

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ 2017  
АО «АТАМЕКЕН-АГРО»



## СОДЕРЖАНИЕ

<b>1</b>	<b>Обращение руководства</b>	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>Информация о Компании</b>	<b>4</b>
2.1.	Краткая презентация	4
2.2.	Ключевые события 2017 года	6
2.3.	Организационная структура	7
2.4.	Дочерние компании. Основные показатели и результаты деятельности	7
2.5.	Производственная структура	11
2.6.	Основные цели и задачи на 2018 год	13
2.7.	Стратегия развития компании	14
<b>3</b>	<b>Операционная деятельность/Обзор деятельности</b>	<b>20</b>
3.1.	Маркетинговый анализ. Стратегия деловой активности	20
<b>4</b>	<b>Финансовые результаты за 2017 год</b>	<b>34</b>
4.1.	Анализ факторов, обусловивших расхождение плановых и фактических результатов	34
4.2.	Финансово-экономические показатели	40
<b>5</b>	<b>Управление рисками</b>	<b>45</b>
5.1.	Анализ рисков. Описание применяемой Обществом системы управления рисками	45
<b>6</b>	<b>Социальная ответственность и защита окружающей среды</b>	<b>49</b>
6.1.	Система организации труда работников Общества	49
6.2.	Ответственность Общества в сфере экологии	51
6.3.	Участие в благотворительных и социальных проектах и мероприятиях, оказание спонсорской помощи	53
<b>7</b>	<b>Корпоративное управление</b>	<b>54</b>
7.1.	Описание системы корпоративного управления, ее принципов	54
7.2.	Отчет о соблюдении кодекса корпоративного управления в отчетном году	57
7.3.	Акционерный капитал. Информация об акциях	57
7.4.	Информация о дивидендах	58
7.5.	Совет директоров	59
7.6.	Комитеты совета директоров	60
7.7.	Исполнительный орган	60
7.8.	Информация о вознаграждениях, выплаченных исполнительному органу	61
7.9.	Внутренний контроль и аудит	62
7.10.	Информационная политика в отношении существующих и потенциальных инвесторов, ее основные принципы	63
<b>8</b>	<b>Контактная информация</b>	<b>64</b>
<b>9</b>	<b>Приложение</b>	<b>64</b>
	Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и Отчет независимого аудитора 31 декабря 2017 года	64



## **Обращения Председателя Правления АО «АТАМЕКЕН-АГРО» Кинталь Кинтальевича Исламова**

### **Уважаемые акционеры, клиенты и партнеры!**

Сельскохозяйственная отрасль сегодня — это одна из важнейших отраслей развития экономики страны.

В 2017 году Акционерное Общество «Атамекен-Агро» имела структуру посева, состоящую уже из двадцати культур. На площади около 260 тысяч гектар, мы посеяли такие культуры, как зерновые, масличные, бобовые и кормовые. При этом мы увеличили в структуре посева высокомаржинальные культуры, такие как чечевица, горох и соя.

Компания продолжает модернизацию машинно-тракторного парка. За отчетный период компанией было приобретено 270 единиц сельскохозяйственной техники, которая включила в себя комбайны, посевные комплексы, опрыскиватели, трактора и др. Также мы увеличили мощность зернохранилищ, на сегодняшний день она составляет более 500 тыс. тонн. Всего за отчетный период было инвестировано более 7 млрд. тенге. Эти вложения позволили нам улучшить качество посевных работ, качество работ по защите растений, а также сократить сроки уборки урожая. Благодаря инвестициям и улучшению качества культуры производства нам удалось увеличить валовый сбор до 500 тысяч тонн, что на 100 тыс. тонн или на 25% выше по сравнению с предыдущим годом. Объем товарной продукции в 2017 году вырос по сравнению с предыдущим годом на 136,5 тысяч тонн или 41% и составил более 463 тысяч тонн. Выручка компании выросла на 32% и составила 20,9 млрд. тенге.

Однако при всех достигнутых положительных результатах, компания не смогла получить планируемой выручки, т.к. сложившаяся конъюнктура на рынке сельскохозяйственной продукции значительно упала по сравнению с предыдущими годами.

Тем не менее, 2017 год компания закончила с незначительным, но положительным результатом, чего не удавалось на протяжении последних лет.

При этом мы уверены, что полученный опыт и объем инвестиций, произведенный нами, позволят нам в последующем добиться устойчивого развития компании, финансовой стабильности и получения высоких доходов.

**С уважением,  
Председатель Правления АО «АТАМЕКЕН-АГРО»  
Исламов Кинталь Кинтальевич**

## 2.ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

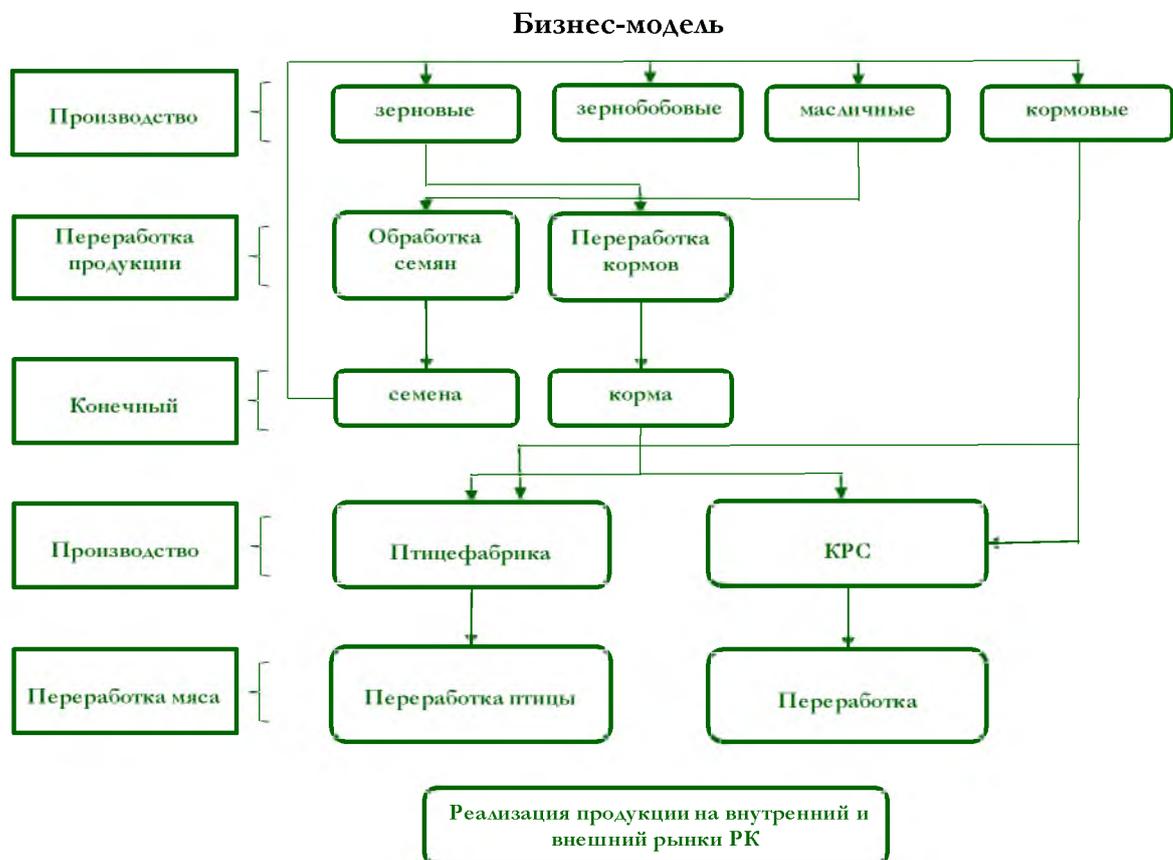
### 2.1. Краткая презентация

АО «Атамекен-Агро» (далее по тексту – Общество, Компания, группа, группа компаний Атамекен-Агро, эмитент) является одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции, включающей в себя продукцию растениеводства, животноводства и птицеводства.

Компания входит в состав крупнейших сельхоз товаропроизводителей Казахстана по масштабам производства с общей площадью земельного фонда более 433 тыс. га.

С момента создания Общество осуществляет активную хозяйственную деятельность, связанную с производством сельскохозяйственной продукции на территории Республики Казахстан и ее последующей реализацией как на внутренний, так и на внешние рынки.

Группа увеличила выручку за последние 3 года, при этом основным источником выручки является продукция растениеводства. Группа продолжает активную работу над повышением эффективности производства и роста выручки.



### История:

#### 2003 год

- ✓ 03 сентября образовано ТОО «КазАгроТрейд+»

#### 2004 год

- ✓ Начало активной хозяйственной деятельности, связанной с производством сельскохозяйственной продукции - приобретены доли участия сельскохозяйственных предприятий: ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево», ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»

**2005 год**

- ✓ 23 июня облигации 1-го выпуска включены в официальный список KASE категории "B"

**2008 год**

- ✓ 26 сентября ТОО «КазАгроТрейд+» изменила название на АО «Атамекен – Агро»
- ✓ Внедрены комплексы оборудования Cimbria
- ✓ 29 августа облигации включены в официальный список KASE категории "A"
- ✓ 21 ноября выпустила простые и привилегированные акции
- ✓ 09 декабря простые и привилегированные акции включены в официальный список KASE по второй категории
- ✓ Приобретена доля участия в ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»
- ✓ Победитель в номинации «Самая динамично развивающаяся Компания РК»
- ✓ Вошла в независимый рейтинг журнала Эксперт Казахстан «100 Крупнейших Компаний Казахстана»

**2009 год**

- ✓ Приобретены доли участия в ТОО «Сагат-СК» и ТОО «Атамекен-Агро-Шукырколь»
- ✓ Вошла в независимый рейтинг журнала Эксперт Казахстан «100 Крупнейших Компаний Казахстана»

**2010 год**

- ✓ Создано ТОО «Атамекен-Агро-Строй» со 100% долей участия АО «Атамекен-Агро»
- ✓ Вошла в независимый рейтинг журнала National Business «TOP-100 ведущих компаний Казахстана» и заняла 59 место
- ✓ Присвоен рейтинг кредитоспособности на уровне «B+»
- ✓ Вошла в независимый рейтинг журнала Эксперт Казахстан «100 Крупнейших Компаний Казахстана»

**2011 год**

- ✓ Отмечено Эксперт РА наградой, как самая инновационная в сфере АПК
- ✓ Вошло в топ-30 наиболее капитализированных листинговых компаний KASE в рейтинге Агентства «ИРБИС»

**2012 год**

- ✓ Начало развития животноводства – приобретен КРС мясного направления элитных пород

**2013 год**

- ✓ Приобретены доли участия в:
  - ✓ ТОО «Атамекен-Агро», ТОО «Атамекен-Астык», ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»,
  - ✓ ТОО «Дихан Плюс», ТОО «Мичуринский», ТОО «ПСХ», ТОО «Шатило и К»

**2014 год**

- ✓ Увеличена доля участия в ТОО "Шатило и К" до 90,30%;
- ✓ Приобретена 100 % доля участия в ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда».

**2015 год**

- ✓ ТОО "Атамекен-Астык" приобрело 99% долю в ТОО «Арша-2», АО «Атамекен-Агро» - 1%-ную долю, увеличив номинальный объем хранения группы на 42 000 тонн;
- ✓ Внедрена новейшая система мониторинга GEOSYS.

**2016 год**

- ✓ Победа на выставке «Улы Дала 2016» в номинации «Лучший представитель породы Ангус Казахстана»;
- ✓ Отмечена Республиканской Палатой Ангусов Казахстана Грамотой за надлежащее ведение племенного учета;

- ✓ Увеличена доля участия в ТОО «Агро-Свет» до 95%.

## 2017 год

- ✓ АО «Атамекен-Агро» вступило в Международную Ассоциацию Торговли Зерном и Кормами (GAFTA);
- ✓ Внедрена система спутникового мониторинга техники АвтоГраф.

### **Миссия:**

АО Атамекен-Агро стремится укрепить свои позиции в качестве ведущего казахстанского производителя сельскохозяйственной продукции и роль международной трейдерской Компании, основывающее свою деятельность на:

- ✓ Рациональном использовании производственных возможностей и устойчивости операционной деятельности;
- ✓ Реализации потенциала роста путем диверсификации и поиска инновационных методов производства;
- ✓ Содействии стабильному развитию регионов хозяйствования Группы.

### **Основная цель:**

- ✓ Стать аграрной компанией №1 в Республики Казахстан, по объемам продаж производимой продукции и доходности, за счет инновационной стратегии вертикальной интеграции.
- ✓ Добиться высоких урожаев высшего качества с низкой себестоимостью

### **Основные направления деятельности:**

- ✓ Производство сельскохозяйственной продукции и ее реализация;
- ✓ Экспортная деятельность;
- ✓ Торгово-закупочная, коммерческая, посредническая деятельность;
- ✓ Хранение на собственных ХПП и элеваторах (глубинных, линейных).

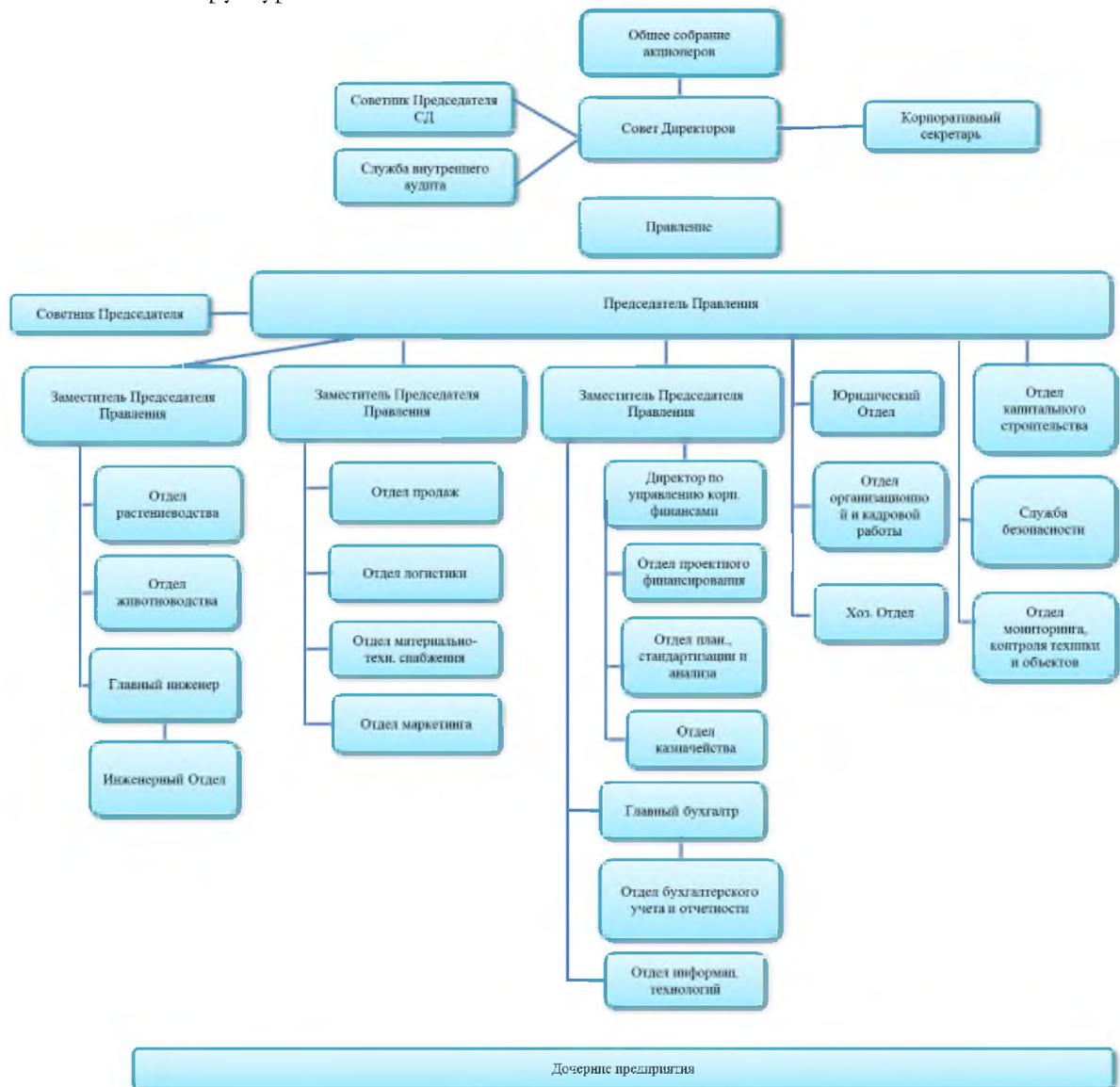
## 2.2. Ключевые события 2017 года

- ✓ АО «Атамекен-Агро» повысила эффективность производства, что сказалось на показателях урожайности. Группа обладает значительным потенциалом увеличения урожая, за счёт внедрения интенсивной технологии возделывания культур, включающей в технологический процесс использование высокоурожайных сортов, внесение минеральных удобрений и системы защиты растений, автоматизацию рабочих процессов и управление посевами.
- ✓ Изменилась структура посева в сторону высокомаржинальных культур таких, как чечевица и горох.
- ✓ Приобретено более 270 единиц новой техники. Это посевные комплексы, трактора, комбайны, высокотехнологичные прицепные опрыскиватели и многое другое.
- ✓ Наблюдается снижение площади паров, обусловленное диверсификацией культур (плодосмена) и постепенным переходом на нулевую технологию («No-till»)
- ✓ Проведена модернизация семенных линий
- ✓ Продолжается автоматизация процесса управления Компанией. Внедрена программа «Документолог» для автоматизации внутреннего документооборота.
- ✓ Внедрена автоматизированная система управления холдингом Agrostream. Данная система позволяет осуществлять тотальный контроль всех показателей,

максимальную автоматизацию получения показателей, исключение возможностей хищения, снижает «человеческий» фактор.

### 2.3. Организационная структура

Решением Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» 04.12.2017 г. утверждена новая организационная структура:



### 2.4. Дочерние компании. Основные показатели и результаты деятельности.

На начало отчетного периода Общество имело 17 дочерних компаний, расположенных в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях Республики.

**Таблица 1. Дочерние предприятия**

№ п/п	Наименование компании	Юридический адрес	Основной вид деятельности	Дата образования	Дата вхождения в Общество	Доля участия Общества, %	Руководитель
1	ТОО "Атамекен-Агро-	Северо-Казахстанская	Выращивание зерновых и	08.01.2004 г.	27.04.2004 г.	91,5	Есеркенов Айдархан

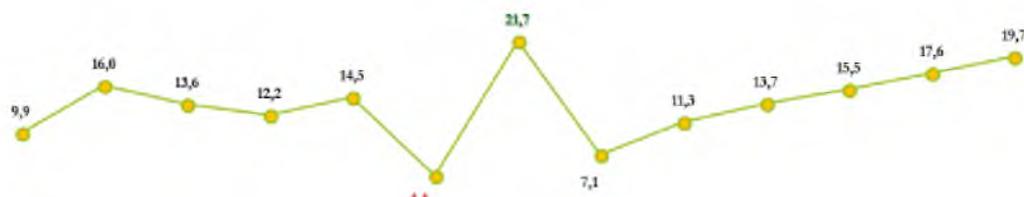
	Тимирязево"	обл., Тимирязевский район, с. Докучаево	зернобобовых культур, включая семеноводство				Кадырханович
2	ТОО "Атамекен- Агро- Корнеевка"	Северо- Казахстанская обл., Есильский район, с. Корнеевка	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	24.09.2004 г.	28.12.2004 г.	99,9	Бабак Николай Андреевич
3	ТОО "Атамекен- Агро- Целинный"	Северо- Казахстанская обл., район им. Г.Мусрепова, с. Чистополье	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	28.04.2004 г.	05.12.2008 г.	90,47	Середа Николай Николаевич
4	ТОО "Сагат-СК"	Северо- Казахстанская обл., Тимирязевский район, с. Хмельницкое	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	11.01.2001 г.	17.11.2009 г.	95,65	Тухватуллин Загит Гилмоллинович
5	ТОО "Атамекен- Агро- Шуқырколь"	Северо- Казахстанская обл., район им. Г.Мусрепова, с. Шуқырколь	Смешанное сельское хозяйство	26.03.2007 г.	25.12.2009 г.	94,72	Абаилдин Арман Аликулович
6	ТОО "Атамекен- Агро-Строй"	Ақмолинская обл., г. Кокшетау, район Нового мясокомбината, д. у. 30	Строительство	18.08.2010 г.	18.08.2010 г.	100	Голубев Денис Олегович
7	ТОО "Атамекен- Астык"	Ақмолинская обл., г. Кокшетау, район Нового мясокомбината, д. у. 30	Складирование и хранение зерна	22.02.2005 г.	05.11.2013 г.	100	Тарасенко Василий Владимирович
8	ТОО "Атамекен- Агро"	Северо- Казахстанская обл., Жамбылский район, с. Благовещенка	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	07.01.2004 г.	22.11.2013 г.	94,35	Сухов Виктор Владимирович
9	ТОО "Мичуринский"	Северо- Казахстанская обл., Тимирязевский район, с. Мичурино	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	21.01.1997 г.	22.11.2013 г.	80,45	Айткожин Серик Аскарлович
10	ТОО "Дихан Плюс"	Ақмолинская область, Зерендинский район, с. Раздольное	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	25.02.2002 г.	26.11.2013 г.	100	Амирдинов Рафит Навердинович
11	ТОО "Шатило и К"	Северо- Казахстанская обл., Жамбылский район, с. Казанка	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	20.12.2004 г.	26.11.2013 г.	90,3	Адам Олег Эрихович
12	ТОО "ПСХ"	Северо- Казахстанская обл., Кызылжарский район, с. Пришимка	Производство смешанное, мясо-яичное	22.01.2003 г.	27.11.2013 г.	94,07	Фадеев Александр Александрович
13	ТОО "Агро- Свет"	Северо- Казахстанская обл., Жамбылский район, с. Миролобово	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	24.02.2004 г.	05.04.2016 г.	95,00	Мамедов Эдгар Мамед-оглы
14	ТОО "Атамекен- Агро-Есиль"	Северо- Казахстанская обл., Есильский район, с. Тарангул	Выращивание зерновых и зернобобовых культур, включая семеноводство	26.03.2004 г.	30.12.2013 г.	66,91	Жумагулов Виктор Абаевич
15	ТОО "Корнеевка-	Северо- Казахстанская	Складирование и хранение зерна	07.11.2006 г.	27.10.2014 г.	АО-0%, ТОО	Барданов Сергей

	Есиль"	обл., Есильский район, с. Корнеевка				"Атамекен-Астык" – 99%, ТОО "Атамекен-Агро-Есиль" – 1%	Павлович
16	ТОО «Арша-2»	Акмолинская обл., г. Кокшетау, ул. Юбилейная, д. 35	Складирование и хранение зерна	19.03.2008 г.	28.10.2015 г.	АО-1%, ТОО "Атамекен-Астык" – 99%	Тарасенко Василий Владимирович
17	ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда»	Акмолинская область, Зерендинский район, с. Куропаткино	Смешанное сельское хозяйство	17.01.2011 г.	27.10.2014 г.	100	Бейсалиев Ардабек Наурызбекулы

01.12.2017 г., в целях оптимизации корпоративного управления по работе с активами дочерних предприятий произошло слияние двух дочерних предприятий: ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда» и ТОО «Дихан Плюс».

Так как основной деятельностью Группы компаний является производство и реализация сельскохозяйственной продукции, основными показателями и результатами деятельности, считаются полученный урожай за отчетный период и полученный объем готовой продукции растениеводства.

**Динамика изменения урожайности**  
физический вес, ц/га



	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Пшеница м.	9,5	16,6	13,9	12,4	15,8	3,5	27,1	7,9	11,8	14,8	17,3	19,2	24,3
Пшеница тв.					16,3	5,2	26,8	8,6	17,0	18,6	27,9	28,9	24,5
Ячмень	18,9	16,3	14,6	12,4	19,1	3,5	28,2	9,5	20,2	23,1	20,1	20,6	25,5
Рябе	14,9	9,0	10,7	9,2	9,9	3,0	14,7	6,1	12,1	11,5	8,8	11,9	11,2
Лен	10,3	9,8	13,7	9,0	9,3	4,0	13,1	4,8	10,1	9,1	9,7	9,4	12,0
Горох		21,4	13,2	12,6	14,1	4,8	15,8	7,5	14,0	12,6	21,0	21,3	21,4
Чечевица						1,3		6,3	8,3			22,6	14,8

\* Средние осадки по КАО "Атамекен-Агро" согласно Гидроуз

месяц: V-VII	215,1	161,8	235,8	140,2	156,1	47,5	213,9	176,5	170,9	200,0	198,2	226,6	167,4
месяц: VIII-IX	124,9	71,9	66,2	74,3	92,2	40,7	79,7	92,3	159,1	62,3	112,9	65,7	53,1
		16,28	13,71	15,28	20,8	22,72	21,47	21,3	14,7	30,22	34		

Сравнение урожайности по годам показывает, что практически по всем культурам идёт прирост в среднем на 12%, по зерновым – это 12%, по масличным – 20%, по зернобобовым – уменьшение на 30 %, это вызвано снижением урожайности чечевицы в виду того, что в 2017 году чечевица была низкорослая, возникали трудности при уборке, часть урожая нижнего яруса культуры осталась необранной (потери).

**Таблица 2. Урожай 2017 г.**

Культура	Средняя урожайность, ц/га	Площадь уборки, га	Валовый сбор, т
Озимая пшеница	22	3 366	7 410
Озимая рожь	19	423	802
Пшеница мягкая яровая	24,3	78 952	191 725
Пшеница твердая яровая	24,5	38 042	93 092

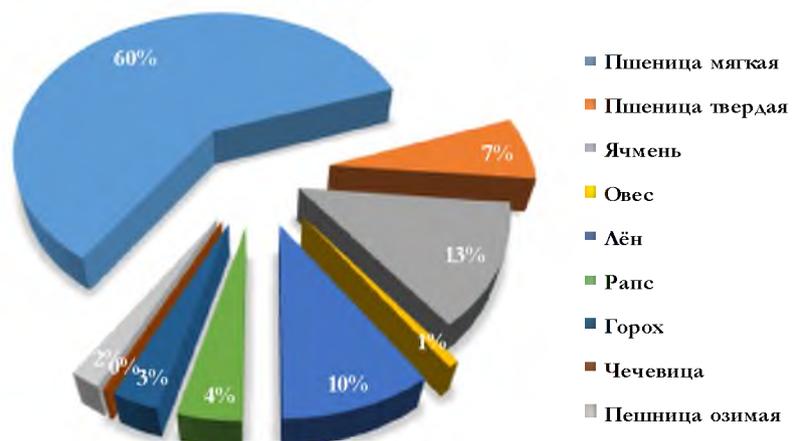
Ячмень яровой	25,5	13 713	35 026
Овес яровой	23,9	804	1 920
Полба	20	54	108
Горох	21,4	21 086	45 059
Соя	6,4	631	406
Лён	12,2	21 234	25 900
Рапс	11,2	38 253	42 967
Рыжик озимый	12,4	290	360
Чечевица	14,8	30 839	45 755
Нут	4,6	155	72
Вика	8,9	37	33
Гречиха	10	1 882	1 822
Горчица	10,3	1 105	1 138
<b>Итого зерна</b>	<b>19,7</b>	<b>250 866</b>	<b>493 595</b>

Средняя урожайность по Группе составила 19,7 ц/га. Валовый сбор по всем культурам в количестве 493 595 тонн, из них готовая продукция 463 338 тонны.

**Таблица 3. Баланс зерна 2017 г.**

Наименование	ед. изм	Пшеница озимая	Рожь озимая	Пшеница мягкая	Пшеница твердая	Ячмень	Овес	Полба	Горох	Чечевица	Соя	Нут	Вика	Гречиха	Лён	Рапс	Горчица	Рыжик Озим.	ВСЕГО
Валовый сбор факт	тн	7 410	802	191 725	93 092	35 026	1 920	108	45 059	45 755	406	72	33	1 822	25 900	42 966	1 138	360	493 595
Рефакция	тн	809	59	8 064	2 538	1 452	172	9	4 330	2706	118	0		854	2 972	6 022	78	75	30 257
(влажность, сорность, зерновая)	т/%	10,92%	7,34%	4,21%	2,73%	4,15%	8,94%	8,11%	9,61%	5,91%	29,08%	0,00%		46,88%	11,47%	14,02%	6,90%	20,81%	6,13%
Семена (брешь на 2018)	тн	331	177	16 027	7 953	2 195	309	99	5 202	2 565	49	25	8	92	1 743	136	51	7	36 969
Товарное зерно (зачтённый вес)	тн	6 601	743	183 661	90 554	33 574	1 749	99	40 730	43 049	288	72	33	968	22 929	36 944	1 059	285	463 338
Урожайность (зачтённый вес)	ц/га	19,6	17,6	23,3	23,8	24,5	21,8	18,4	19,3	14	4,6	4,6	8,9	5,1	10,8	9,7	9,6	9,8	18,5

**Товарная продукция по культурам за 2017 год**



Из таблицы 3 видно, уровень средней рефакции по группе составил: по пшенице - 4%, по ячменю - 4%, при плане 12%; по рапсу - 14% и льну - 11%, по гороху- 10% при плане 15%. С учетом рефакции в 2017 г. получено товарного зерна 463 338 тонн.

Все сельскохозяйственные работы года, от посева до уборки проходили в сложных экономических условиях при росте цен на промышленную продукцию и горюче - смазочные материалы, на фоне дефицита финансовых и материально – технических средств.

Несмотря на это, собрано порядка 500 тыс. тонн зерна, что на 92 834 тонн больше уровня 2016 года. Средняя урожайность составила 19,7 ц/га.

## 2.5. Производственная структура

АО «Атамекен-Агро» является управляющей компанией Группы, выполняет функцию менеджмента бизнеса Группы, консультанта по юридическим, финансовым, бухгалтерским и другим аспектам деятельности Группы, снабжения предприятий средствами производства, а также реализацией готовой продукции как внутри Казахстана, так и на экспорт. Для этого АО «Атамекен – Агро» имеет следующие виды лицензий:

- Государственная лицензия на занятие деятельностью по реализации зерна на экспорт выданная Комитетом государственной инспекции в агропромышленном комплексе МСХ РК 23 октября 2008 года ЭЗ № 0101399. Особые условия действия лицензии – Генеральная.
- Деятельность по реализации пестицидов (ядохимикатов) – Государственная лицензия №04-030 от 27.01.2009г. Особые условия действия лицензии – Генеральная.

Также имеется Подтверждение о присвоении идентификационного кода и регистрационного номера государственного ветеринарного надзора деятельности по производству, хранению и реализации кормов и кормовых добавок от «01» декабря 2008 года, №0006246.

**Основными направлениями деятельности** группы компаний Атамекен-Агро являются:

- производство сельскохозяйственной продукции и ее реализация;
- экспортная деятельность;
- торгово-закупочная, коммерческая, посредническая деятельность;
- хранение на собственных ХПП и элеваторах (глубинных, линейных).

В Группе Компаний уже на протяжении более 10 лет налаживаются и оттачиваются принципы внутренних взаимодействий и подходов в работе. В результате это дает значительный толчок в развитии производственной технологии, что благоприятно сказывается на результатах производства.

На конец отчетного периода в Группу компаний Атамекен-Агро входит 16 юридических лиц:

- 12 компаний являются сельскохозяйственными и специализируются на:
  - **растениеводстве** – возделывают зерновые, зернобобовые, масличные и кормовые культуры (12 компаний);
  - **семеноводстве** – производит семена («Свидетельство об аттестации №12 о присвоении статуса элитно-семеноводческого хозяйства по производству и реализации семян элиты пшеницы трех сортов, рапса одного сорта, льна одного сорта, люцерны одного сорта от 29.05.2014г.) и снабжает дочерние компании Группы семенами (1компания);
  - **животноводстве** – выращивают КРС элитных пород мясного направления (5 компаний);
  - **птицеводстве** – разводят гусей и уток элитных пород (1 компания).
- 3 компании оказывают услуги по хранению сельхозпродукции на своих элеваторах.
- 1 компания занимается организацией строительных работ.

### Производственная структура

Растениеводство	Растениеводство и животноводство	Растениеводство, семеноводство и животноводство	Растениеводство и птицеводство	Элеваторы	Строительство
ТОО "Атамекен-Агро"	ТОО "Атамекен-Агро-Шукырколь"	ТОО "Атамекен-Агро-Тимирязево"	ТОО "ПСХ"	ТОО "Атамекен-Астык"	ТОО "Атамекен-Агро-Строй"
ТОО "Атамекен-Агро-Есиль"	ТОО "Атамекен-Агро-Корнеевка"			ТОО "Корнеевка-Есиль"	
ТОО "Атамекен-Агро-Целинный"	ТОО "Мичуринский"			ТОО "Арша-2"	
ТОО "Дихан Плюс"	ТОО "Шатило и К"				
ТОО "СаҒат СК"					
ТОО "Агро-Свет"					

В 2017 году в полном объеме начала использоваться в производстве программа AgroStream, которая позволяет делать такие операции, как - планирование и контроль выполнения технологических операций на полях, автоматизированную подготовку технологических карт и производственных заданий; сбор, обработку и анализ информации о производственных процессах и задействованных в нем объектах (свойства почв, культурных и сорных растений, севообороты, технологии возделывания культур и др.), ведение полевых журналов и расчеты потребности в семенах, СЗР, удобрениях.

Общая площадь земельного фонда по Группе составляет 433 тыс. га.

**Таблица 4. Структура земельного фонда**

Наименование ТОО	Общая S зем. участков	Общая S с/х угодий	S пашни/ залежи	S пастбищ	Срок аренды зем. участков		
					0-15 лет	15-45 лет	45-49 лет
ТОО "Атамекен-Агро"	100 341	93 267	66 116	27 151	933	7 484	91 924
ТОО "Атамекен-Агро-Есиль"	33 818	33 818	28 918	4 900	0	0	33 818
ТОО "Атамекен-Агро-Тимирязево"	50 226	48 204	37 910	10 294	0	0	50 226
ТОО "Атамекен-Агро-Корнеевка"	18 028	17 725	16 586	1 139	0	0	18 028
ТОО "Атамекен-Агро-Целинный"	45 979	45 741	42 106	3 635	1 263	0	44 716
ТОО "СаҒат-СК"	25 942	25 456	19 687	5 769	0	0	25 942
ТОО "Атамекен-Агро-Шукырколь"	13 932	13 932	8 941	4 991	220	0	13 712
ТОО "Мичуринский"	27 173	25 820	16 588	9 232	0	0	27 173
ТОО "Шатило и К"	66 636	62 589	41 045	21 544	0	0	66 636
ТОО "Дихан Плюс"	48 378	48 304	31 812	16 492	0	0	48 378
ТОО "ПСХ"	3 498	3 414	2 339	1 075	0	0	3 498
<b>Итого:</b>	<b>433 951</b>	<b>418 270</b>	<b>312 048</b>	<b>106 222</b>	<b>2 416</b>	<b>7 484</b>	<b>424 051</b>

Маточное поголовье КРС выросло за 2017 г. с 1850 до 2021 голов.

Получено приплода за 2017 г. 1671 голов против 1123 голов в 2016 г.

Общее количество поголовья на 31.12.2017 г. составило 4859 голов против 4102 голов на 31.12.2016 г.

Также стоит отметить, что в 2017 г. было увеличение количества продажи бычков с племенным статусом.

Среднесуточный прирост на откорме составил 1060 гр.

За счет подкормки подсосных телят увеличился вес при отъеме и в возрасте 8 мес. этот показатель составил 228 кг у бычков и 222 кг у телок.

Объемы заготавливаемых кормов в животноводстве в 2017 г. составили:

- сено порядка 8,5 тыс. тонн;
- сенаж 7 тыс. тонн;
- силос 1,7 тыс. тонн;
- зернофураж 4 тыс. тонн.

Поголовье гусей за 2017 г. увеличилось и на 31.12.2017 г. составило 8960 голов против 6782 на 31.12.2016 г. приплод составил 59167 голов.

Поголовье взрослых уток на 31.12.2017 г. составило 6423 против 4394 на 31.12.2016 г. приплод составил 88245 голов.

На 2017 г. было заготовлено 2400 тонн зернофуража, что почти на 600 тонн больше, чем в 2016 г.

На 2017 г. мощности содержания птицы составили 8160 м.кв. из них 3 капитальных корпуса по 1530 м.кв., 2 корпуса по 1080 м.кв. и 2 ангара по 960 м.кв.

## **2.6. Основные цели и задачи на 2018 год**

**1) Расширение зоны взаимодействия программы** планирования затрат растениеводства (электронные технологические карты), эффективное использование ранее внедренных и адаптированных программ Agrostream, АвтоГраф, которые позволяют оперативно и максимально точно мониторить и контролировать фитосанитарную обстановку засеянных площадей, снижать издержки за счет уменьшения количества и своевременности использования средств химической защиты, семенного материала, ГСМ, зарплаты, а также контролировать выполнение всех агротехнических операций и использования техники. Ведение истории и паспорта полей и технологических карт, истории чередования. Внесение удобрений на основе анализа почвы. Мониторинг погодных условий с помощью собственных локальных метеостанций.

**2) Разработка методов и способов контроля за соблюдением стандартов учета** горюче-смазочных материалов, средств химической защиты, удобрений, семенного материала, запасных частей.

**3) Модернизация производственных активов,** планируемые инвестиционные вложения по ним составят 1,8 млрд. тенге, в том числе:

- 6 ед. комбайнов общей стоимостью 852 млн. тенге;
- 2 ед. тракторов общей стоимостью 153 млн. тенге;
- 2 ед. сеялки общей стоимостью 113 млн. тенге;
- 20 ед. сельхоз. орудий стоимостью 110 млн. тенге;
- 6 ед. опрыскивателей общей стоимостью 644 млн. тенге.

Унификация парка техники позволит снизить общие расходы на ремонт:

- сократит время простоев техники в процессе ремонта и ожидания необходимых запасных частей;

- уменьшит отвлечение оборотных средств на закупку неунифицированных запасных частей и ремонтных комплектов.

Внедрение системы планово-предупредительных ремонтов.

### **4) Получение урожайности по основным выращиваемым культурам:**

- Пшеница мягкая – 27 ц/га,
- Пшеница твердая – 28 ц/га,
- Ячмень – 32 ц/га,
- Лен – 15 ц/га,
- Рапс - 18 ц/га,
- Горох – 28 ц/га.

### **5) Расширение племенных ферм до четырех единиц:**

- размещение 6,2 тыс. голов скота;
- начало строительства новой кормовой фермы в Северо-Казахстанской области, первоначальная вместимость – 600 голов;
- продолжение ограждения пастбищных территорий и территорий для зимовки высокопрочной проволокой (дополнительно 12 000 га);
- покупка 700 голов не стельных телок.

#### **б) Увеличение площади применения нулевой технологии до 150 тыс. га.**

- урожайность культур увеличится в среднем на 15-20%;
- точечное применение биологических стимуляторов и регуляторов роста растений, микробиологических препаратов и микроудобрений КАС, (внесения удобрений совместно с семенным материалом непосредственно в почву с посевом).

### **2.7. Стратегия развития компании.**

В соответствие миссии и основной цели, Компания планирует добиться высоких урожаев, высшего качества с низкой себестоимостью, достичь производства 700 тыс. тонн товарной продукции растениеводства. Для этого необходимо реализовать ряд шагов.

#### **1) Увеличение объёмов производства:**

- Внедрение технологий, позволяющих увеличить объемы производства и оптимизировать расходы на единицу продукции
- Модернизация и унификация основных средств

#### **2) Диверсификация продукции и рынков сбыта:**

- Производство высококорентабельных культур, таких как рапс, горох, чечевица, нут, горчица, а также расширение географии рынков сбыта

#### **3) Управление производством:**

- Внедрение автоматизации технологических процессов
- Внедрение Системы Менеджмента Качества

Стратегия Компании в секторе растениеводства направлена на увеличение урожайности и валового сбора всех видов культур, снижение удельной себестоимости продукции, освоение инновационных технологий.

### **Основные направления развития растениеводства**

#### **1) Увеличение урожайности**

- Переход на нулевую технологию обработки почвы
- Эффективное использование посевных площадей (Изменение структуры севооборота и плодосмены)
- Улучшения качества применения средств химической защиты растений
- Внедрение практики применения минеральных удобрений
- Выбор высокопродуктивных сортов
- Улучшение качества посевного материала
- Оптимизация сроков посева и сбора урожая
- Оснащение высокопроизводительной с/х техникой
- Унификация парка сельскохозяйственной техники
- Создание собственной высокоэффективной производственной инфраструктуры

#### **2) Снижение себестоимости**

- Внедрение системы управления расходами
- Внедрение программы AgroStream

▪ **Переход на систему планово-предупредительных ремонтов**

Основным направлением стратегии развития растениеводства является увеличение урожайности. В рамках стратегии Группа планирует принять ряд мер по увеличению эффективности использования посевных площадей. Помимо этого, планируется ряд мер по совершенствованию практики применения минеральных удобрений и средств химической защиты.

**Увеличение валового сбора 2018-2020 гг.**

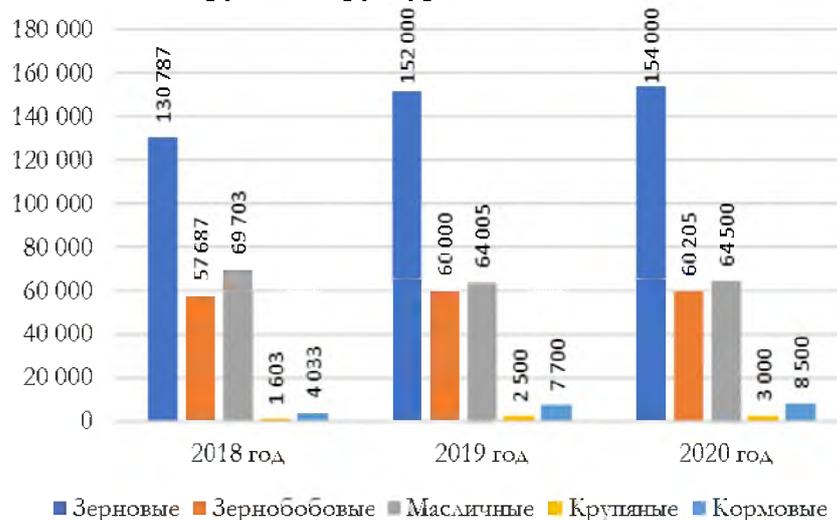


**Меры по увеличению урожайности**

- 1) Одним из основных факторов, влияющих на повышение урожайности, является увеличение плодородия почв при правильном цикле внесения минеральных удобрений.
- 2) Поддержание требуемой фитосанитарной обстановки за счет улучшения качества увеличения использования средств химической защиты.
- 3) При нулевой технологии обработки No-Till, восстанавливается плодородный слой во время уборки формируется слой пожнивных остатков на поверхности.
- 4) Выбор сортов выращиваемых культур для регионов деятельности Группы имеет первостепенное значение для получения высоких урожаев.
- 5) Основой получения высоких урожаев является обеспечение высококачественным посевным материалом

В целях увеличения объемов производства Группа планирует увеличение посевных площадей за счет ввода в оборот неиспользуемого земельного фонда.

**Планируемая структура посевов 2018-2020 гг.**



В разрезе культур структура выглядит следующим образом.

**Таблица 5. Структура посева 2018-2020 гг.**

№ п/п	Культуры	2018 год, га	2019 год, га	2020 год, га
1	Пшеница мягкая	71 619	94 000	95 000
2	Пшеница твердая	34 613	40 000	40 000
3	Рожь озимая	873	2 000	2 000
4	Ячмень	23 034	15 000	16 000
5	Овес	648	1 000	1 000
6	Горох	27 544	20 000	20 000
7	Соя	815	2 000	3 000
8	Чечевица	28 807	38 000	37 205
9	Нут	422		
10	Вика	99	-	-
11	Рапс сортовой	27 820	31 005	30 000
12	Рапс гибридный	1 291	14 000	15 000
13	Лен	30 407	15 000	15 000
14	Горчица	10 133	2 000	2 000
15	Рыжик озимый	52	2 000	2 500
16	Гречиха	1 603	2 500	3 000
	<b>ИТОГО</b>	<b>259 780</b>	<b>278 505</b>	<b>281 705</b>

Стратегия развития животноводства включает в себя меры по оптимизации технологий производства, что позволит сократить себестоимость производства, а также планы по увеличению поголовья скота. Помимо этого, стратегией предусмотрены шаги по созданию необходимой инфраструктуры, обеспечивающей выращивание необходимого поголовья скота.



### Основные направления развития животноводства

#### 1) Увеличение продуктивности скота

- Улучшение генетической базы поголовья скота
- Улучшение кормовой базы
- Улучшение качества ветеринарного контроля

- Внедрение современных методов содержания животных.
- 2) Техническая модернизация производства**
- Строительство современных животноводческих комплексов
  - Строительство мясоперерабатывающего комбината мощностью 3 тысячи тонн мясопродуктов в год.
  - Приобретение высокоэффективной и производительной с/х техники и оборудования по заготовке, производству и раздаче кормов
  - Увеличение обустроенных пастбищ.
- 3) Снижение себестоимости**
- Увеличение продуктивности животных
  - Снижение падежа
  - Снижение себестоимости кормов
  - Снижение себестоимости приплода посредством максимального использования имеющихся пастбищ.

Для достижения поставленных целей по увеличению поголовья крупного рогатого скота, Компании необходимо обеспечить животноводческую деятельность необходимыми техникой и оборудованием. Также планируется приобретение не стельных телок.

#### **Этапы развития животноводства.**

##### **2018 год**

Расширение племенных ферм до четырех единиц для размещения 6,2 тыс. голов скота.

Начало строительства новой кормовой фермы в Северо-Казахстанской области. Первоначальная вместимость – 600 голов.

Продолжение ограждения пастбищных территорий и территорий для зимовки высокопрочной проволокой (дополнительно 12 000 га).

Покупка 700 голов не стельных телок

Первый перевод скота на новую кормовую ферму.

##### **2019 год**

Покупка дополнительного оборудования (5 тракторов, 70 поилок, начало строительства племенных репродуктора на десять тыс. голов, откормочной площадки на две тыс. голов)

Обустроить дополнительно 14 000 га пастбищ

Покупка 4 000 голов не стельных телок

##### **2020 год**

Покупка дополнительного оборудования (7 тракторов, 60 поилок)

Обустроить дополнительно 15 000 га.

Развитие птицеводства Компании предусматривает строительство птицефабрики мощностью 12 тысяч тонн мяса птицы в год, включающая в себя зоны инкубации, выращивания, забоя и переработке пуха, пера.

Так, в рамках стратегии развития животноводства Атамекен Агро планирует инвестировать 8,3 млрд. тенге в течение 2018-2021 гг. 1,6 млрд. тенге из этой суммы будет направлено на покупку дополнительных голов скота и 6,7 млрд. тенге будет использовано в целях приобретения и ввода в эксплуатацию основных средств.

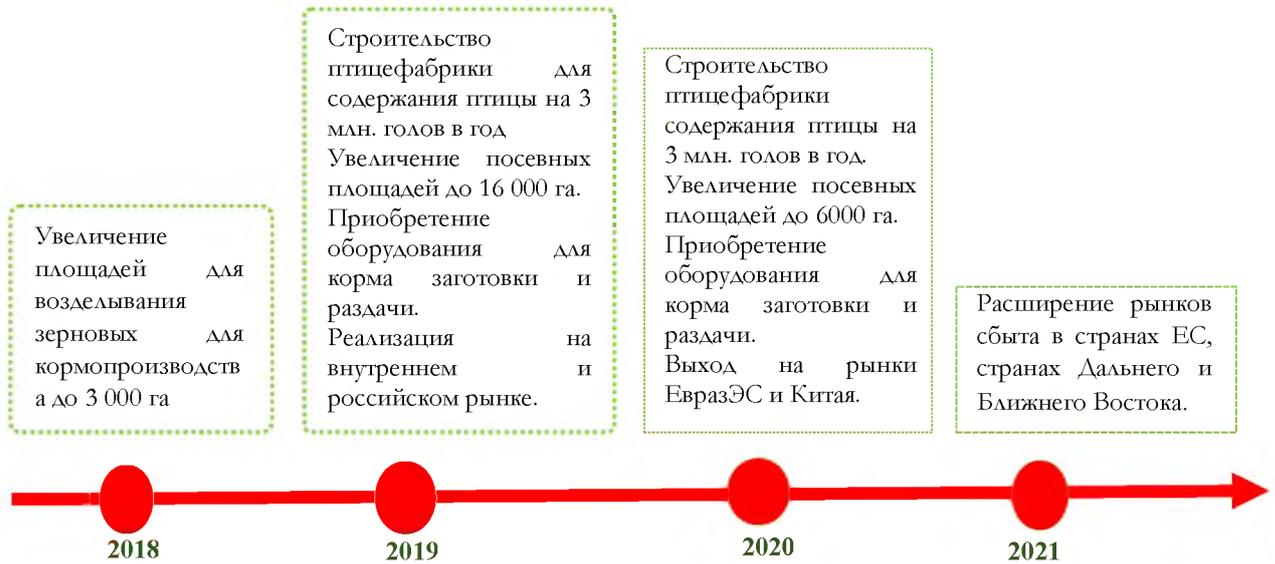
#### **Описание шагов в направлении развития птицеводства.**

Планируется строительство птицефабрики на 6 тысяч тонн 2019-2021 гг.

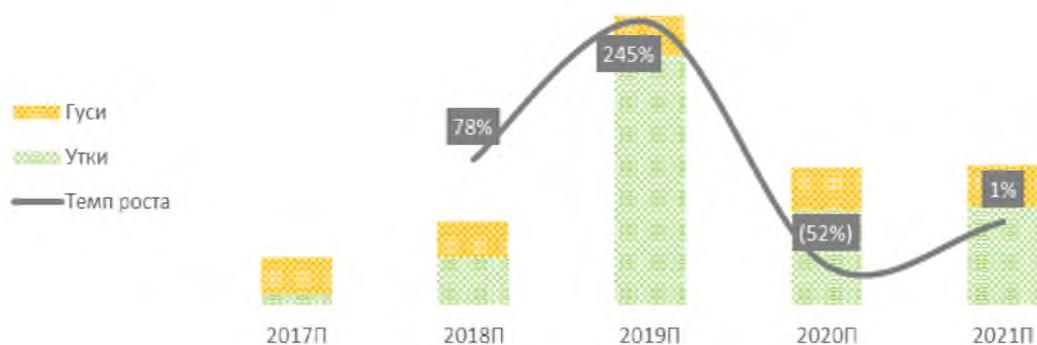
В целях улучшения продуктивности птиц создать высокопродуктивное родительское стадо путем приобретения инкубационного яйца кроссов и пород (агидель, пекинская белая, стар-53).

С целью производства высоко качественных кормов, подобрать и внедрить производство оптимального состава кормовых культур.

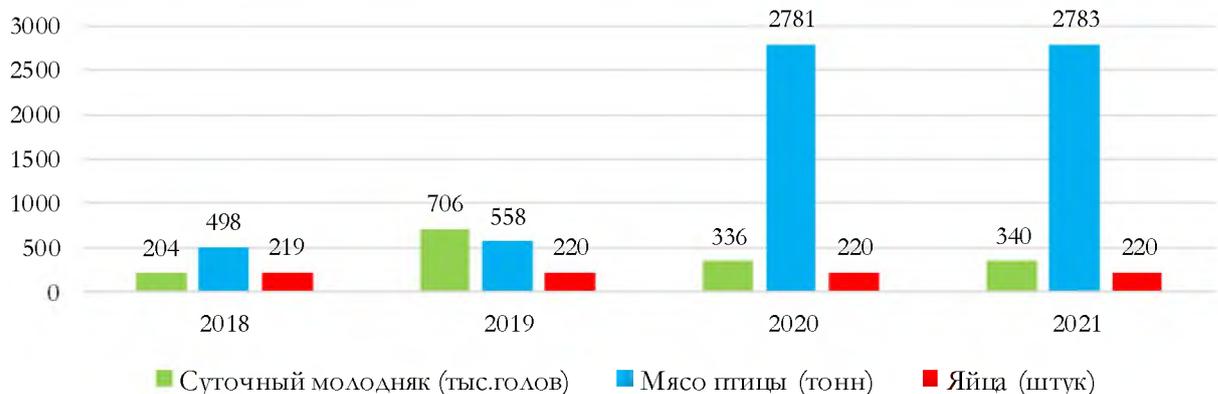
Необходимо приобрести высоко производительное оборудование, отвечающее требованию технологии заготовки кормов.



**Рост поголовья птиц, тыс. голов.**



**Объем реализации птицеводства**



Для выполнения поставленных производственных планов компания разработала техническую политику. В рамках данной политики предусматривается обновление МТП, техническое обслуживание и эксплуатация.

На сегодняшний день в парке тракторов эксплуатируется 158 единиц (импортного производства 110 единиц), из которых 110 имеют срок эксплуатации более 10 лет, что составляет 70% от парка.

Производительность старых тракторов значительно ниже по сравнению с новыми. Поломки, возникающие при проведении весенних посевных работ, приводят к простоям и увеличению периода посевных работ.

В парке тракторов имеется 181 единица тракторов МТЗ, в том числе 26 единиц старше 20 лет (доля - 14%), и 51 единица старше 13 лет, что составляет 28% от общего числа тракторов. Потребность в замене выработавших ресурс тракторов МТЗ очевидна, особенно тракторов со сроком эксплуатации свыше 20 лет.

В парке зерноуборочных комбайнов всех предприятий группы имеется 209 единиц техники, из которых 77 - старше 10 лет, что составляет 37% от общего числа. Простой комбайнов также приводят к увеличению периода уборочных работ, соответственно, увеличивая потери из-за самоосыпания на 2% ежедневно.

Модернизацию планируется произвести путем вывода устаревших, малопродуктивных комплексов в составе трактора К-700 и сеялок СКП. Планируется заменить тракторы К-700 на более производительные тракторы К-744 Р4, а сеялки СКП на сеялки импортного производства Bourgault.

Для обслуживания полеводческих бригад и техники имеется парк автомобилей УАЗ (66 единиц). Почти треть из них (19 единиц) имеют срок эксплуатации свыше 10 лет, что составляет 28% от общего числа. Эксплуатация данных автомобилей приводит к увеличению затрат на их содержание и ремонт. Планируется произвести модернизацию парка автомобилей УАЗ путем списания выработавших ресурс автомобилей и приобретение новых.

Исходя из текущего состояния МТП Группа разработала и утвердила техническую политику по модернизации обновлению техническому обслуживанию и эксплуатации. Срок эксплуатации МТП не более 10 лет. Техническое обслуживание проводится только за счет планово-предупредительных ремонтов.

Таким образом, на основании всего вышеперечисленного компания имеет обоснованные прогнозы по дальнейшему развитию с учетом угроз неопределенностей и возможностей рынка.

### 3. ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ/ОБЗОР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

#### 3.1. Маркетинговый анализ. Стратегия деловой активности

Сельское хозяйство является одной из ключевых отраслей экономики Казахстана. Уровень развития аграрного сектора всегда выступал и продолжает выступать определяющим фактором экономической и общественно - политической стабильности казахстанского общества.

Являясь одним из приоритетных направлений развития экономики республики, сельское хозяйство располагает огромным потенциалом и большими резервами. Разнообразные климатические условия Казахстана позволяют выращивать почти все культуры умеренного теплого пояса и развивать животноводство.

За последние 14 лет объем производства в сельском хозяйстве увеличился более чем в 5,5 раза. Экспорт сельхозпродукции увеличился более чем в 3 раза. Приток инвестиций в основной капитал сельского хозяйства увеличился с 44 млрд. тенге в 2004 году до 352,5 млрд. тенге в 2017 году или более чем в 7 раз.

#### Растениеводство

**Казахстан.** Основные показатели отрасли растениеводства за прошедший год следующие. По данным Комитета по Статистике Министерства Национальной Экономики РК (КС МНЭ РК), объем валовой продукции растениеводства в 2017 году составил более 2,2 трлн. тенге (в действующих ценах), индекс физического объема продукции растениеводства – 102%.

В 2017 году объем посевных площадей по Республике всех сельскохозяйственных культур составил порядка 21,8 млн. га, что выше на 2% чем уровень прошлого года. Площадь посевов зерновых и зернобобовых культур составила 15,4 млн. га, в том числе, пшеницы – порядка 11,9 млн. га. Масличные культуры были размещены на площади почти 2,5 млн. га.

Результаты уборки урожая в 2017 году:

- зерновые и зернобобовые культуры убраны с площади 15,3 млн. га, что составляет 99% от подлежащей к уборке площадей, масличные культуры – соответственно 2,4 млн. га и 99%;
- в первоначальном весе намолочено почти 20,6 млн. тонн зерна и зерно-бобов, и средняя урожайность составила 13,4 ц/га, тогда как валовый сбор масличных культур составил почти 2,4 млн. тонн, при средней урожайности 9,7 ц/га.

#### ВАЛОВЫЙ СБОР ЗЕРНОВЫХ, ЗЕРНОБОБОВЫХ И МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР В 2017 ГОДУ В КАЗАХСТАНЕ

Зерновые и зернобобовые культуры					Масличные культуры						
Регионы	Объемы, тыс. тонн	Изменение			Регионы	Объемы, тыс. тонн	Изменение				
		за год	за 5 лет	за год			за 5 лет				
Северо-Казахстанская	5 037,6	↓	0%	↑	15%	Северо-Казахстанская	696,0	↑	43%	↑	223%
Костанайская	4 857,8	↑	7%	↑	98%	Восточно-Казахстанская	530,8	↑	21%	↑	93%
Акмолинская	4 822,3	↓	-4%	↑	71%	Алматинская	293,3	↑	7%	↑	35%
Алматинская	1 288,3	↑	2%	↑	26%	Костанайская	263,2	↑	22%	↑	578%
Карагандинская	755,0	↓	-15%	↑	87%	Акмолинская	206,1	↑	19%	↑	188%
Жамбылская	672,5	↑	3%	↑	193%	Павлодарская	118,9	↑	5%	↑	255%
Павлодарская	661,5	↓	-3%	↑	293%	Южно-Казахстанская	105,6	↑	50%	↑	45%
Восточно-Казахстанская	657,1	↓	-16%	↑	13%	Жамбылская	63,9	↑	23%	↑	66%
Южно-Казахстанская	535,0	↓	-16%	↑	89%	Западно-Казахстанская	51,9	↓	12%	↑	898%
Актюбинская	479,9	↑	18%	↑	407%	Актюбинская	13,8	↓	-27%	↑	376%
Кызылординская	447,6	↑	11%	↑	54%	Карагандинская	11,0	↑	49%	↑	124%
Западно-Казахстанская	368,6	↑	19%	↑	185%	Кызылординская	4,8	↑	14%	↑	433%
Атырауская	1,7	↑	6%	↑	170%						
г.Астана	0,2	↓	-80%	↓	-60%						
г.Алматы	-	↓	-100%	↓	-100%						
<b>Республика Казахстан</b>	<b>20 585,1</b>	<b>↓</b>	<b>0%</b>	<b>↑</b>	<b>60%</b>	<b>Республика Казахстан</b>	<b>2 359,3</b>	<b>↑</b>	<b>24%</b>	<b>↑</b>	<b>142%</b>

Источник: КС МНЭ РК

В 2017 году, 74% от общего валового сбора зерновых культур приходилось на пшеницу, тогда как на ячмень и кукурузу приходилось 16% и 4% соответственно. В то же время, по зернобобовым культурам, 69% от общего объема приходилось на чечевицу. По масличным культурам, 38% - на семена подсолнечника, 29% - на семена льна и 12% - на семена рапса.



В 2017 году, по данным КС МНЭ РК и Комитета Государственных Доходов Министерства Финансов РК (КГД МФ РК), Казахстан экспортировал зерновых культур на сумму 829,4 млн. долларов США (+2% за год и -51% за 5 лет), импорт, в свою очередь, составил 16,4 млн. долларов США (+47% за год и -53% за 5 лет). Основными экспортными направлениями были Узбекистан, Таджикистан, Иран, Италия, Китай и Афганистан, основными импортирующими в Казахстан странами были Россия, Турция и Индия. В том же году, экспорт масличных культур был произведен на сумму 279 млн. долларов США (+38% за год и +10% за 5 лет) и импорт – на 55,4 млн. долларов США (+5% за год и -28% за 5 лет). Основными экспортными направлениями по масличным культурам были Китай, Бельгия, Узбекистан, Монголия, Россия, основными импортирующими странами стали Россия, Турция, Германия, Франция, США. По зернобобовым культурам, Казахстан экспортировал товаров на сумму 59,1 млн. долларов США (+48% за год и +628% за 5 лет) и импортировал товаров на сумму 10,6 млн. долларов США (+20% за год и -14% за 5 лет).



В 2017 году, изменение цен производителей зерновых культур составило +2%, что меньше на 6% по сравнению с предыдущим годом. В свою очередь, изменение по масличным культурам составило +8%, что меньше на 16% по сравнению с предыдущим годом.

Начиная с 3-го квартала 2017 г., цена на казахстанскую пшеницу стала резко снижаться. Предположительно, это связано с тем, что в России и Украине был высокий урожай, а также из-за нехватки транспорта для перевозки зерна в Казахстане. Так по информации АО "КТЖ - Грузовые перевозки", из-за высокого урожая зерна в России и Украине, следовательно, из-за высокого спроса на зерновозы в России и увеличения ставок на перевозки, многие

иностранные частные операторы, до этого работавшие в Казахстане, перешли в Россию. К тому же, согласно данному сообщению, из приграничных регионов России произошел переток зерна в Казахстан. Кроме этого, из-за низких инфраструктурных возможностей центральноазиатского региона, произошли длительные простои вагонов на начальных и конечных погрузочно-разгрузочных операциях, что привело к усилению нехватки транспорта. В целом, из-за совокупности этих проблем, предложение зерна в Казахстане выросло, что стало давить на цены.

Рынок пшеницы в Казахстане характеризуется высокой волатильностью цен, связанных с нестабильностью производства вследствие зависимости от климатических условий, а также влиянием мировой конъюнктуры цен на данную культуру. Даже в низкоурожайные годы Казахстан полностью обеспечивает внутренние потребности в зерне, которые составляют в среднем 7-9 млн. тонн в год. Вместе с тем, в такие годы, как правило, цены на зерно имеют тенденцию к резкому росту, что ограничивает экспорт и повышает цены на продукцию переработки зерна. В высокоурожайные годы объемы перепроизводства оказывают давление на цены, которые резко снижаются, что также дестабилизирует внутренний рынок.



Источник: КС МНЭ РК

В 2017 году, средние цены производителей на масличные культуры в Казахстане показывали разные результаты. Цены на рапс, лен, в целом, показывали рост, в стоимости подсолнечника, сои и сафлора наблюдался тренд на снижение. Основными возможными факторами снижения цен стали засушливая погода в восточном и южном регионах Казахстана, вследствие чего, снижения масличности этих культур, а также снижения спроса со стороны потребителей. В итоге, в 2017 г. почти все масличные культуры показали высокие цены по сравнению с 2016 г. Из-за высоких цен на зернобобовые культуры в мире, в особенности на чечевицу, в 2017 г. в Казахстане был произведен высокий объем чечевицы. Однако, из-за введения властями Индии импортных пошлин на основные зернобобовые культуры (Индия является крупнейшим импортером и потребителем зернобобовых культур в мире), цены на горох, нут и чечевицу в крупных странах-экспортерах стали падать. Казахстан также не стал исключением.

В период резких ценовых колебаний государством применяются механизмы регулирования внутренних цен. Кроме того, для повышения конкурентоспособности АПК в целом в настоящее время активно продвигаются новые подходы государственной аграрной политики, направленные на диверсификацию производимой продукции и отход от доминирования монокультуры – пшеницы.

В феврале 2017 года, в Казахстане была утверждена новая Государственная программа развития АПК на 2017-2021 годы, согласно которой предусмотрено ускоренное развитие аграрного сектора в ближайшие 5 лет. Основной целью Госпрограммы является «Обеспечение производства востребованной на рынках конкурентоспособной продукции агропромышленного комплекса». Комплексный подход в реализации Программы призван к 2021 году решить не только экономические вопросы, но и ряд социальных аспектов. Прежде всего, ожидается увеличение валового выпуска сельхозпродукции на 30%, рост производительности труда на 38% и т.д. Программой предусмотрена дальнейшая диверсификация посевных площадей. Так, площади пшеницы будут сокращены на 2,3 млн. га (с 12,4 млн. га в 2016 году до 10,1 млн. га в 2021 году). Высвобожденные сельскохозяйственные угодья будут замещены посевами других культур, таких как масличные

культуры, ячмень и др. Для реализации этой Программы, планируется потратить почти 2,4 трлн. тенге.

Учитывая невысокие объемы внутреннего потребления пшеницы, Казахстан может себе позволить проводить такую смелую политику снижения посевных площадей под выращивание одного из главных конкурентоспособных товаров в пользу развития альтернативной продукции АПК. Данная тенденция не повлияет на позиции Казахстана в мировой торговле зерном, поскольку объемы производства позволяют ежегодно направлять на экспорт не менее 5 млн. тонн пшеницы и муки в зерновом эквиваленте. Таким образом, продовольственная пшеница и мука в ближайшей перспективе останутся в числе ведущих товаров в структуре экспорта казахстанской сельскохозяйственной продукции.

Так, за 2017-2018 маркетинговый год (далее – мг) Компания реализовала товарной продукции в объеме 407 518 т на общую сумму 23 392 686 134 тг.

Наибольшую выручку Обществу принесли такие культуры как мягкая пшеница, твердая пшеница, чечевица и рапс. Общая стратегия общества предполагает сохранение текущих объёмов производства с фокусировкой на качестве и работе над снижением себестоимости производимой продукции.

**Таблица 6. Выручка от растениеводства**

Культуры	2016-2017 мг		2017-2018 мг				Изменение в натуральном выражении	Изменение в стоимостном выражении
	В натуральном выражении, т	В стоимостном выражении, тыс. тг	В натуральном выражении, т	Доля, %	В стоимостном выражении, тыс. тг	Доля, %		
Пшеница мягкая	209 940	8 085 506	168 878	41%	6 474 235	28%	-20%	-20%
Пшеница твердая	18 215	796 172	82 126	20%	3 335 381	14%	351%	319%
Чечевица		0	39 241	10%	4 527 846	19%	100%	100%
Рапс	14 119	1 764 837	36 647	9%	4 300 083	18%	160%	144%
Горох	7 323	417 378	32 849	8%	1 780 726	8%	349%	327%
Ячмень	42 064	1 332 999	27 552	7%	1 049 011	4%	-35%	-21%
Лён	34 786	3 394 809	20 225	5%	1 925 404	8%	-42%	-43%
<b>Итого</b>	<b>326 446</b>	<b>15 791 701</b>	<b>407 518</b>	<b>100%</b>	<b>23 392 686</b>	<b>100%</b>	<b>25%</b>	<b>48%</b>

Выручка Общества увеличилась на 48% по сравнению с 2016-2017 мг за счет сокращения посевов мягкой пшеницы и введения в севооборот чечевицы. Рост выручки от реализации твердой пшеницы в 2017-2018 мг составил 319%, что было обусловлено увеличением площадей занятых под данной культурой и повышенной урожайностью твердой пшеницы по сравнению с мягкой.

Рост выручки от реализации таких культур как рапс и горох был обусловлен ростом посевных площадей. Цены на данные культуры изменились в текущем сезоне разнонаправленно – цена на горох снизилась, а рапс незначительно подорожал.

Экспортные контракты в 2017-2018 мг составили порядка 51 000 000 тенге, по сравнению с реализацией в 162 795 105 в 2016-2017 мг. Это было обусловлено достаточно высокими ценами на продукции на внутреннем рынке по сравнению с ценами на экспорт.

Основными конкурентами Компании, в Казахстане, на рынке зерновых, масличных и зернобобовых культур, являются такие крупные компании, занимающиеся производством, переработкой, реализацией продукции растениеводства, как Группа компаний ТОО «Иволга-Холдинг», ТОО «Холдинг Алиби», АО «КазЭкспортАстык», ТОО «АгроЦентр Астана», Холдинг «БАТТ-Агро», ТОО «Агрофирма ТНК», ТОО ТПК «Карасу», ТОО «Промышленно-торговая компания «Содружество», ТОО «АБИ-ЖЕР» и т.п. Сильными сторонами этих компании являются:

- наличие полного цикла производства - от заготовки зерна до продажи готовой продукции;

- наличие, у некоторых, инфраструктур по переработке продукции растениеводства;
- наличие, у некоторых, объектов инфраструктуры по хранению и перевалке культур на перспективных экспортных направлениях;
- использования, некоторыми компаниями, инновационных технологий при производстве культур;
- наличие, у некоторых, высокого качества семенной базы;
- наличие, у некоторых, налаженных каналов сбыта продукции покупателям;
- наличие, у некоторых, международных сертификатов качества продукции и др.

**Мир.** В 2016-2017 гг, согласно отчету ФАО, мировое производство зерновых культур составило 2,6 млрд. тонн, из них большую долю имели пшеница, кукуруза и рис. Основными производителями были США, Канада, Россия, Украина, Бразилия, Аргентина, Австралия, страны ЕС, Китай, Индия. Мировое потребление составило 2,57 млрд. тонн, в свою очередь, торговля составила 0,4 млрд. тонн. На конец сезона запасы составляли 0,8 млрд. тонн. Потребление на душу населения мира составило 147,8 кг/год, что ниже на 1,0 кг по сравнению с предыдущим сезоном.

По масличным культурам, согласно данным Министерства сельского хозяйства США, мировое производство, в 2016-2017 гг, составило 572,92 млн. тонн, импорт – 167,3 млн. тонн, экспорт – 171,03 млн. тонн, потребление – 469,41 млн. тонн и конечные запасы – 107,31 млн. тонн. Основными масличными культурами потребления были соя, рапс, подсолнечник, арахис, пальмовое ядро и др. Основными производителями были США, Аргентина, Бразилия, Китай и Индия, основными потребителями – Китай, США, Аргентина, ЕС, Индия, Россия, основными экспортёрами – Бразилия, США, Канада, Аргентина, Украина, Австралия, основными импортёрами – Китай, ЕС, Мексика, Япония, Пакистан, Турция.



В 2017 году, средние экспортные цены на рапс в Европе, со снижением в 1 квартале, показали стабильный рост, тогда как цены на подсолнечник, стабильно падали. В то же время, цены на сою колебались на уровне 357-389 долларов США.

Сухие бобы составили около трети мирового производства зернобобовых, при этом на сухой горох и нут приходится одна шестая часть мирового производства. Другие важные зернобобовые включают конские бобы, чечевицу, коровий и голубиный горох. Ежегодное производство зернобобовых составляет около 62 млн. тонн. Индия на сегодняшний день является крупнейшим производителем, а также нетто-импортером зернобобовых. Стоимость мирового товарооборота зернобобовых оценивается примерно в 7 млрд. долл. США, включая Китай, Бразилию, Канаду, Мьянму и Австралию - всех основных участников рынка.

Производство основных зернобобовых культур (чечевица, нут, горох, фасоль), в 2017 г. составило 55,8 млн. тонн (+2% за год и +12% за 5 лет), где из них 5,8 млн. тонн приходилось на чечевицу (-13% за год и +28% за 5 лет), 14,2 млн. тонн – на нут (+17% за год и +22% за 5 лет), 12,9 млн. тонн – на горох (-6% за год и +23% за 5 лет), и 22,9 млн. тонн – фасоль (+3% за год и -1% за 5 лет). В 2017 г., мировой импорт зернобобовых культур составил 19,8 млн. тонн или 13,3 млрд. долларов США, тогда как экспорт – 19,6 млн. тонн или 11,9 млрд. долларов США. Основными экспортёрами были Канада, Австралия, Мьянма, США, Россия, тогда как импортёрами были Индия, Китай, Бангладеш, Пакистан.



В 2017 году, в Канаде, средние внутренние цены на нут «Кабули» до 3-го квартала показывали рост, однако, затем стали снижаться, в свою очередь, цены на большую зеленую и красную чечевицу, желтый горох показали тренд на понижение с начала года. Всё это, возможно, в основном, произошло из-за введения властями Индии импортных пошлин на основные зернобобовые культуры. В тоже время, цены на зеленый горох с начала года, стабильно росли, возможно, благодаря увеличению спроса в Китае, и увеличению экспорта в том направлении.

Согласно прогнозу FAO, глобальное потребление зерновых в 2017-2018 годах, как ожидается, вырастет на 1% до 2 593 млн. тонн. Использование зерна на кормовые цели вырастет на 0,4%. К концу 2018 г., мировые запасы достигнут новых рекордных результатов. Учитывая, доступные экспортные объемы зерновых культур, в 2017-2018 гг. между основными экспортерами будет сохраняться жесткая конкуренция. В долгосрочной перспективе, ОЭСР-FAO прогнозируют рост производства зерновых с 2,69 млрд. тонн до 2,98 млрд. тонн, а также рост цен на пшеницу с 209,8 долларов США в 2018 г. до 229,1 долларов США в 2027 г.

Согласно информации FAO, в 2017-2018 гг. мировое производство масличных культур снизится до 584,3 млн. тонн, в основном из-за сокращения урожайности, последовавших плохих погодных условий. По данным ОЭСР-FAO, мировое производство масличных культур вырастет с 506,9 млн. тонн в 2018 г. до 578,9 млн. тонн в 2027 г.

В 2018 г., эксперты Statpub прогнозируют снижение производства почти во всех категориях основных зернобобовых культур, кроме нута. Возможно, это произойдет из-за повышения импортных пошлин в Индии на зернобобовые культуры, а также из-за сокращения площадей.

**Животноводство**

**Казахстан.** Одной из ведущих и традиционной отрасли сельского хозяйства Казахстана является животноводство. По итогам 2017 года, оно занимало 44,5% от всего выпуска продукции сельского хозяйства. Эта отрасль аграрного сектора Казахстана является традиционной в силу национальных особенностей населения. Казахстан сохраняет достаточно стремительный рост в развитии животноводства. Отследить стабильное развитие отрасли можно благодаря уровню валовой продукции и индексу физического объема.



С 2001 по 2017 годы, объем валовой продукции сельского хозяйства увеличился до 4,07 трлн. тенге (в действующих ценах) в совокупном объеме. На конец 2017 года объем валовой продукции в секторе животноводства составил 1 810,9 млрд. тенге. В конце 2017 года индекс физического объема валовой продукции в секторе животноводства составил 103,9%. Показатель 2017 года, в сравнении с 2016 годом, вырос на 1,2%.

По регионам наилучший результат по индексу физического объема на конец 2017 года в отрасли животноводства показала Павлодарская область – 107%. Валовой выпуск продукции в отрасли животноводства в Павлодарской области в 2017 году составил 100,4 млрд. тенге. На втором и третьем местах оказались Алматинская область и Жамбылская область с индексами в 104,8% и 104,6% соответственно. Регионами, чьи индексы были самые низкие, оказались – г. Астана (101,8%), Атырауская область (101,7%) и Костанайская область (101,4%).

Согласно сообщению КС МНЭ РК, по состоянию на 1 января 2018 года поголовье лошадей увеличилось по сравнению с аналогичной датой предыдущего года на 6,9% и составило 2415,7 тыс. голов, верблюдов - соответственно на 7,2% и 193,1 тыс. голов, крупного рогатого скота - на 5,5% и 6764,2 тыс. голов, птицы – на 8,1% и 39,9 млн. голов, овец и коз – на 0,8% и 18329 тыс. голов. Поголовье свиней уменьшилось на 2,3% и составило 815,1 тыс. голов. Кроме этого, в сообщении приводятся следующие данные: в 2017 году забой в хозяйствах или реализация на убой всех видов скота и птицы в живом весе по всем категориям хозяйств составила 1794,4 тыс. тонн, что на 5,4% больше, чем в 2016 году. Забой в хозяйствах или реализация на убой лошадей возросла на 9%, птицы – на 17,3%, крупного рогатого скота - на 4,8%, овец - на 1,7%, верблюдов - на 2,4%. Коз забито или реализовано на убой меньше на 2%, свиней - на 2,2%.



За весь 2017 год, из пяти стран (США, Казахстан, Россия, Австралия, Бразилия), самые высокие средние цены на Крупный Рогатый Скот (КРС) в живом весе наблюдались в США, самые низкие – в Бразилии. Начиная с начала 2017 года, казахстанские средние цены были более или менее конкурентоспособными, по сравнению с другими странами. Предположительно, причиной этого стали такие факторы, как увеличение предложения, снижение издержек производства и др. В 2017 году, изменение цен производителей на продукцию животноводства составило +5,8% по сравнению с предыдущим годом. Самый высокий прирост был замечен в январе 2017 г. (+9%), в то время как самый низкий – в декабре (+0,9%).

Рынок мяса КРС в Казахстане, по данным Комитета по Статистике Министерства Национальной Экономики РК (КС МНЭ РК), все еще остается мелкотоварным. К основным конкурентам Компании из Сельхоз Предприятия (СХП) и Крестьянских или Фермерских Хозяйств (К(Ф)Х) можно отнести ТОО "KazBeef Ltd", ТОО Агрофирма "Dinara Ranch", ТОО "Байсерке-Агро", ТОО "GLOBAL BEEF KZ" (ГЛОБАЛ БИФ КЗ), ТОО "SC FOOD", ТОО "Ак Теп", ТОО "Нур-Жайлау НС", ТОО "Север-Агро Н", ТОО "Тайынша-Астык", ТОО ТПК «Жарасу», ТОО «Шалабай» и др. Преимуществами этих компании являются

наличие собственных репродукторов, откормочных площадок, собственных мощностей по производству высококачественных кормов, мясо-перерабатывающих комбинатов, наличие налаженных каналов по поставке мяса КРС конечному покупателю, наличие международных сертификатов качества продукции и др.

На позитивные изменения в животноводстве существенное влияние оказывает селекционно-племенная работа. В результате системной поддержки отрасли увеличивается удельный вес племенных животных в общей структуре стада, в том числе крупного рогатого скота вес племенного крупного рогатого скота возросло до 11,4%, по состоянию на 1 января 2018 г.

Согласно, утвержденной в феврале 2017 года, Государственной программе развития АПК на 2017-2021 годы, в 2021 году производство говядины в Казахстане должно достигнуть показателя 490,9 тыс. тонн. Чтобы достичь этого показателя, «будут усилен контроль качества племенной продукции, усовершенствованы механизмы оценки качества селекционной и племенной работы со стороны республиканских палат и государства, также будет стимулироваться приобретение племенных животных за счет повышения качества продукции племенных репродукторов, имеющих материально-техническую базу и надлежащим образом осуществляющих ведение селекционной и племенной работы. Для породного улучшения скота, а также повышения эффективности откорма будет использован потенциал племенных быков в личных подсобных и фермерских хозяйствах. В целях снижения издержек при приобретении скота за счет частных инвестиций будет создана инфраструктура торговли скотом». Кроме этого действия, будут предприниматься и другие шаги, такие как субсидирование инвестпроектов, обеспечение производителей маркетинговой информацией, улучшение стандартов и внедрение новых и др.

ПЛАНОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И ФАКТИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ГОВЯДИНЫ НА 2017 - 2021 ГОДЫ В РК (ТЫС. ТОНН)



Источник: МСХ РК и КС МНЭ РК

В настоящее время для Казахстана складывается благоприятная рыночная конъюнктура, позволяющая существенно нарастить экспорт мяса. Это связано, согласно информации Ассоциации «Мясной Союз Казахстана», с наличием таких конкурентных преимуществ как благоприятные природно-климатические условия, пастбищ (180 млн. га, пятое место в мире, после Китая - 393 млн. га, Австралии - 350 млн. га, США - 251 млн. га, Бразилии - 196 млн. га), близостью

емких рынков сбыта соседних стран, таких как Россия и Китай, импортирующих более 2-х млн. тонн мяса ежегодно, достаток кормов (7 млн. тонн зерна - ежегодное перепроизводство в Казахстане. Хватит для производства более 1 млн. тонн мяса стоимостью 5 млрд. долларов США).

Рынок мяса КРС в Казахстане, все еще остается мелкотоварным. Однако Компания продолжает программу развития мясного животноводства, и результаты выручки в 2017-2018 гг выглядели следующим образом:

**Таблица 7. Выручка животноводства в 2017-2018 гг**

Статья	Сумма, тг	Количество голов, шт.	Вес, кг	Средняя цена реализации, тг	Доля, %
Вынужденный забой	24 742 689	150	63 650	389	7,15
Бычки на забой	124 894 320	285	181 598	688	36,07
Племенные продажи	196 570 900	358	180 739	1 088	56,78
<b>Итого</b>	<b>346 207 909</b>	<b>793</b>	<b>425 987</b>	<b>813</b>	<b>100</b>

Компанией принимаются меры по снижению величины голов, отправленных на вынужденный забой, и по увеличению доли племенных продаж в общей структуре реализации продукции животноводства.

**Мир.** Согласно данным апрельского отчета USDA-FAS (2018 год), в мире, в начале 2017 года численность КРС была на отметке 995,3 млн. голов (+1% за год и -1% за 3 года). В тот год, производство КРС составило 293,2 млн. голов (+2% за год и +0,3% за 3 года). Основными производителями стали Индия (23% от общего мирового показателя), Китай (17%), Бразилия (17%) и США (12%). В то же время, мировой импорт КРС был на отметке 3,33 млн. голов (+20% за год и -9% за 3 года), тогда как мировой экспорт – 4,9 млн. голов (+1% за год и -9% за 3 года). По импорту КРС, с большим отрывом, США заняла первое место, второе и третье места были заняты Турцией и Египтом, соответственно. По экспорту, мировыми лидерами были Мексика, Евросоюз, Австралия, Канада.

По говядине и телятине, в 2017 году мировое производство составило 61,6 млн. тонн (+2% за год и +1% за 3 года), мировое внутреннее потребление – 59,6 млн. тонн (+1% за год и +1% за 3 года), мировой импорт – 7,9 млн. тонн (+3% за год и +1% за 3 года), и мировой экспорт – 9,9 млн. тонн (+6% за год и -0,3% за 3 года). Основными производителями говядины и телятины в мире были США, Бразилия, Евросоюз, Китай, Индия, в свою очередь, основными потребителями стали – США, Китай, Бразилия, Евросоюз. Основными импортерами были США, Китай, Япония, Гонконг, Южная Корея, и основными экспортерами были Бразилия, Индия, Австралия, США. Потребление молока и мяса в мире быстро увеличивается с начала 1980-х годов.



В 2017 г. средний индекс цен на мясо КРС ФАО составил 204, что выше на 6% по сравнению с предыдущим годом. В целом, за весь год индексы цен на мясо КРС были выше по сравнению с индексами цен на мясо ФАО. Если сравнить со средними показателями за 5 лет, показатели 2017 г. были существенно ниже в январе-апреле, а также в июле-декабре. Весь 2017 год наблюдался тренд на увеличение роста.

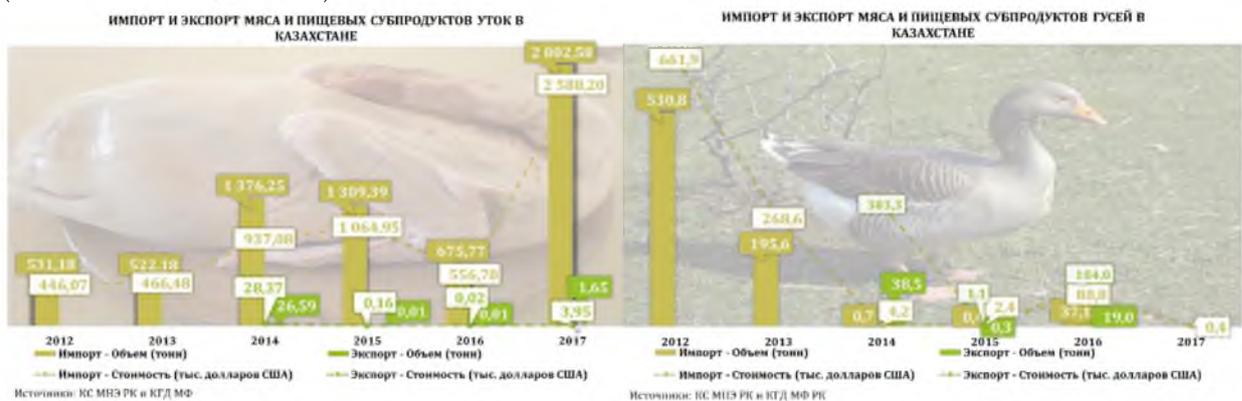
Согласно прогнозным данным USDA, импорт говядины и телятины основными мировыми импортерами должен увеличиться с 7,6 млн. тонн в 2018 г. до 8,1 млн. тонн в 2021г. К 2021г. основными импортерами будут США, Китай, другие страны Северной Африки и Ближнего Востока, Япония, Южная Корея, Россия и др. В России, импорт говядины будет постепенно снижаться. Основными факторами будут снижение потребления говядины и политика по обеспечению внутреннего производства говядины. В Китае и в Гонконге импорт будет расти, из-за увеличения спроса, который будет выше внутреннего производства. В США, импорт говядины будет расти. Основным фактором будет спрос на мясо КРС, откормленного травами, так как США, в основном, производит мяса КРС, на основе зерна. В странах Ближнего Востока и Северной Африки импорт говядины будет увеличиваться из-за увеличения населения этих стран, и их уровень доходов.

### Птицеводство

**Казахстан.** Птицеводство, наряду со скотоводством и овцеводством (козоводством), составляет основной костяк животноводства в Казахстане. По данным КС МНЭ РК, в 2017 году, около 10% от всего валового выпуска продукции животноводства приходились на птицеводство. По сравнению с предыдущим годом, доля птицеводства, в животноводстве, выросло на 0,4%, что является одним из самых высоких показателей среди всех отраслей животноводства. Его развитию способствует высокая рентабельность производства и стабильный спрос на продукцию, который объясняется невысокой ценой по сравнению с другими видами мяса. Разведение таких видов птицы, как гуси, утки, индейка менее распространено, но наращивание мощностей существующих хозяйств и заявленные новые проекты позволяют говорить о существовании у этого направления перспектив. На сегодняшний день, мясо птицы и яйцо остается наиболее доступным источником протеина для всех слоев населения.

В Казахстане сегодня производство мяса птицы складывается из промышленного производства сельскохозяйственными предприятиями и производства хозяйствами населения. Согласно данным КС МНЭ РК в 2017 году из 179,6 тыс. тонн мяса птицы птицефабриками производилось 96%. В период 2007-2017 годов в республике наблюдается стабильный рост поголовья птицы по всем категориям хозяйств с увеличением с 29,5 до 39,9 млн. голов, или на 35%. При этом объемы производства мяса птицы за этот же период выросли в 1,8 раза с 64,3 тыс. тонн до 179,6 тыс. тонн. По данным КС МНЭ РК и Комитета Государственных Доходов Министерства Финансов РК (КГД МФ РК) импорт мяса птицы в 2017 году был на уровне 172,6 тыс. тонн (+4% за год и -15% за 5 лет), что составил 49,8% (-3,6% за год и -12,8% за 5 лет) от объемов потребления мяса птицы на внутреннем рынке в том году. Таким образом, несмотря на значительный прогресс в производстве мяса птицы за последние годы степень импортозависимости по данному продукту остается высокой, что непосредственно связано с высокой себестоимостью местной продукции и ее низкой рентабельностью.

В 2017 г., объемы импорта мяса и пищевых субпродуктов уток в Казахстане составили 2,8 тыс. тонн (+315% за год и +428% за 5 лет) на сумму 2,6 млн. долларов США. В то же время объемы экспорта составили 1,65 тонн на сумму 3,95 тыс. долларов США. Основными импортерами в Казахстан, в 2012-2017 гг., были Венгрия (общий объем 3,9 тыс. тонн), Россия (общий объем 1,9 тыс. тонн) и США (общий объем 0,9 тыс. тонн). В то же время, экспортными направлениями Казахстана были Россия (общий объем 28,24 тонн) и ОАЭ (общий объем 0,01 тонн).



В 2017 г., импорт мяса и пищевых субпродуктов гусей в Казахстане составил 0,2 тонн (-99% за год и -100% за 5 лет) на сумму 0,4 тыс. долларов США. В то же время, экспорта не было. Основными импортерами в Казахстан, в периоде 2012-2017 гг. были Россия (общий объем 727,9 тонн) и Украина (общий объем 36,8 тонн), тогда как единственным экспортным направлением Казахстана была Россия (общий объем 57,8 тонн). В целом, можно заметить то, что, в Казахстане, в последние годы, импорт мяса и пищевых субпродуктов уток, по

сравнению с импортом гусей, растет. Возможно, это связано со вкусовыми качествами этих продуктов, где большее предпочтение отдается уткам.

Основными конкурентами Компании в настоящее время являются:

- по мясному птицеводству - ТОО «CAPITAL PROJECTS LTD», АО «Алель Агро», ТОО «Алатау Кус», АО «КазРоссБройлер», ТОО «Ордабасы-Кус», ТОО «Акнар ПФ», ТОО «Петропавловская бройлерная фабрика», ТОО "Компания Сары булак", ТОО «Прииртышская бройлерная п/ф», АО «Усть-Каменогорская п/ф», ТОО "Восток Бройлер", АО «Комсомольская п/ф» и т.д.;
- по уткам - ТОО "Бишкульская птицефабрика";
- по гусям - ТОО «Возрождение XXI век» в Карагандинской области, ТОО «Белая Лилия» в Акмолинской области.

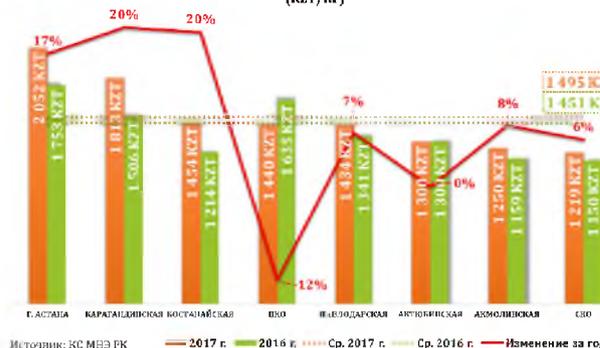
**СРЕДНЕГОДОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖИВЫХ ДОМАШНИХ ГУСЕЙ И УТОК  
ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ НА РЫНКАХ ГОРОДОВ И РАЙОННЫХ ЦЕНТРАХ РК  
(ТЕНГЕ/ГОЛОВА)**



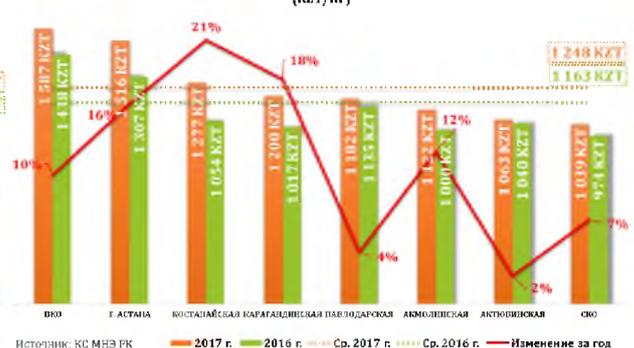
Рынок уток и гусей в Казахстане являются мелкотоварным. В основном, товары реализуются на рынках районов и городов РК. В 2017 г., средняя цена одной головы живого домашнего гуся, зарегистрированная на рынках городов и районных центров Казахстана, была 5135 тенге (+7% за год и +31% за 5 лет), тогда как, в том же году, средняя цена одной головы живой утки и цесарки была 2869 тенге (+6% за год и +35% за 5 лет). Самые высокие

средние цены на живых домашних гусей были замечены в Восточно-Казахстанской области (ВКО – 6292 тенге), Западно-Казахстанской области (ЗКО – 5969 тенге), Павлодарской области (5611 тенге) и в Карагандинской области (5544 тенге), тогда как, самые низкие – в Жамбылской (4179 тенге) и в Южно-Казахстанской (ЮКО – 4462 тенге) областях. По живым домашним уткам и цесаркам, самые высокие средние цены наблюдались в ВКО (4618 тенге), ЗКО (3421 тенге) и Карагандинской области (3250 тенге), в то же время, самые низкие – в Акмолинской (2168 тенге) и Жамбылской областях (2142 тенге).

**СРЕДНИЕ ЦЕНЫ СВЕЖИХ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫХ ТУШЕК ГУСЕЙ,  
ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ НА РЫНКАХ ГОРОДОВ И РАЙОННЫХ ЦЕНТРАХ РК  
(КЗТ/КГ)**



**СРЕДНИЕ ЦЕНЫ СВЕЖИХ ИЛИ ОХЛАЖДЕННЫХ ТУШЕК УТОК,  
ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ НА РЫНКАХ ГОРОДОВ И РАЙОННЫХ ЦЕНТРАХ РК  
(КЗТ/КГ)**



В 2017 г., самые высокие средние цены на свежих или охлажденных тушек гусей, при средней цене по республике 1495 тенге/кг (+3% за год), были замечены в г. Астана, Карагандинской и Костанайской областях, тогда как самые низкие – в Акмолинской области и СКО. Самый высокий рост цены, за год, произошел в Карагандинской и в Костанайской областях, тогда как, в снижение цен, самый высокий результат показала ВКО. Примерно такая же ситуация была и с тушками уток в 2017 г. При средней цене на свежих или охлажденных тушек уток 1248 тенге/кг (+7% за год) по республике, самые высокие средние цены были в ВКО, г. Астана и в Костанайской области, тогда как самые низкие – в Актюбинской области

и в СКО. По сравнению с показателями тушек гусей, цены на тушки уток росли во всех регионах, где самые высокие наблюдались в Костанайской и Карагандинской областях.

Согласно, Государственной программе развития АПК на 2017-2021 годы, в птицеводстве будут приняты меры по стимулированию производства и потребления охлажденного мяса птицы, создания семейных и промышленных птицефабрик мясного направления, а также инкубаторных станций, глубокой переработки яиц. Через региональные программы будут стимулироваться нетрадиционные направления птицеводства (водоплавающая птица и перепела). Реализуемые государственные программы поддержки АПК создали благоприятный инвестиционный климат для развития птицеводческого бизнеса. Мясное птицеводство является одним из самых перспективных направлений агробизнеса. Наличие значительного объема импорта, прогнозируемый рост внутреннего потребления, «открывающий» дополнительную нишу почти на 100 тыс. тонн к 2020 году.

В целом мясное птицеводство является одной из наиболее перспективных отраслей АПК, имеющей большой рыночный потенциал и привлекательную доходность.

**Мир.** Согласно данным USDA, основными потребителями бройлерного мяса в мире на 2017 г. являются США, Китай, Европейский союз, Бразилия, на долю которых приходится около 54% мирового потребления. Мировое производство бройлерного мяса, в 2017 году, составило 90,7 млн. тонн (+2% за год). Основными производителями были США, Бразилия, Евросоюз и Китай. Мировой импорт и экспорт этого мяса составили 8,9 млн. тонн и 11,0 млн. тонн соответственно. Основными импортерами были Япония, Мексика, страны Евросоюза, тогда как экспортирующими странами были Бразилия, США, страны Евросоюза.

Согласно данным FAOSTAT, в 2016 году, мировое производство уток и гусей составило 1,2 млрд. голов (+1% за год и +12,3% за 5 лет) и 0,38 млрд. голов (+1,3% за год и 11,7% за 5 лет) соответственно. В 2011-2016 гг. основными производителями уток были КНР, Вьетнам, Бангладеш, тогда как по гусям – КНР, Мозамбик, Россия. Производство мяса уток, в 2016 г. было на уровне 4,5 млн. тонн (+3,4% за год и +7,3% за 5 лет). В 2011-2016 годах, основным мировым производителем мяса уток был КНР. С большим отставанием второе место занимала Франция, и третье - Малайзия. По мясу гусей и цесарок, мировое производство в 2016 году, было на уровне 2,5 млн. тонн (-0,3% за год и +0,8% за 5 лет). И здесь, тоже, в периоде 2011-2016 годах, мировым лидером по производству была КНР. Последующие места занимали Польша, Венгрия, Египет.

#### Топ-10 стран импортеров и экспортеров мяса и пищевых субпродуктов уток в мире в 2017 г.

Импорт		Экспорт	
Страна	Доля в общем импорте	Страна	Доля в общем экспорте
Германия	19%	Гонконг	43%
Гонконг	16%	Франция	10%
Франция	9%	КНР	9%
Великобритания	6%	Венгрия	8%
Испания	6%	Нидерланды	6%
Бельгия	4%	Польша	5%
Таджикистан	3%	Германия	4%
Дания	3%	Болгария	3%
Чехия	2%	США	1%
Япония	2%	Бельгия	1%

Источник: ITC-TradeMap

Согласно данным ITC-TradeMap, в 2017 году, мировой импорт мяса и пищевых субпродуктов уток составил 198,8 тыс. тонн (-25% за год и +17% за 5 лет), экспорт – 386,8 тыс. тонн (+31% за год и +72% за 5 лет). Основными импортерами, в 2017 г., выступали Германия, Гонконг, Франция, основными экспортерами в том же году были Гонконг, Франция, КНР, Венгрия. По мясу и пищевым субпродуктам домашних гусей, в 2017 году, мировой импорт составил 48,5 тыс. тонн (-24% за год и -5% за 5 лет), в то же время, экспорт –

51,9 тыс. тонн (-10% за год и -1% за 5 лет). Основными импортерами, в 2017, выступали Германия, Гонконг и Франция, основными экспортерами в том же году были Польша, Венгрия и КНР.



В 2017 году, средний показатель Индекса цен на мясо птицы ФАО был на уровне 169, что больше на 8% по сравнению с предыдущим годом, но меньше на 1 пункт по сравнению с Индексом цен на мясо ФАО в том же году.

Согласно прогнозу USDA, ежегодный импорт мяса домашних птиц, основными импортирующими странами, будут увеличиваться на 3,1 млн. тонн (29%), достигнув отметки выше 13,9 млн. тонн к 2027 году. Особенно высокие темпы роста импорта прогнозируются для большей части мира, прежде всего Мексики, Саудовской Аравии, Ближнего Востока и Африки, к югу от Сахары. Однако, российский импорт птицы будет снижаться, а в Японии, Канаде и ЕС будет наблюдаться постепенный рост импорта. Согласно данным Сельскохозяйственных перспектив ОЭСР-ФАО 2018-2027, в 2027 году, мировое потребление мяса птицы составит 138,9 млн. тонн, что выше на 15,8% по сравнению с показателем за 2017 год. Начиная с 2018 года, ежегодный рост мирового потребления составит, в среднем, 1,9 млн. тонн, или 1,5%. Это будет происходить благодаря особенности мяса птицы, как наиболее доступного источника протеина для всех слоев населения.

### Сильные и слабые стороны компании АО «Атамекен-Агро» по сравнению с ее конкурентами

Сильные стороны	Слабые стороны
✓ Публичная компания	✗ Отсутствие источников фондирования под низкий процент
✓ Опыт работы хозяйства больше 10 лет	✗ Низкое качество инфраструктуры, необходимой для осуществления деятельности
✓ Использование современных ресурсосберегающих технологий	✗ Необходимость в высококвалифицированных кадрах
✓ Достаточность материально-технического вооружения	✗ Нестабильность законодательства в части предоставлении субсидий
✓ Надежная репутация поставщика	
✓ Диверсифицированность посевов	

✓ Крупный игрок на зерновом, масличном и зернобобовых рынках

✓ Наличие систем автоматизация управления и производства

✓ Плодородные земли с высоким балом бонитета

✓ Член Международной Ассоциации Торговли Зерном и Кормами (GAFTA)

**Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы для дальнейшей стратегии деловой активности:**

1. Положительная динамика сельскохозяйственного производства в целом обусловлена прибылью в растениеводстве, в то время как доходность животноводства пока неустойчива. Для полноценного развития, **Компании необходимо равномерно развивать растениеводство, животноводство и птицеводство.** Животноводство должно играть стабилизирующую роль, сглаживая провалы неурожайных лет в растениеводстве.

2. Касательно птицеводства и животноводства, то Компании следует уделить больше внимания повышению технологического уровня производства продукции, а также принять во внимание недостаточное кадровое, научное, информационно-маркетинговое и правовое обеспечение.

3. Необходимо обратить внимание также на грамотный менеджмент и ценовую политику.

Подводя итоговые цифры по посеву, уровню урожайности и тенденциям, и прогнозам мирового рынка по спросу на зерновые, масличные и зернобобовые культуры на конец 2017 года, можно сделать вывод о том, что Компании на сегодняшний день необходимо сделать акцент на выращивание масличных и зернобобовых культур, а также на развитие мясного скотоводства.

## 4. ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2017 ГОД

### 4.1 Анализ факторов, обусловивших расхождение плановых и фактических результатов.

В результате бюджетирования компании устанавливаются плановые значения контролируемых величин. В этом качестве выступают количественные параметры деятельности предприятия, выраженные в натуральных и стоимостных показателях Консолидированного Производственного Бюджета.

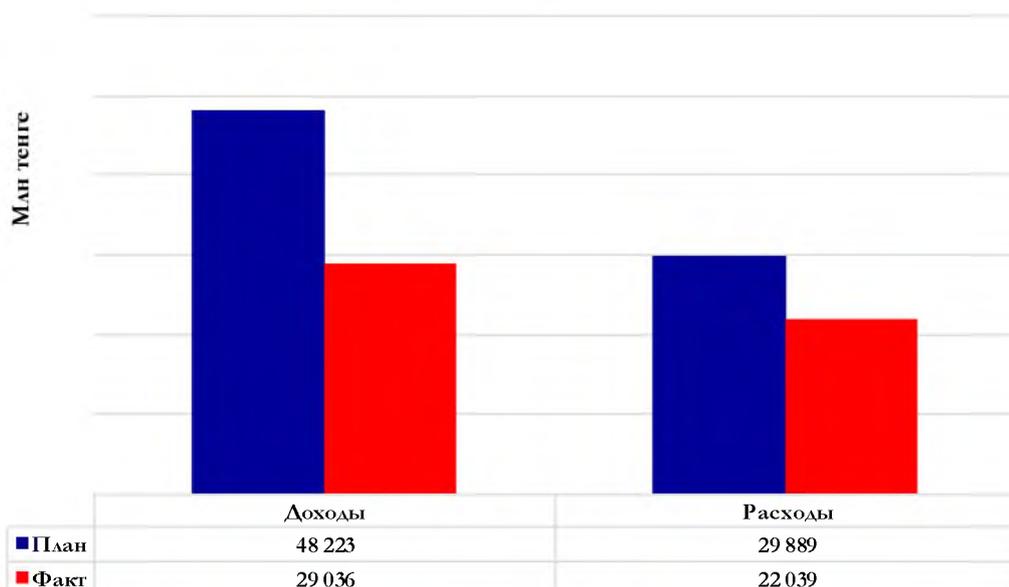
Объем контролируемых величин с целью выявления отклонений и анализа их причин устанавливается экономической целесообразностью, определяемой через соотношение выгоды, получаемой от устранения причин отклонения, и затрат на их выявление. **Фактические значения** контролируемых величин выявляются на основе данных статистического, финансового и управленческого учета на предприятии.

Обязательное условие сопоставления плановых и фактических величин — их **содержательная однородность**, которую надо обеспечить на стадии планирования. Данное условие и отражено в приведенном ниже «Исполнении Бюджета за 2017 год».

Таблица 8. Исполнение Бюджета за 2017 год

Наименование статей	Консолидированный бюджет 2017 года с учётом элиминации		
	план	факт	отклонение
<b>1. Доходы, всего</b>	<b>48 223 481 696</b>	<b>29 035 974 599</b>	<b>-19 187 507 097</b>
1.1. Доходы от растениеводства	33 300 774 766	22 173 026 988	-11 127 747 778
1.1.1. Урожай 2017 г.	33 039 565 575	21 900 914 789	-11 138 650 786
1.1.2. Прочие доходы растениеводства	261 209 191	272 112 199	10 903 008
1.2. Доходы от животноводства	607 812 213	740 996 363	133 184 150
1.2.1. Реализация, племенной скот	90 923 389	238 058 143	147 134 754
1.2.1. Потенциальный доход от привеса	516 888 823	502 938 220	-13 950 604
1.3. Доходы от птицеводства	342 616 071	165 317 963	-177 298 108
1.4. Доходы по услугам элеваторов	581 494 944	536 640 066	-44 854 878
1.5. Субсидии	3 514 805 230	2 951 470 123	-563 335 107
1.6. Прочие доходы от неосн. деят-сти	972 807 271	1 444 722 547	471 915 276
1.6.1. Прочие доходы от неосн. деят-ти	972 807 271	1 444 722 547	471 915 276
1.7. Реализация запасных частей	153 230 345	147 109 986	-6 120 359
1.8. Реализация СЗР	478 647 705	790 168 839	311 521 134
1.9. Логистика	8 271 293 150	84 137 377	-8 187 155 773
1.10. Продажа инвест.	0	2 384 347	2 384 347
<b>2. Расходы, всего</b>	<b>29 889 480 053</b>	<b>22 039 105 079</b>	<b>-7 850 374 974</b>
2.1. Себестоимость растениеводства	19 198 793 282	19 750 544 081	551 750 799
2.1.1. Незавершенное производство 2016 года	2 387 517 491	3 283 696 407	896 178 916
2.1.2. Прямые расходы растениеводства	11 411 661 594	9 657 325 747	-1 754 335 847
2.1.3. Прочие расходы растениеводства	171 650 844	134 025 740	-37 625 105
2.1.4. Накладные расходы растениеводства	5 227 963 353	6 675 496 187	1 447 532 834
2.2. Расходы животноводства	406 161 453	513 852 596	107 691 142
2.3. Расходы птицеводства	338 875 253	145 075 937	-193 799 316
2.4. Расходы элеваторов	1 113 515 374	902 221 761	-211 293 613

2.5. Расходы по неосн. деятельности	512 939 960	636 506 334	123 566 374
2.6. Стоимость реализованной техники	892 533	75 953 853	75 061 320
2.7. Расходы на реализацию	8 318 302 198	14 950 518	-8 303 351 681
<b>3. Валовый доход</b>	<b>18 334 001 643</b>	<b>6 996 869 520</b>	<b>-11 337 132 123</b>
<b>4. Админ. и общие расходы</b>	<b>2 884 555 417</b>	<b>2 779 600 524</b>	<b>-104 954 893</b>
<b>5. Финансовые расходы</b>	<b>5 329 609 348</b>	<b>6 188 646 055</b>	<b>859 036 708</b>
Вознаграждение по займам	4 749 492 446	5 204 838 669	455 346 222
Вознаграждение по лизингам	580 116 901	983 807 387	403 690 486
<b>6. Прибыль/ (убыток) до налогообложения</b>	<b>10 119 836 878</b>	<b>-1 971 377 059</b>	<b>-12 091 213 937</b>
7. Корпоративный налог	326 004 493	0	-326 004 493
<b>8. Чистая прибыль за 2017 г</b>	<b>9 793 832 385</b>	<b>-1 971 377 059</b>	<b>-11 765 209 444</b>



К числу важнейших задач оперативного контроля бюджетного планирования относятся:

- контроль над исполнением бюджета предприятия;
- установление отклонений;
- анализ причин, вызвавших отклонения;
- выработка корректирующих мероприятий.

Из данных пунктов наиболее важным является анализ причин, вызвавших отклонение по определенным статьям, и даже если по каким-то величинам имеется относительное либо абсолютное отклонение, требуется определить является ли данное отклонение случайным или регулярным и значительно ли оно в плане влияния на общее финансовое состояние предприятия. Рассмотрим некоторые из них используя Таблицу № 11.

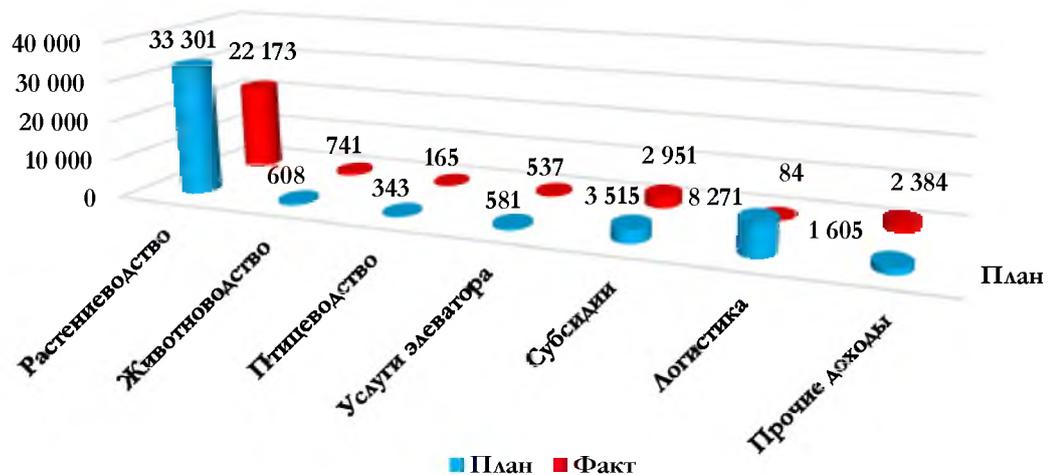
#### **Доходная часть**

Общее отклонение по доходной части исполненного бюджета составило – (19 188 млн. тенге) – 39,8% невыполнение плана. Данное невыполнение складывается из следующих статей:

- Доходы от растениеводства отклонение от плана – (11 127 млн. тенге) -33,4 %;
- Доходы от животноводства отклонение от плана – (+133 млн. тенге) 4,2%;

- Доходы от птицеводства отклонение от плана – (-177 млн. тенге) -52%;
- Доходы по услугам элеваторов отклонение от плана – (-44 млн.) -7,7%;
- Субсидии государства отклонение от плана – (-563 млн. тенге) -16%;
- Прочие доходы от неосновной деятельности отклонение от плана – (+471 млн. тенге) 48,5 %;
- Реализация зап. частей отклонение от плана – (-6 млн. тенге) -4%;
- Реализация СЗР отклонение от плана – (+311 млн. тенге) 65%;
- Логистика отклонение от плана (-8 187 млн. тенге) -99%
- Продажа инвест. отклонение от плана (+2 млн. тенге) 100%.

### Доходы за 2017 год (млн. тенге)



В первую очередь рассмотрим отклонение доходной части растениеводства, которая является основополагающей частью всех доходов планового бюджета и составляет сумму 33 300 млн. тенге в размере 69 %, и фактические данные по этой же статье в сумме 22 173 млн. тенге в размере 74%. Данные статьи основываются на реализации произведенной готовой продукции и зависят прямо-пропорционально планируемому и полученному урожаю с посеянной площади за текущий период.

**Таблица 9. Отклонения по урожаю 2017 года**

Наименование культуры	План 2017 года			Факт 2017 года			Отклонение по валовому сбору		Отклонение от площади уборки	
	S (га)	Ср. урожай (ц/га)	Валовый сбор (тонн)	S (га)	Ср. урожай (ц/га)	Валовый сбор (тонн)	(тонн)	(%)	S-(га)	%
Озимая пшеница	4 853	28,8	13 982	3 366	22	7 410	-6 572	-47	-1 487	-30,64
Озимая рожь	445	27	1 202	423	19	802	-399,76	-33,27	-22	-4,94
Пшеница мягкая	82 471	27,3	224 907	78 952	24,3	191 725	-33 182	-14,75	-3 519	-4,27
Пшеница твердая	39 455	28,2	111 226	38 042	24,5	93 092	-18 134	-16,3	-1 413	-3,58
Ячмень	12 560	32,1	40 335	13 713	25,5	35 026	-5 309	-13,16	1 153	9,18
Полба	0	0	0	54	20	108	108	100	54	100
Овес	829	25,8	2 135	804	23,9	1 920	-214,24	-10,04	-25	-3,02
Горох	21 903	26,9	58 899	21 086	21,4	45 059	-13 840	-23,5	-817	-3,73
Соя	415	15	623	631	6,4	406	-216,76	-34,82	216	52,05
Чечевица	33 128	23,1	76 519	30 839	14,8	45 755	-30 764	-40,2	-2 289	-6,91
Гречиха	1 705	16	2 728	1 882	10	1 822	-906	-33,2	177	10,38
Рапс сортовой	24 596	18,9	46 568	28 180	9,2	25 835	-20 734	-44,52	3 584	14,57
Рапс гибрид	14 870	25,2	37 472	10 073	17	17 132	-20 340	-54,28	-4 797	-32,26
Лен	21 289	14,7	31 391	21 234	12,2	25 900	-5 490	-17,49	-55	-0,26
Горчица	1 177	18	2 119	1 105	10,3	1 138	-981	-46,31	-72	-6,12

Рыжик озимый	290	21,9	637	290	12,4	360	-276,3	-43,41	0	-
Вика	41	0	0	37	8,9	33	33	100	-4	-9,76
Нут	0	0	0	155	4,6	72	71,7	100	155	100
<b>ВСЕГО</b>	<b>260 027</b>	<b>25</b>	<b>650 740</b>	<b>250 866</b>	<b>20</b>	<b>493 595</b>	<b>-157 146</b>	<b>-24,15</b>	<b>-9 161</b>	<b>-3,52</b>

Из таблицы № 9 видно отклонение фактической площади от плановой в сторону снижения в размере -9 161 га (3,5%), связанное с изменением части структуры посевных площадей за счёт большей влажности почвы при весенне-полевых работах и образовании в связи с этим сырых очагов (лиманов), частями и полями в целом невозможных для посева, в установленные для культур оптимальные сроки. Основную роль в отклонении недополучения валового сбора в количестве (-157 146 тонн) или 24,15 % приходится на снижение фактического урожая (валового сбора), таких культур как горох снижение урожайности на 5,5 ц/га, в размере 13 840 тонн или 23,5 %, чечевицы на 8,3 ц/га в количестве – 30 764 тонны или 40,2 %, а так же рапса на 10 ц/га в количестве 41 074 тонны или 48,8%. Поэтому основополагающим критерием достижения результатов соответствия плановых нормативов в данном направлении является все-таки урожайность т.е. (валовый сбор центнеров с единицы площади).

Немаловажную роль в недополучении плановых доходов от реализации урожая имеет цена реализации сельскохозяйственной продукции, складывающаяся на рынке на момент реализации.

**Таблица № 10. Цены реализации продукции растениеводства**

Культура	Цена реализации средняя (тенге без НДС)	
	План	Факт
Пшеница Озимая	35 714	30 322
Пшеница мягкая	35 714	33 043
Пшеница твердая	39 621	38 252
Ячмень	26 982	30 386
Овес	22 305	19 748
Горох	53 722	53 595
Чечевица	135 143	109 867
Рапс сортовой	89 517	107 675
Рапс гибридный	89 517	107 675
Лён	80 357	86 644
Горчица	53 571	92 937
Рыжик Озимый	82 143	40 856

Так из таблицы № 10 видно, что цена на основные сельскохозяйственные культуры, такие как пшеница мягкая, твердая - объемы валового сбора которых занимают 57,7 % от общего вала или 284 816,57 тонн фактическая цена реализации несколько ниже планируемых показателей.

Именно поэтому существенным отклонением от плана, в доходной части, являются доходы от растениеводства (-11 127 млн. тенге). В разрезе культур наибольшее отклонение по чечевице (-3 703 млн. тенге) из-за недополученного урожая, а также низкой цены реализации.

Второй внушительной разницей в плане доходов, согласно Таблице 13, являются «Доходы от птицеводства», отклонение составляет в сторону снижения в сумме 177 298 тыс. тенге. Общая сумма планируемых доходов в сумме 342 616 тыс. тенге, фактическая 165 318 тыс. тенге складывается данный доход согласно таблице № 11.

**Таблица № 11. Расшифровка доходов птицеводства.**

Наименование доходов	План (тенге)	Факт (тенге)	Отклонение (+; -)
<b>Всего</b>	<b>342 616 071</b>	<b>165 317 963</b>	<b>-177 298 108</b>

Яйцо гусиное	35 000 000	11 201 945	-23 798 055
Яйцо утиное	2 669 643	949 646	-1 719 997
Гуси, Утки, Бройлеры (суточная птица)	73 214 285	44 701 535	-28 512 750
Гуси (мясо)	62 500 000	13 988 448	-48 511 552
Утки (мясо)	159 017 857	75 675 289	-83 342 568
Прочая продукция птицеводства	10 214 286	18 801 100	8 586 814

Так из таблицы № 11 видно, что основным доходом птицеводства является реализация гусиных, утиных яиц и мяса, также вывод в инкубаторе и реализации суточной птицы. В виду холодных климатических условий в весенний период, а также суровый зимний период что, снизило общее поголовье основного стада, а также маточного поголовья и яйценоскости.

Согласно анализу доходной части, одним из отклонений в сторону незначительного снижения части доходов в сравнении с планом является доходы от услуг элеватора в сумме - 44 855 тыс. тенге. Это объясняется хорошими погодными условиями в период уборки, отсутствием осадков, высокими температурами, что снизило потребность в дополнительных доработках полученного урожая в виде сушки и чистки зерна.

Недополучение доходов по логистике составило 8 187 155 тыс. тенге (оформление документов на реализацию-гос. пошлины, грузовые таможенные декларации, транспортировка – услуги ЖД и морского транспорта), это связано с реализацией большего объема готовой продукции на внутреннем рынке, вследствие чего данные услуги не потребовались в полном объеме.

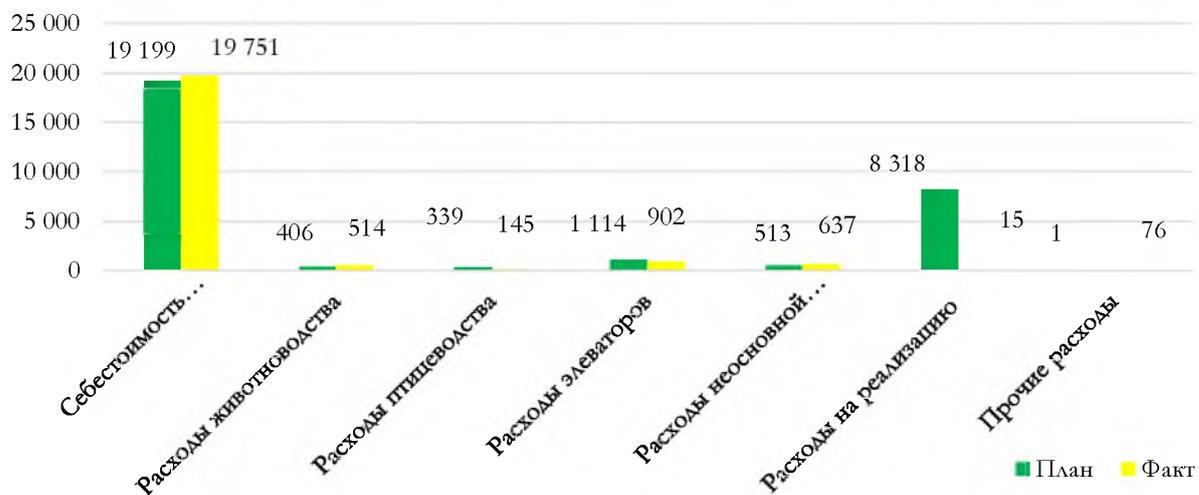
#### **Расходная часть.**

Общее отклонение по расходной части исполненного бюджета 2017 года составило -7 850 375 тыс. тенге) т.е. - 26 % минус от плана, как правило данное отклонение складывается по двум основным статьям

- Прямые расходы растениеводства – (-1 754 336 тыс. тенге) т.е. 15,3 % ниже плана.
- Расходы по реализации – (-8 303 352 тыс. тенге) или 99,8 %.

Имеются также отклонения в сторону снижения такие затратные статьи как «Прочие расходы растениеводства» в сумме -37 625 тыс. тенге, «Расходы элеваторов» в сумме - 211 294 тыс. тенге. Все эти суммы снижения расходов в соответствии с плановыми показателями снизились из-за отсутствия полученного объема планового валового сбора, в связи со снижениями урожайности некоторых культур.

**Расходы за 2017 год (млн. тенге)**



В первую очередь рассмотрим отклонение в части прямых затрат растениеводства, которая является основополагающей частью расходов планового бюджета составляет сумму - 11 411 662 тыс. тенге в размере 38 %, и фактические данные по этой же статье в сумме 9 657 326 тыс. тенге, разница - 1 754 336 тыс. тенге. Данное отклонение образовалось из-за недополучения плановых показателей урожайности, которые повлекли за собой снижение затрат на уборку, транспортировку, хранение и т.д., в разрезе культур показано в таблице № 12.

**Таблица № 12. Прямые затраты на производство сельскохозяйственной продукции в разрезе культур (тыс. тенге).**

<b>Прямые расходы растениеводства</b>	<b>План</b>	<b>Факт</b>	<b>Отклонение</b>
<b>Всего в том числе:</b>	11 411 662	9 657 326	-1 754 336
Пшеница мягкая	3 377 477	2 996 355	-381 122
Пшеница твёрдая	1 769 044	1 459 865	-309 179
Пшеница озимая 2016	121 844	79 029	-42 815
Пшеница озимая 2017	100 691	63 465	-37 226
Полба	0	2 023	2 023
Рожь озимая 2016	9 528	10 600	1 072
Рожь озимая 2016 на зерно	0	38	38
Рожь озимая 2017	0	12 639	12 639
Кукуруза на зерно	6 059	5 964	-95
Ячмень	406 106	383 752	-22 354
Рапс сортовой	1 088 037	1 010 006	-78 032
Рапс гибрид	1 097 696	748 363	-349 332
Лен	681 379	538 114	-143 265
Горчица	48 080	36 270	-11 810
Рыжик озимый 2016	3 251	3 057	-194
Овёс	17 203	13 508	-3 695
Горох	1 012 790	942 314	-70 475
Соя	28 157	25 604	-2 552
Чечевица	1 595 053	1 265 154	-329 900
Нут	0	17 917	17 917
Гречиха	21 317	24 868	3 550
Вика	327	2 662	2 335
Огород	27 622	15 759	-11 863
Незавершённое производство ПАР+ЗЯБЬ	2 680 529	3 397 265	716 736

Из таблицы № 12 видно увеличение части расходов в соответствии от плана по статье «Незавершенное производство ПАР+ЗЯБЬ» в связи с изменениями в структуре посевных площадей, а именно снижения, в связи с этим увеличилась площадь внеплановой обработки «Освободившихся площадей» в количестве 9 095 га, а также множество обработанных осенью химическим способом площадей от сорняков, внесенных в почву минеральных удобрений для повышения объёмов и качества бедующей продукции, на все это была потрачена сумма в размере 716 736 тыс. тенге.

В расходной части планофактного анализа видно так же значительное отклонение в увеличении статьи «Накладные расходы растениеводства» для расшифровки приведена таблица № 13. Из данной таблицы особенное увеличение просматривается на таких объектах вспомогательного производства как автопарк, ц/ток, и бригада. Основным фактом данного незапланированного увеличения, составило повышение амортизационных затрат согласно проведенной в 2017 году переоценки имущества в ОС, машин и оборудования. Что в

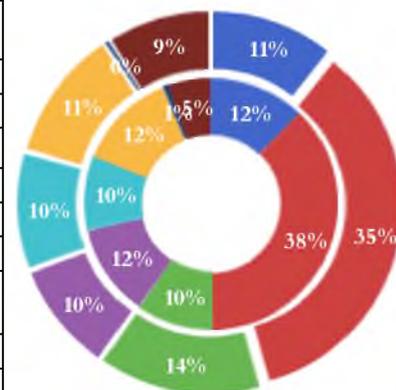
наибольшей степени повлияло на увеличение накладных расходов, частично также отразилось влияние цен т.е. их рост на ТМЦ (электроэнергия, запасные части, строительные материалы, прочие услуги).

**Таблица 13. Расшифровка накладных расходов, согласно вспомогательному производству (тыс. тенге).**

Накладные расходы растениеводства	План	Факт	Отклонение
<b>Всего</b>	<b>5 227 963</b>	<b>6 675 496</b>	<b>1 447 533</b>
Автопарк	684 054	974 754	290 701
МТМ	256 021	255 966	-55
Нефтебаза	42 514	44 824	2 311
Маш. двор	17 888	22 505	4 617
Ток	564 641	682 365	117 724
Элеватор	228 326	280 152	51 826
Бригада	3 434 520	4 414 929	980 409

**Расшифровка прямых и накладных расходов в разрезе основных статей затрат относимых на себестоимость производства сельскохозяйственной продукции 2017 года (тыс.тенге).**

	План	Факт	Откл. +/-
Заработная плата	2 373 130	2 101 409	-271 720
СЗР, удобрения	7 214 958	6 884 667	-330 291
Амортизация	1 858 515	2 785 948	927 433
ГСМ	2 298 703	1 868 431	-430 271
Запасные части	1 868 381	2 004 212	135 831
Семена	2 386 204	2 236 331	-149 872
Незавершенное производство	172 514	61 248	-111 266
Прочие	1 043 279	1 757 450	714 172
<b>ИТОГО</b>	<b>19 215 683</b>	<b>19 699 697</b>	<b>484 014</b>



- Заработная плата
- СЗР, удобрения
- Амортизация
- ГСМ
- Запасные части
- Семена
- Незавершенное производство
- Прочие

Из приведенной выше таблицы виден рост фактического объема амортизационных затрат по сравнению с плановым нормативом в сумме 927 433 тыс. тенге, это связано с тем, что на 31.12.2016 год была проведена переоценка активов группы компаний, соответственно в отчетном периоде амортизационные отчисления повысились.

Исходя из сложившейся ситуации отклонений фактических и плановых показателей доходной и расходной частей, т.е. снижение доходной части на (-19 187 507) тыс. тенге – 39,8%, и снижение расходной части лишь на (-7 850 375) тыс. тенге 26,2 % соответственно валовый доход так же отклонился на сумму – (-11 337 132) тыс. тенге на 38,2 %. Поэтому чистая прибыль в сравнении с плановой за отчетный период 2017 года снизилась на – (-11 765 209) тыс. тенге.

#### 4.2. Финансово-экономические показатели

В 2017 году посеяно и убрано 258 546 га по всей группе компаний, намолот при этом составил 510 266 тонн. Средняя урожайность по зерновым составила 24,4 ц/га, по масличным – 11,6 ц/га, зернобобовые – 17,2 ц/га, кормовые – 21,7 ц/га. По сравнению с 2016 годом в отчетном периоде посев увеличился на 11,7% как уборочная площадь, намолот при этом

увеличился на 26,08%, средняя урожайность увеличилась на 13,1%. Увеличение практически всех показателей связано с тем, что руководством группы компаний предпринимались различные решения при достижении данных, которые видны из данной таблицы. Это ежегодное внесение минеральных удобрений, проведение послеуборочных механических работ на полях, внедрение новых технологий, а также применение нулевой технологии «No-Till».

**Таблица 14. Объем производства продукции 2017 года**

ПРОИЗВОДСТВО	Посев, га		Убрано, га		Намолочено, т		Урожайность, ц/га		Незавершёнка, га	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
<b>Всего:</b>	<b>231 398</b>	<b>258 546</b>	<b>231 027</b>	<b>258 546</b>	<b>404 724</b>	<b>510 266</b>	<b>17,5</b>	<b>19,7</b>	<b>135 573</b>	<b>140 112</b>
<b>Озимые культуры</b>		<b>3 789</b>		<b>3 789</b>		<b>8 212</b>		<b>21,7</b>		
озимая пшеница		3 366		3 366		7 410		22,0		
озимая рожь		423		423		802		19,0		
<b>Зерновые культуры</b>	<b>162 570</b>	<b>131 565</b>	<b>162 199</b>	<b>131 565</b>	<b>324 287</b>	<b>321 871</b>	<b>20,0</b>	<b>24,5</b>	<b>75 116</b>	<b>77 631</b>
пшеница мягкая	126 773	78 952	126 402	78 952	242 714	191 725	19,2	24,3	50 212	51 893
пшеница твёрдая	9 892	38 042	9 892	38 042	28 567	93 092	28,9	24,5	15 023	15 526
полба		54		54		108		20,0		
ячмень	24 340	13 713	24 340	13 713	50 153	35 026	20,6	25,5	9 881	10 212
овёс	1 565	804	1 565	804	2 853	1 920	18,2	23,9		
<b>Масличные культуры</b>	<b>58 507</b>	<b>60 882</b>	<b>58 507</b>	<b>60 882</b>	<b>59 260</b>	<b>70 365</b>	<b>10,1</b>	<b>11,6</b>	<b>18 853</b>	<b>19 484</b>
лён	43 425	21 234	43 425	21 234	41 375	25 900	9,5	12,2	7 563	7 816
рапс	15 082	38 253	15 082	38 253	17 885	42 967	11,9	11,2	11 290	11 668
рыжик озимый		290		290		360		12,4		
горчица		1 105		1 105		1 138		10,3		
<b>Зернобобовые культуры</b>	<b>8 297</b>	<b>54 630</b>	<b>8 297</b>	<b>54 630</b>	<b>17 215</b>	<b>93 147</b>	<b>20,7</b>	<b>17,1</b>	<b>41 604</b>	<b>42 997</b>
соя	235	631	235	631	230	406	10,1	6,4	18 853	19 484
горох	7 216	21 086	7 216	21 086	15 372	45 059	21,3	21,4	10 238	10 581
чечевица	487	30 839	487	30 839	1 070	45 755	22,0	14,8	7 963	8 230
гречиха	359	1 882	359	1 882	543	1 822	15,1	10,0	4 550	4 702
нут		155		155		72		4,6		
вика		37		37		33		8,9		
<b>Кормовые культуры</b>	<b>2 024</b>	<b>7 680</b>	<b>2 024</b>	<b>7 680</b>	<b>3 962</b>	<b>16 671</b>	<b>19,6</b>	<b>21,7</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Если обратить внимание на Незавершённое производство 2017 года, то можно сделать вывод, что также, как и в 2016 году в отчётном периоде был сделан большой акцент на послеуборочную обработку земель, ведь эффект при этом был замечен уже в прошлом году по факту роста урожая, и качества полученной продукции.

Механические работы (культивация, дискование, боронование и глубокое рыхление почвы) по незавершённому производству составили 72 057 га, удобрений внесено на площади 27 215 га, химической послеуборочной обработки на площади 40 840 га. Все послеуборочные работы в общем объеме дадут положительные результаты при проведении посевной компаний и при уборке урожая 2018 года, это на много увеличивает вероятность получить высокую урожайность и отличное качество производимой продукции, которая на должном уровне сможет конкурировать на внутренних и внешних рынках сельскохозяйственных культур, и при диверсификации спроса культур наша продукция будет готова обеспечить любого потребителя требуемым объемом товара с определенным качеством.

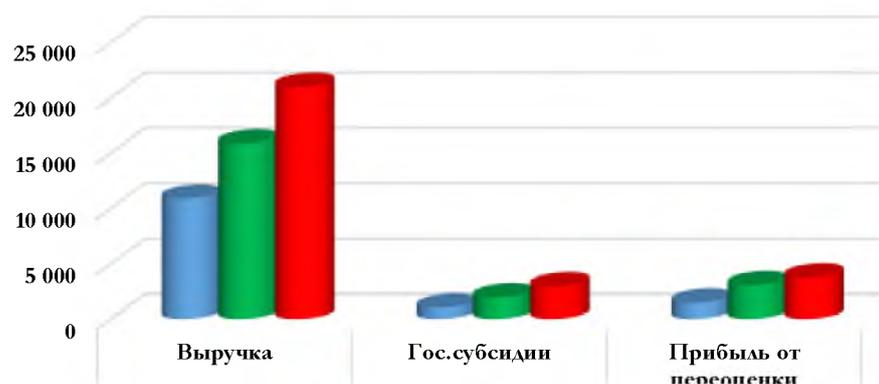
**Таблица 15. Результаты финансово-хозяйственной деятельности за 2015-2017 годы.**

Наименование, в млн. тенге	2015	2016	2017	Изменение 2017/2016, %
Выручка	10 876	15 860	20 963	32%
Государственные субсидии	1 054	1 965	2 951	50%
Прибыль от переоценки	1 490	3 054	3 762	23%
Себестоимость	-10 774	-14 120	-19 448	38%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>2 646</b>	<b>6 760</b>	<b>8 229</b>	<b>22%</b>
Валовая маржа, % (вкл.изменение справедливой стоимости и гос.субсидий)	20%	32%	30%	-8%
Рентабельность валового дохода, %	1%	11%	7%	-34%
Общие и административные расходы	-2 097	-2 818	-2 914	3%

Расходы по реализации	-341	-727	-124	-83%
Прочие доходы	383	821	628	-23%
Прочие расходы	-989	-247	-604	144%
Убыток от обесценения ОС		-1 228		-100%
<b>Операционная прибыль</b>	<b>-398</b>	<b>2 561</b>	<b>5 215</b>	<b>104%</b>
Операционная маржа, %	-3%	17%	18%	-6%
Амортизация	1 906	1 666	4 240	155%
<b>ЕВІТДА</b>	<b>1 508</b>	<b>4 227</b>	<b>9 455</b>	<b>124%</b>
ЕВІТДА маржа, %	11%	27%	45%	69%
Доходы от финансирования	474	254	23	-91%
Расходы на финансирование	-4 776	-4 587	-4 918	7%
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>-4 700</b>	<b>-1 772</b>	<b>320</b>	<b>-118%</b>
Экономия (расходы) по подоходному налогу	-311	164	-287	275%
<b>Чистая прибыль (убыток) за период</b>	<b>-5 011</b>	<b>-1 609</b>	<b>33</b>	<b>-102%</b>
Чистая маржа, % (вкл. изменение справедливой стоимости и гос.субсидий)	-37%	-8%	0%	-102%
Рентабельность доходов, %	-46%	-10%	0%	-102%
Акционерам компании	-4 861	15 139	-151	101%
Доля неконтролирующих акционеров	-150	1 637	211	87%
<b>Итого прочих совокупный доход</b>	<b>-5 011</b>	<b>16 776</b>	<b>59</b>	<b>-100%</b>
Убыток/прибыль на акцию, относимая акционерам, базовая и раздвоенная (в тенге на акцию)	-558	-107	4	-104%

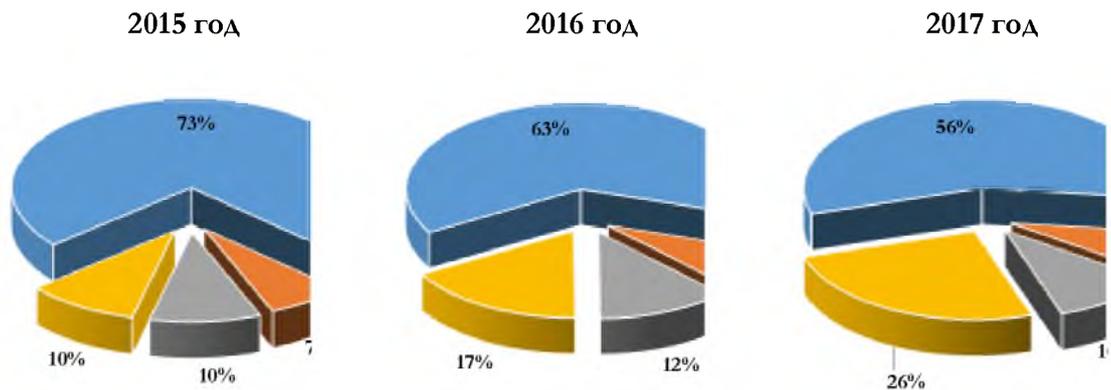
Итоги 2017 года показали, что выручка увеличилась на 32% (на 5 103 млн. тенге) по сравнению с показателем выручки 2016 года, сумма выручки составила 20 963 млн. тенге. А если сравнить показатель выручки 2016 года с 2015 годом, то увеличение составило на 45,8% (на 4 984 млн. тенге). Увеличение абсолютного показателя выручки связано с тем, что ежегодно увеличивается спрос на товарную продукцию растениеводства, при этом выращиваемые культуры увеличивают свой спектр производства, например, в отчетном периоде хороший спрос был в основном на масличные культуры, при этом на культуры пользующиеся спросом в 2016 году в нынешнем году ощущался спад потребности, в связи с чем и снизилась цена реализации данных культур, таких как чечевица, горох. Именно поэтому группа с/х предприятий наращивает производство множества различных, пользующихся большим спросом на рынках, культур, достигая высокой урожайности и качества продукции растениеводства, при этом рынки сбыта, не ограничиваются только постоянными потребителями, а выходят на новых крупнейших мировых покупателей (Китай и арабские страны).

#### Динамика доходов Группы за 2015-2017 гг.



Отчётный период отмечен таким фактом как увеличение Государственных субсидий при сравнении 2017 года с 2016 годом – на 50%, в сумме составили 2 951 млн. тенге, т.е. на 986 млн. тенге больше, чем в предыдущем году. Причина такого резкого подъёма данного показателя – это субсидирование на покупку СХЗР (средства химической защиты растений) и удобрений (аммофос, аммиачная селитра, сульфат аммония) порядка 57%, субсидирование животноводства – 4%, субсидирование на покупку ГСМ – 3%, удешевление ставки вознаграждения – 22%, субсидировании на приобретение семян элиты и первой репродукции – 4%, субсидирование инвестиционных приобретений – 10%.

### Структура доходов

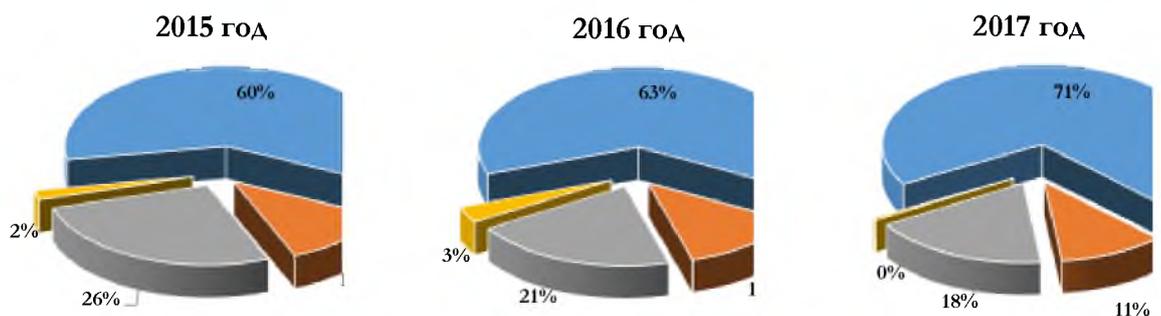


Валовая прибыль отчётного года увеличилась на 23% и составила 8 229 млн. тенге, при этом себестоимость также увеличилась на 38% по сравнению с 2016 годом и составила 19 448 млн. тенге. Причина увеличения валовой прибыли – это увеличение выручки на 32% в сумме 20 963 млн. тенге, увеличение государственных субсидий на 50% в сумме 2 951 млн. тенге прибыль от переоценки, которая в отчётном периоде показала прирост на 23%, что в суммовом выражении составила 3 762 млн. тенге.

### Динамика расходов Группы за 2015-2017 гг



### Структура расходов



В целом за 2017 год, в результате финансово-хозяйственной деятельности Группы компаний, чистый доход (убыток) составил 59,4 млн. тенге, и это при том, что валовая прибыль за текущий период сформирована на сумму 5 277,4 млн. тенге. Сравнение убытков 2016 года, с прибылью 2017 года показало, что результат деятельности компании в целом имеет позитивную динамику на уровне чистого дохода (убытка), т.к. в 2015 году чистый доход (убыток) составлял (5 011) млн. тенге, в 2016 году чистый доход (убыток) составлял (1609) млн. тенге, в 2017 году прибыль равна + 59,4 млн. тенге, уменьшение убытка произошло на 101%. То есть компания наращивает производство и производит конкурентоспособную продукцию, что даёт хороший толчок развития бизнеса в регионе. Стоит отметить и тот факт, что рентабельность валового дохода за период 2015-2016 года, увеличилась на 79 %, а за отчетный период на 9,2 %. Причины увеличения рентабельности валового дохода – в первую очередь получение более высокого урожая, оптимизация расходов, закуп с/х техники для проведения качественной уборки культур при минимальном уровне потерь, а также ценовой фактор реализации масличных и зернобобовых культур текущего периода.

## **5. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ**

### **5.1. Анализ рисков. Описание применяемой Обществом системы управления рисками**

Совет директоров осуществляет контроль за организацией и функционированием существующей системы управления рисками Общества.

Общество устанавливает стандарты и процедуры обучения и управления с целью создания упорядоченной и действенной системы контроля, в которой все работники понимают свою роль и обязанности.

Служба внутреннего аудита анализирует адекватность системы управления рисками применительно к рискам, которым подвергается Общество. Служба проводит как регулярные (плановые), так и внеплановые проверки внутренних процедур по управлению рисками, о результатах которых она отчитывается перед Советом директоров.

Служба внутреннего аудита нацелена на проведение плановой работы по разработке и внедрению международных стандартов управления корпоративными рисками в предприятия Группы.

#### **Природно-климатический риск**

Зерновое производство в условиях Казахстана зависимо от природных факторов, в частности от влагообеспеченности почвы, от обеспеченности почвы питательными веществами, от засоренности и зараженности почвы, имеющий, как правило, сезонный и локальный ареал распространения.

Недостаток влаги, отсутствие дождей в вегетационный период, недостаток минеральных веществ для развития растений, распространение вредителей и болезней приводит к потерям и снижению урожайности культур.

Для устранения и минимизации данных рисков применяется:

- использование новых высокоурожайных и районированных сортов, имеющими высокий потенциал в урожайности - более 25 ц/га. Посев семян элиты производится частично на паровых участках с целью получения семян и увеличение доли данного сорта в структуре посевов;
- в структуре семян преобладают раннеспелые, среднеспелые и поздние сорта в целях распределения оптимальных сроков уборки;
- использование влагосберегающей и ресурсосберегающей технологии, при которых с помощью современной сельскохозяйственной техники, с использованием современных средств защиты растений применяются агроприемы, сохраняющие или способствующие накоплению продуктивной влаги в почве, снижению эрозии почвы, в конечном итоге, влияющие на увеличение урожайности, экономии ресурсов и повышению рентабельности сельскохозяйственного производства;
- использование минеральных удобрений, как одного из основных приемов интенсивного земледелия. Внесением удобрений минимизируется дефицит минеральных элементов в почве, и обеспечивается последующее ее накопление, что повышает урожайность на уже освоенных площадях без дополнительных затрат на обработку;
- для борьбы с вредителями и болезнями растений проводится работа по своевременному их выявлению и уничтожению с использованием в основном химического метода: предварительная обработка семян (протравливание) на токах, на полях проводится предпосевные обработки фунгицидами, инсектицидами;
- используемые Обществом инструменты господдержки путем субсидирования приобретения семян, удобрений, средств защиты растений, повышения

урожайности и качества продукции растениеводства существенно влияет на снижение рейтинга риска от воздействия природно-климатических факторов.

### **Стратегический риск**

Стратегические риски — это вероятность убытков по причине изменений бизнес-стратегии или ошибок в ее определении и реализации, развития Группы, изменений в конкурентной или политической среде и региональной конъюнктуре, а также изменений, относящихся к потребителям или отрасли. Большинство стратегических рисков имеют рейтинг «Высокий» и требуют внимания со стороны руководства.

### **Операционный риск**

Операционные риски — это вероятность убытков по причине наличия недостатков или ошибок во внутренних процессах, цепочки поставок, кадровой политике, культуре, внутренних нормативных актах, составе Совета директоров, информационных системах и технологиях, либо вследствие внешнего воздействия. Большинство из этих рисков имеют рейтинг «Низкий», и мероприятия по снижению их уровня уже предусмотрены в повседневной деятельности в рамках процесса управления рисками.

### **Финансовый риск**

Деятельность Группы подвержена влиянию различных финансовых рисков: кредитный риск, риск ликвидности и рыночный риск (в том числе валютный риск). Программа управления рисками Группы в целом ориентирована на непредсказуемость финансовых рисков и минимизацию возможных неблагоприятных воздействий на финансовые результаты. Управление рисками осуществляется руководством в соответствии с принятыми в Обществе политиками.

В Группе установлены общие принципы управления рисками и политики в отношении отдельных сфер, например, валютного риска, процентного риска и кредитного риска.

**Кредитный риск** – это риск возникновения у Группы финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств. Этот риск связан, в основном, с имеющейся у Группы дебиторской задолженностью покупателей. Наибольшая подверженность кредитному риску возникает в отношении балансовой стоимости финансовых активов.

Подверженность Группы кредитному риску в основном зависит от индивидуальных характеристик каждого покупателя/клиента. Однако руководство также принимает в расчет демографические показатели клиентской базы Группы, включая риск дефолта, присущий конкретной отрасли или стране, в которой осуществляют свою деятельность клиенты, поскольку эти факторы могут оказывать влияние на уровень кредитного риска, особенно в текущих условиях ухудшения экономической ситуации. Почти вся торговая дебиторская задолженность относится к продажам компаниям на территории Казахстана.

Общество разработало кредитную политику, согласно которой кредитоспособность каждого нового клиента анализируется по отдельности, прежде чем ему будут предложены стандартные для Общества условия и сроки осуществления платежей и поставок. Общество анализирует внешние рейтинги (если таковые имеются) и, в некоторых случаях, рекомендации банков. Для каждого клиента устанавливаются свои закупочные лимиты, представляющие собой максимально возможную сумму задолженности, которая не требует утверждения Советом директоров; указанные лимиты регулярно анализируются на предмет необходимости изменения. Клиенты, которые не соответствуют требованиям Общества в отношении кредитоспособности, могут осуществлять сделки с Обществом только на условиях предоплаты и покрытых безотзывных аккредитивов.

Более 50% покупателей являются клиентами Общества на протяжении более пяти лет, и значительные убытки возникали редко. При осуществлении мониторинга кредитного риска клиентов, клиенты группируются в соответствии с их кредитными характеристиками, в том числе, относятся ли они к физическим или юридическим лицам, являются ли они оптовыми, розничными или конечными покупателями, их территориальным расположением,

отраслевой принадлежностью, структурой задолженности по срокам, договорными сроками погашения задолженности и наличием в прошлом финансовых затруднений. Торговая и прочая дебиторская задолженность относится в основном к оптовым покупателям. База данных по покупателям содержит не более 50 компаний, у которых сложились стабильные отношения с Группой.

Группа запрашивает предоставление обеспечения в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности, если руководство сочтет необходимым. Продажа товаров осуществляется на условиях сохранения права собственности с тем, чтобы у Группы было обеспеченное право требования в случае неплатежа со стороны покупателя.

Группа создает оценочный резерв под обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности, и инвестиций, который представляет собой расчетную оценку величины уже понесенных кредитных убытков. Основными компонентами данного оценочного резерва являются компонент конкретных убытков, относящийся к активам, величина каждого из которых является по отдельности значительной, и компонент совокупного убытка, определяемого для группы (портфеля) сходных между собой активов в отношении уже понесенных, но еще не зафиксированных убытков. Расчетная оценка величины общего убытка определяется на основе статистических данных за прошлые периоды о платежах по сходным финансовым активам.

**Риск ликвидности** – это риск того, что у Группы возникнут сложности по выполнению финансовых обязательств, расчеты по которым осуществляются путем передачи денежных средств или другого финансового актива. Подход Группы к управлению ликвидностью заключается в том, чтобы обеспечить, насколько это возможно, постоянное наличие у Группы ликвидных средств, достаточных для погашения своих обязательств, в срок, как в обычных, так и в напряженных условиях, не допуская возникновения неприемлемых убытков и не подвергая риску репутацию Группы.

Обычно Группа обеспечивает наличие денежных средств, доступных по первому требованию, в объеме, достаточном для покрытия ожидаемых операционных расходов в течение 60 дней, включая расходы по обслуживанию финансовых обязательств. При этом не учитывается потенциальное влияние исключительных обстоятельств, возникновение которых нельзя было обоснованно предусмотреть, например, стихийных бедствий.

**Рыночный риск** – это риск того, что изменения рыночных цен, а также обменных курсов иностранных валют, ставок вознаграждения и цен на акции, окажут негативное влияние на прибыль Группы или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов. Цель управления рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций.

В целях управления рыночными рисками Группа осуществляет покупки и продажи производных инструментов, а также принимает на себя финансовые обязательства. Все такие операции осуществляются в соответствии с указаниями, установленными Советом директоров Общества. Группа не применяет специальные правила учета операций хеджирования в целях регулирования изменчивости показателя прибыли или убытка за период.

**Валютный риск** – риск возможных убытков при осуществлении операции продаж, закупок и привлечения займов, выраженные в валюте, отличной от функциональных валют соответствующих предприятий, входящих в Группу, к которым относятся, главным образом, казахстанский тенге. Указанные операции выражены, в основном, в Евро и в долларах США.

Вознаграждение по привлеченным займам выражены в валютах, которые соответствуют валюте, в которой генерируются потоки денежных средств соответствующими подразделениями Компании, в основном, в казахстанских тенге, но также и в Евро, и в долларах США. Таким образом достигается экономическое хеджирование без использования производных инструментов.

Договоры финансовой аренды выражены в тенге, однако в части договоров внесенное изменение содержит условие относительно привязки к доллару США и/или Евро, согласно которому в случае роста курса доллара США и/или Евро по отношению к тенге после даты первоначального признания инвестиции в финансовую аренду, сумма дебиторской задолженности по финансовой аренде увеличивается с целью компенсации роста курса доллара США и/или Евро. В случае снижения курса доллара США и/или Евро по отношению к тенге, сумма дебиторской задолженности по финансовой аренде не изменяется. Поправки были внесены с целью дополнительного хеджирования будущих денежных оттоков, выраженных в долларах США и/или Евро, по отношению к денежным потокам выраженных в тенге, формирующихся в процессе основной деятельности Общества.

#### **Процентный риск**

Изменения ставок вознаграждения оказывают влияние, в основном, на привлеченные кредиты и займы, изменяя либо их справедливую стоимость (долговые обязательства с фиксированной ставкой вознаграждения), либо будущие потоки денежных средств по ним (долговые обязательства с переменной ставкой вознаграждения). При привлечении новых кредитов или займов, руководство решает вопрос о том, какая ставка вознаграждения – фиксированная или переменная – будет более выгодной для Общества на протяжении ожидаемого периода до наступления срока погашения, на основе собственных профессиональных суждений.

#### **Инвестиционный риск**

Вероятность возникновения непредвиденных финансовых потерь снижается при выборе продуманных финансовых инструментов с приемлемыми для отрасли условиями, выбором предметов и направлений инвестирования с анализом последующего инвестиционного эффекта.

Данный вид риска находится во взаимосвязи с другими видами рисков: изменения в одном из них вызывают изменения в другом, что влияет на результаты инвестиционной деятельности.

Существующая господдержка по таким направлениям, как субсидии на приобретение племенного КРС, инвестиционное субсидирование (за приобретение техники/оборудования), субсидирования ставок вознаграждения по кредитам и лизингу также способствуют снижению рейтинга данного риска.

#### **Правовой риск**

Под правовыми рисками понимается возможная неопределенность, возникающая в результате судебных процессов, или же неопределенность в применении и толковании договоров, нормативно-правовых актов. Юридический отдел Общества осуществляет проверку запросов/приказов на предмет соответствия законодательству, отслеживает изменения в законодательстве и, по возможности, участвует в обсуждении законопроектов.

## 6. СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ЗАЩИТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

### 6.1. Система организации труда работников Общества

Персонал – это настоящая ценность нашей компании. Благодаря правильной организации управления кадрами наше предприятие получило весомое конкурентное преимущество на рынке. Потому что хорошо подобранный и обученный трудовой коллектив — это команда единомышленников и партнёров, способных осознать и реализовать стоящие перед ними задачи, что является важнейшим условием делового успеха.

Организация труда в АО «Атамекен-Агро» включает в себя систему мероприятий, направленных на создание наиболее благоприятных условий для эффективного использования рабочего времени, материалов и техники в интересах роста производства, повышения производительности труда и создания нормальных, здоровых условий для работы.

Одной из важных задач, стоящих перед нами, является развитие кадровой политики, в том числе путём обучения, переподготовки и повышения квалификации персонала.

Реализация целей и задач управления персоналом осуществляется через кадровую политику. Главной целью кадровой политики Общества является эффективное управление персоналом, укрепление и развитие кадрового потенциала, создание высокопроизводительного и сплоченного коллектива, способного своевременно реагировать на меняющиеся требования рынка для достижения стратегических целей и задач Общества.

Основными принципиальными положениями кадровой политики Общества являются:

**1) отношение к персоналу как к долгосрочным инвестициям, главному общекорпоративному ресурсу.** Наличие квалифицированного кадрового потенциала является одним из основных условий выполнения поставленных перед Обществом задач;

**2) взаимная ответственность работников и Общества за выполнение своих обязательств и результаты деятельности.** Работники должны осознавать свою сопричастность к результатам деятельности Общества, прилагать все усилия для выполнения задач, стоящих перед Обществом;

**3) подбор и расстановка кадров по их профессиональным и личностным качествам.** Общество осуществляет подбор и назначение на должности в соответствии с квалификационными требованиями к должностям, с учетом профессиональных и личностных качеств работников;

**4) подконтрольность и подотчетность кадров;**

**5) обеспечение систематической оценки деятельности персонала.** Общество обеспечивает условия для профессионального и должностного продвижения кадров на основе обоснованных критериев оценки их деятельности и личностных качеств;

**6) принятие решений о поощрениях и взысканиях.** Общество стремится к созданию объективной системы поощрений и взысканий, а также к своевременности их применения;

**7) преемственность знаний и опыта, акцент на развитие и обучение работников.** Общество создает институт наставничества, поощряя работников передавать накопленные знания и навыки коллегам. Общество стремится к обучению и развитию работников;

**8) преемственность решений, принимаемых в рамках реализации Кадровой политики.** Общество обеспечивает преемственность в принятых руководством решениях в области управления персоналом, что в итоге, способствует последовательности в реализации Кадровой политики.

Основой текущей кадровой политики Общества является – **сохранение кадров** прежнего состава, **но адаптируемых к инновациям и современным технологиям** ведения бизнеса и системы учета, при этом привлечение и укрепление кадрового состава молодыми

специалистами, с новаторскими идеями, стремлением к обучению, развитию и продуктивной работе. Общество при внедрении ноу-хау делает ставку на молодых профессиональных специалистов, так как им легче адаптироваться и обучиться в современных условиях сельскохозяйственного производства. При этом сохраняя традиции и преемственность поколений, более зрелые работники являются наставниками для впервые принятых на работу.

На 31.12.2017 года численность работников по Группе Компаний составила 2485 человек, в головной Компании Общества - 103 человека.

В Обществе имеется система мотивации и стимулирования деятельности работников, а также всевозможные методы нематериального стимулирования, учитывая отраслевую и региональную специфику работы. Регулярно производится индексация оплаты труда работников Общества.



За внесенный вклад в развитие предприятия и отрасли в целом, за плодотворный и добросовестный труд работники выдвигаются на награждение почетными грамотами, объявляются благодарности, выплачивается премия, определяются лучшие работники и передовики производства.

Политика Общества направлена на расширение системы предоставления социальных льгот и гарантий для снижения текучести кадров и удержания высококвалифицированных специалистов.

Сегодня трудно представить эффективную модель управления персоналом без института Аттестации – процедуры проверки профессиональных знаний и практических навыков работников. В 2017 году Обществом была проведена комплексная работа по запуску процедуры Аттестации сотрудников, позволяющая определить сильные стороны и зону роста специалистов по Группе Компаний. Её введение было запланирована на первый квартал 2018 г.

Для повышения уровня развития персонала, Общество организует обучение сотрудников, производственного персонала хозяйств и профильных специалистов АО, путем:

- проведения курсов по повышению квалификации;
- проведения семинаров, в т.ч. выездных, широко и узкоспециализированных;
- проведения обучения профильных специальностей, например, обучения агрономов по работе со средствами защиты растений, инженеров по внедрению современных средств производства, экономистов по составлению и планированию бюджетов и т.п., в рамках тех направлений, которые утверждаются руководством;
- обмен опытом с зарубежными партнерами, приобретение навыков в освоении новых технологий;
- наличия и периодического обновления внутренних документов, а именно планов, систем отчета и отчетности, различных форм сопроводительных документов и т.п., с целью

определить единый уровень и стиль работы по всему Обществу, для систематизации деятельности и поддержания корпоративной культуры.

В Обществе проводится систематическая работа по совершенствованию организации безопасности и охраны труда работников.

В соответствии с действующим законодательством РК разработаны и действуют внутренние нормативные акты по технике безопасности и охране труда, а также противопожарной безопасности в Обществе.

Определено лицо, ответственное за организацию работы в Обществе по безопасности и охране труда, а также обеспечивающее соблюдение противопожарных требований стандартов, норм и правил.

Согласно противопожарным нормам и правилам в соответствующих местах установлены средства противопожарной защиты и связи, оборудование и инвентарь.

Пересмотрены условия ежемесячного премирования руководителей, специалистов, инженерно-технических работников Общества и его дочерних предприятий, введением показателя безопасности и охраны труда.

Наряду с этим ужесточается спрос с руководителей дочерних предприятий, где неблагоприятно обстоят дела с профилактикой производственного травматизма. Предусмотрены не только регулярные отчеты на совещаниях с детальным анализом ситуации, но и принятие конкретных дисциплинарных и организационных мер.

Проводимые Обществом мероприятия по совершенствованию работы в сфере безопасности и охране труда предусматривают введение в практику информирования работников о состоянии травматизма на предприятии, проведения инструктажей по технике безопасности перед выходом на работу (смену), а также соответствующую организацию по подготовке рабочих мест.

## 6.2. Ответственность Общества в сфере экологии

Сельское хозяйство создаёт большее воздействие на природную среду, чем любая другая отрасль народного хозяйства. Загрязнение окружающей среды чаще всего происходит из-за несовершенства применяемых технологий и технических средств, несоблюдения установленных экологических требований.

Компания стремится осуществлять производственную деятельность с учетом баланса экологических и экономических интересов территорий, где она ведет работу. Компания неуклонно стремится к тому, чтобы повысить свои показатели в области охраны окружающей среды. Забота об окружающей среде является неотъемлемой частью корпоративной культуры Компании и обеспечивает ее устойчивое развитие. Для предотвращения возможного негативного воздействия Компания берет на себя обязательства и предпринимает все необходимые действия по обеспечению охраны окружающей среды, сохранению и восстановлению природных ресурсов.

Основной **целью** компании в области охраны окружающей среды является минимизация воздействия производственной деятельности на состояние окружающей среды и здоровье человека, стремление к экономически, социально и экологически ответственному производству.

Для достижения этой цели Компания решает следующие **задачи**:

- Соблюдает законодательные требования и регламенты, а также требования нормативных документов в области управления охраной окружающей среды.
- Внедряет современные ресурсосберегающие технологии и оборудование, обеспечивающее экономное использование природных ресурсов и направленное на сокращение отходов, выбросов и сбросов.

- Формирует и поддерживает необходимый уровень знаний работников компании в области охраны окружающей среды посредством проведения разъяснительной работы и регулярного обучения.
- Выявляет экологические аспекты, их возможное воздействие на окружающую среду и управляет ими.

Решая поставленные задачи, Компания руководствуется следующими **принципами**:

- никаких компромиссов в ущерб окружающей среде;
- каждый работник, от рабочего до директора, отвечает за снижение отходов деятельности предприятия;
- личная ответственность работающих за несоблюдение требований охраны окружающей среды.

В дочерних предприятиях Компании применяются самые современные методы и технологии утилизации отходов сельского хозяйства (растительного сырья, птицеводства и животноводства) в том числе, материалов, используемых в работе (спецодежда после химобработки, шин, аккумуляторных батарей, масел, тар из-под химпрепаратов и т.п.).

Компания осуществляет строгий контроль в сфере применения пестицидов на полях, учитывая при этом все необходимые современные технологии.

Проводится работа по улучшению и рациональному использованию применения удобрений, на основе научных обоснованных технологий. Наряду с традиционными минеральными, органическими удобрениями, применяются микроудобрения на основе аминокислот, позволяющих за короткий срок и качественно восстановить плодородие почвы.

В строгом соответствии с природоохранным законодательством применяются меры по – хранению химических препаратов, отходов птицеводства и животноводства, обработке химическими препаратами полей.

Хранение пестицидов (ядохимикатов) осуществляется в специальных предназначенных для этого складских помещениях, отвечающих требованиям экологической безопасности, строительных и санитарно-эпидемиологических правил и норм.

Для нейтрализации пестицидов в случаях их пролива, складские помещения обеспечиваются необходимым количеством дезактивирующих средств, указанных на тарных этикетках.

Вся металлическая тара и специальная тара из-под использованных пестицидов подвергаются обезвреживанию (утилизации, уничтожению) в специализированных организациях, имеющих лицензии на данный вид деятельности. Транспортировка пестицидов осуществляется на специализированных автомашинах при наличии лицензии на транспортировку опасных грузов.

В ближайшей перспективе, в населенных пунктах, где базируются дочерние предприятия Компании, предполагается строительство (либо переоборудование) котельных работающих на биотопливе – прессованной соломе. Выброс в атмосферу парниковых газов у котлов, работающих на биотопливе, значительно ниже, чем на твердом топливе.

Такая котельная уже запущена в с. Чистополье, района им. Г. Мусрепова, Северо-Казахстанской области.

Большинство побочных продуктов и отходов производства, образующихся после переработки сельскохозяйственного сырья в дочерних предприятиях, характеризуется ценным химическим составом и используется для изготовления различной продукции.

АО «Атамекен-Агро» стремится к тому, чтобы деятельность компании и производимая продукция, находились в гармонии с окружающей средой в целях сохранения ее для будущих поколений.

### **6.3. Участие в благотворительных и социальных проектах и мероприятиях, оказание спонсорской помощи**

Благотворительная деятельность и оказание спонсорской и материальной помощи работникам группы компаний Общества, а также другим категориям населения, местным исполнительным органам, учебным заведениям и организациям является неотъемлемой частью деятельности Общества.

Особое внимание уделяется социально не защищенной категории граждан: ветеранам ВОВ, инвалидам, многодетным семьям, детским домам, детям-инвалидам.

Социальная ответственность Общества - основа современного бизнеса. Безусловно, дочерние предприятия, входящие в состав АО "Атамекен-Агро", также, как и головная компания, принимают активное участие в социальной сфере, жизни города, района и села. Большая помощь оказывается местным исполнительным органам в организации проведения культурно-массовых мероприятий, ремонту дорог, школ, детских садов. Развитие спорта путем оказания спонсорской помощи в проведении различных спартакиад и оснащении школьников спортивным инвентарем, формой.

По результатам 2017 года оказана спонсорская помощь на сумму 95 000 000 тг.:

- Спонсорская помощь благотворительным фондам и организациям;
- ТОО «Акниет по СКО» строительство мечети в городе Петропавловск;
- ТОО «Стройинвест СК» оказание благотворительной помощи для строительства мечети в г.Астана.

Рост и развитие человеческого капитала – прерогатива АО «Атамекен-Агро». Но помимо развития персонала компании Руководство Общества берет на себя еще и заботу о развитии и обучении детей на селе. Основная причина оттока населения из села – отсутствие возможности у селян обеспечить достойное образование для своих детей. АО дает возможность сельским детям получить хорошее среднее образование.

В 2017 году АО «Атамекен-Агро» был запущен социальный проект «Тамос Эдьюкейшн», направленный на развитие образования на селе в с. Куропаткино и с. Шукырколь на сумму 4 904 400 тг. В рамках проекта Общество заключило договор с частной физико-математической школой «Tamos Education», которая находится в Алматы. Специализированная Школа «Tamos Education» с углубленным изучением математики, физики и английского языка была образована в 1998 году, работает она по индивидуальному учебному плану и имеет направление дистанционного обучения. Именно благодаря дистанционной форме обучения знания напрямую от сильнейших педагогов смогли получать не только алматинские дети, но и школьники из самых отдаленных аулов страны.

Для школьников и их родителей обучение бесплатное, все расходы от оплаты самого обучения до закупа учебников и установки необходимого технического оснащения Группа Компаний «Атамекен-Агро» берет на себя. В 2018 году успешный опыт будет распространен на все остальные Дочерние Предприятия «Атамекен-Агро». Возможность обучаться в физико-математической школе «Tamos Education» получают школьники из с. Благовещенка, с. Тарангул, с. Чистополье, с. Докучаево, с. Мичурино, с. Казанка, с. Приишимка и с. Богдана Хмельницкого.

Руководство АО «Атамекен-Агро» уверено – миллионы вложенные в образование сегодняшних школьников – инвестиция в будущее не только Компании, но и Страны в целом.

Кроме того, Общество ежегодно организует проведение культурно-массовых и спортивных мероприятий среди работников группы компаний Общества (спартакиады по различным видам спорта, конференции, концерты и т.п.).

## **7. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ**

### **7.1. Описание системы корпоративного управления, ее принципов**

Внедрение в АО «Атамекен-Агро» наилучшей практики корпоративного управления, совершенствование и систематизация корпоративного управления, а также обеспечение наибольшей прозрачности управления Обществом является одними из основных задач, стоящих перед Обществом.

Для поднятия корпоративного управления Общества на новый уровень проводятся обучающие мероприятия и тренинги, играющие важную роль в развитии корпоративного управления в компании.

Также совершенствуется кодекс корпоративного управления Общества, поэтому в декабре 2014 года на собрании акционеров был принят новый кодекс корпоративного управления. Согласно которому основными принципами корпоративного управления в Обществе являются:

- защиты прав и интересов акционеров Общества;
- эффективного управления и контроля, осуществляемого Советом директоров Общества;
- самостоятельной деятельности Общества;
- прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Общества;
- законности соблюдения деловой этики;
- эффективной дивидендной политики;
- эффективной кадровой политики;
- политика регулирования корпоративных конфликтов и конфликтов интересов;
- охраны окружающей среды и корпоративной социальной ответственности.

#### **➤ Принцип защиты прав и интересов акционеров Общества**

Корпоративное управление в Обществе основано на принципе защиты и уважения прав и законных интересов всех его акционеров и способствует эффективной деятельности Общества, в том числе росту активов Общества, поддержанию финансовой стабильности и прибыльности Общества.

Акционеры Общества имеют права, предусмотренные законодательством РК, Уставом и внутренними документами Общества.

Корпоративное управление обеспечивает акционерам Общества реальную возможность осуществлять свои права, связанные с участием в управлении Обществом.

Акционеры имеют право обращаться в государственные органы для защиты своих прав и законных интересов, в случае совершения органами Общества действий, нарушающих нормы законодательства РК и Устава, в порядке, предусмотренном законодательством РК и настоящим Кодексом.

Порядок обмена информацией между Обществом и акционерами регулируется законодательством РК, Уставом и внутренними документами Общества.

На ряду с указанными правами акционеры имеют следующие права:

1. владеть, пользоваться и распоряжаться, принадлежащими им акциями;
2. получать полную информацию о деятельности Общества, в сроки, установленные законодательством РК и внутренними документами Общества;
3. участвовать и голосовать на общих собраниях акционеров;
4. участвовать в выборах органов управления;
5. получать дивиденды;
6. иные права, предусмотренные законодательством РК и уставом Общества.

Общество создает условия для эффективного и продуктивного участия акционеров в принятии решений, касающихся деятельности Общества и отнесенных к компетенции Общего собрания акционеров.

Общество предоставляет акционерам достоверную информацию о своей финансово-хозяйственной деятельности и ее результатах.

Практика корпоративного управления Общества направлена на обеспечение равного, справедливого и объективного отношения ко всем акционерам Общества.

➤ **Принцип эффективного управления и контроля, осуществляемого Советом директоров**

Принцип эффективного управления представляет собой качественную и прозрачную систему взаимодействия между акционерами, Советом директоров, Правлением Общества, должностными лицами и работниками Общества, устанавливающий четкое разграничение полномочий и компетенции органов и должностных лиц, определяющий наличие эффективной системы управления рисками, функционирование комплекса процедур, направленных на максимальное снижение и предотвращение возникновения рисков, обеспечения качественной системы внутреннего контроля, стабильно и непрерывно функционирующей в целях осуществления регулярной проверки и предоставления отчетов о деятельности Общества, на предмет соответствия деятельности Общества требованиям настоящего Кодекса и законодательства Республики Казахстан.

Совет директоров Общества несет ответственность за осуществление надлежащего контроля над руководством, управлением и деятельностью Общества, а также за результаты такой деятельности.

Совет Директоров обеспечивает надлежащее управление, анализ и мониторинг процессов в целях соответствия Общества стандартам и требованиям установленным настоящим Кодексом.

➤ **Принцип самостоятельной деятельности Общества**

Общество осуществляет свою деятельность самостоятельно. Акционеры и Совет директоров стремятся к минимизации вмешательства в оперативную деятельность Общества, за исключением случаев, предусмотренных законодательством.

Взаимоотношения между акционерами и Правлением Общества осуществляются в рамках утвержденных корпоративных процедур через Совет директоров. Запрещается неофициальное обращение акционеров к должностным лицам и работникам Общества по вопросам управления Обществом вне рамок утвержденных корпоративных процедур.

➤ **Принцип прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности Общества**

Общество в целях обеспечения возможности принятия акционерами обоснованных решений, а также доведения до сведения заинтересованных лиц информации о деятельности Общества, обеспечивает своевременное раскрытие перед акционерами и заинтересованными лицами достоверной информации об Обществе, о его финансовом положении, экономических показателях, результатах деятельности, структуре собственности и управления, в том числе путем размещения информации на веб-сайте Общества.

При раскрытии и (или) опубликовании какой-либо информации Обществом учитываются положения законодательства о коммерческой и иной охраняемой законодательством, и внутренними документами Общества тайне.

➤ **Принцип законности соблюдения деловой этики**

Общество действует в строгом соответствии с законодательством РК, внутренними документами Общества, своими договорными обязательствами, а также общепринятыми

принципами деловой этики и внутренними документами. Внутренние документы Общества разрабатываются на основе требований законодательства Республики Казахстан, Устава Общества, настоящего Кодекса и норм корпоративной и деловой этики.

Отношения между акционерами, членами Совета Директоров и Правлением строятся на взаимном доверии, уважении, подотчетности, контроле, деловой этике и соблюдении условий настоящего Кодекса.

➤ **Принцип эффективной дивидендной политики**

Дивидендная политика Общества обеспечивает прозрачность механизма определения размера дивидендов, порядка их начисления и выплаты, и направлена на предоставление максимальной выгоды всем акционерам и увеличение капитализации Общества при одновременном поддержании достаточных резервов для обеспечения стабильности и роста Общества.

Дивидендная политика Общества в отношении акционеров должна быть прозрачной и доступной для изучения акционерами.

При осуществлении дивидендной политики акционеры нацелены на становление и развитие Общества.

Установленные в Обществе процессы реализации дивидендной политики призваны регламентировать порядок расчета нераспределенного дохода и определения части дохода, направляемой на выплату дивидендов, условия их начисления, порядок расчета размера дивидендов, порядок выплаты дивидендов, в том числе сроки, место и форму их выплаты.

Выплата дивидендов осуществляется при соблюдении Обществом условий для начисления и выплаты дивидендов на основании фактического состояния деятельности Общества и его финансового состояния.

➤ **Принцип эффективной кадровой политики**

Корпоративное управление в Обществе строится на основе защиты, предусмотренных законодательством РК прав работников Общества и направлено на развитие сотрудничества между Обществом и его работниками в решении социальных вопросов и регламентации условий труда.

Одним из основных аспектов кадровой политики является сохранение рабочих мест, улучшение условий труда в Обществе, соблюдение норм социальной защиты сотрудников Общества и дальнейшее повышение социальной ответственности Общества перед своими работниками.

Общество нацелено на содействие работникам Общества в повышении уровня знаний и профессиональной квалификации. Общество ожидает от работников приверженности целям Общества, а также ответственности и надлежащего исполнения своих должностных обязанностей.

Общество поддерживает рациональные идеи и предложения работников по развитию и совершенствованию деятельности Общества.

Корпоративное управление должно стимулировать процессы создания благоприятной и творческой атмосферы в трудовом коллективе, содействовать повышению квалификации работников Общества.

Общество принимает эффективные меры по дальнейшему совершенствованию системы управления кадрами и системы развития персонала.

➤ **Политика регулирования корпоративных конфликтов и конфликтов интересов**

Члены Совета Директоров и Правления, равно как и работники Общества, выполняют свои профессиональные функции добросовестно и разумно с должной заботой и осмотрительностью в интересах Общества и акционеров, избегая конфликта интересов. Они обеспечивают полное соответствие своей деятельности не только требованиям

законодательства и принципам настоящего Кодекса, но и этическим стандартам и общепринятым нормам деловой этики.

Эффективность работы по предупреждению и урегулированию корпоративных конфликтов предполагает, прежде всего, максимально полное и скорейшее выявление таких конфликтов, в случае если они возникли или могут возникнуть в Обществе, и четкую координацию действий всех органов Общества.

В случае возникновения корпоративных конфликтов участники изыскивают пути их решения путем переговоров в целях обеспечения эффективной защиты, как прав акционеров, так и деловой репутации Общества.

При невозможности решения корпоративных конфликтов путем переговоров, они должны разрешаться строго в соответствии с законодательством РК.

### ➤ **Принцип охраны окружающей среды и корпоративной социальной ответственности**

Общество обеспечивает бережное и рациональное отношение к окружающей среде в процессе деятельности Общества.

При осуществлении своей деятельности, Общество, как полноценный участник общественных отношений, соблюдает социальные нормы и правила, с учетом интересов акционеров, партнеров, клиентов и требований законодательства.

## **7.2. Отчет о соблюдении кодекса корпоративного управления в отчетном году**

Кодекс Корпоративного управления АО «Атамекен-Агро» является основополагающим документом, в котором закреплены основные принципы, стандарты и рекомендации, которым Общество следует в процессе своей деятельности для обеспечения высокого уровня деловой этики в отношении как внутри Общества, так и с другими участниками рынка.

В течение 2017 года Общество соблюдало положения кодекса корпоративного управления.

## **7.3. Акционерный капитал. Информация об акциях**

**Таблица 16. Состав акционеров, владеющих акциями 5 и более процентов по состоянию на 31.12.2017 г.**

№ п/п	Наименование держателя	Простые акции		Привилегированные акции		Всего акций	
		Количество	Доля	Количество	Доля	Количество	Доля
1	ТОО "AGRO PRIME SOLUTIONS"	4 895 738	32,68			4 895 738	29,8
2	ТОО "K-INVEST GROUP"	3 586 439	23,94			3 586 439	21,83
3	АО "Единый Накопительный Пенсионный Фонд"	899 993	6,01	1 420 000	8,6	2 319 993	14,12
4	Шестаков Александр Ильич	855 030	5,71			855 030	5,21

### **Простые акции**

На 31 декабря 2017 года общее количество объявленных простых акций составило 15 000 000 шт. номинальной стоимостью 86,6 тенге за одну акцию. Общее количество размещенных простых акций составило 15 000 000 шт. Все размещенные простые акции полностью оплачены. Каждая простая акция предоставляет право одного голоса.

### **Привилегированные акции**

На 31 декабря 2017 года общее количество разрешенных к выпуску привилегированных акций составило 5 000 000 шт., общее количество выпущенных привилегированных акций составило 1 448 457 шт. номинальной стоимостью 1 000 тенге за одну акцию. Все выпущенные привилегированные акции полностью оплачены.

Первичного размещения акций за отчетный период не осуществлялось.

#### 7.4. Информация о дивидендах

**Таблица 17. Сведения о выплаченных дивидендах**

<b>Дивиденды по привилегированным акциям</b>	<b>Дивиденды по простым акциям</b>
01.10.2015г. Общество выплатило дивиденды за 2014 год в сумме 72 423 тыс. тенге. Гарантированный размер дивиденда на одну акцию составил 50 тенге. *	Выплата дивидендов за 2014 год, согласно Протокола №2 годового общего собрания акционеров АО «Атамекен-Агро» от 26.08.2015г. не производилась.
28.09.2016г. Общество выплатило дивиденды за 2015 год в сумме 72 423 тыс. тенге. Гарантированный размер дивиденда на одну акцию составил 50 тенге. *	Выплата дивидендов за 2015 год, согласно Протокола №1 годового общего собрания акционеров АО «Атамекен-Агро» от 19.08.2016г. не производилась.
17.11.2017 г. Общество выплатило дивиденды за 2016 год в сумме 289 691 тыс. тенге. Гарантированный размер дивиденда на одну акцию составил 200 тенге. *	Согласно Протокола №1 очередного годового общего собрания акционеров АО «Атамекен-Агро» от 31.08.2017 г. начисление и выплата дивидендов за 2016 год не производилась.

\*- Дивиденды по привилегированным акциям выплачиваются согласно решения Общего собрания акционеров (протокол №3 от 20.09.2013 года).

#### **Дивидендная политика по привилегированным акциям**

Дивиденды по привилегированным акциям имеют преимущество перед дивидендами по простым акциям. Если по привилегированным акциям дивиденды не объявлены владельцами простых акций, владельцы привилегированных акций получают право голоса аналогично владельцам простых акций до того момента, когда будет произведена выплата дивидендов. Дивиденды по привилегированным акциям объявляются на сумму не меньше суммы по простым акциям. Если дивиденды по привилегированным акциям полностью не выплачиваются в течение трех месяцев с даты окончания периода, установленного для выплаты данных дивидендов, привилегированные акции получают право голоса до того момента, когда будет произведена выплата дивидендов.

#### **Порядок распределения чистого дохода**

Чистый доход Компании остается в распоряжении общества и распределяется в порядке, определенном решением общего собрания акционеров, в том числе на выплату дивидендов. Оставшаяся часть направляется на развитие Группы или иные цели, предусмотренные решением общего собрания акционеров. Общее собрания акционеров вправе принять решение о нецелесообразности выплаты дивидендов по простым акциям по итогам года. Дивиденды не начисляются и не выплачиваются по акциям, которые не были размещены или были выкуплены самим обществом, а также, если судом или общим собранием акционеров принято решение о его ликвидации. Не допускается начисление дивидендов по простым акциям Компании:

- 1) при отрицательном размере собственного капитала или если, размер собственного капитала станет отрицательным в результате начисления дивидендов по его акциям;
- 2) если она отвечает признакам неплатежеспособности или несостоятельности в соответствии с законодательством РК о банкротстве, либо указанные признаки появятся у компании в результате начисления дивидендов по его акциям.

### Прибыль на акцию

Базовая прибыль на акцию рассчитывается делением прибыли или убытка, причитающихся владельцам Группы, на средневзвешенное количество простых акций в обращении в течение года.

**Таблица 18. Прибыль на акцию**

<b>В тысячах казахстанских тенге</b>	<b>2017 год</b>
(Убыток)/ прибыль за год	59,408
Средневзвешенное количество простых акций в обращении	14 978,571
Валовая прибыль на акцию	0,004

**Таблица 19. Балансовая стоимость одной простой акции на 31 декабря 2017 года**

<b>№</b>	<b>Показатели</b>	<b>Сумма</b>
1	Активы в бухгалтерском балансе, тыс. тенге	70 945 248
2	Нематериальные активы в бухгалтерском балансе, тыс. тенге	844 219
3	Краткосрочные и долгосрочные обязательства в бухгалтерском балансе, тыс. тенге	62 882 039
4	Количество простых акций, штук	14 978 571
5	Сальдо по привилегированным акциям в капитале, тыс. тенге	12 875 173
6	Чистые активы для простых акций ((стр1–стр2)–стр3–стр5), тыс. тенге	(5 656 153)
	<b>Балансовая стоимость одной простой акции на 31.12.2017 года (стр6/стр4), тенге</b>	<b>(377,62)</b>

**Таблица 20. Балансовая стоимость одной привилегированной акции 1 группы на 31 декабря 2017 года**

<b>№</b>	<b>Показатели</b>	<b>Сумма</b>
1	Капитал, принадлежащий привилегированным акциям 1 группы, тыс. тенге	12 875 173
2	Начисленные дивиденды, тыс. тенге	434 537
3	Оплаченные дивиденды, тыс. тенге	289 691
4	Сальдо по дивидендам, тыс. тенге	437 537
5	Количество привилегированных акций, штук	1 448 457
6	Долговая составляющая привилегированных акций, тыс. тенге	6 790 264
	<b>Балансовая стоимость одной привилегированной акции 1 группы на 31.12.2017 года (стр1+стр4+стр6/стр5), тенге</b>	<b>13 876,82</b>

### 7.5. Совет директоров.

За отчетный период количественный состав Совета директоров составлял 4 человека, из них 3 члена Совета директоров являлись независимыми директорами.

**Таблица 21. Состав Совета директоров**

<b>№</b>	<b>Ф.И.О.</b>	<b>Дата рождения</b>	<b>Занимаемые должности</b>				<b>Налич. акций</b>
			<b>2015 г.</b>	<b>2016 г.</b>	<b>2017 г.</b>	<b>2018 г.</b>	
1	Молдагазиев Галым Бейсенович	14.09.1977 г.р.	Председатель Совета директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Председатель Совета директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Председатель Совета директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Председатель Совета директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	нет
2	Сапулатов Каертар Аипович	10.04.1955 г.р.	Директор ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево», Член Совета	Директор ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево», Член Совета Директоров АО «Атамекен-	Директор ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево», Член Совета Директоров АО «Атамекен-	Директор ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево», Член Совета Директоров АО	2,11766

			Директоров АО «Атамекен-Агро»	Агро	Агро»	«Атамекен-Агро»	
3	Сагимбаев Мейрам Тунцубаевич	05.11.1963 г.р.	Директор ТОО «Достык-06», Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Директор ТОО «Достык-06», Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор. Вышел из состава СД 18.08.2016 г.			нет
4	Есенбаев Малик Тулеубекевич	27.11.1946 г.р.	Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро»	Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро»	Вышел из состава СД 20.01.2017 г.		нет
5	Баркинхоев Магомед Джабраилович	10.11.1959 г.р.	Председатель Сарыаркинского районного суда г.Астаны Член центрального совета союза судей Республики Казахстан	Член центрального совета союза судей Республики Казахстан Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Член центрального совета союза судей Республики Казахстан Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Член центрального совета союза судей Республики Казахстан Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	нет
6	Стихилияс Владимир Ильич	19.05.1960 г.р.	Директор совхоза «Хлебороб», председатель правления ПК «Хлебороб», директор ТОО «Хлебороб» Аккольского района Акмолинской области	Директор совхоза «Хлебороб», председатель правления ПК «Хлебороб», директор ТОО «Хлебороб» Аккольского района Акмолинской области Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Директор совхоза «Хлебороб», председатель правления ПК «Хлебороб», директор ТОО «Хлебороб» Аккольского района Акмолинской области Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	Директор совхоза «Хлебороб», председатель правления ПК «Хлебороб», директор ТОО «Хлебороб» Аккольского района Акмолинской области Член Совета Директоров АО «Атамекен-Агро» - независимый директор	нет

## 7.6. Комитеты Совета директоров

Деятельность Комитетов Совета директоров в 2017 г. не осуществлялась.

## 7.7. Исполнительный орган

**Таблица 22. Коллегиальный орган – Правление Общества на 31.12.2017 г.**

№	Ф.И.О.	Дата рождения	Занимаемые должности				Наличие акций
			2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	
1	Исламов Кинталь Кинтальевич	24.01.1964	Со 02.11.2015 г. Советник Председателя Правления АО «Атамекен-Агро»	Советник Председателя Правления АО «Атамекен-Агро»	С 12.12.2017 г. Председатель Правления АО «Атамекен-Агро»	Председатель Правления АО «Атамекен-Агро»	нет
2	Ахметов Артур Гайратович	03.09.1977	С 01 ноября 2015 г. Председатель Правления АО «Атамекен-Агро»	Председатель Правления АО «Атамекен-Агро»	Председатель Правления АО «Атамекен-Агро» с 12.12.2017 г. Досрочно прекращены	Заместитель Председателя Правления АО «Атамекен-Агро»	нет

					полномочия Председателя Правления, переведен на должность Заместителя Председателя Правления		
3	Саджитова Амина Турсуновна	10.02.1968	Со 02.02.2015 г. Главный бухгалтер АО «Атамекен- Агро» -член Правления АО "Атамекен - Агро"	Главный бухгалтер АО «Атамекен-Агро» -член Правления АО "Атамекен - Агро" с 24.09.2016 г. прекращены полномочия в качестве члена Правления	С 01.02.2017 г. Заместитель Председателя Правления по экономике - член Правления АО "Атамекен - Агро"	Заместитель Председателя Правления АО «Атамекен-Агро»	нет
4	Трусов Андрей Сергеевич	21.02.1974		С 21.04.2016 г. Заместитель Председателя Правления по стратегическому развитию АО «Атамекен-Агро» - член Правления АО "Атамекен - Агро" Со 02.11.2016 г. Прекратил полномочия			нет
5	Ахтанов Мурат Судейменович	29.05.1968	С 01.04.2015 г. Заместитель Председателя Правления по производству АО «Атамекен-Агро»- член Правления АО "Атамекен- Агро"	С 23.07.2016 г. Прекратил полномочия			0.0005 2132
6	Зияев Козыкелды Игенович	15.10.1959		С 01.08.2016 г. Главный агроном; с 01.12.2016 г Директор по производственным вопросам -член Правления АО «Атамекен- Агро»	С 12.12.2017 г.Заместитель Председателя Правления АО «Атамекен-Агро»	Заместитель Председателя Правления АО «Атамекен-Агро»	нет
7	Дробышев Григорий Дмитриевич	22.08.1958	Главный инженер АО «Атамекен- Агро» – член Правления АО «Атамекен-Агро»	Главный инженер АО «Атамекен-Агро» – член Правления АО «Атамекен-Агро»	Прекратил полномочия 29.05.2017 г.		нет

### 7.8. Информация о вознаграждениях, выплаченных исполнительному органу и Совету директоров.

За 2017 г. выплачено вознаграждение исполнительному органу в сумме 254 305 тыс. тг и Совету директоров в сумме 50 893 тыс. тг.

## 7.9. Внутренний контроль и аудит

В АО «Атамекен-Агро» имеется служба внутреннего аудита, состоящая из 3 сотрудников - руководителя и 2-х специалистов службы.

Данная служба функционально подотчетна Совету директоров Общества.

Сотрудники службы не ограничены в своих действиях и имеют доступ к любой информации группы АО «Атамекен Агро» и решениям, принимаемым руководством.

Сотрудники службы аудита имеют достаточный опыт в проведении аудиторских процедур.

Деятельность службы внутреннего аудита направлена на оказание содействия акционерам/учредителям компании в получении независимой оценки текущего состояния и положения, как в самом Обществе, так и в дочерних предприятиях, на повышение уровня уверенности в том, что действия руководящих работников отвечают целям и задачам, и направлены на улучшение благосостояния предприятий и учредителей.

Служба аудита является важным инструментом по контролю и управлению процессами Группы АО «Атамекен Агро» и позволяет укрепить корпоративное управление внутри Группы и используется также для решения срочных задач, поставленных руководством и учредителями.

Служба внутреннего аудита на сегодня в большей степени задействована вопросами аудита бизнес-процессов, соблюдения требований законодательства, внутренних регламентов, операционного аудита хозяйственной деятельности, участие в проведении инвентаризации ОС, запасов и прочих активов, эффективности и целевого использования денежных средств.

Результаты работы службы внутреннего аудита документально оформляются, доводятся до сведения руководства, рассматриваются на заседании Совета директоров Общества, также ведется мониторинг выданных рекомендаций по устранению замечаний.

### **За 2017 год службой внутреннего аудита Общества проведена следующая работа:**

- 1) подготовлен отчет по выполненным работам в 2017 году и утвержден план работы на 2018 год;
- 2) внесены изменения в Положение о Службе внутреннего аудита в соответствии с требованиями международных профессиональных стандартов внутреннего аудита.
- 3) проверены внутренние регламенты головных структурных подразделений Общества;
- 4) обеспечено участие в разработке и согласовании новых и внесении изменений в действующие внутренние документы Общества, регламентирующих вопросы производственной деятельности;
- 5) обеспечено участие в составе комиссий в ежегодных инвентаризациях ОС и ТМЦ;
- 6) обеспечено участие по контролю и учету поступления зерна в период уборочных мероприятий;
- 7) осуществлены отдельные проверки в дочерних предприятиях по вопросам:
  - ✓ учета зерна и зерно/отходов урожая 2016 года, в том числе проведен анализ отклонений количественно-качественных характеристик зерна на этапах подработки и перемещения зерна: поле - ток - элеватор;
  - ✓ исполнения паевых обязательств;
  - ✓ начисления по ФОТ за 2016 год;
  - ✓ недостач и возмещений материального ущерба;
  - ✓ комплексных инвентаризаций ОС, ТМЦ, НМА, д/к задолженности при смене материально-ответственных лиц и/или руководства дочерних предприятий;
- 8) проведено обучение и повышение квалификации работников Службы на специализированных курсах.

**Итоги проведенного внутреннего аудита позволяют сделать следующие выводы и замечания:**

Внутренний контроль со стороны Службы внутреннего аудита в ГК Атамекен Агро в 2017 году в основном был сосредоточен по ежегодно актуальной для Общества задаче сохранности активов, в частности - контролю и учету движения ТМЦ в дочерних предприятиях, для чего принято участие в разработке и обновлении действующих внутренних правил, регулирующих производственную деятельность в вопросах учета ТМЦ, а также контролю надлежащего исполнения данных правил дочерними предприятиями в последующем. Данная работа будет продолжена в 2018 году.

По состоянию на конец 2017 года система внутреннего контроля в ГК Атамекен Агро имеет некоторые недостатки, в частности в вопросах оценки текущего состояния некоторых бизнес-процессов растениеводства и животноводства, оценке автоматизации процессов, оценке финансового состояния и отчетности, оценки системы корпоративного управления, отсутствие надлежащего пост-контроля исполнения предписаний по результатам проведенных ранее проверок, а также другие недоработки. Кроме этого, в Службе отсутствует целостная система анализа рисков и их контроля.

Для устранения указанных недостатков Службой намечены соответствующие мероприятия в 2018-2019 годах, имеющих цель обеспечить достоверную оценку состояния и совершенствование бизнес-процессов, улучшение эффективности и устойчивости бизнеса, поддержку стратегических целей компании, повышения стоимости бизнеса для собственников, повышения удовлетворенности и поддержки принимаемых решений со стороны работников Общества.

#### **7.10. Информационная политика в отношении существующих и потенциальных инвесторов, ее основные принципы**

Общество является публичной компанией, размещает сведения о своей деятельности на общедоступных ресурсах.

Так, на сайте АО «Казахстанская фондовая биржа» Общество публикует информацию об акционерах, финансовую отчетность, изменения в составе Правления, учредительных документах и прочее.

Дополнительно действующий официальный сайт - [www.atameken-agro.kz](http://www.atameken-agro.kz)

## 8. КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

<b>Эмитент</b>	<b>АО "Атамекен-Агро"</b>
Юридический и фактический адрес	020000, г. Кокшетау, Промышленная зона Восточная, проезд 20, здание 30
Телефон	+7/7162/77-56-25
Факс	+7/7162/77-56-24
E-mail	<a href="mailto:info@a-agro.kz">info@a-agro.kz</a>
Официальный сайт	<a href="http://www.atameken-agro.com">www.atameken-agro.com</a>
Юридический отдел	И.о. Руководителя отдела Джалилова Р.Ф., тел. +7/7162/77 56 25 (вн.250)
Отдел продаж	Руководитель отдела Исламов А.Т., тел. +7/7162/77 56 25 (вн.232)
Производственный блок	Заместитель Председателя Правления Зияев К.И., тел. +7/7162/77 56 25 (вн. 212)
<b>Аудиторская компания</b>	<b>ТОО "ПрайсуотерхаусКуперс"</b>
Юридический и фактический адрес	пр. Аль Фараби, 34, Здание А, 4 этаж, г. Алматы, 050059, Республика Казахстан
Телефон	+7/727/330-32-00
Факс	+7/727/244-68-68
Официальный сайт	<a href="http://www.pwc.com.kz">www.pwc.com.kz</a>
<b>Регистратор</b>	<b>АО "Единый регистратор ценных бумаг"</b>
Юридический и фактический адрес	ул. Сатпаева, 30 А/3, г. Алматы, 050059, Республика Казахстан
Телефон	+7/727/272-47-60
E-mail	<a href="mailto:info@tistr.kz">info@tistr.kz</a>
Официальный сайт	<a href="http://www.tistr.kz">www.tistr.kz</a>

## 9. ПРИЛОЖЕНИЕ

Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и Отчет независимого аудитора на 31 декабря 2017 года.



## **АО «Атамекен-Агро»**

**Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с  
Международными стандартами финансовой отчетности и  
Отчет независимого аудитора**

**31 декабря 2017 года**

## СОДЕРЖАНИЕ

### ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

#### КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Консолидированный отчет о финансовом положении.....	1
Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе .....	2
Консолидированный отчет об изменениях в капитале .....	3
Консолидированный отчет о движении денежных средств.....	4

#### ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

1	Общие сведения о Группе и ее деятельности.....	5
2	Основные положения учетной политики.....	7
3	Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики.....	23
4	Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета .....	31
5	Информация по сегментам .....	34
6	Расчеты и операции со связанными сторонами и прочими существенными сторонами.....	36
7	Основные средства .....	38
8	Нематериальные активы и права землепользования.....	39
9	Инвестиционное имущество .....	40
10	Прочие долгосрочные активы .....	40
11	Биологические активы .....	41
12	Запасы .....	43
13	Торговая и прочая дебиторская задолженность .....	44
14	Денежные средства с ограничением в использовании .....	45
15	Денежные средства и их эквиваленты .....	46
16	Акционерный капитал.....	47
17	Кредиты и займы.....	48
18	Обязательство по привилегированным акциям .....	51
19	Торговая и прочая кредиторская задолженность.....	52
20	Выручка .....	52
21	Себестоимость реализации .....	53
22	Государственные субсидии.....	53
23	Прочие операционные доходы и расходы .....	54
24	Общие и административные расходы.....	55
25	Расходы по реализации .....	56
26	Финансовые доходы и расходы .....	56
27	Расходы по подоходному налогу .....	57
28	Прибыль на акцию .....	60
29	Значительные неденежные операции по инвестиционной и финансовой деятельности .....	60
30	Условные, договорные обязательства и операционные риски .....	61
31	Неконтролирующая доля .....	64
32	Приобретение предприятия .....	66
33	Управление бизнесом и финансовыми рисками .....	66
34	Представление финансовых инструментов по категориям оценки .....	71
35	Оценка по справедливой стоимости .....	71
36	События после отчетной даты.....	73



## *Аудиторское заключение независимого аудитора*

Акционерам и Совету директоров АО «Атамекен-Агро»:

### ***Заключение по результатам аудита консолидированной финансовой отчетности***

#### *Мнение с оговоркой*

По нашему мнению, за исключением влияния обстоятельств, изложенных в разделе «Основание для выражения мнения с оговоркой» нашего заключения, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение АО «Атамекен-Агро» (далее «Компания») и его дочерних компаний (далее совместно именуемые «Группа») по состоянию на 31 декабря 2017 года, а также его консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

#### **Предмет аудита**

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности Группы, которая включает:

- Консолидированный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2017 года;
- Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся на указанную дату;
- Консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся на указанную дату;
- Консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату;
- примечания к консолидированной финансовой отчетности, включая основные положения учетной политики и прочую пояснительную информацию.

## **Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)**

Страница 2

### *Основание для выражения мнения с оговоркой*

Как раскрыто в примечании 3, в ноябре – декабре 2017 года Группа признала выручку от продажи сельскохозяйственной продукции одному из основных покупателей, по которой фактическая отгрузка товара покупателю не была произведена на момент продажи, на общую сумму 5,213,176 тысяч тенге. Соответствующая отгрузка товаров покупателю произошла в 2018 году. Данная выручка была признана и отражена в консолидированной финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2017, так как руководство Группы считает, что Группа выполнила все условия признания выручки по продажам, производимым на условиях «выписать и отложить», согласно пояснениям к МСФО (IAS) 18, параграф 1 Иллюстративных примеров. Однако, основываясь на полученных нами аудиторских доказательствах, мы считаем, что по состоянию на 31 декабря 2017 года по части данной выручки на сумму 3,778,664 тысяч тенге Группа не передала покупателю полностью значительные риски и выгоды, связанные с правом собственности на данную сельскохозяйственную продукцию. Таким образом, в отношении данной части выручки на сумму 3,778,664 тысяч тенге не все требования МСФО (IAS) 18, параграф 14(а) были полностью соблюдены, и, следовательно, эта часть выручки не должна была быть признана в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе в 2017 году. Данные бухгалтерского учета Группы свидетельствуют о том, что, если бы руководство не признало данную сумму, выручку от продажи сельскохозяйственной продукции необходимо было бы уменьшить на 3,778,664 тысячи тенге, сумму себестоимости в части сырья и материалов необходимо было бы уменьшить на 3,278,074 тысячи тенге, что привело бы к уменьшению расхода по подоходному налогу на 59,398 тысяч тенге и к дополнительному убытку за год в размере 441,192 тысячи тенге. Следовательно, накопленный убыток в составе капитала увеличился бы на 441,192 тысячи тенге, готовая продукция в составе запасов увеличилась бы на 3,278,074 тысячи тенге, торговая дебиторская задолженность уменьшилась бы на 1,869,875 тысяч тенге, авансы, полученные от покупателей, увеличились бы на 1,908,789 тысяч тенге, НДС к возмещению увеличился бы на 453,440 тысяч тенге.

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана далее в разделе «*Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности*» нашего заключения.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

### **Независимость**

Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ). Нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ.

## Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)

Страница 3

### *Существенная неопределенность в отношении непрерывности деятельности*

Мы обращаем внимание на Примечание 2 к консолидированной финансовой отчетности, в котором указано, что на 31 декабря 2017 года краткосрочные обязательства Группы превысили общую сумму ее краткосрочных активов на 13,564,913 тысяч тенге. Как отмечается в Примечании 2, данные события или условия, наряду с другими вопросами, изложенными в Примечании 2, указывают на наличие существенной неопределенности, которая может вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Мы не выражаем модифицированного мнения в связи с этим вопросом.

### *Наша методология аудита*

#### Краткий обзор



Существенность на уровне консолидированной финансовой отчетности Группы в целом: 180 млн. тенге, что составляет приблизительно 1% от выручки с учетом поправки, отраженной в разделе «Основание для выражения мнения с оговоркой».

Объем аудита покрывает 100% выручки Группы и 100% абсолютной величины прибыли Группы до налогообложения.

Ключевых вопросов аудита, кроме того, который описан в разделе «Основание для выражения мнения с оговоркой», не было.

Наша методология аудита предполагает определение существенности и оценку рисков существенного искажения консолидированной финансовой отчетности. В частности, мы проанализировали, в каких областях руководство выносило субъективные суждения, например, в отношении значимых бухгалтерских оценок, что включало применение допущений и рассмотрение будущих событий, с которыми в силу их характера связана неопределенность. Мы также рассмотрели риск обхода средств внутреннего контроля руководством, включая, помимо прочего, оценку наличия признаков необъективности руководства, которая создает риск существенного искажения вследствие недобросовестных действий.



## Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)

Страница 4

### Существенность

На определение объема нашего аудита оказало влияние применение нами существенности. Аудит предназначен для получения разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений. Искажения могут возникать в результате недобросовестных действий или ошибок. Они считаются существенными, если разумно ожидать, что по отдельности или в совокупности они повлияют на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

Основываясь на своем профессиональном суждении, мы установили определенные количественные пороговые значения для существенности, в том числе для существенности на уровне консолидированной финансовой отчетности Группы в целом, как указано в таблице ниже. С помощью этих значений и с учетом качественных факторов, мы определили объем нашего аудита, а также характер, сроки проведения и объем наших аудиторских процедур и оценили влияние искажений (взятых по отдельности и в совокупности), при наличии таковых, на консолидированную финансовую отчетность в целом.

*Существенность на уровне консолидированной финансовой отчетности Группы в целом*

180 млн. тенге

*Как мы ее определили*

Приблизительно 1% от консолидированной выручки с учетом поправки

*Обоснование примененного уровня существенности*

Мы приняли решение использовать в качестве базового показателя для определения уровня существенности консолидированную выручку, потому что мы считаем, что именно этот базовый показатель наиболее часто рассматривают пользователи для оценки результатов деятельности Группы, и он является общепризнанным базовым показателем. Мы также рассмотрели прибыль до налогообложения в качестве базового показателя, но не использовали его в виду существенной волатильности в течение последних трех лет. Сумма выручки для целей расчета уровня существенности была уменьшена на поправку, которая описана в разделе «Основание для выражения мнения с оговоркой». Мы установили существенность на уровне приблизительно 1%, что попадает в диапазон приемлемых количественных пороговых значений существенности, применимых для предприятий, ориентированных на получение прибыли, в данном секторе.

## **Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)**

Страница 5

### **Определение объема аудита Группы**

Объем аудита определен нами таким образом, чтобы мы могли выполнить работы в достаточном объеме для выражения нашего мнения о консолидированной финансовой отчетности в целом с учетом географической и управленческой структуры Группы, используемых Группой учетных процессов и средств контроля, а также с учетом специфики отрасли, в которой Группа осуществляет свою деятельность.

Аудит был осуществлен в соответствии с подходом, при котором вся Группа была покрыта аудиторскими процедурами как единая компания. Объем аудита определялся на уровне каждой отдельной строки финансовой отчетности на основе риска и уровня существенности. В рамках разработки стратегии и плана аудита Группы в целом мы определили виды работ, которые необходимо выполнить в отношении каждой строки финансовой отчетности. Аудит осуществлялся одной аудиторской группой, аудиторы из других фирм не привлекались.

Для каждой строки финансовой отчетности мы определили процедуры для того, чтобы иметь возможность сделать вывод, были ли получены достаточные надлежащие аудиторские доказательства для обоснования нашего мнения в отношении консолидированной финансовой отчетности в целом.

В целом, объем нашего аудита охватывал все активы, всю сумму общей выручки и всю сумму абсолютного значения чистой прибыли Группы. Выполнив вышеуказанные процедуры, мы получили достаточные и надлежащие аудиторские доказательства в отношении финансовой информации Группы, которые дают основание для выражения нашего мнения о консолидированной финансовой отчетности.

### *Прочая информация*

Руководство несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает информацию, содержащуюся в годовом отчете, но не включает консолидированную финансовую отчетность и наше аудиторское заключение по ней. Годовой отчет, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского заключения.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет предоставлена, и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений.

Если при ознакомлении с указанной выше прочей информацией мы придем к выводу о том, что в ней содержится существенное искажение, мы должны довести это до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление.

## Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)

Страница 6

### *Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность*

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор над процессом подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы.

### *Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности*

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;



## Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)

Страница 7

- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
- получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, и в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.



**Аудиторское заключение независимого аудитора (продолжение)**

Страница 8

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

*PricewaterhouseCoopers LLP*

31 июля 2018 года  
Алматы, Казахстан

Утверждено:



Даана Инкарбекова  
Управляющий директор  
ОО «ПрайсуотерхаусКуперс»

(Генеральная государственная лицензия  
Министерства Финансов Республики Казахстан  
№0000005 от 21 октября 1999 года)

Подписано:

Алмаз Садыков  
Руководитель задания по аудиту, по  
результатам которого выпущено  
настоящее аудиторское заключение.  
(Институт Присяжных Бухгалтеров  
АССА сертификат №00836388  
от 31 июля 2007 года)

Подписано:



Ирина Таскаева  
Аудитор-исполнитель  
(Квалификационное свидетельство  
№00000465 от 14 ноября 1998 года)

**АО «АТАМЕКЕН-АГРО»**  
**Консолидированный отчет о финансовом положении**

В тысячах казахстанских тенге	Прим.	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
<b>АКТИВЫ</b>			
<b>Долгосрочные активы</b>			
Основные средства	7	47,476,197	42,098,415
Биологические активы	11	1,941,565	1,672,386
Нематериальные активы и права землепользования	8	844,219	843,600
Инвестиционное имущество	9	-	20,340
Прочие долгосрочные активы	10	1,058,421	66,787
<b>Итого долгосрочные активы</b>		<b>51,320,402</b>	<b>44,701,528</b>
<b>Краткосрочные активы</b>			
Запасы	12	13,497,821	10,166,241
Биологические активы	11	232,054	548,891
Торговая и прочая дебиторская задолженность	13	5,697,317	4,860,021
Предоплата по текущему подоходному налогу		140,572	131,338
Денежные средства с ограничением в использовании	14	2,155	35,575
Денежные средства и их эквиваленты	15	30,836	67,883
Прочие краткосрочные активы		24,091	-
<b>Итого краткосрочные активы</b>		<b>19,624,846</b>	<b>15,809,949</b>
<b>ИТОГО АКТИВЫ</b>		<b>70,945,248</b>	<b>60,511,477</b>
<b>КАПИТАЛ</b>			
Акционерный капитал	16	14,254,483	14,254,483
Резерв по переоценке		17,115,406	19,279,098
Выкупленные собственные акции	16	(35,700)	(35,700)
Накопленный убыток		(24,349,417)	(26,530,563)
<b>Капитал, относимый на собственников Группы</b>		<b>6,984,772</b>	<b>6,967,318</b>
Неконтролирующая доля	31	1,078,437	911,203
<b>ИТОГО КАПИТАЛ</b>		<b>8,063,209</b>	<b>7,878,521</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Кредиты и займы	17	18,471,936	21,455,173
Доходы будущих периодов по государственным субсидиям	22	3,245,908	2,069,393
Обязательство по привилегированным акциям	18	6,790,264	6,328,836
Обязательства по отсроченному подоходному налогу	27	1,167,304	1,053,914
Торговая и прочая кредиторская задолженность		16,868	22,889
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>		<b>29,692,280</b>	<b>30,930,205</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Кредиты и займы	17	11,946,596	13,792,645
Доходы будущих периодов по государственным субсидиям	22	885,845	862,846
Кредиторская задолженность по корпоративному подоходному налогу		32,240	26,277
Торговая и прочая кредиторская задолженность	19	20,325,078	7,020,983
<b>Итого краткосрочные обязательства</b>		<b>33,189,759</b>	<b>21,702,751</b>
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		<b>62,882,039</b>	<b>52,632,956</b>
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ</b>		<b>70,945,248</b>	<b>60,511,477</b>

Подписано от имени руководства Группы 31 июля 2018 года.



Саджитов Т.  
 И.о. Председателя Правления

Байтенов Н.М.  
 Главный бухгалтер

Сопровождаемые примечания со страницы 5 по страницу 74 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

**АО «АТАМЕКЕН-АГРО»**
**Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Прим.</b>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Выручка	20	20,963,455	15,860,171
Прибыль от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции	11	3,761,953	3,054,481
Себестоимость реализации	21	(19,447,999)	(14,120,144)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>5,277,409</b>	<b>4,794,508</b>
Государственные субсидии	22	2,951,470	1,965,380
Прочие операционные доходы	23	628,279	820,853
Общие и административные расходы	24	(2,914,100)	(2,817,664)
Расходы по реализации	25	(124,191)	(726,837)
Прочие операционные расходы	23	(603,966)	(247,246)
Убыток от обесценения основных средств	7	-	(1,228,416)
<b>Операционная прибыль</b>		<b>5,214,901</b>	<b>2,560,578</b>
Финансовые доходы	26	23,148	253,882
Финансовые расходы	26	(4,918,497)	(4,586,857)
<b>Убыток до налогообложения</b>		<b>319,552</b>	<b>(1,772,397)</b>
(Расход)/экономия по подоходному налогу	27	(260,144)	163,819
<b>Прибыль/(убыток) за год</b>		<b>59,408</b>	<b>(1,608,578)</b>
<b>Прочий совокупный доход</b> <i>Статьи, которые не будут реклассифицированы в состав прибылей или убытков</i>			
Переоценка основных средств		-	19,204,155
Налог на прибыль, отраженный непосредственно в прочем совокупном доходе		-	(820,037)
<b>Прочий совокупный доход за год</b>		<b>-</b>	<b>18,384,118</b>
<b>Итого совокупный доход за год</b>		<b>59,408</b>	<b>16,775,540</b>
<b>Прибыль/(убыток), относимый на:</b>			
- собственников Группы		(151,218)	(1,700,821)
- неконтролирующую долю		210,626	92,243
<b>Прибыль/(убыток) за год</b>		<b>59,408</b>	<b>(1,608,578)</b>
<b>Итого совокупный доход, относимый на:</b>			
- собственников Группы		(151,218)	15,138,589
- неконтролирующую долю		210,626	1,636,951
<b>Итого совокупный доход за год</b>		<b>59,408</b>	<b>16,775,540</b>
<b>Прибыль/(убыток) на акцию, относимая на собственников Группы, базовая и разводненная (в тенге на акцию)</b>			
Простые акции	28	4	(107)

Прилагаемые примечания со страницы 5 по страницу 74 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

**АО «АТАМЕКЕН-АГРО»**
**Консолидированный отчет об изменениях в капитале**

В тысячах казахстанских тенге	Относимый на собственников Группы					Итого	Неконтролирующая доля	Итого капитал
	Акционерный капитал	Резерв по переоценке	Накопленный убыток	Выкупленные собственные акции	Итого			
<b>Остаток на 1 января 2016 г.</b>	<b>13,654,515</b>	<b>2,803,103</b>	<b>(25,179,690)</b>	<b>(35,700)</b>	<b>(8,757,772)</b>	<b>(728,317)</b>	<b>(9,486,089)</b>	
Убыток за год	-	-	(1,700,821)	-	(1,700,821)	92,243	(1,608,578)	
Прочий совокупный доход за год	-	16,839,410	-	-	16,839,410	1,544,708	18,384,118	
<b>Итого совокупный доход за год</b>	<b>-</b>	<b>16,839,410</b>	<b>(1,700,821)</b>	<b>-</b>	<b>15,138,589</b>	<b>1,636,951</b>	<b>16,775,540</b>	
Выпущенные акции	599,968	-	-	-	599,968	-	599,968	
Приобретение неконтролирующей доли в дочерних предприятиях	-	1,187	(14,654)	-	(13,467)	2,569	(10,898)	
Перенос прироста стоимости от переоценки основных средств на накопленный убыток	-	(364,602)	364,602	-	-	-	-	
<b>Остаток на 31 декабря 2016 г.</b>	<b>14,254,483</b>	<b>19,279,098</b>	<b>(26,530,563)</b>	<b>(35,700)</b>	<b>6,967,318</b>	<b>911,203</b>	<b>7,878,521</b>	
Прибыль за год	-	-	(151,218)	-	(151,218)	210,626	59,408	
Прочий совокупный доход за год	-	-	-	-	-	-	-	
<b>Итого совокупный доход за год</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(151,218)</b>	<b>-</b>	<b>(151,218)</b>	<b>210,626</b>	<b>59,408</b>	
Приобретение неконтролирующей доли в дочерних предприятиях	-	-	-	-	-	(41,784)	(41,784)	
Перенос прироста стоимости от переоценки основных средств на накопленный убыток	-	(2,163,692)	2,332,364	-	168,672	(1,608)	167,064	
<b>Остаток на 31 декабря 2017 г.</b>	<b>14,254,483</b>	<b>17,115,406</b>	<b>(24,349,417)</b>	<b>(35,700)</b>	<b>6,984,772</b>	<b>1,078,437</b>	<b>8,063,209</b>	

Прилагаемые примечания со страницы 5 по страницу 74 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

В тысячах казахстанских тенге	Прим.	2017 г.	2016 г.
<b>Потоки денежных средств от операционной деятельности</b>			
Прибыль/(убыток) до налогообложения		319,552 (3,761,953)	(1,772,397)
Корректировки на:			
Амортизацию и обесценение основных средств и нематериальных активов	7, 8	4,229,762	3,469,125
Прибыль от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции	11	(3,761,953)	(3,054,481)
Убыток от выбытия биологических активов		278,900	247,479
Прибыль за вычетом убытка от продажи инвестиционного имущества		-	5,629
Обесценение/(восстановление обесценения) торговой и прочей дебиторской задолженности	24	10,338	18,261
Списание запасов	21, 24	145,907	125,621
Убытки за вычетом прибылей от выбытия основных средств	23	101,950	84,030
Убытки за вычетом прибылей от выбытия нематериальных активов	23	749	-
Списание кредиторской задолженности	23	(2,040)	(1,122)
Списание дебиторской задолженности	24	2,473	-
Доход за вычетом убытка по курсовой разнице по денежным средствам и их эквивалентам		(9,383)	(26,032)
Убытки за вычетом прибылей по курсовой разнице		147,131	(47,969)
Финансовые доходы	26	(23,148)	(253,882)
Финансовые расходы	26	4,918,497	4,586,857
Доход по НДС по специальному налоговому режиму	23	(264,067)	(349,923)
Убыток от списания НДС к возмещению	24	108,411	2,079
<b>Денежные средства от операционной деятельности до изменений оборотного капитала</b>			
		<b>6,203,079</b>	<b>3,033,275</b>
Уменьшение/(увеличение) торговой и прочей дебиторской задолженности		676,093	(3,119,866)
Уменьшение/(увеличение) запасов		57,001	(1,017,056)
Уменьшение/(увеличение) торговой и прочей кредиторской задолженности		8,228,778	766,269
Уменьшение/(увеличение) денежных средств с ограничением в использовании		2,781	-
Уменьшение прочих долгосрочных активов		158,018	92,151
<b>Денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности</b>			
		<b>15,325,750</b>	<b>(245,227)</b>
Подходный налог уплаченный		(144,414)	(121,563)
Проценты уплаченные, за вычетом полученных субсидий		(3,263,556)	(3,638,826)
Проценты полученные		15,167	432,743
<b>Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности</b>			
		<b>11,932,947</b>	<b>(3,572,873)</b>
<b>Потоки денежных средств от инвестиционной деятельности</b>			
Приобретение основных средств и нематериальных активов		(5,480,164)	(3,346,034)
Приобретение биологических активов		(2,142)	(114,301)
Поступления от продажи основных средств		(3,323)	28,472
Размещение краткосрочных депозитов		(5,455,062)	(9,136,837)
Снятие депозитов		5,464,870	15,632,308
Погашение займов, выданных сотрудникам и прочим третьим сторонам		-	5,395
Приобретение дочерней компании за вычетом приобретенных в ее составе денежных средств	32	-	(19,391)
<b>Чистые денежные средства, (использованные в)/полученные от инвестиционной деятельности</b>			
		<b>(5,475,821)</b>	<b>3,049,612</b>
<b>Потоки денежных средств от финансовой деятельности</b>			
Поступление кредитов и займов		16,196,058	13,582,035
Погашение кредитов и займов		(21,729,247)	(12,489,125)
Погашение обязательства по финансовой аренде		(957,763)	(1,215,154)
Поступления от выпуска акций		-	599,968
Приобретение неконтролирующей доли	31	(12,604)	(13,272)
<b>Чистые денежные средства, (использованные в)/полученные от финансовой деятельности</b>			
		<b>(6,503,556)</b>	<b>464,452</b>
Влияние изменения обменного курса валют на денежные средства и их эквиваленты		9,383	26,032
<b>Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов</b>			
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало года</b>	15	<b>(37,047)</b> <b>67,883</b>	<b>(32,777)</b> <b>100,660</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец года</b>	15	<b>30,836</b>	<b>67,883</b>

Прилагаемые примечания со страницы 5 по страницу 74 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

## 1 Общие сведения о Группе и ее деятельности

**Общая информация.** Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2017 года для АО «Атамекен-Агро» (далее – «Компания») и его дочерних предприятий (далее совместно именуемых – «Группа»).

Компания была зарегистрирована 26 сентября 2008 года и ведет свою деятельность на территории Республики Казахстан. Компания является акционерным обществом, учрежденным в соответствии с казахстанским законодательством. Компания была зарегистрирована путем преобразования из ТОО «KazAgroTrade+» и является его правопреемником (свидетельство о государственной регистрации юридического лица №8839-1948-06-АО, серия «И» №0237020).

Простые и привилегированные акции, а также купонные облигации Компании размещены на Казахстанской фондовой бирже («КФБ»).

**Акционеры Компании.** По состоянию на 31 декабря 2017 года непосредственные акционеры Группы (держатели простых и привилегированных акций) представлены следующим образом:

В процентном и количественном выражении	Простые акции		Привилегиро- ванные акции	Итого акции	
	Количество	Доля участия	Количество	Количество	Доля участия
ТОО "Agro Prime Solutions"	4,895,738	32.68	-	4,895,738	29.80
ТОО "K-Invest Group"	3,586,439	23.94	-	3,586,439	21.83
АО "Единый накопительный пенсионный фонд"	899,993	6.01	1,420,000	2,319,993	14.12
Шестаков А.И.	855,030	5.71	-	855,030	5.21
Гусев А.Я.	819,030	5.47	-	819,030	4.99
Айлемис Лимитед	800,000	5.34	-	800,000	4.87
Сагандыков Ж.Т.	765,028	5.11	-	765,028	4.66
Жиенкулов О.А.	508,037	3.39	-	508,037	3.09
Савчук Т.В.	418,999	2.80	-	418,999	2.55
Джахуташвили Ш.Г.	360,013	2.40	-	360,013	2.19
Сапулатов К.А.	284,346	1.90	-	284,346	1.73
Бейсембаев Т.С.	221,463	1.48	-	221,463	1.35
ТОО Управляющая компания Алем	11,576	0.08	-	11,576	0.07
ТОО Summary B.V.	650	0.01	-	650	0.00
АО "Инвестиционная компания Алем"	6,583	0.04	-	6,583	0.04
ТОО "Сая-Инвест"	-	0.00	28,457	28,457	0.17
Прочие физические лица (менее 10 в сумме)	545,646	3.64	-	545,646	3.32
<b>Итого</b>	<b>14,978,571</b>	<b>100.00</b>	<b>1,448,457</b>	<b>16,427,028</b>	<b>100.00</b>

## 1 Общие сведения о Группе и ее деятельности (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2016 года непосредственные акционеры Группы (держатели простых и привилегированных акций) представлены следующим образом:

В процентном и количественном выражении	Простые акции		Привилегиро- ванные акции	Итого акции	
	Количество	Доля участия	Количество	Количество	Доля участия
ТОО "Agro Prime Solutions"	4,895,738	32.68	-	4,895,738	29.80
ТОО "K-Invest Group"	3,586,439	23.94	-	3,586,439	21.83
АО "Единый накопительный пенсионный фонд"	899,993	6.01	1,420,000	2,319,993	14.12
Шестаков А.И.	855,030	5.71	-	855,030	5.21
Гусев А.Я.	819,030	5.47	-	819,030	4.99
Айлемис Лимитед	800,000	5.34	-	800,000	4.87
Сагандыков Ж.Т.	765,028	5.11	-	765,028	4.66
Жиенкулов О.А.	508,037	3.39	-	508,037	3.09
Савчук Т.В.	418,999	2.80	-	418,999	2.55
Джамуташвили Ш.Г.	360,013	2.40	-	360,013	2.19
Сапулатов К.А.	284,346	1.90	-	284,346	1.73
Бейсембаев Т.С.	221,463	1.48	-	221,463	1.35
ТОО Управляющая компания Алем	11,576	0.08	-	11,576	0.07
ТОО Summay B.V.	650	0.01	-	650	0.00
АО "Инвестиционная компания Алем"	6,583	0.04	-	6,583	0.04
ТОО "Сая-Инвест"	-	0.00	28,457	28,457	0.17
Прочие физические лица (менее 10 в сумме)	545,646	3.64	-	545,646	3.32
<b>Итого</b>	<b>14,978,571</b>	<b>100.00</b>	<b>1,448,457</b>	<b>16,427,028</b>	<b>100.00</b>

**Основная деятельность.** Основными видами деятельности Группы являются производство, закупка, хранение и продажа сельскохозяйственной продукции (пшеница, рапс, лен и прочие) и животноводство.

Вся сельскохозяйственная продукция производится или приобретается в Республике Казахстан и продается как на внутренних рынках, так и экспортируется в Европу.

По состоянию на 31 декабря 2017 года общая площадь земельных участков, используемых Группой в процессе производства сельскохозяйственной продукции, составляла 420,918 гектаров (2016 г.: 426,764 гектаров).

**Дочерние предприятия.** Ниже представлен список дочерних предприятий Компании в процентах:

Название дочерней компании	Вид деятельности	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	Растениеводство, животноводство	91.53	91.53
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	Растениеводство	90.47	90.46
ТОО «Сагат СК»	Растениеводство	95.63	95.63
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	Растениеводство, животноводство	99.92	99.78
ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	Растениеводство, животноводство	94.72	94.72
ТОО «Атамекен-Агро-Строй»	Строительные услуги	100.00	100.00
ТОО «Атамекен-Агро»	Растениеводство	94.35	94.35
ТОО «Шатило и К»	Растениеводство, животноводство	90.32	90.32
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	Растениеводство	66.91	66.91
ТОО «Корнеевка-Есиль»*	Услуги элеватора (хранение, переработка)	100.00	100.00
ТОО «Мичуринский»	Растениеводство, животноводство	80.52	80.45
ТОО «Дихан Плюс»	Растениеводство	100.00	100.00
ТОО «ПСХ»	Растениеводство, птицеводство	94.07	94.07
ТОО «Атамекен-Астық»	Услуги элеватора (хранение, переработка)	100.00	100.00
ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда»	Животноводство	0.00	100.00
ТОО «Арша-2»**	Услуги элеватора (хранение, переработка)	100.00	100.00
ТОО «Агро-Свет»***	Растениеводство	95.00	95.00

\*\*\***Приобретение ТОО «Агро-Свет».** В апреле 2016 года Группа приобрела 95 процентную долю участия в ТОО «Агро-Свет» (Примечание 32).

\*\*\***Объединение компаний ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда» и ТОО «Дихан Плюс».** В декабре 2017 года ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда» вошла в состав ТОО «Дихан Плюс». Целью слияния было снижение административных расходов и увеличение эффективности управления двух компаний, которые находятся в географической близости.

## 1 Общие сведения о Группе и ее деятельности (продолжение)

**Юридический адрес и место ведения хозяйственной деятельности.** Юридический адрес Компании: Республика Казахстан, 020000, Кокшетау, р-н нового мясокомбината, 30. Основное место ведения хозяйственной деятельности Группы – Акмолинская и Северо-Казахстанская области, где расположены и действуют основные производственные дочерние предприятия.

По состоянию на 31 декабря 2017 года среднее число работников Группы составило 2,540 человек (31 декабря 2016 г.: 2,434 человека).

## 2 Основные положения учетной политики

**Основа подготовки финансовой отчетности.** Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») на основе правил учета по первоначальной стоимости приобретения, за исключением финансовых инструментов, первоначальное признание которых осуществляется по справедливой стоимости. Основные положения учетной политики, применявшиеся при подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные положения учетной политики последовательно применялись по отношению ко всем представленным в отчетности периодам, если не указано иначе.

Подготовка финансовой отчетности по МСФО требует использования некоторых важнейших бухгалтерских оценок. Кроме того, руководству необходимо полагаться на свои суждения при применении учетной политики Группы. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для консолидированной финансовой отчетности, указаны в Примечании 3.

**Принцип непрерывности деятельности.** Консолидированная финансовая отчетность Группы была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности, который предполагает реализацию активов и погашение обязательств в ходе обычной деятельности в обозримом будущем. Данное суждение руководства основывается на рассмотрении финансового положения Группы, текущих планов, прибыльности операций и доступа к финансовым ресурсам, а также на анализе влияния ситуации на финансовых рынках на операции Группы.

На 31 декабря 2017 года краткосрочные обязательства на отчетную дату превысили оборотные активы на 13,564,913 тысяч тенге (31 декабря 2016 года: краткосрочные обязательства на отчетную дату превысили оборотные активы на 5,892,802 тысяч тенге).

В течении девятнадцати месяцев после отчетной даты данной консолидированной отчетности вплоть до 31 июля 2019 года Группа должна погасить финансовые обязательства в сумме 34,380,201 тысячу тенге по займам от АО «Цеснабанк», полученным в рамках государственной программы «Агробизнес-2020», прочим займам от АО «Цеснабанк», договорам финансовой аренды, выпущенным облигациям (Примечание 16) и дивидендам по привилегированным акциям (Примечание 17), а также займу от АО «Аграрная кредитная корпорация» на сумму 7,701,022 тыс. тенге и займам от АО «Цеснабанк» на сумму 7,522,178 тыс. тенге, полученным в 2018 году.

Способность Группы своевременно погашать вышеуказанные обязательства в значительной степени зависит от результатов операционной деятельности, в частности от объема урожая зерновых, масличных и зернобобовых культур в сентябре – октябре 2018 года.

Руководство проанализировало ликвидность Группы до 31 июля 2019 года включительно и считает целесообразным применение принципа непрерывной деятельности при подготовке консолидированной финансовой отчетности Группы, основываясь на следующем:

- Группа оперирует в сельскохозяйственном секторе, являющимся одним из приоритетных направлений развития экономики Республики Казахстан. Государство оказывает поддержку сельскохозяйственного сектора на постоянной основе в соответствии с рядом программ, направленных на повышение конкурентоспособности страны. В частности, одним из видов поддержки является предоставление государственных субсидий, направленных на возмещение расходов, понесенных в ходе осуществления сельскохозяйственной деятельности (Примечание 22).
- Группа имеет доказанную историю взаимоотношений с кредиторами. Так как будущие выплаты зависят от доступности финансирования и результатов урожая и учитывая тот факт, что сельскохозяйственная отрасль Казахстана очень циклична и результаты урожая в значительной мере зависят от климатических условий. При этом Группа, совершенствуя технологию производства, уменьшает влияние рисков климатических условий, показывая значительный ежегодный рост производства. Группа периодически успешно проводит переговоры с кредиторами о продлении сроков оплаты.

**2 Основные положения учетной политики (продолжение)**

- Группа имеет доступ к финансированию от АО «Аграрная кредитная корпорация», оказывающему содействие индустриализации и диверсификации аграрной отрасли путем развития доступной системы кредитования субъектов агропромышленного комплекса Республики Казахстан. 27 февраля 2018 года Группа заключила договор займа на сумму 7,701,022 тысяч тенге со сроком погашения 30 ноября 2018 года. Группа рассчитывает получить эквивалентную сумму в 2019 году, так как Группа участвует в действующей государственной программе «Кен дала», которая направлена на поддержку субъектов агропромышленного комплекса для проведения весенне-полевых и уборочных работ. Руководство Группы считает, что Группа полностью удовлетворяет требованиям программы для получения повторного займа в 2019 году.
- 2 марта 2018 года Группа заключила дополнительное кредитное соглашение с АО «Цеснабанк» о предоставлении невозобновляемой кредитной линии на сумму 18,861,800 тысяч тенге на срок до 15 декабря 2027 года, данная линия доступна до 1 сентября 2018 года. На данный момент неиспользованная сумма по данной кредитной линии составляет 4,449,000 тысяч тенге.
- Также 2 марта 2018 года АО «Цеснабанк» предоставил Группе возобновляемую кредитную линию на сумму 10,423,200 тысяч тенге, период доступности данной линии до 1 февраля 2019 года. Возобновляемая кредитная линия была частично использована для предоставления гарантии на сумму 7,701,022 тысяч тенге по займу Группы, полученной от АО «Аграрная кредитная корпорация» в феврале 2018 года, остальная часть кредитной линии была получена для пополнения оборотных средств в июне – июле 2018 года. Срок выплат по данной линии рассчитан до 15 декабря 2027 года.
- На основе сложившихся взаимоотношений с ключевыми покупателями, руководство Группы уверено, что основные потоки от продажи урожая 2018 года будут получены денежными средствами в течение 2018 года. Это связано с тем, что в большинстве случаев Группа получает предоплату за продукцию. В данный момент Группа ведет переговоры о заключении контрактов на продажу урожая 2018 года с ключевыми покупателями.
- Группа подготовила ежемесячный прогноз движения денежных средств за 12 месяцев 2018 года и 7 месяцев 2019 года и не обнаружила дефицита в денежных средствах в любом из данных месяцев.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Прогноз был построен на следующих основных допущениях:

	2018 г.	7 месяцев 2019 г.*
<b>Чечевица</b>		
Объем урожая, тонны	54,510	-
Цена реализации, тенге за тонну	84,821	84,821
Урожайность, центнеры/гектар	20.0	-
<b>Горох</b>		
Объем урожая, тонны	69,168	-
Цена реализации, тенге за тонну	41,964	41,964
Урожайность, центнеры/гектар	27.8	-
<b>Пшеница мягкая</b>		
Объем урожая, тонны	191,135	-
Цена реализации, тенге за тонну	34,821	34,821
Урожайность, центнеры/гектар	27.2	-
<b>Пшеница твердая</b>		
Объем урожая, тонны	96,460	-
Цена реализации, тенге за тонну	40,179	40,179
Урожайность, центнеры/гектар	27.6	-
<b>Рапс</b>		
Объем урожая, тонны	46,333	-
Цена реализации, тенге за тонну	93,750	93,750
Урожайность, центнеры/гектар	18.0	-
<b>Лен</b>		
Объем урожая, тонны	37,123	-
Цена реализации, тенге за тонну	93,750	93,750
Урожайность, центнеры/гектар	15.0	-
<b>Ячмень</b>		
Объем урожая, тонны	62,671	-
Цена реализации, тенге за тонну	33,929	33,929
Урожайность, центнеры/гектар	32.1	-
<b>Горчица</b>		
Объем урожая, тонны	19,062	-
Цена реализации, тенге за тонну	93,750	93,750
Урожайность, центнеры/гектар	18.0	-

\*прогноз не содержит данных об урожае 2019 года, так как он будет собран в августе - октябре 2019 года в силу специфики сельскохозяйственного сектора.

Общее прогнозируемое увеличение выручки от урожая в модели составляет шестьдесят процентов по сравнению с урожаем 2017 года и складывается из следующих факторов:

- Эффект на выручку от роста уровня урожайности по сравнению с уровнем 2017 года по таким культурам, как мягкая и твердая пшеница, чечевица, сортовой рапс, лен горох и горчица, составляет примерно двадцать процентов. Руководство связывает данное увеличение с усовершенствованием технологии посева зерновых и масличных культур, более обширным использованием химических удобрений и благоприятными погодными условиями во время посевной компании в мае – июне 2018 года, которая была завершена на дату отчета. Руководство уверено в запланированном уровне урожайности также в связи с достижением более высокого уровня (до тридцати восьми центнеров за гектар) урожайности в 2016 - 2017 года на тех полях, на которых использовалась новая технология
- посева и удобрения. Группа провела анализ эффективности методов, использовавшихся в 2016 – 2017 годах, и провела следующие мероприятия для увеличения уровня урожайности в 2018 году: выбор средств химической защиты растений с более качественными действующими веществами, внесение удобрений до и при посеве в почву, используя более эффективную технологию, обучение специалистов данным новым технологиям. Также на основе опыта прошлого года проводится более тщательное планирование мероприятий по уборке урожая, предварительное бронирование вагонов и составление графика заполняемости элеваторов для своевременной уборки урожая.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

- Руководство провело анализ на основе рыночных цен, урожайности 2017 года и стратегии Группы и приняло решение изменить линейку выращиваемых культур для увеличения объема урожая от более высокоприбыльных зернобобовых культур, таких как чечевица и горох, а также объема твердых сортов пшеницы, горчицы и ячменя за счет уменьшения объемов мягкой пшеницы и гибридного рапса по сравнению с урожаем в 2017 году. Общее прогнозируемое увеличение выручки от изменения линейки культур составляет примерно пятнадцать процентов. Данное увеличение связано с высокой ценой и доходностью данных культур, в том числе чечевицы, гороха, горчицы и твердой пшеницы. Группа провела предварительную работу по переходу на данные культуры, а именно исследование почвы и подбор необходимых минеральных удобрений в 2017 году, выбор сортов, подходящих для данной местности, закуп семян высокого качества, обучение персонала для управления посевами по новым видам культур, пилотные проекты по новым культурам на отдельных полях. В 2017 году Группа уже имела опыт выращивания данных культур, который был учтен в разработке мероприятий для увеличения урожайности в 2018 году. Данные культуры уже были засеяны в мае – июне 2018 года. Руководство убеждено в обоснованности уровня урожайности по данным культурам в связи с проведенными мероприятиями, а также на основе исторического опыта по урожайности твердых сортов пшеницы и полей в рамках пилотных проектов по зернобобовым культурам и урожаю 2017 года.
- Эффект на выручку от роста цен мягких сортов пшеницы, льна и твердой пшеницы составил приблизительно два процента. Руководство использовало консервативный подход к прогнозированию цен в модели, так как прогнозируемый уровень цен ниже, чем актуальные цены, сложившиеся на рынке в январе – июне 2018 года. Прогнозы Группы по ценам реализации зерна на 2018 – 2019 годы находятся в пределах котировок 2018 года по продажам казахстанского зерна, преобладающим на внутреннем рынке (согласно публикациям ИА «Казах-Зерно» и прогнозам Международного Совета по зерну).
- Руководство также ожидает значительное увеличение выручки от животноводства и птицеводства, что составит примерно пятипроцентное увеличение от общей выручки Группы. Данное увеличение связано с началом фазы реализации продукции, ростом цен на продукцию животноводства и птицеводства, а также увеличением поголовья. До 2018 года поголовье находилось на стадии репродукции, тогда как теперь планируется проводить откорм и начинать реализацию мяса покупателям. На дату отчета Группа уже подписала соглашения о поставке с крупными компаниями розничной торговли.
- Группа также ожидает увеличения выручки от сервиса, предоставляемого элеваторами третьим сторонам, и прочей выручки на девять процентов от общего увеличения прочей выручки, что связано с хранением зерна третьих сторон в первом полугодии 2018 г. и увеличению выручки от продажи зерноотходов, отрубей и муки, а также реализация запасных частей и средств защиты растений третьим сторонам.

Ниже приведен анализ чувствительности прогноза ликвидности по отношению ко всем ключевым допущениям и оценкам. По результатам анализа чувствительности дефицит денежных средств может возникнуть, начиная с февраля 2019 года.

Допущения	Февраль 2019	Март 2019	Апрель 2019	Май 2019	Июнь 2019	Июль 2019	Август 2019
Цены реализации, уменьшение на 10%	769,904	4,756,746	2,644,790	(645,421)	(1,440,801)	(2,236,182)	(3,031,563)
Объемы урожая, уменьшение на 30%	(2,826,712)	2,511,420	(656,514)	(5,591,830)	(6,784,901)	(7,977,972)	(9,171,043)
Уменьшение прочей выручки на 30% (до уровня 2017 г.)	1,098,423	7,720,815	4,552,882	(382,434)	(1,575,505)	(2,768,577)	(3,961,648)

В прогнозе ликвидности Руководство полагает, что все денежные потоки от продажи урожая 2018 года будут получены до конца декабря 2018 года, в связи с тем, что, Группа работает с условиями 100% предоплаты от покупателей. Однако, в случае переноса времени поступления денежных потоков от продаж с октября – декабря 2018 года на первое полугодие 2019 года, в декабре 2018 года может возникнуть дефицит денежных средств на сумму 4.7 млрд. тенге.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

В марте 2018 была проведена реструктуризация действующих обязательств Группы перед АО «Цеснабанк»: продлен срок погашения до 2027 года и предоставлен льготный период до декабря 2022 года по выплате основного долга. Были погашены обязательства Группы перед АО «Цеснабанк» и открыты две кредитные линии на сумму 18,861,800 тыс. тенге (невозобновляемая) и 10,423,200 тыс. тенге (возобновляемая). Из данных двух кредитных линий на момент выпуска отчетности Группа имеет неиспользованную сумму по невозобновляемой линии на сумму 4,449,000 тыс. тенге. Таким образом финансовая нагрузка Группы снизилась. Более того, ведутся переговоры руководства Группы с держателями привилегированных акций по реструктуризации сроков и размеров выплат дивидендов по привилегированным акциям на сумму 434 млн тенге, которые должны быть выплачены в сентябре 2018 (приложение 18). Также, Руководство Группы совместно с Зерновым Союзом и НПП Атамекен ведет переговоры с Министерством сельского хозяйства Республики Казахстан касательно внесения изменений в Программу «Кен Дала», предусматривающих пролонгацию сроков выплаты обязательств перед АО «Аграрная кредитная корпорация» до февраля следующего года, увеличение нормативов затрат на 1 га посева, необходимых для расчета суммы финансирования, а также перенос выдачи займа с марта на январь месяц. Это позволит Группе продавать зерно по более высокой цене. Таким образом, вышеописанные мероприятия позволят Группе снизить риск ликвидности, в случае недостижения прогнозируемых объемов урожая зерновых, масленичных и зернобобовых культур в 2018 году.

Основная долговая нагрузка по выплате займов и облигаций приходится на август 2018 (4,255,808 тыс. тенге) и ноябрь 2018 года (10,820,821 тыс. тенге). Одним из элементов управления риском ликвидности является тот факт, что Группа имеет принципиальную договоренность с основными трейдерами по заключению фьючерсных контрактов на продажу урожая, предоплата по которым может быть получена денежными средствами в октябре - декабре 2018 года и использована для выплаты займов. В отношении выплат в августе 2018 года, у Группы имеется неиспользованная кредитная линия на сумму 4,449,000 тыс. тенге от АО «Цеснабанк», которая может быть использована в случае возникновения кассового разрыва для выплаты задолженности по облигациям.

Вышеуказанная неопределенность в отношении возможной необходимости рефинансирования Группы и прочие факторы указывают на наличие существенной неопределенности, которая может вызвать значительные сомнения в способности Компании продолжить свою деятельность в соответствии с принципом непрерывности деятельности. Тем не менее, руководство считает, что Группа имеет доступ к достаточным ресурсам для продолжения операционной деятельности в обозримом будущем, и что подготовка данной консолидированной финансовой отчетности на основании предположения о непрерывности деятельности является уместной, и, соответственно, Группа будет в состоянии реализовать свои активы и погасить обязательства в ходе обычной деятельности.

Консолидированная финансовая отчетность не включает корректировки, которые могли бы иметь место, если бы Группа не смогла продолжать оперировать по принципу непрерывности деятельности.

**Консолидированная финансовая отчетность.** Дочерние предприятия представляют собой такие объекты инвестиций, включая структурированные предприятия, которые Группа контролирует, так как Группа (i) обладает полномочиями, которые предоставляют ей возможность управлять значимой деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доход объекта инвестиций, (ii) подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, и (iii) имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора. При оценке наличия у Группы полномочий в отношении другого предприятия необходимо рассмотреть наличие и влияние реальных прав, включая реальные потенциальные права голоса. Право является реальным, если держатель имеет практическую возможность реализовать это право при принятии решения относительно управления значимой деятельностью объекта инвестиций. Группа может обладать полномочиями в отношении объекта инвестиций, даже если она не имеет большинства прав голоса в объекте инвестиций. В подобных случаях для определения наличия реальных полномочий в отношении объекта инвестиций Группа должна оценить размер пакета своих прав голоса по отношению к размеру и степени рассредоточения пакетов других держателей прав голоса.

Права защиты других инвесторов, такие как связанные с внесением коренных изменений в деятельность объекта инвестиций или применяющиеся в исключительных обстоятельствах, не препятствуют возможности Группы контролировать объект инвестиций. Дочерние предприятия включаются в консолидированную финансовую отчетность, начиная с даты передачи Группе контроля над их операциями (даты приобретения) и исключаются из консолидированной отчетности, начиная с даты утери контроля.

Дочерние предприятия включаются в консолидированную финансовую отчетность по методу приобретения. Приобретенные идентифицируемые активы, а также обязательства и условные обязательства, полученные при объединении бизнеса, отражаются по справедливой стоимости на дату приобретения независимо от размера неконтролирующей доли.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Группа оценивает неконтролирующую долю, представляющую собой непосредственную долю участия и дающую держателю право на пропорциональную долю чистых активов в случае ликвидации, индивидуально по каждой операции, либо а) по справедливой стоимости, либо б) пропорционально неконтролирующей доле в чистых активах приобретенного предприятия. Неконтролирующая доля, которая не является непосредственной долей участия, оценивается по справедливой стоимости.

Гудвил определяется путем вычета суммы чистых активов приобретенного предприятия из общей суммы следующих величин: переданного возмещения за приобретенное предприятие, суммы неконтролирующей доли в приобретенном предприятии и справедливой стоимости доли участия в капитале приобретенного предприятия, принадлежавшей непосредственно перед датой приобретения. Отрицательная сумма («отрицательный гудвил») признается в составе прибыли или убытка после того как руководство повторно оценит, полностью ли идентифицированы все приобретенные активы, а также принятые обязательства и условные обязательства, и проанализирует правильность их оценки.

Возмещение, переданное за приобретенное предприятие, оценивается по справедливой стоимости переданных активов, выпущенных долей участия в капитале и возникших или принятых обязательств, включая справедливую стоимость активов и обязательств, возникших в результате соглашений об условном возмещении, но не включая затраты, связанные с приобретением, такие как оплата консультационных услуг, юридических услуг, услуг по проведению оценки и аналогичных профессиональных услуг. Затраты по сделке, понесенные при выпуске долевых инструментов, вычитаются из суммы капитала; затраты по сделке, понесенные в связи с выпуском долговых ценных бумаг в рамках объединения бизнеса, вычитаются из их балансовой стоимости, а все остальные затраты по сделке, связанные с приобретением, относятся на расходы.

Операции между предприятиями Группы, остатки по соответствующим счетам и нереализованные прибыли по операциям между предприятиями Группы взаимоисключаются. Нереализованные убытки также взаимоисключаются, кроме случаев, когда затраты не могут быть возмещены. Компания и все ее дочерние предприятия применяют единые принципы учетной политики в соответствии с политикой Группы.

Неконтролирующая доля – это часть чистых результатов деятельности и капитала дочернего предприятия, приходящаяся на долю участия в капитале, которой Компания не владеет прямо или косвенно. Неконтролирующая доля представляет отдельный компонент капитала Группы.

**Приобретение и продажа неконтролирующих долей.** Группа применяет модель экономической единицы для учета сделок с владельцами неконтролирующей доли. Если имеется какая-либо разница между переданным возмещением и балансовой стоимостью приобретенной неконтролирующей доли, она отражается как операция с капиталом непосредственно в капитале. Группа признает разницу между возмещением, полученным за продажу неконтролирующей доли, и ее балансовой стоимостью как сделку с капиталом в отчете об изменениях в капитале.

**Финансовые инструменты – основные подходы к оценке.** Финансовые инструменты отражаются по амортизированной стоимости, как описано ниже.

Амортизированная стоимость представляет величину, в которой финансовый инструмент был оценен при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, увеличенную на величину начисленных процентов, а для финансовых активов – за вычетом суммы убытков от обесценения. Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной ставки процента. Нарощенные процентные доходы и наращенные процентные расходы, включая наращенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссии, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей отчета о финансовом положении.

Метод эффективной ставки процента – это метод распределения процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной ставки процента) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная ставка процента – это ставка, применяемая при точном дисконтировании расчетных будущих денежных платежей или поступлений (не включая будущие кредитные потери) на протяжении ожидаемого времени существования финансового инструмента или, где это уместно, более короткого периода до чистой балансовой стоимости финансового инструмента.

Эффективная ставка процента используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с плавающей ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спрэд по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, которые устанавливаются независимо от рыночного значения. Такие премии или дисконты амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента. Расчет приведенной стоимости включает все вознаграждения и суммы, выплаченные или полученные сторонами по договору, составляющие неотъемлемую часть эффективной ставки процента.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Классификация финансовых активов.** Финансовые активы включают в себя категорию «займы и дебиторская задолженность». Займы и дебиторская задолженность представляют собой производные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами, которые не котируются на активном рынке, за исключением тех из них, которые Группа намерена продать в ближайшем будущем

Финансовые активы Группы представлены финансовыми активами, включенными в торговую и прочую дебиторскую задолженность (Примечание 13), дебиторскую задолженность по финансовой аренде (Примечание 10 и Примечание 13), прочие долгосрочные активы (Примечание 10), денежные средства с ограничением в использовании (Примечание 14) и денежные средства и их эквиваленты (Примечание 15).

**Классификация финансовых обязательств.** Финансовые обязательства включают в себя категорию «прочие финансовые обязательства», которая отражается по амортизированной стоимости.

Финансовые обязательства Группы представлены займами (Примечание 17), обязательствами по финансовой аренде (Примечание 17), выпущенными облигациями (Примечание 17), компонентом обязательства по привилегированным акциям (Примечание 18) и финансовыми обязательствами в составе торговой и прочей кредиторской задолженности (Примечание 19).

**Первоначальное признание финансовых инструментов.** Финансовые инструменты первоначально учитываются по справедливой стоимости плюс понесенные затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток учитывается в момент первоначального признания только в том случае, если между справедливой стоимостью и ценой сделки существует разница, которая может быть подтверждена другими наблюдаемыми в данный момент на рынке сделками с аналогичным финансовым инструментом или оценочным методом, в котором в качестве входящих переменных используются исключительно фактические данные рынков.

**Прекращение финансовых обязательств.** Компания исключает финансовое обязательство (или часть финансового обязательства) из отчета о финансовом положении, только когда оно погашено, то есть когда указанное в договоре обязательство исполнено, или аннулировано, или срок его действия истек. Обмен между существующими заемщиком и кредитором долговыми инструментами с существенно различающимися условиями должен учитываться как погашение первоначального финансового обязательства и признание нового финансового обязательства. Аналогично, значительное изменение условий существующего финансового обязательства или его части (независимо от того, связано это изменение с финансовыми трудностями должника или нет) следует учитывать как погашение первоначального финансового обязательства и признание нового финансового обязательства. Разница между балансовой стоимостью погашенного или переданного другой стороне финансового обязательства (или части финансового обязательства) и выплаченным возмещением, включая любые переданные неденежные активы или принятые обязательства, должна быть признана в составе прибыли или убытка.

Если Компания выкупает часть своего финансового обязательства, она распределяет предыдущую балансовую стоимость финансового обязательства между частью, признание которой продолжается, и частью, признание которой прекращено, основываясь на относительной справедливой стоимости этих частей на дату выкупа. Разница между (а) балансовой стоимостью, распределенной на часть, признание которой прекращено, и (б) выплаченным возмещением за часть, признание которой прекращено, включая переданные неденежные активы или принятые обязательства, должна быть признана в составе прибыли или убытка.

**Изменение финансовых обязательств.** Условия отличаются существенно, если дисконтированная приведенная стоимость потоков денежных средств в соответствии с новыми условиями, включая все уплаченные комиссионные за вычетом полученных комиссионных, при дисконтировании с применением первоначальной эффективной ставки процента, по меньшей мере, на 10 процентов отличается от дисконтированной приведенной стоимости оставшихся потоков денежных средств по первоначальному финансовому обязательству. Если обмен долговыми инструментами или изменение условий отражается в учете как погашение долга, то понесенные затраты или уплаченные комиссионные признаются частью прибыли или убытка от погашения долга. В случае если обмен или изменение не учитывается как погашение, любые понесенные затраты или уплаченные комиссии корректируют балансовую стоимость обязательства и амортизируются в течение оставшегося срока действия измененного обязательства.

**Прекращение признания финансовых активов.** Группа прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на потоки денежных средств, связанных с этими активами, истек, или (б) Группа передала права на потоки денежных средств от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) не передала и не сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов.

Контроль сохраняется в том случае, если контрагент не имеет практической возможности продать несвязанной третьей стороне весь рассматриваемый актив без необходимости налагать дополнительные ограничения на такую продажу.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Основные средства.** Основные средства отражаются по переоцененной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения там, где это необходимо.

Основные средства подлежат переоценке, проводимой достаточно регулярно (по меньшей мере, каждые три года) для того, чтобы балансовая стоимость существенно не отличалась от той, которая была бы определена с использованием справедливой стоимости на конец отчетного периода. Возникающее при переоценке увеличение балансовой стоимости отражается в составе прочего совокупного дохода и увеличивает прирост стоимости от переоценки в составе капитала. Снижение стоимости какого-либо объекта в пределах суммы предыдущих увеличений его стоимости относится непосредственно на прочий совокупный доход и уменьшает ранее признанный прирост стоимости от переоценки в составе капитала; снижение стоимости сверх этой суммы отражается в прибыли или убытке за год.

Сумма резерва переоценки земли и зданий в составе капитала относится непосредственно на нераспределенную прибыль при списании или выбытии актива либо по мере использования данного актива Группой; в последнем случае сумма списания прироста стоимости от переоценки актива рассчитывается как разница между суммой амортизации, рассчитанной исходя из балансовой стоимости актива с учетом переоценки, и суммой амортизации, рассчитанной исходя из его первоначальной стоимости.

На 1 декабря 2016 года руководство пересмотрело балансовую стоимость некоторых земельных участков и зданий, оцененных в соответствии с моделью переоценки на конец отчетного периода с использованием рыночных доказательств, и убеждено в наличии достаточных рыночных доказательств справедливой стоимости для подтверждения пересмотренной справедливой стоимости. Также по состоянию на 1 декабря 2016 года руководство пересмотрело балансовую стоимость всех остальных основных средств, оцененных в соответствии с моделью переоценки на конец отчетного периода с использованием метода учета по фактической стоимости приобретения.

Справедливая стоимость основных средств Группы определяется на основании отчетов независимых оценщиков, имеющих признанную и соответствующую профессиональную квалификацию, а также недавний опыт оценки имущества с аналогичным расположением и категорией.

Уровни иерархии справедливой стоимости определены следующим образом:

- Котируемые (нескорректированные) цены идентичных активов на активных рынках (уровень 1).
- Данные, отличные от котировок, включенных в уровень 1, с наблюдаемых рынков по активам как напрямую (то есть цены), так и косвенно (то есть производные от цен) (уровень 2).
- Данные по активам с ненаблюдаемых рынков (то есть ненаблюдаемые данные) (уровень 3).

Справедливая стоимость активов была определена следующим образом:

- Справедливая стоимость уровня 2 некоторых транспортных средств, для которых существует активный рынок, была определена с использованием сравнительного (рыночного) подхода на основе сопоставимых рыночных сделок, скорректированных соответствующим образом в отношении различий.
- Оценка специализированных зданий и сооружений, машин и оборудования, некоторых транспортных средств и прочих основных средств была проведена с использованием ненаблюдаемых данных, поскольку на местном рынке наблюдалось ограниченное количество аналогичных продаж. Справедливая стоимость уровня 3 данных активов была определена с использованием затратного подхода на основе остаточной стоимости замещения или воспроизводства.

При расчете справедливой стоимости активов, оцениваемых с использованием затратного подхода, оценщик оценил их возмещаемость на основе метода дисконтированных денежных потоков.

Согласно учетной политике Группы основные средства подлежат переоценке по справедливой стоимости, проводимой с достаточной регулярностью, для того, чтобы балансовая стоимость существенно не отличалась от той, которая была бы определена с использованием справедливой стоимости на конец отчетного периода. Руководство Группы провело анализ изменения рыночной стоимости основных средств и пришло к выводу, что справедливая стоимость по состоянию на 1 декабря 2016 года может отличаться от балансовой стоимости основных средств Группы на эту дату. Индикаторами послужили такие факторы, как изменения в Земельный Кодекс Республики Казахстан, а также увеличение рыночной стоимости некоторых видов сельскохозяйственной техники. Группа привлекла независимого оценщика для проведения переоценки основных средств. В оценку были включены основные средства, включая объекты незавершенного строительства, 17 компаний, входящих в Группу. Основные средства ТОО «Арша-2» не были включены в оценку, так как по данным активам переоценка была проведена в 2015 году и значительных изменений в стоимости не наблюдалось. См. приложение 3.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Последующие затраты отражаются в балансовой стоимости актива или признаются в качестве отдельного актива соответствующим образом только в том случае, когда существует вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с этим активом, будут получены Группой, и стоимость актива будет достоверно оценена. Затраты на мелкий ремонт и ежедневное техобслуживание относятся на расходы текущего периода. Затраты на замену крупных узлов или компонентов основных средств капитализируются при одновременном списании подлежащих замене частей. Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в прибыли или убытке за год в составе прочих операционных доходов или расходов.

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. Если выявлен любой такой признак, руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой стоимости; убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, восстанавливается (при необходимости), если произошло изменение бухгалтерских оценок, использованных при определении ценности от использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу.

**Амортизация.** На землю амортизация не начисляется. Амортизация прочих объектов основных средств рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до остаточной стоимости в течение срока их полезного использования:

	Средневзвешенные сроки полезного использования (лет)
Здания и сооружения	20
Машины и оборудование	11
Транспортные средства	7
Прочее	8

Остаточная стоимость актива представляет собой расчетную сумму, которую Группа получила бы на текущий момент от выбытия актива после вычета предполагаемых затрат на выбытие, если бы актив уже достиг конца срока полезного использования и состояния, характерного для конца срока полезного использования. Остаточная стоимость активов и срок их полезного использования пересматриваются и, если необходимо, корректируются в конце каждого отчетного периода.

**Инвестиционное имущество.** Инвестиционное имущество – это имущество, находящееся во владении Группы с целью получения арендных платежей или прироста стоимости капитала, или для того и другого, и при этом не занято самой Группой.

Первоначально инвестиционное имущество учитывается по фактическим затратам, включая затраты по операции, и впоследствии переоценивается по справедливой стоимости, пересмотренной с целью отражения рыночных условий на конец отчетного периода. Справедливая стоимость инвестиционного имущества – это сумма, на которую можно обменять это имущество при совершении сделки на добровольной основе, без вычета затрат по операции. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости являются действующие цены на активном рынке для аналогичного имущества, имеющего такое же местоположение и состояние.

При отсутствии действующих цен на активном рынке для аналогичного имущества, Группа принимает во внимание информацию из различных источников, в том числе:

- действующие цены на активном рынке для имущества, имеющего иной характер, состояние или местонахождение, скорректированные с учетом имеющихся различий;
- недавние цены на аналогичное имущество на менее активных рынках, скорректированные с учетом любых изменений экономических условий после даты заключения операций по этим ценам; и
- прогнозы дисконтированных потоков денежных средств, основанные на надежных расчетных оценках будущих потоков денежных средств, рассчитанных в соответствии с условиями действующих договоров аренды и других договоров и (по возможности) подтвержденные данными из внешних источников, например, действующими рыночными ставками аренды для аналогичного имущества с аналогичным местоположением и в таком же состоянии, а также на основе коэффициентов дисконтирования, отражающих текущую рыночную оценку степени неопределенности в отношении размера и распределения во времени потоков денежных средств.

Рыночная стоимость инвестиционного имущества Группы определяется на основе отчетов независимых оценщиков, обладающих признанной и соответствующей квалификацией, а также недавним опытом проведения оценки имущества аналогичной категории и местонахождения, что и оцениваемый объект.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Заработанный арендный доход отражается в прибыли или убытке за год в составе прочих операционных доходов. Прибыли и убытки, связанные с изменением справедливой стоимости инвестиционного имущества, отражаются в прибыли или убытке за год отдельной строкой.

Последующие затраты капитализируются в составе балансовой стоимости актива только тогда, когда существует высокая вероятность того, что Группа получит связанные с этими затратами будущие экономические выгоды, и их стоимость может быть надежно оценена. Все прочие затраты на ремонт и текущее обслуживание учитываются как расходы по мере их возникновения.

**Операционная аренда.** В случаях, когда Группа является арендатором по договору аренды, не предусматривающему передачу от арендодателя к Группе практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом, общая сумма арендных платежей отражается в прибыли или убытке за год линейным методом в течение всего срока аренды. Срок аренды – это не подлежащий досрочному прекращению период, на который арендатор заключил договор об аренде актива, а также дополнительные периоды, на которые арендатор имеет право продлить аренду актива с дополнительной оплатой или без нее, если на начальную дату аренды имеется достаточная уверенность в том, что арендатор реализует такое право.

Операционная аренда включает договоры долгосрочной аренды земли, где арендная плата привязана к кадастровой стоимости, пересматриваемой правительством на регулярной основе. По договорам аренды арендные платежи равны сумме земельного налога в Казахстане. Срок аренды – это период, на который арендатор заключил договор на временную аренду земли на срок менее 49 лет, в течение которого договор может быть расторгнут при наступлении определенных условий.

**Право землепользования.** Владение правом на использование сельскохозяйственной земли для производства сельскохозяйственной продукции имеет существенное значение для производственной деятельности сельскохозяйственных предприятий. Вся сельскохозяйственная земля в Казахстане принадлежит государству, и сельскохозяйственные предприятия могут использовать землю только путем заключения долгосрочных арендных соглашений с государством, которые обычно заключаются на 49 лет. В соответствии с данными соглашениями на право пользования сельскохозяйственной землей земля может использоваться только для сельскохозяйственных целей, и арендаторы должны постоянно демонстрировать это государству. Если арендатор не занимается производством сельскохозяйственной продукции на этой земле более трех лет, государство вправе расторгнуть данное соглашение. Продление данных соглашений свыше 49 лет обычно не требует дополнительных затрат, и это может быть сделано относительно легко, если арендатор продемонстрировал, что он активно занимается производством сельскохозяйственной продукции на данной земле.

Кроме того, не существует какой-либо первоначальной стоимости, подлежащей уплате государству сельскохозяйственными компаниями, заключающими долгосрочные (49 лет) соглашения на аренду земли. Единственным требованием по данным соглашениям на аренду земли является ежегодная оплата суммы, привязанной к земельному налогу и приблизительно равной земельному налогу в Казахстане. Сельское хозяйство в Казахстане в значительной степени субсидируется, и земельный налог является низким (менее 100 долларов в год за земельный участок в 10,000 гектар), что обычно намного меньше потенциальной экономической выгоды, которую сельхозпроизводители могут получить от использования данной земли.

Исторически Группа получила все права землепользования посредством заключения долгосрочного соглашения с государством или операционной аренды на срок не более 49 лет, или путем вноса в уставный капитал дочерних предприятий при создании данных предприятий индивидуальными дольщиками в обмен на долевое участие в капитале.

**Дебиторская задолженность по финансовой аренде.** В случаях, когда Группа является арендодателем по договору аренды, предусматривающему передачу арендатору практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом, переданные в аренду активы отражаются как дебиторская задолженность по финансовой аренде и учитываются по приведенной стоимости будущих арендных платежей. Дебиторская задолженность по финансовой аренде первоначально признается на момент ее начала (т. е. когда начинается срок аренды) с применением ставки дисконтирования, которая определяется на дату начала арендных отношений (на дату заключения договора аренды или на дату принятия сторонами обязательств в отношении основных условий аренды в зависимости от того, какая из них наступает раньше).

Разница между общей суммой дебиторской задолженности и приведенной стоимостью представляет собой незаработанный финансовый доход. Данный доход признается в течение срока аренды с использованием метода чистых инвестиций (до налогообложения), который предполагает постоянную периодическую ставку процента. Дополнительные затраты, непосредственно связанные с подготовкой и заключением договора аренды, включаются в первоначальную оценку стоимости дебиторской задолженности по финансовой аренде и относятся на уменьшение доходов, признаваемых в течение срока аренды. Финансовый доход от аренды отражается в составе выручки в прибыли или убытке за год.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Убытки от обесценения отражаются в прибыли или убытке по мере их возникновения в результате одного или более событий («событий, приводящих к убытку»), имевших место после первоначального признания дебиторской задолженности по финансовой аренде. см. учетную политику «Обесценение финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости».

**Обязательства по финансовой аренде.** В тех случаях, когда Группа является арендатором по договору аренды, при которой происходит передача Группе практически всех рисков и выгод, связанных с владением, арендуемые активы капитализируются в составе основных средств на дату начала срока аренды по наименьшей из двух величин: справедливой стоимости арендованных активов и приведенной стоимости минимальных арендных платежей. Сумма каждого арендного платежа распределяется между уменьшением непогашенного обязательства и затратами на финансирование таким образом, чтобы получилась постоянная периодическая ставка процента по непогашенному остатку обязательства по финансовой аренде. Соответствующие арендные обязательства за вычетом будущих финансовых расходов включаются в состав кредитов и займов. Затраты на выплату процентов в составе арендных платежей отражаются в прибыли или убытке в течение срока аренды по методу эффективной ставки процента. Активы, приобретенные по договорам финансовой аренды, амортизируются в течение срока их полезного использования или срока аренды, в случае, когда он более короткий, если у Группы нет достаточной уверенности в том, что она получит право собственности на этот актив к концу срока аренды.

Обязательство Группы по финансовой аренде, связанное с приобретением биологических активов, было признано на начало срока аренды в качестве обязательства в отчете о финансовом положении в сумме, равной справедливой стоимости биологических активов (см. справедливую стоимость биологических активов в Примечании 3 ниже), которая была меньше приведенной стоимости минимальных арендных платежей, каждый из которых определяется на момент начала аренды. Аренда биологических активов классифицируется Группой в качестве финансовой аренды согласно МСФО (IAS) 17. Если аренда классифицируется как финансовая. Группа признает арендованные биологические активы в соответствии с МСФО (IAS) 17 и, соответственно, оценивает и представляет ее согласно требованиям МСФО (IAS) 41 (см. учетная политика в отношении биологических активов в Примечании 3 ниже).

**Нематериальные активы и права землепользования.** Все нематериальные активы Группы имеют конечный срок полезного использования и, в основном, включают права пользования сельскохозяйственной землей, которые исторически вносились в уставный капитал дочерних предприятий миноритарными участниками (индивидуальные доли). Данные нематериальные активы учитываются по справедливой стоимости на дату первоначального признания за вычетом накопленного износа и убытков от обесценения. Права землепользования амортизируются, используя прямолинейный метод в течение срока аренды, составляющий не более 49 лет.

Приобретенное компьютерное программное обеспечение капитализируется в сумме затрат, понесенных на его приобретение и внедрение. Нематериальные активы амортизируются линейным методом в течение срока их полезного использования, который по оценке руководства составляет 5 лет.

В случае обесценения балансовая стоимость нематериальных активов списывается до наибольшей из ценности их использования и справедливой стоимости за вычетом расходов на реализацию.

**Подходный налог.** Подходный налог отражается в данной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями законодательства, действующего или по существу действующего на конец отчетного периода. Расходы/(возмещение) по подходному налогу включают текущий и отсроченный налоги и признаются в прибыли или убытке за год, если только они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в связи с тем, что относятся к операциям, отражаемым также в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в том же или в каком-либо другом отчетном периоде.

Текущий налог представляет собой сумму, которая, как ожидается, будет уплачена налоговыми органам (возмещена за счет налоговых органов) в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий и предыдущие периоды. Налогооблагаемые прибыли или убытки рассчитываются на основании расчетных оценок, если консолидированная финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Налоги, отличные от подходного налога, отражаются в составе операционных расходов.

Отсроченный подходный налог начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отсроченные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отсроченного налога рассчитывается с использованием ставок налога, действующих или по существу действующих на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться к периоду восстановления временных разниц или использования налогового убытка, перенесенного на будущие периоды.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Зачет активов и обязательств по отсроченному подоходному налогу возможен, когда в законодательстве предусмотрено право зачета текущих налоговых активов и обязательств, и когда активы и обязательства по отсроченному подоходному налогу относятся к подоходному налогу, уплачиваемому одному и тому же налоговому органу либо одним и тем же налогооблагаемым лицом, либо разными налогооблагаемыми лицами при том, что существует намерение произвести расчеты путем взаимозачета. Активы по отсроченному подоходному налогу могут быть зачтены против обязательств по отсроченному подоходному налогу только в рамках каждого отдельного предприятия Группы. Активы по отсроченному подоходному налогу в отношении всех вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются только в той мере, в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой можно будет зачесть вычитаемую временную разницу.

Группа не признает актив по отсроченному подоходному налогу в отношении перенесенных на будущие периоды налоговых убытков, возникающих по дочерним предприятиям, если не существует вероятности того, что:

- данные временные разницы будут сторнированы в обозримом будущем; и
- будет получена налогооблагаемая прибыль, против которой можно будет зачесть вычитаемую временную разницу.

Обложение корпоративным подоходным налогом дочерних предприятий Группы регламентируется специальным налоговым режимом, предусматривающим налоговые льготы в размере 70 процентов к уплате. Согласно Налоговому кодексу Республики Казахстан юридические лица, работающие в соответствии со специальным налоговым режимом, не вправе переносить на будущие периоды какие-либо убытки, понесенные в текущем периоде. В настоящее время, большинство дочерних предприятий Группы имеют отрицательное значение собственного капитала с накопленным убытком, соответственно, Группа не признавала какие-либо полученные отложенные налоговые активы, поскольку вероятность их использования в ближайшем будущем отсутствует.

**Специальный налоговый режим.** В соответствии с Налоговым кодексом Республики Казахстан (статья №447) "юридические лица, которые являются производителями сельхозпродукции" подпадают под специальный налоговый режим, что означает, что на основании Статьи №451 "корпоративный подоходный налог, социальный налог, земельный налог, сбор за использование земельных участков, налог на имущество, налог на транспортные средства к уплате в бюджет, начисленные в общем порядке, уменьшаются на 70 процентов". Таким образом, применимые налоговые ставки для данных дочерних предприятий ниже на 70 процентов требуемых обычным налоговым режимом.

**Неопределенные налоговые позиции.** Неопределенные налоговые позиции Группы оцениваются руководством в конце каждого отчетного периода. Обязательства, отражающиеся в отношении позиций по налогу на прибыль, учитываются в тех случаях, когда руководство считает, что вероятность возникновения дополнительных налоговых обязательств, если налоговая позиция Группы будет оспорена налоговыми органами, выше, чем вероятность их отсутствия. Такая оценка производится на основании толкования налогового законодательства, действующего или по существу действующего на конец отчетного периода, а также любых известных постановлений суда или иных решений по подобным вопросам. Обязательства по штрафам, пеням и налогам, за исключением налога на прибыль, отражаются на основе наилучшей оценки руководством расходов, необходимых для урегулирования обязательств на конец отчетного периода.

**Запасы.** Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: по себестоимости и по чистой цене продажи. Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость сырья и материалов, затраты на оплату труда производственных рабочих и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов (рассчитанную на основе нормативного использования производственных мощностей), и не включает расходы по заемным средствам. Чистая цена продажи – это расчетная продажная цена в ходе обычной деятельности за вычетом расчетных затрат на завершение производства и расчетных затрат, которые необходимо понести для продажи.

Готовая продукция, которая в основном состоит из пшеницы, льна и рапса, отражается по справедливой стоимости (уровень 2 иерархии) на момент уборки урожая за вычетом затрат на продажу. Справедливая стоимость определяется на основании недавних рыночных цен на аналогичные товары на момент уборки урожая или ближайшую к нему дату с учетом качества собранного урожая и его местоположения. Незавершенное производство представляет собой накопленные расходы, главным образом состоящие из заработной платы, износа, стоимости сырья и прочих расходов, связанных с подготовкой земельных участков к следующей посевной. Данные земельные участки будут использоваться в производстве в следующем посевном периоде в рамках одного финансового года и, следовательно, относятся к краткосрочным запасам.

Все валовые прибыли или убытки, возникающие в результате оценки справедливой стоимости при первоначальном признании готовой продукции на момент уборки урожая, включаются отдельной строкой «Прибыль/(убыток) от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции» выше валовой прибыли.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Справедливая стоимость считается первоначальной стоимостью сельскохозяйственной продукции с последующей оценкой по наименьшей из себестоимости и чистой стоимости реализации. Все изменения чистой стоимости реализации запасов отражаются по мере возникновения в составе себестоимости реализации в прибыли или убытке за период.

**Дебиторская задолженность.** Торговая и прочая дебиторская задолженность, кроме предоплат и прочей нефинансовой дебиторской задолженности, первоначально отражаются по справедливой стоимости и впоследствии учитываются по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента.

**Обесценение финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости.** Убытки от обесценения признаются в прибыли или убытке по мере их возникновения в результате одного или более событий («событий, приводящих к убытку»), имевших место после первоначального признания финансового актива и влияющих на величину или сроки расчетных будущих потоков денежных средств, связанных с финансовым активом или с группой финансовых активов, которые можно оценить с достаточной степенью надежности. Если у Группы отсутствуют объективные доказательства обесценения для индивидуально оцененного финансового актива (независимо от его существенности), этот актив включается в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками кредитного риска и оценивается в совокупности с ними на предмет обесценения. Основными факторами, которые Группа принимает во внимание при рассмотрении вопроса об обесценении финансового актива, являются его просроченный статус и возможность реализации обеспечения, при наличии такового. Ниже перечислены прочие основные критерии, на основе которых также определяется наличие объективных признаков убытка от обесценения:

- просрочка любого очередного платежа, при этом несвоевременная оплата не объясняется задержкой в работе расчетных систем;
- контрагент испытывает значительные финансовые трудности, что подтверждается финансовой информацией о контрагенте, находящейся в распоряжении Группы;
- контрагент рассматривает возможность объявления банкротства или финансовой реорганизации;
- существует негативное изменение платежного статуса контрагента, обусловленное изменениями национальных или местных экономических условий, оказывающих воздействие на контрагента; или
- стоимость обеспечения, если таковое имеется, существенно снижается в результате ухудшения ситуации на рынке.

Если условия обесцененного финансового актива, отражаемого по амортизированной стоимости, пересматриваются в результате переговоров или изменяются каким-либо иным образом в связи с финансовыми трудностями контрагента, обесценение определяется с использованием первоначальной эффективной ставки процента до пересмотра условий. После этого прекращается признание финансового актива, условия которого были пересмотрены, и признается новый актив по справедливой стоимости, но только если риски и выгоды, связанные с данным активом, значительно изменились. Это, как правило, подтверждается значительной разницей между приведенной стоимостью первоначальных и новых ожидаемых потоков денежных средств.

Убытки от обесценения всегда признаются путем создания резерва в такой сумме, чтобы привести балансовую стоимость актива к приведенной стоимости ожидаемых потоков денежных средств (которая не включает в себя будущие кредитные убытки, которые еще не были понесены), дисконтированных с использованием первоначальной эффективной ставки процента по данному активу. Расчет приведенной стоимости ожидаемых потоков денежных средств финансового актива, обеспеченного залогом, включает потоки денежных средств, которые могут возникнуть в результате обращения взыскания на предмет залога, за вычетом затрат на получение и продажу обеспечения, независимо от степени вероятности обращения взыскания на предмет залога.

Если в последующем периоде сумма убытка от обесценения снижается, и это снижение может быть объективно отнесено к событию, наступившему после признания обесценения (как, например, повышение кредитного рейтинга дебитора), ранее отраженный убыток от обесценения восстанавливается посредством корректировки созданного резерва через прибыль или убыток за год.

Активы, реализация которых невозможна, и в отношении которых завершены все необходимые процедуры с целью полного или частичного возмещения и определена окончательная сумма убытка, списываются за счет сформированного резерва под обесценение. Последующее восстановление ранее списанных сумм начисляется на счет убытков от обесценения в составе прибылей или убытков за год.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Предоплата.** Предоплата отражается в отчетности по фактическим затратам за вычетом резерва под обесценение. Предоплата классифицируется как долгосрочная, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ней, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как долгосрочный при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Группой контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Группой. Прочая предоплата списывается на прибыль или убыток при получении товаров или услуг, относящихся к ней. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит списанию, и соответствующий убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год.

**Денежные средства и их эквиваленты.** Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев. Остатки денежных средств с ограничением использования исключаются из состава денежных средств и их эквивалентов для целей составления отчета о движении денежных средств и соответствующей классификации в отчете о финансовом положении.

**Акционерный капитал.** Простые акции и не подлежащие выкупу привилегированные акции, дивиденды по которым объявляются по усмотрению руководства, отражаются как капитал. Активы, внесенные в акционерный капитал, признаются по справедливой стоимости на момент их внесения. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается в капитале как эмиссионный доход.

Привилегированные акции, которые имеют обязательный купон или подлежат погашению на определенную дату или по усмотрению акционера, классифицируются как финансовые обязательства и отражаются в составе долгосрочных обязательств. Дивиденды по этим привилегированным акциям отражаются как процентные расходы на основе амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

Привилегированные акции – это комбинированные финансовые инструменты Группы, которые содержат как компонент обязательства, так и компонент капитала. Если первоначальная балансовая стоимость комбинированного финансового инструмента распределяется на компоненты обязательства и капитала, то на компонент капитала относится сумма, остающаяся после вычета из справедливой стоимости всего инструмента отдельно определенной суммы компонента обязательства. Справедливая стоимость компонента обязательства, как правило, определяется путем дисконтирования ожидаемых обязательных дивидендов по текущей рыночной ставке для аналогичных долговых инструментов (т.е. с аналогичными сроками выплат, валютой и кредитным риском).

Группа оценила справедливую стоимость компонента обязательства при первоначальном признании путем применения соответствующей эффективной ставки процента к сумме обязательных годовых дивидендов с использованием формулы чистой приведенной стоимости на постоянной основе (уровень 2 иерархии). Амортизированная стоимость компонента обязательства привилегированных акций включается в состав долгосрочных обязательств. Расчеты производятся на дату выпуска акций при первоначальном признании привилегированных акций.

У Группы произошли значительные изменения обязательных дивидендов по привилегированным акциям в 2010 и 2013 годах. Данные изменения привели к прекращению признания предыдущих обязательств и признанию новых обязательств по справедливой стоимости с отнесением всех изменений на прибыль или убыток в том периоде, в котором были изменены обязательные дивиденды. Ожидаемые потоки денежных средств в целях определения, являются ли изменения существенными, дисконтируются по первоначальной эффективной ставке процента (до изменения), при этом в целях расчета справедливой стоимости ожидаемые потоки денежных средств дисконтируются по рыночной ставке, действующей на дату изменения. Прибыль или убыток, возникающие в результате прекращения признания существующего обязательства, признаются в составе прибыли или убытка в соответствии с требованиями МСФО (IAS) 39.41. Смотрите «Изменения финансовых обязательств» и «Прекращение признания финансовых обязательств» в Примечании 3 ниже.

**Дивиденды.** Дивиденды отражаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах, объявленных после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности, отражается в Примечании «События после окончания отчетного периода».

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Налог на добавленную стоимость.** Налог на добавленную стоимость, относящийся к выручке от реализации, подлежит уплате в бюджет на более раннюю из двух дат: (а) дату получения сумм дебиторской задолженности от клиентов или (б) дату поставки товаров или услуг клиентам. НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, обычно подлежит возмещению путем зачета против НДС, начисленного с выручки от реализации, по получении счета-фактуры продавца. Налоговые органы разрешают расчеты по НДС на нетто-основе. НДС к уплате и НДС уплаченный раскрывается в отчете о финансовом положении в развернутом виде в составе активов и обязательств. При создании резерва под обесценение дебиторской задолженности убыток от обесценения отражается в полной сумме задолженности, включая НДС.

**Кредиты и займы.** Кредиты и займы первоначально признаются по справедливой стоимости за вычетом понесенных затрат по сделке и впоследствии отражаются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

Группа имеет долговые инструменты с плавающей процентной ставкой, зависящей от уровня инфляции за период. Группа оценивает такие инструменты на предмет того, насколько механизм индексации к инфляции представляет собой тесно связанный встроенный производный инструмент, который не требует отдельного признания и оценки. Если механизм индексации к инфляции представляет собой тесно связанный встроенный производный инструмент, то такие облигации учитываются как долговые инструменты с плавающей процентной ставкой, где индексация к инфляции является частью механизма плавающей ставки. Эффективная ставка процента при первоначальном признании таких инструментов определяется как ставка, при которой приведенная стоимость будущих денежных потоков по таким облигациям, рассчитанных на основании ожидаемого уровня инфляции в течение периода облигации, равна справедливой стоимости облигации (как правило сумме денежных средств, полученных от размещения).

Если в последующих периодах происходит изменение в ожидаемом уровне инфляции на оставшийся срок облигаций, Группа пересматривает ожидаемые будущие денежные потоки, подлежащие уплате по данным облигациям. При этом балансовая стоимость облигаций пересчитывается на основании пересмотренных денежных потоков с использованием первоначальной эффективной ставки процента. Такая корректировка балансовой стоимости облигаций признается в прибыли или убытке за год в составе финансовых доходов или финансовых расходов.

**Капитализация затрат по кредитам и займам.** Затраты займам, привлеченным на общие и конкретные цели, непосредственно относимые к приобретению, строительству или производству актива, подготовка которого к использованию по назначению или для продажи обязательно требует значительного времени (актив, отвечающий определенным требованиям), входят в состав стоимости такого актива, если начало капитализации приходится на 1 января 2009 года или на последующую дату.

Дата начала капитализации наступает, когда (а) Группа несет расходы, связанные с активом, отвечающим определенным требованиям; (б) она несет затраты по займам; и (в) она предпринимает действия, необходимые для подготовки актива к использованию по назначению или к продаже.

Капитализация затрат по займам продолжается до даты, когда завершены практически все работы, необходимые для подготовки актива к использованию или к продаже.

Группа капитализирует затраты по кредитам и займам, которых можно было бы избежать, если бы она не произвела капитальные расходы по активам, отвечающим определенным требованиям. Капитализированные затраты по займам рассчитываются на основе средней стоимости финансирования Группы (средневзвешенные процентные расходы применяются к расходам на квалифицируемые активы) за исключением случаев, когда средства заимствованы для приобретения актива, отвечающего определенным требованиям. Если это происходит, капитализируются фактические затраты, понесенные по конкретным займам в течение периода, за вычетом любого инвестиционного дохода от временного инвестирования этих заемных средств.

**Государственные субсидии.** Предоставляемые государством субсидии признаются по справедливой стоимости, если имеется обоснованная уверенность в том, что субсидия будет получена и Группа сможет выполнить все условия для получения такой субсидии.

Государственные субсидии, выделяемые на осуществление затрат, рассматриваются как расходы будущих периодов и признаются в прибыли или убытке за год как кредит в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, и, следовательно, удерживаются из суммы соответствующих затрат, в течение периода, соответствующего времени возникновения затрат, которые они должны компенсировать.

Безусловная государственная субсидия, относящаяся к биологическим активам, оцениваемым по справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу, признается в составе прибыли или убытка тогда и только тогда, когда государственная субсидия подлежит получению.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Государственные субсидии, относящиеся к субсидированным займам по ставкам ниже рыночных ставок, признаются в составе доходов будущих периодов в размере разницы между справедливой стоимостью займов и полученными средствами. Доходы по таким субсидиям признаются в прибыли или убытке в течение всего срока займа для соотнесения их с процентным расходами, рассчитываемыми по эффективной ставке процента.

**Торговая и прочая кредиторская задолженность.** Торговая кредиторская задолженность начисляется по факту исполнения контрагентом своих договорных обязательств и учитывается первоначально по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

**Резервы по обязательствам и платежам.** Резервы по обязательствам и платежам представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком исполнения или величиной. Они начисляются, если Группа вследствие какого-либо прошлого события имеет существующие (юридические или конклюдентные) обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности.

**Пересчет иностранных валют.** Функциональной валютой каждого из консолидируемых предприятий Группы является валюта основной экономической среды, в которой данное предприятие осуществляет свою деятельность. Функциональной валютой Компании и его дочерних предприятий и валютой представления отчетности Группы является национальная валюта Республики Казахстан – казахстанский тенге («тенге»).

Денежные активы и обязательства пересчитываются в функциональную валюту каждого предприятия по официальному курсу Национального Банка Республики Казахстан («НБРК») на конец соответствующего отчетного периода. Положительные и отрицательные курсовые разницы от расчетов по операциям в иностранной валюте и от пересчета денежных активов и обязательств в функциональную валюту каждого предприятия по официальному обменному курсу НБРК на конец года отражаются в прибыли или убытке. Неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, пересчитываются с использованием обменных курсов, которые действовали на дату оценки справедливой стоимости. Влияние изменения обменных курсов на неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, отражается как часть прибыли или убытка от переоценки по справедливой стоимости.

Группа использовала следующие обменные курсы доллара США к тенге, установленные НБРК:

Год	Обменный курс на 31 декабря	Средневзвешенный курс на 31 декабря в течение года
2017 г.	332.33	326.08
2016 г.	333.29	341.76

Все суммы в данной консолидированной отчетности представлены в тысячах казахстанских тенге («тысяч тенге»), если не указано иное.

**Признание выручки.** Выручка оценивается по справедливой стоимости возмещения, полученного или подлежащего получению, и представляет суммы, получаемые за поставленные товары за вычетом всех скидок, возвратов и налога на добавленную стоимость. Группа признает выручку в тех случаях, когда ее сумму можно надежно измерить и существует вероятность поступления на предприятие экономических выгод в будущем, при этом все указанные ниже виды деятельности Группы отвечают особым критериям.

**Выручка от продажи товаров.** Выручка от продажи товаров признается на момент перехода рисков и выгод, связанных с правом собственности на товары, обычно в момент отгрузки товаров. Если Группа берет на себя обязанность доставить товары до определенного места, выручка признается на момент передачи товаров покупателю в пункте назначения.

**Выручка от оказания услуг.** Реализация услуг признается в том учетном периоде, в котором данные услуги были оказаны, исходя из стадии завершенности конкретной операции, оцениваемой пропорционально доле фактически предоставленных услуг в общем объеме услуг, которые должны быть предоставлены по договору.

Выручка отражается за вычетом НДС и скидок.

Процентные доходы признаются пропорционально в течение времени финансирования с использованием метода эффективной ставки процента.

**Биологические активы.** Биологические активы Группы состоят из сельскохозяйственных животных (крупный рогатый скот, птица) и сельскохозяйственной продукции. В консолидированном отчете о финансовом положении продуктивные сельскохозяйственные животные классифицируются как долгосрочные активы; потребляемые сельскохозяйственные животные классифицируются как краткосрочные активы.

## 2 Основные положения учетной политики (продолжение)

Сельскохозяйственные животные оцениваются по справедливой стоимости за вычетом расчетных расходов на реализацию. Справедливая стоимость товарного стада определяется на основании рыночных цен на сельскохозяйственных животных аналогичного возраста, породы и с типичными характеристиками за вычетом затрат на реализацию активов, включая оценочные расходы, необходимые для транспортировки активов на рынок. Активный ликвидный рынок для родительского поголовья отсутствует вследствие редких продаж. Справедливая стоимость сельскохозяйственных животных основана на рыночной цене за один килограмм забитого на мясо скота, полученной от регулируемого государством органа или участников рынка.

Все валовые прибыли или убытки, возникающие при первоначальном признании биологических активов (сельскохозяйственные животные) и в результате изменения справедливой стоимости за вычетом расходов на реализацию биологических активов, включаются отдельной строкой «Прибыль/(убыток) от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции» выше валовой прибыли.

Биологические активы, приобретенные по финансовой аренде, оцениваются согласно МСФО (IAS) 41.

Справедливая стоимость биологических активов, связанных с сельскохозяйственными животными, относится к оценкам уровня 3 иерархии справедливой стоимости. Модель ценообразования используется в качестве методики оценки для определения справедливой стоимости биологических активов. В течение года, закончившегося 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года, никаких изменений в методике оценки не произошло.

После сбора урожая зерновые культуры и другие продукты растениеводства включаются в состав запасов для последующей переработки или продажи и первоначально оцениваются по справедливой стоимости за вычетом расчетных расходов на реализацию на момент сбора урожая. Прибыль или убыток, возникающий при первоначальном признании сельскохозяйственной продукции по справедливой стоимости за вычетом расчетных расходов на реализацию, признается в составе прибыли или убытка в том периоде, когда они возникли, и включаются отдельной строкой «Прибыль/(убыток) от переоценки биологических активов и сельскохозяйственной продукции» выше валовой прибыли.

На конец отчетного года биологические активы, связанные с несобранными зерновыми культурами, оцениваются по справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу на основании уровня 2 в иерархии справедливой стоимости, и классифицируются как текущие биологические активы.

**Расходы на заработную плату и соответствующие отчисления.** Начисление заработной платы, взносов в пенсионный фонд и фонд социального страхования, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни, премий, а также неденежных льгот проводится в том периоде, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны сотрудниками Группы.

**Прибыль на акцию.** Привилегированные акции не подлежат выкупу и квалифицируются как акции, участвующие в прибыли. Прибыль на акцию определяется путем деления прибыли или убытка, приходящихся на долю держателей акций Компании, на средневзвешенное количество акций, участвующих в прибыли, находившихся в обращении в течение отчетного года.

**Взаимозачет.** Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются и в отчете о финансовом положении отражается чистая величина только в тех случаях, когда существует юридически установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет на нетто-основе, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство.

**Отчетность по сегментам.** Отчетность по сегментам составляется в соответствии с внутренней отчетностью, представляемой руководителю Группы, отвечающему за операционные решения («CODM»). Сегмент подлежит отдельному раскрытию, если его выручка, доход или активы составляют не менее десяти процентов от совокупной выручки, совокупного дохода или совокупных активов всех операционных сегментов.

## 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Группа производит расчетные оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в консолидированной финансовой отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Расчетные оценки и суждения подвергаются постоянному анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения, за исключением связанных с расчетными оценками. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности, и расчетные оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают следующие:

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

**Признание выручки.** В ноябре – декабре 2017 года Группа признала выручку от продажи сельскохозяйственной продукции одному из основных покупателей, по которой фактическая отгрузка товара покупателю не была произведена на момент продажи, на общую сумму 5,213,176 тысяч тенге. Себестоимость данной продукции составила 4,682,063 тысяч тенге, эффект на убыток до налогообложения 531,113 тысяч тенге.

Данная выручка была признана и отражена в консолидированной финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2017, так как руководство Группы считает, что Группа выполнила все условия признания выручки по продажам, производимым на условиях «выписать и отложить», согласно пояснениям к МСФО (IAS) 18 (параграф 1 Иллюстративных примеров). Соответствующая отгрузка товаров покупателю произошла в 2018 году.

Пояснение к МСФО (IAS) 18, параграф 1 Иллюстративных примеров, описывает условия признания выручки от продажи товаров на условиях «выписать и отложить», при которых откладывается поставка покупателю товаров по его просьбе, при этом покупатель получает право собственности, и связанные с ним значительные риски и выгоды, и ему также выставляется счет на оплату. Выручка признается, когда покупатель получает право собственности и связанные риски, если выполняется ряд следующих требований:

- а. покупатель получает право собственности на товары и принимает счета на оплату,
- б. существует высокая вероятность, что поставка будет проведена в ближайшее время,
- в. товары имеются в наличии, отдельно идентифицированы и полностью готовы к поставке покупателю в момент признания выручки от продажи,
- г. покупатель подтверждает детальные инструкции в условиях договора по отложенной поставке,
- д. применяются обычные условия оплаты.

Выручка не признается, когда просто существует намерение приобрести или произвести товары в срок до их поставки.

Согласно МСФО 18, переход значительных рисков и выгод при продаже товара в основном происходит с поставкой товара, но также в значительной степени зависит от условий перехода права собственности регулирующимися требованиями местного законодательства. Отношения, возникающие в процессе производства, хранения и реализации зерна в РК, регулируются законом РК «о Зерне». В отношении признания выручки, согласно закону «о Зерне», право собственности, а также значительные риски и выгоды, переходят к покупателю зерна в момент оформления зерновой расписки. Право выписывать зерновые расписки дано только лицензированным элеваторам, деятельность которых регулируется нормативными требованиями и законодательством РК. Также деятельность, осуществляемая на токовом хозяйстве и сервисно-заготовительном центре (СЗЦ), такая как первичная подработка зерна с целью формирования товарных партий зерна и семян и их хранение, не подлежит лицензированию. Токовые хозяйства и СЗЦ при приеме и отпуске товара оформляют вместо зерновых расписок складские свидетельства. Соответственно, руководство Группы полагает, что вопросы, связанные с осуществлением операций со складскими свидетельствами хлебоприемных предприятий, регулируются Гражданским Кодексом в части, не противоречащей Закону о Зерне.

В отношении услуг хранения, Законом о Зерне статьей 13, пунктами 3-1, токовым хозяйствам и СЗЦ не запрещено предоставлять услуги по складской деятельности. Согласно статье 9-6 пункта 1, хранение зерна осуществляется в зернохранилищах, которые принадлежат хлебоприемным предприятиям, деятельность которых связана с оказанием услуг по складской деятельности с выпуском зерновых расписок. Таким образом, руководство Группы считает, что в Законе о Зерне нет четкого запрета на осуществление токовым хозяйством и СЗЦ услуг по складской деятельности, и руководство Группы полагает, что применимым законодательным актом для регулирования взаимоотношений, возникающих при данных услугах, является Гражданский кодекс.

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

Руководство провело анализ и разделило данную выручку на две категории.

Первая категория относилась к сельскохозяйственной продукции, которая на момент совершения сделки по продаже находилась на нелицензированных элеваторах, а именно сервисно-заготовительных центрах и токовых хозяйствах, принадлежащих Группе. Товары были готовы к отгрузке в соответствии с требованиями к качеству, указанном в соглашениях с покупателями. Согласно соглашениям с покупателями, в учете данных элеваторов, товар был записан, как собственность покупателей, на основе складского свидетельства, выпущенного токовым хозяйством и/или СЗЦ. В соглашениях покупатель указал предполагаемую дату поставки товара и дал инструкции по отложенной поставке. Отгрузка товара была осуществлена в 2018 году согласно инструкций или с незначительными отклонениями от графика поставок, определенных в инструкциях. Счет-фактура и накладная на отпуск товара были выпущены Группой и приняты покупателем в 2017 году. Условия оплаты были стандартными в некоторых контрактах для подобных типов соглашений и нестандартными в других контрактах, заключаемых Группой. Производственные компании Группы реализовали товар покупателю, однако он был оставлен на хранение на СЗЦ Группы. Руководство полагает, что данная практика является распространенной на территории РК и представляет собой две разные операции, первой является реализация товара, второй – хранение товара. Таким образом, согласно анализу руководства, риски, связанные с порчей, утратой или кражей товара, были переданы от продавца к хранителю. Согласно данному анализу, руководство признало выручку от продажи сельскохозяйственной продукции в сумме 1,434,512 тысяч тенге (соответствующая себестоимость составила 1,403,988 тысяч тенге) в 2017 году.

Так как законодательство РК не предоставляет однозначного ответа в отношении возможности реализации сельскохозяйственной продукции с нелицензированных хранилищ, а именно токовых хозяйств и СЗЦ, а также в отношении хранения зерна на токовых хозяйствах и СЗЦ, руководство Группы признает, что существует определенный юридический риск того, что интерпретация Закона о Зерне и Гражданского Кодекса может не соответствовать мнению руководства Группы. Резервы по данному риску не начислялись, так как руководство уверено, что данная позиция, в случае необходимости, может быть доказана в суде.

Вторая категория относилась к сельскохозяйственной продукции, которая на момент совершения сделки по продаже находилась на складах производственных дочерних организаций Группы. Товары были готовы к отгрузке, однако находились не на токовых хозяйствах или СЗЦ. В ноябре - декабре 2017 года компании Группы заключили ряд соглашений с одним из основных покупателей, согласно которым поставка товара была отсрочена. Согласно контрактам с покупателем, продавец обязан доставить товары на указанный лицензированный элеватор, который может принадлежать компаниям Группы или третьей стороне, либо предоставить товары покупателю для самовывоза. До поставки на элеватор товар хранится безвозмездно на складах Группы. Дата поставки, если применимо, указана в соглашениях. Товар не был застрахован. Счет-фактура и накладная на отпуск товара были выпущены продавцом и приняты покупателем в 2017 году. Условия оплаты были стандартными в некоторых контрактах для подобных типов соглашений, заключаемых Группой. В части случаев предоплата была получена на момент совершения сделок.

По вопросу признания выручки по второй категории руководство Группы рассмотрело два возможных варианта учета. С одной стороны, руководство Группы полагает, что все условия МСФО 18 были полностью выполнены, так как в законодательстве РК нет четкого запрета на реализацию сельскохозяйственной продукции со склада производственной компании и данная практика является распространенной на территории РК. А также все риски на товар были переданы покупателю в момент выпуска счет-фактуры, накладной и складского свидетельства, вне зависимости от того получил ли покупатель товар или нет.

С другой стороны, возможно мнение, что риски, связанные с порчей, утратой или кражей товара, не были переданы от продавца к покупателю, так как в законодательстве хранение разрешено только лицензированным элеваторам либо токовым хозяйствам и/или СЗЦ. Коммерческий опыт Группы показывает, что сельскохозяйственный товар может быть возвращен в случае низкого качества, и продавец обязан заменить товар или вернуть полученный аванс. Таким образом, существует значительный риск того, что Группа продолжает нести основные риски и владеть выгодами, связанными с правом собственности на товар до тех пор, пока товар не будет доставлен на лицензированные элеваторы и не будет выпущена зерновая расписка, либо товар не будет передан хранителю, который имеет право осуществлять складскую деятельность согласно законодательству, либо покупатель не заберет товар со складов Группы самостоятельно, принимая в момент погрузки на свое транспортное средство все риски, связанные с товаром. В таком случае требования МСФО 18, параграф 14(а), а также параграф 1 Иллюстративных примеров при признании продаж по схеме «выписать и отложить», были соблюдены частично, и выручка по второй категории транзакций не должна была быть признана в 2017 году. Тем не менее руководство признало выручку от продажи сельскохозяйственной продукции по второй категории в сумме 3,778,664 тысячи тенге (соответствующая себестоимость составила 3,278,074 тысячи тенге) в 2017 году и решило не корректировать ее в связи с тем, что руководство уверено, что занятая Группой позиция, в случае необходимости, может быть доказана в суде.

В январе-июле 2018 года Группа произвела поставку сельскохозяйственной продукции на лицензированные элеваторы или сервисно-заготовительные центры, а также предоставила сельскохозяйственной продукции для самовывоза третьим сторонам по заказу трейдера-покупателя на сумму 1,434,512 тысяч тенге и 3,778,664 тысячи тенге.

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

**Переоценка основных средств, инвестиционной недвижимости и нематериальных активов.**  
Результаты переоценки основных средств и инвестиционной недвижимости:

В тысячах казахстанских тенге	Прибыль или	Прочий	Итого
	убыток	совокупный	
	2016 г.	доход	2016 г.
		2016 г.	2016 г.
<b>Основные средства</b>			
Земля	(20,945)	213,447	192,502
Здания и сооружения	(725,378)	5,172,801	4,447,423
Машины и оборудование	(370,891)	9,795,811	9,424,920
Транспортные средства	(54,224)	3,822,885	3,768,661
Прочие	(49,994)	199,211	149,217
Незавершенное строительство	(6,984)	-	(6,984)
<b>Итого</b>	<b>(1,228,416)</b>	<b>19,204,155</b>	<b>17,975,739</b>

Основные средства и инвестиционная недвижимость были переоценены для приведения к справедливой стоимости по состоянию на 1 декабря 2016 года. Компания провела переоценку на основании отчетов о независимой оценке, проведенной квалифицированным экспертом ТОО «Америкэн Аппрэйзэл» («Оценщик») в соответствии с законодательством Республики Казахстан и Международными стандартами по оценке. Рыночная стоимость основных средств и зданий, классифицированных как инвестиционная собственность определена на основе отчета об оценке, подготовленного независимым оценщиком, имеющим соответствующую профессиональную квалификацию, а также недавний опыт оценки собственности аналогичного типа и на схожей территории.

В оценку были включены основные средства, включая объекты незавершенного строительства, 17 компаний, входящих в Группу. Основные средства ТОО «Арша-2» не были включены в оценку, так как по данным активам переоценка была проведена в 2015 году и значительных изменений в справедливой стоимости не наблюдалось.

Для расчета справедливой стоимости использовалась наименьшая из стоимости на основе ожидаемой прибыли, на основе принципа замещения или равновесной цены. Активы классифицировались как специализированные активы либо активы, для которых существует активный вторичный рынок. Активы, для которых существует активный вторичный рынок, оценивались сравнительным подходом. Для специализированных активов стоимость определялась, как наименьшая из стоимости замещения, рассчитанной затратным подходом, или стоимости на основе ожидаемой прибыли. Стоимость на основе ожидаемой прибыли определялась доходным подходом путем преобразования денежных потоков в единую стоимость имущества.

При использовании принципа замещения или равновесной цены приняты во внимание определенные ключевые элементы, такие как:

- понимание специфики актива, его функции и среды;
- изучение и анализ для определения оставшегося срока полезной службы (для оценки физического изнашивания) и экономического срока полезной службы актива;
- знание требований финансово-хозяйственной деятельности (для оценки функционального/ технического устаревания);
- осведомленность о группе основного средства посредством доступа к имеющимся в наличии рыночным данным; знание строительных технологий и материалов (для оценки стоимости современного эквивалентного актива); и
- достаточные знания для определения влияния экономического/внешнего устаревания на стоимость

Оценка инвестиционной недвижимости произведена независимым оценщиком с использованием доходного метода исходя из предположения сдачи в аренду данных активов третьим лицам. Доходный подход был также применен с целью определения экономического обесценения, которое необходимо учитывать при применении затратного подхода путем сравнения стоимости в использовании основных средств, полученной в рамках доходного подхода, с суммой остаточной стоимости замещения либо восстановления специализированных основных средств и полной стоимости замещения, либо восстановления объектов незавершенного строительства.

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

Тест экономического обесценения или доходный метод была проведена с помощью применения соответствующих оценочных техник, с использованием следующих основных допущений для расчета дисконтированных денежных потоков за период 2017-2021 годов и терминальной стоимости в пост-прогнозный периоде:

- показатели урожайности и объемы продаж;
- цена на продукцию;
- ставка дисконтирования.

Показатели урожайности и объемы продаж в 2017 – 2021 годах были основаны на стратегии Группы и скорректированы на возможные риски, связанные с влиянием погодных условий. В таблице ниже приведены показатели урожайности и объемы продаж по основным видам культур, использованные в моделях по расчету стоимости на основе доходного метода:

Тыс. тон	Средняя урожайность на 2017-2021 и пост-прогнозный период (ц/га)	Средний годовой объем продаж в 2017-2021 и пост-прогнозный период (тонн)
Чечевица	23	67,540
Горох	25	42,747
Пшеница твердая	27	90,611
Пшеница мягкая	27	197,355
Лен	14	24,582
Ячмень	20	7,996
Рапс	22	63,354

Цены на продукцию находятся в пределах котировок 2017 года по продажам зерновых, масленичных и зернобобовых культур, преобладающим на внутреннем рынке (согласно публикациям ИА «Казах-Зерно» и прогнозам Международного Совета по зерну). Ожидаемый рост цен на готовую продукцию был спрогнозирован как увеличение на основе годового уровня инфляции, в среднем 4.9 процентов в течение периода 2017 - 2021 годов. Темп роста в пост-прогнозный период для расчета терминальной стоимости равен 3.9 процентам.

Ставка дисконтирования основана на расчете средневзвешенной стоимости капитала (WACC), и принимается равной 14.7 процента.

Руководство считает, что на 31 декабря 2017 года изменение по ключевому допущению урожая в сторону уменьшения на более чем 25% могло бы привести к превышению балансовой стоимости активов над их возмещаемой стоимостью.

Сроки полезного использования основных средств. Оценка срока полезной службы основных средств производилась с применением профессионального суждения на основе имеющегося опыта в отношении аналогичных активов. Будущие экономические выгоды, связанные с этими активами, в основном будут получены в результате их использования. Однако другие факторы, такие как устаревание, с технологической или коммерческой точки зрения, а также износ оборудования, часто приводят к уменьшению экономических выгод, связанных с этими активами. Руководство оценивает оставшийся срок полезного использования основных средств исходя из текущего технического состояния активов и с учетом расчетного периода, в течение которого данные активы будут приносить Компании экономические выгоды.

При этом во внимание принимаются следующие основные факторы: (а) ожидаемый срок использования активов; (б) ожидаемый физический износ оборудования, который зависит от эксплуатационных характеристик и регламента технического обслуживания; и (в) моральный износ оборудования с технологической и коммерческой точки зрения в результате изменения рыночных условий.

Руководство считает, что на 31 декабря 2016 года нет обоснованно возможных изменений ключевых допущений, которые привели бы к превышению балансовой стоимости активов над их справедливой стоимостью.

Уровень иерархии справедливой стоимости и методы оценки описаны в Примечании 35.

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

#### *Тест на обесценение основных средств, инвестиционной недвижимости и нематериальных активов.*

На конец каждого отчетного периода руководство оценивает наличие признаков обесценения нефинансовых активов: основных средств и гудвилла. При наличии любых таких признаков руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из величин справедливой стоимости актива за вычетом затрат на продажу и его ценности использования. Группа проводит тестирование гудвила на обесценение не реже одного раза в год. Возмещаемая стоимость генерирующих единиц определяется на основании расчета ценности использования.

Руководство Группы оценило недостижение планируемого уровня урожайности, как индикатор обесценения нефинансовых активов.

В соответствии с МСФО (IAS) 36, пункты 70 и 71 (определение единицы, генерирующей денежные средства – далее «ГЕ») руководство провело оценку факторов, влияющих на определение ГЕ, и решило, что производственные компании и обслуживающие их элеваторы, образует отдельные ГЕ на 31 декабря 2017 года.

Руководство считает, что основная причина оценки элеваторов и производственных компаний как одной ГЕ в том, что элеваторы предоставляют услуги для коммерческих организаций. Нет по-настоящему активного рынка для продукции элеваторов, такой как услуги по хранению, сушке. В Казахстане элеватор всегда является частью крупной торговой группы и не представляет собой отдельный бизнес, поскольку не может получать достаточную прибыль вследствие тарифного регулирования. Каждая отдельная производственная компания имеет возможность получать финансирование от государственных субсидий. Выручка производственных компаний складывается не только из продаж головной организации, но и из прямых продаж третьим сторонам. Продажи головной организации Группы проводятся с положительной доходностью.

Большая часть зерна, хранимая на элеваторах, принадлежит и производится производственными дочерними предприятиями Группы (примерно 90 процентов). Имеется некоторый меньший элемент (не более 10 процентов), который представляет собой зерно, хранимое для третьих сторон (а также торговцев зерном), но это только в случае, если имеется дополнительная мощность, так как основная цель – оказание услуг Группе. Руководство не считает, что данные услуги третьим сторонам являются показателем активного рынка для услуг элеваторов. Более того, все элеваторы расположены в одной Североказахстанской области и управляются вместе, и могут заменять друг друга.

Следовательно, были использованы отдельные модели для каждого производственного кластера, состоящего из элеваторов и производственных дочерних предприятий, которые обслуживаются данным элеватором. Для целей теста на обесценение гудвилла была использована модель, покрывающая элеватор ТОО «Арша-2» и три производственные компании, обслуживаемые данным элеватором: ТОО «Дихан Плюс», ТОО «Атамекен-Агро-Есиль», ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка».

По состоянию на 31 декабря 2017 года руководство рассчитало возмещаемую стоимость основных средств. Возмещаемая стоимость была рассчитана на основе ценности использования активов ГЕ, которая была основана на оценках руководством будущих цен, рыночного предложения и спроса, производственных маржей, и ожидаемых будущих объемов производства, основанных на прогнозах будущих урожаев и дисконтных ставок, отражающих временную стоимость денег и риски, присущие ГЕ. При определении стоимости от использования будущее движение денег дисконтируется, используя эффективную ставку процента, отражающую временную стоимость денег и риски, присущие таким активам. Обзор обесценения и расчеты основаны на допущениях, соответствующих бизнес-плану Группы.

В результате такой оценки Группа не выявила какого-либо обесценения нефинансовых активов

Основные допущения, которые оказывают существенное влияние на прогнозное будущее движение денег, включают следующее:

- Объемы собранной сельхозпродукции могут быть проданы в среднем объеме 472 тысяч тонн в год в течение 2018 – 2022 годов без существенных отклонений (2017 год: 494 тысяч тонн в год в течение 2017 – 2021 годов без существенных отклонений).
- Ожидаемый рост цен на готовую продукцию был спрогнозирован как увеличение на основе годового уровня инфляции, в среднем 5.7 процентов в течение периода 2018 - 2022 годов (2017 год: 4.9 процента в течение периода 2017 -2021 годов);
- Ставка дисконтирования основывается на средневзвешенной стоимости капитала Группы и оценивается в 14.2 процента (31 декабря 2016 года: 14.7 процента);
- Темп роста в пост-прогнозный период для расчета терминальной стоимости равен 3 процентам (31 декабря 2016 года: 3.9 процента);

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

Себестоимость реализации и прочие производственные расходы были спрогнозированы на основании и с использованием ожидаемого уровня инфляции по Казахстану, который варьируется от 4.4 до 7.1 процентов в рамках горизонта прогнозирования. Показатели урожайности и объемы продаж в 2017 – 2021 годах были основаны на стратегии Группы и скорректированы на возможные риски, связанные с влиянием погодных условий. В таблице ниже приведены показатели урожайности и объемы продаж по основным видам культур, использованные в моделях по расчету стоимости на основе доходного метода:

Тыс. тон	Средняя урожайность на 2018-2022 и пост-прогнозный период (ц/га)	Средняя цена реализации в 2018
Чечевица	20.0	84,821
Горох	27.8	41,964
Пшеница твердая	27.6	40,179
Пшеница мягкая	27.2	34,821
Лен	15.0	93,750
Ячмень	32.1	33,929
Горчица	18.0	93,750
Рапс	18.0	93,750

Цены на продукцию находятся в пределах котировок 2018 года по продажам зерновых, масленичных и зернобобовых культур, преобладающим на внутреннем рынке (согласно публикациям ИА «Казах-Зерно» и прогнозам Международного Совета по зерну). Ожидаемый рост цен на готовую продукцию был спрогнозирован как увеличение на основе годового уровня инфляции, в среднем 4.9 процентов в течение периода 2018 - 2022 годов. Темп роста в пост-прогнозный период для расчета терминальной стоимости равен 3.9 процентам.

Ставка дисконтирования основана на расчете средневзвешенной стоимости капитала (WACC), и принимается равной 14.7 процента.

Руководство считает, что на 31 декабря 2017 года нет обоснованно возможных изменений ключевых допущений, которые привели бы к превышению балансовой стоимости активов над их возмещаемой стоимостью.

Руководство считает, что на 31 декабря 2017 года изменение по ключевому допущению урожая в сторону уменьшения на более чем 25% могло бы привести к превышению балансовой стоимости активов над их возмещаемой стоимостью.

Основные средства и инвестиционная недвижимость были переоценены для приведения к справедливой стоимости по состоянию на 1 декабря 2016 года. Компания провела переоценку на основании отчетов о независимой оценке, проведенной квалифицированным экспертом ТОО «Америкэн Аппрэйзэл» («Оценщик») в соответствии с законодательством Республики Казахстан и Международными стандартами по оценке. Рыночная стоимость основных средств и зданий, классифицированных как инвестиционная собственность определена на основе отчета об оценке, подготовленного независимым оценщиком, имеющим соответствующую профессиональную квалификацию, а также недавний опыт оценки собственности аналогичного типа и на схожей территории.

**Тест на обесценение гудвила.** Группа проводит тестирование гудвила на обесценение не реже одного раза в год. Возмещаемая стоимость генерирующих единиц определяется на основании расчета ценности использования.

Гудвил распределяется между единицами, генерирующими денежные средства (ЕГДС), которые рассматриваются на наиболее низком уровне, на котором Группа осуществляет контроль за возмещением гудвила, но не выше уровня операционного сегмента. Гудвил распределяется следующим образом:

В тысячах казахстанских тенге	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
ТОО «Арша-2»	775,319	775,319
ТОО «Дихан Плюс» (после объединения с ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда»)	20,667	20,667
<b>Итого гудвил</b>	<b>795,986</b>	<b>795,986</b>

### 3 Важные бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики (продолжение)

В результате такой оценки Группа не выявила какого-либо обесценения гудвила (31 декабря 2016 года: обесценения не выявлено).

Основные допущения, которые оказывают существенное влияние на прогнозное будущее движение денег, описаны ранее в информации о тесте на обесценение основных средств, инвестиционной недвижимости и нематериальных активов.

**Привилегированные акции.** У Группы имеются выпущенные привилегированные акции, не подлежащие выкупу. Группа признала привилегированные акции в качестве комбинированного инструмента с компонентами капитала и обязательства вследствие следующих факторов:

- Привилегированные акции не подлежат выкупу.
- Поскольку размер дивидендов не устанавливается по рыночной ставке, должны присутствовать как компонент обязательства, так и компонент капитала. Компонент обязательства равен приведенной стоимости выплат по дивидендам.
- Сумма справедливой стоимости дивидендов к выплате в течение льготного периода и после 2018 года на протяжении бессрочного периода не равна первоначальным поступлениям от привилегированных акций.

Группа применяет отдельный учет для оценки компонентов обязательства и капитала при первоначальном признании инструмента. Согласно методу, справедливая стоимость полученного за комбинированный инструмент вознаграждения относится на его компоненты обязательства и капитала. Справедливая стоимость вознаграждения в отношении компонента обязательства оценивается в первую очередь на основании справедливой стоимости аналогичного обязательства, не имеющего какого-либо связанного опциона на конвертацию обязательства в капитал. Это становится балансовой стоимостью компонента обязательства при первоначальном признании. Первоначальная балансовая стоимость компонента обязательства определяется путем дисконтирования договорных потоков будущих денежных средств до приведенной стоимости по действующей процентной ставке, применяемой к инструментам, имеющим сопоставимый кредитный статус и обеспечивающим практически такие же потоки денежных средств, на таких же условиях, но без компонента обязательства (опцион на конвертацию обязательства в капитал). На компонент капитала относится сумма, остающаяся после вычета из справедливой стоимости всего инструмента отдельно определенной суммы компонента обязательства.

В целях определения справедливой стоимости компонента обязательства Группа рассчитала процентную ставку, применяемую к инструментам, имеющим сопоставимый кредитный статус и обеспечивающим практически такие же потоки денежных средств, но без компонента капитала. Группа использовала статистические данные НБРК по займам, предоставленным коммерческими банками предприятиям, функционирующим в сельскохозяйственных секторах, на дату первоначального признания и на каждую дату существенного изменения, которое учитывалось как погашение (на дату признания нового обязательства по справедливой стоимости).

**Займы, полученные по программе «Агробизнес-2020».** В октябре 2014 года Группа получила средства от АО «Цеснабанк» в размере 20,721,199 тысяч тенге, которые были направлены на рефинансирование всех текущих займов и удовлетворение потребности в дополнительном оборотном капитале (Примечание 17). Средства были получены в рамках государственной программы «Агробизнес-2020», введенной в действие Приказом Правительства Республики Казахстан №151 от 18 февраля 2013 года в целях улучшения ликвидности, снижения кредитного бремени, а также минимизации рисков банкротства сельскохозяйственных производителей.

Займы подлежат погашению с августа 2016 года по апрель 2022 года после 2 лет по истечении двухлетнего льготного периода с фиксированной ставкой вознаграждения в размере 7 процентов годовых. Группа заключила, что рыночная процентная ставка для данных субсидированных государством займов равна 14 процентов годовых.

Группа заключила, что существуют определенные условия и обязательства, которые должны выполняться в течение срока займов, полученных по программе «Агробизнес-2020». Соответственно, Группа признала разницу в размере 4,489,968 тысяч тенге между справедливой стоимостью займов, определенной с использованием рыночной процентной ставки, и полученными средствами в составе доходов будущих периодов по государственным субсидиям (Примечание 22). Доходы по таким субсидиям признаются в прибыли или убытке как уменьшение финансовых расходов (Примечание 26) для соотнесения их с процентным расходами, рассчитываемыми по эффективной ставке процента.

#### 4 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета

##### (i) Стандарты, поправки и разъяснения, вступающие в силу в 2017 году:

Перечисленные ниже стандарты и разъяснения стали обязательными для Компании с 1 января 2017 года. Принятие данных стандартов и разъяснений не оказало существенного влияния на финансовую отчетность Компании:

- «Признание отложенных налоговых активов в отношении нереализованных убытков» – Поправка к МСФО (IAS) 12 вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 года.
- «Инициатива в сфере раскрытия информации» – Поправки к МСФО (IAS) 7 (выпущены 29 января 2016 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты).

##### (ii) Стандарты, поправки и разъяснения существующих стандартов, которые еще не вступили в силу и не были досрочно приняты Группой:

Опубликован ряд новых стандартов и разъяснений, которые являются обязательными для годовых периодов Компании, начинающихся с 1 января 2018 года и после этой даты, и которые Компания еще не приняла досрочно.

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты: Классификация и оценка» (с изменениями, внесенными в июле 2014 года, вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты). Основные отличия этого стандарта заключаются в следующем:

- Финансовые активы должны классифицироваться по трем категориям оценки: оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода, и оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.
- Классификация долговых инструментов зависит от бизнес-модели организации по управлению финансовыми активами и от того, являются ли предусмотренные договором потоки денежных средств лишь платежами в счет основного долга и процентов. Если долговой инструмент предназначен для получения денег, он может учитываться по амортизированной стоимости, если он при этом также предусматривает лишь платежи в счет основного долга и процентов. Долговые инструменты, которые предусматривают лишь платежи в счет основного долга и процентов и удерживаются в портфеле, могут классифицироваться как оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, если организация и удерживает их для получения денежных потоков по активам, и продает активы. Финансовые активы, не содержащие денежных потоков, являющихся лишь платежами в счет основного долга и процентов, необходимо оценивать по справедливой стоимости.
- изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка (например, производные финансовые инструменты). Встроенные производные инструменты больше не отделяются от финансовых активов, но будут учитываться при оценке условия, предусматривающего лишь платежи в счет основного долга и процентов.
- Инвестиции в долевые инструменты должны всегда оцениваться по справедливой стоимости. При этом руководство может принять решение, не подлежащее изменению, об отражении изменений справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, если инструмент не предназначен для торговли. Если долевой инструмент предназначен для торговли, то изменения справедливой стоимости представляются в составе прибыли или убытка.
- Большинство требований МСФО (IAS) 39 в отношении классификации и оценки финансовых обязательств были перенесены в МСФО (IFRS) 9 без изменений. Основным отличием является требование к организации раскрывать эффект изменений собственного кредитного риска по финансовым обязательствам, отнесенным к категории отражаемых по справедливой стоимости в составе прибыли или убытка, в составе прочего совокупного дохода.
- МСФО (IFRS) 9 вводит новую модель признания убытков от обесценения: модель ожидаемых кредитных убытков. Существует «трехэтапный» подход, основанный на изменении кредитного качества финансовых активов с момента первоначального признания. На практике новые правила означают, что организации при первоначальном признании финансовых активов должны будут сразу признать убытки в сумме ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев, не являющихся кредитными убытками от обесценения (или в сумме ожидаемых кредитных убытков за весь срок финансового инструмента для торговой дебиторской задолженности). Если имело место существенное повышение кредитного риска, то обесценение оценивается исходя из ожидаемых кредитных убытков за весь срок финансового инструмента, а не на основе ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев. Модель предусматривает операционные упрощения торговой дебиторской задолженности и дебиторской задолженности по финансовой аренде.

## 4 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

- Требования к учету хеджирования были скорректированы для большего соответствия учета управлению рисками. Стандарт предоставляет организациям возможность выбора между учетной политикой с применением требований учета хеджирования, содержащихся в МСФО (IFRS) 9, и продолжением применения МСФО (IAS) 39 ко всем инструментам хеджирования, так как в настоящий момент стандарт не предусматривает учета для случаев макрохеджирования.

По итогам анализа финансовых активов и финансовых обязательств Компании на 31 декабря 2017 года и на основании фактов и обстоятельств, существующих на указанную дату, руководство Компании ожидает, что применение нового стандарта с 1 января 2018 года не окажет значительного влияния на ее финансовую отчетность.

В таблице ниже приводится увязка классификации финансовых активов по предыдущим категориям оценки в соответствии с МСФО (IAS) 39 с их новыми категориями оценки, принятыми при переходе на МСФО (IFRS) 9 на 1 января 2018 г.:

В тысячах казахстанских тенге	Категория оценки		Балансовая стоимость согласно МСФО (IAS) 39 (остаток на конец периода на 31 декабря 2017 г.)	Влияние			Балансовая стоимость согласно МСФО (IFRS) 9 (остаток на начало периода на 1 января 2018 г.)	
	МСФО (IAS) 39	МСФО (IFRS) 9		Переоценка	Реклассификация			
			Ожидае- мые кредит- ные убытки	Про- чие	Обяза- тельная	Добро- воль- ная		
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	Займы и дебиторская задолженность	Оцениваемые по амортизирован- ной стоимости	30,836	(3)	-	(3)	-	30,833
Дебиторская задолженность	Займы и дебиторская задолженность	Оцениваемые по амортизирован- ной стоимости	4,599,869	(146,245)	-	(146,245)	-	4,453,624

Значительных изменений в отношении финансовых обязательств не ожидается.

Новый стандарт также вводит требования к раскрытию дополнительной информации и изменений в представлении показателей. Ожидается, что это изменит характер и объем информации, раскрываемой Компанией в отношении финансовых инструментов, особенно в год применения нового стандарта.

*Ежегодные усовершенствования Международных стандартов финансовой отчетности, 2014-2016 года. (выпущены 8 декабря 2016 года и вступают в силу, в части применения поправок к МСФО с 1 января 2018 года).*

*МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» (выпущен 28 мая 2014 г. и вступает в силу для периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).* Новый стандарт вводит ключевой принцип, в соответствии с которым выручка должна признаваться, когда товары или услуги передаются клиенту, по цене операции. Любые отдельные партии товаров или услуг должны признаваться отдельно, а все скидки и ретроспективные скидки с цены по договору, как правило, распределяются на отдельные элементы. Если размер вознаграждения меняется по какой-либо причине, следует признать минимальные суммы, если они не подвержены существенному риску пересмотра. Затраты, связанные с получением и заключением договоров с клиентами, должны капитализироваться и амортизироваться в течение срока поступления экономических выгод от договора.

*Поправки к МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» (выпущены 12 апреля 2016 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты).* Поправки не приводят к изменению основополагающих принципов стандарта, а поясняют, как эти принципы должны применяться. В поправках разъясняется, как выявить в договоре обязанность к исполнению (обещание передачи товара или услуги покупателю); как установить, является ли компания принципалом (поставщиком товара или услуги) или агентом (отвечающим за организацию поставки товара или услуги), а также как определить, следует ли признать выручку от предоставления лицензии в определенный момент времени или в течение периода. В дополнение к разъяснениям поправки включают два дополнительных освобождения от выполнения требований, что позволит компании, впервые применяющей новый стандарт, снизить затраты и уровень сложности учета.

#### 4 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

В соответствии с переходными положениями МСФО (IFRS) 15 Группа выбрала упрощенный метод перехода с отражением влияния перехода на новый стандарт по состоянию на 1 января 2018 г. в консолидированной финансовой отчетности за год, заканчивающийся 31 декабря 2018 г., который будет первым годом применения Группой МСФО (IFRS) 15.

Группа планирует использовать практическое исключение, предусмотренное для упрощенного метода перехода. Группа применяет МСФО (IFRS) 15 ретроспективно только к договорам, которые остаются невыполненными на дату первоначального применения (1 января 2018 г.).

Применение МСФО (IFRS) 15 не приведет к существенным изменениям в учетной политике и признанию корректировок в консолидированной финансовой отчетности. На основании анализа регулярных потоков доходов Группы за год, закончившийся 31 декабря 2017 г., условий индивидуальных договоров и на основе фактов и обстоятельств, существующих на указанную дату, а также с учетом применения упрощенного метода перехода, руководство Группы ожидает, что применение нового стандарта с 1 января 2018 г. не окажет значительное влияние на консолидированную финансовую отчетность.

Руководство не ожидает внесения существенных корректировок в отношении сумм, которые будут отражены в консолидированном отчете о финансовом положении по состоянию на 1 января 2018 г., то есть на дату первоначального применения МСФО (IFRS) 15 Группой, в консолидированной финансовой отчетности за год, заканчивающийся 31 декабря 2018 года.

*МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (выпущен в январе 2016 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты или при применении МСФО 15).* Новый стандарт определяет принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации в отчетности в отношении операций аренды. Все договоры аренды приводят к получению арендатором права использования актива с момента начала действия договора аренды, а также к получению финансирования, если арендные платежи осуществляются в течение периода времени. В соответствии с этим, МСФО (IFRS) 16 отменяет классификацию аренды в качестве операционной или финансовой, как это предусматривается МСФО (IAS) 17, и вместо этого вводит единую модель учета операций аренды для арендаторов. Арендаторы должны будут признавать: (а) активы и обязательства в отношении всех договоров аренды со сроком действия более 12 месяцев, за исключением случаев, когда стоимость объекта аренды является незначительной; и (б) амортизацию объектов аренды отдельно от процентов по арендным обязательствам в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе. В отношении учета аренды у арендодателя МСФО (IFRS) 16, по сути, сохраняет требования к учету, предусмотренные МСФО (IAS) 17. Таким образом, арендодатель продолжает классифицировать договоры аренды в качестве операционной или финансовой аренды и, соответственно, по-разному отражать их в отчетности.

*В поправке к МСФО (IFRS) 4 содержатся дополнительные указания к применению МСФО (IFRS) 9 (вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года).*

Ожидается, что принятие перечисленных ниже прочих новых учетных положений не окажет существенного воздействия на Компанию:

- *Поправки к МСФО (IFRS) 2 «Выплаты на основе акций» (выпущены 20 июня 2016 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты).*
- *Применение МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты с МСФО (IFRS) 4 "Договоры страхования" – Поправки к МСФО (IFRS) 4 (выпущены 12 сентября 2016 г. и вступают в силу, в зависимости от подхода, для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты для организаций, которые выбирают вариант временного исключения, или когда организация впервые применяет МСФО (IFRS) 9 для организаций, которые выбирают метод наложения).*
- *Ежегодные усовершенствования МСФО, 2014-2016 гг. – Поправки к МСФО (IFRS) 1 МСФО (IAS) 28 (выпущены 8 декабря 2016 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 г. или после этой даты для поправок к МСФО (IFRS) 12, и начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты для поправок к МСФО (IFRS) 1 и МСФО (IAS) 28).*
- *Характеристики досрочного погашения, предполагающего отрицательную компенсацию – Поправки к МСФО (IFRS) 9 (выпущены 12 октября 2017 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).*
- *Долгосрочные доли участия в ассоциированных организациях и совместных предприятиях – Поправки к МСФО (IAS) 28 (выпущены 12 октября 2017 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).*
- *КРМСФО (IFRIC) 22 – Операции в иностранной валюте и предоплата возмещения (выпущены 8 декабря 2016 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).*

#### 4 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (продолжение)

- *Переводы в состав или из состава инвестиционной недвижимости – Поправки к МСФО (IAS) 40* (выпущены 8 декабря 2016 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).
- *МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»* (выпущен 18 мая 2017 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 г. или после этой даты).
- *КРМСФО (IFRIC) 23 «Неопределенность при отражении налога на прибыль»* (выпущен 7 июня 2017 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты).
- *Ежегодные усовершенствования МСФО, 2015-2017 гг.* – Поправки к МСФО (IFRS) 3, МСФО (IFRS) 11, МСФО (IAS) 12 и МСФО (IAS) 23 (выпущены 12 декабря 2017 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты).
- *МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам» - Изменение плана, секвестр или погашение в соответствии с планом (поправка)*. Поправки были выпущены 7 февраля 2018 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты.

Если выше не указано иное, ожидается, что данные новые стандарты и разъяснения не повлияют значительно на финансовую отчетность Группы.

#### 5 Информация по сегментам

Операционные сегменты представляют собой компоненты Группы, осуществляющие хозяйственную деятельность, при этом они могут генерировать выручку или могут быть связаны с расходами, операционные результаты сегментов регулярно анализируются руководителем, отвечающим за операционные решения, и для операционных сегментов имеется отдельная финансовая информация. Руководитель, отвечающий за операционные решения, может быть представлен одним человеком или группой лиц, которые распределяют ресурсы и оценивают результаты деятельности предприятия. Функции руководителя, отвечающего за операционные решения, выполняет Правление Группы.

Операции и активы Группы представляют собой один операционный сегмент. Сегмент, отраженный в системе управленческой отчетности, не отвечает определениям бизнес или географических сегментов. Соответственно, в настоящей финансовой отчетности не представлена отчетная информация по отдельным сегментам.

##### **(а) Описание продукции и услуг, от реализации которых отчетный сегмент получает выручку**

Группа организована на основе одного отчетного сегмента, представляющего собой продажи и производство сельскохозяйственной продукции, включая услуги элеватора, перепродажа гербицидов, сельскохозяйственной техники и топлива, и разведение скота.

##### **(б) Факторы, которые руководство использует для определения отчетного сегмента**

Сегментная финансовая информация, анализируемая руководителем, отвечающим за операционные решения, включает информацию о результатах продолжающихся операций Компании и дочерних компаний Группы на консолидированном уровне. Услуги элеватора, операции по разведению скота и перепродажа товарно-материальных запасов третьим сторонам представляют собой несущественную часть выручки, все дочерние компании и операционные подразделения в основном проводят операции внутри Группы и, таким образом, образуют внутригрупповые операции. Руководитель, отвечающий за операционные решения, не делит бизнес на какие-либо сегменты и рассматривает результаты работы Группы как один сегмент. Сельскохозяйственная продукция, производимая дочерними компаниями Группы и затем продаваемая клиентам, аналогична по характеру и не анализируется руководителем, отвечающим за операционные решения, отдельно.

##### **(в) Оценка прибыли или убытка, активов и обязательств операционного сегмента**

Операционный сегмент отражается в отчетности в соответствии с внутренней отчетностью, предоставляемой руководителю, отвечающему за операционные решения. Активы, обязательства и прочая информация об отчетном сегменте такие же, как и раскрыты в настоящей консолидированной финансовой отчетности. Руководитель, отвечающий за операционные решения, проводит оценку результатов сегмента на основе валовой прибыли, выручки и себестоимости реализации.

**5 Информация по сегментам (продолжение)****(г) Информация о выручке и себестоимости реализации отчетного сегмента**

Основа управленческого учета – МСФО, за исключением определенных корректировок, описанных ниже.

Сегментная информация по отчетному сегменту за год, закончившийся 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года, приводится в таблице ниже:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Выручка от реализации третьим лицам	20,963,455	15,860,171
<b>Итого выручка по сегменту</b>	<b>20,963,455</b>	<b>15,860,171</b>
Себестоимость реализации третьим лицам	19,447,999	14,120,144
<b>Итого себестоимость реализации по сегменту</b>	<b>19,447,999</b>	<b>14,120,144</b>
<b>Валовая прибыль по сегменту</b>	<b>1,515,456</b>	<b>1,740,027</b>

**(д) Сверка выручки, прибыли или убытка отчетного сегмента**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
<b>Итого выручка отчетных сегментов</b>	<b>20,963,455</b>	<b>15,860,171</b>
<b>По данным в соответствии с МСФО</b>	<b>20,963,455</b>	<b>15,860,171</b>

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
<b>Итого себестоимость реализации отчетных сегментов</b>	<b>19,314,849</b>	<b>13,077,909</b>
Корректировка справедливой стоимости сельскохозяйственной продукции и прочие корректировки запасов	(400,331)	933,326
Корректировка расходов по амортизации	72,971	34,520
Реклассификация с других счетов	487,122	250,335
Реклассификация расходов по индексации из себестоимости в прочие расходы	-	(202,650)
Капитализация расходов в состав Основных средств	(31,998)	-
Доначисление резерва по неиспользованным отпускам	-	26,704
Списание материалов по результатам инвентаризации	5,386	-
<b>По данным в соответствии с МСФО</b>	<b>19,447,999</b>	<b>14,120,144</b>

**(е) Анализ выручки в разрезе продуктов и услуг**

Анализ выручки Группы в разрезе продуктов и услуг представлен в Примечании 20.

**(ж) Географическая информация**

Выручка по каждой отдельной стране (при условии ее материальности) отражается отдельно следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Казахстан	20,750,331	15,597,647
Сингапур	161,646	-
ОАЭ	33,334	-
Польша	18,144	142,692
Россия	-	119,832
<b>По данным в соответствии с МСФО</b>	<b>20,963,455</b>	<b>15,860,171</b>

**5 Информация по сегментам (продолжение)**

Долгосрочные активы расположены в стране резидентства Группы и отражаются отдельно следующим образом (за исключением отложенных налоговых активов и финансовых активов):

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>31 декабря 2017 г.</b>	<b>31 декабря 2016 г.</b>
Казахстан	51,319,990	44,687,434
<b>По данным в соответствии с МСФО</b>	<b>51,319,990</b>	<b>44,687,434</b>

**(з) Крупнейшие клиенты**

Выручка от клиентов, на долю которых приходится 10 или более от общей суммы выручки за 2017 и 2016 годы, представлена следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
ТОО «Real and Legal Partners»	10,399,238	280,408
ТОО «АЗК-Есентай»	3,341,178	2,745,241
ТОО «Логос Грейн»	1,587,781	1,626,320
ТОО «Agrimer»	28,048	1,129,355
ТОО «Маслодел-Трейд»	5,326	1,341,764
Прочие	5,601,884	8,737,083
<b>По данным в соответствии с МСФО</b>	<b>20,963,455</b>	<b>15,860,171</b>

**6 Расчеты и операции со связанными сторонами и прочими существенными сторонами**

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

В 2017 и 2016 годах ключевой управленческий персонал включает Председателя и всех членов Правления и генеральных директоров дочерних компаний. Вознаграждение ключевого управленческого персонала представляет собой заработную плату и краткосрочные вознаграждения работникам.

Прочие существенные стороны включают бизнес и торговых партнеров, с которыми Группа имеет существенные торговые сделки. Отношения с данными прочими существенными сторонами не позволяют данным лицам их рассмотрение в качестве связанных сторон Группы в соответствии с МСФО (IAS) 24, но Группа считает, что раскрытие данных сделок соответствует пониманию финансовой отчетности.

Остатки по операциям со связанными и прочими существенными сторонами по состоянию на 31 декабря 2017 года представлены ниже:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие существенные стороны</b>
Заработная плата к уплате	18,360	9,684

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными и прочими существенными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2017 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие существенные стороны</b>
Выручка	710	1,022
Вознаграждение ключевого управленческого персонала	245,748	16,222
Общие и административные расходы	12,135	1,633

**6 Расчеты и операции со связанными сторонами и прочими существенными сторонами (продолжение)**

По состоянию на 31 декабря 2016 года у Группы не было остатков по операциям со связанными и прочими существенными сторонами.

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными и прочими существенными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2016 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие существенные стороны</b>
Выручка	-	280,408
Расходы по реализации	-	651,740
Вознаграждение ключевого управленческого персонала	162,300	-
Общие и административные расходы	7,500	149,713

## 7 Основные средства

Изменения балансовой стоимости основных средств представлены ниже:

В тысячах казахстанских тенге	Земля	Здания и соору- жения	Машины и обору- дование	Транс- портные средства	Прочее	Незавер- шенное строи- тельство	Итого
Переоцененная стоимость на 1 января 2016 г.	306,279	10,579,395	6,852,966	6,825,896	299,814	1,566,109	<b>26,430,459</b>
Накопленная амортизация	-	(1,589,044)	(1,756,973)	(1,623,990)	(102,386)	-	<b>(5,072,393)</b>
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2016 г.</b>	<b>306,279</b>	<b>8,990,351</b>	<b>5,095,993</b>	<b>5,201,906</b>	<b>197,428</b>	<b>1,566,109</b>	<b>21,358,066</b>
Поступления	659	227,508	2,646,321	1,265,992	89,454	824,711	<b>5,054,645</b>
Перемещения	-	1,255,132	38,089	46,646	(634)	(1,339,233)	-
Перевод из инвестиционной недвижимости	1,412	47,120	-	-	-	-	<b>48,532</b>
Перевод из одной категории в другую	(1)	(13,601)	2,025,454	(2,004,525)	(22,315)	14,988	-
Переоценка	213,447	5,172,801	9,795,811	3,822,885	199,211	-	<b>19,204,155</b>
Выбытия	(513)	(13,225)	(29,562)	(67,805)	(966)	11,304	<b>(100,767)</b>
Амортизация	-	(555,711)	(1,150,661)	(481,182)	(50,246)	-	<b>(2,237,800)</b>
Обесценение	(20,945)	(725,378)	(370,891)	(54,224)	(49,994)	(6,984)	<b>(1,228,416)</b>
Переоцененная стоимость на 31 декабря 2016 г.	500,338	14,808,441	18,234,192	7,841,140	370,382	1,070,895	<b>42,825,388</b>
Накопленная амортизация	-	(423,443)	(183,638)	(111,447)	(8,445)	-	<b>(726,973)</b>
<b>Балансовая стоимость 31 декабря 2016 г.</b>	<b>500,338</b>	<b>14,384,998</b>	<b>18,050,554</b>	<b>7,729,693</b>	<b>361,937</b>	<b>1,070,895</b>	<b>42,098,415</b>
Поступления	18,812	506,186	6,323,967	712,749	392,739	1,747,134	<b>9,701,587</b>
Перевод из инвестиционной недвижимости	20,340	-	-	-	-	-	<b>20,340</b>
Перевод из одной категории в другую	907	(1,491,915)	2,555,826	(328,602)	23,294	(759,510)	-
Выбытия	(179)	(27,714)	(39,535)	(25,154)	(5,727)	(5,152)	<b>(103,461)</b>
Амортизация	-	(908,506)	(2,257,247)	(960,811)	(114,120)	-	<b>(4,240,684)</b>
Переоцененная стоимость на 31 декабря 2017 г.	540,218	13,699,067	27,121,282	8,183,623	771,716	2,053,367	<b>52,369,273</b>
Накопленная амортизация	-	(1,236,018)	(2,487,717)	(1,055,748)	(113,593)	-	<b>(4,893,076)</b>
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2017 г.</b>	<b>540,218</b>	<b>12,463,049</b>	<b>24,633,565</b>	<b>7,127,875</b>	<b>658,123</b>	<b>2,053,367</b>	<b>47,476,197</b>

В 2016 году Группа произвела переклассификацию части основных средств, классифицируемых как транспортные средства, в состав машин и оборудования. В 2017 году Группа произвела переклассификацию части основных средств, классифицируемых как здания и сооружения, в состав машин и оборудования.

По состоянию на 31 декабря 2017 года основные средства общей стоимостью 9,030,691 тысяча тенге (31 декабря 2016 г.: 17,695,453 тысячи тенге) были предоставлены в залог третьим сторонам в качестве обеспечения по займам. По состоянию на 31 декабря 2017 года основные средства включают активы, взятые в финансовую аренду, с балансовой стоимостью 3,788,973 тысячи тенге (31 декабря 2016 г.: 1,315,372 тысячи тенге).

## 7 Основные средства (продолжение)

**Переоценка основных средств.** Переоценка основных средств до справедливой стоимости была проведена на 1 декабря 2016 года. Дополнительная информация об оценке по справедливой стоимости изложена в Примечании 3. Уровень иерархии справедливой стоимости и методы оценки описаны в Примечании 35.

**Распределение амортизации.** Амортизация распределяется на следующие расходы:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	2017 г.	2016 г.
Себестоимость реализации	21	4,002,648	2,163,430
Общие и административные расходы	24	153,522	73,331
Прочие операционные расходы	23	69,795	-
Капитализировано		14,719	-
Продуктивные биологические активы		-	1,039
<b>Итого амортизация</b>		<b>4,240,684</b>	<b>2,237,800</b>

## 8 Нематериальные активы и права землепользования

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Права землепользования	Приобретенные лицензии на программное обеспечение и прочее	Гудвил	Итого
Первоначальная стоимость на 1 января 2016 г.	420,170	20,360	812,693	1,253,223
Накопленная амортизация	(399,063)	(3,376)	(16,707)	(419,146)
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2016 г.</b>	<b>21,107</b>	<b>16,984</b>	<b>795,986</b>	<b>834,077</b>
Приобретения при объединении бизнеса	19,391	-	-	19,391
Поступления	-	3,696	-	3,696
Перевод из одной категории в другую	(237)	237	-	-
Выбытия	-	(10,655)	-	(10,655)
Амортизационные отчисления	(551)	(2,358)	-	(2,909)
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2016 г.	439,325	13,638	812,693	1,265,656
Накопленная амортизация и обесценение	(399,615)	(5,734)	(16,707)	(422,056)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2016 г.</b>	<b>39,710</b>	<b>7,904</b>	<b>795,986</b>	<b>843,600</b>
Поступления	-	5,136	-	5,136
Перевод из одной категории в другую	(334)	334	-	-
Выбытия	-	(1,430)	-	(1,430)
Амортизационные отчисления	(449)	(2,638)	-	(3,087)
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2017 г.	438,991	17,678	812,693	1,269,362
Накопленная амортизация и обесценение	(400,064)	(8,372)	(16,707)	(425,143)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2017 г.</b>	<b>38,927</b>	<b>9,306</b>	<b>795,986</b>	<b>844,219</b>

**8 Нематериальные активы и права землепользования (продолжение)**

Гудвил возник в результате приобретения в 2015 году ТОО «Арша-2» и в 2014 году ТОО «Атамекен-Агро-Зеренда» (Примечание 32). По состоянию на 31 декабря 2017 года Группа провела тест на обесценение гудвила и не выявила обесценение (2016 год: обесценение не выявлено) (Примечание 3).

**9 Инвестиционное имущество**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
<b>Инвестиционное имущество по справедливой стоимости на 1 января</b>	<b>20,340</b>	<b>75,581</b>
Выбытия	-	(1,080)
Переоценка	-	(5,629)
Перевод в состав основных средств	(20,340)	(48,532)
<b>Инвестиционное имущество по справедливой стоимости на 31 декабря</b>	<b>-</b>	<b>20,340</b>

**10 Прочие долгосрочные активы**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>31 декабря 2017 г.</b>	<b>31 декабря 2016 г.</b>
Долгосрочная дебиторская задолженность по аренде	2,729	2,730
Долгосрочная дебиторская задолженность от третьих сторон	335	10,237
Прочие	12,996	13,043
Минус: резерв под обесценение	(12,996)	(12,996)
<b>Итого долгосрочные финансовые активы</b>	<b>3,064</b>	<b>13,014</b>
Предоплаты за основные средства	1,058,009	52,693
Прочие	1,080	1,080
Минус: резерв под обесценение	(3,732)	-
<b>Итого прочие долгосрочные активы</b>	<b>1,058,421</b>	<b>66,787</b>

Изменения резерва под обесценение по финансовым долгосрочным активам представлены следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Резерв под обесценение на 1 января	12,996	106,060
Начисление резерва под обесценение в течение года	3,732	12,996
Восстановление обесценения в течение года	-	(493)
Переводы в состав торговой и прочей дебиторской задолженности	-	(105,567)
<b>Резерв под обесценение на 31 декабря</b>	<b>16,728</b>	<b>12,996</b>

**11 Биологические активы**

Компания занимается животноводством, разведением лошадей и птицеводством для поставки различным клиентам. Ниже представлено примерное количество продуктивных (родительское поголовье) и потребляемых биологических активов, исчисляемых поголовьем на 31 декабря 2017 и 2016 года:

<i>Поголовье</i>	Продуктивные биологические активы (родительское поголовье)		Потребляемые биологические активы	
	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Животноводство	2,021	1,130	2,374	1,283
Разведение лошадей	135	106	45	74
Выращивание домашней птицы	15,383	830	6,084	39,860
<b>Итого количество биологических активов</b>	<b>17,539</b>	<b>2,066</b>	<b>8,503</b>	<b>41,217</b>

За год, закончившийся 31 декабря 2017 года, Группа произвела 491,213 тысяч тонн сельскохозяйственной продукции (2016 г.: 383,050 тысяч тонн).

**Стратегия управления финансовыми рисками.** Группа подвержена прочим ценовым рискам, возникающим в результате изменений цен на мясо и сельскохозяйственную продукцию. Согласно ожиданиям Группы цены на мясо и агропродукцию не должны значительно снизиться в обозримом будущем, и, следовательно, Группа не заключала производных финансовых инструментов и прочих договоров для управления риском снижения цен. Компания регулярно проводит мониторинг цен на мясо для учета потребности в эффективном управлении финансовым риском.

## 11 Биологические активы (продолжение)

Ниже представлены изменения биологических активов:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Сельско- хозяй- ственная продук- ция	Краткосроч- ные потребляе- мые биологичес- кие активы	Потребляе- мые биологичес- кие активы	Продуктив- ные биологичес- кие активы (родительс- кое поголовье)	Итого биологичес- кие активы
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2016 г. – по справедливой стоимости</b>	<b>185,379</b>	<b>123,372</b>	<b>499,422</b>	<b>972,179</b>	<b>1,780,352</b>
Приобретения	-	-	11,421	102,780	114,201
Переводы между категориями	-	-	(152,841)	152,841	-
Поступления вследствие биологической трансформации	-	166,374	258,027	17,353	441,754
Поступления в результате приплода	-	55,510	168,569	-	224,079
Выбытия	-	(15,304)	(73,145)	(159,030)	(247,479)
Продажи	-	(215,456)	(119,511)	(114,704)	(449,671)
Производство	14,238,928	-	-	-	14,238,928
Уменьшение вследствие сбора урожа	(16,935,368)	-	-	-	(16,935,368)
Чистая прибыль по справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции	2,945,456	-	56,598	52,427	3,054,481
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2016 г. – по справедливой стоимости</b>	<b>434,395</b>	<b>114,496</b>	<b>648,540</b>	<b>1,023,846</b>	<b>2,221,277</b>
Приобретения	-	-	-	2,142	2,142
Переводы между категориями	-	-	(70,635)	70,635	-
Поступления вследствие биологической трансформации	-	126,236	355,816	232,956	715,008
Поступления в результате приплода	-	57,721	152,434	-	210,155
Выбытия	-	(156,378)	(77,631)	(44,891)	(278,900)
Продажи	-	(7,733)	(301,542)	(25,988)	(335,263)
Производство	22,088,313	-	-	-	22,088,313
Уменьшение вследствие сбора урожа	(26,211,066)	-	-	-	(26,211,066)
Чистая прибыль по справедливой стоимости биологических активов и сельскохозяйственной продукции	3,786,070	-	7,978	(32,095)	3,761,953
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2017 г. – по справедливой стоимости</b>	<b>97,712</b>	<b>134,342</b>	<b>714,960</b>	<b>1,226,605</b>	<b>2,173,619</b>

Биологические активы, связанные с потребляемыми и продуктивными биологическими активами, оцениваются по справедливой стоимости на каждую отчетную дату с использованием данных уровня 3 иерархии. Смотрите раскрытие информации об оценках справедливой стоимости в примечаниях 3 и 35.

**11 Биологические активы (продолжение)**

Биологические активы, связанные с сельскохозяйственной продукцией, оцениваются по справедливой стоимости на момент сбора урожая с использованием данных уровня 2 иерархии. Смотрите раскрытие информации об оценках справедливой стоимости в примечаниях 3 и 35.

В течение 2017 и 2016 годов отсутствовали переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости.

Руководство рассчитало чувствительность справедливой стоимости к изменениям в ненаблюдаемых исходных данных, используемых при определении справедливой стоимости биологических активов с использованием данных уровней 2 и 3 в иерархии справедливой стоимости. Ниже представлен анализ чувствительности, указывающий рассчитанную справедливую стоимость при изменении одного из модельных параметров и неизменности остальных на 31 декабря 2017 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Сельско- хозяйственная продукция	Потребляемые биологические активы	Продуктивные биологические активы (родительское поголовье)
Цена реализации:			
Увеличение на 10%	9,771	84,930	122,661
Уменьшение на 10%	(9,771)	(84,930)	(122,661)

Ниже представлен анализ чувствительности, указывающий рассчитанную справедливую стоимость при изменении одного из модельных параметров и неизменности остальных на 31 декабря 2016 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Сельскохо- зяйственная продукция	Потребляемые биологические активы	Продуктивные биологические активы (родительское поголовье)
Цена реализации:			
Увеличение на 10%	43,440	76,304	102,385
Уменьшение на 10%	(43,440)	(76,304)	(102,385)

**12 Запасы**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Готовая продукция	6,838,404	4,061,011
Незавершенное производство	3,845,795	1,887,921
Семена	1,741,332	2,834,686
Сырье и материалы	1,041,293	1,318,022
Товары	7,913	53,057
Прочие	23,084	11,544
<b>Итого запасы</b>	<b>13,497,821</b>	<b>10,166,241</b>

На 31 декабря 2017 года не было запасов, представленных в качестве залогового обеспечения (2016 г.: не было запасов).

## 13 Торговая и прочая дебиторская задолженность

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Торговая дебиторская задолженность		3,197,870	608,567
Дебиторская задолженность по финансовой аренде		94	4,044
Дебиторская задолженность по государственным субсидиям	22	-	216,772
Прочая финансовая дебиторская задолженность		1,911,195	3,498,793
Минус: резерв под обесценение		(509,290)	(510,356)
<b>Итого финансовые активы</b>		<b>4,599,869</b>	<b>3,817,820</b>
НДС к возмещению		964,156	843,163
Авансы выданные		399,965	445,306
Расходы будущих периодов		24,135	20,281
Дебиторская задолженность сотрудников		8	30,919
Прочая нефинансовая дебиторская задолженность		25,532	20,997
Минус: резерв под обесценение		(316,348)	(318,465)
<b>Итого нефинансовые активы</b>		<b>1,097,448</b>	<b>1,042,201</b>
<b>Итого торговая и прочая дебиторская задолженность</b>		<b>5,697,317</b>	<b>4,860,021</b>

Торговая и прочая финансовая дебиторская задолженность в основном представлена дебиторской задолженностью от ТОО «Real and Legal Partners».

В таблице ниже приводится изменение резерва под обесценение финансовой торговой и прочей дебиторской задолженности:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2017 г.		2016 г.	
	Торговая дебиторская задолжен- ность	Прочая дебиторская задолжен- ность	Торговая дебиторская задолжен- ность	Прочая дебиторская задолжен- ность
Резерв под обесценение на 1 января	341,194	169,162	228,582	21,234
Резерв под обесценение в течение года	30,678	2,859	22,710	18,450
Восстановление обесценения в течение года	(37,034)	(1,439)	(18,078)	(5,069)
Списание резерва под обесценение в течение года	(6,066)	(25)	(1,065)	(15,092)
Перевод между категориями	(282)	10,243	109,677	144,219
Прочие движения резерва	-	-	(632)	5,420
<b>Резерв под обесценение на 31 декабря</b>	<b>328,490</b>	<b>180,800</b>	<b>341,194</b>	<b>169,162</b>

Балансовая стоимость финансовых активов в рамках торговой и прочей дебиторской задолженности примерно равна их справедливой стоимости в связи с краткосрочным характером таких инструментов. Отсутствуют внешние рейтинги по просроченным или обесцененным балансам торговой дебиторской задолженности. Группа оценивает кредитное качество данной торговой дебиторской задолженности положительно, учитывая подтвержденную историю отношений и отсутствие дефолтов. Балансовая стоимость финансовых активов в составе торговой и прочей дебиторской задолженности Группы выражена в следующих валютах:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Тенге	4,581,828	3,817,820
Прочие валюты	18,041	-
<b>Итого финансовые активы в составе торговой и прочей дебиторской задолженности</b>	<b>4,599,869</b>	<b>3,817,820</b>

**13 Торговая и прочая дебиторская задолженность (продолжение)**

Ниже приводится анализ финансовых активов в составе торговой и прочей дебиторской задолженности по кредитному качеству:

	31 декабря 2017 г.		31 декабря 2016 г.	
	Торговая дебиторская задолженность	Прочая дебиторская задолженность	Торговая дебиторская задолженность	Прочая дебиторская задолженность
<i>В тысячах казахстанских тенге</i>				
<i>Непросроченная и необесцененная</i>				
- Третьи стороны	2,402,507	1,724,815	158,812	3,518,693
- Связанные стороны	-	-	8,807	-
<b>Итого непросроченная и необесцененная</b>	<b>2,402,507</b>	<b>1,724,815</b>	<b>167,619</b>	<b>3,518,693</b>
<i>Просроченная, но необесцененная</i>	<i>466,873</i>	<i>5,674</i>	<i>99,754</i>	<i>31,754</i>
<i>В индивидуальном порядке определенная как обесцененная (общая сумма)</i>				
- с задержкой платежа от 30 до 90 дней	-	-	-	-
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	3,555	-	24	-
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	-	-	14,307	-
- с задержкой платежа свыше 360 дней	324,935	180,800	326,863	169,162
<b>Итого задолженность, в индивидуальном порядке определенная как обесцененная</b>	<b>328,490</b>	<b>180,800</b>	<b>341,194</b>	<b>169,162</b>
Минус: резерв под обесценение	(328,490)	(180,800)	(341,194)	(169,162)
<b>Итого</b>	<b>2,869,380</b>	<b>1,730,489</b>	<b>267,373</b>	<b>3,550,447</b>

**14 Денежные средства с ограничением в использовании**

	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
<i>В тысячах казахстанских тенге</i>		
Денежные средства с ограничением в использовании	2,155	35,575
<b>Итого денежные средства с ограничением в использовании</b>	<b>2,155</b>	<b>35,575</b>

## 15 Денежные средства и их эквиваленты

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Денежные средства на текущих счетах в тенге	16,818	52,012
Денежные средства в кассе в тенге	13,937	12,023
Остатки на банковских счетах до востребования	81	3,828
Прочие денежные эквиваленты	-	20
<b>Итого денежные средства и их эквиваленты</b>	<b>30,836</b>	<b>67,883</b>

Денежные средства и их эквиваленты Группы выражены в следующих валютах:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Тенге	28,048	66,310
Евро	2,683	-
Рубли	105	1,543
Доллар США	-	30
<b>Итого денежные средства и их эквиваленты</b>	<b>30,836</b>	<b>67,883</b>

Кредитное качество остатков денежных средств и их эквивалентов может быть обобщено на основе рейтингов агентств Standard & Poor's и Moody's следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Рейтинговое агентство	Рейтинг	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
<i>Непросроченная и необесцененная</i>				
АО «ЦеснаБанк»	(Стандарт энд Пуэрз)	B+	12,360	51,008
АО «Народный Банк»	(Стандарт энд Пуэрз)	BB	4,447	1,399
ДБ АО «Сбербанк»	(Мудис)	Ba3	77	2,211
АО «Казкоммерцбанк	(Стандарт энд Пуэрз)	B+	12	1,232
АО "Банк Астаны "	(Стандарт энд Пуэрз)	D	3	-
АО "Астана-финанс"	(Стандарт энд Пуэрз)	D	-	10
<b>Итого денежные средства и их эквиваленты, исключая денежные средства в кассе</b>			<b>16,899</b>	<b>55,860</b>

Балансовая стоимость денежных средств и их эквивалентов примерно равна их справедливой стоимости в связи с краткосрочным характером данных инструментов.

## 16 Акционерный капитал

В тысячах казахстанских тенге	Количество привилегированных акций в обращении	Количество простых акций в обращении	Простые акции	Эмиссионный доход	Выкупленные собственные акции	Привилегированные акции	Итого
На 1 января 2016 г.	1,448,457	8,978,895	779,342	-	(35,700)	12,875,173	13,618,815
Выпущенные новые акции	-	5,999,676	519,572	80,396	-	-	599,968
Выкуп собственных акций	-	-	-	-	-	-	-
Продажа выкупленных собственных акций	-	-	-	-	-	-	-
На 31 декабря 2016 г.	1,448,457	14,978,571	1,298,914	80,396	(35,700)	12,875,173	14,218,783
Выкуп собственных акций	-	-	-	-	-	-	-
Продажа выкупленных собственных акций	-	-	-	-	-	-	-
На 31 декабря 2017 г.	1,448,457	14,978,571	1,298,914	80,396	(35,700)	12,875,173	14,218,783

**Простые акции.** На 31 декабря 2017 года общее количество объявленных простых акций составило 15,000,000 акций (2016 г.: 15,000,000 акций) номинальной стоимостью 86.6 тенге за одну акцию (2016 г.: 86.6 тенге за одну акцию). На 31 декабря 2017 года общее количество выпущенных простых акций составляет 15,000,000 акций (2016 г.: 15,000,000 акций). Все выпущенные простые акции полностью оплачены. Каждая простая акция предоставляет право одного голоса. На 31 декабря 2017 года общее количество выкупленных собственных акций составляет 21,429 акций (2016 г.: 21,429 акций).

Эмиссионный доход представляет собой сумму, на которую взносы в капитал превышали номинальную стоимость выпущенных акций.

**Привилегированные акции.** Привилегированные акции не подлежат выкупу и имеют преимущество перед простыми акциями в случае ликвидации Группы. Привилегированные акции дают держателям право принимать участие в общих собраниях акционеров без права голоса, за исключением принятия решений по вопросам реорганизации и ликвидации Группы, а также случаев, когда предлагаются изменения и поправки в устав Группы, ограничивающие права держателей привилегированных акций.

На 31 декабря 2017 года общее количество разрешенных к выпуску привилегированных акций составило 5,000,000 акций (2016 г.: 5,000,000 акций). На 31 декабря 2017 года общее количество выпущенных привилегированных акций составляет 1,448,457 акций (2016 г.: 1,448,457 акций) номинальной стоимостью 1,000 тенге за одну акцию. Все выпущенные привилегированные акции полностью оплачены.

На 31 декабря 2017 года дивиденды по привилегированным акциям установлены в размере 3 процентов в год (31 декабря 2016 г.: 2 процента в год) и имеют преимущество перед дивидендами по простым акциям. Если по привилегированным акциям дивиденды не объявлены владельцами простых акций, владельцы привилегированных акций получают право голоса аналогично владельцам простых акций до того момента, когда будет произведена выплата дивидендов. Дивиденды по привилегированным акциям объявляются на сумму не меньше суммы по простым акциям. Если дивиденды по привилегированным акциям полностью не выплачиваются в течение трех месяцев с даты окончания периода, установленного для выплаты данных дивидендов, привилегированные акции получают право голоса до того момента, когда будет произведена выплата дивидендов.

20 сентября 2013 года в связи со сложностями, возникшими у Группы, было подписано соглашение о реструктуризации права в отношении дивидендов владельцам привилегированных акций. Соответственно, соглашение о реструктуризации изменило обязательные дивиденды на 0.5 процента за период 2012—2015 гг., 2 процента в 2016 году, 3 процента в 2017 году и 7 процентов с 2018 года и далее (до реструктуризации: 7 процентов за весь период).

На 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года справедливая стоимость компонента обязательства по привилегированным акциям составила 7,224,806 тысяч тенге и 6,528,532 тысячи тенге, соответственно. См. примечания 3 и 18.

**16 Акционерный капитал (продолжение)**

В течение года были объявлены и выплачены следующие дивиденды:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2017 г.		2016 г.	
	Простые акции	Привилегированные акции	Простые акции	Привилегированные акции
<b>Текущие дивиденды к уплате на 1 января</b>	-	289,696	-	72,428
Дивиденды, объявленные в течение года	-	434,537	-	289,691
Дивиденды, выплаченные в течение года	-	(289,691)	-	(72,423)
<b>Текущие дивиденды к уплате на 31 декабря</b>	-	434,542	-	289,696
<b>Дивиденды на акцию, объявленные в течение года (тенге за акцию)</b>	-	300	-	200

**17 Кредиты и займы**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Банковские займы	17,261,394	15,444,501
Обязательство по финансовой аренде	1,210,542	2,053,247
Выпущенные облигации	-	3,957,425
<b>Итого долгосрочные кредиты и займы</b>	<b>18,471,936</b>	<b>21,455,173</b>
Банковские займы	5,865,163	11,891,646
Выпущенные облигации	3,984,302	-
Обязательство по финансовой аренде	1,483,648	1,351,025
Дивиденды к выплате по привилегированным акциям	434,542	289,696
Купон к уплате	178,941	260,278
<b>Итого краткосрочные кредиты и займы</b>	<b>11,946,596</b>	<b>13,792,645</b>
<b>Итого кредиты и займы</b>	<b>30,418,532</b>	<b>35,247,818</b>

Балансовая стоимость всех кредитов и займов Группы выражена в следующих валютах:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Тенге	29,434,352	29,463,950
Рубли	767,091	1,099,772
Доллар США	217,089	4,684,096
<b>Итого кредиты и займы</b>	<b>30,418,532</b>	<b>35,247,818</b>

По состоянию на 31 декабря 2017 и 2016 годов балансовая стоимость кредитов и займов примерно равна их справедливой стоимости.

## 17 Кредиты и займы (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2017 года основные средства и нематериальные активы представлены в качестве залогового обеспечения по займам в сумме 9,050,227 тысяч тенге (2016 г.: основные средства, запасы и нематериальные активы в сумме 17,695,453 тысячи тенге).

По состоянию на 31 декабря 2017 года кредиты и займы Группы представлены следующим образом:

В тысячах казахстанских тенге	Валюта	Эффек- тивная процентная ставка	Год начала срока	Год истечения срока	Балансовая стоимость	
					Кратко- срочная часть	Долго- срочная часть
АО «Цеснабанк»	Тенге	14-16.5	2013-2016	2019-2027	5,349,326	16,772,485
АО «Цеснабанк»	Доллар США	7-18	2016	2019	113,604	115,836
АО «Цеснабанк»	Рубли	7-13	2016	2019	402,233	373,073
<b>Итого кредиты и займы</b>					<b>5,865,163</b>	<b>17,261,394</b>

По состоянию на 31 декабря 2016 года кредиты и займы Группы представлены следующим образом:

В тысячах казахстанских тенге	Валюта	Эффек- тивная процентная ставка	Год начала срока	Год истечения срока	Балансовая стоимость	
					Кратко- срочная часть	Долго- срочная часть
АО «Цеснабанк»	Тенге	14-16.5	2013-2016	2019-2022	7,020,569	14,531,089
АО «Цеснабанк»	Доллар США	9.95-11.5	2015-2016	2017-2019	4,473,633	211,084
АО «Цеснабанк»	Рубли	16.5	2016	2019	397,444	702,328
<b>Итого кредиты и займы</b>					<b>11,891,646</b>	<b>15,444,501</b>

**АО «Цеснабанк».** В октябре 2014 года Группа получила займы от АО «Цеснабанк» на сумму 20,720,199 тысяч тенге по государственной программе «Агробизнес-2020» (Примечание 3). Займ от АО «Цеснабанк» были получен по фиксированной ставке вознаграждения 7 процентов годовых. Группа признала разницу между справедливой стоимостью займов, рассчитанной с использованием рыночной процентной ставки 14 процентов годовых, и суммой полученных средств в размере 4,489,968 тысяч тенге, как доходы будущих периодов от государственных субсидий (Примечание 22).

В декабре 2015 года Группа получила займ на сумму 3,992,040 тысяч тенге (эквивалентно 13,000 тысяч долларов США по курсу на дату получения займа). В 2016 году в целом Группа получила займы на сумму 8,217,034 тысячи тенге, из них сумма займов в рублях составляет 1,011,213 тысяч тенге, (эквивалентно 194,013 тысяч рублей), сумма займов в долларах - 329,821 тысяча тенге (эквивалентно 950,000 тысяч долларов). В 2017 году в целом Группа получила долгосрочные займы на сумму 6,040,057 тысяч тенге с процентной ставкой 12-16 процентов годовых сроком погашения до декабря 2020-2027 года, а также краткосрочные займы на сумму 1,780,000 тысяч тенге с процентной ставкой 16.5 процентов годовых сроком погашения до 15 декабря 2017 года.

**Выпущенные облигации.** В августе 2008 года Группа выпустила 9,090,835 облигаций на сумму 8,372,553 тысяч тенге с номинальной стоимостью 1,000 тенге за облигацию и сроком погашения в 2018 году. Процентная ставка фиксирована на уровне 17 процентов в первый год и, начиная со второго года, индексируется на темп инфляции (индекс потребительских цен, опубликованный Агентством Республики Казахстан по статистике за 12 месяцев, предшествующих месяцу соответствующего купонного периода) плюс фиксированная маржа в размере 3.5 процента. Купон с плавающей ставкой подлежит оплате каждые полгода с минимальной и максимальной возможной ставкой в 12.2 процентов и 16 процентов соответственно. Облигации зарегистрированы АО «Единый регистратор ценных бумаг» и размещены на КФБ.

**17 Кредиты и займы (продолжение)**

Впоследствии в 2009 году Группа дополнительно выпустила 10,932,760 облигаций с номинальной стоимостью 1,000 тенге и получила денежные средства в сумме 11,091,838 тысяч тенге. В течение 2009 года Группа выкупила 12,777,836 облигаций на сумму 11,717,619 тысяч тенге в каждом году. В 2011 и 2012 годах Группа выкупила по 2,885,330 облигаций на сумму 3,384,413 тысяч тенге в каждом году. В 2013 и 2014 годах Группа выкупила по 13,440 облигаций на сумму 13,984 тысячи тенге в каждом году.

На 31 декабря 2017 года общее число выпущенных облигаций составило 4,011,129 (31 декабря 2016 г.: 4,011,129) с номинальной стоимостью 1,000 тенге за облигацию (2016 г.: 1,000 тенге за облигацию). В 2017 и 2016 годах Группа исполнила свои обязательства по выплате купонного платежа.

В 2017 году Группа пересмотрела свой ожидаемый уровень инфляции на оставшийся срок облигаций. Соответственно, Группа пересчитала балансовую стоимость облигаций путем дисконтирования пересмотренных денежных потоков, используя первоначальную эффективную процентную ставку. В результате, балансовая стоимость облигаций была увеличена на 54,149 тысяч тенге (2016 год: увеличение на 111,788 тысяч тенге) и Группа признала данную сумму в прибыли или убытке в составе финансовых расходов (Примечание 26). Ожидаемый уровень инфляции, использованный в данном расчете, варьируется в пределах 6.6 процентов в год на основании прогноза уровня потребительских цен Global Insight на декабрь 2017 года (2016 год: от 7.01 до 5.5 процентов). Соответственно, Группа использовала ожидаемую ставку купона на оставшийся период в размере 12.2 процентов годовых (2016 год: 16 процентов годовых) для расчета балансовой стоимости выпущенных облигаций.

**Обязательство по финансовой аренде.** Ниже представлена информация об общей стоимости минимальных арендных платежей по финансовой аренде и их приведенной стоимости:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Срок погашения до 1 года	Срок погашения от 1 до 5 лет	Срок погашения свыше 5 лет	Итого
Минимальные арендные платежи на 31 декабря 2017 г.	1,783,714	1,425,120	-	3,208,834
За вычетом будущих расходов на обслуживание долга	(300,066)	(214,578)	-	(514,644)
<b>Приведенная стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2017 г.</b>	<b>1,483,648</b>	<b>1,210,542</b>	<b>-</b>	<b>2,694,190</b>
Минимальные арендные платежи на 31 декабря 2016 г.	1,786,671	2,473,518	-	4,260,189
За вычетом будущих расходов на обслуживание долга	(435,646)	(420,271)	-	(855,917)
<b>Приведенная стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2016 г.</b>	<b>1,351,025</b>	<b>2,053,247</b>	<b>-</b>	<b>3,404,272</b>
Минимальные арендные платежи на 1 января 2016 г.	1,130,743	2,603,576	72,246	3,806,565
За вычетом будущих расходов на обслуживание долга	(324,907)	(463,777)	(3,131)	(791,815)
<b>Приведенная стоимость минимальных арендных платежей на 1 января 2016 г.</b>	<b>805,836</b>	<b>2,139,799</b>	<b>69,115</b>	<b>3,014,750</b>

**17 Кредиты и займы (продолжение)**

По состоянию на 31 декабря 2017 года обязательства Группы по финансовой аренде представлены следующим образом:

В тысячах казахстанских тенге	Валюта	Эффективная процентная ставка	Год начала срока	Год истечения срока	Балансовая стоимость	
					Краткосроч- ная часть	Долгосроч- ная часть
АО «KazAgroFinance»	Тенге	13%	2013	2021	95,976	194,890
ТОО «ТехноЛизинг»	Тенге	14-19%	2014-2016	2021	1,387,672	1,015,652
<b>Итого обязательства по финансовой аренде</b>					<b>1,483,648</b>	<b>1,210,542</b>

По состоянию на 31 декабря 2016 года обязательства Группы по финансовой аренде представлены следующим образом:

В тысячах казахстанских тенге	Валюта	Эффективная процентная ставка	Год начала срока	Год истечения срока	Балансовая стоимость	
					Краткосроч- ная часть	Долгосроч- ная часть
АО «KazAgroFinance»	Тенге	9.84%	2009-2012	2021	108,635	301,803
ТОО «ТехноЛизинг»	Тенге	14%	2014	2018	1,242,390	1,751,444
<b>Итого обязательства по финансовой аренде</b>					<b>1,351,025</b>	<b>2,053,247</b>

По состоянию на 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года обязательства по финансовой аренде не включали какие-либо ограничительные условия.

**18 Обязательство по привилегированным акциям**

Компонент обязательства по привилегированным акциям определяется следующим образом:

В тысячах казахстанских тенге	Прим.	Краткосрочная часть	Долгосрочная часть
<b>Компонент обязательства на 1 января 2016 г.</b>			
Дивиденды начисленные	16	72,428	5,795,645
Дивиденды выплаченные	16	(289,691)	533,191
<b>Компонент обязательства на 31 декабря 2016 г.</b>		<b>289,696</b>	<b>6,328,836</b>
Дивиденды начисленные	16	434,537	461,428
Дивиденды выплаченные	16	(289,691)	
<b>Компонент обязательства на 31 декабря 2017 г.</b>		<b>434,542</b>	<b>6,790,264</b>

20 сентября 2013 года Группа подписала соглашение с владельцами привилегированных акций для реструктуризации выплаты по дивидендам и отсрочки срока выплаты дивидендов 2012 года в сумме 878,397 тысяч тенге до 2018 года. Данное соглашение предусматривает существенное снижение дивидендов с 7 процентов до 0.5 процента за период 2012-2015 гг., 2 процента в 2016 году, 3 процента в 2017 году и 7 процентов с 2018 года и далее.

**19 Торговая и прочая кредиторская задолженность**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>31 декабря 2017 г.</b>	<b>31 декабря 2016 г.</b>
Торговая кредиторская задолженность	9,930,186	3,932,755
Начисленные обязательства	74,016	43,883
Прочие финансовые обязательства	5,004,161	66,239
<b>Итого финансовые обязательства</b>	<b>15,008,363</b>	<b>4,042,877</b>
Авансы, полученные от покупателей	4,639,074	2,382,099
Заработная плата и пенсионные отчисления к уплате	311,665	257,452
Налоги к уплате	160,617	112,796
Резерв по неиспользованным отпускам	189,721	183,530
Прочее	15,638	42,229
<b>Итого нефинансовые обязательства</b>	<b>5,316,715</b>	<b>2,978,106</b>
<b>Итого торговая и прочая кредиторская задолженность</b>	<b>20,325,078</b>	<b>7,020,983</b>

Балансовая стоимость финансовых обязательств Группы в составе торговой и прочей кредиторской задолженности выражена в следующих валютах:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>31 декабря 2017 г.</b>	<b>31 декабря 2016 г.</b>
Тенге	5,359,640	2,862,643
Доллар США	2,464,940	1,144,641
Евро	2,379,886	34,910
Рубли	3,891	683
Фунт стерлингов	6	-
<b>Итого финансовые обязательства в составе торговой и прочей кредиторской задолженности</b>	<b>10,208,363</b>	<b>4,042,877</b>

Торговая кредиторская задолженность в основном представлена задолженностью за основные средства и поставку гербицидов.

В течение 2017 года компания, ТОО "Mobil Reality Management Company" предоставила аванс на сумму 4,800,000 тысяч тенге, но Группа вернула аванс в следующем периоде денежными средствами в связи с невозможностью поставки товара, а также заплатила штраф в размере 12% от общей суммы. На 31 декабря 2017 года данная сумма была расклассифицирована в состав прочих финансовых обязательств.

**20 Выручка**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Выручка от продажи сельскохозяйственной продукции	19,963,416	15,059,195
Услуги элеваторов	555,415	452,499
Выручка от животноводства	335,500	202,651
Выручка от прочих проданных товаров	41,888	84,698
Выручка от прочих предоставленных услуг	62,872	44,200
Прочие	4,900	17,550
Минус: возврат реализованной продукции	(536)	(622)
<b>Итого выручка</b>	<b>20,963,455</b>	<b>15,860,171</b>

**21 Себестоимость реализации**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Прим.</b>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Сырье и материалы		8,454,219	8,942,502
Износ и амортизация	7	4,003,097	2,164,111
Эффект от переоценки сельскохозяйственной продукции на момент сбора урожая	11	3,761,953	3,054,481
Заработная плата		2,438,352	2,093,799
Услуги третьих сторон		618,237	641,459
Резерв по неиспользованным отпускам		201,656	184,451
Социальный налог и социальные отчисления		168,241	130,066
Списание запасов до чистой цены продажи		130,525	120,235
Налоги		70,009	85,779
Страхование		25,503	38,079
Изменение запасов готовой сельскохозяйственной продукции и незавершенного производства		(439,121)	(3,344,012)
Прочие		15,328	9,194
<b>Итого себестоимость реализации</b>		<b>19,447,999</b>	<b>14,120,144</b>

**22 Государственные субсидии**

В 2017 и 2016 годах Группа получала следующие государственные субсидии, признанные в данной консолидированной финансовой отчетности:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>Прим.</b>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Доход будущих периодов на 1 января		2,932,239	3,569,025
<i>Новые полученные субсидии:</i>			
- компенсация производственных затрат на приобретение материалов		2,499,287	1,738,300
- компенсация процентных расходов		486,509	364,788
- компенсация затрат на приобретение биологических активов		120,273	227,080
- приобретение сельскохозяйственной техники		2,318,325	216,728
- прочие субсидии		10,511	-
<b>Итого новые полученные субсидии</b>		<b>5,434,905</b>	<b>2,546,896</b>
<i>Государственные субсидии, признанные в прибыли или убытке</i>			
- финансовые расходы: компенсация процентных расходов по банковским займам, полученным от ДАМУ	16	(486,509)	(364,788)
- финансовые расходы: амортизация дохода будущих периодов по субсидированным займам, полученным в рамках программы Агробизнес-2020	16	(797,862)	(853,514)
- признанные отдельно в отчете прибыли или убытке и прочем совокупном доходе		(2,951,470)	(1,965,380)
<b>Государственные субсидии, признанные в прибыли или убытке</b>		<b>(4,235,391)</b>	<b>(3,183,682)</b>
<b>Доход будущих периодов на 31 декабря</b>		<b>4,131,753</b>	<b>2,932,239</b>
<i>Включая:</i>			
- краткосрочная часть		885,845	862,846
- долгосрочная часть		3,245,908	2,069,393

**22 Государственные субсидии (продолжение)**

В соответствии с Приказом Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 7 августа 2015 года № 9-3/726 Группе были одобрены государственные субсидии на приобретение сельскохозяйственной техники в общей сумме 1,594,684 тысяч тенге по заявке 2016 года, а также субсидии на сумму 630,837 тысяч тенге по заявкам 2017 года. В 2016 году часть государственных субсидий в размере 216,772 тысячи тенге была обязательна к получению в декабре 2016 года и признана в составе торговой и прочей дебиторской задолженности.

**23 Прочие операционные доходы и расходы**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Доход по НДС по специальному налоговому режиму	264,067	349,923
Доход от штрафов по договорам	29,035	-
Доход от индексации по договорам с поставщиками	11,400	202,035
Прибыль за вычетом убытков по курсовой разнице	9,183	75,003
Доход за вычетом расходов от операционной аренды	2,370	2,336
Списание кредиторской задолженности	2,040	1,122
Прочие доходы	310,184	190,434
<b>Итого прочие операционные доходы</b>	<b>628,279</b>	<b>820,853</b>
Убытки за вычетом прибылей от выбытия основных средств	101,950	84,030
Убытки за вычетом прибылей по курсовой разнице	146,931	1,002
Убыток от индексации по договорам с поставщиками	-	-
Износ и амортизация	69,795	-
Обесценение прочих активов	7,026	-
Расходы по вспомогательной деятельности	761	-
Убытки от выбытия нематериальных активов	749	-
Убытки от штрафов по договорам	-	39,207
Чистый убыток от переоценки инвестиционного имущества по справедливой стоимости	-	5,629
Прочие расходы	276,754	117,378
<b>Итого прочие операционные расходы</b>	<b>603,966</b>	<b>247,246</b>

Доход по НДС по специальному налоговому режиму представляет собой уменьшение на 70 процентов налоговой ставки до ставки, предусмотренной государством для сельскохозяйственных производителей в рамках специального налогового режима в соответствии с налоговым кодексом Республики Казахстан.

**24 Общие и административные расходы**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Расходы по заработной плате	1,135,158	1,059,265
Социальный налог и социальные отчисления	296,776	214,079
Налоги	222,507	212,936
Профессиональные услуги	194,056	201,904
Материалы	167,522	163,107
Износ и амортизация	156,160	75,559
Расходы на спонсорство	114,768	92,465
Списание НДС к возмещению	108,411	2,079
Штрафы	73,083	321,578
Резерв по неиспользованным отпускам	54,503	42,320
Ремонт и техническое обслуживание	50,237	36,694
Банковские сборы	34,239	40,212
Расходы на связь	30,250	25,546
Расходы на аренду	24,013	21,964
Страхование	18,166	10,905
Списание запасов до чистой стоимости реализации	15,382	5,386
Обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности и прочих долгосрочных активов	10,338	18,260
Списание дебиторской задолженности	2,473	-
Прочее	206,058	273,405
<b>Итого общие и административные расходы</b>	<b>2,914,100</b>	<b>2,817,664</b>

**25 Расходы по реализации**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2017 г.	2016 г.
Услуги элеватора	103,766	34,516
Транспортные услуги	1,597	670,973
Таможенные сборы	225	159
Прочее	18,603	21,189
<b>Итого расходы по реализации</b>	<b>124,191</b>	<b>726,837</b>

В течении 2016 года ТОО «Real and Legal Partners», выставил штрафы и дополнительные транспортные расходы по существующим и закрытым договорам на реализацию сельскохозяйственной продукции, в связи с некоторым невыполнением Группой сроков по поставкам и качеству продукции в сумме 651,740 тысяч тенге.

**26 Финансовые доходы и расходы**

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	2017 г.	2016 г.
Процентные доходы по депозитам		18,427	168,623
Процентные доходы по финансовой аренде		554	-
Доход по курсовой разнице		-	69,406
Начисление дисконта по финансовым обязательствам		-	13,997
Прочее		4,167	1,856
<b>Итого финансовые доходы</b>		<b>23,148</b>	<b>253,882</b>
Процентные расходы		3,572,758	3,356,433
Финансовые расходы по привилегированным акциям		895,965	822,882
Амортизация дисконта по финансовым обязательствам		707,715	777,351
Процентные расходы по финансовой аренде		479,047	451,619
Убыток по курсовой разнице		128,564	31,221
Убыток по облигациям от пересмотра ставки инфляции	17	54,149	111,788
Убыток от индексации обязательств		32,529	3,954
Государственные субсидии	22	(1,284,371)	(1,218,302)
Прочее		331,241	249,911
<b>Итого финансовые расходы</b>		<b>4,918,497</b>	<b>4,586,857</b>

**Государственные субсидии.** Государственные субсидии включают в себя амортизацию дохода будущих периодов по субсидированным займам, полученным в рамках программы Агробизнес-2020, в размере 797,862 тысячи тенге (2016 г.: 853,514 тысяч тенге) и субсидию, полученную от АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ», как компенсацию процентных расходов по банковским займам в размере 486,509 тысяч тенге (2016 г.: 364,788 тысяч тенге) (Примечание 22).

В соответствии с программой «Дорожная карта бизнеса 2020», которая была утверждена указом Правительства Республики Казахстан №301 от 13 апреля 2010 года, АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ» предоставляет субсидии по возмещению процентных расходов по существующим договорам финансовой аренды и прочим кредитным договорам. В 2017 году Группа получила такие субсидии на сумму 486,509 тысяч тенге (2016 г.: 364,788 тысяч тенге).

**27 Расходы по подоходному налогу****(а) Компоненты расходов по корпоративному подоходному налогу**

Расход/(экономия) по подоходному налогу включают следующие компоненты:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
Текущий подоходный налог	132,050	82,895
Подоходный налог за предыдущие периоды	9,093	(54,675)
Отложенный налог	119,001	(192,039)
<b>Расход/(экономия) по подоходному налогу за год</b>	<b>260,144</b>	<b>(163,819)</b>

**(б) Сверка расхода по подоходному налогу с суммой бухгалтерской прибыли или убытка, умноженной на применимую ставку налогообложения**

Текущая ставка подоходного налога, применяемая к большей части прибыли Компании за 2017 и 2016 годы, составляет 20 процентов. Ставка подоходного налога, применяемая к большей части прибыли дочерних предприятий, составляет 3 процента (2016 г.: 3 процента) для сельскохозяйственной деятельности и 20 процентов для других видов деятельности. Ниже представлена сверка расчетных и фактических расходов по подоходному налогу.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>2017 г.</b>	<b>2016 г.</b>
<b>Прибыль/(убыток) до налогообложения</b>	<b>319,552</b>	<b>(1,772,397)</b>
Расчетная сумма расхода/(экономии) по подоходному налогу по специальной ставке 3 процента для сельскохозяйственной деятельности	9,587	(53,172)
Налоговый эффект расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу, и доходов, не включаемых в налогооблагаемую базу:		
- Непризнанные отложенные налоговые активы	(109,554)	311,121
- Невычитаемые процентные выплаты	38,354	35,537
- Подоходный налог за предыдущие периоды	9,093	(54,675)
- Невычитаемые расходы/(необлагаемые доходы)	41,660	(3,168)
- Невычитаемые социальные выплаты	19,808	4,320
- Доход, не облагаемый налогом, от специального налогового режима по НДС	(7,922)	(10,498)
- Влияние убытка, облагаемых по более высокой ставке, установленной законом	(76,086)	(84,013)
- Прочее	335,204	18,367
<b>Итого расходы по подоходному налогу за год</b>	<b>260,144</b>	<b>163,819</b>

## 27 Расходы по подоходному налогу (продолжение)

## (е) Отложенные налоги по видам временных разниц

Различия между МСФО и казахстанским налоговым законодательством приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления финансовой отчетности и их базой для расчета подоходного налога. Налоговые последствия изменения этих временных разниц подробно представлены ниже и отражаются по эффективной ставке за соответствующий период.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	1 января 2017 г.	Признано в прибыли или убытке	Признано в капитале	31 декабря 2017 г.
<b>Налоговый эффект вычитаемых временных разниц</b>				
Кредиты и займы	63,247	(1,734)	-	61,513
Торговая дебиторская задолженность	60,554	27,505	-	88,059
Торговая и прочая кредиторская задолженность	23,115	(23,115)	-	-
Резерв по неиспользованным отпускам	10,652	38,721	-	49,373
Запасы	5,928	(79,940)	-	(74,012)
Прочие	539	(427)	-	112
Перенесенные налоговые активы	1,237,760	100,837	-	1,338,597
Минус: непризнанный налоговый актив	(1,237,760)	(109,554)	-	(1,347,314)
<b>Валовые активы по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>164,035</b>	<b>(47,707)</b>	<b>-</b>	<b>116,328</b>
<b>Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц</b>				
Основные средства и нематериальные активы	1,163,426	63,993	(5,611)	1,221,808
Биологические активы	53,211	(55,131)	-	(1,920)
Прочие	4,068	(4,068)	-	-
Налоги к уплате	(2,756)	5,110	-	2,354
Доходы будущих периодов по государственным субсидиям	-	61,390	-	61,390
<b>Валовые обязательства по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>1,217,949</b>	<b>71,294</b>	<b>(5,611)</b>	<b>1,283,632</b>
Зачет с активами по отсроченному подоходному налогу	(164,035)	47,707	-	(116,328)
<b>Признанные обязательства по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>1,053,914</b>	<b>119,001</b>	<b>(5,611)</b>	<b>1,167,304</b>
<b>Признанные активы по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## 27 Расходы по подоходному налогу (продолжение)

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	1 января 2016 г.	Признано в прибыли или убытке	Признано в капитале	31 декабря 2016 г.
<b>Налоговый эффект вычитаемых временных разниц</b>				
Кредиты и займы	89,535	(26,288)	-	63,247
Торговая дебиторская задолженность	21,603	38,951	-	60,554
Торговая и прочая кредиторская задолженность	9,675	13,440	-	23,115
Резерв по неиспользованным отпускам	9,002	1,650	-	10,652
Запасы	7,821	(1,893)	-	5,928
Прочие	-	539	-	539
<b>Валовые активы по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>137,636</b>	<b>26,399</b>	<b>-</b>	<b>164,035</b>
<b>Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц</b>				
Основные средства и нематериальные активы	530,564	(187,175)	820,037	1,163,426
Биологические активы	-	53,211	-	53,211
Прочие	-	4,068	-	4,068
Налоги к уплате	7,330	(10,086)	-	(2,756)
Кредиты и займы	25,658	(25,658)	-	-
<b>Валовые обязательства по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>563,552</b>	<b>(165,640)</b>	<b>820,037</b>	<b>1,217,949</b>
Зачет с активами по отсроченному подоходному налогу	(137,636)	(26,399)	-	(164,035)
<b>Признанные обязательства по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>425,916</b>	<b>(192,039)</b>	<b>820,037</b>	<b>1,053,914</b>
<b>Признанные активы по отсроченному подоходному налогу</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

При существующей структуре Группы налоговые убытки и текущие налоговые активы одних предприятий Группы не могут быть зачтены против текущих налоговых обязательств и налогооблагаемой прибыли других предприятий Группы, и, соответственно, налоги могут быть начислены, даже если имеет место консолидированный налоговый убыток. Поэтому взаимозачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен, только если они относятся к одному и тому же налогоплательщику.

Руководство считает, что на 31 декабря 2017 года отсутствуют активы по отсроченному подоходному налогу, которые могут быть возмещены в сроки свыше 12 месяцев после окончания отчетного периода (2016 г.: отсутствуют); обязательства по отсроченному подоходному налогу в размере 366,256 тысяч тенге могут быть восстановлены в сроки свыше 12 месяцев после окончания отчетного периода (2016 г.: 355,082 тысячи тенге).

**27 Расходы по подоходному налогу (продолжение)****(г) Налоговые убытки, перенесенные на будущие периоды**

По состоянию на 31 декабря 2017 года Группа не признала потенциальные отложенные налоговые активы на сумму 1,347,314 тысяч тенге и (2016 г.: 1,237,760 тысяч тенге) по отношению к налоговым убыткам Компании и дочерних предприятий, переносимым на будущие периоды и облагаемым по 3 и 20 процентов (2016 г.: облагаемым по 3 и 20 процентов) поскольку Группа не ожидает использовать данный убыток, так как данные компании не ожидают достаточной налогооблагаемой прибыли в будущем. Ниже представлены даты истечения срока перенесения налоговых убытков на будущие периоды:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2017 г.	2016 г.
Отложенные налоговые убытки, которые истекают до 31 декабря:		
- 2022	153,411	668,419
- 2023	796,462	796,462
- 2024	3,494,582	3,494,582
- 2025	2,221,426	1,562,601
<b>Итого налоговые убытки, перенесенные на будущие периоды</b>	<b>6,665,611</b>	<b>6,522,064</b>

**28 Прибыль на акцию**

Базовая и разводненная прибыль на акцию рассчитывается делением прибыли или убытка, причитающихся владельцам Группы, на средневзвешенное количество простых акций в обращении в течение года. У Группы отсутствуют разводняющие простые акции, следовательно, разводненная прибыль на акцию совпадает с базовой прибылью на акцию.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	2017 г.	2016 г.
Прибыль/(убыток) за год		59,408	(1,608,578)
Средневзвешенное количество простых акций в обращении	16	14,978,571	14,978,571
<b>Базовая и разводненная прибыль/(убыток) на акцию (казахстанских тенге за акцию)</b>		<b>4</b>	<b>(107)</b>

**29 Значительные неденежные операции по инвестиционной и финансовой деятельности**

Следующие операции инвестиционного характера были проведены без использования денежных средств и их эквивалентов и исключены из отчета о движении денежных средств:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2017 г.	2016 г.
<b>Неденежные операции, относящиеся к инвестиционной деятельности</b>		
Приобретение основных средств через финансовый лизинг	403,777	1,555,410
<b>Неденежные операции, относящиеся к инвестиционной деятельности</b>	<b>403,777</b>	<b>1,555,410</b>

Следующие операции финансового характера были проведены без использования денежных средств и их эквивалентов и исключены из отчета о движении денежных средств:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	2017 г.	2016 г.
<b>Неденежные операции, относящиеся к финансовой деятельности</b>		
Приобретение основных средств через финансовый лизинг	149,704	112,547
<b>Неденежные операции, относящиеся к финансовой деятельности</b>	<b>149,704</b>	<b>112,547</b>

### 30 Условные, договорные обязательства и операционные риски

**Политическая и экономическая обстановка в Республике Казахстан.** В целом, экономика Республики Казахстан продолжает проявлять некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Она особенно чувствительна к колебаниям цен на нефть и газ и другое минеральное сырье, составляющие основную часть экспорта страны. Эти особенности также включают, но не ограничиваются существованием национальной валюты, не имеющей свободной конвертации за пределами страны, и низким уровнем ликвидности рынка ценных бумаг.

Финансовые рынки по-прежнему характеризуются отсутствием стабильности, частыми и существенными изменениями цен, и увеличением спредов по торговым операциям. Данная экономическая среда оказывает значительное влияние на деятельность и финансовое положение Компании. Руководство предпринимает необходимые меры для обеспечения устойчивой деятельности Компании. Тем не менее будущие последствия текущей экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

Кроме того, сельскохозяйственный сектор в Республике Казахстан остается подверженным влиянию политических, законодательных, налоговых и регуляторных изменений в Республике Казахстан. Перспективы экономической стабильности Республики Казахстан в существенной степени зависят от эффективности экономических мер, предпринимаемых Правительством, а также от развития правовой, контрольной и политической систем, то есть от обстоятельств, которые находятся вне сферы контроля Компании.

Основные риски Группы связаны с внешними факторами. Основным фактором является объем собранного урожая в Казахстане и соседних государствах, который влияет на цену и спрос. Объем урожая значительно зависит от погодных условий, которые влияют на урожайность и качество.

**Налоговое законодательство.** Налоговые условия в Республике Казахстан подвержены изменению и непоследовательному применению и интерпретации. В частности, текущие контракты на недропользование не имеют налоговой стабильности с 1 января 2009 года, и налоговые обязательства исчисляются в общеустановленном порядке, что может привести к неблагоприятным изменениям налоговых позиций недропользователей, включая позицию Группы. Расхождения в интерпретации казахстанских законов и положений Группой и казахстанскими уполномоченными органами может привести к начислению дополнительных налогов, штрафов и пени.

Казахстанское законодательство и практика налогообложения находятся в состоянии непрерывного развития, и поэтому подвержены различному толкованию и частым изменениям, которые могут иметь обратную силу. В некоторых случаях, в целях определения налогооблагаемой базы, налоговое законодательство ссылается на положения МСФО, при этом толкование соответствующих положений МСФО казахстанскими налоговыми органами может отличаться от учетных политик, суждений и оценок, примененных руководством при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности, что может привести к возникновению дополнительных налоговых обязательств у Группы. Налоговые органы могут проводить ретроспективную проверку в течение пяти лет после окончания налогового года.

Руководство Группы считает, что ее интерпретации соответствующего законодательства являются приемлемыми и налоговая позиция Группы обоснована. Подробная информация по незавершенным налоговым спорам и начислениям представлена ниже в данном Примечании. По мнению руководства Группы, Группа не понесет существенных убытков по текущим и потенциальным налоговым искам, превышающим резервы, сформированные в данной консолидированной финансовой отчетности.

В 2016 году налоговые органы провели комплексную налоговую проверку за 2011 – 2015 годы по шести дочерним компаниям Группы. Общая сумма доначисления составила 139,275 тысяч тенге, включая пени и штрафы на сумму 27,884 тысячи тенге. Руководство Группы обжаловало отдельные результаты проверки по пяти дочерним компаниям. Общая сумма обжалованных доначислений по налогам составила 110,002 тысячи тенге и пени в размере 27,884 тысяч тенге. Данные суммы в основном представляют собой доначисления по налогу на добавленную стоимость на ТОО «Шатило и К» и по корпоративному подоходному налогу на ТОО «Дихан Плюс» в размере 77,726 тысяч тенге и 39,343 тысячи тенге, соответственно.

В июне 2017 Группа выиграла суд первой инстанции по вопросу налога на добавленную стоимость на ТОО «Шатило и К».

В октябре 2017 года ТОО «Дихан Плюс» обжаловал результаты проверки налоговых органов и после решения Акмолинского областного суда об отклонении жалобы от 28 марта 2018 года признал доначисление обязательств по корпоративному подоходному налогу в сумме 8,195 тысяч тенге и пени в сумме 2,835 тысяч тенге.

### 30 Условные, договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

**Трансфертное ценообразование.** В соответствии с законом Казахстана о трансфертном ценообразовании международные деловые операции подлежат государственному контролю трансфертного ценообразования. Данный закон предписывает казахстанским компаниям поддерживать и, в случае необходимости, предоставлять экономическое обоснование и метод определения цен, применяемых в операциях подлежащих контролю, включая наличие документации, подтверждающей цены и ценовые дифференциалы. Помимо этого, ценовые дифференциалы не могут применяться в международных операциях с компаниями, зарегистрированными в юрисдикциях, включенных Правительством Казахстана в список юрисдикций с льготным налоговым режимом. В случае отклонения цены сделки от рыночной цены налоговые органы имеют право корректировать налогооблагаемые статьи и начислять дополнительные налоги, штрафы и пени. Однако специально для сделок по сельхозпродукции закон предусматривает разрешенное 10-процентное отклонение от рыночной цены.

Независимо от присущих рисков того, что налоговые органы могут оспорить политику трансфертного ценообразования Группы, руководство Группы считает, что сможет защитить свою позицию в случае, если политика трансфертного ценообразования Группы будет оспорена налоговыми органами. Таким образом, в данной консолидированной финансовой отчетности Группа не отразила дополнительные налоговые обязательства.

Руководство считает, что его политика ценообразования в 2017 году и в предыдущие годы соответствует принципу независимости и ввела средства внутреннего контроля для соответствия законодательству по трансфертному ценообразованию.

Учитывая специфику трансфертного ценообразования, влияние любого оспаривания трансфертных цен Группы не может быть надежно оценено, и может повлиять на финансовые условия и/или деятельность Группы в целом.

**Вопросы охраны окружающей среды.** Природоохранное законодательство в Республике Казахстан находится в стадии становления, и позиция государственных органов Республики Казахстан относительно обеспечения его соблюдения постоянно меняется. Группа проводит периодическую оценку своих обязательств относительно природоохранного законодательства. По мере выявления обязательства немедленно отражаются в консолидированной финансовой отчетности. Руководство Группы считает, что не имеет существенных обязательств по ущербу окружающей среде.

**Страхование.** Рынок страховых услуг в Республике Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира, пока не доступны в Казахстане. Группа не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства, или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Группы. До тех пор, пока Группа не будет иметь полноценного страхового покрытия, существует риск того, что утрата или повреждение определенных активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и консолидированное финансовое положение Группы.

Группа страхует следующие риски:

- Страхование гражданской ответственности за причинение ущерба жизни, здоровью и имуществу третьих сторон и окружающей среде;
- Имущественное страхование;
- Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств;
- Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев имущества, деятельность которых может причинить ущерб третьим сторонам;
- Страхование растениеводства от неблагоприятного влияния стихийных бедствий или их сочетаний в соответствии с законом Республики Казахстан от 10 марта 2004 г. «Об обязательном страховании в растениеводстве»;
- Страхование крупного рогатого скота, основных средств в рамках договоров финансовой аренды;
- Страхование заложенного имущества; и
- Обязательное экологическое страхование.

**Судебные разбирательства.** К Группе периодически, в ходе обычной деятельности, могут поступать иски о возмещении убытков. Исходя из собственной оценки, руководство считает, что они не приведут к каким-либо значительным убыткам сверх суммы резервов, отраженных в настоящей консолидированной финансовой отчетности.

**30 Условные, договорные обязательства и операционные риски (продолжение)**

**Договорные обязательства по приобретению основных средств.** По состоянию на 31 декабря 2017 года Группа имела договорные обязательства по приобретению основных средств, а также по строительно-монтажным работам, на сумму 497,822 тысячи тенге (на 31 декабря 2016 года: договорные обязательства по приобретению основных средств, а также по строительно-монтажным работам, на сумму 25,475 тысяч тенге).

Группа уже выделила необходимые ресурсы на покрытие этих обязательств. Руководство Группы уверено, что уровень чистых доходов в будущем, а также объем финансирования будут достаточными для покрытия этих или подобных обязательств.

**Активы в залоге и активы, ограниченные в использовании.** На 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года у Группы были следующие активы, переданные в залог в качестве обеспечения:

	31 декабря 2017 г.		31 декабря 2016 г.	
	Заложенные активы	Обеспеченные обязательства	Заложенные активы	Обеспеченные обязательства
<i>В тысячах казахстанских тенге</i>				
Основные средства	9,030,691	21,176,291	17,695,453	19,945,902
Нематериальные активы	19,536	-	15,086	-
<b>Итого</b>	<b>9,050,227</b>	<b>21,176,291</b>	<b>17,710,539</b>	<b>19,945,902</b>

**Обязательства по операционной аренде.** Для тех случаев, когда Группа выступает в качестве арендатора, в таблице ниже представлены будущие минимальные арендные платежи к уплате по договорам операционной аренды без права досрочного прекращения:

	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
<i>В тысячах казахстанских тенге</i>		
Не позднее 1 года	3,362	76,063
От 1 года до 5 лет	16,810	248,308
После 5 лет	24,013	2,098,591
<b>Итого обязательства по операционной аренде</b>	<b>44,185</b>	<b>2,422,962</b>

У Группы имеются договора операционной аренды по земельным участкам. Договоры аренды обычно заключаются первоначально на период в 49 лет с правом последующего продления. Договоры аренды могут быть расторгнуты без уведомления и штрафов.

**Соблюдение условий кредитных договоров.** Группа должна выполнять определенные условия, преимущественно связанные с кредитами и облигациями к уплате. Невыполнение данных условий может привести к негативным последствиям для Группы. По состоянию на 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года Группой были соблюдены условия, предусмотренные кредитными договорами.

## 31 Неконтролирующая доля

В таблице ниже представлена информация обо всех дочерних предприятиях, в которых имеется неконтролирующая доля, значительная для Группы.

	Место осущес- твления деятель- ности	Процент неконтро- лирующей доли	Процент прав голоса, приходя- щихся на неконтро- лирующую доли	Прибыль или убыток, относимый на некон- тролирую- щую долю	Накоплен- ные некон- тролирую- щие доли в дочернем предприя- тии	Дивиденды, выплачен- ные некон- тролирую- щей доле в течение года
<i>В тысячах казахстанских тенге</i>						
<b>Год, закончившийся 31 декабря 2017 г.</b>						
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	Казахстан	8.47	8.47	25,309	367,009	-
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	Казахстан	9.53	9.53	70,593	507,947	-
ТОО «Сагат СК»	Казахстан	4.38	4.38	16,693	101,018	-
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	Казахстан	0.08	0.08	204	(36,486)	-
ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	Казахстан	5.28	5.28	(7,362)	(21,427)	-
ТОО «Атамекен-Агро»	Казахстан	5.65	5.65	(16,567)	(253,418)	-
ТОО «Шатило и К»	Казахстан	9.68	9.68	49,911	241,713	-
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	Казахстан	33.09	33.09	8,999	4,307	-
ТОО «Мичуринский»	Казахстан	19.48	19.48	70,041	200,204	-
ТОО «ПСХ»	Казахстан	5.93	5.93	(7,097)	(32,353)	-
ТОО «Агросвет»	Казахстан	5.00	5.00	(98)	(77)	-
<b>Итого</b>				<b>210,626</b>	<b>1,078,437</b>	<b>-</b>
<b>Год, закончившийся 31 декабря 2016 г.</b>						
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	Казахстан	8.47	8.47	24,089	341,704	-
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	Казахстан	9.54	9.54	89,401	438,306	-
ТОО «Сагат СК»	Казахстан	4.38	4.38	(7,008)	84,483	-
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	Казахстан	0.22	0.22	92	4,167	-
ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	Казахстан	5.28	5.28	(1,882)	(14,007)	-
ТОО «Атамекен-Агро»	Казахстан	5.65	5.65	(2,381)	(236,556)	-
ТОО «Шатило и К»	Казахстан	9.68	9.68	46,883	190,782	-
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	Казахстан	33.09	33.09	(42,593)	(2,634)	-
ТОО «Мичуринский»	Казахстан	19.55	19.55	2,469	130,271	-
ТОО «ПСХ»	Казахстан	5.93	5.93	(16,827)	(25,313)	-
<b>Итого</b>				<b>92,243</b>	<b>911,203</b>	<b>-</b>

## 31 Неконтролирующая доля (продолжение)

Обобщенная финансовая информация по денежным потокам каждой из дочерних компаний на 31 декабря 2017 года и 2016 года представлена в таблице ниже:

	Операционная деятельность	Инвестиционная деятельность	Финансовая деятельность	Всего чистые денежные потоки
<i>В тысячах казахстанских тенге</i>				
<b>Год, закончившийся 31 декабря 2017 г.</b>				
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	708,056	(58,860)	(651,436)	(2,240)
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	1,242,946	(370,845)	(867,667)	4,434
ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	481,999	(250,508)	(235,260)	(3,769)
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	263,887	(118,345)	(146,386)	(844)
ТОО «Сагат СК»	383,991	(66,409)	(319,605)	(2,023)
ТОО «Атамекен-Агро»	1,566,411	(240,408)	(1,331,306)	(5,303)
ТОО «Мичуринский»	370,364	(78,143)	(292,788)	(567)
ТОО «ПСХ»	75,573	(22,089)	(53,491)	(7)
ТОО «Шатило и К»	703,249	(195,710)	(514,080)	(6,541)
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	402,216	(124,197)	(299,593)	(21,574)
ТОО «Агро-свет»	(378)	(21)	419	20
<b>Итого</b>	<b>6,198,314</b>	<b>(1,525,535)</b>	<b>(4,711,193)</b>	<b>(38,414)</b>
<b>Год, закончившийся 31 декабря 2016 г.</b>				
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	360,165	(218,100)	(166,124)	(24,059)
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	352,620	(362,810)	5,679	(4,511)
ТОО «Атамекен-Агро-Шуқырколь»	363,091	(280,195)	(80,799)	2,097
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	233,201	(281,260)	47,818	(241)
ТОО «Сагат СК»	218,220	(294,706)	76,733	247
ТОО «Атамекен-Агро»	1,025,079	(663,036)	(362,299)	(256)
ТОО «Мичуринский»	266,234	(324,689)	58,817	362
ТОО «ПСХ»	66,542	(30,419)	(41,701)	(5,578)
ТОО «Шатило и К»	405,265	(341,907)	(59,408)	3,950
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	230,481	(201,517)	(5,253)	23,711
<b>Итого</b>	<b>3,520,898</b>	<b>(2,998,639)</b>	<b>(526,537)</b>	<b>(4,278)</b>

## 31 Неконтролирующая доля (продолжение)

Обобщенная финансовая информация по отчету о финансовом положении и прибыли или убытке по каждой из дочерних компаний на 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года представлена в таблице ниже:

В тысячах казахстанских тенге	Кратко-срочные активы	Долго-срочные активы	Кратко-срочные обязательства	Долго-срочные обязательства	Выручка	Доход/ (расход)	Итого совокупный доход
<b>Год, закончившийся 31 декабря 2017 г.</b>							
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	1,647,289	5,750,586	1,389,440	1,677,136	2,969,669	298,691	298,691
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	2,893,497	6,302,177	1,885,666	1,981,069	3,568,458	740,596	740,596
ТОО «Атамекен-Агро-Шукурколь»	713,015	2,363,568	2,581,776	900,830	462,450	(139,515)	(139,515)
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	958,619	2,779,283	1,203,899	380,518	,566,330	240,242	240,242
ТОО «Сагат СК»	1,314,602	3,813,897	1,879,557	939,967	,656,635	81,553	381,553
ТОО «Атамекен-Агро»	2,230,558	7,201,860	8,799,568	5,117,342	,763,570	(293,170)	(293,170)
ТОО «Мичуринский»	984,821	3,085,994	2,075,413	967,624	1,324,419	359,568	359,568
ТОО «ПСХ»	284,273	292,077	921,738	200,594	227,373	(119,767)	(119,767)
ТОО «Шатило и К»	2,385,341	5,659,580	3,547,648	1,999,905	3,127,310	515,679	515,679
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	658,740	2,293,834	2,003,267	936,291	1,850,401	27,196	27,196
ТОО «Агро-свет»	3,583	21	5,147	-	54,847	(1,962)	(1,962)
<b>Итого</b>	<b>14,074,338</b>	<b>39,542,877</b>	<b>26,293,119</b>	<b>15,101,276</b>	<b>20,571,462</b>	<b>2,009,111</b>	<b>2,009,111</b>
<b>Год, закончившийся 31 декабря 2016 г.</b>							
ТОО «Атамекен-Агро-Тимирязево»	1,362,310	5,309,122	1,246,932	1,391,827	1,918,934	284,284	2,645,416
ТОО «Атамекен-Агро-Целинный»	2,277,780	5,191,682	1,139,276	1,737,041	2,689,325	936,862	3,462,788
ТОО «Атамекен-Агро-Шукурколь»	581,145	1,909,159	1,859,955	895,756	310,177	(35,654)	481,962
ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка»	900,819	2,555,179	1,280,674	251,642	760,461	42,622	1,064,991
ТОО «Сагат СК»	2,153,852	4,732,304	3,279,826	1,635,178	1,806,306	484,389	2,551,520
ТОО «Атамекен-Агро»	2,155,702	6,228,722	7,111,903	5,458,618	2,594,344	(42,139)	2,430,204
ТОО «Мичуринский»	516,542	2,686,094	1,746,272	789,971	964,983	12,628	1,557,307
ТОО «ПСХ»	270,534	285,584	761,538	221,758	205,608	(283,969)	(120,016)
ТОО «Шатило и К»	754,549	3,387,991	1,485,635	725,870	1,159,694	(160,175)	1,792,743
ТОО «Атамекен-Агро-Есиль»	673,979	2,079,856	1,852,375	909,418	1,267,188	(128,720)	890,238
<b>Итого</b>	<b>11,647,212</b>	<b>34,365,693</b>	<b>21,764,386</b>	<b>14,017,079</b>	<b>13,677,020</b>	<b>1,110,128</b>	<b>16,757,153</b>

В 2017 и 2016 годах приобретения неконтролирующих долей были незначительны.

## 32 Приобретение предприятия

**Приобретение ТОО «Агро-Свет».** В апреле 2016 года Группа приобрела 95 процентную долю участия в ТОО «Агро-Свет». Данная сделка имела основную цель - приобрести право на аренду земельного участка, находящегося в собственности ТОО «Агро-Свет». В связи с этим приобретение доли участия в ТОО «Агро-Свет» классифицировалось как приобретение актива и было учтено в составе приобретения нематериальных активов и прав землепользования (Примечание 8).

По состоянию на 31 декабря 2017 года Группа провела тест на обесценение гудвила по приобретению ТОО «Арша-2» и ТОО «Дихан Плюс» (после объединения с ТОО «Атамекен-Агро-зеренда») (Примечание 3) и не выявила обесценение.

## 33 Управление бизнесом и финансовыми рисками

**Коммерческие риски.** Основная деятельность Группы связана с сельскохозяйственным предпринимательством, и ее основные риски возникают в результате влияния внешних факторов, таких как погодные условия, которые оказывают воздействие на урожай, в частности количество и качество зерновой и прочей продукции. Это может привести к возникновению существенных разниц в объеме полученной сельскохозяйственной продукции. Цены на сельскохозяйственные продукты также подвержены влиянию условий местного и мирового рынков. Экспертные знания руководства Группы отражены в их способности управлять такими рисками.

### 33 Управление бизнесом и финансовыми рисками (продолжение)

**Факторы финансового риска.** Функция управления финансовыми рисками в Группе проводится в области рисков по ценам на товары, финансовым рискам, операционным рискам и юридическим рискам. Основной деятельностью Группы является продажа сельскохозяйственной продукции, и в связи с этим Группа подвержена рискам изменений цен на товары. Кроме того, деятельность Группы подвержена различным финансовым рискам: рыночные риски (включая валютный риск, риск изменения процентной ставки и прочий риск изменения цены), кредитный риск и риск ликвидности. Главной задачей функции управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Функции операционного и юридического управления рисками созданы для обеспечения надлежащего функционирования внутренних политик и процедур, в целях минимизации операционных и юридических рисков.

Программа Группы по управлению рисками концентрируется на непредсказуемости финансовых рынков, и ее основной целью является минимизация потенциальных негативных последствий для финансового положения Группы. Управление операционным риском осуществляется на ежедневной основе руководителем, ответственным за принятие операционных решений, и управление юридическим риском обеспечивается внутренней юридической службой.

**Кредитный риск.** Группа подвержена кредитному риску, который является риском того, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной понесения финансовых убытков другой стороной вследствие невыполнения обязательства по договору. Кредитный риск возникает в результате реализации Группой продукции на кредитных условиях и прочих операций с контрагентами, вследствие которых возникают финансовые активы.

У Группы имеются политики, обеспечивающие реализацию продукции и услуг клиентам с соответствующей кредитной историей. Максимальная подверженность Группы кредитному риску по группам активов отражена в балансовой стоимости финансовых активов, входящих в дебиторскую задолженность по основной деятельности и прочую дебиторскую задолженность (Примечание 13), прочие долгосрочные активы (Примечание 10), денежные средства с ограничением в использовании (Примечание 14) и денежные средства и их эквиваленты (Примечание 15). Экономические факторы могут оказать влияние на погашение дебиторской задолженности; руководство считает, что у Группы отсутствует значительный риск убытка сверх резервов, уже отраженных в финансовой отчетности.

У Группы отсутствуют политики присвоения внутренних рейтингов и установления лимитов для контрагентов. Руководство Группы проводит анализ непогашенной финансовой дебиторской задолженности по основной деятельности и прочей дебиторской задолженности по срокам погашения и отслеживает просроченные остатки. Таким образом, руководство считает уместным предоставлять информацию по срокам погашения и прочую информацию о кредитном риске в том виде, в каком она раскрыта в Примечании 13.

Анализ финансовых активов по кредитному качеству на 31 декабря 2017 и 2016 годов раскрыт в примечаниях 10, 13, 14 и 15.

**Концентрация кредитного риска.** Группа подвержена концентрации кредитного риска. На 31 декабря 2017, 44 процента в составе торговой дебиторской задолженности по основной деятельности относится к ТОО «Real and Legal Partners». (31 декабря 2016 г.: нет концентрации кредитного риска).

**Рыночный риск.** Группа подвержена рыночному риску, связанному с открытыми позициями по (а) валютным, (б) процентным активам и обязательствам и (в) долевым инструментам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке. Руководство устанавливает лимиты в отношении уровня принимаемого риска и контролирует их соблюдение на ежедневной основе. Однако использование этого подхода не позволяет предотвратить образование убытков, превышающих установленные лимиты, в случае более существенных изменений на рынке.

Показатели чувствительности к рыночному риску, которые указаны ниже, основаны на изменениях какого-либо фактора, в то время как остальные факторы остаются постоянными. На практике это маловероятно, и изменения некоторых факторов могут быть взаимосвязаны, например, изменения процентных ставок и изменения обменных курсов.

## 33 Управление бизнесом и финансовыми рисками (продолжение)

**Валютный риск.** Экспортная выручка в основном выражена в долларах США, и займы Группы частично были денонмированы в иностранной валюте, главным образом в долларах США и Евро. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, приводят к возникновению валютного риска.

В таблице ниже представлен общий анализ валютного риска Группы по состоянию на конец отчетного периода:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Доллары США	Евро	Рубли	Фунт стерлингов	Итого
<b>На 31 декабря 2017 года</b>					
Денежные финансовые активы	-	19,366	1,463	-	20,829
Денежные финансовые обязательства	2,682,029	2,379,886	770,982	6	5,832,903
<b>Чистая балансовая позиция</b>	<b>2,682,029</b>	<b>2,399,252</b>	<b>772,445</b>	<b>6</b>	<b>5,853,732</b>
<b>На 31 декабря 2016 года</b>					
Денежные финансовые активы	30	-	1,543	-	1,573
Денежные финансовые обязательства	5,828,737	34,910	1,096,507	-	6,960,154
<b>Чистая балансовая позиция</b>	<b>5,828,767</b>	<b>34,910</b>	<b>1,098,050</b>	<b>-</b>	<b>6,961,727</b>

Группа не имеет утвержденных инструментов для снижения валютных рисков деятельности Группы.

В таблице ниже представлено изменение финансового результата и капитала в результате возможных изменений обменных курсов, используемых на конец отчетного периода для функциональной валюты предприятий Группы, при том, что все остальные переменные характеристики остаются неизменными:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Воздействие на прибыль или убыток на 31 декабря 2017 г.	Воздействие на прибыль или убыток на 31 декабря 2016 г.
Укрепление доллара США на 20 (2016: укрепление на 20)	(520,314)	(1,130,781)
Ослабление доллара США на 20 (2016: ослабление на 20)	520,314	1,130,781
Укрепление евро на 20 (2016: укрепление на 20)	(465,455)	(6,773)
Ослабление евро на 20 (2016: ослабление на 20)	465,455	6,773

Риск был рассчитан только для денежных остатков в валютах, отличных от функциональной валюты соответствующего предприятия Группы. Такая подверженность финансового результата возможным изменениям обменных курсов может быть обусловлена главным образом прибылями/убытками от курсовой разницы при пересчете кредиторской задолженности по основной деятельности и денежных средств и их эквивалентов, выраженным в долларах США и евро.

**Риск процентной ставки.** Группа принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и потоки денежных средств. Процентный риск Группы возникает по займам, кредиторской задолженности по финансовой аренде и по облигациям. Группа имеет займы, кредиторскую задолженность по финансовой аренде и по облигациям, которые были получены по плавающим ставкам, что подвергает денежные потоки Группы риску изменения процентной ставки.

Анализ чувствительности показывает влияние изменений рыночной процентной ставки на выплату процентов, процентные доходы и расходы и, если применимо, на капитал.

Анализ чувствительности к риску процентной ставки основывается на предположении о влиянии изменения рыночной ставки на процентные доходы и процентные расходы по финансовым инструментам с плавающей процентной ставкой, следовательно, должны быть включены в расчет для целей анализа чувствительности; финансовые инструменты с фиксированной процентной ставкой, признанной по амортизированной стоимости не подвержены процентному риску, и, следовательно, не включены в расчет для целей анализа чувствительности.

**33 Управление бизнесом и финансовыми рисками (продолжение)**

По состоянию на 31 декабря 2017 года Группа была подвержена потенциальному рыночному риску в связи с облигациями с плавающей процентной ставкой, зависящей от уровня инфляции за период. При прочих неизменных переменных, амортизированная стоимость выпущенных облигаций не изменилась бы при уровне инфляции равной или ниже 6.6 процентов, (Примечание 17). Если бы на 31 декабря 2017 года ожидаемая ставка инфляции была 8 процентов (31 декабря 2016 года: 8 процентов), при прочих неизменных переменных, убыток за год был бы на 28,077 тысяч тенге больше (31 декабря 2016 года: 78,216 тысячи тенге больше).

Долгосрочные займы Группы с фиксированными ставками подвержены риску процентной ставки, что может повлиять на справедливую стоимость данных займов на каждую отчетную дату. Группа проводит периодическую оценку данного риска, например, по состоянию на 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года, балансовая стоимость долгосрочных займов с фиксированными процентными ставками была приблизительно равна их справедливой стоимости.

Группа не имеет утвержденной политики для анализа и снижения уровня своей подверженности риску изменения процентной ставки.

**Риск ликвидности.** Риск ликвидности - это риск того, что предприятие столкнется с трудностями при выполнении финансовых обязательств. Подход Группы к управлению риском ликвидности заключается в обеспечении постоянного наличия необходимых ликвидных средств для выполнения обязательств Группы по мере наступления срока их погашения (как в стандартных, так в нестандартных ситуациях), при этом предотвращая недопустимые потери или ущерб для репутации Группы.

В силу динамичного характера основных направлений деятельности Группа старается поддерживать устойчивую базу финансирования, состоящую преимущественно из капитала акционеров, займов, кредиторской задолженности по основной деятельности и прочей кредиторской задолженности.

Приведенная ниже таблица показывает распределение обязательств по состоянию на 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 года по договорным срокам, оставшимся до погашения. Суммы обязательств в таблице представляют контрактные недисконтированные денежные потоки. Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от сумм, отраженных в отчете о финансовом положении, так как суммы в отчете о финансовом положении основаны на дисконтированных денежных потоках.

В тех случаях, когда сумма к выплате не является фиксированной, сумма в таблице определяется исходя из условий, существующих на конец отчетного периода. Валютные выплаты пересчитываются с использованием обменного курса спот на конец отчетного периода. Остатки со сроками погашения не более 12 месяцев равны своим балансовым остаткам, поскольку влияние дисконтирования незначительно.

См. Примечание 2 для получения информации о ликвидности и принципе непрерывности деятельности.

В таблице ниже представлен анализ финансовых инструментов по срокам погашения по состоянию на 31 декабря 2017 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	<b>До востре- бования и менее 6 месяцев</b>	<b>От 6 до 12 месяцев</b>	<b>От 1 года до 3 лет</b>	<b>От 3 до 4 лет</b>	<b>Более 4 лет</b>	<b>Итого</b>
<b>31 декабря 2017 года</b>						
Займы	6,290,568	7,158,513	14,347,897	4,975,467	7,333,998	<b>40,106,443</b>
Кредиторская задолженность по основной деятельности и прочая кредиторская задолженность	14,735,553	272,810	8,806	2,935	5,127	<b>15,025,231</b>
Дивиденды к выплате по привилегированным акциям*	-	434,537	1,013,920	1,013,920	3,041,760	<b>5,504,137</b>
<b>Итого выплаты, включая будущие выплаты основной суммы долга и процентов</b>	<b>21,026,121</b>	<b>7,865,860</b>	<b>15,370,623</b>	<b>5,922,322</b>	<b>10,380,885</b>	<b>60,635,811</b>

## 33 Управление бизнесом и финансовыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлен анализ финансовых инструментов по срокам погашения по состоянию на 31 декабря 2016 года:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	До востре- бования и менее 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	От 1 года до 3 лет	От 3 до 4 лет	Более 4 лет	Итого
<b>31 декабря 2016 года</b>						
Займы	4,644,715	11,306,128	13,119,710	4,299,186	6,826,776	40,196,515
Кредиторская задолженность по основной деятельности и прочая кредиторская задолженность	3,738,486	304,391	2,162	12,513	8,063	4,065,615
Дивиденды к выплате по привилегированным акциям*	-	289,691	1,448,457	1,013,920	3,041,760	5,793,828
<b>Итого выплаты, включая будущие выплаты основной суммы долга и процентов</b>	<b>8,383,201</b>	<b>11,900,210</b>	<b>14,570,329</b>	<b>5,325,619</b>	<b>9,876,599</b>	<b>50,055,958</b>

\*Привилегированные акции бессрочные, следовательно, дивиденды к выплате по привилегированным акциям представлены только до 2022 года (дивиденды после 2022 года бессрочно равны номинальной сумме 1,013,920 тысяч тенге).

**Управление риском капитала.** Задача деятельности Группы в сфере управления капиталом состоит в поддержании способности Группы продолжать свою деятельность в соответствии с принципом непрерывности деятельности, обеспечивая доход для участников и выгоды для других акционеров.

Как и другим компаниям данной отрасли, Группе требуется значительная сумма заемного капитала. Мониторинг процесса финансирования осуществляется на ежедневной основе руководителем, отвечающим за операционные решения, а также высшим руководством. Группа рассматривает и представляет общий капитал в составе отчета о финансовом положении. Группа управляет уровнями чистых займов и капитала для целей поддержания достаточной ликвидности, однако у Группы нет каких-либо количественных показателей.

Чистые займы и капитал на 31 декабря 2017 года и 31 декабря 2016 годов были представлены следующим образом:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Итого займы	17	30,418,532	35,247,818
Минус: денежные средства и их эквиваленты	15	(30,836)	(67,883)
<b>Итого чистые займы</b>		<b>30,387,696</b>	<b>35,179,935</b>
<b>Итого капитал</b>		<b>8,063,209</b>	<b>7,878,521</b>

**34 Представление финансовых инструментов по категориям оценки**

Ниже представлены статьи, к которым были применены учетные политики в отношении финансовых инструментов:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
<i>Займы и дебиторская задолженность</i>			
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	13	4,599,775	3,817,820
Денежные средства и их эквиваленты	15	30,836	67,883
Денежные средства с ограничением по снятию	14	2,155	35,575
Прочие долгосрочные активы	10	3,064	13,014
<b>Итого финансовые активы</b>		<b>4,635,830</b>	<b>3,934,292</b>
<i>Финансовые обязательства,</i>			
<i>отраженные по амортизированной стоимости</i>			
Займы и кредиты	17	29,983,990	34,958,122
Кредиторская задолженность по основной деятельности и прочая кредиторская задолженность	19	15,008,363	4,065,766
Обязательства по привилегированным акциям	18	7,224,806	6,618,532
<b>Итого финансовые обязательства</b>		<b>52,217,159</b>	<b>45,642,420</b>

**35 Оценка по справедливой стоимости**

Справедливая стоимость - это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котированная цена на активном рынке. Активный рынок - это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе. Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1 уровню относятся оценки по котированным ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) ко 2 уровню - полученные с помощью методов оценки, в котором все используемые существенные исходные данные, прямо или косвенно являются наблюдаемыми для актива или обязательства (т.е., например, цены), и (iii) оценки 3 уровня, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т.е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных). Для распределения финансовых инструментов по категориям иерархии справедливой стоимости руководство использует профессиональные суждения. Если для оценки справедливой стоимости используются наблюдаемые исходные данные, требующие значительных корректировок, эта оценка относится к 3 уровню. Значимость используемых исходных данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

**а) Многократные оценки справедливой стоимости**

Многократные оценки справедливой стоимости представляют собой оценки, требуемые или допускаемые другими МСФО в отчете о финансовом положении на конец каждого отчетного периода.

## 35 Оценка по справедливой стоимости (продолжение)

В таблице ниже представлены уровни в иерархии справедливой стоимости, к которому относятся многократные оценки справедливой стоимости.

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	Уровень иерархии	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
Основные средства	7	Уровень 2	47,476,197	42,098,415
Сельскохозяйственная продукция	12	Уровень 2	8,579,736	5,948,932
Биологические активы – потребляемые и продуктивные активы животноводства	11	Уровень 3	1,941,565	1,672,386
Биологические активы-сельскохозяйственная продукция	11	Уровень 2	97,712	434,395
Инвестиционное имущество	9	Уровень 2	-	20,340
<b>Итого многократные оценки справедливой стоимости</b>			<b>58,095,210</b>	<b>50,174,468</b>

Подход к оценке и описание исходных данных для уровня 2 оценки справедливой стоимости по состоянию на 31 декабря 2017 и 31 декабря 2016 представлены ниже:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Справедливая стоимость на 31 декабря 2017 г.	Справедливая стоимость на 31 декабря 2016 г.	Метод оценки	Примененные исходные данные
Основные средства	47,476,197	42,098,415	Рыночный поход/ затратный подход	Сравнимые цены менее активных рынков
Сельскохозяйственная продукция	8,579,736	5,948,932	Рыночный подход	Сравнимые цены менее активных рынков
Биологические активы-сельскохозяйственная продукция	97,712	434,395	Рыночный подход	Сравнимые цены менее активных рынков
Инвестиционное имущество	-	20,340	Рыночный подход	Сравнимые цены менее активных рынков/ Стоимость замещения
<b>Итого многократные оценки справедливой стоимости на уровне 2</b>	<b>56,153,645</b>	<b>48,502,082</b>		

**б) Процессы оценки для многократной и однократной оценки 3 уровня иерархии справедливой стоимости**

Руководство определяет потребляемые и продуктивные биологические активы по справедливой стоимости на каждую отчетную дату. Наблюдаемые исходные данные недоступны, и руководство использует неизмеримые исходные данные в той мере, в которой наблюдаемые исходные данные недоступны. Настоящие исходные данные сформированы с использованием максимально доступной информации в отношении допущений, которые бы использовали участники рынка при установлении цены на актив или обязательство. Чувствительность к исходным данным по оценке определяется руководством в Примечании 11.

**в) Активы и обязательства, не оцениваемые по справедливой стоимости, для которых представляется раскрытие справедливой стоимости**

Оценочная справедливая стоимость финансовых инструментов рассчитывалась Группой исходя из имеющейся в наличии рыночной информации и соответствующих методик оценки. Тем не менее, необходимы суждения для интерпретации рыночной информации для определения оценочной справедливой стоимости. Республика Казахстан продолжает характеризоваться некоторыми признаками развивающейся страны, и экономические условия продолжают ограничивать объем деятельности на финансовых рынках. Рыночные котировки могут быть устаревшими или отражать неточные условия операций по сделке, таким образом, не представляя справедливую стоимость финансовых инструментов. Руководство использовало всю имеющуюся в наличии информацию при определении справедливой стоимости финансовых инструментов.

**35 Оценка по справедливой стоимости (продолжение)**

Все финансовые инструменты Компании отражены по амортизированной стоимости. Их справедливая стоимость относится к 3 уровню иерархии справедливой стоимости и была оценена с помощью метода дисконтированных потоков денежных средств. Справедливая стоимость инструментов с плавающей процентной ставкой, не имеющих котировок на активном рынке, приблизительно равна их балансовой стоимости. Справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой, не имеющих котировок на активном рынке, была оценена по методу дисконтированных потоков денежных средств с применением действующих процентных ставок для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения.

**Финансовые активы, отражаемые по амортизированной стоимости.** Справедливая стоимость инструментов с плавающей процентной ставкой, как правило, равна их балансовой стоимости. Оценочная справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой основана на методе дисконтированных потоков денежных средств с применением действующих процентных ставок на рынке заимствований для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения. Исполненные ставки дисконтирования зависят от кредитного риска контрагента. Балансовая стоимость финансовых активов приблизительно равна их справедливой стоимости вследствие их краткосрочного периода погашения.

**Финансовые обязательства, отражаемые по амортизированной стоимости.** Оценочная справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой и установленным сроком погашения, не имеющих котировок на активном рынке, была определена на основании ожидаемых потоков денежных средств, дисконтированных с применением действующих процентных ставок для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения. Балансовая стоимость финансовых обязательств приблизительно равна их справедливой стоимости.

Ниже приводится анализ справедливой стоимости активов и обязательств, которые не оцениваются по справедливой стоимости, но раскрытие справедливой стоимости которых требуется уровнем иерархии справедливой стоимости:

<i>В тысячах казахстанских тенге</i>	Прим.	Уровень иерархии	31 декабря 2017 г.	31 декабря 2016 г.
<i>Займы и дебиторская задолженность</i>				
Дебиторская задолженность и прочие краткосрочные активы, нетто	13	Уровень 2 Номинальная стоимость	4,599,775	3,817,820
Деньги и приравненные к ним средства	15	Номинальная стоимость	30,836	67,883
Денежные средства с ограничением по снятию	14	стоимость	2,155	35,575
Прочие долгосрочные активы	10	Уровень 2	3,064	13,014
<b>Итого финансовые активы</b>			<b>4,635,830</b>	<b>3,934,292</b>
<i>Финансовые обязательства</i>				
Займы	17	Уровень 2	29,983,990	34,958,122
Кредиторская и прочая задолженность	19	Уровень 2	15,008,363	4,065,766
Обязательство по привилегированным акциям	18	Уровень 2	7,224,806	6,618,532
<b>Итого финансовые обязательства</b>			<b>52,217,159</b>	<b>45,642,420</b>

**36 События после отчетной даты**

В феврале 2018 года Группа заключила договор займа на сумму 7,701,022 тысяч тенге со сроком погашения 30 ноября 2018 года. В марте 2018 года АО «Цеснабанк» предоставил Группе возобновляемую кредитную линию на сумму 10,423,200 тысяч тенге, период доступности данной линии до 1 февраля 2019 года. Возобновляемая кредитная линия была частично использована для предоставления гарантии на сумму 7,701,022 тысяч тенге по займу Группы, полученной от АО «Аграрная кредитная корпорация» в феврале 2018 года. Срок выплат по данной линии рассчитан до 15 декабря 2027 года. Также в марте 2018 года Группа заключила дополнительное кредитное соглашение с АО «Цеснабанк» о предоставлении невозобновляемой кредитной линии на сумму 18,861,800 тысяч тенге на срок до 15 декабря 2027 года, данная линия доступна до 1 сентября 2018 года. На данный момент неиспользованная сумма по данной кредитной линии составляет 4,449,000 тысяч тенге.

**36 События после отчетной даты (продолжение)**

В январе-июле 2018 года Группа получила долгосрочные займы от АО «Цеснабанк» на сумму 12,727,800 тысяч тенге со сроком погашения до 15 декабря 2027 года, с предоставлением льготного периода по погашению основного долга до декабря 2022 с процентной ставкой шестнадцать процентов годовых. В дополнение Группа получила краткосрочные займы на сумму 2,457,000 тысяч тенге со сроком погашения до 2019 года с процентной ставкой шестнадцать процентов годовых на пополнение оборотных средств. Дочерние предприятия АО «Атамекен-Агро» получили гарантию от АО «Цеснабанк» в качестве обеспечения исполнения обязательств перед поставщиком удобрений АО «КазАзот» на общую сумму 333,619 тысяч тенге сроком до 15 ноября 2018 года.