
**ОАО "Джетыгаринский асбестовый
горнообогатительный комбинат
"Кустанайасбест"**



Проспект Компании

февраль 2001

Содержание.

I. Общая информация о Компании	4
Резюме Компании	4
Основной вид деятельности, основные виды производимой продукции	4
Ключевые положения устава	6
Численность сотрудников.....	7
История создания и развития Компании.....	7
Принадлежность Компании к ассоциациям (союзам), объединениям и общественным организациям	8
Рейтинги от международных и отечественных агентств.....	8
II. Информация о деятельности листинговой Компании.....	9
Лицензии	9
Характеристика горного отвода	9
Динамика производства продукции	11
Динамика реализации продукции.....	12
Позитивные и негативные факторы, влияющие на деятельность Компании	13
Ценовая политика	14
Географо-экономическое положение предприятий, входящих в состав Компании.....	16
Важнейшие контракты.....	17
Производимая продукция	18
Маркетинговая деятельность Компании	18
Производственная и материально–техническая база Компании.....	19
Хозяйство рудоуправления	20
Хозяйство обогатительной фабрики	20
Хозяйство автотранспортного цеха.....	20
Хозяйство предприятия железнодорожного транспорта.....	21
Энергохозяйство	21
Хозяйство ремонтно-механического завода	22
Ключевые факторы, влияющие на деятельность Компании	22
Спрос на продукцию Компании	22
Рост дебиторской задолженности.....	22
Кредиторская задолженность.....	23
Рынок и конкуренция.....	25
Предварительные итоги 2000 года и прогнозные данные на 2001 – 2003 годы.....	26
Риски, связанные с деятельностью Компании. Способы их устранения	28
Риски, связанные с экономическими факторами	29
Риски, связанные с техническими факторами.....	29
Риски, связанные с политическими факторами.	29
Риски, связанные с эмиссией облигаций.	29
Стратегия развития и инвестиционные проекты.....	30
III. Структура листинговой Компании.....	32
Ключевые положения устава Компании, касающиеся прав акционеров	32



Структура собственного капитала.....	32
Стратегический инвестор	33
Аффилированные компании.....	33
Филиалы и представительства Компании	33
Органы управления Компанией.....	33
Общее собрание акционеров	34
Совет директоров	35
Президент	36
Ревизионная комиссия.....	37
Список руководящего состава Компании	39
Краткие биографии руководящего состава Компании	39
Список руководителей структурных подразделений и филиалов Компании	41
<i>IV. Сведения о выпущенных ценных бумагах.....</i>	<i>42</i>
Структура эмиссии ценных бумаг	42
Обязательства перед держателями ценных бумаг	42
Информация о допуске ценных бумаг листинговой Компании на другие рынки	43

I. Общая информация о Компании

Резюме Компании

Таблица 1. Резюме Компании

Наименование Компании	Полное	Сокращенное
На казахском языке	"Кустанайасбест" Жітікара асбестік кен-байыту комбинаты" Ашы ³ Акционерлік ³о ² амы	"Кустанайасбест ЖАКБК" ААҒ
На русском языке	Открытое акционерное общество "Джетыгаринский асбестовый горнообогатительный комбинат "Кустанайасбест"	ОАО "ДАГОК "Кустанайасбест"
На английском языке	Open Joint Stock Company Dzhetygara Ore-Dressing Combine "Kustanaiasbest"	OJSC "Kustanaiasbest"

Источник: данные Компании

Таблица 2. Реквизиты Компании

Организационно–правовая форма	Открытое акционерное общество
Юридический адрес	459430, Костанайская область, г. Житикара, ул. Ленина, 67
Фактический адрес	459430, Костанайская область, г. Житикара, ул. Ленина, 67
Банковские реквизиты	р/с №№ 6467020, 1070020, 058160020 в ОАО "Банк ТуранАлем", код 306, МФО 190501306
Коммуникационные реквизиты	Тел.: (31435) 32032, факс: (31435) 32943, e-mail: djetas@krcc.kz
Президент	Татишев Еркен Нурельдаемұлы
Главный бухгалтер	Акчалова Гульнара Едловна
Орган зарегистрировавший Компанию	Управлении юстиции Костанайской области
Дата первичной регистрации	12 мая 1991 года
Дата перерегистрации	14 января 1999 года
Номер хозяйствующего субъекта в государственном реестре	2165–1937–АО
Код ОКПО	28073006

Источник: данные Компании

Компания создана в виде открытого акционерного общества и является юридическим лицом, организованным и действующим в соответствии с законодательством Республики Казахстан, а также решениями органов управления Компании.

Основной вид деятельности, основные виды производимой продукции

Основными деятельности, в соответствии с уставом ОАО "ДАГОК "Кустанайасбест" являются следующие:

- ✓ добыча и обогащение руд хризотил-асбеста и производство на этой основе товарного асбеста и сопутствующих строительных материалов;

- ✓ проведение маркшейдерских работ при пользовании недрами;
- ✓ производство строительных материалов;
- ✓ выполнение строительных, строительного-монтажных и пуско-наладочных работ, изготовление столярных изделий.

Основные виды производимой продукции:

Таблица 3. Виды производимой продукции

Полное наименование продукции	Тип, модель, марка	Применение продукции
Асбест хризотилковый 3-6 групп 3 группа	Марки: А-3-60	Асбест применяется для производства асбоцементных изделий:
4 группа	А-3-50 А-4-40 А-4-30 А-4-20 А-4-10 А-4-5	Асбоцементные кровельные стеновые плиты. Электроизоляционные доски Асбоцементные, водопроводные и канализационные трубы. Строительные детали и конструкции (смеси 3-6 групп). Асбестовые термоизоляционные материалы (смеси 3-6 групп)
5 группа	А-5-65 А-5-50	Асбесторезиновые листы для уплотнения прокладок (смеси 3-4 групп)
6 группа	А-6-45 А-6-40 А-6-30 А-6-20 А-6-40М АК-6-20	Асбестобитумные материалы: Кровельные материалы (смеси 3-4 групп). Гидроизоляционные материалы (смеси 5-6 групп). Асбестобакелитовые материалы (смеси 4-6 групп). Асбестовая бумага, картон (смеси 4-6 групп).
Асбест хризотилковый ГОСТ 12871-93 7 группа	7-370	Асбестовый цемент: композиции для огнезащитных и термоизоляционных обмазок (7 группа)
Посыпка крупнозернистая ТУ-21-22-15-84	ПК-1,25	Применяется в производстве мягкой кровли
Щебень ТУ-21-22-17-89	Фракции 3-10	Назначение-заполнитель для бетонов монолитных, сборных и железобетонных конструкций
Отходы асбестовые ТУ 218рк 123-93		Применяется для приготовления асфальтобетонных дорожных смесей и влажных битумно-минеральных смесей.

Источник: данные Компании

Асбест находит применение в различных отраслях техники и в строительстве. Количество видов изделий, вырабатываемых из асбеста в чистом виде или в композиции с другими материалами, составляет более трех тысяч.

Важнейшими областями применения асбеста являются: производство асбестоцементных материалов для строительства, производство асботехнических изделий для автомобильной, авиационной, тракторной, химической, электрохимической отраслей промышленности, для судостроения и машиностроения. Уникальность асбеста заключается не только в многообразии его применения, но и в полном отсутствии природных аналогов и искусственных заменителей, обладающих положительными качествами асбеста.

Основным видом выпускаемой продукции Компании является товарный асбест (хризотил-асбест) 3 – 6 групп. Товарный асбест представляет собой смесь нескольких



групп асбеста, в котором доминирует одна определенная группа. Хризотил-асбест классифицируется в зависимости от длины волокна асбеста. Самым наилучшим показателем продукции, выпускаемой Компанией, является хризотил-асбест 3 группы. Марка хризотил-асбеста определяется в зависимости от процентного нахождения в нем доминирующей группы асбеста.

Ключевые положения устава

Компания создана в виде открытого акционерного общества и является юридическим лицом, организованным и действующим в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан, уставом и решениями органов управления Компании.

Финансовая и производственная деятельность Компании осуществляется на основе хозяйственной самостоятельности.

Целью создания Компании является получение дохода от видов деятельности, предусмотренных уставом Компании.

Размер объявленного уставного капитала Компании составляет 460 000 000 тенге.

Компания эмитировала акции следующих видов:

- простые именные акции в количестве 4 530 000 штук номинальной стоимостью 100 тенге;
- именные привилегированные акции без права голоса в количестве 70 000 штук номинальной стоимостью 100 тенге.

Выплата дивидендов производится по итогам отчетного года.

Решение о выплате дивидендов по простым акциям принимается общим собранием акционеров.

Органами управления Компании являются:

- высший орган управления – общее собрание акционеров;
- орган управления – совет директоров;
- единоличный исполнительный орган – Президент;
- контролирующий орган – ревизионная комиссия.

В соответствии с действующей государственной лицензией на право пользования недрами в Республике Казахстан № МГ 434 от 07 сентября 1995 года Компании разрешена разработка Джетыгаринского месторождения хризотил-асбеста.



Численность сотрудников

Таблица 4. Численность сотрудников Компании за 1997 – 2000 года

	1997	1998	1999	III кв. 2000
Численность работников, занятых в основной производственной деятельности предприятия (производственные рабочие)	3 390	3 036	2 921	2 882
Численность сотрудников представительств Компании в зарубежных странах	–	–	–	–
Административный персонал	240	348	257	263
Прочие	368	294	300	308
Итого:	3 998	3 578	3 478	3 453

Источник: данные Компании

История создания и развития Компании

Джетыгаринский асбестовый горнообогатительный комбинат является единственным в Республике Казахстан предприятием по добыче и переработке руд хризотил-асбеста. Сырьевая база комбината – Джетыгаринское месторождение хризотил-асбеста, которое по масштабам запасов занимает пятое место в мире. На базе этого месторождения построен и пущен в 1965 году в эксплуатацию комбинат "Кустанайасбест".

Для скорейшей отдачи от капитальных вложений комбинат строился в три очереди. Первая очередь введена в эксплуатацию 13 октября 1965 года в составе открытого рудника мощностью по добыче руды 3,5 млн. тонн и обогатительной фабрики мощностью по производству асбеста 200 тыс. тонн в год.

31 января 1974 года введена в эксплуатацию вторая очередь комбината мощностью по добыче руды 3,5 млн. тонн и производству асбеста 203,8 тыс. тонн, а в конце декабря этого же года вступила в строй 3-я очередь проектной мощностью 3,5 млн. тонн и по производству асбеста – 200 тыс. тонн.

В начале 90-х в связи с падением по разным причинам спроса на асбест, прошло снижение объемов производства. В 1992 году в связи со снижением спроса на асбест первая очередь комбината (цех обогащения №1) остановлена на полную консервацию. В настоящее время цех находится на полной консервации, пуск его в работу не планируется, так как мощности 2-ой и 3-ой очередей (цеха обогащения №3) используются на 30%.

В сентябре 1993 года комбинат был преобразован в акционерное общество открытого типа "Кустанайасбест".

1996 – 1997 г.г. было открыто месторождение нефрита. Оно является единственным в Казахстане. Утвержденные запасы составляют 293 тонны. В 1999 году был организован участок камнеобработки (по добыче и переработке нефрита). Закончено строительство первой очереди и техническое оснащение этого участка.

В 1997 году был объявлен тендер по продаже государственного пакета акций Компании, победителем которого оказалась компания "Aina Company" (Республика Казахстан, г. Алматы). В 2000 году эта компания – основной акционер передала свое право собственности другой компании – ТОО "Pole Co" (Республика Казахстан, г.



Алматы). Эта компания на данный момент является владельцем 88 % акций Компании и управляет комбинатом.

В 1998 году из-за девальвации рубля казахстанский асбест стал в три раза дороже российского, при том, что цена асбеста на мировом рынке упала в два раза. В результате различных мероприятий, вопреки пессимистичным прогнозам конкурентов Компания добилась поставок в 20 стран мира, вошла полноправным членом во Всемирную ассоциацию производителей, увеличила оборот на 170 процентов и стала пятой в мире среди компаний – производителей асбеста из семи стран-представителей в мире (Канада, Бразилия, Россия, Африка, Китай, Зимбабве и Казахстан). В этом году не выдержав конкуренции, закрылись греческие производства асбеста.

Несмотря на то, что Казахстан имеет собственное предприятие асбеста, его использование в республике находится на гораздо более низком уровне, чем в других странах мира. В связи с этим Компания ориентирована на мирового потребителя (доля Компании в мировом объеме реализации хризотил-асбеста в мире за 2000 год по предварительным оценкам составляет около 9 %).

Принадлежность Компании к ассоциациям (союзам), объединениям и общественным организациям

Компания является полноправным членом Всемирной ассоциации асбестопроизводителей. В ассоциацию помимо производителей асбеста входят

Цели ассоциации:

- ✓ обеспечение безопасного использования асбеста и других волокон для одних и тех же целей;
- ✓ обеспечение полной осведомленности о проблемах здоровья, связанных с этими волокнами;
- ✓ обеспечение быстрого информационного обеспечения между ассоциациями-членами по медицинским, научным и техническим вопросам. Касающимся производственной и окружающей среды;
- ✓ ознакомление общественности с точкой зрения промышленности и поддержка против неоправданных обвинений от производителей заменителей асбеста.

Рейтинги от международных и отечественных агентств

Компания не получала рейтинга от международных или отечественных рейтинговых агентств. Однако, в случае принятия решения о выпуске долговых ценных бумаг, Компания рассмотрит возможность и целесообразность получения кредитного рейтинга.

II. Информация о деятельности листинговой Компании

Лицензии

Таблица 5. Лицензии Компании

Наименование	Вид деятельности	Дата получения	Срок действия
Государственная лицензия	Разработка Джетыгаринского месторождения хризотил-асбеста.	07.09.1995	бессрочная
Акт государственной регистрации контракта на проведение операций по недропользованию	Разработка Джетыгаринского месторождения хризотил-асбеста.	07.12.1997	бессрочная
Государственная лицензия	Перевозка грузов	16.06.2000	до 16.06.2001
Государственная лицензия	Перевозка пассажиров	16.06.2000	до 16.06.2001
Государственная лицензия	Перевозка опасных грузов автомобильным транспортом (класс 3)	05.07.2000	до 05.07.2001
Государственная лицензия	Передача и распределение электрической энергии	08.06.2000	бессрочная
Государственная лицензия	Сбор (заготовка), хранение, переработка и реализация лома и отходов цветных и черных металлов	29.09.2000	бессрочная
Государственная лицензия	Эксплуатация горного производства (с применением буро-взрывных работ)	06.11.1998	бессрочная
Государственная лицензия	Монтаж и ремонт котлов, сосудов и трубопроводов, работающих под давлением	08.06.2000	бессрочная
Государственная лицензия	Осуществление проектных, строительно-монтажных работ, работ по производству строительных конструкций, изделий из металлов на территории Республики Казахстан.	26.06.2000	бессрочная

Источник: данные Компании

Характеристика горного отвода

По акту территориального управления “Севказнедра” Республики Казахстан от 20 мая 1998 года, удостоверяющему горный отвод, который предоставлен ОАО “Кустанайасбест” для разработки Джетыгаринского месторождения хризотил-асбеста, находящегося на землях Госземфонда Джетыгаринского района Костанайской области. Месторождение подлежит отработке в пределах границ горного отвода на площади 1265 га, на глубину 640 м. Лицензия на право пользования недрами в Республике Казахстан от 07 сентября 1995 года.

Джетыгаринское месторождение хризотил-асбеста разрабатывается открытым способом начиная с 1958 года. Геометрические размеры карьерного поля в плане: длина 4 000 метров, ширина 1 600 метров, глубина карьера 250 метров (проектная 640 метров). Система разработки: транспортная с внешним отвалообразованием. Отвал

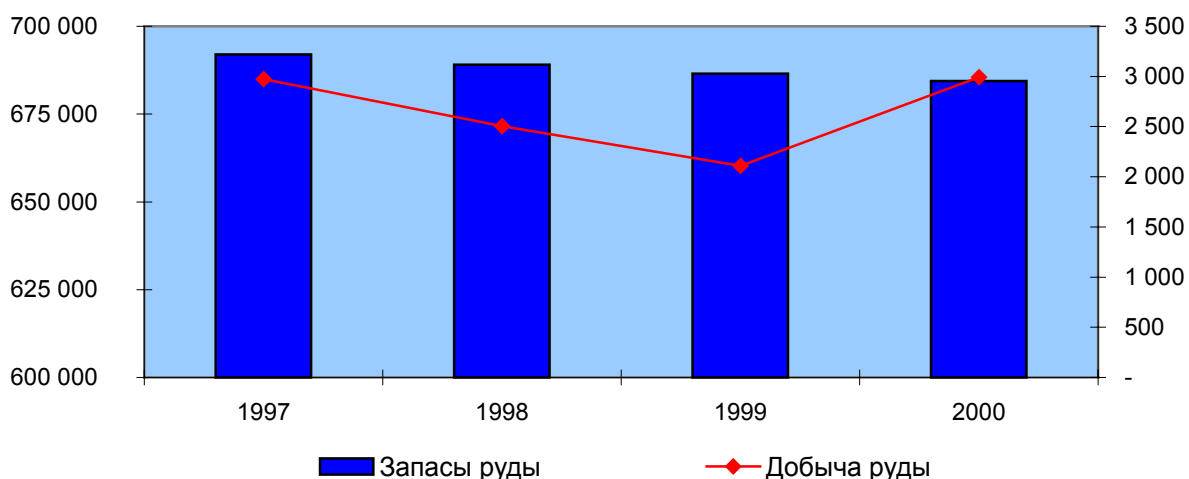
пустых пород и технологических отходов располагается на расстоянии 2 километров от борта карьера. Отвал трехярусный, высота яруса от 30 до 50 метров.

Вскрышные работы и работы по добыче руды ведутся погоризонтно (высота уступа 15 метров) с применением буровзрывных работ. Горные работы ведутся на 14 горизонтах, добыча осуществляется на 9 горизонтах.

В 1992 году было зафиксировано уменьшение балансовых запасов руды на 13 миллионов тонн по результатам проведения эксплуатационной разведки месторождения.

Среднее содержание асбеста в руде составляет 4,5 – 5,5 %. Соотношение вскрышной породы к руде составляет 1/3, соотношение асбеста к руде составляет 1/20. Нынешние темпы добычи в среднем составляет 3 миллиона тонн руды в год, вместе со вскрышными работами 12,5 миллиона тонн в год. Максимальные объемы добычи были достигнуты в конце 70-х, когда объемы добычи руды составляли 11 миллионов тонн год, вместе со вскрышной породой 62 миллиона тонн. При сохранении добычи руды на уровне 3-х миллионов тонн, промышленных запасов должно быть достаточно на 70 – 100 лет. Ниже приведена диаграмма и таблица объемов добычи руды и баланс запасов.

Диаграмма 1. Баланс запасов и объемы добычи руды (тыс. тонн)



Источник: данные Компании

Таблица 6. Баланс запасов руды, (млн. тонн)

Показатель	1997	1998	1999	2000
Запасы руды	692,0	689,1	686,5	684,4
Добыча руды	3,0	2,5	2,1	3,0
Остаток на конец периода	689,1	686,5	684,4	681,4

Источник: данные Компании

Динамика производства продукции

Основной продукцией комбината является асбест 3–6 групп. Объемы производства по этим видам продукции приведена ниже.

Таблица 7. Объемы производства основных видов асбеста по группам хризотил-асбеста (тонн)

Показатель	1997	%	1998	%	1999	%	9 мес. 2000 г.	%
5 группа	94 824	66%	88 242	70%	74 628	71%	88 333	70%
6 группа	29 887	21%	21 075	17%	17 793	17%	20 648	16%
4 группа	14 591	10%	11 861	9%	8 067	8%	10 290	8%
3 группа	5 294	4%	4 170	3%	4 073	4%	6 098	5%
Всего	144 596	100%	125 348	100%	104 561	100%	125 369	100%

Источник: данные Компании

В целях комплексного использования сырья на комбинате из отходов технологического производства получают щебень фракции 3 – 10 мм, посыпку ПК-1,25 для мягкой кровли, часть технологических отходов без дополнительной обработки отгружается потребителям; из продуктов уловленных пылеочистными установками – асбест 7 группы. Все остальные технологические отходы вывозятся железнодорожным транспортом в отвал.

Таблица 8. Объемы производства неосновных видов продукции

		1997	1998	1999	9 мес. 2000
Асбест 7-я группа	тн	37 222	25 830	34 715	60 334
Посыпка ПК-1,25	тн	4 040	2 275	2 456	678
Щебень фракции 3–10мм	м ³	1 058	120	–	1 138
Технолог. отходы (без обраб)	тыс.тн	216	176	167	159

Источник: данные Компании

Таблица 9. Поквартальная структура производства асбеста по группам марок (тыс. тонн)

	1998					1999					2000			
	1К	2К	3К	4К	1998	1К	2К	3К	4К	1999	1К	2К	3К	9 мес.
5 группа	21,2	22,7	22,7	21,6	88,2	9,6	19,0	27,4	18,6	74,6	26,6	27,0	34,8	88,3
6 группа	4,9	4,8	4,9	6,5	21,1	2,3	6,2	4,9	4,4	17,8	6,4	5,8	8,5	20,6
4 группа	3,7	2,6	2,8	2,7	11,9	1,0	2,7	2,4	1,9	8,1	3,0	3,6	3,7	10,3
3 группа	1,0	0,9	1,0	1,4	4,2	0,4	1,2	1,4	1,0	4,1	1,3	2,1	2,7	6,1
Всего	30,7	30,9	31,4	32,3	125,3	13,3	29,2	36,1	25,9	104,6	37,2	38,5	49,7	125,4
<i>Рост (падение), КкК</i>						(57%)	(6%)	15%	(20%)	(17%)	179%	32%	38%	59%

Источник: данные Компании, КкК – Квартал к Кварталу предыдущего года

Последствия кризиса были в целом преодолены в третьем квартале 1999 года, что сразу отразилось на тенденции изменения объемов отгрузки хризотил-асбеста в страны СНГ.

Вслед за локальным рынком СНГ, с середины третьего квартала объемы отгрузки асбеста в страны дальнего зарубежья показывают устойчивую тенденцию к росту. В настоящее время экономическая ситуация в странах Центральной и Юго-Восточной Азии оценивается как достаточно стабильная с небольшим ростом, вызванным посткризисным состоянием мировой экономики.

Если рассматривать существующую тенденцию изменения производства продукции Компании, то можно отметить положительную динамику:

Рост объемов производства хризотил-асбеста 3 – 6 групп в первом и втором кварталах 2000 года соответственно составляли 179 и 32 % по отношению к соответствующим периодам 1999 года, в третьем квартале объем производства хризотил-асбеста составил 138 % аналогичного периода 1999 года, а по итогам 3 кварталов 159 % к аналогичному периоду 1998 года.

Данные за ноябрь 2000 года показывают, что тенденция к увеличению производства продукции сохраняется. Объем производства асбеста 3 – 6 групп за 2000 год по приблизительным оценкам составит около 170 тысяч тонн, в 2001 году – 190 тысяч тонн, в 2002 – 200 тысяч тонн.

Динамика реализации продукции

По итогам 9-ти месяцев 2000 года объем реализации хризотил-асбеста Компанией составил 122 тыс. тонн. Из них 35 % было отгружено в дальнее зарубежье, 27 % – в Центральную Азию, 20 % – в Россию, 5 % – в Казахстан и 12 % – в другие страны СНГ.

Таблица 10. Структура отгрузки асбеста по регионам (тонн)

Показатель	1997	%	1998	%	1999	% 9 мес. 2000	%	
Дальнее зарубежье	43 670	31%	31 357	27%	36 436	33%	42 477	35%
Центральная Азия	61 725	44%	39 323	34%	38 397	35%	33 503	27%
Россия	16 604	12%	30 710	26%	23 222	21%	24 978	20%
Др. страны СНГ	6 704	5%	11 227	10%	8 610	8%	14 501	12%
Казахстан	12 634	9%	4 039	3%	2 499	2%	6 545	5%
Всего отгружено	141 337	100%	116 655	100%	109 164	100%	122 004	100%

Источник: данные Компании

За 9 месяцев 2000 года объем поставок в дальнее зарубежье увеличился по сравнению с годовым объемом 1999 года на 16,6%, достигнув 42,5 тысяч тонн. Ожидается, что к концу года объем продаж в дальнее зарубежье превысит предкризисный уровень 1997 года.

Основными потребителями казахстанского асбеста в дальнем зарубежье являются Вьетнам (10%), Индия (8%), Турция (8%), Иран(5%) и Китай (2%). Доля Компании в общем объеме поставок с СНГ на рынки Индии составляет 65%, Ирана – 45%, Вьетнама – 41% , Китая – менее 7%. Низкие объемы поставок в Китай связаны с высокой конкуренцией со стороны китайских производителей и демпинговой политикой российских комбинатов, которые после падения курса рубля значительно снизили свою валютную себестоимость. В 1999 году российскими комбинатами на рынок Китая было поставлено 52.3 тыс. тонн асбеста по цене 50 – 60 долларов США.

Несмотря на конкуренцию, эти страны являются наиболее перспективными для казахстанского асбеста, что связано как с географическим положением Казахстана, так и с проведенной работой по маркетингу в данных регионах. В 1999 году также начались поставки асбеста в Испанию, Сирию, ОАЭ, Португалию.

Благодаря историческим связям и своему географическому положению Компания традиционно присутствует на самом крупном рынке хризотил-асбеста в мире – на рынке стран СНГ и Прибалтики. По результатам 9 месяцев 2000 года, около 65 % всего добываемого Компанией асбеста реализуется в странах СНГ и Прибалтики. Из них 20 % приходится на Российский рынок, 32 % – на рынки Центральной Азии и Казахстана, 12 % – на остальные страны СНГ. В целом на рынке СНГ и Прибалтики Компания занимает около 12,1 % среди других производителей.

Самым ёмким рынком хризотил-асбеста на территории СНГ является Россия. Годовые объемы потребления хризотил-асбеста российскими предприятиями в 1999 году составляла 450 тыс. тонн. Несмотря на сильную конкуренцию на российском рынке, Компания традиционно поставляет свою продукцию в Россию. В 1999 году доля Компании на российском рынке составляла 5 %. В последнее время складывается положительная тенденция деловой активности в строительном секторе России, где увеличиваются общие объемы потребления асбеста. По итогам 9 месяцев этого года, экспорт казахстанского асбеста в Россию увеличился на 7,6 % по сравнению с годовым объемом за 1999, и достиг 24 978 тонн, составив при этом 20 % продаж Компании.

Вторым по величине рынком хризотил-асбеста на пространстве СНГ является Украина. Годовое потребление хризотил-асбеста украинскими предприятиями в 1999 году составила 57 тысяч тонн. На этом рынке присутствие казахстанского асбеста достаточно ограничено и составляет всего 13 %, что в первую очередь связано с большими транспортными расходами при транзите товарного асбеста по территории России.

Доля казахстанского асбеста на центральноазиатском рынке составляет 81 %. В Средней Азии самым приоритетным рынком для Компании является Узбекистан. По результатам 9-ти месяцев 2000 года, около 86 % всего поставленного Компанией продукции в Центральную Азию приходилось на рынок Узбекистана. На сегодняшний день доля Компании на рынке Узбекистана составляет 68 %. В остальных странах Центральной Азии Компания является абсолютным лидером и закрывает потребности киргизских и туркменских потребителей в асбесте на 90 %.

Позитивные и негативные факторы, влияющие на деятельность Компании

Позитивные факторы:

- ✓ Высокое качество хризотил-асбеста, производимого Компанией в сравнении с качеством продукции ее конкурентов в России, Зимбабве и Бразилии, в результате чего, предпочтение все более отдается продукции Компании.
Об этом свидетельствует увеличение доли Дальнего зарубежья в реализованной продукции Компании до 38,8 % по предварительным данным 2000 года. При этом следует учесть, что объем производства и реализации продукции в 2000 году составил более 170 тысяч тонн.
- ✓ Посткризисный экономический подъем в странах Юго-Восточной Азии и увеличение объемов продаж продукции Компании на этот рынок.
- ✓ Выгодное географическое расположение Казахстана открывает большие возможности для представления своей продукции в Средней Азии.
- ✓ Относительная стабильность конъюнктуры мировых цен на хризотил-асбест после девальвации российского рубля в 1998 году и девальвации тенге в апреле

1999 года предполагает дальнейший экономический рост Компании в ближайшем будущем.

- ✓ Отсутствие зависимости деятельности Компании от сильных колебаний обменного курса тенге по отношению к доллару, что обусловлено большой долей экспорта в общем объеме продаж Компании.

Негативные факторы:

- ✓ Отсутствие льгот при перевозках продукции Компании на железнодорожном транспорте. К примеру, предприятия Российской Федерации имеют 40 % льготы при перевозках на железнодорожном транспорте по территории России, что существенно влияет на себестоимость продукции.
- ✓ Финансовая система Республики и стран СНГ еще не полностью стабилизирована. Основной проблемой экономики некоторых стран (Узбекистан, Кыргызстан) является наличие бартерных контрактов, возникающих вследствие неплатежей. Компания вынуждена прибегать к бартерным контрактам, по которым для Компании поставляются материалы, необходимые для ее функционирования.
- ✓ Достаточно высокие ставки по кредитам и вследствие этого отсутствие возможности увеличения производственных мощностей Компании.

Ценовая политика

Среднемировая цена хризотил-асбестового сырья в 1999 г. увеличилась на 1,4% и составила 149 долларов США за тонну.

Средняя цена других видов хризотил-асбеста (3 – 6 группы марок) снизилась на 20 % до 166 долларов США за тонну. Средняя цена поставок из Бразилии, Мексики, Южной Кореи, и Венесуэлы составляла от USD 102 до USD 1 100 за тонну. На канадский асбест цена варьировала с USD 147 до USD 1 262 за тонну. Цена на южноафриканский асбест колебалась от USD 200 до USD 440 за тонну в зависимости от марки.¹

Компания подходит к ценообразованию дифференцировано в зависимости от марки хризотил-асбеста и конъюнктуры локального рынка потребителя.

Следующая таблица отражает динамику изменения средневзвешенных цен по видам продукции.

Таблица 11. Средневзвешенные цены по видам продукции (тенге за тонну, если не указано иное)

Наименование	1997	1998	1999	9 мес. 2000
3 группа	25 455	24 340	37 740	41 411
4 группа	17 044	18 184	25 708	28 634
5 группа	11 666	11 885	15 446	12 595
6 группа	10 145	10 737	14 551	12 193
7 группа	164	230	239	147

¹Источник: Industrial Minerals, 1999.

ПЩС	125	141	135	133
Щебень, тенге/м ³	601	630	-	497
ГТР	551	594	306	313

Источник: данные Компании

Как видно из этой таблицы самой дорогостоящей продукцией Компании является 3-я группа марок асбеста. По итогам 9 месяцев 2000 года средняя цена на этот вид продукции была 41 411 тенге за тонну (290 долларов США) на 10 % выше чем в 1999 году. Средняя цена по 4-й группе марок выросла на 11,3% и составила 28 634 тенге (201 доллар США) за тонну. Рост цен по сравнению с прошлым годом связан с девальвацией тенге в апреле 1999 году, так как многие контракты по этим маркам были заключены с дальним зарубежьем в долларах США. В отличие от 3-й и 4-й группы марок средняя цена по 5-й и 6-й группе марок упала на 18,5 % и 16,2 % соответственно составив 12 595 и 12 193 тенге за тонну (88 и 85 долларов США). Данное снижение обусловлено тем, что основными потребителями этих марок являлись предприятия России и СНГ, где существует значительная ценовая конкуренция со стороны российских потребителей.

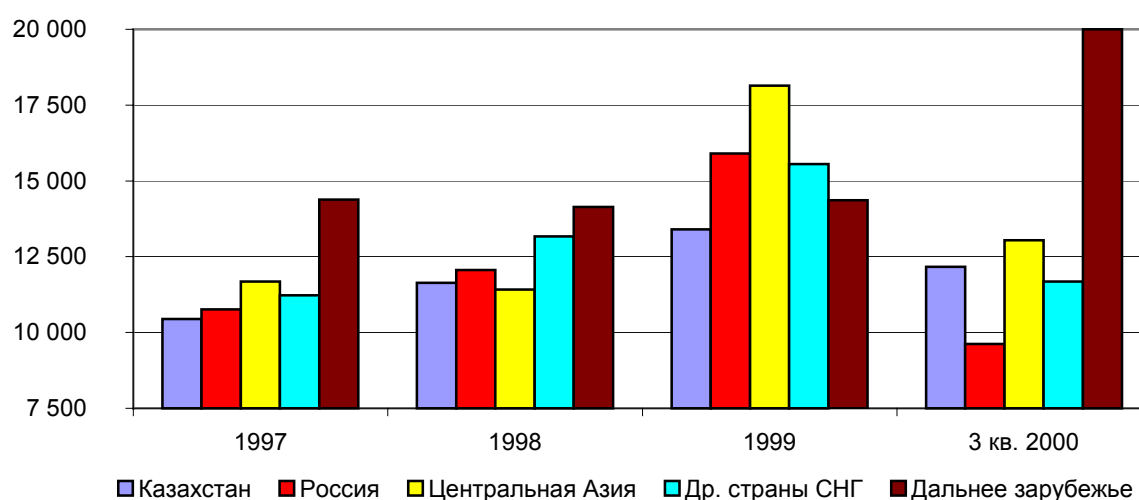
Следующая таблица отражает динамику изменения средневзвешенных цен по регионам:

Таблица 12. Средневзвешенные цены на продукцию по регионам (тенге за тонну)

Показатель	1997	1998	1999	9 мес. 2000
Дальнее зарубежье	14 381	14 145	14 365	20 000
Центральная Азия	11 682	11 419	18 143	13 039
Казахстан	10 448	11 639	13 406	12 172
Др. страны СНГ	11 227	13 167	15 555	11 685
Россия	10 762	12 060	15 902	9 624

Источник: данные Компании

Диаграмма 2. Среднее-взвешенные цены по регионам (тенге за тонну)



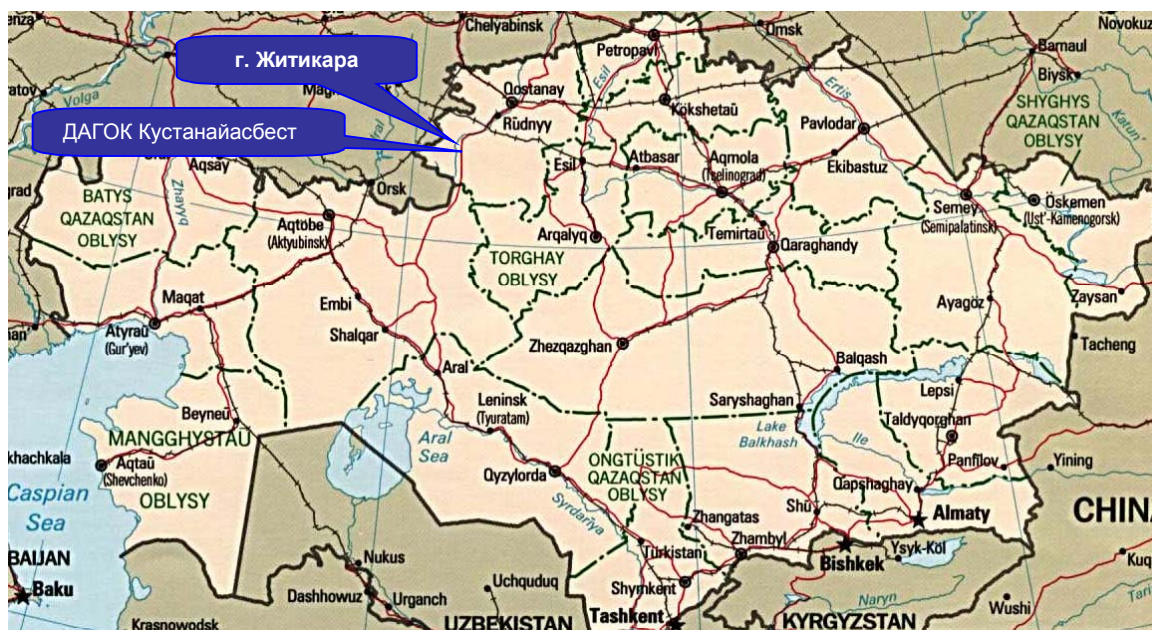
Источник: данные Компании

По итогам 9 месяцев 2000 года самая высокая средневзвешенная цена сложилась по отгрузкам в дальнее зарубежье. Это объясняется тем, что для стран дальнего зарубежья наибольший интерес представляет дорогостоящие группы марок - асбест 3 – 4 группы.

За 9 месяцев этого года средняя цена по странам Центральной Азии снизилась на 28,1 % что связано с сокращением закупок с Кыргызстана с 16,1 до 3,6 тыс. тонн, средняя цена на которых составляла 17 458 тенге за тонну. Узбекские потребители, которые в свою очередь повысили свои объемы заказов более чем в 1,5 раза, покупают более дешевые марки асбеста у Компании цена, на которые, в среднем не превышает 13 118 тенге за тонну.

Низкие цены по поставкам на рынки России и СНГ объясняется высокой конкуренцией со стороны российских производителей, а также высокими тарифами на железнодорожные перевозки, которые выше в 4 раза для нероссийских предприятий-производителей.

Географо-экономическое положение предприятий, входящих в состав Компании



В состав Компании входят следующие подразделения:

Таблица 13. Подразделения Компании

Подразделение	Функции в производственном цикле
1. Рудоуправление	Добыча руды
2. Обогащительная фабрика	Обогащение руды, производство товарного асбеста
3. Предприятие железнодорожного транспорта	Доставка руды из карьера на фабрику
4. Автотранспортный цех	Доставка руды к месту погрузки на ж/д транспорт, доставка необходимых материалов.

- | | | |
|----|----------------------------------|--|
| 5. | Ремонтно-механический завод | Изготовление и ремонт составляющих частей рабочих машин и оборудования |
| 6. | Цех энергохозяйства | Обеспечение всех подразделений энергией |
| 7. | Специализированные цеха и службы | Обеспечение необходимыми социальными условиями рабочих |

Источник: данные Компании

Все подразделения, участвующие в производственном цикле, находятся в пределах промышленной зоны г. Житикара. Кроме того, к обогатительной фабрике подведена железнодорожная ветка, что позволяет отгружать продукцию непосредственно со склада готовой продукции, находящегося на территории обогатительного комплекса.

Важнейшие контракты

По результатам 9 месяцев 2000 года основными потребителями продукции Компании были следующие компании:

Таблица 14. Основные потребители продукции (% от реализации продукции)

Потребитель	Страна – получатель	1997	1998	1999	9 мес. 2000
Millbrook Agency Co.	Вьетнам	–	–	5,3%	10,1%
Rainbow Road Ltd	Турция	–	–	2,9%	8,4%
Konimpex Co.Ltd	Индия	5,1%	4,6%	12,3%	8,3%
Ponteix Developments Ltd.	Узбекистан	–	–	13,5%	7,1%
Razan Nikoo Kala	Иран	–	–	10,2%	5,2%
Белгородский инструментальный завод	Россия	–	–	2,4%	4,1%
Вольский з-д АЦИ	Россия	1,3%	4,6%	4,1%	4,1%
Нитро-Взрыв	Россия	–	1,4%	5,4%	3,5%
Кантский ЦШК	Кыргызстан	8,9%	8,9%	12,2%	3,1%
Ульяновскшифер	Россия	0,5%	–	1,8%	0,3%
ООО Уралпромснаб	Россия	–	–	1,7%	0,3%
Ахангараншифер	Узбекистан	–	3,4%	1,8%	–
Шерекет Энерджи	Туркменистан	–	0%	4,5%	–
Брянский асбестоцементный завод	Россия	–	0,9%	1,4%	–
Всего		15,8%	23,8%	79,4%	54,5%

Источник: данные Компании

Как следует из этой таблицы, состав, удельный вес и роль основных потребителей продукции Компании постоянно меняется. Если в 1999 году крупнейшим потребителем Компании была компания Ponteix Developments Ltd, объем закупок, которых составлял 13,5 %, то по результатам 9 месяцев этого года на первое место вышла вьетнамская компания Millbrook Agency, объем продаж, которым составила 10,1 %.

Производимая продукция

Джетыгаринское месторождение хризотил-асбеста разрабатывается открытым способом. Система разработки: транспортная с внешним отвалообразованием. Отвал пустых пород и технологических отходов располагается на расстоянии 2 километров от борта карьера. Отвал трехярусный, высота яруса от 30 до 50 метров.

Вскрышные работы и работы по добыче руды ведутся погоризонтно (высота уступа 15 метров) с применением буровзрывных работ. Горные работы ведутся на 14 горизонтах, добыча осуществляется на 9 горизонтах. Геометрические размеры карьерного поля в плане: длина 4 000 метров, ширина 1 600 метров, глубина карьера 250 метров (проектная 640 метров).

Руда, добытая на Джетыгаринском месторождении хризотил-асбеста, является сырьем для асбестообогащительной фабрики.

Процесс переработки представлен следующей технологической цепочкой:

- ✓ Подготовка руды к обогащению.
- ✓ Технология обогащения.
- ✓ Упаковка готовой продукции.

Подготовка руды к обогащению заключается в уменьшении крупности руды с 1 200 до 50 миллиметров путем трехстадийного дробления. По условиям ведения технологического процесса влажность обогащаемой руды не должна превышать 2 %, поэтому руда крупностью менее 30 миллиметров подвергается сушке в вертикальных сушильных печах.

Схема обогащения представлена многостадийным дроблением, предназначенным для вскрытия асбестового волокна и его подготовки к извлечению. Извлечение вскрытого волокна осуществляется в операциях грохочения. Черновые концентраты, сформированные по длине волокна в три потока, направляются на перемешивание. С целью более полного извлечения волокна и увеличения глубины обогащения образующиеся промежуточные продукты подвергаются дополнительной обработке.

В результате переработки руд хризотил-асбеста получают, в зависимости от длины волокна, асбест хризотил-асбестовый 3 – 6 групп. Из продуктов, уловленных пылеочистными установками, вырабатывается асбест 7 группы А-7-370.

Для справки: по классификации асбеста по качеству Компания руководствуется межгосударственным стандартом ГОСТ 12871-93 "Асбест хризотил-асбестовый", официально принятым Межгосударственным Советом по стандартизации, метрологии и сертификации.

Маркетинговая деятельность Компании

Маркетинговые исследования рынков сбыта проведенные Компанией показывают, что началось оживление производства асбестоцементных изделий в Казахстане. Рост объемов потребления хризотил-асбеста казахстанскими заводами в текущем году составил 100 % от объемов 1999 года. После двухлетнего простоя готовится к запуску

Карагандинский завод асбестоцементных изделий. Семипалатинский и Чимкентский в текущем году несколько подняли объемы производства. Появляются реальные перспективы возрождения Казахстанского рынка. При снижении себестоимости а также установления скидок на железнодорожный тариф по территории страны (это станет возможно при положительном рассмотрении РГП "Казахстан темір жолы" документов Компании, представленных для установления этих скидок) рынок Казахстана будет являться перспективным и приоритетным в будущем.

Анализ платежеспособности партнеров службой маркетинга Компании показывает, что большинство потребителей асбеста в СНГ, к сожалению, не готово работать на основе денежных расчетов и предлагают в основном бартерные схемы расчетов.

В последние годы руководство Компании принимает комплекс мер по повышению качества асбеста и его упаковки для увеличения объемов поставок на рынки стран дальнего зарубежья. В частности, в 1998 году смонтирована и запущена в эксплуатацию упаковочная линия германской фирмы "Сигнода", освоено производство деревянной основы для европоддонов. Это позволило Компании осуществлять упаковку по европейским стандартам (хризотил-асбест, массой 0,75 тонны (15 мешков) устанавливается на деревянное основание и упаковывается в полиэтиленовую пленку). Данный стандарт сохраняет качество упаковки товарного асбеста при перевозках. Объем поставок асбеста, упакованного на этой линии в соответствии с требованиями мирового стандарта, в 1999 году составил 18 тысяч тонн, в текущем году этот объем планируется довести до уровня 30 тысяч тонн асбеста.

1996 – 1997 г.г. было открыто месторождение нефрита. Оно является единственным в Казахстане. За период с 1997 по 1999 год были проанализированы потенциальные рынки сбыта нефрита и в 1999 году был организован участок по добыче и переработке нефрита.

Производственная и материально–техническая база Компании

Производственная и материально-техническая база Компании представляет собой сложное многоотраслевое хозяйство, поэтому состояние основных средств Компании может быть представлено по хозяйствам: основные средства рудоуправления, обогатительной фабрики, предприятия железнодорожного транспорта, автотранспортного цеха, энергоуправления и ремонтно-механического завода.

В соответствии с Постановлением Правительства Республики Казахстан руководство Компании произвело переоценку основных средств по состоянию на 01 января 1997 года.

Компанией предпринимаются меры по увеличению полезного срока службы наиболее важных видов основных средств путем их капитального ремонта на предприятии ремонтно-механического завода Компании. Таким образом, Компания увеличивает реальный эксплуатационный срок службы стратегических видов основных средств. Кроме того, Компанией проводятся мероприятия по улучшению состояния основных средств (*см. Стратегия развития и инвестиционные проекты*).

В планах на ближайшие 5 лет Компания планирует продолжить улучшение состояние основных средств путем покупки новых машин и оборудования. Средства, полученные от размещения первой эмиссии облигаций, планируется использовать на улучшение

производственно-материальной базы обогатительного комплекса и увеличение числа карьерных самосвалов и другой техники, используемой в производстве.

Хозяйство рудоуправления

Таблица 15. Характеристика основных средств рудоуправления

Категория основных средств	01.01.2000	01.10.2000	Поступление/ (выбытие)	Нормативный срок службы (лет)	Средний износ (%)
Здания	52	54	2	50 – 100	35,5
Сооружения	24	28	4	24 – 85	40,1
Силовое оборудование	28	26	(2)	18 – 25	43,6
Рабочие машины	136	147	11	10 – 30	46,0
Оборудование	34	34	0	10 – 18	68,0
Автотранспорт	14	14	0	10 – 25	45,8
Ж/д транспорт	25	25	0	10 – 32	51,0

Источник: данные Компании

Основу хозяйства рудоуправления составляют рабочие машины, эксплуатируемые в карьере: экскаваторы, буровые станки, насосы, погрузчики и т.д.

Хозяйство обогатительной фабрики

Таблица 16. Характеристика основных средств обогатительной фабрики

Категория основных средств	01.01.2000	01.10.2000	Поступление/ (выбытие)	Нормативный срок службы (лет)	Средний износ (%)
Здания	44	43	(1)	50 – 100	38,7
Сооружения	45	45	0	15 – 60	65,0
Силовые машины и оборудование	88	88	0	10 – 15	65,1
Измерители	179	180	1	10 – 20	61,8
Рабочие машины и оборудование	4537	4542	5	10 – 20	59,9

Источник: данные Компании

В хозяйстве обогатительной фабрики первоочередную роль занимают рабочие машины и оборудование. Этой категории отведено первое место в плане по техническому перевооружению Компании.

Хозяйство автотранспортного цеха

Таблица 17. Характеристика основных средств автотранспортного цеха

Категория основных средств	01.01.2000	01.10.2000	Поступление/ (выбытие)	Нормативный срок службы (лет)	Средний износ (%)
Здания	18	18	0	40 – 100	26,0
Сооружения	11	11	0	25 – 50	47,5
Машины и оборудование	142	145	3	10 – 21	72,3
Транспорт	120	122	2	7 – 15	66,9

Источник: данные Компании

В автохозяйстве первостепенная роль отведена карьерным самосвалам. В Компании эксплуатируются 16 самосвалов марки БелАЗ, из них в одной смене используются 8 – 10 самосвалов. С целью увеличения производственных мощностей Компании планируется довести количество карьерных самосвалов, используемых в одной смене, до 15.

Хозяйство предприятия железнодорожного транспорта

Таблица 18. Характеристика основных средств предприятия железнодорожного транспорта

Категория основных средств	01.01.2000	01.10.2000	Поступление/ (выбытие)	Нормативный срок службы (лет)	Средний износ (%)
Здания	40	40	0	80 – 100	17,6
Сооружения	14	14	0	15 – 25	89,0
Транспорт	529	499	(30)	10 – 20	84,3
Машины и оборудование	163	213	40	10 – 20	79,6
Передаточные устройства	33	44	11	10 – 25	68,5

Источник: данные Компании

В хозяйстве предприятия железнодорожного транспорта эксплуатируется 39 885 метров железнодорожных путей. Основная часть железнодорожных путей используется в карьере, другая часть железнодорожных путей используется между карьером и обогатительной фабрикой.

В производственном цикле используются 37 электровозов, 7 тепловозов и 411 думпкаров (платформы, на которых перевозится руда из карьера на обогатительную фабрику. Вместимость одного думпкара составляет 100 тонн).

Энергохозяйство

Таблица 19. Характеристика основных средств энергоцеха

Категория основных средств	01.01.2000	01.10.2000	Поступление/ (выбытие)	Нормативный срок службы (лет)	Средний износ (%)
Здания	19	18	(1)	80 – 100	13,7
Сооружения	24	23	(1)	25 – 35	84,1
Передаточные устройства	64	58	(6)	20 – 30	77,0
Силовые машины и оборудование	166	167	1	15 – 25	78,6
Рабочие машины	54	54	0	8 – 15	75,6
Измерители	164	163	(1)	9 – 12	58,4
Прочие машины и оборудование	892	839	(53)	10 – 20	68,9

Источник: данные Компании

Энергохозяйство эксплуатирует 42 775 метров линий электропередач, 7 880 метров кабельных сетей и 79 150 метров контактных сетей.

Хозяйство ремонтно-механического завода

Таблица 20. Характеристика основных средств ремонтно-механического завода

Категория основных средств	01.01.2000	01.10.2000	Поступление/ (выбытие)	Нормативный срок службы (лет)	Средний износ (%)
Здания	20	20	0	70 – 100	47,4
Сооружения	15	15	0	40 – 50	50,0
Передаточные устройства	2	2	0	15 – 20	50,0
Транспортные средства	11	11	0	10 – 15	66,6
Оборудование	466	467	1	10 – 40	47,1

Источник: данные Компании

Основу хозяйства ремонтно-механического завода составляет оборудование: станки, компрессорное и кузнечно-прессовочное оборудование, печи литейного производства.

Ключевые факторы, влияющие на деятельность Компании

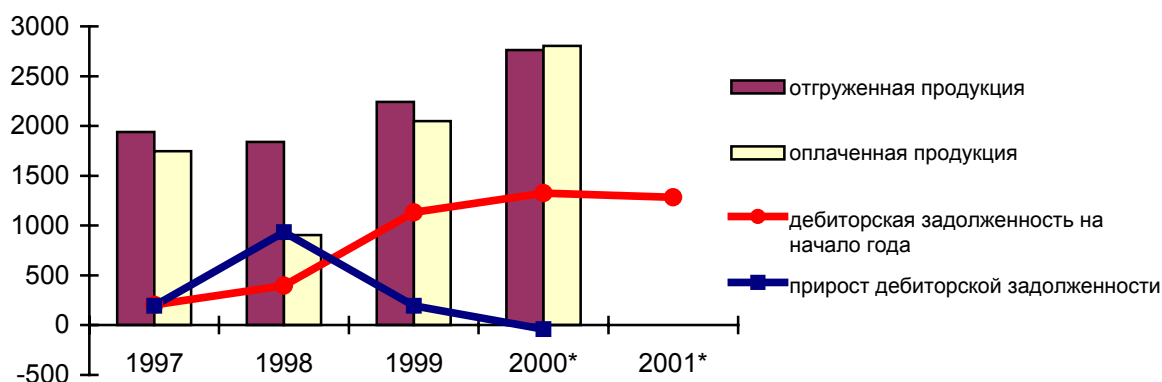
Спрос на продукцию Компании

Мировое потребление хризотил-асбеста в настоящее время составляет более чем 2 миллиона тонн в год. Данный показатель с каждым годом увеличивается, примерно на 1,5 – 2 %. Кроме того, девальвация национальной валюты (тенге) в апреле 1999 года значительно снизила себестоимость производимой продукции Компании, что позволило успешно конкурировать с другими производителями на международных рынках. Произошла увеличение объемов продаж хризотил-асбеста с 109 тысяч тонн в 1999 году до 122 тысяч тонн за 3 квартала 2000 года. Объем отгрузки по 2000 году планируется довести до 170 тысяч тонн.

Рост дебиторской задолженности.

Рост дебиторской задолженности обусловлен условиями мирового рынка хризотил-асбеста и увеличением производства. Мировой рынок потребления товарного асбеста работает на условиях отсрочки платежа. Компания отгружает товар на условиях Т+90. Для справки, средняя отсрочка платежа в мире составляет около 150 дней, компании Зимбабве предоставляют отсрочку платежа 180 дней, а производители хризотил-асбеста в Канаде – 360 дней. Кроме того, Компанию на международных рынках представляют специализированные агенты, для которых специальными контрактами предусмотрены определенные суммы лимитов, на которые агентам отгружается товарный асбест. Все взаиморасчеты осуществляются в пределах лимита, установленного на отдельного агента. Ниже приводятся данные о продажах асбеста и погашении дебиторской задолженности, подтверждающие, что увеличение дебиторской задолженности происходит пропорционально увеличению объема продаж.

Диаграмма 3. Динамика изменения дебиторской задолженности за 1997 – 2000 годы



Источник: данные Компании, * - предварительные данные за 2000 год.

Таблица 21. Динамика изменения дебиторской задолженности за 1997 – 2000 годы

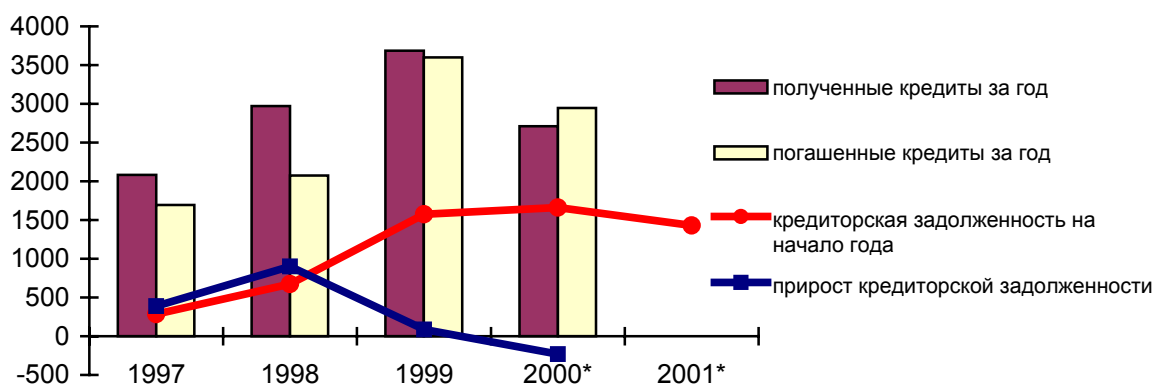
	1997 год	1998 год	1999 год	2000 год*
Дебиторская задолженность на начало года	203 557,0	398 008,0	1 132 417,0	1 324 956,8
Объем продаж асбеста за год	1 941 179,4	1 639 007,4	2 242 678,2	2 761 575,7
Сумма оплаты, поступившей за год	1 746 728,4	904 598,4	2 050 138,2	2 803 834,7
Дебиторская задолженность на конец года	398 008,0	1 132 417,0	1 324 956,8	1 282 697,8
Прирост дебиторской задолженности за год	194 451,0	734 409,0	192 539,8	(42 259,0)

Источник: данные Компании, * - предварительные данные за 2000 год.

Кредиторская задолженность

В виду увеличения дебиторской задолженности, возникающей в связи с общепринятой мировой практикой и увеличением производства и реализации хризотил-асбеста, а также в целях увеличения производственных мощностей горнообогатительного комплекса, Компания вынуждена осуществлять заимствования. На сегодня кредиторская задолженность Компании состоит из трех действующих кредитных линий (Банк ТуранАлем, Банк ЦентрКредит, Термирбанк, сроки погашения 2001 – 2002 годы, процентные ставки 18-22 % годовых) на общую сумму 2 895 605 долларов США и долгосрочного кредита (Народный банк Казахстана, срок погашения – 2003 год, процентная ставка 18 % годовых) на сумму 2 950 000 долларов США.

Диаграмма 4. Динамика изменения кредиторской задолженности за 1997 – 2000 годы



Источник: данные Компании, * - предварительные данные за 2000 год.

Таблица 22. Динамика изменения кредиторской задолженности за 1997 – 2000 годы

	1997 год	1998 год	1999 год	2000 год*
Кредиторская задолженность на начало года	285 638,0	675 305,0	1 574 107,0	1 662 365,0
Кредиты, полученные за год	2 083 529,0	2 971 483,6	3 686 227,1	2 712 273,2
Кредиты, погашенные за год	1 693 862,0	2 072 681,6	3 597 969,1	2 944 545,2
Кредиторская задолженность на конец года	675 305,0	1 574 107	1 662 365,0	1 430 093,0
Прирост кредиторской задолженности за год	389 667,0	898 802,0	88 258	(232 272)

Источник: данные Компании, * - предварительные данные за 2000 год.

Таблица 23. Кредиты на 01 октября 2000 года.

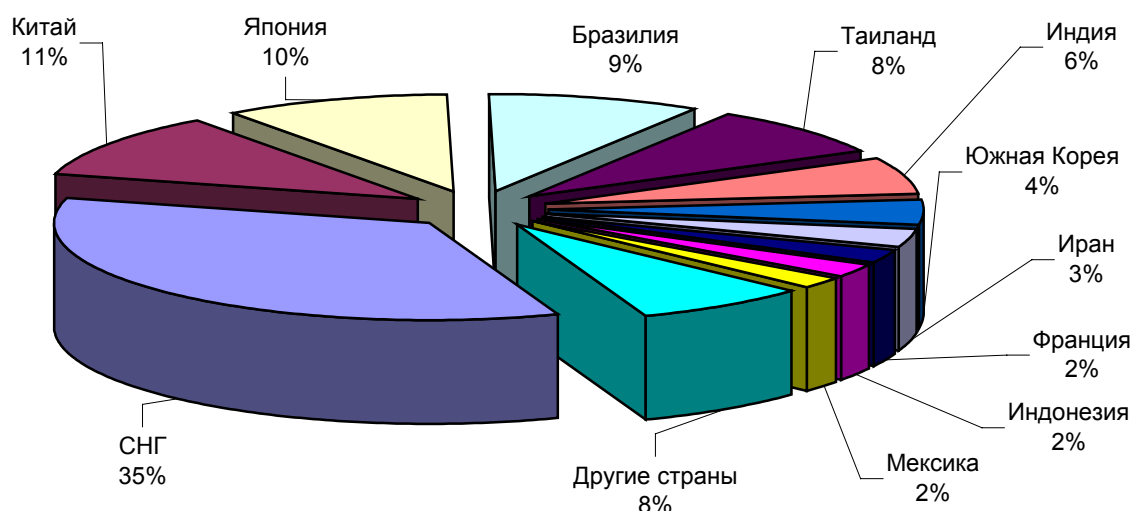
Наименование кредитора	Дата выдачи	Сумма кредита, доллары США	% ставка	Периодичность выплаты вознаграждения	Срок погашения кредита	Цель кредита
Народный Банк	20.09.2000	2 950 000	18%	Ежемесячно	20.01.2003	Пополнение оборот.ср-в
Центркредит	16.06.2000	1 617 300	20%	В конце срока	01.06.2001	Пополнение оборот.ср-в
ТуранАлем	01.12.1999	1 204 800	22%	Ежемесячно	Кредитная линия	Пополнение оборот.ср-в
Темирбанк	08.09.2000	73 505	18%	Ежемесячно	12.09.2001	Пополнение обор.ср-в
Всего		5 845 605	19%			

Источник: данные Компании

Рынок и конкуренция

По результатам 1999 г. крупнейшими странами экспортерами являются Канада поставляющая 332,4 тысяч тонн (96 % своего асбеста) на мировой рынок, Китай 180 тысяч тонн (45 %), Россия 158,4 тысяч тонн (23 %) и Казахстан 98,8 тысяч тонн (95 %). В 1999 году доля экспорта в дальнее зарубежье в общем объеме реализации Ураласбеста составила 29 % (118,3 тысяч тонн) а у Оренбургасбеста 16 % (40,1 тысяч тонн).

Диаграмма 5. Основные потребители хризотил-асбеста в мире



Источник: данные Компании

Общий объем мирового рынка оценивается в 1,2 млрд долларов США. Доля Компании на рынке в 1999 году составляла 5 %, а по предварительным оценкам 2000 года – 9 %. Основными потребителями хризотил-асбеста традиционно являются страны СНГ, которые потребляют в среднем 35 % (700 тысяч тонн) всего мирового потребления асбеста. Следующими по величине являются рынки Китая, Японии и Бразилии. При этом следует отметить, что 4 основных потребителя за исключением Японии сами же являются производителями асбеста и вполне способны обеспечить свой внутренний спрос своим же асбестом. Так, например Китай, потребляя 11 % всего асбеста в мире, в то же время производит 20 % мировой продукции хризотил-асбеста, и фактически является экспортером хризотил-асбеста. Аналогичная ситуация с Бразилией и Россией.

Таблица 24. Мировое производство хризотил-асбеста по странам

Показатель, тонн	1997	%	1998	%	1999	%
Россия	685 000	34,2%	630 000	32,5%	683 000	34,1%
Китай	250 000	12,5%	440 000	22,0%	400 000	20,0%
Канада	447 000	22,3%	320 000	16,0%	345 000	17,2%
Бразилия	208 000	10,4%	198 000	9,9%	200 000	10,0%
Зимбабве	142 000	7,1%	130 000	6,5%	137 400	6,8%
Казахстан	144 596	7,2%	125 000	6,2%	105 000	5,2%
Греция	70 000	3,5%	35 000	2,7%	50 000	2,5%
Индия	25 000	1,2%	25 000	1,2%	25 000	1,2%
Швейцария	27 000	1,3%	25 000	1,2%	20 000	1,0%



Южная Африка	50 000	2,5%	25 000	1,2%	18 000	0,9%
Колумбия	4 500	0,2%	4 500	0,22%	8 000	0,4%
США	7 000	0,35%	6 000	0,3%	7 200	0,36%
Другие	4 500	0,2%	4 500	0,22%	4 500	0,22%
Всего	2 064 596	100%	1 968 000	100%	2 003 100	100%
<i>Рост (падение)</i>			<i>(5%)</i>		<i>2%</i>	

Источник: "Природные ресурсы Канады", "Геологический обзор США"

На территории СНГ асбестовую промышленность представляют четыре горнообогатительных комбината: АО "Ураласбест" (Россия), АО "Оренбургасбест" (Россия), АО "Туваасбест" (Россия) и ОАО "ДАГОК Кустанайасбест".

По геологическим запасам и производственным мощностям основными конкурентами Компании являются АО "Ураласбест" и "Оренбургасбест", что показывают данные по объемам отгрузки асбеста основными потребителям в таблице.

Таблица 25. Объемы реализации продукции основными производителями асбеста за 1999 год.

Производитель	Реализовано асбеста, тыс. тн	Доля на рынке, %
АО "Ураласбест"	406 700,0	52,53
АО "Оренбургасбест"	256 398,9	33,11
ОАО "ДАГОК "Кустанайасбест"	109 160,7	14,10
АО "Туваасбест"	2 020,8	0,26
Итого:	774 280,4	100,0

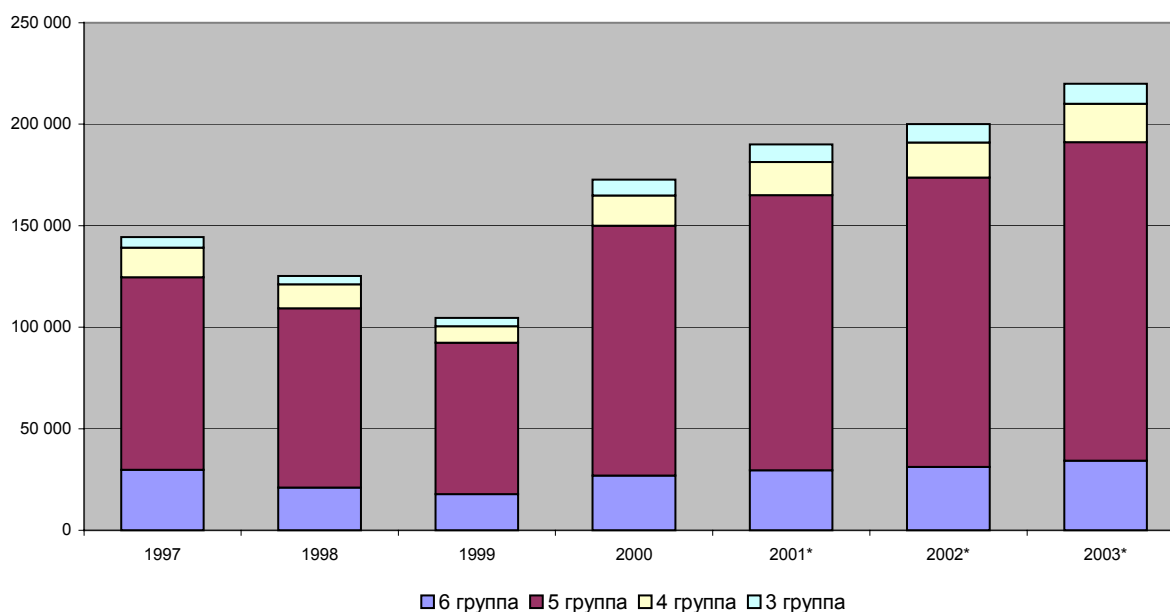
Источник: данные Компании

Предварительные итоги 2000 года и прогнозные данные на 2001 – 2003 годы

Предварительные итоги 4 квартала и всего 2000 года говорят о том, что тенденция, начавшаяся в конце 1999 – начале 2000 года, сохраняется. Как свидетельствуют оперативные статистические данные, основные производственно-экономические и финансовые показатели и показатели эффективности работы Компании в 2000 году были значительно улучшены по сравнению с тремя предыдущими годами.

По состоянию на 01 января 2001 года запасы руды в карьере составляют 681 067 тысяч тонн. Объем добычи руды за 2000 год составил 3 029 тысяч тонн.

Диаграмма 6. Производство основной продукции за 1997 – 2000 года и прогнозные данные на 2001 – 2003 года (тонн).



Источник: данные Компании, * - прогнозируемые данные

В результате работы за 2000 год структура производства товарного асбеста по группам не изменилась, что обусловлено содержанием руды. Однако, увеличивая рынки сбыта, а также, улучшая производственные мощности за счет инвестиций и капитального ремонта основных средств Компания за год произвела более 170 тысяч тонн хризотил-асбеста 3 – 6 групп.

Таблица 26. Поквартальная структура производства основных видов продукции в 2000 году

	1 квартал	%	2 квартал	%	3 квартал	%	4 квартал	%	2000 год	%
3 группа	1 261	3,4	2 143	5,6	2 694	5,4	1 684	3,6	7 782	4,5
4 группа	3 017	8,1	3 560	4,2	3 713	7,5	4 617	9,7	14 907	8,6
5 группа	26 565	71,3	26 964	70,1	34 804	70,1	34 792	73,5	123 125	71,3
6 группа	6 393	17,2	5 804	15,1	8 451	17,0	6 262	13,2	26 910	15,6
Итого	37236	100	38471	100	49662	100	47355	100	172 724	100

Источник: данные Компании

В целом ситуация на основных рынках сбыта продукции Компании складывалась благоприятно, более сильная активность в 4 квартале проявилась на рынках Дальнего зарубежья – более перспективного рынка сбыта, нежели Россия и страны СНГ. Отгрузка в регионы Дальнего зарубежья составила 48,2 % от объема произведенной продукции Компании в 4 квартале. Кроме того, увеличилась отгрузка хризотил-асбеста на предприятия Казахстана.

Таблица 27. Структура отгрузки асбеста по регионам.

	4 квартал	%	2000 год	%
Дальнее зарубежье	24 786,55	48,2	67 263,55	38,8
Центральная Азия	9 400,34	18,3	42 903,34	24,8
Россия	6 021,12	11,7	30 999,12	17,9
Другие страны СНГ	6 845,25	13,3	21 346,25	12,3
Казахстан	4 379,65	8,5	10 929,65	6,2
Итого	51 432,916	100	173 436,91	100

Источник: данные Компании

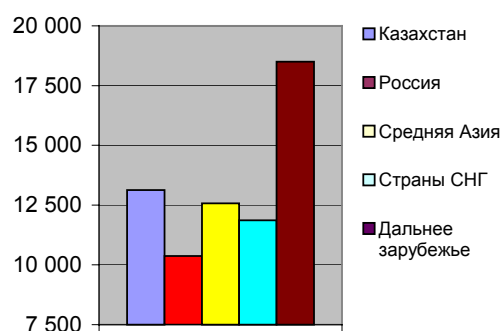
В 2000 году была продолжена тенденция снижения цен на основную продукцию, что является следствием конкурентной борьбы между производителями хризотил-асбеста России и Компанией.

Таблица 28. Средневзвешенные цены по видам продукции.

группа		2000
3 группа	тенге/тонна	39 078
4 группа	тенге/тонна	24 871
5 группа	тенге/тонна	12 681
6 группа	тенге/тонна	11 042

Источник: данные Компании

Диаграмма 7. Средневзвешенные цены по регионам.



Источник: данные Компании

Таким образом, в 2000 году по сравнению с 1998 и 1999 годами, производственная деятельность Компании под влиянием внешних и внутренних факторов была значительно оптимизирована.

Финансовые показатели Компании за 2000 год приведены по оперативным данным согласно Казахстанским стандартам бухгалтерского учета и не подтверждены независимым аудитором Компании. Рост доходов от реализации основной продукции составил 58 % по сравнению с 1999 годом, и был связан прежде всего с увеличением объемов производства и реализации хризотил-асбеста 3 – 6 групп. Снижение мировых цен на данную продукцию не повлекло за собой снижения доходной части Компании.

Чистый доход Компании по предварительным данным составил 340 466 тысяч тенге против прибыли Компании в размере 73 469 тысяч тенге, полученной в 1999 году.

Риски, связанные с деятельностью Компании. Способы их устранения

Риски, связанные с деятельностью Компании можно разделить на следующие категории:

Риски, связанные с экономическими факторами

На настоящий момент, несмотря на достаточно стабильное экономическое положение в Республике, ставки банковского процента остаются сравнительно высокими. Улучшение материально-производственной базы Компании посредством введения новых основных средств является проблематичным. Данный факт влияет на увеличение объемов производства и реализации продукции.

В то же время Компания в силу преимущественно сырьевой структуры промышленного производства и экспорта остается уязвимой к внешним влияниям (пример финансового кризиса в Юго-Восточной Азии и России). Серьезной экономической проблемой стран СНГ (в основном Узбекистан, Кыргызстан) остаются неплатежи. Компания находит возможности погашения дебиторской задолженности путем переоформления контрактов в бартерные контракты. По бартеру Компания получает материалы, необходимые для производственных целей. В этих случаях пересматриваются ценовые условия контракта с целью установления оптимальных условий поставки материалов.

Риски, связанные с техническими факторами.

Функционирование Компании связано со многими рисками. Степень износа основных средств Компании (см. *Производственная и материально-техническая база*) увеличивает ее производственные риски и может негативно влиять на производство продукции. Однако Компанией принимается ряд мероприятий для безопасности своей деятельности, таких как капитальный ремонт наиболее важных видов основных средств и приобретение новых основных средств. Кроме того, на 2001 – 2005 годы Компанией предусмотрен план по улучшению производственных мощностей, посредством закупки нового оборудования и машин.

Риски, связанные с политическими факторами.

Процессы политических и экономических реформ развиваются с переменным темпом и пока не завершены. Несмотря на трудности переходного периода, руководству Республики до сих пор удавалось поддерживать политическую и межнациональную стабильность на приемлемом уровне. Переизбрание в январе 1999 года Президента Нурсултана Назарбаева на семилетний срок, а также избрание двухпалатного парламента, лояльного главе государства, предполагают развитие политической системы Республики достаточно стабильным.

Риски, связанные с эмиссией облигаций.

В настоящее время рынок корпоративных ценных бумаг Республики Казахстан насыщается новыми инструментами, на нем обращается более 10 эмиссий облигаций различных корпоративных эмитентов. Однако, для данного этапа развития рынка корпоративных ценных бумаг характерна относительно низкая ликвидность финансовых инструментов и небольшие объемы обращения. Предстоящий выпуск облигаций Компании в известной степени будет застрахован от этих рисков посредством работы маркет-мейкера в лице ТОО "ТуранАлем Секьюритис". Функциональные обязанности маркет-мейкера предполагают поддержание им котировок по данному инструменту, что позволит основным группам

институциональных инвесторов реализовывать не только долгосрочную инвестиционную, но и дилинговую составляющую торговой стратегии. Принципы учета облигаций и выбора торговой площадки идентичны принципам, используемым для проведения операций с государственными ценными бумагами, рынок которых уже довольно большой и успешно функционирует.

В соответствии с законом Республики Казахстан "О налогах и других обязательных платежах в бюджет" вознаграждение (интерес), полученное от покупки облигаций облагается налогом у источника выплаты по ставке 15 % от суммы полученного дохода. Накопительные пенсионные фонды освобождены от уплаты этого налога, что позволяет прогнозировать основное размещение среди этих институциональных инвесторов.

Стратегия развития и инвестиционные проекты

На основе фактических результатов работы Компании за прошлые годы, результатов маркетинговых исследований мирового рынка хризотил-асбеста, а также прогнозов основных макроэкономических показателей Республики Казахстан и стран СНГ можно определить среднесрочный прогноз изменения объемов производства и реализации продукции Компании.

В 2001 – 2005 годах прогнозируется ежегодный рост производства хризотил-асбеста 3 – 6 групп на 2,0 – 10,0 %. Темпы роста производства и реализации продукции предполагаются более высокими в 2001 – 2002 годах: 5,0 – 10,0 %. Это связано, прежде всего, с экономическим подъемом в странах – потребителях продукции, который, по-видимому, сохранится в ближайшие три – пять лет.

За период 1997 – 1999 годы на строительство, приобретение основных средств в рамках программы технического перевооружения и капитальный ремонт, исключая капитальный ремонт на ремонтно-механическом заводе Компании, увеличивающий стоимость основных средств было направлено инвестиций в объеме 373,6 млн. тенге, все средства направлены из общего объема производственного назначения.

Таблица 29. Капитальные вложения за 1997 – 2000 годы

Показатель, тыс. тенге	1997	1998	1999	9 мес. 2000	Всего
Строительство объектов	119 053	14 844	11 394	10 608	155 899
Приобретено оборудования	28 108	32 680	56 727	100 197	217 712
Всего	147 161	47 524	68 121	110 805	373 611
Капитальные вложения, (тыс. долларов США)	1 949	566	493	777	3 785

Источник: данные Компании

Для развития производственных мощностей Компании на 2000 – 2005 годы предусматривается направить капитальные вложения в объеме USD 15 000 000. В целях реализации этой программы в октябре 2000 года был привлечен долгосрочный кредит в размере USD 2 950 000 и планируется привлечь около USD 6 000 000 от размещения облигаций.

Кроме того, предполагается направить собственные средства на финансирование проектов, указанных в таблице, в том числе часть из них планируется реализовать в 2001 году.

Таблица 30. Основные инвестиционные проекты на 2001 – 2005 годы

Содержание проекта	Сроки его реализации.	Преимущества, полученные при реализации проекта
Модернизация пресупаковочного комплекса	Освоение планируется в 2001 году.	Реализация проекта позволит производить брикеты по 40 кг. (На некоторых международных рынках потребители используют международные стандарты упаковки).
Внедрение штабелеформирующих машин "Сигнода"	Освоение планируется в 2001 – 2003 годах.	Первая линия с использованием этих штабелеформирующих машин уже запущена. Данные линии применяют для упаковки продукции Компании по международным стандартам.
Обновление парка автопогрузчиков	Освоение проекта планируется на 2002 – 2005 года.	В данное время нет необходимости увеличивать парк автопогрузчиков, но в ближайшие три – пять лет Компания планирует замену автопогрузчиков
Обновление оборудования обогатительной фабрики	Освоение планируется на 2002 – 2005 года.	Причиной обновления оборудования является замена и модернизация морально устаревшего оборудования.
Обновление и увеличение парка карьерных самосвалов	Освоение планируется осуществлять постепенно, начиная с 2001 года.	Увеличение производственных мощностей зависит от объема добытой руды, в связи с этим необходимо увеличение парка карьерных самосвалов.
Обновление парка бульдозеров, экскаваторов и кранов	Освоение планируется осуществлять постепенно, начиная с 2001 года.	Увеличение производственных мощностей зависит от объема добытой руды, в связи с этим необходимо увеличение парка рабочих машин, используемых в карьере.
Установка оборудования вторичного бурения для дальнейшей разработки нефрита	Освоение планируется в 2001 году.	Данный проект разработан для добычи полудрагоценного камня – нефрита с целью его дальнейшей обработки и продажи.
Газификация котельной и сушильных печей на обогатительной фабрике	Освоение планируется в 2001 – 2002 году.	Целью проекта является снижение себестоимости технологического процесса обогащения асбеста. Сейчас котельная и сушильные печи работают на электроэнергии.
Приобретение оборудования для пилорамы для изготовления европоддонов	Освоение планируется в 2001 году.	При упаковке в европоддоны по международным стандартам требуется деревянная основа.

Источник: данные Компании

III. Структура листинговой Компании

Ключевые положения устава Компании, касающиеся прав акционеров

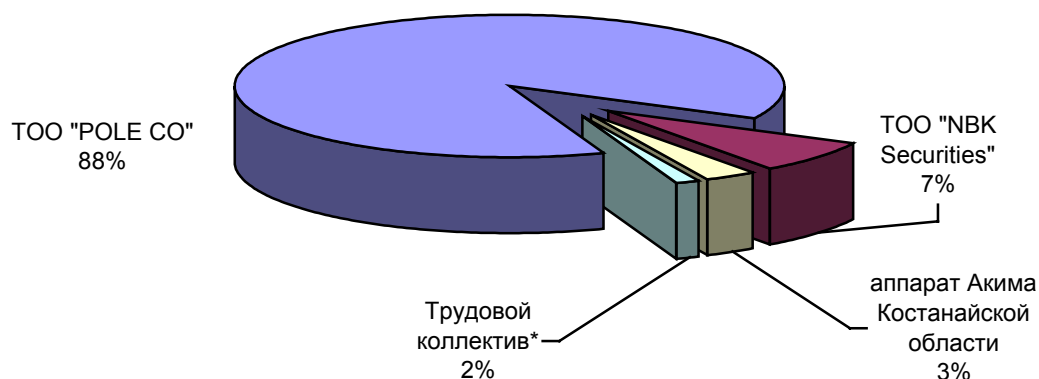
Таблица 31. Права акционеров Компании

Права имеет	Права
Любой акционер Компании	<ul style="list-style-type: none"> – участвовать в управлении Компанией в порядке, предусмотренном настоящим законом и уставом; – получать дивиденды; – получать информацию о деятельности Компании в порядке, предусмотренном законодательством; – получать выписки от реестродержателя или номинального держателя, подтверждающие его право собственности на ценные бумаги; – оспаривать в судебном порядке принятые органами общества решения; – обращаться в государственные органы для защиты своих прав и законных интересов в случае совершения органами действий, нарушающих нормы законодательства и устава Компании; – на часть имущества, оставшегося после ликвидации Компании.
Акционер, владеющий пятью или более процентами голосующих акций Компании	<ul style="list-style-type: none"> – созывать внеочередные собрания акционеров Компании; – предлагать кандидатуры в органы Компании; – получать копию списка акционеров Компании в порядке, определенном общим собранием акционеров Компании; – признавать недействительными внутренние документы и решения органов Компании, ограничивающие указанные права акционеров; – другие права, предусмотренные законодательными актами Республики Казахстан.

Источник: данные Компании

Структура собственного капитала

Диаграмма 8. Структура уставного капитала Компании





Источник: данные выписки из реестра акционеров Компании по состоянию на 19.10.2000 г.

* – в собственности трудового коллектива находятся именные привилегированные акции без права голоса с минимальным гарантированным размером дивидендов в размере 20 % от номинальной стоимости акции.

Стратегический инвестор

Учредителем, владеющим 88 % акций или 89,35 % от голосующих акций Компании является товарищество с ограниченной ответственностью "POLE CO". После регистрации второй эмиссии акций в 2000 году объявленный уставный капитал Компании составил 460 000 000 тенге. По состоянию на 19 октября 2000 года все акции второй эмиссии оплачены и размещены, что подтверждает выписка из реестра акционеров на указанную дату и отчетом о выпуске и размещении акций второй эмиссии, утвержденным Национальной комиссией Республики Казахстан по ценным бумагам 17 января 2001 года.

Таблица 32. Резюме ТОО "POLE CO"

Полное наименование	Товарищество с ограниченной ответственностью "POLE CO"
Руководитель	Бобровских Илона Васильевна
Адрес	480062, г. Алматы, ул. Марचेка, 12

Источник: данные Компании

Согласно зарегистрированного проспекта эмиссии акций Компании минимальный гарантированный размер дивидендов по привилегированным акциям составляет 20 %. С момента государственной регистрации первой эмиссии акций дивиденды по привилегированным акциям начислялись в размере 20 % и выплачивались в установленные сроки.

Аффилированные компании

В настоящий момент Компания не имеет доли участия в других компаниях.

Филиалы и представительства Компании

Компания не имеет филиалов и представительств.

Органы управления Компанией

Органами управления Компании являются:

Высший орган управления – общее собрание акционеров.

Орган управления – Совет директоров.

Исполнительный единоличный орган – Президент.

Контролирующий орган – ревизионная комиссия.

Общее собрание акционеров

Общее собрание акционеров является высшим органом управления Компании. Компания обязана ежегодно проводить общее собрание акционеров.

Акционеры, владеющие привилегированными акциями без права голоса, имеют право присутствовать на общем собрании акционеров и принимать участие в обсуждении вопросов повестки дня. В случаях, предусмотренных законодательными актами Республики Казахстан. Акционеры, владеющие привилегированными акциями без права голоса вправе принимать участие в голосовании на общем собрании акционеров.

В случае если решения общего собрания акционеров ущемляют или ограничивают права владельцев привилегированных акций или отдельных категорий, то такие решения могут быть приняты общим собранием акционеров только при условии, что за них проголосовали акционеры, владеющие в совокупности не менее чем двумя третями общего количества привилегированных акций сопутствующих категорий.

Сообщение акционерам о проведении общего собрания осуществляется не позднее, чем за 30 дней до даты его проведения путем опубликования извещения в печатном издании.

Общее собрание акционеров правомочно принимать решения, если на момент окончания регистрации для участия в общем собрании акционеров зарегистрированы акционеры или их представители, владеющие в совокупности пятьюдесятью и более процентами голосующих акций Компании.

Каждый акционер при голосовании на общем собрании акционеров имеет число голосов, равное числу принадлежащих ему голосующих акций.

Решения по вопросам, отнесенным к компетенции общего собрания акционеров в Компании с единственным акционером, принимаются им самостоятельно и должны быть оформлены в письменном виде.

Таблица 33. Вопросы исключительной компетенции общего собрания акционеров

Решения принимаются	Вопросы
Простым большинством от общего числа присутствующих голосов	<ul style="list-style-type: none">– избрание совета директоров, определение его количественного состава и досрочное прекращение полномочий его членов;– изменение размера объявленного уставного капитала Компании;– избрание членов ревизионной комиссии Компании и досрочное прекращение их полномочий;– утверждение годовой финансовой отчетности Компании, заключения ревизионной комиссии Компании;– определение формы извещения Компанией акционеров о предстоящем созыве общего собрания акционеров и принятие решения о размещении такой информации в печатном издании;– дробление (сплит) и консолидация акций;– утверждение методики определения стоимости акций при их выкупе Компанией в соответствии с законодательством о рынке ценных бумаг;

- порядок распределения чистого дохода Компании;
 - принятие решения об участии Компании в создании или деятельности иных юридических лиц путем передачи части или нескольких частей активов в сумме, составляющей двадцать пять и более процентов от суммы всех принадлежащих Компании активов;
 - утверждение крупных сделок и иных сделок в соответствии с законодательством Республики Казахстан;
 - условия и порядок выпуска облигаций и производных ценных бумаг Компании;
 - принятие решения об увеличении обязательств Компании на сумму, составляющую двадцать пять и более процентов от размера собственного капитала Компании;
 - утверждение размера вознаграждения и (или) компенсации должностным лицам, в том числе членам совета директоров Компании;
 - утверждение аудитора Компании;
 - определение порядка предоставления акционерам информации о деятельности Компании;
 - утверждение размеров дивидендов по простым акциям по итогам года
- Квалифицированным большинством от присутствующих голосов
- внесение изменений и дополнений в устав Компании;
 - изменение типа общества;
 - добровольная реорганизация и ликвидация Компании.

Источник: данные устава Компании

Совет директоров

Совет директоров – орган Компании, осуществляющий общее руководство деятельностью Компании, за исключением решения вопросов, отнесенных действующим законодательством и уставом к исключительной компетенции общего собрания акционеров.

Количественный состав Совета директоров Компании определяется решением общего собрания акционеров. Количественный состав Совета директоров Компании не может быть менее трех человек.

Председатель Совета директоров Компании избирается из числа его членов большинством голосов от общего числа членов совета директоров Компании тайным голосованием.

При решении вопросов на заседании Совета директоров Компании каждый член Совета директоров обладает одним голосом.

Вопросы, отнесенные к исключительной компетенции Совета директоров Компании не могут быть переданы для решения Президенту Компании.

Таблица 34. Вопросы исключительной компетенции Совета директоров

Решения принимаются	Вопросы
Большинством голосов присутствующих членов Совета директоров	– определение приоритетных направлений деятельности Компании;
	– принятие решения о созыве годового и внеочередного общих собраний акционеров Компании за исключением случаев, предусмотренных законодательством;
	– утверждение повестки дня общего собрания акционеров;

- определение даты составления списка акционеров, имеющих право на участие в общем собрании, и другие вопросы, связанные с подготовкой и проведением общего собрания акционеров;
- вынесение на решение общего собрания акционеров вопросов, предусмотренных законодательством;
- принятие решения об уменьшении размера выпущенного (оплаченного) капитала Компании о выкупе выпущенных акций, облигаций и иных ценных бумаг в случаях предусмотренных законодательными актами;
- определение размера вознаграждения членам ревизионной комиссии Компании и определение размера оплаты услуг аудитора;
- принятие решения о размере, источниках и порядке выплаты дивидендов по итогам отчетного года;
- определение порядка использования средств резервного капитала и иных фондов Компании;
- утверждение внутренних документов общества, определяющих порядок деятельности Компании;
- принятие решения о создании филиалов и представительств Компании;
- принятие решения об участии Компании в создании и деятельности других организаций за исключением случаев, предусмотренных действующим законодательством и уставом Компании;
- принятие решения о заключении крупных сделок;
- утверждение договора с независимым регистратором;
- определение информации, носящей конфиденциальный характер и составляющей коммерческую тайну Компании;
- иные вопросы, не относящиеся к исключительной компетенции общего собрания акционеров.

Источник: данные устава Компании

Президент

Президент Компании единолично исполняет функции Исполнительного органа, осуществляет руководство текущей деятельностью Компании, издает приказы и распоряжения и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками Компании.

Президент Компании избирается Советом директоров Компании.

К компетенции Президента Компании относятся следующие вопросы:

- распоряжаться имуществом Компании, заключать все сделки и соглашения в пределах, предусмотренных уставом Компании;
- нанимать юрисконсульта и определять размер его вознаграждения;
- создавать, реорганизовывать и управлять структурными подразделениями Компании и определять их компетенцию;
- заключать в пределах компетенции хозяйственные договоры, сделки и расторгать их, осуществлять расчеты с партнерами Компании;
- утверждать нормативные документы Компании;
- осуществлять иные действия, не входящие в исключительную компетенцию других органов Компании и необходимые для эффективной деятельности.

Полномочия Президента Компании:

- без доверенности действует от имени Компании в отношениях с третьими лицами;
- выдает доверенности на право представлять Компанию;
- издает приказы о назначении на должность работников Компании, об их переводе и увольнении, определяет системы оплаты труда, устанавливает размеры должностных окладов и персональных надбавок, решает вопросы премирования, принимает меры поощрения и налагает дисциплинарные взыскания;
- осуществляет иные полномочия, переданные ему общим собранием акционеров или Советом директоров, за исключением вопросов, отнесенных к исключительной компетенции этих органов.

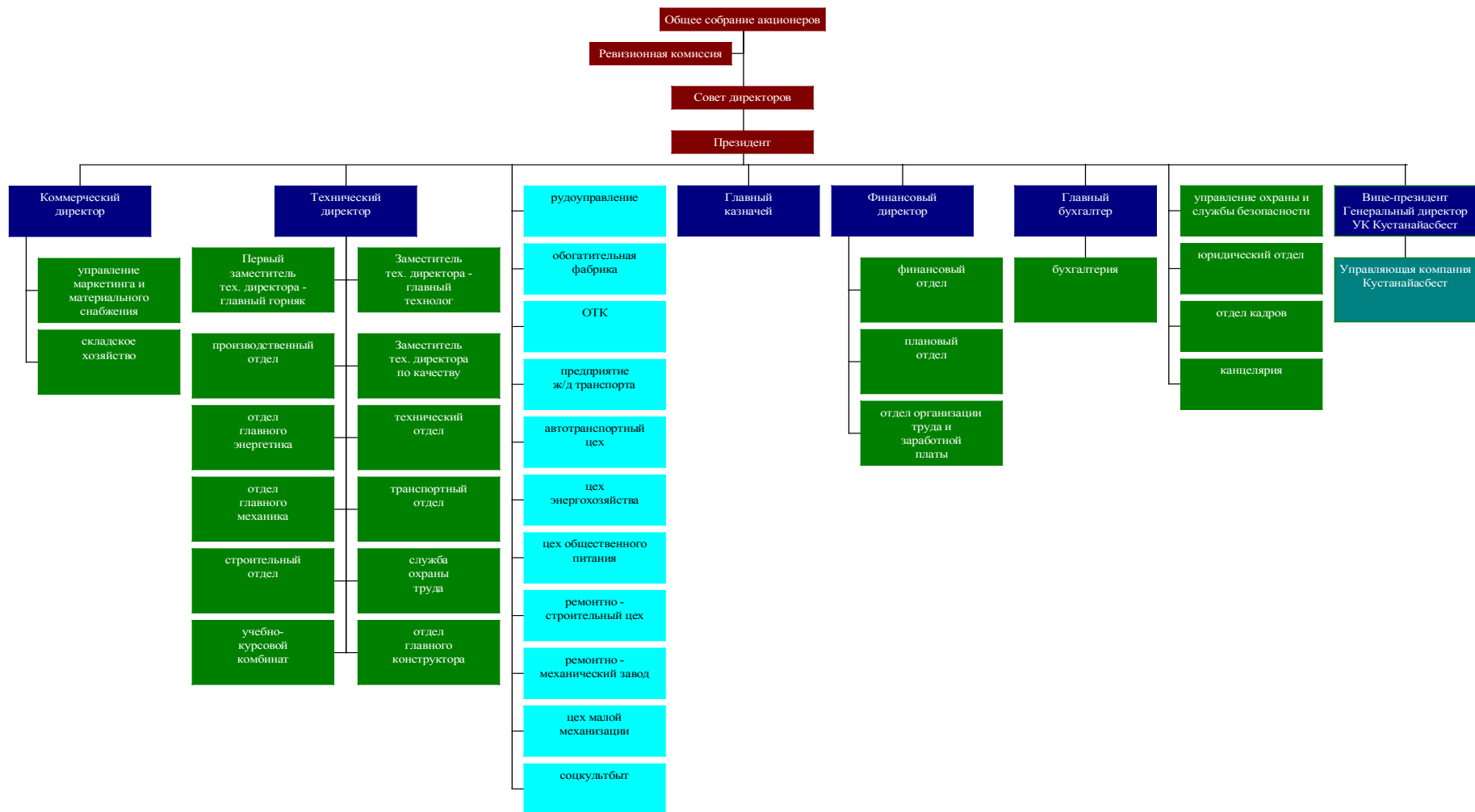
Ревизионная комиссия

Для осуществления контроля за финансово–хозяйственной деятельностью Компании образуется ревизионная комиссия из числа ее акционеров.

Ревизионная комиссия избирается сроком на три года и состоит из четырех человек. Срок полномочий члена ревизионной комиссии может быть прекращен досрочно решением общего собрания акционеров.

Ревизионная комиссия вправе в любое время по собственной инициативе, по поручению общего собрания акционеров, Совета директоров или по требованию акционеров, владеющих в совокупности более чем десятью процентами акций проводить проверки деятельности Компании. По требованию ревизионной комиссии президент обязан предоставить все необходимые материалы, бухгалтерские и иные документы, а также необходимые пояснения к ним. Ревизионная комиссия в обязательном порядке проводит проверку финансовой отчетности Компании до ее утверждения общим собранием акционеров.

Диаграмма 9. Организационная структура Компании



Источник: данные Компании

Список руководящего состава Компании

Таблица 35. Список членов Совета директоров Компании

Имя	Должность
Татишев Еркен Нурельдаемұлы	Президент Компании
Мухамедзянов Галимджан Николаевич	Управляющий группы компаний "Ак-Бидай"
Гольм Андрей Альбертович	Директор ТОО "AINA Company"
Редько Наталья Дмитриевна	Директор ТОО "Табыс"
Кагаров Гайрат Айтахунович	Начальник отдела сопровождения проектов Корпорации "Астана-Холдинг"

Источник: данные Компании

Таблица 36. Сведения о руководстве

Имя	Должность
Татишев Еркен Нурельдаемұлы	Президент
Жусупов Канат Куатжанович	Технический директор
Копбаев Канат Шоханович	Вице-президент, Управляющий директор "УК Кустанайасбест"
Утемисов Мурат Мусаевич	Главный казначей
Алейников Сергей Афанасьевич	Финансовый директор
Нуржанов Даулет Утегенович	Коммерческий директор
Акчалова Гульнара Едловна	Главный бухгалтер

Источник: данные Компании

Таблица 37. Список членов ревизионной комиссии

Имя	Должность
Ефимова В.В.	Начальник ревизионного управления КХК "Астана- холдинг"
Председатель ревизионной комиссии	
Трапезникова Р.Н.	Заместитель главного бухгалтера Компании
Васильева Т.С.	Главный специалист ревизионного управления КХК "Астана-холдинг"
Куксов А.И.	Инженер цеха энергохозяйства Компании

Источник: данные Компании

Краткие биографии руководящего состава Компании

Биография Татишева Еркена Нурельдаемұлы

Образование	Московский институт экономики и статистики, 1998
Специальность	Экономист
Опыт работы	1994 – 1997 года "Астана Холдинг Банк", г. Москва
	1997 – 1998 года КХК "Астана Холдинг"
Знание языков	1997 – 1998 года ТОО "Управляющая компания "Кустанайасбест", заместитель Генерального директора
	с 1998 года Президент Компании
Русский, казахский, английский	

Источник: данные Компании

Биография Жусупова Каната Куатжановича

Образование	Казахский политехнический институт имени Ленина, 1982
Специальность	Инженер–механик
Опыт работы	1982 – 1998 года Машиностроительный завод имени Куйбышева, начальник цеха, заместитель начальника управления, вице–президент
Знание языков	С марта 1998 года Технический директор Компании Русский, казахский, английский

Источник: данные Компании

Биография Копбаева Каната Шохановича

Образование	Казахская государственная академия управления, 1997
Специальность	экономист
Опыт работы	1995 – 1996 года "Астана–моторс", менеджер 1996 – 1998 года КХК "Астана–Холдинг", менеджер финансового департамента с 1998 года ТОО "Управляющая компания "Кустанайасбест", Генеральный директор, Вице-президент Компании
Знание языков	Русский, казахский, английский

Источник: данные Компании

Биография Утемисова Мурата Мусаевича

Образование	Казахская государственная академия управления, 1996
Специальность	экономист
Опыт работы	1995 – 1996 года "Астана–моторс", менеджер 1996 – 1998 года КХК "Астана–Холдинг", менеджер финансового департамента 1998 –2000 года ТОО "Управляющая компания "Кустанайасбест", заместитель Генерального директора с марта 2000 года Главный казначей Компании
Знание языков	Русский, казахский, английский

Источник: данные Компании

Биография Алейникова Сергея Афанасьевича

Образование	Магнитогорский горно–металлургический институт, 1979
Специальность	Инженер–экономист
Опыт работы	1994 –1995 года депутат Верховного Совета Республики Казахстан, член Комитета по финансам и кредиту 1995 –1997 года заместитель Генерального директора Компании по экономическим вопросам июнь – октябрь 1997 года заместитель Исполнительного директора Компании по экономическим вопросам с октября 1997 года Финансовый директор Компании
Знание языков	Русский, казахский

Источник: данные Компании

Биография Нуржанова Даулета Утегеновича

Образование	Алматинский автодорожный институт, 1995	
Специальность	Инженер	
Опыт работы	1991 – 1995 года	Фирма "Отан", коммерческий директор
	1995 – 1997 года	КХК "Астана–Холдинг"
	1997 – 1998 года	ТОО "Управляющая компания "Кустанайасбест"
Знание языков	с 1998 года	Коммерческий директор Компании
	Русский, казахский, английский	

Источник: данные Компании

Биография Акчаловой Гульнары Едловны

Образование	Алматинский институт народного хозяйства, 1986	
Специальность	Бухгалтер–экономист	
Опыт работы	1986 – 1993 года	Академия моды, бухгалтер
	1993 – 1997 года	СП "Алтор", главный бухгалтер
	1997 – 1999 года	ТОО "Управляющая компания "Кустанайасбест", главный бухгалтер
Знание языков	С 1999 года	Главный бухгалтер Компании
	Русский, казахский, английский	

Источник: данные Компании

Список руководителей структурных подразделений и филиалов Компании

Таблица 38. Список руководителей структурных подразделений и филиалов Компании

Наименование подразделения	Руководитель структурного подразделения
Обогатительная фабрика	Коцкий Владимир Павлович
Рудоуправление	Жакеев Марат Аджарович
Предприятие железнодорожного транспорта	Танкибаев Дюсенбай Абдешевич
Автотранспортный цех	Апрелев Виктор Михайлович
Цех энергохозяйства	Таипов Зуфар Афляхович
Ремонтно–механический завод	Джанаев Шакир Сундетович

Источник: данные Компании

IV. Сведения о выпущенных ценных бумагах.

Структура эмиссии ценных бумаг

Таблица 39. Основные параметры выпускаемых ценных бумаг

Дата и номер государственной регистрации эмиссии облигаций.	29 января 2001 года эмиссия внесена в государственный реестр за № А31
Тип и вид эмитированных ценных бумаг	Именная купонная облигация
Общая сумма эмиссии.	6 000 000 долларов США
Количество облигаций	60 000 штук
Номинал	100 долларов США
Форма выпуска	Бездокументарная
Наименование независимого регистратора	ТОО "КАЗРЕГИСТР"
Дата начала обращения	По истечении 20 дней с момента государственной регистрации эмиссии облигаций.
Дата начала размещения ценных бумаг	По истечении 20 дней с момента государственной регистрации эмиссии облигаций.
Дата окончания размещения ценных бумаг	В течение 3 лет с даты начала размещения облигаций.
Фактическая цена реализации облигаций	
Вид оплаты облигаций	Безналичный

Источник: данные Компании

Привлеченные средства будут направлены на выполнение программы по техническому перевооружению комбината.

Обязательства перед держателями ценных бумаг

Обязательства Компании перед держателями облигаций включают в себя все обязательства, предусмотренные действующим законодательством Республики Казахстан, уставом Компании и Условиями выпуска облигаций, зарегистрированными в Национальной комиссии Республики Казахстан по ценным бумагам.

В обязательства перед держателями облигаций входит обязанность Компании выплачивать вознаграждение (интерес) по облигациям и погасить облигации в сроки, предусмотренные Условиями выпуска.

Вознаграждение по облигациям выплачивается два раза в год соответственно через шесть, двенадцать, восемнадцать, двадцать четыре, тридцать и тридцать шесть календарных месяцев с даты начала обращения облигаций из расчета 360 дней в году, 30 дней в месяце, в тенге по средневзвешенному курсу ЗАО "Казахстанская фондовая биржа" на дату осуществления расчетов с держателями облигаций, связанных с выплатой вознаграждения (интереса) по облигациям. На получение купонного вознаграждения имеют право лица которые приобрели облигации не позднее чем за 30



дней до даты его выплаты. Если дата выплаты купонного вознаграждения приходится на выходной день, то выплаты производятся в первый рабочий день, следующий за выходным. Выплата купонного вознаграждения производится в тенге по средневзвешенному курсу ЗАО "Казахстанская фондовая биржа" на дату выплаты вознаграждения.

Облигации погашаются по номинальной стоимости в день погашения облигаций путем перевода денег на счета держателей облигаций. Погашение производится в тенге по курсу средневзвешенному курсу ЗАО "Казахстанская фондовая биржа" на дату выплаты. Если дата погашения приходится на выходной день, то выплаты производятся в первый рабочий день, следующий за выходным. Держатель облигаций не имеет права требовать начисления вознаграждения (интереса) или какой-либо иной компенсации за такую задержку в платеже. Ни один из держателей облигаций не имеет права на досрочное погашение облигаций.

Информация о допуске ценных бумаг листинговой Компании на другие рынки

На настоящий момент ценные бумаги Компании не котируются ни каких фондовых биржах.