | <b>(18.103)</b>                          | <b>(127.873)</b>   |
| Внутренние перемещения                 |                           | <b>57.662</b>               | <b>601.369</b>                | <b>70.659</b>    | <b>(729.690)</b>                         | <b>–</b>           |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>         | <b>20.960</b>             | <b>1.789.286</b>            | <b>2.029.351</b>              | <b>994.890</b>   | <b>1.115.519</b>                         | <b>5.950.006</b>   |
| <b>Накопленный износ и обесценение</b> |                           |                             |                               |                  |  |                    |
| <b>На 1 января 2018 года</b>           | –                         | (326.189)                   | (1.177.126)                   | (350.071)        | –  | (1.853.386)        |
| Начисленный износ                      | –                         | (28.794)                    | (118.292)                     | (64.749)         | –  | (211.835)          |
| Выбытия                                | –                         | –                           | 190.068                       | 16.363           | –  | 206.431            |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>         | –                         | (354.983)                   | (1.105.350)                   | (398.457)        | –  | (1.858.790)        |
| Начисленный износ                      | –                         | <b>(33.724)</b>             | <b>(112.789)</b>              | <b>(85.101)</b>  | –  | <b>(231.614)</b>   |
| Выбытия                                | –                         | <b>507</b>                  | <b>99.132</b>                 | <b>8.611</b>     | –  | <b>108.250</b>     |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>         | –                         | <b>(388.200)</b>            | <b>(1.119.007)</b>            | <b>(474.947)</b> | –  | <b>(1.982.154)</b> |
| <b>Остаточная стоимость</b>            |                           |                             |                               |                  |  |                    |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>         | 20.960                    | 1.363.734                   | 358.447                       | 352.836          | 399.417                                  | 2.495.394          |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>         | <b>20.960</b>             | <b>1.401.086</b>            | <b>910.344</b>                | <b>519.943</b>   | <b>1.115.519</b>                         | <b>3.967.852</b>   |

6. ГОРНОРУДНЫЕ АКТИВЫ

*В тысячах тенге*

|  |                 |
|--|-----------------|
| <b>Первоначальная стоимость</b>                                    |                 |
| <b>На 1 января 2018 года</b>                                       | 1.084.749       |
| Изменение в оценке обязательств по выбытию активов (Примечание 14) | (315.641)       |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>                                     | 769.108         |
| Изменение в оценке обязательств по выбытию активов (Примечание 14) | <b>230.208</b>  |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>                                     | <b>999.316</b>  |
| <b>Накопленный износ и обесценение</b>                             |                 |
| <b>На 1 января 2018 года</b>                                       | (8.465)         |
| Начисленный износ  | (45.198)        |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>                                     | (53.663)        |
| Начисленный износ  | <b>(33.439)</b> |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>                                     | <b>(87.102)</b> |
| <b>Остаточная стоимость</b>  |                 |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>                                     | 715.445         |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>                                     | <b>912.214</b>  |

**7. ЗАПАСЫ**

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов запасы представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>  | <b>С учётом резерва</b> |           | <b>За вычетом резерва</b> |           |
|---|-------------------------|-----------|---------------------------|-----------|
|   | <b>2019 год</b>         | 2018 год  | <b>2019 год</b>           | 2018 год  |
| Готовая продукция<br>(по наименьшей из<br>себестоимости и чистой<br>возможной цены продажи) | <b>1.505.150</b>        | 387.596   | <b>1.505.150</b>          | 387.596   |
| Сырье и расходные материалы<br>(по себестоимости)   | <b>1.041.811</b>        | 1.126.700 | <b>1.205.085</b>          | 1.322.200 |
| Прочие (по себестоимости)   | <b>79.695</b>           | 55.170    | <b>79.695</b>             | 55.170    |
|   | <b>2.626.656</b>        | 1.569.466 | <b>2.789.930</b>          | 1.764.966 |
| Минус: резерв по устаревшим и<br>неликвидным запасам  | –                       | –         | <b>(163.274)</b>          | (195.500) |
|   | <b>2.626.656</b>        | 1.569.466 | <b>2.626.656</b>          | 1.569.466 |

Движение резерва по устаревшим и неликвидным запасам за годы, закончившиеся, предоставлено следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>             | <b>2019 год</b> | 2018 год |
|------------------------------------|-----------------|----------|
| <b>На 1 января</b>                 | <b>195.500</b>  | 196.096  |
| Начисление резерва (Примечание 22) | –               | 44.520   |
| Списание за счет резерва           | <b>(32.226)</b> | (45.116) |
| <b>На 31 декабря</b>               | <b>163.274</b>  | 195.500  |

**8. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ**

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов торговая и прочая дебиторская задолженность представлена следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                                 | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|--|------------------|-----------|
| Торговая дебиторская задолженность за подрядные работы | <b>1.213.119</b> | 3.365.889 |
| Торговая дебиторская задолженность за реализацию угля  | <b>3.643.431</b> | 2.654.110 |
| Торговая дебиторская задолженность за аренду           | <b>17.723</b>    | 29.358    |
|  | <b>4.874.273</b> | 6.049.357 |
| Минус: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки | <b>(65.049)</b>  | (383.454) |
|  | <b>4.809.224</b> | 5.665.903 |

Торговая дебиторская задолженность в разрезе валют представлена следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                                 | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|--|------------------|-----------|
| Торговая дебиторская задолженность в тенге             | <b>3.755.045</b> | 4.775.104 |
| Торговая дебиторская задолженность в российских рублях | <b>659.650</b>   | 610.182   |
| Торговая дебиторская задолженность в долларах США      | <b>334.840</b>   | 280.617   |
| Торговая дебиторская задолженность в Евро              | <b>59.689</b>    | –         |
|  | <b>4.809.224</b> | 5.665.903 |

**8. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ (продолжение)**

Движение в оценочном резерве под ожидаемые кредитные убытки/резерв на сомнительную задолженность за годы, закончившиеся 31 декабря, представлено следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i> | <b>2019 год</b>  | 2018 год |
|------------------------|------------------|----------|
| <b>На 1 января</b>     | 383.454          | 276.552  |
| Начисление             | –                | 107.104  |
| Восстановление         | <b>(318.405)</b> | (202)    |
| <b>На 31 декабря</b>   | <b>65.049</b>    | 383.454  |

На 31 декабря 2019 и 2018 годов анализ торговой дебиторской задолженности по срокам возникновения представлен следующим образом:

**31 декабря 2019 года**

| <i>В тысячах тенге</i>                                   | <b>Торговая дебиторская задолженность</b> |                   |                   |                   |                           | <b>Итого</b>     |
|--|---|-------------------|-------------------|-------------------|---------------------------|------------------|
|  | <b>Просрочка платежей</b>                 |                   |                   |                   |                           |                  |
|  | <b>Текущая</b>                            | <b>До 30 дней</b> | <b>30-60 дней</b> | <b>61-90 дней</b> | <b>Более, чем 91 день</b> |                  |
| Процент ожидаемых кредитных убытков                      | 0.19%                                     | 0.55%             | 1.33%             | 2.31%             | 8.92%                     |                  |
| Расчетная общая валовая балансовая стоимость при дефолте | 2.826.402                                 | 383.625           | 793.270           | 2.893             | 868.083                   | <b>4.874.273</b> |
| Ожидаемые кредитные убытки                               | 6.045                                     | 1.520             | 11.476            | 67                | 45.941                    | <b>65.049</b>    |

**31 декабря 2018 года**

| <i>В тысячах тенге</i>                                   | <b>Торговая дебиторская задолженность</b> |                   |                   |                   |                           | <b>Итого</b>     |
|--|---|-------------------|-------------------|-------------------|---------------------------|------------------|
|  | <b>Просрочка платежей</b>                 |                   |                   |                   |                           |                  |
|  | <b>Текущая</b>                            | <b>До 30 дней</b> | <b>30-60 дней</b> | <b>61-90 дней</b> | <b>Более, чем 91 день</b> |                  |
| Процент ожидаемых кредитных убытков                      | 0.04%                                     | 0.55%             | 2.52%             | 2.79%             | 7.70%                     |                  |
| Расчетная общая валовая балансовая стоимость при дефолте | 213.932                                   | 401.805           | 3.392.322         | 359.008           | 1.682.290                 | <b>6.049.357</b> |
| Ожидаемые кредитные убытки                               | 118                                       | 2.783             | 115.397           | 10.911            | 254.245                   | <b>383.454</b>   |

По состоянию на 31 декабря 2019 года торговая дебиторская задолженность включает задолженность ТОО «Усть-Каменогорская ТЭЦ» в сумме 1.106.374 тысяч тенге за реализацию угля (2018 год: 319.298 тысяч тенге), ТОО «Vertex Holding» в сумме 740.773 тысяч тенге за вскрышные работы на месторождение «Бенкала» (2018 год: 1.390.715 тысяч тенге), ГКП «Теплокоммунэнерго» в сумме 692.871 тысяч тенге за реализацию угля (2018 год: 373.934 тысяч тенге).

**9. АВАНСЫ ВЫДАННЫЕ**

По состоянию 31 декабря 2019 и 2018 годов авансы выданные представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i> | <b>2019 год</b> | 2018 год |
|------------------------|-----------------|----------|
| Работы и услуги        | <b>460.453</b>  | 392.829  |
| Материалы              | <b>214.295</b>  | 1.182    |
| Прочие авансы          | <b>3.008</b>    | 691      |
| <b>Итого</b>           | <b>677.756</b>  | 394.702  |

**10. РАСХОДЫ БУДУЩИХ ПЕРИОДОВ**

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов расходы будущих периодов представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>      | <b>2019 год</b>  | 2018 год |
|-----------------------------|------------------|----------|
| Затраты на вскрышные работы | <b>2.575.727</b> | 378.493  |
| Страхование                 | <b>4.866</b>     | 161      |
| Прочее                      | <b>26</b>        | 26       |
|                             | <b>2.580.619</b> | 378.680  |

**11. ЗАЙМЫ ВЫДАННЫЕ**

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов займы выданные представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                                    | <b>Валюта</b> | <b>Процентная ставка</b> | <b>Срок погашения</b> | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|---------------|--------------------------|-----------------------|------------------|-----------|
| <i>Займы, выданные связанным сторонам (Примечание 24)</i> |               |                          |                       |                  |           |
| «Vertex Gold Company»                                     | Доллар США    | 5,00%                    | 2020 год              | <b>1.463.877</b> | 2.305.200 |
|   |               |                          |                       | <b>1.463.877</b> | 2.305.200 |
| <i>Займы, выданные третьим сторонам</i>                   |               |                          |                       |                  |           |
| ТОО «Авиационный Учебно-Тренировочный Центр»              | Тенге         | 4,50%                    | 2021 год              | <b>227.147</b>   | –         |
| Профком ОО «Каражыра»                                     | Тенге         | –                        | 2020 год              | <b>225.614</b>   | –         |
|   |               |                          |                       | <b>1.533</b>     | –         |
|   |               |                          |                       | <b>1.691.024</b> | 2.305.200 |
| Минус: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки    |               |                          |                       | <b>(14.828)</b>  | (164.822) |
|   |               |                          |                       | <b>1.676.196</b> | 2.140.378 |

| <i>В тысячах тенге</i> | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|------------------------|------------------|-----------|
| Долгосрочная часть     | <b>216.224</b>   | –         |
| Краткосрочная часть    | <b>1.459.972</b> | 2.140.378 |
|                        | <b>1.676.196</b> | 2.140.378 |

В течение 2018 года Компания заключила несколько договоров по предоставлению финансовой помощи «Vertex Gold Company», связанной стороне, на общую сумму 6.000 тысяч долларов США (2.305.200 тысяч тенге). В течение 2019 года «Vertex Gold Company» погасило займ на сумму 153.824 тысячи тенге. В 2019 году, согласно договору «Об уступке прав и обязательств» между «Karazhyra Holding B.V.», «Vertex Gold Company» и АО «Каражыра», часть займа на сумму 785.687 тысяч тенге «Karazhyra Holding B.V.» приняла, как свое обязательство и погасило путем взаимозачета с дивидендами к выплате (Примечание 13). На конец 2019 года остаток займа по «Vertex Gold Company» составляет 3.600 тысяч долларов США (1.463.877 тысяч тенге).

В течение 2019 года Компания предоставила займы «Karazhyra Holdings B.V.» на сумму 1.521.740 тысячи тенге, 1.510.505 тысяч тенге было погашено путем взаимозачета с дивидендами (Примечание 13).

В течение 2019 года Компания предоставила займы ТОО «Авиационный Учебно-Тренировочный Центр» 218.137 тысяч тенге, Профком ОО «Каражыра» 4.600 тысяч тенге.

Движение в оценочном резерве под ожидаемые кредитные убытки на займы, выданные за годы, закончившиеся 31 декабря, представлено следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i> | <b>2019 год</b>  | 2018 год |
|------------------------|------------------|----------|
| <b>На 1 января</b>     | <b>164.822</b>   | –        |
| Начисление             | –                | 164.822  |
| Восстановление         | <b>(149.994)</b> | –        |
| <b>На 31 декабря</b>   | <b>14.828</b>    | 164.822  |

**12. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ И ПРОЧИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ**

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов денежные средства и их эквиваленты и прочие финансовые активы представлены следующим образом:

**Денежные средства и их эквиваленты**

| <i>В тысячах тенге</i>                          | <b>2019 год</b> | 2018 год |
|---|-----------------|----------|
| Текущие счета в российских рублях               | <b>119.058</b>  | 160.917  |
| Текущие счета в долларах США                    | <b>81.627</b>   | 19.210   |
| Текущие счета в тенге                           | <b>34.512</b>   | 9.924    |
| Денежные средства в кассе                       | <b>2.094</b>    | 68       |
| <b>Итого денежных средств и их эквивалентов</b> | <b>237.291</b>  | 190.119  |

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов текущие банковские счета размещены в казахстанских банках и являются беспроцентными.

**Прочие финансовые активы**

| <i>В тысячах тенге</i>             | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|------------------------------------|------------------|-----------|
| Срочные вклады, выраженные в тенге | <b>1.324.754</b> | 1.715.547 |
| <b>Итого финансовых активов</b>    | <b>1.324.754</b> | 1.715.547 |

По состоянию на 31 декабря 2019 года прочие финансовые активы, выражены в тенге, и состоят из банковского депозита, в размере 1.324.754 тысяч тенге (2018 год: 1.715.547 тысяч тенге), включая ликвидационный фонд согласно требованиям контракта на недропользование в размере 767.028 тысяч тенге (2018 год: 767.028 тысяч тенге).

Средневзвешенная процентная ставка по вкладам в тенге за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, составляет 7,75% (2018 год: 7,75%).

**13. КАПИТАЛ**

По состоянию на 31 декабря 2019 года объявленный, выпущенный и полностью оплаченный акционерный капитал Компании состоял из 1.000.000 простых голосующих акций (2018 год: 1.000.000 акций) в сумме 3.873.780 тысяч тенге (2018 год: 3.873.780 тысяч тенге).

**Дивиденды**

30 сентября 2019 года, по результатам деятельности за 9 месяцев 2019 года, Компания начислила дивиденды по простым акциям на сумму 4.800.000 тысяч тенге согласно решению Совета Директоров. В течение 2019 года Компания произвела частичное погашение и взаимозачет с займами выданными. Дивиденды по простым акциям подлежат выплате в течение первого квартала 2020 года и отражены в качестве обязательства по состоянию на 31 декабря 2019 года. Ниже представлено движение по дивидендам к выплате:

| <i>В тысячах тенге</i> | 1 января<br>2019 года | <b>Начисления</b> | <b>Выплаты</b>     | <b>Зачет с<br/>займами<br/>выданными</b> | <b>31 декабря<br/>2019 года</b> |
|------------------------|-----------------------|-------------------|--------------------|--|---------------------------------|
| Дивиденды              | 2.257.380             | <b>4.800.000</b>  | <b>(4.761.188)</b> | <b>(2.296.192)</b>                       | -                               |
|                        | 2.257.380             | <b>4.800.000</b>  | <b>(4.761.188)</b> | <b>(2.296.192)</b>                       | -                               |

**13. КАПИТАЛ (продолжение)****Балансовая стоимость на акцию**

В соответствии с решением КФБ от 4 октября 2010 года финансовая отчетность должна содержать данные о балансовой стоимости одной акции (простой и привилегированной) на отчетную дату, рассчитанной в соответствии с утвержденными КФБ правилами.

| <i>В тысячах тенге</i>                                | <b>2019 год</b>    | 2018 год    |
|---|--------------------|-------------|
| <b>Итого активов</b>                                  | <b>19.442.397</b>  | 15.872.416  |
| Минус: нематериальные активы                          | <b>(352)</b>       | (388)       |
| Минус: итого обязательств                             | <b>(6.549.475)</b> | (6.383.421) |
| <b>Чистые активы</b>                                  | <b>12.892.570</b>  | 9.488.607   |
| Количество простых акций                              | <b>1.000.000</b>   | 1.000.000   |
| <b>Балансовая стоимость на акцию, тенге</b>           | <b>12.893</b>      | 9.489       |
| <b>Прибыль на акцию</b>                               |                    |             |
| <i>В тысячах тенге</i>                                | <b>2019 год</b>    | 2018 год    |
| Прибыль за год  | <b>8.203.927</b>   | 7.298.101   |
| Средневзвешенное количество всех акций в обращении    | <b>1.000.000</b>   | 1.000.000   |
| <b>Базовая и разводнённая прибыль на акцию, тенге</b> | <b>8.204</b>       | 7.298       |

**14. ОБЯЗАТЕЛЬСТВО ПО ЛИКВИДАЦИИ АКТИВОВ**

*В тысячах тенге*

|                                    |                  |
|------------------------------------|------------------|
| <b>На 1 января 2018 года</b>       | 1.108.803        |
| Амортизация дисконта               | 87.641           |
| Изменения в оценках (Примечание 6) | (315.641)        |
| <b>На 31 декабря 2018 года</b>     | 880.803          |
| <b>Долгосрочная часть</b>          | 880.803          |
| <b>Краткосрочная часть</b>         | –                |
| Амортизация дисконта               | <b>79.015</b>    |
| Изменения в оценках (Примечание 6) | <b>230.208</b>   |
| <b>На 31 декабря 2019 года</b>     | <b>1.190.026</b> |
| <b>Долгосрочная часть</b>          | <b>1.190.026</b> |
| <b>Краткосрочная часть</b>         | –                |

**15. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ**

*В тысячах тенге*

|                             | <b>2019 год</b> | 2018 год |
|-----------------------------|-----------------|----------|
| Авансы, полученные за уголь | <b>311.412</b>  | 542.715  |
| Прочие                      | <b>25.606</b>   | 40.628   |
|                             | <b>337.018</b>  | 583.343  |

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов авансы полученные представляли собой предоплаты, уплаченные за поставку угля.

**16. ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ**

| <i>В тысячах тенге</i> | <b>Валюта</b> | <b>Процентная ставка</b> | <b>Срок погашения</b> | <b>2019 год</b>  | 2018 год |
|------------------------|---------------|--------------------------|-----------------------|------------------|----------|
| АО «Банк Центр Кредит» | Доллар США    | 3,60%                    | 2020 год              | <b>819.537</b>   | –        |
| АО «Altyn Bank»        | Доллар США    | 4,00%                    | 2020 год              | <b>495.534</b>   | –        |
|                        |               |                          |                       | <b>1.315.071</b> | –        |
| Долгосрочная часть     |               |                          |                       | –                | –        |
| Краткосрочная часть    |               |                          |                       | <b>1.315.071</b> | –        |

В 2019 году Компания получила займы от АО «Банк Центр Кредит» на сумму 4.035.501 тысячу тенге (эквивалент 10.600.000 долларов США) и от АО «Altyn Bank» на сумму 2.111.002 тысячи тенге (эквивалент 5.500.000 долларов США) для пополнения оборотного капитала.

**17. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ**

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов торговая и прочая кредиторская задолженность представлена следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                                    | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| Торговая и прочая кредиторская задолженность за услуги    | <b>2.748.664</b> | 1.431.533 |
| Торговая и прочая кредиторская задолженность за материалы | <b>159.832</b>   | 390.952   |
| Прочая кредиторская задолженность                         | <b>2.703</b>     | 3.891     |
|   | <b>2.911.199</b> | 1.826.376 |

Торговая и прочая кредиторская задолженность не является просроченной и представлена следующим образом в разрезе валют:

| <i>В тысячах тенге</i>                         | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|--|------------------|-----------|
| Кредиторская задолженность в тенге             | <b>2.887.892</b> | 1.813.217 |
| Кредиторская задолженность в российских рублях | <b>23.307</b>    | 13.159    |
|  | <b>2.911.199</b> | 1.826.376 |

**18. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ**

Выручка по договорам с покупателями за годы, закончившиеся 31 декабря, представлена следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                           | <b>2019 год</b>   | 2018 год   |
|--|-------------------|------------|
| <b>Реализация угля</b>                           |                   |            |
| Внутренний рынок                                 | <b>23.626.464</b> | 19.540.091 |
| Возмещение транспортных расходов                 | <b>8.284.838</b>  | 8.379.336  |
| Экспорт  | <b>5.460.682</b>  | 6.000.052  |
| <b>Итого выручка по договорам с покупателями</b> | <b>37.371.984</b> | 33.919.479 |

**18. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С ПОКУПАТЕЛЯМИ (продолжение)**

Выручка по договорам с покупателями за годы, закончившиеся 31 декабря, по географическим сегментам была представлена следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                           | <b>2019 год</b>   | 2018 год   |
|--|-------------------|------------|
| Казахстан  | <b>31.299.044</b> | 27.919.428 |
| Российская Федерация                             | <b>4.736.392</b>  | 5.160.011  |
| Кыргызстан                                       | <b>786.427</b>    | 452.076    |
| Узбекистан                                       | <b>499.595</b>    | 316.923    |
| Украина  | <b>50.526</b>     | 63.451     |
| Литва  | –                 | 7.590      |
| <b>Итого выручка по договорам с покупателями</b> | <b>37.371.984</b> | 33.919.479 |

**Сроки признания выручки**

|  |                   |            |
|--|-------------------|------------|
| Товар передается в определенный момент времени   | <b>37.371.984</b> | 33.919.479 |
| <b>Итого выручка по договорам с покупателями</b> | <b>37.371.984</b> | 33.919.479 |

За год, закончившийся 31 декабря 2019 года 63% доходов от реализации угля на внутренний рынок (2018 год: 57%) составляли продажи угля через торговую биржу.

В соответствии с договорами реализации расходы по транспортировке угля от станции Дегелен до пункта назначения покупателей возмещаются покупателями (Примечание 19).

**19. СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДАЖ**

Себестоимость продаж за годы, закончившиеся 31 декабря, представлена следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                    | <b>2019 год</b>   | 2018 год   |
|---|-------------------|------------|
| <b>Производственные расходы</b>           |                   |            |
| Подрядные работы                          | <b>15.306.601</b> | 11.635.228 |
| Транспортные расходы                      | <b>8.587.064</b>  | 8.730.848  |
| Заработная плата и соответствующие налоги | <b>624.685</b>    | 503.515    |
| Услуги по переработке и сортировке угля   | <b>290.751</b>    | 350.346    |
| Техническое обслуживание и ремонт         | <b>252.017</b>    | 363.017    |
| Горюче-смазочные материалы                | <b>156.834</b>    | 27.603     |
| Материалы                                 | <b>139.641</b>    | 191.534    |
| Прочие услуги                             | <b>124.114</b>    | 164.709    |
| Коммунальные услуги                       | <b>84.477</b>     | 94.545     |
| Износ и амортизация                       | <b>82.057</b>     | 86.616     |
| Аренда горнорудного оборудования          | <b>61.143</b>     | 380.678    |
| Налоги и прочие платежи в бюджет          | <b>17.280</b>     | 17.758     |
| Страхование                               | <b>7.744</b>      | 13.240     |
| Прочие                                    | <b>124.514</b>    | 194.809    |
|   | <b>25.858.922</b> | 22.754.446 |
| Изменения в готовой продукции             | <b>(396.213)</b>  | (304.698)  |
| Уголь на собственные нужды                | <b>(11.264)</b>   | (12.981)   |
|   | <b>25.451.445</b> | 22.436.767 |

**20. РАСХОДЫ ПО РЕАЛИЗАЦИИ**

Расходы по реализации за годы, закончившиеся 31 декабря, представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                    | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| Услуги по погрузке угля                   | <b>766.355</b>   | 766.996   |
| Рентный налог                             | <b>285.677</b>   | 335.486   |
| Заработная плата и соответствующие налоги | <b>68.264</b>    | 44.601    |
| Пользование вагонами                      | <b>58.710</b>    | 48.433    |
| Маркетинговые услуги                      | <b>22.288</b>    | -         |
| Брокерские услуги                         | <b>17.583</b>    | 12.998    |
| Штрафы                                    | <b>16.083</b>    | 18.767    |
| Материалы                                 | <b>1.836</b>     | 739.824   |
| Прочее                                    | <b>39.232</b>    | 99.325    |
|   | <b>1.276.028</b> | 2.066.430 |

**21. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ**

Общие и административные расходы за годы, закончившиеся 31 декабря, представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                                    | <b>2019 год</b> | 2018 год |
|---|-----------------|----------|
| Заработная плата и соответствующие налоги                 | <b>365.740</b>  | 359.386  |
| Расходы по лицензионно-контрактным обязательствам         | <b>126.695</b>  | 78.117   |
| Услуги по управленческому учёту и финансовому менеджменту | <b>121.072</b>  | 93.499   |
| Материалы   | <b>55.448</b>   | 37.319   |
| Расходы на программное обеспечение                        | <b>45.835</b>   | 7.829    |
| Спонсорская помощь  | <b>34.445</b>   | 24.079   |
| Износ и амортизация                                       | <b>28.589</b>   | 31.282   |
| Аудиторские услуги  | <b>18.669</b>   | 23.172   |
| Командировочные расходы                                   | <b>12.070</b>   | 9.542    |
| Обучение  | <b>10.717</b>   | 8.039    |
| Налоги и прочие платежи в бюджет                          | <b>9.129</b>    | 148.377  |
| Услуги банка  | <b>5.090</b>    | 14.535   |
| Услуги по страхованию                                     | <b>4.759</b>    | 4.634    |
| Расходы на рекламу  | <b>543</b>      | 493      |
| Прочее  | <b>41.944</b>   | 53.026   |
|   | <b>880.745</b>  | 893.329  |

Расходы по лицензионно-контрактным обязательствам включают в себя финансирование научно-исследовательских, научно-технических и опытно-конструкторских работ и расходы на развитие социально-экономической сферы региона (Примечание 25).

**22. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ/(РАСХОДЫ)**

| <i>В тысячах тенге</i>  | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| Доход от оказания подрядных работ   | <b>2.531.381</b> | 3.084.630 |
| Доходы от продажи материалов  | <b>908.262</b>   | 612.422   |
| Доход от оказания услуг по обеспечению жизнедеятельности лиц, работающих вахтовым методом | <b>237.898</b>   | 175.180   |
| Доход от предоставления услуг питания   | <b>189.526</b>   | 181.726   |
| Доход от аренды   | <b>172.717</b>   | 172.234   |
| Доход от штрафных санкций   | <b>142.098</b>   | –         |
| Прочие доходы   | <b>84.220</b>    | 75.986    |
|   | <b>4.266.102</b> | 4.302.178 |

Доход от оказания подрядных работ представляет собой доход от оказания услуг по вскрышным работам ТОО «Vertex Holding» на месторождении «Бенкала» в Актюбинской области на сумму 1.173.857 тысяч тенге (2018 год: 1.089.229 тысяч тенге). Также доход от оказания подрядных работ включает доход за сервисные услуги ТОО «Жылы ресурс» на сумму 1.181.337 тысяч тенге (2018 год: 944.167 тысяч тенге). Компания не оказывала услуги «Керем Иквипмент ЛТД» в 2019 году (2018 год: 892.479 тысяч тенге).

Прочие расходы представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>  | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| Себестоимость сервисного сопровождения  | <b>1.336.854</b> | 1.590.257 |
| Себестоимость подрядных работ   | <b>1.171.931</b> | 1.084.942 |
| Расходы по реализации материалов  | <b>752.808</b>   | –         |
| Расходы на электроэнергию   | <b>418.079</b>   | 324.774   |
| Себестоимость услуг питания   | <b>180.503</b>   | 161.528   |
| Перевозка персонала на разрезе  | <b>162.139</b>   | 75.642    |
| Расходы по содержанию сдаваемой в аренду инвестиционной недвижимости                    | <b>107.399</b>   | 108.758   |
| Расходы по обмену валюты  | <b>76.926</b>    | 58.755    |
| Расход по оказанию услуг обеспечения жизнедеятельности лиц, работающих вахтовым методом | <b>73.957</b>    | 180.663   |
| Резерв по устаревшим и неликвидным запасам (Примечание 7)                               | –                | 44.520    |
| Прочие расходы  | <b>34.958</b>    | 86.823    |
|   | <b>4.315.554</b> | 3.716.662 |

Расходы от оказания подрядных работ по вскрышным работам представлены следующим образом:

| <i>В тысячах тенге</i>                    | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| Горюче-смазочные материалы                | <b>440.766</b>   | 456.805   |
| Заработная плата и соответствующие налоги | <b>420.833</b>   | 253.556   |
| Материалы                                 | <b>215.136</b>   | 199.112   |
| Расходы на охрану и прочие услуги         | <b>51.933</b>    | 43.197    |
| Расходы на ремонт                         | <b>16.319</b>    | 21.283    |
| Расходы на аренду                         | <b>13.393</b>    | 16.071    |
| Прочие расходы                            | <b>13.551</b>    | 94.918    |
|   | <b>1.171.931</b> | 1.084.942 |

**23. РАСХОДЫ ПО ПОДОХОДНОМУ НАЛОГУ**

| <i>В тысячах тенге</i>                                | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу | <b>1.939.825</b> | 1.944.434 |
| Расходы/(экономия) по отложенному подоходному налогу  | <b>90.775</b>    | (118.303) |
|   | <b>2.030.600</b> | 1.826.131 |

Ниже приведена сверка расходов по корпоративному подоходному налогу и бухгалтерским доходом, умноженным на ставку корпоративного подоходного налога в размере 20% за годы, закончившиеся 31 декабря:

| <i>В тысячах тенге</i>                            | <b>2019 год</b>   | 2018 год  |
|---|-------------------|-----------|
| <b>Прибыль до налогообложения</b>                 | <b>10.234.527</b> | 9.124.232 |
| <b>По ставке подоходного налога в размере 20%</b> | <b>2.046.905</b>  | 1.824.846 |
| Прочие постоянные разницы                         | <b>(16.305)</b>   | 1.285     |
| <b>Расходы по подоходному налогу</b>              | <b>2.030.600</b>  | 1.826.131 |

Ниже приведены суммы отсроченных налогов, рассчитанные посредством применения действующей на соответствующую отчетную дату нормативной ставки налогообложения к временным разницам между налогооблагаемой базой активов и обязательств и данными, представленными в финансовой отчетности:

| <i>В тысячах тенге</i>                                      | <b>Отчёт о финансовом положении</b> |                         | <b>Отчёт о совокупном доходе</b> |          |
|---|-------------------------------------|-------------------------|----------------------------------|----------|
|   | <b>31 декабря<br/>2019 года</b>     | 31 декабря<br>2018 года | <b>2019 год</b>                  | 2018 год |
| Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки             | <b>15.975</b>                       | 111.180                 | <b>(95.205)</b>                  | 109.655  |
| Резерв по устаревшим и неликвидным запасам                  | <b>32.655</b>                       | 39.100                  | <b>(6.445)</b>                   | (110)    |
| Резерв по отпускам  | <b>15.380</b>                       | 17.564                  | <b>(2.184)</b>                   | (5.478)  |
| Вознаграждение работникам                                   | <b>16.081</b>                       | 15.927                  | <b>154</b>                       | 7.372    |
| Обязательства по ликвидации активов                         | <b>86.286</b>                       | 3.482                   | <b>82.804</b>                    | (66.560) |
| Налоги  | <b>4.269</b>                        | 5                       | <b>4.264</b>                     | (1.017)  |
| Резерв по прочим краткосрочным активам                      | -                                   | -                       | -                                | (48)     |
| Основные средства   | <b>(442.809)</b>                    | (368.796)               | <b>(74.013)</b>                  | 72.706   |
| Инвестиционная недвижимость                                 | <b>(27.082)</b>                     | (26.932)                | <b>(150)</b>                     | 1.783    |
| <b>Чистые обязательства по отсроченному налогу</b>          | <b>(299.245)</b>                    | (208.470)               |                                  |          |
| <b>Экономия/(расходы) по отложенному подоходному налогу</b> |                                     |                         | <b>(90.775)</b>                  | 118.303  |

**24. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ**

Стороны считаются связанными, если одна сторона имеет возможность контролировать другую сторону или оказывать существенное влияние на другую сторону при принятии ею финансовых или операционных решений или имеет совместный контроль над предприятием. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма. Связанными сторонами для Компании являются участники Компании, их дочерние организации, а также ключевой управленческий персонал Компании.

Продажи и покупки со связанными сторонами в течение двенадцати месяцев, закончившихся 31 декабря 2019 и 2018 годов, а также сальдо по сделкам со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов представлены ниже:

| <i>В тысячах тенге</i>                              | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|---|------------------|-----------|
| <b>Торговая и прочая дебиторская задолженность</b>  |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров          | <b>1.015.621</b> | 1.515.458 |
| <b>Торговая и прочая кредиторская задолженность</b> |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров          | <b>33.518</b>    | –         |
| <b>Задолженность по дивидендам</b>                  |                  |           |
| Акционеры   | –                | 2.257.380 |
| <b>Авансы выданные</b>                              |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров          | <b>55.976</b>    | 78.984    |
| <b>Займы выданные</b>                               |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров          | <b>1.463.877</b> | 2.305.200 |

| <i>В тысячах тенге</i>                     | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|--|------------------|-----------|
| <b>Выручка по договорам с покупателями</b> |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров | –                | 264.353   |
| <b>Прочие доходы</b>                       |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров | <b>1.756.680</b> | 1.089.229 |
| <b>Прочие расходы</b>                      |                  |           |
| Организации под общим контролем акционеров | <b>151.472</b>   | 18.275    |

Вознаграждение ключевого управленческого персонала

По состоянию на 31 декабря 2019 года ключевой управленческий персонал состоял из 4 человек (31 декабря 2018 года: 4 человека). Вознаграждение ключевого управленческого персонала за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, составило 81.439 тысяч тенге (2018 год: 74.598 тысяч тенге), было представлено заработной платой и включено в состав общих и административных расходов.

**25. УСЛОВНЫЕ И ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА****Страхование**

Рынок страховых услуг в Республике Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира пока не доступны в Казахстане. Компания не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Компании. До тех пор, пока Компания не будет иметь полноценного страхового покрытия существует риск того, что утрата или повреждение определённых активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и финансовое положение Компании.

**Налогообложение**

Казахстанское налоговое законодательство и нормативно-правовые акты являются предметом постоянных изменений и различных толкований. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами. Действующий режим штрафов и пеней за выявленные и подтвержденные нарушения казахстанского налогового законодательства отличается строгостью. Ввиду неопределённости, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени, если таковые имеются, может превысить сумму, отнесенную на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2019 года.

Руководство Компании считает, что его интерпретация налогового законодательства является уместной, и что Компания имеет допустимые основания в отношении налоговой позиции.

**Соблюдение рабочей программы и контрактных условий на недропользование**

Все запасы полезных ископаемых в Казахстане принадлежат Государству, при этом, уполномоченный Компетентный орган предоставляет третьим лицам права на разведку и добычу. Права на недропользование предоставляются на ограниченный срок и любое продление должно быть согласовано до истечения периода действия соответствующего контракта или лицензии. Действие этих прав может быть прекращено Компетентным органом, если Компания не отвечает своим контрактным обязательствам.

Компания несет следующие обязательства в отношении Контракта:

- обязательства по обучению казахстанских сотрудников, на которое Компания должна выделять не менее 0,1% от эксплуатационных затрат ежегодно;
- обязательства по отчислениям в ликвидационный фонд в размере 1% от эксплуатационных затрат ежегодно;
- обязательства осуществлять финансирование научно-исследовательских, научно-технических и опытно-конструкторских работ, оказываемых казахстанскими производителями товаров, работ и услуг, в размере не менее 1% от совокупного годового дохода по контрактной деятельности ежегодно;
- обязательства приобретать и использовать оборудование, материал и готовую продукцию, произведенные в Республике Казахстан не менее 40% от общего объема закупа;

**25. УСЛОВНЫЕ И ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (продолжение)*****Соблюдение рабочей программы и контрактных условий на недропользование (продолжение)***

- перечислять в областной бюджет средства на развитие социально-экономической сферы региона в размере 20.000 долларов США;
- при проведении операций по недропользованию привлекать казахстанские организации для выполнения работ и услуг – не менее 94% от общего объема привлекаемых услуг и работ;
- при проведении операций по недропользованию обязательно привлекать казахстанских специалистов – не менее 100% от общей численности персонала.

Руководство Компании считает, что соблюдает требования Контракта на недропользование.

***Соблюдение экологического законодательства Республики Казахстан***

Компания обязана соблюдать различные законы и нормативные положения по охране окружающей среды. Казахское законодательство по вопросам охраны окружающей среды постоянно изменяется и подвержено неоднозначным толкованиям. Руководство уверено в том, что Компания соблюдает государственные требования по охране окружающей среды.

***Юридические вопросы***

Компания была и продолжает время от времени быть объектом судебных разбирательств и судебных решений, которые по отдельности или в совокупности не оказали значительного влияния на Компанию. Руководство считает, что разрешение всех деловых вопросов не окажет существенного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Компании в будущем.

Компания подвержена валютному и кредитному рискам и риску ликвидности.

***Обязательства по поставке угля на внутренний рынок***

Компанией были заключены несколько меморандумов о поставке угля в отопительном сезоне 2019-2020 годов с ТОО «Усть-Каменогорская ТЭЦ» в размере 1.250.000 тонн, ГКП «Теплокоммунэнерго» в размере 80.000 тонн и ТОО «Теплоизоляция» в размере 3.000 тонн для населения города Риддер и до 5.000 тонн 100 семьям, попадающим под категорию социально-уязвимые слои населения.

Руководство Компании считает, что соблюдает требования заключенных меморандумов.

## 26. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Основные финансовые инструменты Компании включают денежные средства, а также дебиторскую и кредиторскую задолженность. Главными рисками по финансовым инструментам Компании являются риски ликвидности и кредитные риски. Компания также контролирует рыночный риск и риск, связанный с процентными ставками, возникающим по финансовым инструментам.

### Кредитный риск

Кредитный риск – это риск возникновения у Компании финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную величину, в отношении которой Компания подвержена кредитному риску.

Денежные средства и их эквиваленты, вклады, ограниченные в использовании, и прочие финансовые активы

В следующей таблице представлены кредитные рейтинги «Standard and Poor's» и «Fitch», если не указано иное, по состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов:

| <i>В тысячах тенге</i> | <b>Место-<br/>нахождение</b> | <b>2019 год</b>        | 2018 год         | <b>2019 год</b>  | 2018 год  |
|------------------------|------------------------------|------------------------|------------------|------------------|-----------|
| АО «Банк ЦентрКредит»  | Казахстан                    | <b>В (стабильный)</b>  | В (стабильный)   | <b>1.551.689</b> | 1.904.910 |
| АО «Altyn Bank»        | Казахстан                    | <b>ВВ-(стабильный)</b> | Вa1 (стабильный) | <b>8.262</b>     | 688       |
|                        |                              |                        |                  | <b>1.559.951</b> | 1.905.598 |

### Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск того, что Компания может встретиться с трудностями при привлечении средств, необходимых для удовлетворения всех требований по обязательствам, связанным с финансовыми инструментами. Риск ликвидности может возникнуть в результате невозможности оперативно реализовать финансовый актив по стоимости, близкой к его справедливой стоимости.

Компания осуществляет мониторинг риска нехватки средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности. С помощью этого инструмента анализируются сроки платежей, связанных с финансовыми инвестициями и финансовыми активами, а также прогнозируемые денежные потоки от операционной деятельности.

**26. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)**

В следующей таблице наглядно представлена обобщенная информация по срокам погашения финансовых обязательств Компании по состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов на основании договорных недисконтированных платежей.

| <i>В тысячах тенге</i>                             | До востре-<br>бования<br>и в срок<br>менее<br>1 месяца | От 1 до<br>6 месяцев | От 6 до<br>12 месяцев | От<br>12 месяцев<br>до 3 лет | Свыше<br>3 лет | Итого            |
|--|--|----------------------|-----------------------|------------------------------|----------------|------------------|
| <b>2019 год</b>                                    |  |                      |                       |                              |                |                  |
| Дивиденды  | –  | 4.800.000            | –                     | –                            | –              | 4.800.000        |
| Торговая и прочая<br>кредиторская<br>задолженность | 2.877.070  | 3.683                | 7.895                 | 22.551                       | –              | 2.911.199        |
| Займы полученные                                   | 495.534  | 819.537              | –                     | –                            | –              | 1.315.071        |
| Задолженность перед<br>сотрудниками                | 195.929  | –                    | –                     | –                            | –              | 195.929          |
|  | <b>3.568.533</b>                                       | <b>5.623.220</b>     | <b>7.895</b>          | <b>22.551</b>                | –              | <b>9.222.199</b> |

| <i>В тысячах тенге</i>                             | До востре-<br>бования<br>и в срок<br>менее<br>1 месяца | От 1 до<br>6 месяцев | От 6 до<br>12 месяцев | От<br>12 месяцев<br>до 3 лет | Свыше<br>3 лет | Итого     |
|--|--|----------------------|-----------------------|------------------------------|----------------|-----------|
| <b>2018 год</b>                                    |  |                      |                       |                              |                |           |
| Дивиденды  | –  | 6.800.000            | –                     | –                            | –              | 6.800.000 |
| Торговая и прочая<br>кредиторская<br>задолженность | 1.826.376  | –                    | –                     | –                            | –              | 1.826.376 |
| Задолженность перед<br>сотрудниками                | 229.591  | –                    | –                     | –                            | –              | 229.591   |
|  | 2.055.967  | 6.800.000            | –                     | –                            | –              | 8.855.967 |

**Валютный риск**

Валютный риск — это риск того, что справедливая стоимость будущих потоков денежных средств может измениться вследствие изменений обменных курсов. Компания использует денежные средства, деноминированные в долларах США, российских рублях и Евро для управления своими валютными рисками. Таким образом, изменение обменного курса доллара США и российских рублей по отношению к тенге может оказать существенное влияние на финансовое положение Компании.

26. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)

Валютный риск (продолжение)

**Чувствительность к изменениям курсов иностранных валют**

В следующей таблице представлен анализ чувствительности к обоснованно возможным изменениям в обменных курсах доллара США, российского рубля и Евро при условии неизменности всех прочих параметров. Влияние на прибыль Компании до налогообложения обусловлено изменениями в справедливой стоимости монетарных активов и обязательств.

| <i>В тысячах тенге</i> | Увеличение/<br>уменьшение<br>обменного курса<br>доллара США | Влияние<br>на прибыль<br>до налого-<br>обложения |
|------------------------|---|--|
| <b>2019 год</b>        | <b>12%</b><br><b>-9%</b>                                    | <b>383.450</b><br><b>(287.587)</b>               |
| 2018 год               | 14%<br>-10%   | 363.684<br>(259.774)                             |

| <i>В тысячах тенге</i> | Увеличение/<br>уменьшение<br>обменного курса<br>российского<br>рубля | Влияние<br>на прибыль<br>до налого-<br>обложения |
|------------------------|--|--|
| <b>2019 год</b>        | <b>12%</b><br><b>-12%</b>  | <b>96.242</b><br><b>(96.242)</b>                 |
| 2018 год               | 14%<br>-9%   | 107.649<br>(69.203)                              |

| <i>В тысячах тенге</i> | Увеличение/<br>уменьшение<br>обменного курса<br>Евро | Влияние<br>на прибыль<br>до налого-<br>обложения |
|------------------------|--|--|
| <b>2019 год</b>        | <b>12%</b><br><b>-9%</b>                             | <b>7.163</b><br><b>(5.372)</b>                   |
| 2018 год               | 14%<br>-10%  | –<br>–   |

**Справедливая стоимость финансовых инструментов**

Балансовая стоимость всех финансовых активов и обязательств оценивается как приблизительно равная их справедливой стоимости на 31 декабря 2019 и 2018 годов. На 31 декабря 2019 и 2018 годов Компания не имела финансовых инструментов, классифицированных в качестве финансовых инструментов 1 или 2 уровней. За годы, закончившиеся 31 декабря 2019 и 2018 годов, не было переходов между Уровнями 1, 2 и 3 справедливой стоимости финансовых инструментов.

**26. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ (продолжение)****Справедливая стоимость финансовых инструментов**

Ниже приводится сравнение балансовой стоимости и справедливой стоимости в разрезе классов финансовых активов и обязательств Компании, которые не отражаются по справедливой стоимости в отчете о финансовом положении. В таблице не приводятся значения справедливой стоимости нефинансовых активов и обязательств:

| <i>В тысячах тенге</i>                         | <b>Балансовая<br/>стоимость 2019<br/>год</b> | <b>Справедливая<br/>стоимость<br/>2019 год</b> | Балансовая<br>стоимость 2018<br>год | Справедливая<br>стоимость 2018<br>год |
|--|--|--|-------------------------------------|---------------------------------------|
| <b>Активы</b>                                  |  |  |                                     |                                       |
| Займы выданные                                 | <b>1.691.024</b>                             | <b>1.666.065</b>                               | 2.305.200                           | 2.305.200                             |
| Торговая и прочая дебиторская<br>задолженность | <b>4.809.224</b>                             | <b>4.809.224</b>                               | 5.665.903                           | 5.665.903                             |
| Денежные средства и их эквиваленты             | <b>237.291</b>                               | <b>237.291</b>                                 | 190.119                             | 190.119                               |
| Прочие финансовые активы                       | <b>1.324.754</b>                             | <b>1.324.754</b>                               | 1.715.547                           | 1.715.547                             |
| <b>Итого</b>                                   | <b>8.062.293</b>                             | <b>8.037.334</b>                               | 9.876.769                           | 9.876.769                             |
| <b>Обязательства</b>                           |  |  |                                     |                                       |
| Займы полученные                               | <b>1.315.071</b>                             | <b>1.315.071</b>                               | –                                   | –                                     |
| Кредиторская и прочая<br>задолженность         | <b>2.911.199</b>                             | <b>2.911.199</b>                               | 1.826.376                           | 1.826.376                             |
| <b>Итого</b>                                   | <b>4.226.270</b>                             | <b>4.226.270</b>                               | 1.826.376                           | 1.826.376                             |
| <b>Чистая позиция</b>                          | <b>(3.836.023)</b>                           | <b>(3.811.064)</b>                             | (8.050.393)                         | (8.050.393)                           |

В 2019 и 2018 годах переводы между Уровнем 1 и Уровнем 2 иерархии справедливой стоимости не осуществлялись.

**Обязательства, обусловленные финансовой деятельностью**

| <i>В тысячах<br/>тенге</i> | <b>1 января<br/>2019 года</b> | <b>Получение<br/>займов</b> | <b>Погашение<br/>займов</b> | <b>Выплата<br/>вознагражд<br/>е-ния</b> | <b>Финан-<br/>совые<br/>расходы</b> | <b>Изменение<br/>валютных<br/>курсов</b> | <b>31 декабр<br/>я 2019<br/>года</b> |
|----------------------------|-------------------------------|-----------------------------|-----------------------------|---|-------------------------------------|--|--------------------------------------|
| Краткосрочн<br>ые займы    | –                             | <b>6.146.503</b>            | <b>(4.907.152)</b>          | <b>(78.259)</b>                         | <b>78.070</b>                       | <b>75.909</b>                            | <b>1.315.071</b>                     |
|                            | –                             | <b>6.146.503</b>            | <b>(4.907.152)</b>          | <b>(78.259)</b>                         | <b>78.070</b>                       | <b>75.909</b>                            | <b>1.315.071</b>                     |

| <i>В тысячах<br/>тенге</i> | <b>1 января<br/>2018 года</b> | <b>Получение<br/>займов</b> | <b>Погашение<br/>займов</b> | <b>Выплата<br/>вознагражд<br/>е-ния</b> | <b>Финан-<br/>совые<br/>расходы</b> | <b>Изменение<br/>валютных<br/>курсов</b> | <b>31 декабр<br/>я 2018<br/>года</b> |
|----------------------------|-------------------------------|-----------------------------|-----------------------------|---|-------------------------------------|--|--------------------------------------|
| Краткосрочн<br>ые займы    | –                             | 1.258.241                   | (1.353.875)                 | (10.018)                                | 9.812                               | 95.840                                   | –                                    |
|                            | –                             | 1.258.241                   | (1.353.875)                 | (10.018)                                | 9.812                               | 95.840                                   | –                                    |

**Управление капиталом**

Компания не имеет утвержденной политики по управлению капиталом, однако руководство предпринимает меры по поддержанию капитала на уровне, достаточном для удовлетворения операционных и стратегических потребностей Компании, а также для поддержания доверия участников рынка. Это достигается посредством эффективного управления денежными средствами, постоянного мониторинга выручки и прибыли Компании, а также планирования долгосрочных инвестиций, которые финансируются за счёт средств от операционной деятельности Компании.

**27. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЁТНОЙ ДАТЫ**

В период с января по февраль 2020 года Компания погасила займы, полученные от АО «Банк Центр Кредит» на сумму 819.537 тысячи тенге (эквивалент 2.150.000 долларов США) и АО «Altyn Bank» на сумму 495.534 тысячи тенге (эквивалент 1.300.000 долларов США).

**Некорректирующее событие после отчётного периода**

В связи с недавним скоротечным развитием пандемии коронавируса (COVID-19) многими странами, включая Республику Казахстан, были введены карантинные меры, что оказало существенное влияние на уровень и масштабы деловой активности участников рынка. Ожидается, что как сама пандемия, так и меры по минимизации ее последствий могут повлиять на деятельность Компаний из различных отраслей. Компания расценивает данную пандемию в качестве некорректирующего события после отчетного периода, количественный эффект которого невозможно оценить на текущий момент с достаточной степенью уверенности.

С марта 2020 года наблюдается существенная волатильность на фондовых, валютных и сырьевых рынках, включая падение цен на нефть и снижение курса тенге по отношению к доллару США и евро. В настоящее время руководство Компании проводит анализ возможного воздействия изменяющихся микро- и макроэкономических экономических условий на финансовое положение и результаты деятельности Компании.







**ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ  
ИНФОРМАЦИЯ**



## ОСНОВНЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

### Финансовые показатели

| тыс. тг.                     | 2019               | 2018        | 2017        | 2016        |
|------------------------------|--------------------|-------------|-------------|-------------|
| <b>Финансовые результаты</b> |                    |             |             |             |
| Выручка                      | <b>37 371 984</b>  | 33 919 479  | 33 086 669  | 24 647 321  |
| Валовая прибыль              | <b>11 920 539</b>  | 11 482 712  | 8 352 504   | 3 225 659   |
| Прибыль до налогообложения   | <b>10 234 527</b>  | 9 124 232   | 6 253 167   | 1 243 388   |
| Прибыль                      | <b>8 203 927</b>   | 7 298 101   | 4 987 897   | 976 150     |
| <b>Закрепленные активы</b>   |                    |             |             |             |
| Внеоборотные активы          | <b>5 390 244</b>   | 3 509 568   | 3 711 304   | 2 589 093   |
| Оборотные активы             | <b>14 052 153</b>  | 12 362 848  | 9 827 816   | 4 989 626   |
| Долгосрочные обязательства   | <b>(1 569 678)</b> | (1 161 586) | (1 474 423) | (373 919)   |
| Текущие обязательства        | <b>(4 979 797)</b> | (5 221 835) | (2 797 453) | (2 874 067) |
| <b>Чистые активы</b>         | <b>12 892 922</b>  | 9 488 995   | 9 267 244   | 4 330 733   |

### Основная статистика

|                               | ед. изм. | 2019             | 2018      | 2017      | 2016      |
|-------------------------------|----------|------------------|-----------|-----------|-----------|
| Добыча угля                   | млн тонн | <b>7.9</b>       | 8.0       | 6.8       | 6.0       |
| Реализация угля, включая      | млн тонн | <b>7.5</b>       | 8.0       | 6.8       | 5.7       |
| Внутренние продажи            | млн тонн | <b>6.5</b>       | 6.6       | 5.6       | 5.0       |
| Экспорт                       | млн тонн | <b>1.0</b>       | 1.4       | 1.2       | 0.7       |
| Базовая прибыль на акцию      | тг.      | <b>8.2</b>       | 7.3       | 4.9       | 1.0       |
| Балансовая стоимость на акцию | тг.      | <b>12 893</b>    | 9 489     | 9 267     | 3 874     |
| ЕБИТДА                        | тыс. тг. | <b>9 987 955</b> | 9 417 776 | 6 547 231 | 4 269 793 |

## ГЛОССАРИЙ

**АО** – Акционерное общество

**ЕВITDA** – Earnings before interest, tax, depreciation and amortisation, Прибыль до вычета расходов по процентам, подоходному налогу и амортизации

**S&P** – Standard & Poor's, рейтинговое агентство

**в т.ч.** – в том числе

**ВВП** – Валовой внутренний продукт

**ВУЗ** – Высшее учебное заведение

**г.** – город

**ГКЗ** – Государственная комиссия по запасам полезных ископаемых РК

**долл. США** – доллар США

**Доп.** – Дополнительное (соглашение)

**ед.** – единиц

**км** – километр

**КПН** – Корпоративный подоходный налог

**КФБ** – АО «Казахстанской Фондовой Биржи»

**м<sup>3</sup>** – метр кубический

**млн** – миллион

**млрд.** – миллиард

**МЭМР** – Министерство энергетики и минеральных ресурсов

**НБ РК** – Национальный Банк Республики Казахстан

**НДС** – Налог на добавленную стоимость

**НДПИ** – Налог на добычу полезных ископаемых

**НМА** – нематериальные активы

**ОС** – основные средства

**откл** – отклонения

**РК** – Республика Казахстан

**СНГ** – Содружество независимых государств

**ст.** – статья

**т** – тонна(ы)

**т.к.** – так как

**т.п.** – тому подобное

**ТМЗ** – Товарно-материальные запасы

**ТОО** – Товарищество с ограниченной ответственностью

**тыс.** – тысяча

**ФИО** – Фамилия, имя, отчество

**чел** – человек

## **КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

**г-н Нургожин Адлет Муратович**  
**Корпоративный секретарь АО «Каражыра»**

Республика Казахстан, г. Семей,

ул. Би-Боранбая, 93

е-mail: [mail@karazhyra.kz](mailto:mail@karazhyra.kz)

+7 (7122) 31 56 63

сайт: <http://www.karazhyra.kz>

### **Регистратор Компании:**

АО «Единый регистратор ценных бумаг»

050040 г. Алматы, ул. Сатпаева д. 30А/3

Телефон: 8 (727) 272-47-60

е-mail: [info@tistr.kz](mailto:info@tistr.kz)

сайт: <http://www.tistr.kz>



г. Семей  
2020 г.