

Sonera

Telia

Elion

# АО «Кселл»

Годовой отчет за январь – декабрь 2014 г.

Kcell

Tcell



## АО «Кселл»

### Годовой отчет за январь-декабрь 2014 года.

Алматы, 29 января 2015 года - Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL) – лидирующий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе – объявляет результаты деятельности за финансовый год, завершившийся 31 декабря 2014 года.

#### Четвертый квартал

- В декабре 2014 года была проведена единовременная корректировка по доходам от передачи данных с отнесением суммы в размере 1,5 миллиарда тенге за неиспользованный накопленный трафик на доходы будущих периодов. Выручка, за вычетом единовременной корректировки, снизилась на 3,5 процента до 47 792 млн. тенге (49 526). Выручка, включая единовременную корректировку, снизилась на 6,6 процента, составив 46 273 млн. тенге (49 526).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 14,4 процента, составив 24 489 млн. тенге (28 598). Рентабельность по EBITDA составила 52,9 процента (57,7).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 23,5 процента до 17 487 млн. тенге (22 851).
- Чистые затраты на финансирование снизились до 361 млн. тенге (434).
- Чистая прибыль снизилась на 30,6 процента до 12 667 млн. тенге (18 264).
- Свободный денежный поток составил 11 656 млн. тенге (19 773).
- Абонентская база составила 13 055 тысяч пользователей (13 064).

#### За весь год

- Выручка, за вычетом единовременной корректировки, увеличилась на 0,8 процента до 189 100 млн. тенге (187 599). Выручка, с учетом единовременной корректировки, оставалась стабильной на уровне 187 581 млн. тенге (187 599).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, вырос на 0,6 процента до 105 321 млн. тенге (104 727). Рентабельность по EBITDA увеличилась до 56,1 процента (55,8).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 1,8 процента, составив 80 132 млн. тенге (81 600).
- Чистые затраты на финансирование снизились до 1 106 млн. тенге (2 119).
- Чистая прибыль снизилась на 8,1 процента до 58 271 млн. тенге (63 392).
- Свободный денежный поток снизился до 63 744 млн. тенге (80 743).
- Чистый прирост за отчетный год составил 299 тысяч абонентов. Совокупная абонентская база снизилась до 13 055 тысяч пользователей (14 307) в результате исключения 1 551 тысяча абонентов из базы данных.

## Основные финансовые показатели

В миллионах тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	Окт-Дек 2014	Окт-Дек 2013	Изм (%)	Янв-Дек 2014	Янв-Дек 2013	Изм (%)
Доход	46 273	49 526	-6,6	187 581	187 599	0,0
ЕБИТДА, без учёта единовременных расходов	24 489	28 598	-14,4	105 321	104 727	0,6
Маржа (%)	52,9	57,7		56,1	55,8	
Доход от основной деятельности	16 450	22 851	-28,0	75 250	81 600	-7,8
Доход от основной деятельности, без учета единовременных расходов	17 487	22 851	-23,5	80 132	81 600	-1,8
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	12 667	18 264	-30,6	58 271	63 392	-8,1
Доход в расчёте на одну акцию (Тенге)	63,3	91,3	-30,6	291,4	317,0	-8,1
Соотношение CAPEX и продаж (%)	26,1	12,6		11,2	12,2	
Свободный денежный поток	11 656	19 773		63 744	80 743	

В данном отчете в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичным статьям в четвертом квартале и за весь 2013 год, если не указано иное.

**Арти Отс**

будущий Главный исполнительный директор АО «Кселл»

**Комментарий Арти Отса, будущего Главного исполнительного директора**

«В 2014 году Kcell сохранил свое лидирующее положение на рынке в условиях усиливающейся конкуренции. Мы добились результатов в соответствии с ожиданиями (за исключением единовременных статей): общий рост доходов составил 0,8 процента, показатель EBITDA – 56,1 процента (наилучший показатель по отрасли), соотношение CAPEX к продажам – 11,2 процента.

Мы продолжали развивать услуги 3G на национальном уровне и ускорили проникновение смартфонов на рынок, предложив iPhone и другие смартфоны вместе с пакетом услуг. В течение года нами был введен ряд привлекательных услуг по передаче мобильных данных. Все это сыграло важную роль в дальнейшем увеличении потребления услуг передачи данных и повышению доходов от них.

Kcell уделил особое внимание созданию еще более доступных для массового потребителя услуг мобильного Интернета. В результате были разработаны и введены пакеты услуг для недорогих смартфонов, такие как «Легкий» (Easy), для нерегулярных пользователей, обслуживающихся по авансовому принципу, а также упрощенные ежемесячные пакеты услуг.

В 2015 году и в дальнейшем мы будем направлять усилия на увеличение абонентской базы и повышение доходов от услуг передачи данных за счет ускорения проникновения смартфонов и увеличения объемов потребления данного вида услуг. Наряду с этим дальнейшее развитие получит направление B2B, где мы предложим своим клиентам решения для основного бизнеса. Кроме того мы продолжим инвестировать в развитие своей сети для поддержания и повышения качества оказываемых нами услуг. В то же время, задачей Компании является создание сильной команды руководства и культуры ведения ответственного бизнеса с тем, чтобы максимально расширить возможности, позволяющие Kcell увеличивать стоимость Компании на долгосрочной основе».

Алматы, 29 января 2015

## Обзор четвертого квартала 2014 года

### Доходы

Уровень доходов снизился на 6,6 процента до 46 273 млн. тенге (49 526).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 10,9 процента, составив 32 808 млн. тенге (36 822). Доход от услуг передачи данных снизился на 2,6 процента и составил 7 625 млн. тенге (7 832). Доход от услуг передачи данных, за вычетом единовременной корректировки, увеличился на 16,8 процента до 9 144 млн. тенге (7 832). Доход от дополнительных услуг снизился на 15,8 процента до 4 101 млн. тенге (4 870). Прочие виды дохода увеличились до 1 739 млн. тенге (2).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Окт-Дек 2014	% от общего дохода	Окт-Дек 2013	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	32 808	70,9	36 822	74,4
Услуги передачи данных	7 625	16,5	7 832	15,8
Дополнительные услуги	4 101	8,8	4 870	9,8
Прочие виды дохода	1 739	3,8	2	-
<b>Общий доход</b>	<b>46 273</b>	<b>100,0</b>	<b>49 526</b>	<b>100,0</b>

#### Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 10,9 процента до 32 808 млн. тенге (36 822). Объем голосового трафика вырос на 5,1 процента до 6 154 млн. минут (5 855) в результате введения пакетных предложений. Тем не менее, рост объема голосового трафика был нивелирован снижением тарифов, в результате чего показатель ARMU снизился до 3,8 тенге (4,7).

Доход от исходящей голосовой связи снизился на 14,5 процента до 23 395 млн. тенге (27 352).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 8,6 процента, составив 7 343 млн. тенге (8 033), в основном из-за 15-процентного снижения ставки интерконнекта. Такое снижение было частично компенсировано увеличением объема входящих звонков от абонентов других операторов мобильной связи.

#### Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных снизился на 2,6 процента до 7 625 млн. тенге (7 832). Доход от услуг передачи данных, без учета единовременной корректировки, увеличился на 16,8 процента до 9 144 млн. тенге (7 832). Трафик данных вырос на 84,7 процента до 9 962 893 Гб (5 393 921). Рост трафика данных был частично нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за МБ, что привело к снижению среднего дохода на один МБ (ARMB) до 0,7 тенге (1,4).

#### Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 15,8 процента до 4 101 млн. тенге (4 870) в основном в результате снижения доходов от услуги SMS и MMS. Доходы от предоставления контент-услуг, таких как «Мелодия вместо звонка», «Мобильный кредит» и др. информационно-развлекательных сервисов, увеличился на 6,2 процента.

#### Прочие виды дохода

Прочие доходы выросли до 1 739 млн. тенге (2). Рост произошел в основном за счет увеличения продаж устройств iPhone, Samsung и Lenovo.

## Расходы

### Себестоимость продаж

Себестоимость продаж выросла на 11,2 процента, составив 22 611 млн. тенге (20 337), в основном за счет увеличения стоимости проданных товаров, включенной в стоимость телефонов.

### Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 36,3 процента до 2 575 млн. тенге (4 042), главным образом, за счёт уменьшения комиссионных сборов.

### Общие и административные расходы

Общие и административные расходы увеличились на 33,1 процента до 2 815 млн. тенге (2 115), в основном за счет увеличения амортизационных отчислений и расходов на персонал.

## ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 14,4 процента, составив 24 489 млн. тенге (28 598). Маржа по ЕБИТДА составила 52,9 процента (57,7).

Чистые затраты на **финансирование** снизились до 361 млн. тенге (434) и представляли собой чистые расходы по процентам.

**Расходы по налогу на прибыль** сократились на 17,6 процента, составив 3 423 млн. тенге (4 153).

**Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании**, уменьшилась на 30,6 процента и составила 12 667 млн. тенге (18 264). Доход на одну акцию уменьшился до 63,3 тенге (91,3).

Капитальные расходы (**CAPEX**) увеличились до 12 072 млн. тенге (6 245), при этом соотношение CAPEX к продажам выросло до уровня 26,1 процента (12,6).

**Свободный денежный поток** сократился до 11 656 млн. тенге (19 773), в основном из-за изменений в оборотном капитале и увеличения средств на капитальные затраты.

## Обзор за весь 2014 год

### Доходы

Уровень доходов остался на прежнем уровне, составив 187 581 млн. тенге (187 599).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 7,7 процента, составив 132 697 млн. тенге (143 731). Доход от услуг передачи данных увеличился 26,3 процента до 33 131 млн. тенге (26 232). Доход от услуг передачи данных, за вычетом единовременной корректировки, увеличился на 32,1 процента до 34 650 млн. тенге (26 232). Доход от дополнительных услуг снизился на 4,9 процента, составив 16 567 млн. тенге (17 426). Прочие виды дохода увеличились до 5 186 млн. тенге (210).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Янв-Дек 2014	% от общего дохода	Янв-Дек 2013	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	132 697	70,7	143 731	76,6
Услуги передачи данных	33 131	17,7	26 232	14,0
Дополнительные услуги	16 567	8,8	17 426	9,3
Прочие виды дохода	5 186	2,8	210	0,1
<b>Общий доход</b>	<b>187 581</b>	<b>100,0</b>	<b>187 599</b>	<b>100,0</b>

#### Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 7,7 процента до 132 697 млн. тенге (143 731). Объем голосового трафика вырос на 1,0 процент до 23 538 млн. минут (23 311). Тем не менее, рост объема голосового трафика был частично нивелирован снижением тарифов, что привело к снижению показателя ARMU до 4,2 тенге (4,7).

Доход от исходящей голосовой связи снизился на 9,6 процента до 98 734 млн. тенге (109 272). Доход от услуг интерконнекта снизился на 6,8 процента до 26 852 млн. тенге (28 826), в основном из-за 15-процентного снижения ставки интерконнекта. Такое снижение было частично компенсировано увеличением объема входящего трафика.

#### Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 26,3 процента до 33 131 млн. тенге (26 232). Доход от услуг передачи данных, без учета единовременной корректировки, увеличился на 32,1 процента до 34 650 млн. тенге (26 232). Трафик данных вырос на 96,0 процентов до 31 576 580 GB (16 114 191). Рост трафика данных был частично нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за МБ. Это привело к снижению среднего дохода на один МБ (ARMB) до 1,0 тенге (1,6), но это, в свою очередь, отразилось на повышении среднего дохода от услуг передачи данных на абонента.

#### Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 4,9 процента до 16 567 млн. тенге (17 426), в основном, в результате снижения доходов от услуги SMS и MMS. Доходы от предоставления контент-услуг, таких как «Мелодия вместо звонка», «Мобильный кредит» и др. информационно-развлекательных сервисов, увеличился на 20,5 процента.

#### Прочие виды дохода

Прочие доходы выросли до 5 186 млн. тенге (210). Рост произошел в основном за счет увеличения продаж смартфонов iPhone, Samsung и Lenovo.

## Расходы

### Себестоимость продаж

Себестоимость продаж выросла на 6,0 процентов, составив 84 221 млн. тенге (79 469), в основном за счет увеличения себестоимости проданных телефонов.

### Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 30,5 процента до 11 549 млн. тенге (16 614), главным образом, за счёт уменьшения комиссионных сборов.

### Общие и административные расходы

Общие и административные расходы увеличились на 6,5 процента до 10 666 млн. тенге (10 017), в основном за счет увеличения расходов на персонал и расходов на износ и амортизацию.

## Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, увеличился на 0,6 процента, составив 105 321 млн. тенге (104 727). Маржа по ЕБИТДА составила 56,1 процента (55,8).

Чистые затраты на **финансирование** снизились до 1 106 млн. тенге (2 119) и представляли собой чистые расходы по процентам.

**Расходы по налогу на прибыль** сократились на 1,3 процента, составив 15 874 млн. тенге (16 089).

**Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании**, уменьшилась на 8,1 процента и составила 58 271 млн. тенге (63 392). Доход на одну акцию уменьшился до 291,4 тенге (317,0).

Капитальные расходы (**CAPEX**) снизились до 21 009 млн. тенге (22 849), при этом соотношение CAPEX к продажам снизилось до уровня 11,2 процента (12,2).

**Свободный денежный поток** сократился до 63 744 млн. тенге (80 743) в основном из-за изменений в оборотном капитале и увеличения средств на капитальные расходы.

**Соотношение чистой задолженности к собственному капиталу** составило 6,0 процентов (6,0).

**Соотношение чистой задолженности к ЕБИТДА** составило 0,05 (0,06).

**Соотношение собственного капитала к активам** составило 58,3 процента (61,0).

## Ключевые события 2014 года

### Январь

- Компания получила Государственную лицензию на осуществление продаж средств криптографической защиты информации. Данная лицензия позволяет продавать смартфоны и другие устройства, которые поддерживают функции шифрования.

### Май

- Компания стала обладателем премии «Global Telecoms Business (GTB) Innovation Award–2014». Премия присуждена в категории «Инновационные сервисы для потребителя» за разработку мобильного приложения для путешественников «Великий шелковый путь». Global Telecoms Business Innovation Awards определяет самые интересные и инновационные проекты в телекоммуникационной отрасли.
- Kcell объявил о начале продаж iPhone 5s, самого инновационного смартфона в мире, и iPhone 5C, одного из самых красочных iPhone-ов на сегодняшний день.
- На Годовом общем собрании акционеров, состоявшемся 21 мая 2014 года, был утвержден следующий состав Совета директоров компании Kcell:
  - Ян Эрик Рудберг (независимый директор);
  - Уильям Х.Р. Эйлуорд (независимый директор);
  - Владимир Смирнов (независимый директор);
  - Кеннет Карлберг (представитель акционера Sonera Holding B.V.);
  - Эрик Хальберг (представитель акционера Fintur Holdings B.V.);
  - Ингрид Стенмарк (представитель акционера Fintur Holdings B.V.).
- Годовое общее собрание акционеров одобрило предложение Совета директоров Kcell о распределении 70 процентов от чистой прибыли за 2013 год в виде Годового дивиденда и дополнительно 30 процентов в виде Специального дивиденда. Компания распределит в общей сложности 63 390 млн. тенге, что соответствует 100 процентам от чистой прибыли за период с 1 января 2013 года по 31 декабря 2013 года.
- Общая сумма дивидендов составила 316,95 тенге за обыкновенную акцию (каждая ГДР представляет одну обыкновенную акцию). Акционеры Kcell, зарегистрированные в реестре акционеров на учётную дату 7 июня 2014 года (01:00 по времени Алматы), имели право на получение дивидендов.
- На ежегодном общем собрании акционеров ТОО «Deloitte» было назначено аудитором Компании.

### Июнь

- Годовой дивиденд (70 процентов от чистой прибыли за 2013) был выплачен 27 июня 2014 года в размере 44 362 млн. тенге, или 221,81 тенге брутто за обыкновенную акцию.

### Август

- Компания Kcell вышла на рынок устройств мобильной оплаты и рынок мобильных платежных терминалов (mPOS). Мобильные терминалы POS доступны во всех центрах обслуживания Компании по всему Казахстану.

**Сентябрь**

- Компания сообщила о том, что Технический директор Рикард Слунга назначен исполняющим обязанности Главного исполнительного директора Компании после получения соответствующего разрешения. Али Аган уведомил Совет директоров о решении покинуть Компанию 30 сентября 2014 года для поиска новых карьерных возможностей.
- Kcell инициировал кампанию по ребрендингу и рыночной переориентации своего популярного бренда Activ. Целью ребрендинга является обновление концепции бренда в целях повышения лояльности абонентов, стимулирования роста в массовом сегменте рынка и сохранение лидерских позиций в условиях жесткой конкуренции.
- Компания сообщила, что основываясь на результатах оценки стоимости объектов незавершенного строительства и материалов, проведенной независимыми консультантами, в третьем квартале 2014 года произведено единовременное списание на сумму 20 млн. долларов (чистая сумма с учетом резерва). Списание не окажет влияния на денежный поток.
- Компания сообщила о проводимых внутренних расследований. Совету директоров стало известно о том, что некоторые договоры Компании с внешними поставщиками были заключены с нарушением ее внутренних политик и процедур. В настоящее время отсутствуют какие-либо сведения о том, что вопросы, являющиеся предметом расследования, существенным образом повлияют на финансовую отчетность Компании или результаты ее деятельности. Расследование продолжается, результаты будут объявляться позднее, по мере необходимости.
- Срок синдицированного займа на сумму 14 500 млн. тенге продлен до 28 сентября 2015 года. Citibank International Plc выступает в качестве кредитного агента по договору займа. В дальнейшем срок займа может быть продлен 26 сентября 2016 года. Компания также продлила отдельное соглашение о займе с ОАО «ДБ HSBC Банк Казахстан» до 25 сентября 2015 года. Сумма займа была снижена с 6 000 млн. тенге до 2 200 млн. тенге.
- Главный финансовый директор Бауржан Аязбаев уведомил Компанию и Совет директоров о своем намерении подать в отставку с незамедлительным вступлением такого решения в силу.

### **Октябрь**

- Гари Митчелл Красни назначен исполняющим обязанности Финансового директора Kcell.

### **Декабрь**

- Совет директоров Kcell назначил Арти Отса Главным исполнительным директором при условии получения разрешения от соответствующих госорганов.
- Начаты продажи смартфонов SAMSUNG и Lenovo.
- Специальный дивиденд в размере 19 028 млн. тенге, или 95,14 тенге брутто за обыкновенную акцию (30 процентов от чистой прибыли за 2013 г.) был выплачен в период с 10 по 18 декабря 2014 года.
- Компания получила транш в размере 8 млрд. тенге в соответствии с одобренной кредитной линией от АО «Народный Банк Казахстана». Данный транш был получен по соглашению о предоставлении банковского займа, заключенного между Kcell и АО «Народный Банк Казахстана», в размере 30 миллиардов тенге на пополнение оборотных средств.
- В соответствии с требованием государственного органа, по состоянию на 1 декабря 2014 года 178 тысяч незарегистрированных абонентов отключены от услуг связи. Компания отмечает, что некоторые из указанных абонентов проходят перерегистрацию.

Алматы, 29 января 2015 года

### **Арти Отс**

будущий Главный исполнительный директор

## Судебные споры

### Услуга «Дневной безлимит»

5 сентября 2014 года вступил в силу Приказ Агентства Республики Казахстан по защите конкуренции (АЗК), предписывающий Kcell:

- 1) прекратить взимание абонентской платы за услугу «Дневной безлимит» при недостаточности денежных средств на лицевых счетах абонентов (исполнено Компанией);
- 2) обеспечить прерывание соединения на момент окончания средств на лицевых счетах абонентов;
- 3) обеспечить возврат абонентам денежных средств, полученных в результате непрерывания соединения на момент окончания денежных средств на их лицевых счетах.

Исполнение Приказа требует внесения существенных технических изменений в биллинговую систему, в этой связи Kcell подал заявление об отсрочке исполнения данного Приказа. 16 октября 2014 года суд отказал в удовлетворении заявления. Компания обратилась в АЗК с аналогичным заявлением.

Kcell в этой связи понесёт дополнительные расходы. Общая сумма дохода полученная в результате не прерывания соединения на момент окончания денежных средств на их лицевых счетах составила 1,6 . тенге и была начислена как расход. Точная сумма будет определена после разъяснения Приказа со стороны АЗК.

### Услуга «Всегда на связи»

7 августа 2014 года Административный суд оставил в силе решение суда первой инстанции, в результате чего Компания была привлечена к административной ответственности в соответствии с ч.3 ст. 147 3 Кодекса об административных правонарушениях Республики Казахстан. На Kcell был наложен штраф в размере 41,8 млн. тенге, который был оплачен Компанией в полном объеме.

#### **Применимо к обоим делам:**

Kcell намерен и дальше оспаривать данные решения. В свою очередь, АЗК также может оспорить сумму штрафов в судебном порядке через органы прокуратуры.

Информация представлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 29 января 2015 года.

**Финансовая информация**

Внеочередное общее собрание акционеров	3 февраля 2015 года
Промежуточный отчет за январь-март 2015 г.	21 апреля 2015 года
Промежуточный отчет за январь-июнь 2015 г.	17 июля 2015 года
Промежуточный отчет за январь-сентябрь 2015 г.	20 октября 2015 года

**Вопросы по отчетам:**

АО «Кселл»  
Связи с инвесторами  
Алматы, 050013  
Тимирязева 2Г

Тел. +7 727 2582755, доп.1205

[Investor\\_relations@kcell.kz](mailto:Investor_relations@kcell.kz)

[www.investors.kcell.kz](http://www.investors.kcell.kz)

**Определения**

ЕБИТДА: прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равен доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

CAPEX: капитальные затраты и авансы платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

ARMB: средний доход за Мб.

## Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	Окт-Дек 2014	Окт-Дек 2013	Изм. (%)	Янв-Дек 2014	Янв-Дек 2013	Изм. (%)
Доходы	46 273	49 526	-6,6	187 581	187 599	0,0
Себестоимость продаж	-22 611	-20 337	11,2	-84 221	-79 469	6,0
<b>Валовая прибыль</b>	<b>23 662</b>	<b>29 189</b>	<b>-18,9</b>	<b>103 360</b>	<b>108 130</b>	<b>-4,4</b>
Расходы по реализации и маркетингу	-2 575	-4 042	-36,3	-11 549	-16 614	-30,5
Общие и административные расходы	-2 815	-2 115	33,1	-10 666	-10 017	6,5
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	-1 822	-181		-5 895	101	
<b>Прибыль от основной деятельности</b>	<b>16 450</b>	<b>22 851</b>	<b>-28,0</b>	<b>75 250</b>	<b>81 600</b>	<b>-7,8</b>
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-361	-434		-1 106	-2 119	
<b>Прибыль до финансовых расходов</b>	<b>16 089</b>	<b>22 417</b>	<b>-28,2</b>	<b>74 145</b>	<b>79 481</b>	<b>-6,7</b>
Налоги на прибыль	-3 423	-4 153	-17,6	-15 874	-16 089	-1,3
<b>Чистый доход</b>	<b>12 667</b>	<b>18 264</b>	<b>-30,6</b>	<b>58 271</b>	<b>63 392</b>	<b>-8,1</b>
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	12 667	18 264	-30,6	58 271	63 392	-8,1
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в Тенге)	63,3	91,3	-30,6	291,4	317,0	-8,1
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200 000	200 000		200 000	200 000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200 000	200 000		200 000	200 000	
ЕБИТДА	23 452	28 598	-18,0	100 440	104 727	-4,1
ЕБИТДА без учета единовременных расходов	24 489	28 598	-14,4	105 321	104 727	0,6
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-7 001	-5 747	21,8	-25 189	-23 127	8,9
Доход от основной деятельности без учета единовременных статей	17 487	22 851	-23,5	80 132	81 600	-1,8

## Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	31 декабря 2014 г.	31 декабря 2013 г.
<b>Активы</b>		
Нематериальные активы	12 494	13 955
Основные производственные средства и оборудование	108 405	112 369
Прочие внеоборотные активы	695	3 131
<b>Итого внеоборотных активов</b>	<b>121 594</b>	<b>129 455</b>
Товарно-материальные запасы	2 336	499
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	14 543	10 410
Денежные средства и их эквиваленты	19 520	18 916
<b>Итого оборотных активов</b>	<b>36 399</b>	<b>29 825</b>
<b>Итого активов</b>	<b>157 993</b>	<b>159 280</b>
<b>Капитал и обязательства</b>		
Уставный капитал	33 800	33 800
Нераспределенная прибыль	58 274	63 393
<b>Итого собственного капитала, относимого на счет собственников материнской компании</b>	<b>92 074</b>	<b>97 193</b>
Отсроченные налоговые обязательства	4 442	5 232
Прочие долгосрочные обязательства	1 376	1 426
<b>Итого долгосрочных обязательств</b>	<b>5 818</b>	<b>6 658</b>
Краткосрочные займы	25 020	24 721
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	35 081	30 708
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>	<b>60 101</b>	<b>55 429</b>
<b>Итого собственного капитала и обязательств</b>	<b>157 993</b>	<b>159 280</b>

## Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах тенге	Окт-Дек 2014	Окт-Дек 2013	Янв-Дек 2014	Янв-Дек 2013
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	20 094	25 923	88 251	90 639
Изменения в оборотном капитале	-2 153	-4 710	-4 692	7 417
<b>Денежный поток от операционной деятельности</b>	<b>17 941</b>	<b>21 213</b>	<b>83 559</b>	<b>98 056</b>
Наличные капитальные затраты	-6 285	-1 440	-19 815	-17 313
<b>Свободный поток денежных средств</b>	<b>11 656</b>	<b>19 773</b>	<b>63 744</b>	<b>80 743</b>
<b>Итого денежный поток от инвестиционной деятельности</b>	<b>-6 285</b>	<b>-1 440</b>	<b>-19 815</b>	<b>-17 313</b>
<b>Денежный поток до финансовой деятельности</b>	<b>11 656</b>	<b>19 773</b>	<b>63 744</b>	<b>80 743</b>
<b>Денежный поток от финансовой деятельности</b>	<b>-11 028</b>	<b>-6 050</b>	<b>-63 140</b>	<b>-64 902</b>
<b>Движение денежных средств за период</b>	<b>628</b>	<b>13 723</b>	<b>604</b>	<b>15 841</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>	<b>18 892</b>	<b>5 193</b>	<b>18 916</b>	<b>3 075</b>
Поток денежных средств за период	628	13 723	604	15 841
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>	<b>19 520</b>	<b>18 916</b>	<b>19 520</b>	<b>18 916</b>

## Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

В миллионах тенге	Янв-Дек 2014			Янв-Дек 2013		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала
Начальный баланс	33 800	63 393	97 193	33 800	32 403	66 203
Дивиденды	-	-63 390	-63 390	-	-32 402	-32 402
Итого совокупного дохода	-	58 271	58 271	-	63 392	63 392
<b>Баланс на конец периода</b>	<b>33 800</b>	<b>58 274</b>	<b>92 074</b>	<b>33 800</b>	<b>63 393</b>	<b>97 193</b>

## Основание для подготовки

Как и годовой отчет за 2013, консолидированная финансовая отчетность Kcell за 2014 год была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»). Применяемая учетная политика соответствует политике предыдущего финансового года. Все суммы в настоящем отчете представлены в миллионах тенге, если не указано иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

## Единовременные расходы

В миллионах тенге	Окт-Дек 2014	Окт-Дек 2013	Янв-Дек 2014	Янв-Дек 2013
<b>В рамках EBITDA</b>				
Затраты на реструктуризацию, затраты на осуществление синергии и т.д.	1 037	-	4 881	-
<b>Итого</b>	<b>1 037</b>	<b>-</b>	<b>4 881</b>	<b>-</b>

## Инвестиции

В миллионах тенге	Окт-Дек 2014	Окт-Дек 2013	Янв-Дек 2014	Янв-Дек 2013
<b>CAPEX</b>				
Нематериальные активы	709	622	1 832	1 517
Основные производственные средства и оборудование	11 363	5 623	19 177	21 332
<b>Итого</b>	<b>12 072</b>	<b>6 245</b>	<b>21 009</b>	<b>22 849</b>

## Сделки со связанными сторонами

За год, завершившийся 31 декабря 2014 года, Kcell приобрело услуг на 2 660 млн. тенге и оказал услуг на 1 022 млн. тенге. Связанными сторонами в данных сделках выступали, в основном, TeliaSonera и входящие в ее состав компании, Turkcell и Fintur Holding B.V.

## Чистая задолженность

В миллионах тенге	31 Дек 2014	31 Дек 2013
Долгосрочные и краткосрочные займы	25 020	24 721
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	-19 520	-18 916
<b>Чистая задолженность</b>	<b>5 500</b>	<b>5 805</b>

## Ключевые финансовые показатели

	31 Дек 2014	31 Дек 2013
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	63,3	65,2
Доход на инвестированный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	75,7	76,5
Коэффициент автономии собственных средств (%) (%)	58,3	61,0
Отношение заемного капитала к собственному (%)	6,0	6,0
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	0,05	0,06
Собственный капитал на акцию (тенге)	460,4	486,0

## Договорные обязательства

По состоянию на 31 декабря 2014 года договорные обязательства по основным производственным средствам и оборудованию составили 3 048 млн. тенге (5 809), в основном в связи с приобретением телекоммуникационного оборудования у компании Ericsson.

Операционные данные	Окт-Дек 2014	Окт-Дек 2013	Изм. (%)	Янв-Дек 2014	Янв-Дек 2013	Изм. (%)
Абоненты, на конец периода (в тыс.)	13 055	14 307	-8,8	13 055	14 307	-8,8
Из них в авансовом порядке расчетов	11 574	12 593	-8,1	11 574	12 593	-8,1
MOU (мин/мес)	173	150	15,3	163	152	7,0
ARPU (тенге)	1 125	1 142	-1,5	1 135	1 106	2,6
Уровень оттока (%)	35,1	35,1		46,5	31,2	
Работники, на конец периода	1 736	1 488	16,7	1 736	1 488	16,7

## Прогнозные заявления

Настоящий отчет содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отраженные в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределенностью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, влияющих на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.