

**ОТЧЕТ ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2003 ГОДА
ЗАКРЫТОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА
«НАЦИОНАЛЬНАЯ АТОМНАЯ КОМПАНИЯ
«КАЗАТОМПРОМ»**

г.Алматы, 2003 год

СОДЕРЖАНИЕ

I. Финансовая информация	3
1. Инвестиции на 01.07.2003 года	3
2. Дебиторская задолженность на 01.07.2003 года	3
3. Займы на 01.07.2003 года	3
4. Кредиторская задолженность на 01.07.2003 года	3
5. Анализ финансовых результатов	4
II. Иная существенная информация, касающаяся деятельности НАК "Казатомпром" за отчетный период	5
1. Наиболее значимые для Компании события, имевшие место в отчетном периоде	5
2. Компании, в которых ЗАО «НАК «Казатомпром» владеет долей свыше 5 процентов от уставного капитала	6
3. Основные направления инвестиционной деятельности	6
4. Маркетинговые исследования... ..	8

I. ФИНАНСОВАЯ ИНФОРМАЦИЯ

1. Долгосрочные инвестиции на 01.07.2003 года

тыс. тенге

Вид инвестиций	Начальное сальдо	Дебет	Кредит	Конечное сальдо
Долгосрочные инвестиции в капитал других юридических лиц	21 760	83 100	7 446	97 414
Портфель ценных бумаг, всего	390	12 500	0	12 890
в том числе:				
государственные ценные бумаги				
негосударственные ценные бумаги	390	12 500	0	12 890
Прочие инвестиции				
Всего инвестиции	22 150	95 600	7 446	110 304

2. Дебиторская задолженность на 01.07.2003 года

тыс. тенге

Вид дебиторской задолженности	Начальное сальдо	Дебет	Кредит	Конечное сальдо
Долгосрочная	5 012 234	2 220 475	2 022 250	5 210 459
Краткосрочная, в том числе:	4 481 249	23 045 408	21 461 672	6 064 985
Задолженность от реализации основной продукции (услуг)	1 595 413	14 738 361	14 054 985	2 278 789
Всего дебиторская задолженность	9 493 483	25 265 883	23 483 922	11 275 444

3. Займы на 01.07.2003 года

тыс. тенге

Наименование кредитора по займу	Валюта займа	Сред. ставка, % в год	Начальное сальдо	Дебет	Кредит	Конечное сальдо	Дата погашения
Банк ТуранАлем	USD	12	0	1 207 000	1 207 000	0	
АКБ Лефко-Банк	RUR	25	1 226	1 226	0	0	
ДАБ Альфа Банк	USD	12	266 854	621 768	354 914	0	
Казкоммерцбанк	USD	11,93	155 600	1 183 535	1 027 935	0	
Ситибанк Казахстан	USD	7,31	622 400	3 620 200	3 752 600	754 800	до 3 мес.
Вест ЛБ (Германия)	USD	6,535	616 176	617 918	1 742	0	
Облигации	KZT	8,5	511 285	31 835	200 295	679 745	01.04.07
ВСЕГО			2 173 541	7 668 177	6 929 181	1 434 545	

4. Кредиторская задолженность на 01.07.2003 года

в тыс. тенге

Вид кредиторской задолженности	Начальное сальдо	Дебет	Кредит	Конечное сальдо
Долгосрочная	568 693	203 152	31 835	740 010
Краткосрочная	5 195 660	43 620 457	43 966 986	4 849 131
Всего кредиторская задолженность	5 764 353	43 823 609	43 998 821	5 589 141

5. Анализ финансовых результатов

тыс. тенге

Статьи доходов / расходов	Период предыд. года	Период текущ. года	Увелич. / уменьш., %
Доходы от реализации, всего	11 923 507	14 772 128	+23,89
в том числе:			
урановой продукции	8 068 614	7 833 885	-3
бериллиевой продукции	1 127 738	834 685	-26
танталовой продукции	1 414 987	1 713 725	+21
ниобиевой продукции	93 338	115 989	+24
плавиковой кислоты	59 641	86 385	+45
плавиковый шпат	-	3 201	
научно-исследовательские работы (ИВТ)	-	33 162	
услуг вспомогательного хозяйства	125 985	213 765	+70
геологоразведочные работы за счет госбюджета	532 134	503 417	-5
электроэнергия	-	942 000	
теплоэнергия	-	32 105	
вода	-	135 992	
Прочее	501 070	2 323 817	+364
в том числе:			
сдачи имущества в аренду	22 866	21 326	-7
материалов, услуг	336 971	2 067 622	+514
услуги соцсферы	50 111	64 876	+29
услуги ГИС (геофизические исследования) и др. подразделений	91 122	169 993	+87
Доходы от реализации на экспорт, всего	10 625 791	10 561 583	
в том числе:			
урановой продукции	7 981 295	7 833 885	
бериллиевой продукции	1 122 862	817 563	
танталовой продукции	1 369 034	1 712 650	
ниобиевой продукции	93 338	115 747	
плавиковой кислоты	59 262	81 738	
Расходы, всего	10 277 772	12 902 046	+26
в том числе:			
Себестоимость реализованной продукции:	8 211 186	10 417 737	+27
Заработная плата с отчислениями (соцналог)	1 182 872	1 413 720	+20
Расходы на сырье, материалы, оплату услуг, включая электроэнергию	7 028 314	9 004 017	+28
Общие и административные расходы (в том числе наиболее существенные):	1 401 941	1 934 788	+38
заработная плата с отчислениями (соцналог)	556 243	734 842	+32
командировочные	46 344	45 030	-3
платежи в бюджет	80 762	127 652	+58
амортизация ОС и НМА	57 924	71 601	+24
обслуживание и ремонт ОС	61 467	111 244	+81
содержание объектов соцсферы	171 073	174 377	+2
Услуги по сбыту (реализации)	407 113	444 902	+9
Расходы по процентам	257 532	104 619	-59

СПРАВОЧНО: Амортизация основных средств и нематериальных активов за 6 месяцев 2003 года составила 593 866 тыс.тенге

Примечание: Значительное увеличение расходов за 6 месяцев 2003 года по отношению к соответствующему периоду 2002 года, объясняется тем, что консолидированная отчетность за 2003 год включает в себя новое предприятие ТОО «МАЭК-Казатомпром».

Консолидированная финансовая отчетность по состоянию на 01 июля 2003 года включает в себя отдельные финансовые отчетности:

- непосредственно ЗАО НАК «Казатомпром», как основной организации;
- ОАО «УМЗ»;
- ОАО «Волковгеология»;
- ТОО «МАЭК-Казатомпром»;
- ТОО «ИВТ»;
- РУМЦ «Геотехнология»;
- ЗАО СП «УКР ТВС»

Финансовые отчеты вышеуказанных организаций включены в консолидированную финансовую отчетность в целом по Группе в соответствии с требованиями СБУ № 13,14,15, финансовые отчеты основного и дочерних товариществ объединены по статьям и построены

посредством суммирования данных об активах, обязательствах, собственном капитале, доходах и расходах. Затем в целях исключения дублирующих взаимных записей по некоторым статьям, внутригрупповых доходов и расходов и внутригрупповой дебиторско-кредиторской задолженности, а также в целях установления размера гудвилла (цены фирмы) и доли меньшинства в чистых активах общества как на дату приобретения, так и на дату составления отчетности, произведены корректирующие записи.

Консолидированный доход от реализации продукции за 6 месяцев 2003 года увеличился по сравнению с тем же периодом предыдущего года на 23,89% и составил 14 772 128 тыс.тенге. При этом структура продаж распределяется следующим образом:

- урановая продукция – 53% (7 833 885 тыс.тг),
- бериллиевая продукция – 5,7% (834 685 тыс.тг),
- танталовая продукция – 11,6% (1 713 725 тыс.тг),
- ниобиевая продукция – 0,8% (115 989 тыс.тг),
- плавиковая кислота – 0,6% (86 385 тыс.тг),
- электроэнергия – 6,4% (942 000 тыс.тг),
- теплоэнергия – 0,2% (32 105 тыс.тг) ,
- вода – 0,9% (135 992 тыс тг).

Доход от основной деятельности за шесть месяцев 2003 года составил 1 870 082 тыс.тенге.

Консолидированный чистый доход с учетом дохода от переоценки сырья и основных средств при их выбытии, доли меньшинства и амортизации гудвилла за отчетный период составил 1 700 502 тыс. тенге.

По состоянию на 01 июля 2003 года в НАК "Казатомпром" работает 15 615 человек, среднемесячная заработная плата работников по Компании составляет 37 733 тенге.

II. Иная существенная информация, касающаяся деятельности НАК "Казатомпром" за отчетный период.

1. Наиболее значимые для ЗАО «НАК «Казатомпром» события, имевшие место в отчетном периоде

НАК "Казатомпром":

- Согласно Постановлению Правительства РК №492 от 27 мая 2003 года «О первоочередных мерах по ликвидации последствий землетрясения и восстановления объектов социального значения в Жамбылской области» ЗАО НАК "Казатомпром" за счет собственных средств начало строительство 15 жилых домов для жителей с.Кулан на сумму около 98 миллионов тенге.

ОАО «УМЗ»:

- В апреле месяце проведен внешний сертификационный аудит по системе менеджмента качества серии ИСО 9001 2000 года, который успешно завершен;
- В течение первого полугодия 2003 года проведена постановка продукции на производство: бериллиевая бронза (аналог сплава С17200 выпускаемый по ASTM В194), меднобериллиевая лигатура карботермическим методом, нейтральный гипс, ниобиевые порошки.

Внедрены новые технологии:

- на танталовом производстве была внедрена технология производства: танталовых прутков размером 1,8*4,0*1450мм (Акт №78-09-05/1121 от 30.04.03); ниобиевых порошков 1, 2, 3 классов по ГОСТ 26252-84 и 4Э класса по контракту №30054230/Г-290НП с присвоением документации литеры «О1» (Акт №78-09-05/1243 от 15.05.03).
- на урановом производстве проведены «Приёмочные испытания опытной партии таблеток № Т20181 ядерного керамического уран-гадолиниевого топлива для твэлов энергетических реакторов типа ВВЭР» (Акт № 46-01-12/1387 от 30.05.2003).

ОАО «Волковгеология»:

Внедрены новые технологии, позволяющие повысить качество сооружения технологических скважин:

- внедрение забойных расширителей собственной конструкции на глубоких скважинах до 700 метров;
- подбор рецептуры и применения малоглинистых растворов на основе полимеров;
- применение более прочных обсадных труб ПВХ вместо ПНД при сооружении технологических скважин.

2. Компании, в которых ЗАО «НАК «Казатомпром» владеет долей свыше 5 процентов от уставного капитала:

Открытое акционерное общество «Волковгеология» (ОАО «Волковгеология»)

В уставный капитал Компании входит 90% государственного пакета акций Общества. В том числе: ЗАО НАК "Казатомпром" владеет пакетом акций в размере 65,1%, ОАО УМЗ – 24,9% от Уставного капитала ОАО «Волковгеология»

Открытое акционерное общество «Ульбинский металлургический завод» (ОАО «УМЗ»)

В уставный капитал Компании входит 90% государственного пакета акций Общества.

Товарищество с ограниченной ответственностью «Совместное предприятие «Инкай» (СП «Инкай»).

Доля участия ЗАО «НАК «Казатомпром» – 40 %.

Товарищество с ограниченной ответственностью «Казахстанско-французско-швейцарское совместное предприятие «Катко» (СП «Катко»).

Доля участия НАК "Казатомпром" составляет 45%.

Закрытое акционерное общество «Казахстанско-Российско-Кыргызстанское совместное предприятие с иностранными инвестициями «Заречное» (СП «Заречное»).

Доля НАК «Казатомпром» составляет 45%.

Закрытое акционерное общество «Совместное Украинско-Казахстанско-Российское предприятие по производству ядерного топлива» (СП «УКР ТВС»).

Доля НАК "Казатомпром" 33,3%.

Отраслевой профильный научно-исследовательский и проектный Институт высоких технологий (ИВТ).

Доля участия ЗАО «НАК «Казатомпром» – 50 %, ОАО «Волковгеология» - 50%.

Общество с ограниченной ответственностью «Кыргызско-Казахстанский Региональный Учебно-Методический Центр «ГЕОТЕХНОЛОГИЯ» (ОсОО РУМЦ «ГЕОТЕХНОЛОГИЯ»).

Доля участия ЗАО «НАК «Казатомпром» составляет 50%.

Товарищество с ограниченной ответственностью «Мангистауский атомный энергетический комбинат – Казатомпром» (ТОО «МАЗК - Казатомпром»).

Учредителем товарищества является ЗАО «НАК «Казатомпром».

3. Основные направления инвестиционной деятельности.

Для развития положительных тенденций в деятельности основных производств Компанией выполняются следующие инвестиционные проекты:

На Южных рудоуправлениях продолжаются работы по освоению новых рудников и увеличению объемов добычи на действующих рудниках. В целом за 1 полугодие 2003 года объем инвестиций в Южные рудоуправления составил порядка 1 997,7 млн. тенге, в том числе:

- инвестиции в горно-подготовительные работы – 795,5 млн. тенге;
- инвестиции в основные средства и капитальное строительство – 828,9 млн. тенге.
- инвестиции на проведение полномасштабного натурного опыта скважинного подземного выщелачивания на месторождении Акдала – 373,3 млн.тенге.

Горно-подготовительные работы на действующих и новых месторождениях проводятся в соответствии с намеченным графиком. В течение 1 полугодие 2003г. были выполнены следующие строительные работы:

В Центральном рудоуправлении продолжается строительство экстракционного аффинажа на площадке Канжуган в п. Таукент. Закончено строительство и введен в эксплуатацию рудник ПВ месторождения Южный Мойынкум. Выполнен капремонт склада жидких реагентов. Выполнены проектные работы по реконструкции детского сада под медсанчасть. Выполнен капремонт кровли центральной насосной станции.

По Степному рудоуправлению выполнен расчет по проектированию строительства новой железнодорожной линии ст. Сузак- п. Кыземшек. Заканчиваются работы по разработке проекта нового рудника на месторождении «Восточный Мынкудук». Выполнен Рабочий проект по реконструкции 24 квартирного жилого дома под медсанчасть.

В Рудоуправлении №6 по складу аммиачной селитры выполнены строительномонтажные работы по Устройству бетонного покрытия и проведена экспертиза проекта. Выполнен Рабочий проект прирельсового склада жидкого каустика. Продолжается разработка проекта могильника низко радиоактивных отходов.

В Центральной автоперевалочной базе (ЦАПБ) выполнены работы по первому пусковому комплексу склада ГСМ. Выполнен Рабочий Проект капремонта железнодорожного пути ст. Жанатас – ст.Сузак. Закончены работы по Подъездной автодороге к Складу ГСМ

В урановом производстве ОАО «УМЗ» за 1 полугодие 2003 года объем инвестиций составил 344,5 млн. тенге. В перечень выполненных работ вошли:

➤ По проекту «Создание производства порошков обогащением 5% по урану 235»: На участке экстракции – реэкстракции закончен монтаж и передано на комплексное опробование технологическое оборудование (ЭЦК-320), на участке газоочистки произведен монтаж и обвязка систем вентиляции ВГ-15, на участке выщелачивания фильтров произведен демонтаж существующего технологического оборудования с последующей заменой последнего, на участке переработки отходов продолжаются строительномонтажные работы. Работы ведутся согласно утвержденному сетевому графику.

➤ По проекту «Изготовление и сертификация транспортно-упаковочных комплексов ТУК-39М1 и ТУК-115»: В настоящее время продолжается модернизация опытной партии ТУК- 39 в ТУК- 39М на данный момент изготовлено (модернизировано) 350 штук. Начата заливка огнезащитным составом опытной партии ТУК 39М и ТУК 115. На участке плазменной резки и сварки установлена и смонтирована машина для плазменной резки и сварки, а также введены в эксплуатацию все участки сварки. На участке резинотехнических изделий введена в эксплуатацию машина по литью пластмасс. Произведен монтаж обрабатывающего центра «HERMLE».

➤ По проекту «Участок получения очищенной воды»: Согласно графику было приобретено технологическое оборудование. На данный момент идет подготовка к его монтажу.

➤ По проекту Создание участка растворения и переработки урана»: на данном участке продолжаются работы по монтажу и обвязке технологического оборудования, начаты работы по автоматизации участка.

➤ По проекту «Создание участка по обращению с транспортно-упаковочными комплектами НРС»: на данном участке произведен демонтаж существующего оборудования. В настоящее время изготовлено и полностью смонтировано технологическое оборудование.

В бериллиевом производстве ОАО «УМЗ» объем инвестиций за 1 полугодие 2003 года составил 47,9 млн. тенге:

➤ По проекту «Реконструкция производственного участка по получению Ве металлического»: проект находится на стадии завершения. Подходят к завершению комплексные испытания на участке грануляции АБЛ. Ведется наладка технологического оборудования печи «Алтай-Л».

За 1 полугодие 2003 года **в танталовом производстве** были выполнены работы на сумму порядка 144,2 млн. тенге, в перечень выполняемых работ вошли:

➤ По проекту «Разработка технологии и освоение выпуска высокочемких порошков из тантала» - продолжают работы по демонтажу оборудования для подготовки промышленного участка по производству высокочемких порошков из тантала. Сдана в эксплуатацию печь MOV-261.

➤ **По ниобиевой тематике** - «Разработка, совершенствование технологий и промышленный выпуск продукции из ниобия и сплавов на его основе для нужд металлургии и электроники» - Продолжаются работы по монтажу и установке фильтр- прессы «Lagox»,

завершены работы по обвязке технологическими трубопроводами, изготовлены металлоконструкции под установку самого пресса. Объект завершен. Все работы выполнены, кроме пусконаладочных. Идет подготовка к сдаче участка порошков ниобия, закончен монтаж участка смешивания гидроокиси ниобия.

По проекту «Экология» за 1 полугодие 2003 года инвестиции составили 158,2 млн.тенге.

➤ по проекту «Строительство пруда испарителя» приобретена первая партия геомембраны (полиэтилен высокого давления толщиной 1мм), которая по договору с подрядчиком будет уложена при строительстве противодиффузионного экрана во втором квартале текущего года. Окончены земляные работы по возведению дамбы. Планируется закончить устройство противодиффузионного экрана в октябре 2003 вместо планируемого ноября 2003 года. На данный момент уложено 50% первого слоя геомембраны «Солмакс».

По остальным проектам «Экологии» в 1 полугодии 2003 года проводились научно-исследовательские работы. Основной объем работ по данным проектам планируется на конец текущего года.

4. Маркетинговые исследования

Урановый рынок: спотовый и долгосрочный рынки в первом квартале отличались пассивностью – заключено контрактов всего на 1,5 тыс. тонн урана, при среднем за последние три года 2,3 тыс. тонн в квартал. Вполне возможно, что «отложенный» спрос проявится в течение года. Средний срок от заключения контракта до первой поставки снизился с примерно полугодия в 2002 до 4,3 месяцев в первом квартале этого года.

По оценке Ux Consulting более 80% покупок носят актуальный, а не дискретный характер, то есть, покупки сделаны для удовлетворения текущих потребностей. Движения цен почти не было. Считается, что рост цен сдерживается предложением природного UF₆ из сырьевой составляющей ВОУ по российско-американскому соглашению «Мегатонны на мегаватты». Хотя её и не предлагают «агрессивно», как в прошлые годы, но присутствие дополнительного предложения достаточно для сдерживания цен.

Второй квартал начался в том же ритме, но после затопления шахты МкАртур Ривер, которая по планам должна была произвести в 2003 году более 8 тыс. тонн урана, последовала быстрая реакция: в апреле заключены 7 спотовых сделок на 1,6 тыс. тонн природного урана, что превышает «норму» последних пяти лет в три раза. Спотовые цены TradeTech и Ux достигли отметки 11 долларов. Далее покупатели задействовали механизм гибкости в долгосрочных контрактах, и спотовый рынок снова стал пассивным. В течение второго квартала 2003 года публикуемые цены на уран стабильно находились на уровне 10,90 долларов США за фунт U₃O₈. После кратковременного подъёма цен в апреле, рынок остаётся стабильным. Несмотря на то, что всё ядерное сообщество признаёт весьма вероятным появление дефицита урана в текущем десятилетии, в более краткосрочной перспективе ситуация остаётся неопределённой.

Ценовая политика: для обеспечения гарантированных максимально стабильных денежных поступлений НАК «Казатомпром» использует в долго- и среднесрочных контрактах в основном «комбинированную» цену. Инфляция доллара США компенсируется введением дефлятора ВВП США, публикуемого Департаментом Торговли США. Такой механизм ценообразования сглаживает колебания рынка и позволяет продавцу и покупателю более чётко планировать финансовые потоки.

Маркетинговая работа НАК «Казатомпром» продолжалась по всем направлениям.

➤ Ведутся переговоры о заключении долгосрочных контрактов на поставки концентрата природного урана ещё с тремя энергетическими компаниями США

➤ Прорабатывается долгосрочный контракт на поставки концентрата природного урана в Китай

➤ Прорабатывается контракт на оказание услуг по изготовлению порошка диоксида урана. Этот контракт позволит выйти НАК «Казатомпром» на европейский рынок услуг по изготовлению ядерного топлива.

➤ Ведется работа над проектом по переработке эрбиевых скрапов.

Рынок бериллия отличается высокой степенью монополизации. В мире существует всего три производителя бериллия полного цикла: ОАО «УМЗ», «Brush Wellman» и китайская компания «Ningxia NMS». Китайский производитель бериллия ориентирован в основном на внутренний рынок. Американская компания «Brush Wellman» на сегодня является крупнейшим производителем бериллия. «Brush Wellman» производит примерно 260 тонн по бериллию в

год, из них свыше 200 тонн приходится на производство бериллиевых сплавов с медью, алюминием и никелем. Японский концерн «NGK», занимающий второе место в мире по производству бериллиевой продукции (в основном бериллиевой бронзы), не имеет собственной сырьевой базы и вынужден закупать лигатуру и оксид бериллия в США, Китае и Казахстане.

Основными потребителями бериллиевой продукции являются рынки телекоммуникаций, компьютеров, электроники. Важными потребителями бериллия металлического являются оборонная и аэрокосмическая отрасли промышленности. В 2002 году из-за кризиса перепроизводства и неоправданных прогнозов рынки телекоммуникаций, компьютеров и электроники пережили значительный спад, что привело к падению спроса на бериллиевую бронзу. Этот процесс продолжается в 2003 году из-за затоваривания продукции на складах.

США являются крупнейшим потребителем электроники – телекоммуникаций, компьютеров, офисного оборудования и приборов. Вслед за периодом постоянного роста числа заказов на электронное оборудование, достигшего пика в середине 2000 года, последовал резкий спад во второй половине 2001 года. 2002 год и первое полугодие 2003 года характеризуются относительной стабилизацией динамики заказов. Снижение спроса привело к снижению доли доходов на рынке телекоммуникаций и компьютеров с 50% до 30%. При этом увеличилась доля автомобильной электроники, промышленного сектора, особенно нефтегазовой отрасли, аэрокосмической и оборонной отрасли. Это сказалось на объемах продаж и прибылях компаний, участвующих на этом рынке. По итогам первого полугодия 2003 года чистые убытки «Brush Wellman» составили 3 млн. американских долларов. Представители компании надеются на улучшение ситуации в третьем-четвертом кварталах 2003 года.

Общее потребление бериллия сократилось на 27% – до 320 тонн бериллия. Медно-бериллиевые сплавы остаются наиболее используемым видом бериллиевой продукции, несмотря на ослабление ключевых рынков – телекоммуникаций и компьютеров (74% от общего потребления бериллия). Увеличилась доля потребления бериллия металлического на 5% (15% от общего потребления бериллия) из-за осложнения политической ситуации в мире и, как следствие, роста военных заказов и выделения средств на развитие аэрокосмических программ. Произошло падение продаж изделий из керамики на основе оксида бериллия из-за ослабления рынков телекоммуникаций и компьютеров. Керамика из оксида бериллия является сложившейся продуктовой линией с ограниченным контингентом заказчиков и ограниченным потенциалом роста (11% от общего потребления бериллия).

НАК «Казатомпром» продолжает оставаться крупнейшим в мире поставщиком бериллийсодержащих лигатур.

НАК «Казатомпром» в течение многих лет занимает надежное место на европейском рынке бериллиевой продукции, осуществляя продажи через фирму «Тгорэг», Германия, что обусловлено высоким качеством продукции и привлекательной для потребителей ценовой политикой. Заключенный долгосрочный контракт с американской компанией «Brush Wellman» позволил выйти на рынок Северной Америки – крупнейшего потребителя бериллиевой продукции. Поддерживаются партнерские отношения с другой крупнейшей компанией на рынке бериллиевой продукции – NGK (Япония), занимающей 90% рынка Японии. Одновременно идет процесс постепенного возврата российского рынка бериллиевой продукции.

С целью выхода на новые рынки и расширения объемов реализации бериллиевой продукции в первом полугодии 2003 года проведена следующая работа:

- Заключено 29 контрактов на поставку бериллиевой продукции;
- Ведется работа по Соглашению на поставку лигатур для компании «Brush Wellman Inc».
- Ведутся переговоры по расширению сотрудничества с «Brush Wellman Inc.» по другим видам бериллиевой продукции;
- Осуществляются поставки бериллия металлического для компании «Freedom Alloys» с целью совместного выхода на рынок трехкомпонентных сплавов, предназначенных для производства телекоммуникационного оборудования третьего поколения;
- Ведутся переговоры на поставку медно-бериллиевой лигатуры Японии;
- Продолжается работа с компаниями по проекту ITER на поставку блоков из бериллия металлического;
- Осуществлены поставки бериллиевой бронзы для заказчиков в Европе через компанию «Тгорэг»;

➤ Осуществляется работа по продвижению бериллиевой продукции на рынки Восточной Азии. Заключены контракты с потребителями бериллиевой лигатуры в Китае. Сделаны первые поставки продукции в Китай, Индию и Южную Корею.

В первом полугодии 2003г резких изменений на мировом **танталовом рынке** не наблюдалось. Низкий спрос на танталовую продукцию, вследствие ослабления рынка электроники и наличия большого количества складских запасов танталовых материалов, сохранявшийся в течение 2001-2002гг, остался таким и в этот период. В первом квартале 2003г некоторые компании в своих отчетах по результатам деятельности сообщали об увеличении продаж (Cabot Corporation (США) - на 20%, Ningxia Orient Tantalum (Китай) – на 40% на годовой основе) за счет улучшения спроса на рынках Азиатско-Тихоокеанского региона. Однако по результатам полугодия данные улучшения не привели к каким-либо серьезным изменениям на рынке. В числе факторов, оказавших влияние на ситуацию на рынке, можно назвать эпидемию SARS, наиболее сильно затронувшую большую часть Китая и Юго-Восточной Азии, которая вызвала, в целом, сокращения продаж на одном из крупнейших рынков электроники и телекоммуникационного оборудования, и в частности, на рынке мобильных телефонов – одном из конечных потребителей танталовых конденсаторов, из-за опасности распространения вируса.

Складские запасы, образовавшиеся в 2000г, постепенно сокращаются и перестают оказывать негативное влияние на рынок Та продукции (по данным компании Sons of Gwalia (Австралия) складские запасы в первом квартале 2003г. сократились на 300 000 фунтов Та₂O₅). Сохраняется устойчивый спрос на Та карбиды и прокат.

Цены Metal Bulletin на танталит в течение полугодия не изменились и составляют \$20-30\$ за фунт Та₂O₅. В тоже время активизировалось Агентство по оборонной логистике США (DLA), которое начало проводить тендеры на продажу танталониобиевых концентратов из государственного запаса США. Согласно данным, полученным от Агентства, цена за фунт содержащегося Та в танталониобиевых концентратах, предложенная во время февральского тендера, по оценкам, составила US\$16-17, а июньского около US\$19 за фунт.

В течение первой половины 2003г. НАК "Казатомпром" предпринимались меры по решению проблемы обеспечения сырьем танталового производства. С этой целью были проведены два тендера на закупку танталониобиевых концентратов в феврале и июне 2003г. Также НАК "Казатомпром" были поданы документы на участие в тендере по продаже танталониобиевых концентратов, проводимом Агентством по оборонной логистике США (DLA), по результатам которого условия и цена, предложенные компанией, были признаны выигрышными. Во второй половине июля планируется проведение тендера по закупке ниобиевого сырья.

Помимо проведения тендеров у компании имеются несколько действующих долгосрочных контрактов на закупку сырья.

В рамках работы по продвижению и реализации продукции танталового производства во втором квартале 2003г. были достигнуты следующие результаты:

➤ Проведены переговоры и заключено 13 новых контрактов (из них 8 на Та продукцию)

➤ Проведены переговоры и планируются к поставке в США образцы Та порошка для уточнения качественных характеристик и сертификации продукции.

Вице-президент

Язиков В.Г.

Главный бухгалтер

Окшина Г.И.