



АО «Кселл»

Международное рейтинговое агентство Fitch подтвердило рейтинг Кселл на уровне «BB+», прогноз «Стабильный».

Алматы, 5 декабря 2023 года. Акционерное общество «Кселл» («Кселл» или «Общество») (KASE : KCEL) – один из лидирующих операторов сотовой связи на телекоммуникационном рынке Казахстана, сообщает о том, что Fitch Ratings подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента АО «Кселл» на уровне «BB+», со «Стабильным» прогнозом.

Компания остается вторым по величине сотовым оператором в Казахстане с долей рынка около 30% на конец второго квартала 2023 и значительные инвестиции Кселл в модернизацию сети, а также развертывание 5G должны поддержать его рыночные позиции, отмечают аналитики Fitch.

Вместе с тем, аналитики рейтингового агентства считают, что хотя Кселл является дочерней компанией крупнейшего телеком-оператора «Казахтелеком» (BBB-/Стабильный), остается самостоятельной публичной компанией, с крупным миноритарным пакетом акций и стремлением материнской компании управлять Кселл как отдельной организацией с минимальными финансовыми гарантиями со своей стороны.

«Мы прогнозируем, что соотношение чистого долга Кселл на EBITDA вырастет до 1,3х в 2023 году с -0,04х в 2022 году из-за значительных капитальных вложений и выплат на приобретение частот 5G в этом году, увеличения долга, а также восстановления выплат дивидендов. Мы ожидаем дальнейшего роста левериджа, поскольку компания продолжает развитие инфраструктуры 4G наряду с развертыванием сети 5G. Чистый леверидж остается ниже отрицательной чувствительности 3,1х», - говорится в отчете аналитиков Fitch Ratings.

В свою очередь в Кселл отмечают, что развертывание сети 5G — это сложная и дорогостоящая задача и операторам связи приходится инвестировать колоссальные средства для успешной реализации проекта. Только в первом полугодии компания направила на развитие своей сети и инфраструктуры, в том числе разворачивание связи пятого поколения и приобретения частот, более 110 миллиардов тенге.

«Действительно, в текущем году мы вошли в серьезный инвестиционный цикл с учетом реализации масштабного проекта внедрения и развития в стране 5G, о чем отмечается и в отчете экспертов Fitch. Вместе с тем, благодаря придерживаемой консервативной политике и улучшению операционной деятельности, оптимизации затрат и повышению эффективности в целом, нам удастся сохранять значительный запас финансовой прочности и комфортный уровень ликвидности. В целом, за последние два года мы совокупно направили на развитие и модернизацию своей сети

почти 100 миллиардов тенге для того, чтобы наши клиенты во всех сегментах получали только качественные телекоммуникационные и цифровые услуги и сервисы», - отметил **главный исполнительный директор, Председатель Правления АО «Kcell» Асхат Узбеков.**

В подтверждение этому аналитики агентства прогнозируют, что капитальные затраты Kcell вырастут до 75% выручки в 2023 году с 17% в 2022 году и останутся высокими на уровне 25%-35% в 2024-2025 годах в связи с необходимостью разворачивания стандарта связи пятого поколения, а также инвестиции в развитие и модернизацию существующей своей сетевой инфраструктуры.

«Высокие потребности в капложениях, а также увеличение процентных выплат и возобновление выплаты дивидендов приведут в нашем базовом сценарии к отрицательному свободному денежному потоку (FCF). Мы ожидаем, что процентные выплаты увеличатся в результате увеличения долга для финансирования возросших потребностей в капложениях и повышения процентных ставок. По состоянию на 9 месяцев текущего года, большая часть долга компании имела фиксированную ставку выше 18% против 11%-13% на конец 2022 года», - сообщается **в отчете Fitch.**

В целом, аналитики международного агентства констатируют, что рейтинг мобильного оператора обусловлен его прочной позицией на рынке мобильной связи, относительно низким уровнем леввериджа и хорошим генерированием денежных потоков вне пиковых инвестиционных циклов.

«Мы понимаем, что наша работа и проекты, направленные на развитие своей телекоммуникационной сети, напрямую влияют на качество и комфортность жизни клиентов. Поэтому при планировании своих инвестиционных намерений, мы придаем приоритетное значение проектам улучшения покрытия, доступности и качества цифровых сервисов и услуг. Наши ежегодные капитальные затраты растут в среднем на 30%. Эти инвестиции как раз уходят на программы улучшения качества связи, строительства новых базовых станций и модернизацию действующего оборудования», - заключил **Асхат Узбеков.**

Для справок:

**Уполномоченное лицо по работе с Биржей
Дамир Муллашев**

Investor_relations@kcell.kz

О Компании

Kcell – казахстанский оператор по предоставлению цифровых телекоммуникационных услуг: мобильной связи и конвергентных услуг фиксированной связи (FMC), передачи данных и доступа в интернет, финансовых сервисов, цифровых сервисов и мобильных приложений, ИТ-решений в области системной интеграции, интернета вещей, межмашинного взаимодействия (machine to machine), сбора и обработки больших данных и облачных вычислений. Лидирующий оператор в Казахстане по предоставлению сервиса смартфон+тариф.

Kcell стал крупнейшей цифровой экосистемой Казахстана с конкурентным преимуществом благодаря дополнительным услугам, таким как мобильные финансовые услуги, мобильное телевидение, онлайн фильмы, музыка, книги и журналы, а также благодаря разработке уникальных бизнес-решений для корпоративных клиентов. Компания занимает лидирующие позиции на рынке B2B за счёт реализации стратегии вертикальных, инфраструктурных решений, развитию и внедрению инновационных технологий. Область покрытия сети 4G/LTE охватывает 67,5% населения Республики Казахстан и обеспечивает высокое качество услуг.

Компания представлена брендами Kcell и activ, которые хорошо зарекомендовали себя на высококонкурентных телекоммуникационных рынках благодаря высокому качеству обслуживания клиентов. Благодаря четкой мультибрендовой архитектуре Kcell повышает эффективность бизнеса в сегменте B2C за счет оптимального ценообразования в отношении пакетных услуг, управления прибыльностью клиентской базы и качества сети.